


3 1761 1163973 0

Government
Publications



Digitized by the Internet Archive
in 2023 with funding from
University of Toronto

<https://archive.org/details/31761116339730>



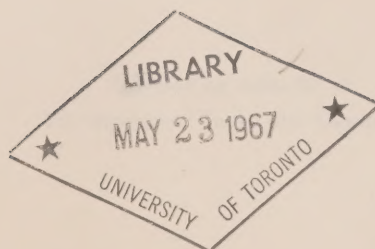
717
2

Aggregate productivity trends

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED
AND PER MAN-HOUR IN CANADA
COMMERCIAL INDUSTRIES

1946-65

(Title change 1966)



DOMINION BUREAU OF STATISTICS

DOMINION BUREAU OF STATISTICS

Industry Division

Productivity Research and Analysis Section

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED
AND PER MAN-HOUR IN CANADA
COMMERCIAL INDUSTRIES

1946 - 65

Published by Authority of

The Minister of Trade and Commerce

January 1967
6505-201

Price: 75 cents

TABLE OF CONTENTS

PART I

SUMMARY OF FINDINGS

	Page
Overall Changes in Output per Unit of Labour Input, 1946-65	9
Revision of Figures Published Previously	9
Comparison with United States Data	9
Effects of Interindustry Shifts.....	10

PART II

TABLES AND CHARTS

Table

1. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-65 (1949 = 100).....	14
2. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements, Manufacturing, Canada, 1946-65 (1949 = 100).....	14
3. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-65 (1949 = 100)	15
4. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements, Agriculture, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	15
5. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements, Commercial Industries, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	16

Chart

1. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	17
2. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	18
3. Indexes of Output per Person Employed, Manufacturing, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	19
4. Indexes of Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	20
5. Indexes of Output per Person Employed, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-65 (1949 = 100)	21
6. Indexes of Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-65 (1949 = 100).....	22
✓ 7. Indexes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	23
8. Indexes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	24
9. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	25
10. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-65 (1949 = 100)	26
11. Percentage Year-to-year Changes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Manufacturing, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural) and Commercial Industries, Canada, 1947-65	27
12. Percentage Year-to-year Changes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Manufacturing, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural) and Commercial Industries, Canada, 1947-65	28 ✓

TABLE OF CONTENTS — Continued

PART II

TABLES AND CHARTS — Continued

Chart	Page
13. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada and the United States, 1947-65 (1949 = 100)	29
14. Indexes of Output per Man-hour Commercial Nonagricultural Industries, Canada and the United States, 1947-65 (1949 = 100)	30
15. Indexes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada and the United States, 1947-65 (1949 = 100)	31
16. Indexes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada and the United States, 1947-65 (1949 = 100)	32
17. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada and the United States, 1947-65 (1949 = 100)	33
18. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada and the United States, 1947-65 (1949 = 100)	34

PART I
SUMMARY OF FINDINGS

SUMMARY OF FINDINGS

Overall Changes in Output per Unit of Labour Input, 1946-65

During the postwar period, from 1946 to 1965, output per person employed in the commercial non-agricultural industries increased by 56.3%, or at the rate of 2.5% per annum. Because of the decline in average hours worked per person, this is a lower rate of growth than that of output per man-hour which, during the same period, increased at an annual rate of 3.2%, and in 1965 was 76.5% higher than in 1946.

In manufacturing, between 1946 and 1965, output per person employed increased by 86.6%, while output per man-hour was 102.2% higher in 1965 than in the first postwar year. The corresponding average annual growth rates were 3.4% and 3.8% respectively.

In the other commercial nonagricultural industries, output per person employed increased by 42.7% during the postwar period, or on the average by 2.1% annually, while output per man-hour grew by 65.4%, representing an annual growth rate of 2.9%.

For the first time, measures of output per unit of labour input have been calculated for agriculture as well. For these estimates, employment data were taken directly from the monthly Labour Force Survey, while the calculation of man-hour data followed the procedure that was used for the other industries. It should be mentioned, however, that labour input data, especially the number of man-hours worked, cannot be measured in agriculture as precisely as in the nonagricultural industries. As far as output in agriculture is concerned, it has not so far been possible to embody into the Bureau's published measures the more current benchmark data on gross outputs which will provide a basis for correction of any bias which may have resulted over the previous decade through the use of less comprehensive annual, quarterly and monthly data. Furthermore, for the years 1958 to 1965, it was necessary to project the conceptually preferable index of net output by means of the (uncorrected) gross output measure, a situation which will persist until a number of sources of intermediate input data can be fully exploited.

In view of these difficulties, the productivity measures shown for agriculture in the present report should be regarded as approximate in nature. The primary purpose of drawing on the data for agriculture was to extend the coverage of the aggregate index rather than to focus attention upon agriculture as such. However, the tentative data do indicate that, between 1946 and 1965, output per person employed in agriculture increased by 176.5%, while output per man-hour was 199.1% higher in 1965 than in 1946. Average annual growth rates for the same period were 5.3% and 5.5% respectively.

For the commercial sector as a whole, embracing manufacturing, agriculture and the other non-manufacturing industries of the commercial sector, output per person employed increased by 82.7% in the postwar period, or at an annual rate of 3.3%. Corresponding figures for output per man-hour were 113.9% and 4.1% respectively.

Revision of Figures Published Previously

Since the publication of the Reference Paper on productivity, the first of a number of major revisions planned for the output measures has been completed which also affects the productivity indexes. This particular revision is concerned only with the Index of Industrial Production component of the more comprehensive Real Domestic Product aggregate for the post-1948 period and, as regards annual data, reflects the incorporation of more recent benchmarks (census-based annual levels), the substitution of a few improved monthly projectors, the incorporation of revisions to the underlying data and the use of improved method of adjusting monthly series to annual levels.¹

Certain minor refinements have also been made to the labour input component of the productivity ratios. The most noteworthy change was in the method of estimating the paid worker indexes after 1961 for the construction industry component of the aggregate measures. While, for 1946 to 1961, the average of the adjusted Employment Survey and Labour Force Survey indexes was used, this was replaced, beginning with 1962, by the indexes published in the "Estimates of Employees by Province and Industry".²

Comparison with United States Data

Charts 13 to 18 show, together with the corresponding Canadian data, indexes of output per person employed and per man-hour in the private economy of the United States and its agricultural and nonagricultural components for the period 1947 to 1965. Since the real output data for manufacturing in the United States are now being revised by the U.S. Department of Commerce and separate detail for manufacturing and nonmanufacturing is not available in the official U.S. productivity publications, no data are shown in the present report for these sectors of the United States economy.

¹ For a more detailed account of this project, see the "Annual Supplement to the Monthly Index of Industrial Production", May 1966, DBS Catalogue No. 61-005 (Supplement). Some additional revisions have been incorporated in the measures since the publication of the July 1966 issue of the "Index of Industrial Production", DBS Catalogue No. 61-005.

² DBS Catalogue No. 72-008.

The inclusion of figures for 1964 and 1965 has had no noticeable effect on the general conclusion arrived at in the Reference Paper,³ namely that the overall movements of productivity in the commercial nonagricultural industries of Canada and the United States⁴ were quite similar during the postwar period as a whole.

In agriculture, year-to-year changes of output per unit of labour input over the period 1947 to 1965 were markedly different between Canada and the United States, with the much greater variability of the Canadian measures being explained, for the most part, by fluctuations arising out of wide variations in the production of grain in Western Canada. Nevertheless, overall gains in agricultural productivity in the two countries during this period were very similar and, as a consequence, the previously noted similarities in the productivity performance of the commercial nonagricultural industries generally hold good for the entire commercial (private) sector also.

Effects of Interindustry Shifts

What may be referred to as the "basic" productivity index, and which is shown throughout the tables and charts of this report, is derived by dividing an index representing a simple aggregate of labour inputs into an index of real output derived by projecting the base year distribution of Gross Domestic Product by means of individual indicators for the component industries. As such, the index reflects the influence of shifts between products, plants and industries which are, of course, an important contributing factor to aggregate productivity change.

The faster expansion of the nonagricultural industries during the postwar period than that of agriculture has contributed importantly to the overall increase of productivity in the commercial industries as a whole, due to the higher level of output per unit of labour input in the nonagricultural sector. The change in the relative importance of these two main components of the commercial industries in Canada is shown in the following table:

Sector	Distribution of					
	Output		Persons employed		Man-hours	
	1946	1965	1946	1965	1946	1965
Commercial industries.....	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Agriculture	14.5	8.2	29.0	10.9	33.6	13.7
Nonagricultural industries	85.5	91.8	71.0	89.1	66.4	86.3

The effects of the interindustry shifts on aggregate productivity change may be eliminated by keeping constant either the output or the input proportions of the various sectors when calculating the productivity indexes. The question as to which of these indexes is the most meaningful is essentially arbitrary, as also is the choice of years from which to calculate the proportions. Accordingly, four alternative "shift-free" measures have been calculated, using both 1946 and 1965 proportions of

outputs and inputs respectively so as to indicate the range of possible variation.

These indexes are shown in the following table, together with the formulae used in their calculation. The formulae, described in detail in various publications,⁵ are presented here only in their simplified final form. Output is denoted by q , labour input by l , while the years 1946 and 1965 are represented by the subscripts o and i respectively.

³ See page 11 of the productivity Reference Paper (DBS Catalogue No. 14-501).

⁴ United States data cover the private industries.

⁵ See references given on page 34 of the productivity Reference Paper (DBS Catalogue No. 14-501).

**Productivity Indexes for the Commercial Industries Excluding the Effects of
Shifts between Agriculture and Nonagriculture, Canada, 1946-65**

No. of index	Interpretation of the index	Output per person employed	Output per man- hour	Formula used
1.	Basic productivity index (includes the effects of shifts).....	182.7	213.9	$\frac{\sum q_i \sum l_o}{\sum q_o \sum l_i}$
2.	With 1946 labour input proportions	173.7	194.3	$\frac{\sum \frac{q_i l_o}{l_i}}{\sum q_o}$
3.	Produc- tivity indexes excluding the effects of shifts With 1965 labour input proportions	162.1	182.6	$\frac{\sum q_i}{\sum \frac{q_o l_i}{l_o}}$
4.	With 1946 output proportions	178.8	204.7	$\frac{\sum l_o}{\sum \frac{q_o l_i}{q_i}}$
5.	With 1965 output proportions	169.4	193.2	$\frac{\sum \frac{q_i l_o}{q_o}}{\sum l_i}$

As may be seen from the preceding table, all "shift-free" indexes (No. 2-5) are lower than the corresponding "basic" productivity index, the magnitude of which has been increased by the shifts between agriculture and nonagriculture which have taken place within the total commercial sector of the economy.

While the "shift-free" indexes in the preceding table present the combined contribution of the productivity gain achieved *within* agriculture and the nonagricultural industries, the effect of the shifts can also be singled out directly, by an extension of the methodology used above.

**Productivity Indexes for the Commercial Industries Showing Only the
Effects of Shifts between Agriculture and Nonagriculture,
Canada, 1946-65**

No. of index	Interpretation of the index	Output per person employed	Output per man- hour	Formula used
6.	With 1946 productivity and actual labour input proportions	112.7	117.1	$\frac{\sum l_o \sum \frac{q_o l_i}{l_o}}{\sum l_i \sum q_o}$
7.	With 1965 productivity and actual labour input proportions	105.2	110.1	$\frac{\sum q_i \sum l_o}{\sum l_i \sum \frac{q_i l_o}{l_i}}$
8.	With 1946 productivity and actual output proportions	107.9	110.7	$\frac{\sum q_i \sum l_o}{\sum q_o \sum \frac{q_i l_o}{q_o}}$
9.	With 1965 productivity and actual output proportions	102.2	104.5	$\frac{\sum q_i \sum \frac{q_o l_i}{q_i}}{\sum l_i \sum q_o}$

The indexes of the two tables are, of course, complementary in nature. By selecting the appropriate indexes, one from each of the two tables presented previously, their product, after dividing by 100, is equal to the basic productivity index, i.e. a "shift-free" index multiplied by an index showing the effect of the shift, yields an index which reflects the joint effect of both types of influence:

$$\frac{\text{Index No. 3} \times \text{Index No. 6}}{100} = \text{Index No. 1}$$

$$\frac{\text{Index No. 2} \times \text{Index No. 7}}{100} = \text{Index No. 1}$$

$$\frac{\text{Index No. 5} \times \text{Index No. 8}}{100} = \text{Index No. 1}$$

$$\frac{\text{Index No. 4} \times \text{Index No. 9}}{100} = \text{Index No. 1}$$

This shows that a productivity index for an aggregate expresses the combined result of two basic types of development: change of productivity in the component industries and shifts between these components.

The effects of shifts between agriculture and nonagriculture were most marked during the earlier part of the postwar period. This is partly due to the fact that the gap between the level of productivity in the two sectors became progressively smaller during the period in question. While, in 1946, the level of output per person employed in agriculture was only 41.6% of that in nonagriculture, this ratio stood at 73.6% in 1965. Corresponding figures for output per man-hour are 33.5% and 56.8% respectively. The other reason for the decreasing effects of shifts on productivity is that the shift itself has been proceeding more slowly since the latter part of the 1950's.

Calculations have also been made to estimate the effects of shifts between manufacturing and the nonmanufacturing industries within the commercial nonagricultural sector. The results of these calculations, however, indicate that the effects of these shifts on productivity, between 1946 and 1965, are of negligible magnitude. Possible shift-effects within manufacturing and within the non-manufacturing industries have not yet been analysed.

PART II
TABLES AND CHARTS

TABLE 1. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-65
(1949 = 100)

Year	Indexes of										
	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed		Output per man-hour		Unit man-year requirements		Unit man-hour requirements	
				Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹
1946	85.3	86.9	88.6	98.1	94.7	96.2	93.7	101.9	105.6	103.9	106.7
1947	92.8	94.6	95.3	98.1	97.1	97.3	96.7	101.9	103.0	102.7	103.4
1948	96.3	97.8	98.6	98.5	99.5	97.7	99.8	101.5	100.5	102.4	100.2
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	102.1	100.0	103.0	100.0	98.0	100.0	97.1
1950	106.7	102.0	100.1	104.6	104.6	106.7	106.3	95.6	95.6	93.8	94.1
1951	114.1	107.7	104.8	106.0	107.3	108.9	109.7	94.3	93.2	91.8	91.2
1952	119.5	110.4	106.6	108.3	110.0	112.2	113.2	92.3	90.9	89.1	88.3
1953	125.8	112.1	107.5	112.2	112.8	116.9	116.8	89.1	88.6	85.5	85.6
1954	126.0	110.6	104.9	113.9	115.7	120.1	120.5	87.8	86.5	83.3	83.0
1955	137.5	114.1	107.9	120.5	118.6	127.4	124.4	83.0	84.3	78.5	80.4
1956	150.9	121.0	115.0	124.7	121.6	131.2	128.4	80.2	82.2	76.2	77.9
1957	153.5	124.5	116.4	123.3	124.7	131.9	132.5	81.1	80.2	75.8	75.5
1958	154.2	121.3	112.3	127.1	127.9	137.2	136.7	78.7	78.2	72.9	73.2
1959	163.9	124.3	115.5	131.8	131.1	141.9	141.1	75.9	76.3	70.5	70.9
1960	166.1	124.2	114.6	133.8	134.4	145.0	145.6	74.7	74.4	69.0	68.7
1961	170.8	124.7	113.4	137.0	137.8	150.7	150.2	73.0	72.6	66.4	66.6
1962	181.0	128.4	117.4	141.0	141.3	154.1	155.0	70.9	70.8	64.9	64.5
1963	191.2	131.5	119.8	145.4	144.9	159.6	159.9	68.8	69.0	62.6	62.5
1964	205.8	137.4	125.4	149.8	148.6	164.2	165.1	66.8	67.3	60.9	60.6
1965	221.0	144.2	130.1	153.3	152.4	169.8	170.3	65.2	65.6	58.9	58.7
1965 as % of 1946	259.3	165.9	146.9	156.3	160.9	176.5	181.7	64.0	62.1	56.7	55.0
Annual trend rate of change (%) ...	+ 4.8	+ 2.2	+ 1.5	+ 2.5		+ 3.2		- 2.5		- 3.1	

¹ Calculated by fitting a straight line to the logarithms of the data using the least squares method.

TABLE 2. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements, Manufacturing, Canada, 1946-65
(1949 = 100)

Year	Indexes of										
	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed		Output per man-hour		Unit man-year requirements		Unit man-hour requirements	
				Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹
1946	85.2	90.0	92.3	94.7	91.3	92.3	90.8	105.6	109.6	108.3	110.1
1947	93.2	96.3	97.7	96.9	94.4	95.5	94.3	103.2	105.9	104.7	106.0
1948	97.3	98.5	100.4	98.7	97.6	96.9	97.9	101.3	102.5	103.2	102.1
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	100.9	100.0	101.6	100.0	99.1	100.0	98.4
1950	106.7	101.7	100.8	104.9	104.3	105.9	105.5	95.3	95.8	94.4	94.8
1951	115.9	107.9	104.9	107.4	107.9	110.5	109.5	93.1	92.7	90.5	91.3
1952	120.2	110.8	106.6	108.4	111.6	112.7	113.7	92.2	89.6	88.7	87.9
1953	128.9	114.2	110.5	112.9	115.4	116.6	118.1	88.6	86.7	85.7	84.7
1954	126.0	109.3	103.9	115.2	119.3	121.3	122.6	86.8	83.8	82.4	81.6
1955	138.3	112.1	107.0	123.3	123.3	129.2	127.2	81.1	81.1	77.4	78.6
1956	151.2	116.8	112.3	129.5	127.5	134.7	132.1	77.2	78.4	74.2	75.7
1957	150.9	117.3	111.3	128.6	131.9	135.5	137.1	77.7	75.8	73.8	72.9
1958	148.0	111.5	105.8	132.8	136.3	139.9	142.4	75.3	73.3	71.5	70.2
1959	159.0	112.8	107.8	140.9	141.0	147.5	147.8	71.0	70.9	67.8	67.7
1960	161.2	111.4	105.6	144.7	145.8	152.7	153.4	69.1	68.6	65.5	65.2
1961	166.9	110.9	104.6	150.5	150.7	159.5	159.3	66.5	66.3	62.7	62.8
1962	181.2	115.4	109.3	157.0	155.8	165.8	165.4	63.7	64.2	60.3	60.5
1963	193.9	119.0	112.7	163.0	161.1	172.1	171.7	61.4	62.1	58.1	58.3
1964	211.9	124.7	118.6	169.9	166.6	178.6	178.2	58.8	60.0	56.0	56.1
1965	230.1	130.2	123.3	176.7	172.3	186.7	185.0	56.6	58.0	53.6	54.1
1965 as % of 1946	270.1	144.7	133.6	186.6	188.7	202.2	203.7	53.6	53.0	49.5	49.1
Annual trend rate of change (%)...	+ 4.8	+ 1.3	+ 0.9	+ 3.4		+ 3.8		- 3.3		- 3.7	

¹ Calculated by fitting a straight line to the logarithms of the data using the least squares method.

TABLE 3. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements
Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-65
(1949 = 100)

Year	Indexes of										
	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed		Output per man-hour		Unit man-year requirements		Unit man-hour requirements	
				Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹
1946	85.3	85.3	86.9	100.0	96.4	98.2	95.1	100.0	103.7	101.9	105.1
1947	92.6	93.7	94.3	98.8	98.5	98.2	97.9	101.2	101.6	101.8	102.2
1948	95.8	97.4	97.7	98.4	100.5	98.0	100.7	101.6	99.5	102.0	99.3
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	102.7	100.0	103.7	100.0	97.4	100.0	96.5
1950	106.7	102.2	99.7	104.5	104.8	107.0	106.7	95.7	95.4	93.4	93.7
1951	113.2	107.5	104.7	105.3	107.0	108.1	109.8	95.0	93.4	92.5	91.1
1952	119.2	110.2	106.5	108.2	109.3	111.9	113.0	92.4	91.5	89.3	88.5
1953	124.2	111.0	106.2	111.9	111.6	117.0	116.3	89.4	89.6	85.5	86.0
1954	126.0	111.2	105.4	113.2	113.9	119.5	119.7	88.3	87.8	83.7	83.6
1955	137.1	115.2	108.3	119.0	116.3	126.5	123.2	84.0	86.0	79.0	81.2
1956	150.7	123.3	116.3	122.2	118.8	129.6	126.7	81.8	84.2	77.2	78.9
1957	154.9	128.4	118.7	120.6	121.3	130.5	130.4	82.9	82.5	76.7	76.7
1958	157.3	126.5	115.4	124.4	123.8	136.3	134.2	80.4	80.8	73.4	74.5
1959	166.4	130.4	119.0	127.5	126.4	139.7	138.1	78.4	79.1	71.6	72.4
1960	168.6	131.0	118.7	128.7	129.1	142.1	142.2	77.7	77.5	70.4	70.3
1961	172.8	132.1	117.4	130.8	131.8	147.2	146.3	76.4	75.9	67.9	68.3
1962	180.8	135.3	121.2	133.7	134.6	149.2	150.6	74.8	74.3	67.0	66.4
1963	189.8	138.2	123.1	137.3	137.4	154.2	155.0	72.8	72.8	64.8	64.5
1964	202.7	144.2	128.5	140.6	140.3	157.8	159.5	71.1	71.3	63.4	62.7
1965	216.4	151.6	133.3	142.7	143.3	162.3	164.1	70.1	69.8	61.6	60.9
1965 as % of 1946	253.8	177.8	153.5	142.7	148.6	165.4	172.5	70.1	67.3	60.5	58.0
Annual trend rate of change (%)....	+ 4.8	+ 2.6	+ 1.8	+ 2.1		+ 2.9		- 2.1		- 2.8	

¹ Calculated by fitting a straight line to the logarithms of the data using the least squares method.

TABLE 4. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements,
Agriculture, Canada, 1946-65
(1949 = 100)

Year	Indexes of										
	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed		Output per man-hour		Unit man-year requirements		Unit man-hour requirements	
				Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹
1946	109.4	109.4	112.1	100.0	100.4	97.6	98.6	100.0	99.6	102.5	101.5
1947	102.8	103.5	102.4	99.3	105.8	100.4	104.0	100.7	94.5	99.6	96.2
1948	106.1	101.1	100.8	104.9	111.4	105.3	109.7	105.3	95.7	95.0	91.1
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	117.4	100.0	115.8	100.0	85.2	100.0	86.4
1950	106.2	93.9	91.8	113.1	123.6	115.7	122.2	88.4	80.9	86.4	81.9
1951	120.9	96.6	86.2	139.6	130.2	140.3	128.9	71.6	76.8	71.3	77.6
1952	148.8	82.2	82.6	181.0	137.2	180.2	136.0	55.2	72.9	55.5	73.5
1953	136.3	79.2	81.1	172.2	144.5	168.0	143.5	58.1	69.2	59.5	69.7
1954	104.3	81.0	83.9	128.8	152.2	124.4	151.4	77.7	65.7	80.4	66.0
1955	132.1	75.6	78.4	174.9	160.3	168.5	159.8	57.2	62.4	59.3	62.6
1956	141.7	71.6	74.8	198.0	168.8	189.4	168.6	50.5	59.2	52.8	59.3
1957	117.5	68.6	70.9	171.2	177.8	165.7	177.9	58.4	66.2	60.3	56.2
1958	125.1	65.7	66.7	190.5	187.3	187.5	187.7	52.5	53.4	53.3	53.3
1959	125.1	63.8	64.7	196.0	197.3	193.4	198.1	51.0	50.7	51.7	50.5
1960	127.9	62.3	62.9	205.5	207.8	203.5	209.0	48.7	48.1	49.1	47.9
1961	116.0	62.2	61.6	186.5	218.9	188.3	220.5	53.6	45.7	53.1	45.3
1962	134.7	60.2	59.3	223.6	230.5	227.2	232.7	44.7	43.4	44.0	43.0
1963	147.5	59.1	57.4	249.5	242.8	256.9	245.5	40.1	41.2	38.9	40.7
1964	140.2	57.6	55.1	243.6	255.8	254.7	259.0	41.0	39.1	39.3	38.6
1965	149.9	54.2	51.4	276.4	269.4	292.0	273.3	36.2	37.1	34.3	36.6
1965 as % of 1946	137.1	49.6	45.8	276.5	268.2	299.1	277.4	36.2	37.3	33.4	36.1
Annual trend rate of change (%)....	+ 1.5	- 3.6	- 3.8	+ 5.3		+ 5.5		- 5.1		- 5.2	

¹ Calculated by fitting a straight line to the logarithms of the data using the least squares method.

TABLE 5. Indexes of Output per Person Employed and per Man-hour, and of Unit Man-year and Unit Man-hour Requirements, Commercial Industries, Canada, 1946-65
(1949 = 100)

Year	Indexes of										
	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed		Output per man-hour		Unit man-year requirements		Unit man-hour requirements	
				Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹	Original data	Trend values ¹
1946	88.1	92.4	95.3	95.3	94.7	92.4	93.1	104.9	105.6	108.2	107.4
1947	94.0	96.8	97.4	97.1	97.8	96.5	96.9	103.0	102.2	103.6	103.2
1948	97.4	98.6	99.2	98.8	101.0	98.2	100.9	101.2	99.0	101.8	99.1
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	104.3	100.0	105.0	100.0	95.8	100.0	95.2
1950	106.7	100.0	97.7	106.6	107.8	109.2	109.3	93.8	92.8	91.6	91.5
1951	114.9	102.5	99.5	112.1	111.3	115.5	113.7	89.2	89.8	86.6	87.9
1952	123.0	103.5	99.7	118.8	115.0	123.3	118.4	84.2	87.0	81.1	84.5
1953	127.0	104.0	100.0	122.1	118.8	127.0	123.2	81.9	84.2	78.7	81.2
1954	123.4	103.3	98.9	119.5	122.7	124.8	128.2	83.7	81.5	80.1	78.0
1955	136.8	104.7	99.5	130.7	126.7	137.6	133.4	76.5	78.9	72.7	75.0
1956	149.8	108.9	103.5	137.5	130.9	144.7	138.9	72.7	76.4	69.1	72.0
1957	149.3	110.8	103.4	134.7	135.2	144.5	144.5	74.2	74.0	69.2	69.2
1958	150.8	107.7	99.3	140.0	139.6	151.8	150.4	71.4	71.6	65.9	66.5
1959	159.3	109.5	101.0	145.5	144.2	157.8	156.5	68.7	69.4	63.4	63.9
1960	161.7	109.0	99.8	148.3	148.9	162.0	162.9	67.4	67.1	61.7	61.4
1961	164.4	109.4	98.6	150.3	153.8	166.8	169.6	66.5	65.0	60.0	59.0
1962	175.6	111.7	100.8	157.2	158.9	174.1	176.5	63.6	62.9	57.4	56.7
1963	186.1	113.8	101.9	163.5	164.1	182.5	183.6	61.1	60.9	54.8	54.5
1964	198.2	117.9	105.3	168.1	169.5	188.3	191.1	59.5	59.0	53.1	52.3
1965	212.7	122.2	107.6	174.1	175.1	197.7	198.9	57.4	57.1	50.6	50.3
1965 as % of 1946	241.5	132.2	112.9	182.7	184.9	213.9	213.6	54.7	54.1	46.7	46.8
Annual trend rate of change (%)....	+ 4.4	+ 1.1	+ 0.3	+ 3.3		+ 4.1		- 3.2		- 3.9	

¹ Calculated by fitting a straight line to the logarithms of the data using the least squares method.

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-65

(1949 = 100)

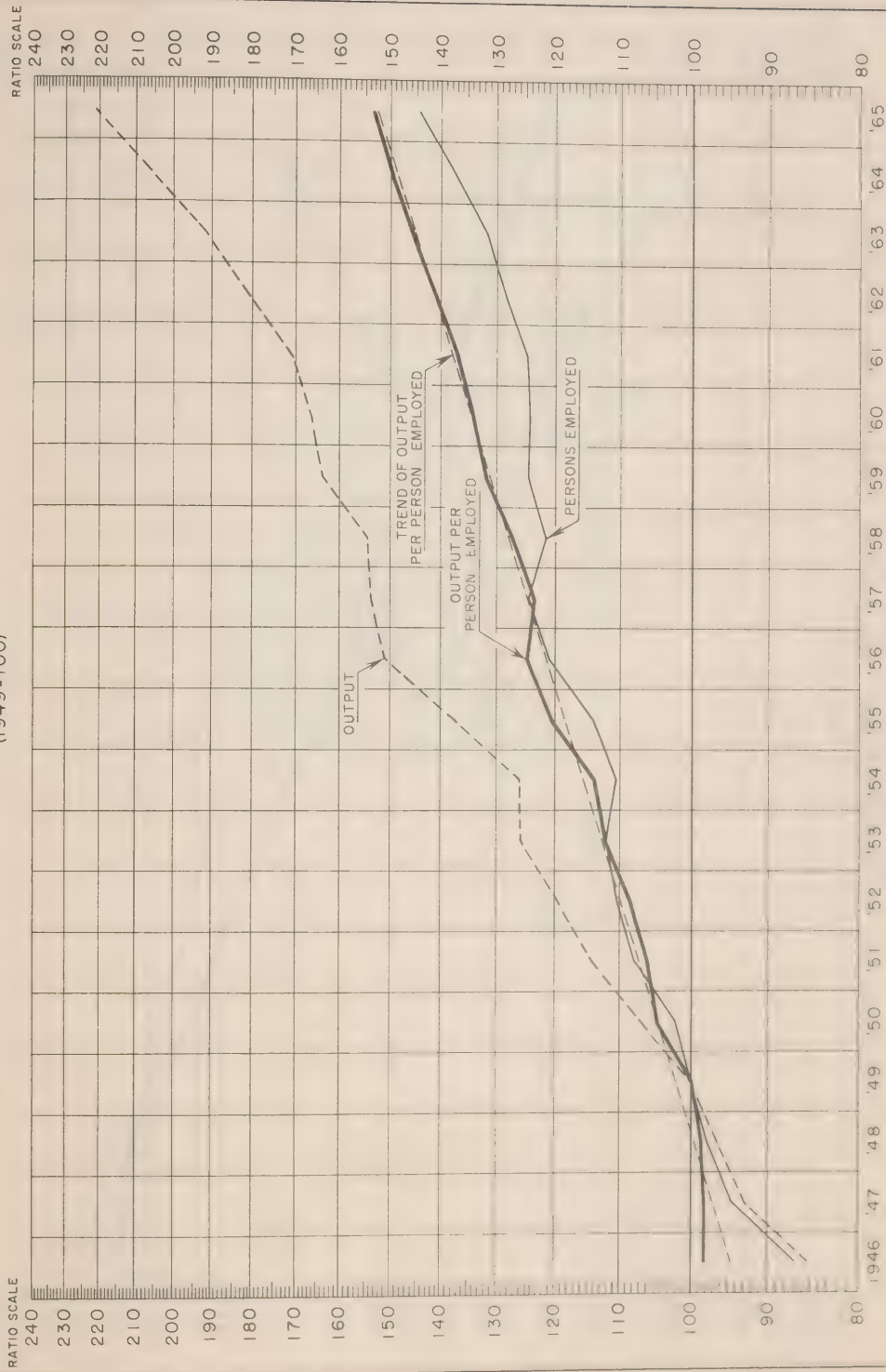
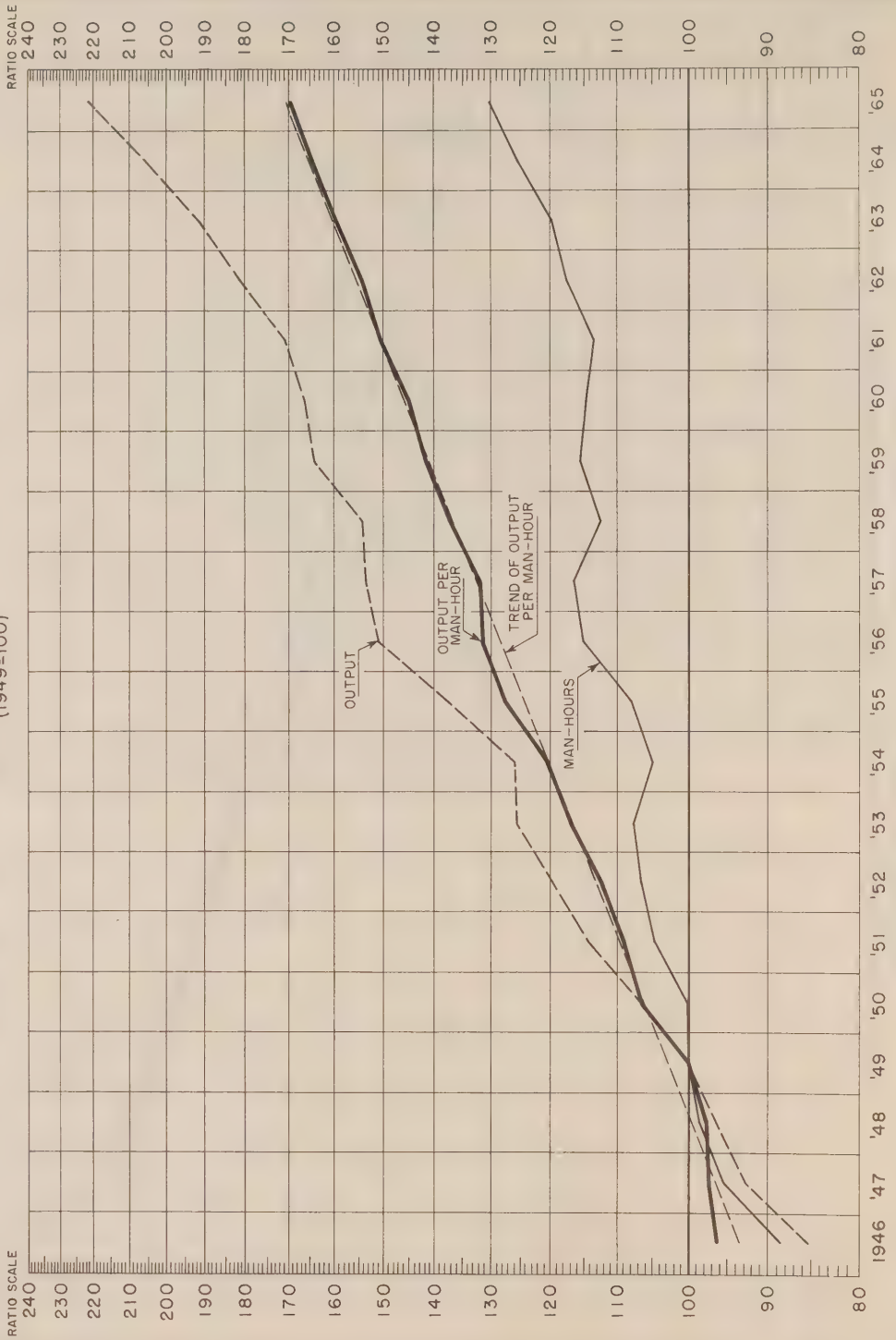


CHART-2

INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-65
(1949=100)



INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, MANUFACTURING, CANADA, 1946-65

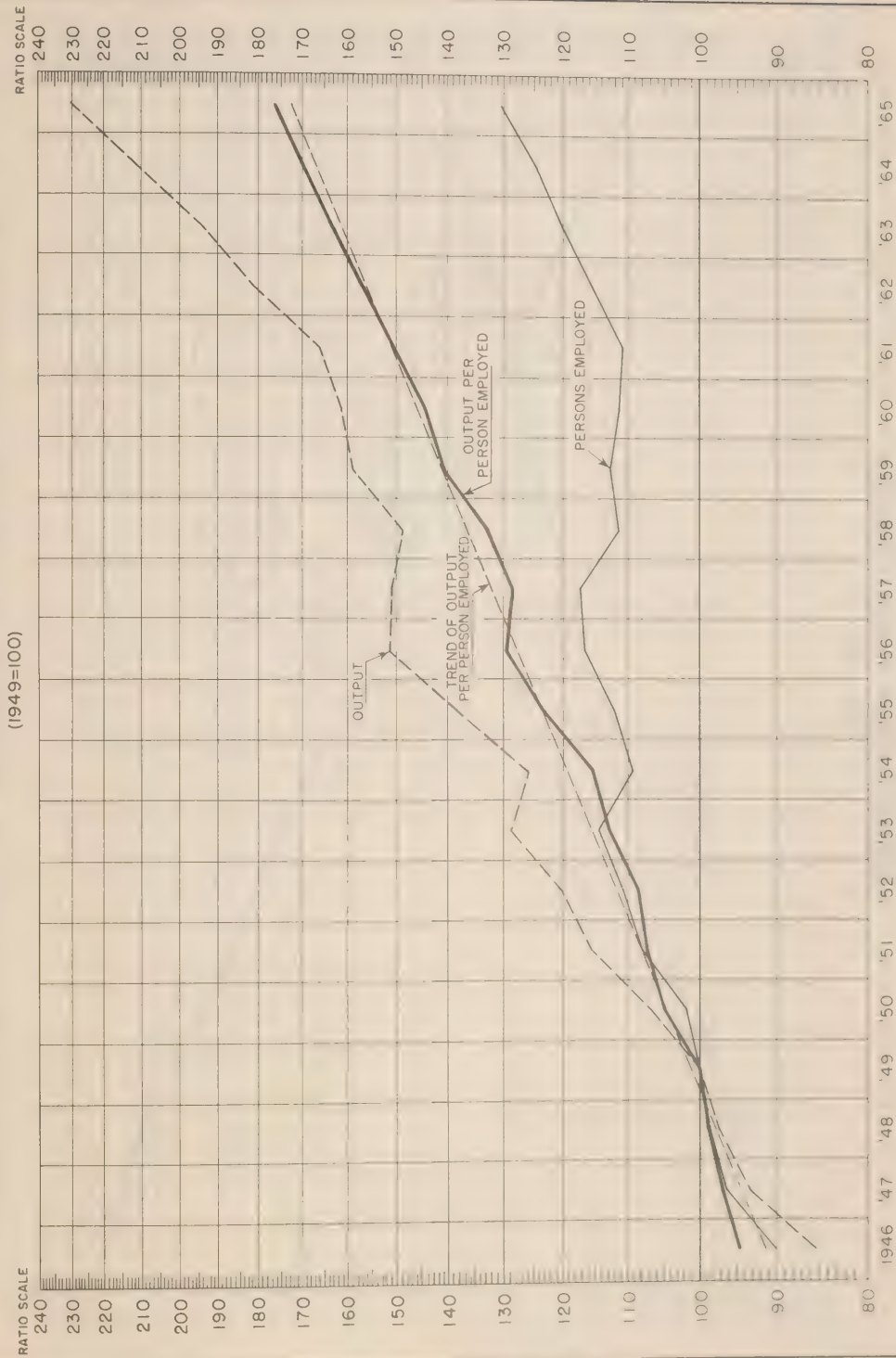


CHART-4

INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
MANUFACTURING, CANADA, 1946-65
(1949=100)

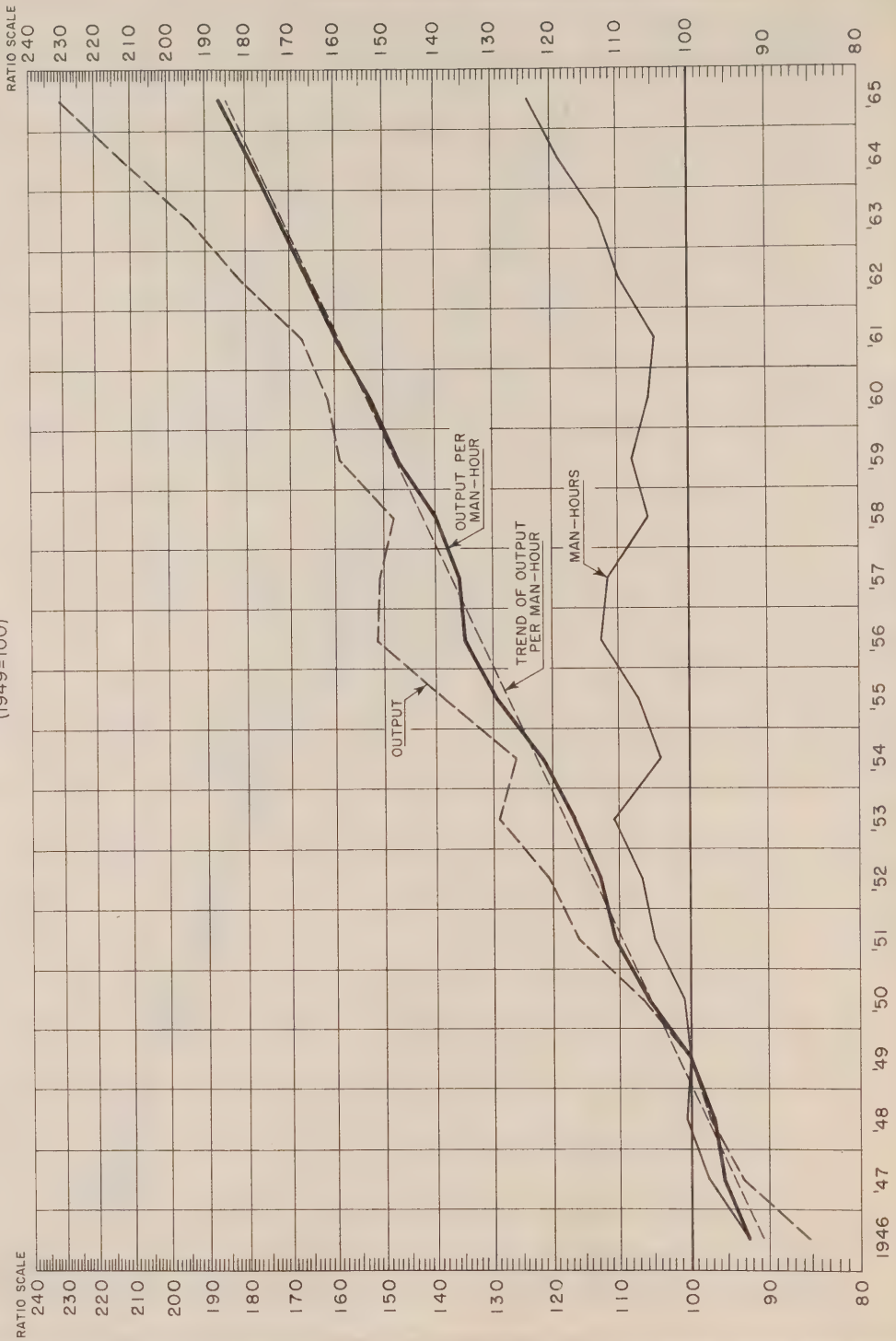


CHART-5

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-65

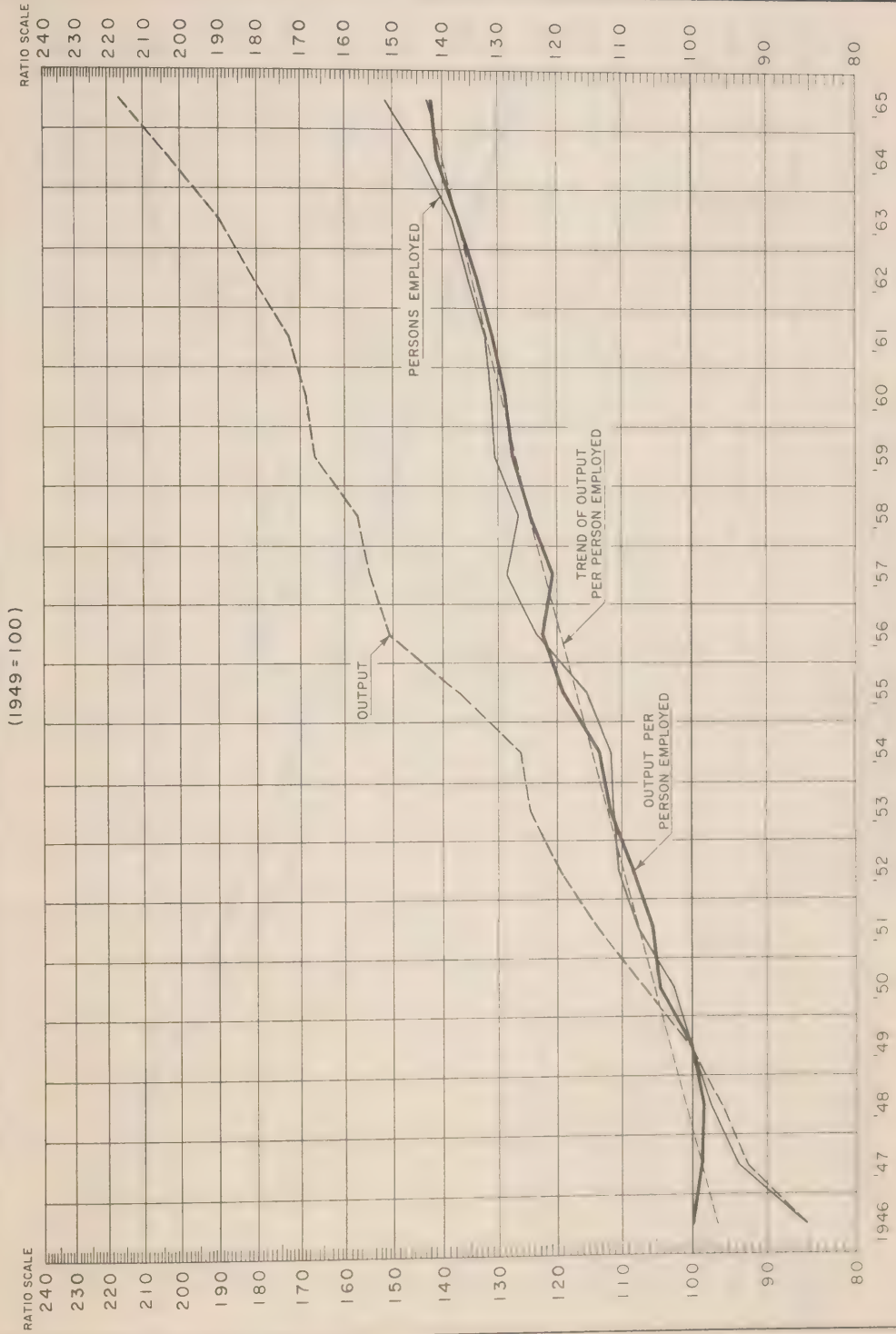
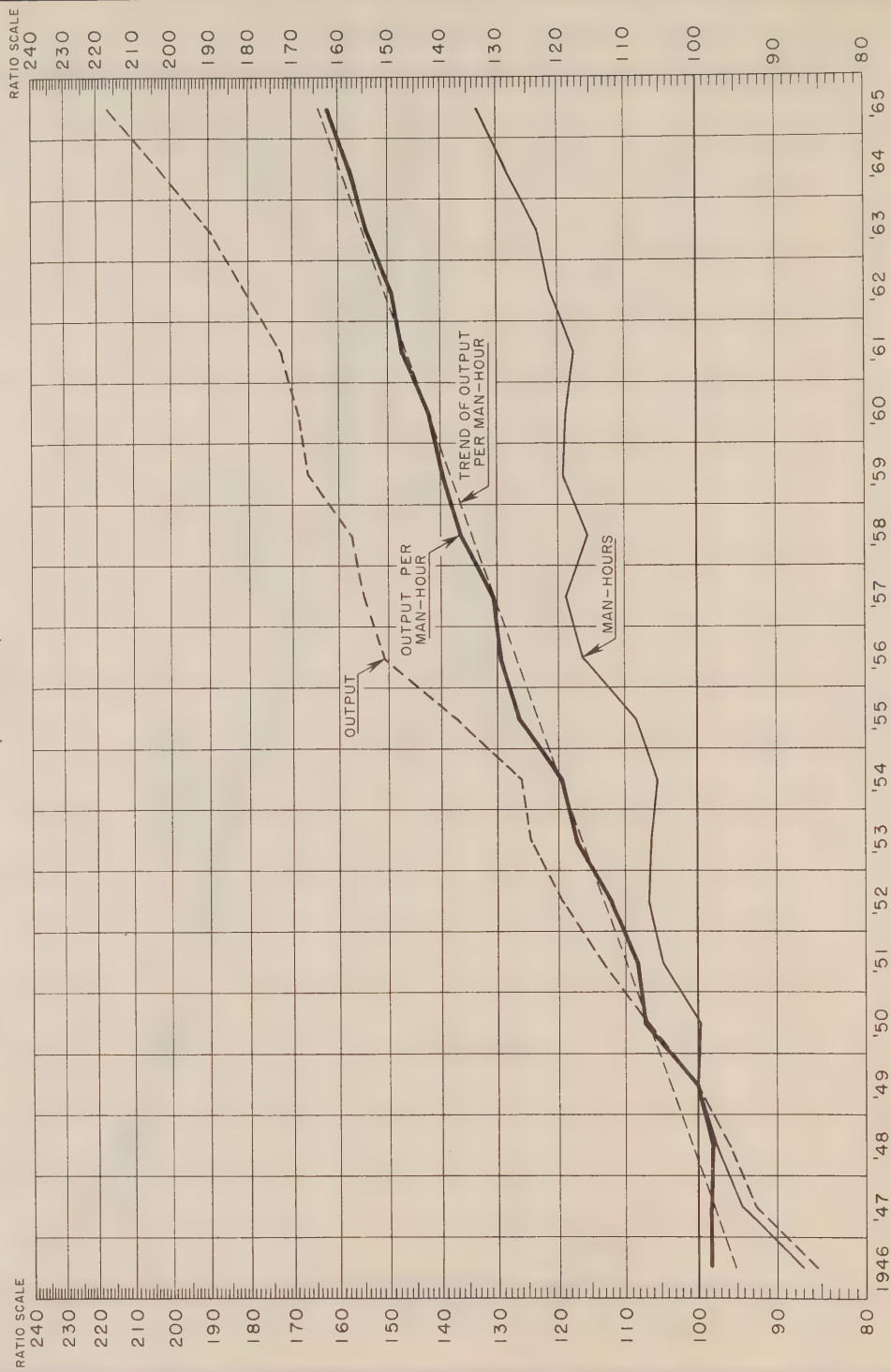


CHART-6

INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-65
(1949=100)



INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, AGRICULTURE, CANADA, 1946-65

(1949=100)

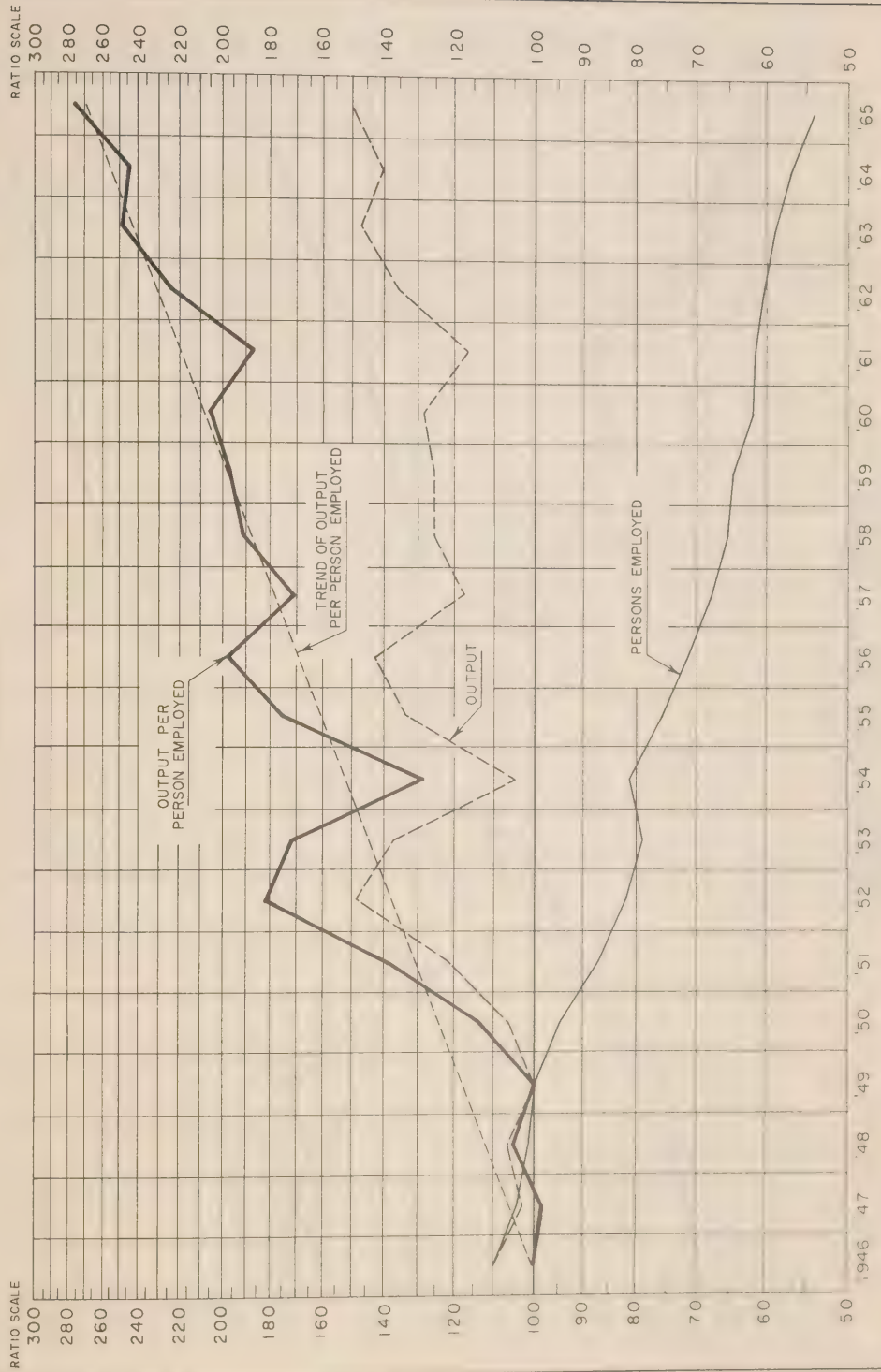
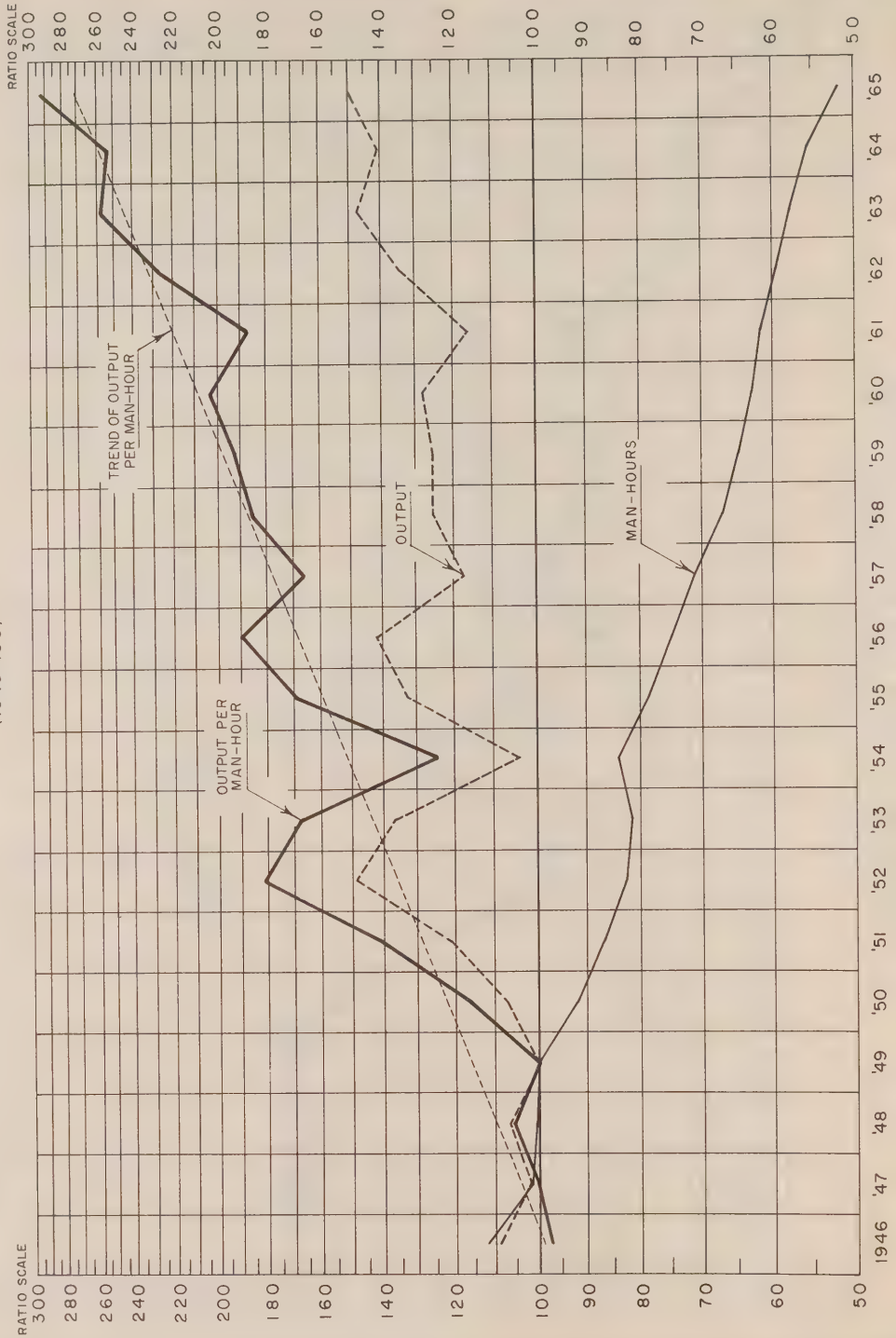


CHART-8

INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, AGRICULTURE, CANADA, 1946-65

(1949=100)



INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-65

(1949=100)

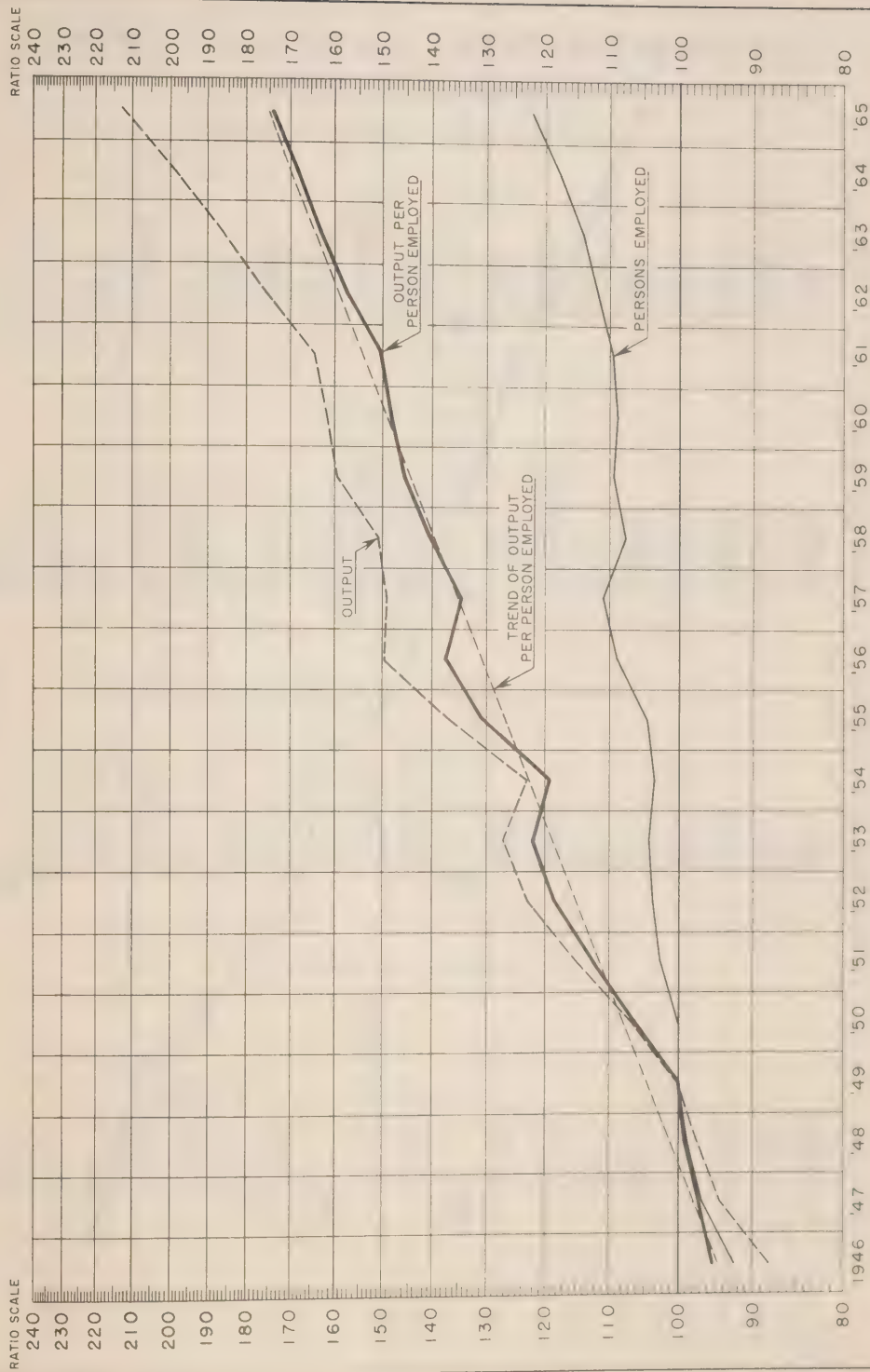


CHART-10

INDEXES OF OUTPUT PER MAN - HOUR, COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-65

(1949=100)

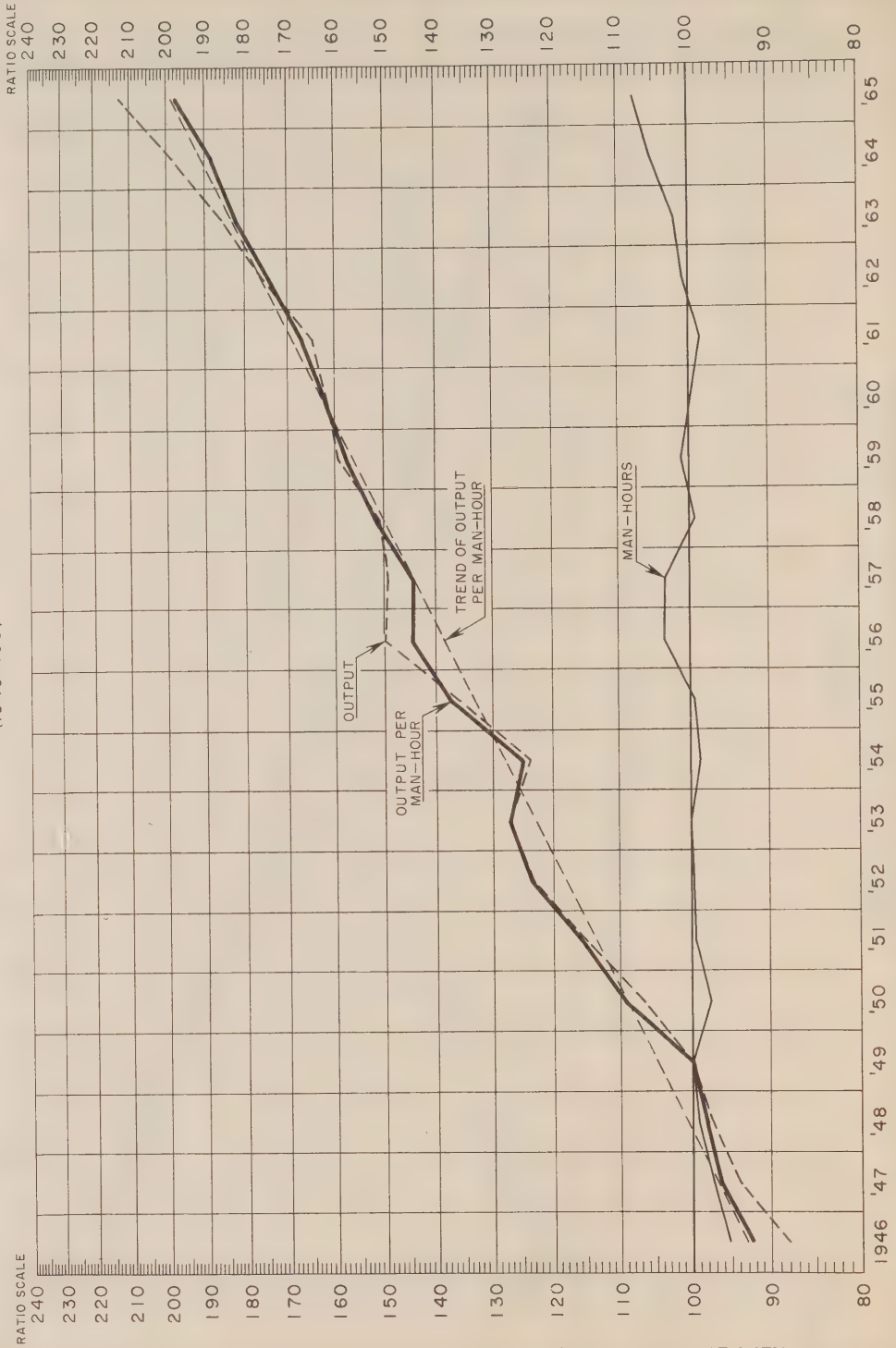
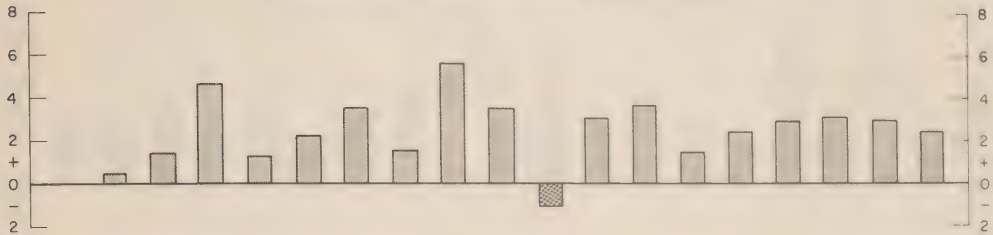


CHART - II

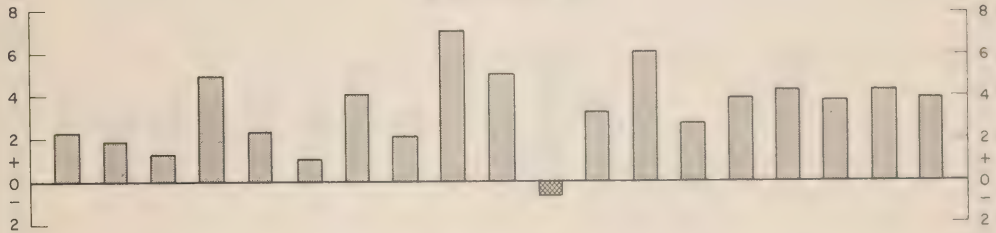
PERCENTAGE YEAR-TO-YEAR CHANGES, CANADA, 1947-65

OUTPUT PER PERSON EMPLOYED

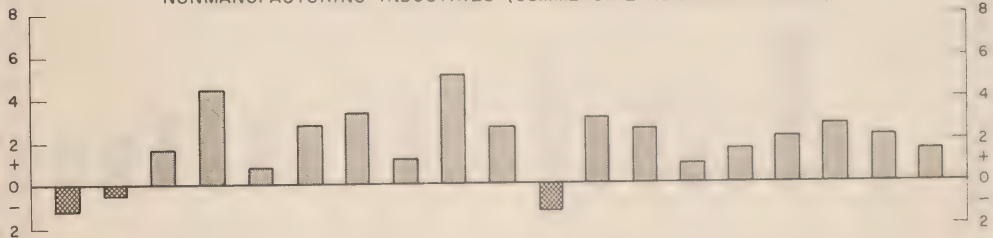
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES



MANUFACTURING



NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL)



COMMERCIAL INDUSTRIES

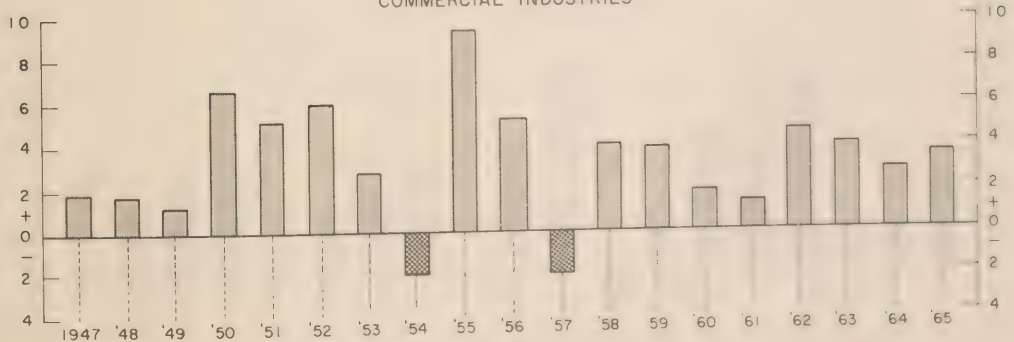
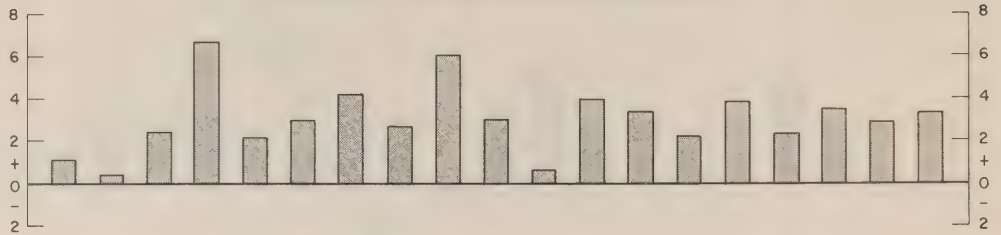


CHART - 12

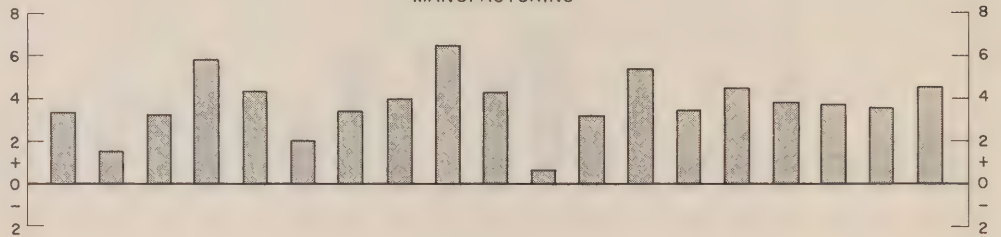
PERCENTAGE YEAR-TO-YEAR CHANGES, CANADA, 1947-65

OUTPUT PER MAN-HOUR

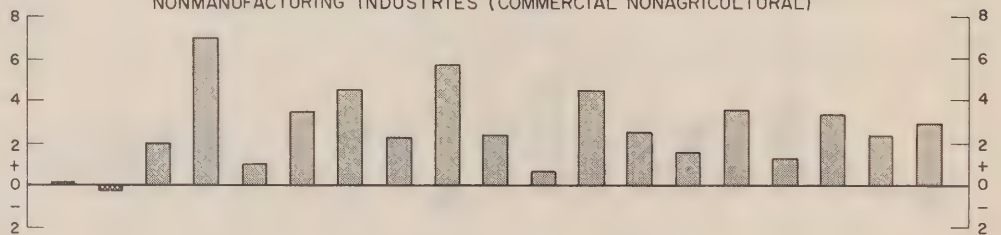
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES



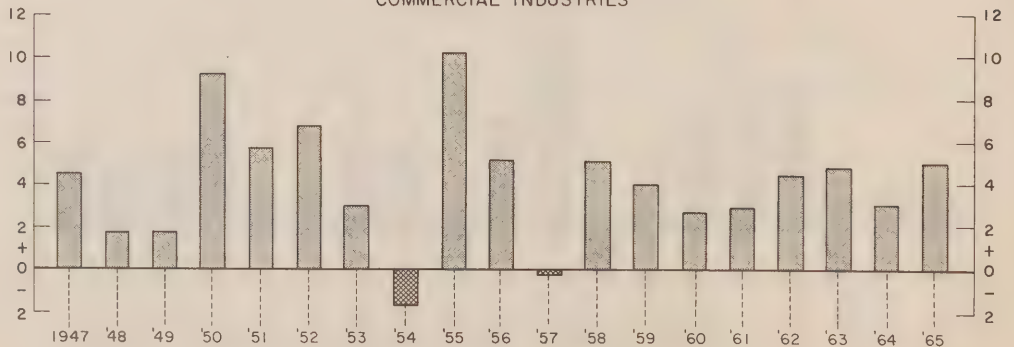
MANUFACTURING



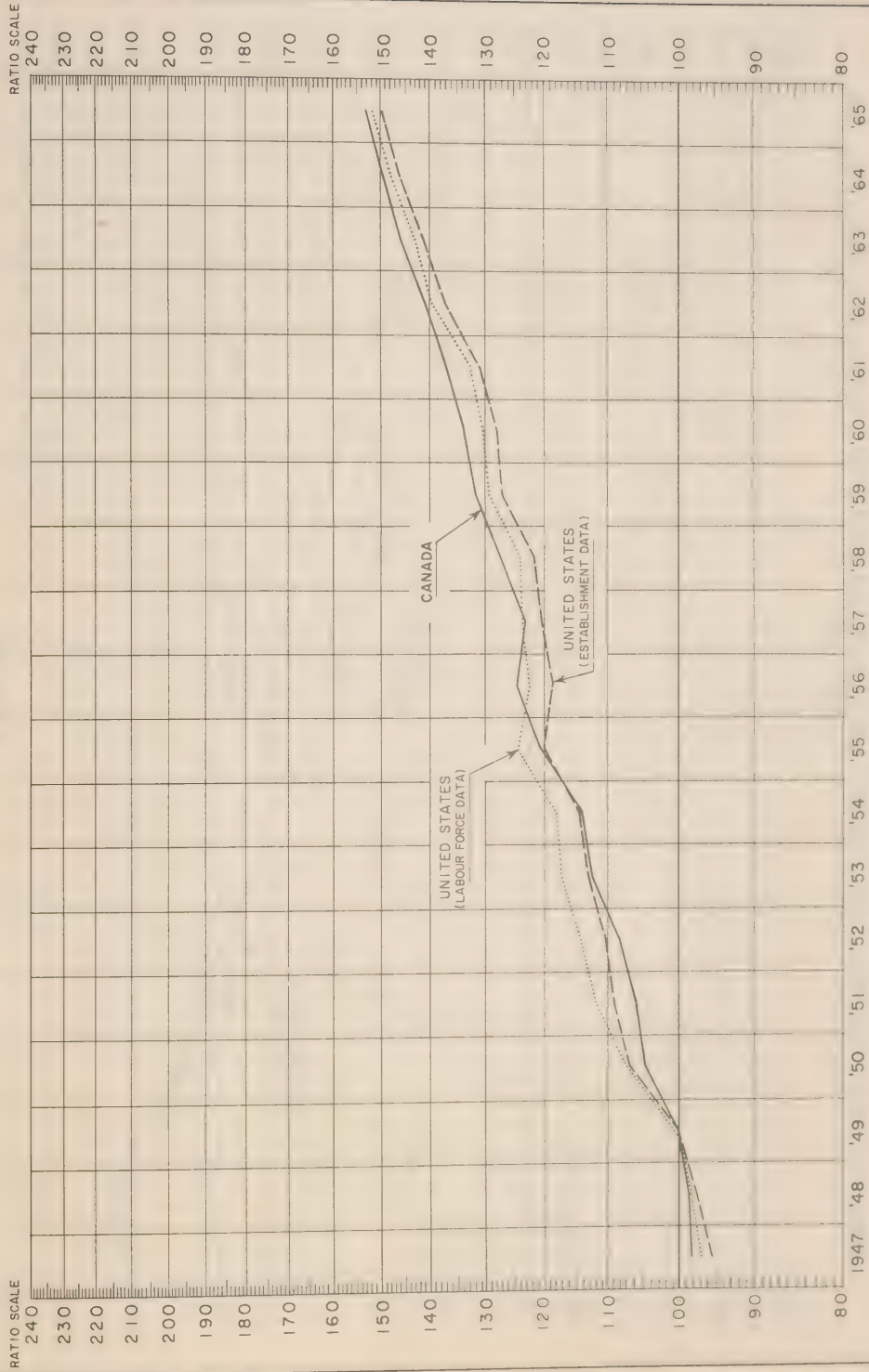
NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL)



COMMERCIAL INDUSTRIES



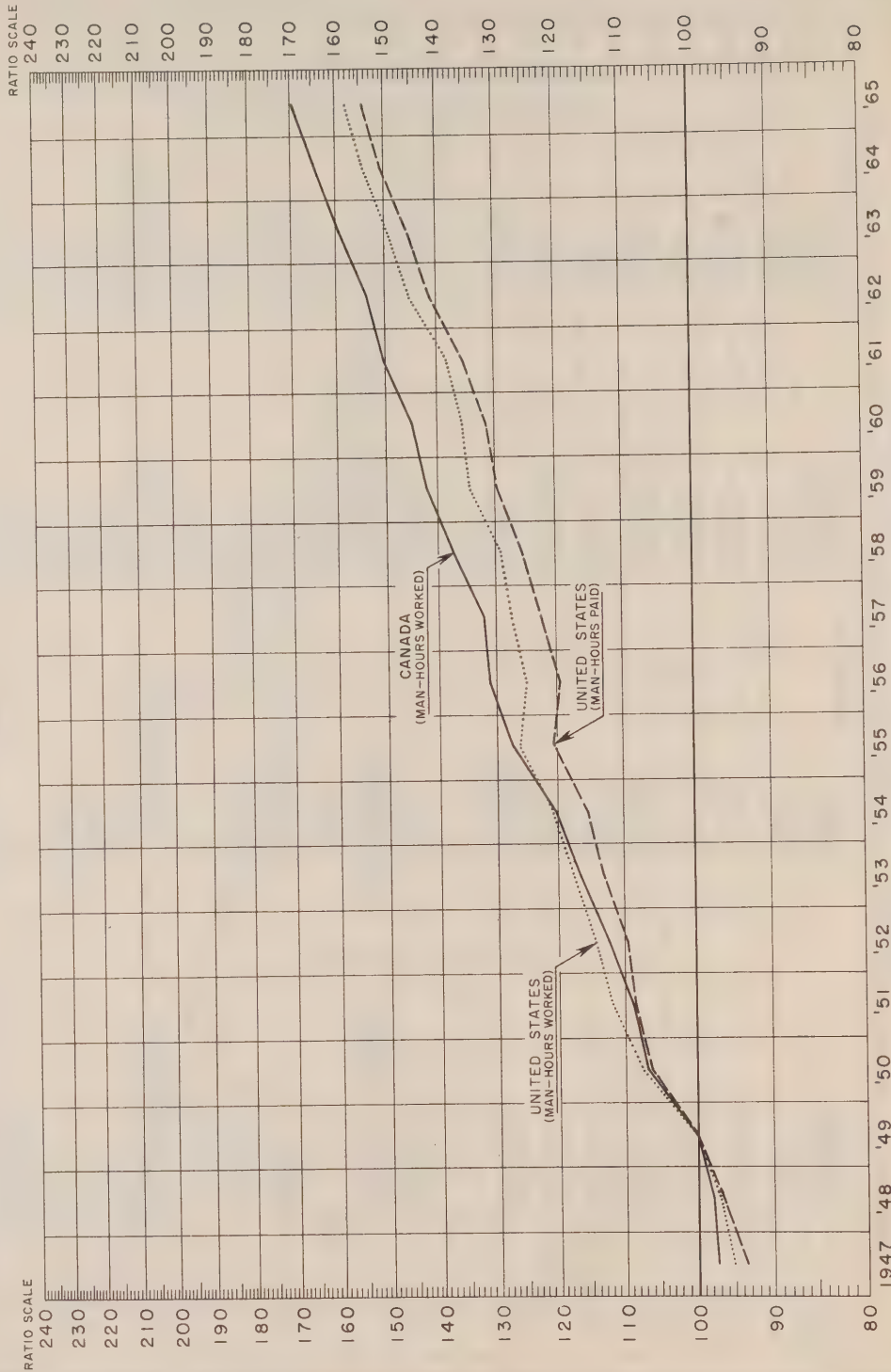
INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES,⁽²⁾ CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-65 (1949 = 100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.
(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE NONAGRICULTURAL INDUSTRIES.

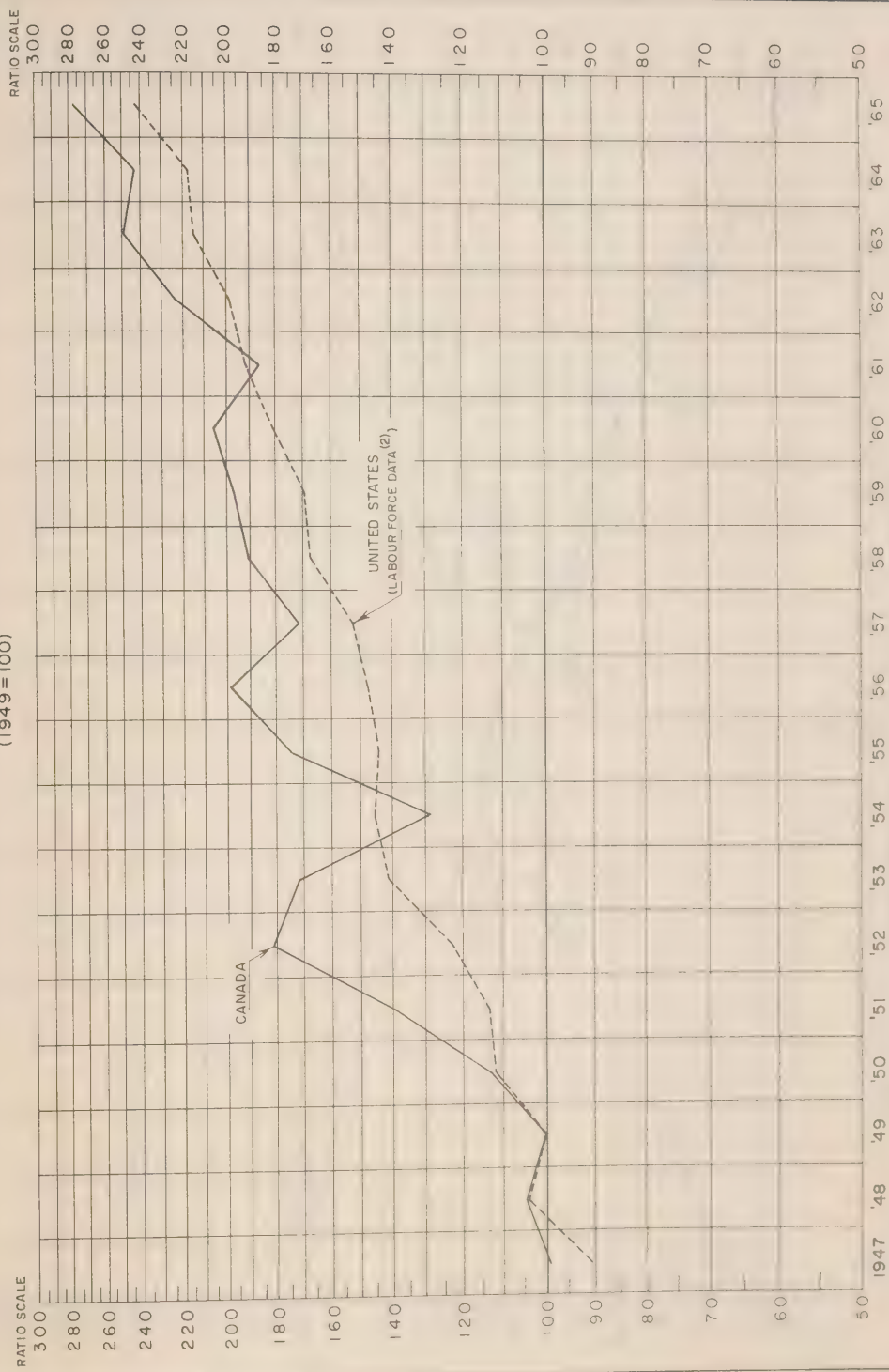
CHART-14

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES,⁽²⁾ CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-65 (1949=100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.
(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE NONAGRICULTURAL INDUSTRIES.

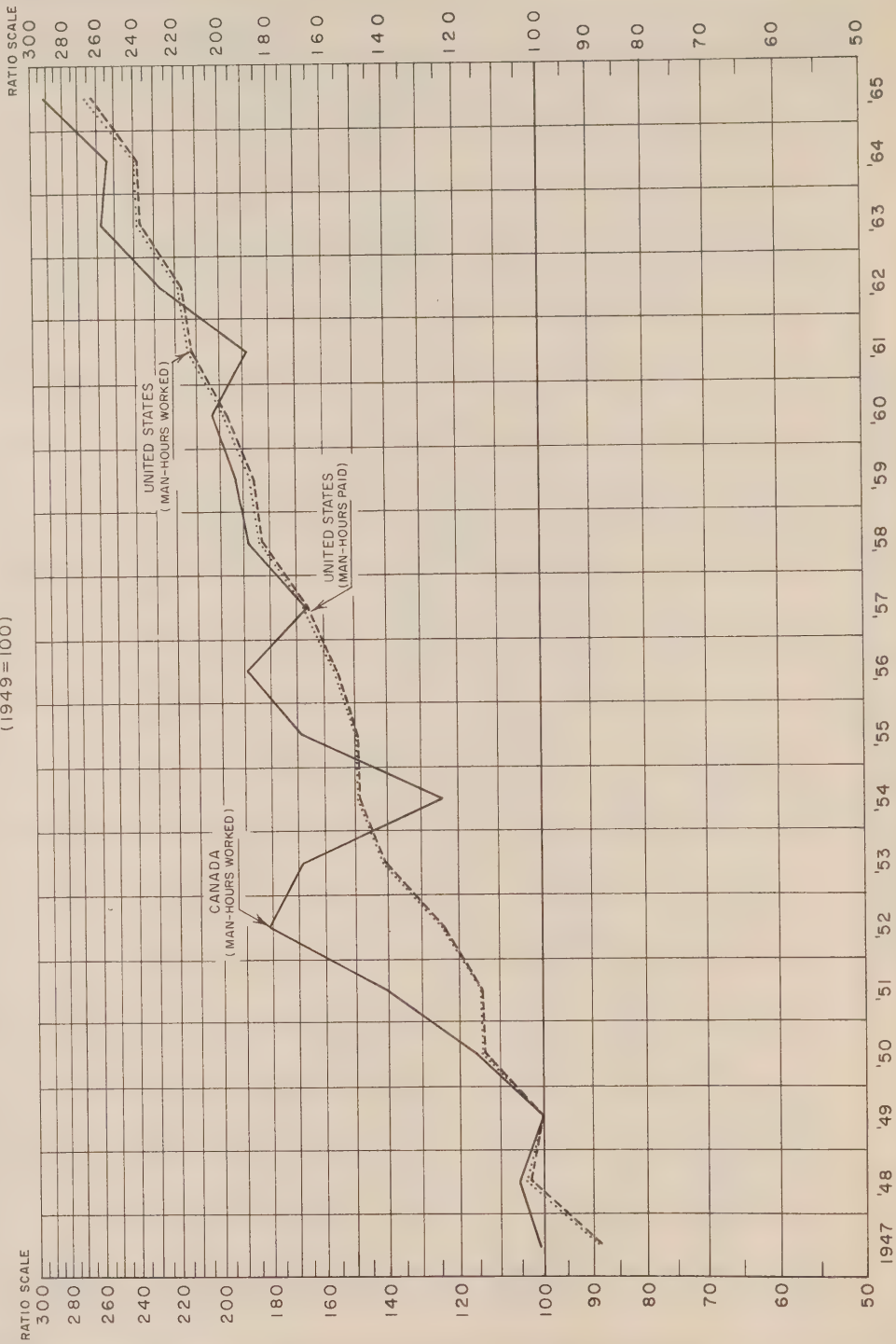
INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED,
AGRICULTURE, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-65
(1949 = 100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.
(2) ALSO USED IN BUREAU OF LABOR STATISTICS ESTABLISHMENT-BASED PRODUCTIVITY ESTIMATES.

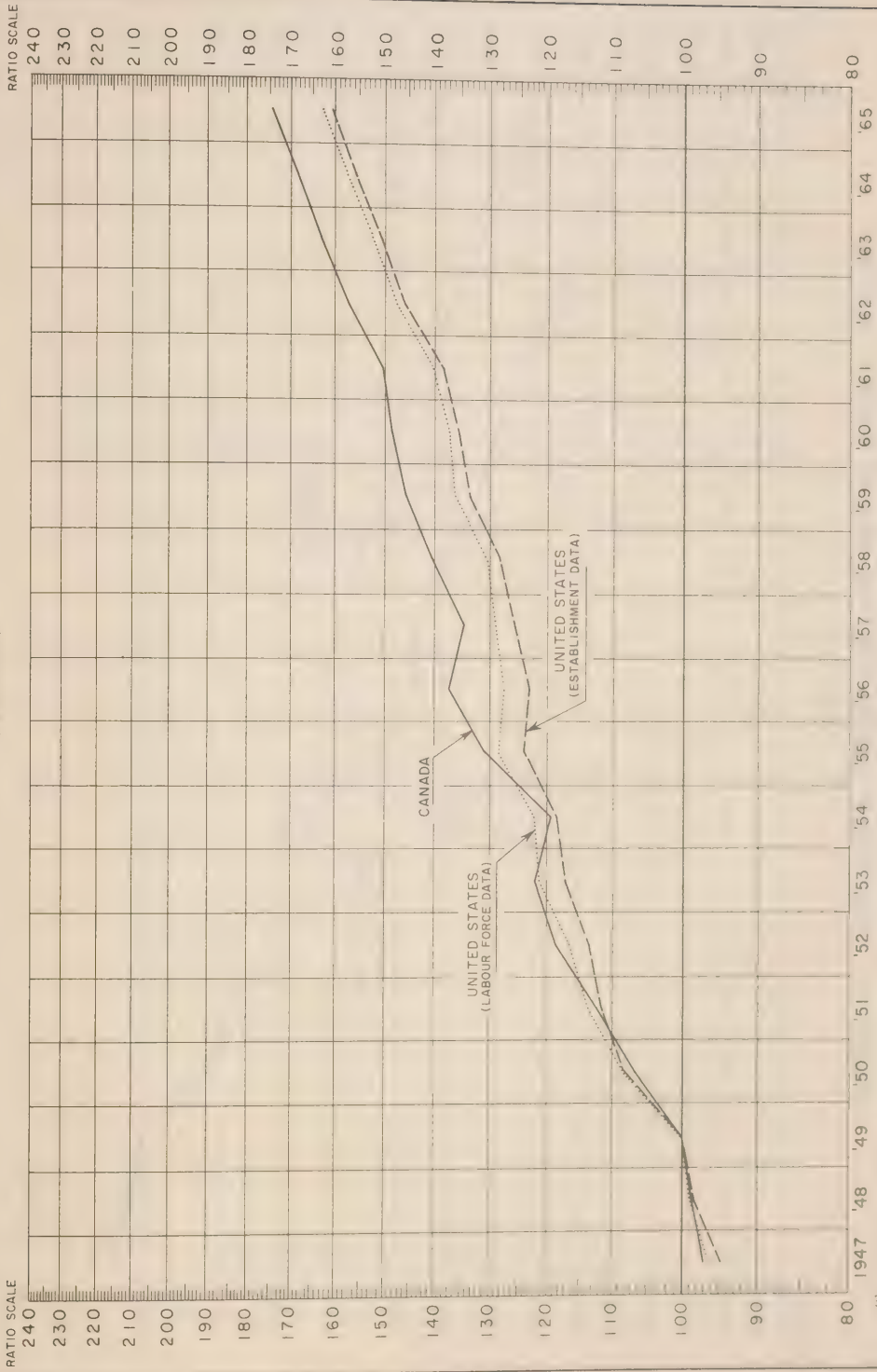
CHART-16

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, AGRICULTURE, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-65 (1949 = 100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL INDUSTRIES,⁽²⁾ CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-65 (1949=100)



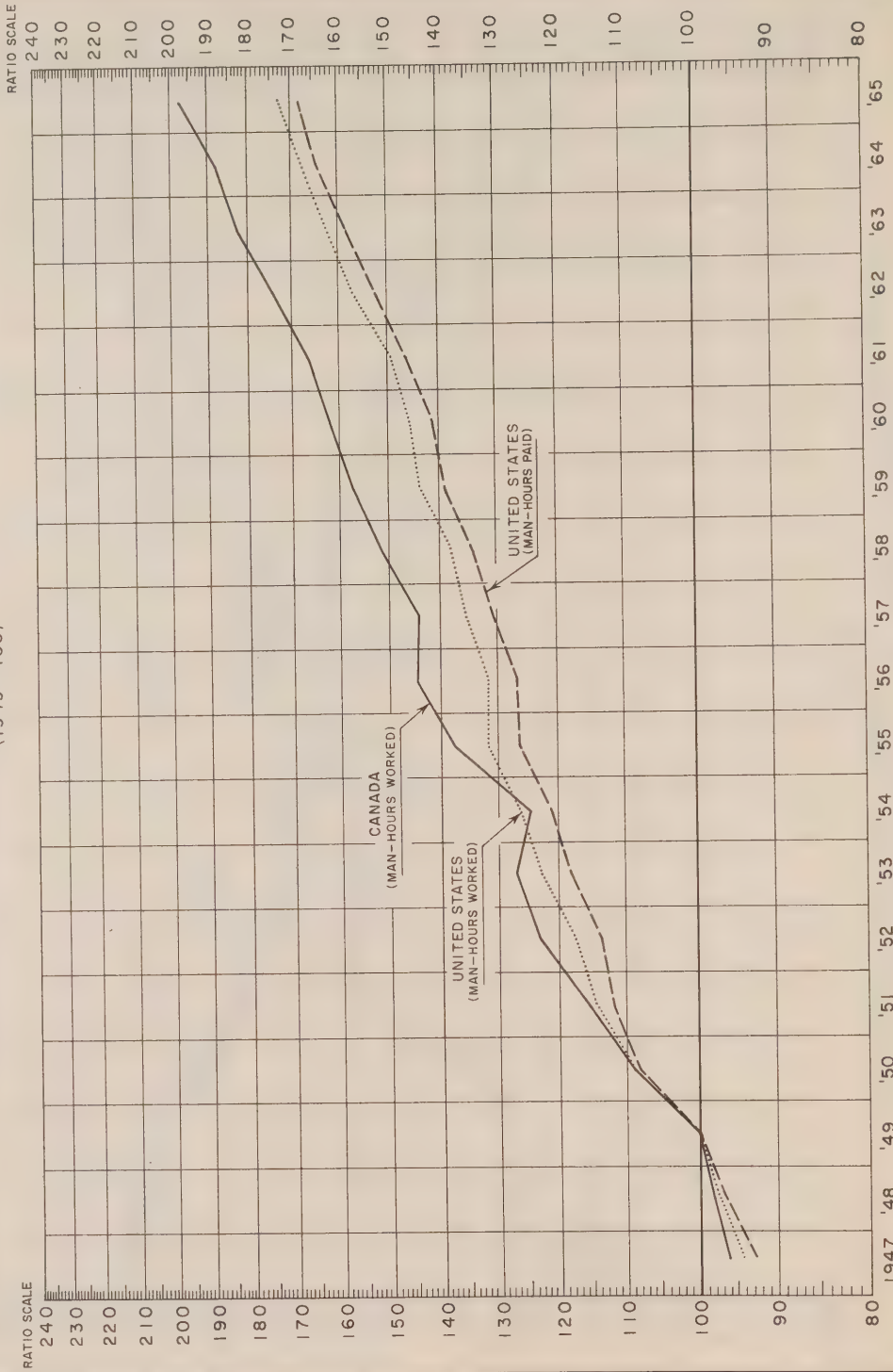
(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT

(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE INDUSTRIES

CHART-18

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, COMMERCIAL INDUSTRIES⁽²⁾, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-65

(1949 = 100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.

(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE INDUSTRIES.



AGGREGATE PRODUCTIVITY TRENDS

1946 - 66

(Formerly "Indexes of Output per Person
Employed and Output per Man-hour in
Canada, Commercial Industries")



DOMINION BUREAU OF STATISTICS

DOMINION BUREAU OF STATISTICS
National Accounts, Production and Productivity Division
Productivity Research and Analysis Section

AGGREGATE PRODUCTIVITY TRENDS
1946 - 66

Published by Authority of
The Minister of Trade and Commerce

November 1967
2206-501

Price: 75 cents

TABLE OF CONTENTS

PART I SUMMARY OF FINDINGS

Page

Changes in Output per Unit of Labour Input	7
Newly Developed Measures for the Commercial Goods- and Service-producing Industries	9
Comparison of Canadian and United States Productivity Changes	11

PART II TABLES AND CHARTS

Table

1. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	14
2. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Goods-producing Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	14
3. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	15
4. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-66 (1949=100)	15
5. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	16
6. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	16
7. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-66 (1949=100)	17
8. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-66 (1949=100)	17
9. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada, 1946-66	18
10. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-66	18
11. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Goods-producing Industries, Canada, 1946-66	19
12. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Goods-producing Industries, Canada, 1946-66	19
13. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-66	20
14. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-66	20
15. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada, 1946-66	21
16. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-66	21
17. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-66	22
18. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-66	22
19. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-66	23
20. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-66	23
21. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Manufacturing, Canada, 1946-66	24

TABLE OF CONTENTS — Concluded

PART II — Concluded

TABLES AND CHARTS — Concluded

Table	Page
22. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-66	24
23. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-66	25
24. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-66	25
Chart	
1. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	26
2. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	27
3. Indexes of Output per Person Employed, Goods-producing Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	28
4. Indexes of Output per Man-hour, Goods-producing Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	29
5. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	30
6. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	31
7. Indexes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada, 1946-66 (1949=100)	32
8. Indexes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-66 (1949=100)	33
9. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	34
10. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	35
11. Indexes of Output per Person Employed, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	36
12. Indexes of Output per Man-hour, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-66 (1949=100)	37
13. Indexes of Output per Person Employed, Manufacturing, Canada, 1946-66 (1949=100)	38
14. Indexes of Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-66 (1949=100)	39
15. Indexes of Output per Person Employed, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-66 (1949=100)	40
16. Indexes of Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-66 (1949=100)	41
17. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada and the United States, 1947-66 (1949=100)	42
18. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada and the United States, 1947-66 (1949=100)	43
19. Indexes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada and the United States, 1947-66 (1949=100)	44
20. Indexes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada and the United States, 1947-66 (1949=100)	45
21. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada and the United States, 1947-66 (1949=100)	46
22. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada and the United States, 1947-66 (1949=100)	47

PART I
SUMMARY OF FINDINGS

SUMMARY OF FINDINGS

Changes in Output per Unit of Labour Input

In 1966, productivity continued to increase in the Canadian economy but the increases in a great number of industries were considerably smaller than in 1965. Among the main sectors of the economy, only agriculture achieved significant productivity gains during 1966 as the combined result of an exceptionally good crop-year and the sharpest annual decrease of employment in that sector since World War II. It was agriculture which kept the 1966 rate of productivity increase for the total commercial economy at a relatively high level.

On page 18 to 25 of this report, reference tables of average annual productivity growth rates are shown¹ covering those sectors of the economy for which productivity ratios are published. The growth rates have been computed for all combinations of initial and terminal years and are shown in the form of "growth rate triangles". This makes possible the selection of any desired period for analytical purposes.

Because of the strong interest in the relationship between productivity changes and the progress of the business cycle, year-to-year changes not only for the productivity ratios but also for their input and output components² have been brought together in the following tables from the beginning of the current cycle. The kind of simple analysis permitted by the data shown here is, of course, not very well suited to agriculture and the higher aggregates of which it forms a part, such as the total goods-producing industries, since the level of agricultural production, and thus to a large extent productivity, is more closely connected with the variations in weather conditions than with the kind of causes generally responsible for fluctuations in other industries.

Manufacturing (accounting for 32.2% of the output and 28.2% of the persons employed in the total commercial economy during the 1964-66 period).

¹ Calculated by fitting a straight line to the logarithms of the data using the least squares method.

² Complete "growth rate triangles" for output, persons employed and man-hours are available on request from the Productivity Research and Analysis Section of the Dominion Bureau of Statistics.

Per cent Changes from Preceding Year

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1960	1.4	- 1.3	- 2.0	2.7	3.5
1961	3.5	- 0.5	- 0.9	4.0	4.5
1962	8.6	4.1	4.5	4.3	3.9
1963	7.0	3.1	3.1	3.8	3.8
1964	9.2	4.8	5.3	4.3	3.7
1965	8.6	4.5	3.9	4.0	4.5
1966	7.4	5.3	4.7	2.0	2.6

In manufacturing, during the early stages of the present upswing in economic activity, i.e. in 1960 and in 1961, increasing production was brought about solely by higher productivity which, moreover, had to counterbalance successive decreases in both employment and average number of hours per worker. The latter phenomenon was the reason for smaller gains in output per person than in output per man-hour in each of the two years. From 1962 to 1964 inclusive, concurrently with large year-to-year gains in output, sharp increases also occurred in employment. The absorption of these large successive increments in the working force was associated with a gradual slowing down of the rate of increase of hourly productivity, and the improved performance of output per person was the result of an increase in average hours worked. In 1965, marginal reductions in the rate of increase of both output and employment were accompanied by a high level of output per man-hour and a decrease in the number of average hours, with a resulting smaller increase in output per person employed than in the previous year. As regards productivity performance, 1966 was a climactic year for manufacturing. Output came even closer to the limitations of current physical capacity, and employment increases were the highest yet during the nineteen-sixties. The lower level of experience of these newly hired employees, together with other problems characteristic of near-capacity production, seems almost certainly responsible for the drop in the rate of productivity increase in 1966 to its lowest point for the past nine years. With the additional contributory factor of shorter working hours, the growth rate of output per person employed in 1966 was especially small—only half the corresponding figure of a year before.

Nonmanufacturing Industries (Commercial Non-agricultural) (accounting for 59.5% of the output and 61.1% of the persons employed in the total commercial economy during the 1964-66 period).

Per cent Changes from Preceding Year

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1960	1.4	0.4	- 0.3	0.9	1.7
1961	2.5	0.8	- 1.1	1.6	3.6
1962	4.6	2.4	3.2	2.2	1.4
1963	4.9	2.1	1.5	2.8	3.4
1964	6.8	4.4	4.4	2.3	2.3
1965	6.8	5.0	3.6	1.7	3.1
1966	6.3	4.6	3.6	1.6	2.6

During the whole postwar period, productivity rose at a considerably slower rate in the nonmanufacturing industries of the commercial nonagricultural sector than in manufacturing, and the gap between the two sectors widened further during the

nineteen-sixties. Another characteristic of the non-manufacturing industries in this latter period was the faster decrease in average hours worked per person than in manufacturing which, in certain years, resulted in differential movements between output per man-hour worked and output per person employed. In 1960 and 1961, although employment increased slightly, the growing rate of output was achieved with a decreasing number of man-hours which in 1961 resulted in the highest annual growth rate of output per man-hour over the past eight years. The length of the average work-week also decreased in 1960 and 1961 with the result of smaller gains in output per person employed than in output per man-hour. In fact, the increases of output per person in those two years were the smallest during the 1960's.

The years from 1962 to 1965 were characterized by two sharp increases (in 1962 and 1964) in the annual growth rates of both output and employment, together with similarly pronounced decreases in output per man-hour. In both instances, output per man-hour almost regained its former level a year later when the rates of increase of output and employment were temporarily stabilized. This general pattern was somewhat modified with regard to output per person by the changing length of work-week, particularly in 1965 when average hours decreased by 1.3%. Near-capacity production was evident during 1966 in the nonmanufacturing industries as well. While the increase of output and employment slowed down only slightly, the growth in the rate of output per man-hour dropped considerably. Output per person employed grew in 1966 at about the same low rate as in 1965, partly again under the influence of a further decrease in the number of average hours per person.

Commercial Nonagricultural Industries (accounting for 91.6% of the output and 89.2% of the persons employed in the total commercial economy during the 1964-66 period).

Per cent Changes from Preceding Year

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1960	1.4	- 0.1	- 0.8	1.5	2.2
1961	2.8	0.4	- 1.0	2.4	3.9
1962	5.9	2.9	3.6	2.9	2.3
1963	5.6	2.4	2.0	3.1	3.6
1964	7.7	4.5	4.7	3.0	2.9
1965	7.4	4.8	3.7	2.5	3.6
1966	6.7	4.8	4.0	1.8	2.7

The commercial nonagricultural economy comprises the total of manufacturing and the nonmanufacturing industries and data for this sector represent a synthesis of its two components, influenced more by the nonmanufacturing industries with their much greater weight in the commercial nonagricultural

aggregate, than by manufacturing. Sharp movements in the component sectors were usually smoothed at this level of aggregation. It is significant, however, that annual growth rates of output per person employed showed a continuing and steepening decline since 1964.

Agriculture (accounting for 8.4% of the output and 10.8% of the persons employed in the total commercial economy during the 1964-66 period).

Per cent Changes from Preceding Year

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1960	2.2	- 2.5	- 2.8	4.8	5.2
1961	- 9.4	- 0.1	- 2.0	- 9.2	- 7.5
1962	16.2	- 3.1	- 3.8	19.9	20.7
1963	9.5	- 1.8	- 3.1	11.6	13.0
1964	- 4.9	- 2.7	- 4.1	- 2.4	- 0.8
1965	6.9	- 5.8	- 6.7	13.5	14.6
1966	11.7	- 8.5	- 7.0	22.1	20.1

Since the beginning of the nineteen-sixties, agriculture has been characterized by an average rate of growth of output two and a half times higher than during the entire postwar period, accompanied by a steady decrease in persons employed. This has brought about a 7.7% average annual increase in output per person employed during the past seven years. Output per man-hour increased at an annual rate of 8.7% over the same period. Productivity gains registered in 1966 have greatly surpassed even these high averages. In agriculture, since the end of World War II, there have been only three years when output per person and four years when output per man-hour have grown faster than in 1966. It is noteworthy that average hours per person, for the first time since 1956, increased in 1966, resulting in a higher growth rate of output per person than of output per man-hour.

Commercial Industries (accounting for 92.1% of the output and 80.1% of the persons employed in the total domestic economy during the 1964-66 period).

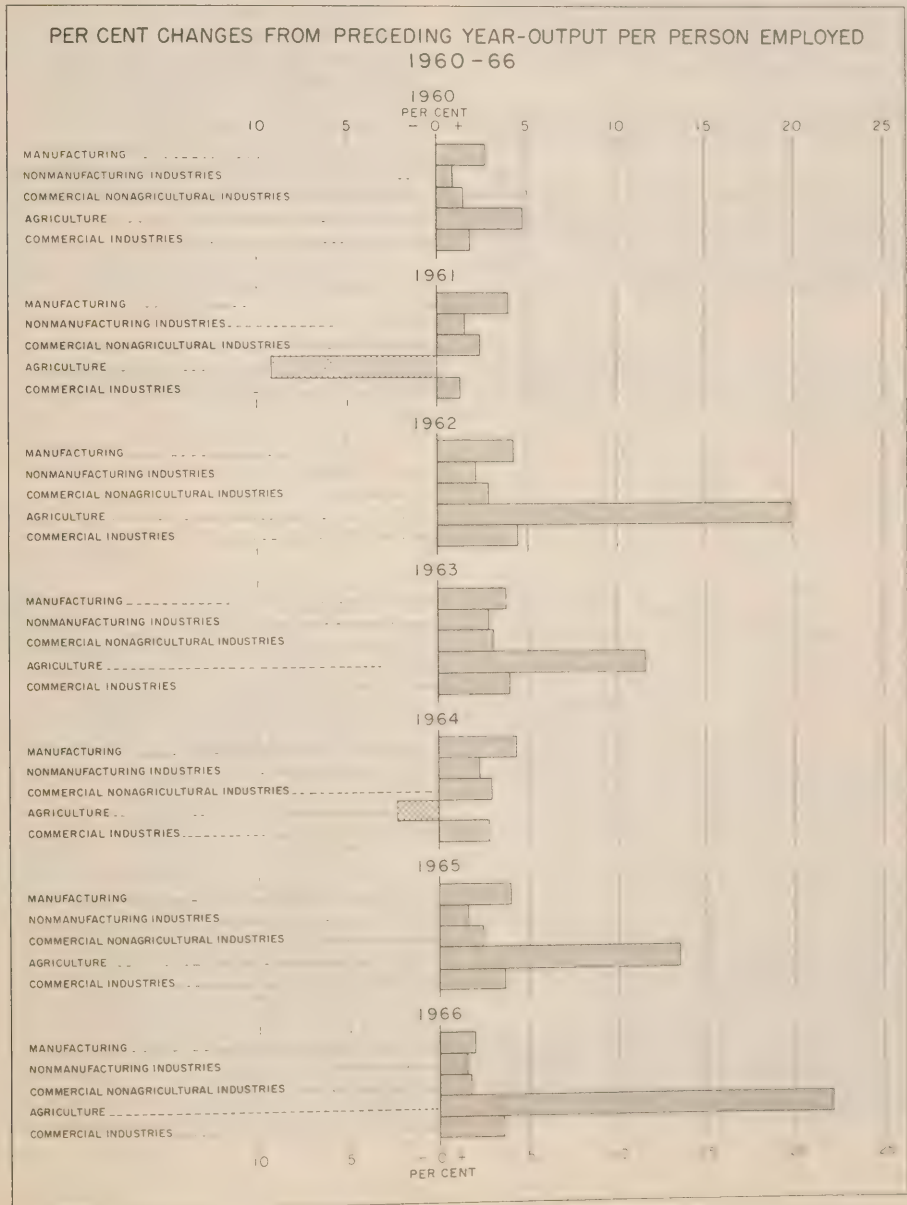
Per cent Changes from Preceding Year

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1960	1.5	- 0.4	- 1.2	1.9	2.7
1961	1.7	0.3	- 1.2	1.3	2.9
1962	6.8	2.1	2.3	4.6	4.4
1963	6.0	1.9	1.1	4.0	4.8
1964	6.5	3.6	3.2	2.8	3.1
1965	7.4	3.5	2.1	3.7	5.1
1966	7.1	3.4	2.5	3.6	4.6

The commercial economy represents the total of the two sectors described previously, namely the commercial nonagricultural industries and agriculture and is heavily weighted by the former. However, because of the much greater annual productivity changes in agriculture than in the other component sector, the influence of agriculture on the productivity performance of the commercial economy as a whole is very important. As pointed out at the beginning of this summary, the increase in productivity in agriculture was largely responsible for the

relatively high productivity increase at the level of the total commercial economy in 1966, and the important influence of agricultural productivity was also evident in several of the previous years.

For a ready comparison, the following charts bring together the annual growth rates of output per person employed during the nineteen-sixties in the five sectors of the Canadian economy discussed previously.



Newly Developed Measures for the Commercial Goods- and Service-producing Industries

For the first time, official productivity indexes have been calculated for the commercial goods- and service-producing sectors of the Canadian economy.³ The output components of these indexes originate from the same source as those for the sectors already published in previous productivity reports, namely the official DBS indexes of real domestic product by industry of origin. Similarly, no new method of estimation was involved in developing the indexes of persons employed, since the underlying data had already been assembled at the industry division level,⁴ and it was only necessary to rearrange them according to a goods- and service-producing classification.

However, the derivation of the man-hours worked component of the productivity measures for these

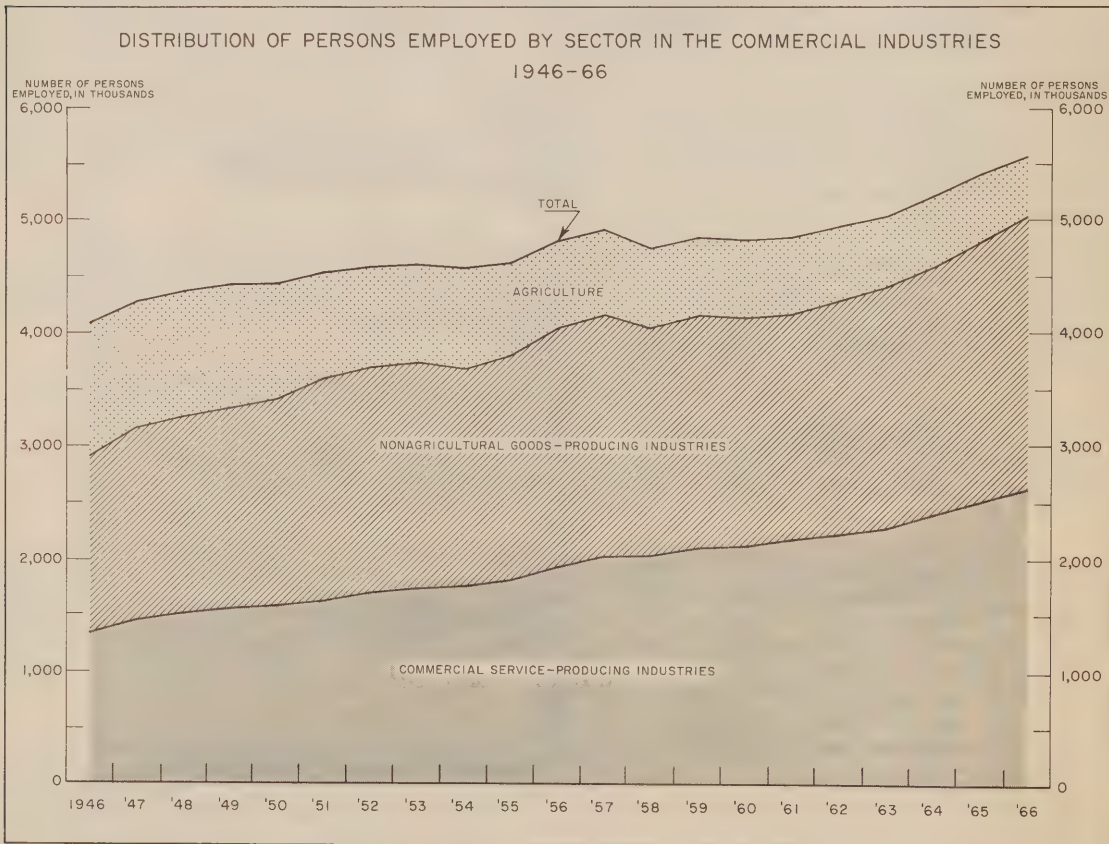
³ The definition of these sectors is the same as used in the Bureau's publication "Indexes of Real Domestic Product by Industry of Origin, 1935-61" (DBS Catalogue No. 61-505).

⁴ See pages 38-43 of the basic productivity reference paper (DBS Catalogue No. 14-501).

two sectors presented new problems. Average annual hours worked in the commercial nonagricultural economy have so far been estimated at the aggregate level from monthly Labour Force Survey distributions of employment by intervals of hours worked which are available by sex and class of worker.⁵ This information was not available on a regular basis at the industry division level until comparatively recently. Accordingly, considerable use had to be made of interpolation and extrapolation techniques with current and fragmentary historical data.

During the postwar period, productivity grew at a much slower rate in the service-producing than in the goods-producing industries. This fact deserves special attention because the number of persons employed in the service-producing industries, since the early 1950's, has grown faster than employment in the goods-producing industries and by 1966 almost half (47.2%) of the persons employed in the commercial economy worked in the service-producing sector. (See Chart.)

⁵ See pages 43-46 of the basic productivity reference paper (DBS Catalogue No. 14-501).



In the following table, growth rates of output, labour input and productivity, covering the whole postwar period, are brought together for the goods- and service-producing sectors of the commercial economy. It should be noted that data for the commercial service-producing industries can be studied in conjunction with both the total and the non-agricultural goods-producing industries, since the service-producing industries are not affected by agriculture.

Average Annual Rates of Growth, 1946-66

Sector	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
Goods-producing industries	4.7	- 0.1	- 0.7	4.8	5.4
Nonagricultural goods-producing industries	5.3	1.4	1.0	3.8	4.2
Commercial service-producing industries	4.3	3.1	2.4	1.1	1.8

A comparison of growth rates for the total and nonagricultural goods-producing industries brings out the favourable effect of agriculture on the productivity of the total goods-producing industries.

Tables similar to those shown earlier in this report are presented below for the goods- and service-producing industries.

Commercial Service-producing Industries (accounting for 39.7% of the output and 46.6% of the persons employed in the total commercial economy during the 1964-66 period).

Per cent Changes from Preceding Year

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1960	1.9	1.4	0.7	0.4	1.2
1961	2.5	2.3	1.3	0.2	1.2
1962	4.4	2.3	2.0	2.0	2.4
1963	5.3	2.7	1.8	2.5	3.4
1964	5.9	4.7	4.2	1.1	1.6
1965	6.4	4.8	3.8	1.5	2.5
1966	5.4	4.7	3.4	0.7	2.0

The annual growth of productivity in the commercial service-producing industries was only slightly faster in the 1960's than during the postwar period as a whole. In fact, the service-producing industries are basically responsible for the weak productivity performance of the nonagricultural non-

manufacturing industries—of which they comprise a major part, discussed earlier in this analysis. Because of a steady reduction in the length of work-week, output per person increased at a much lower rate than output per man-hour.

Nonagricultural Goods-producing Industries (accounting for 52.0% of the output and 42.6% of the persons employed in the total commercial economy during the 1964-66 period).

Per cent Changes from Preceding Year

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1960	1.0	- 1.7	- 2.3	2.7	3.4
1961	3.1	- 1.6	- 2.6	4.7	5.9
1962	7.2	3.6	4.5	3.5	2.6
1963	5.9	2.1	1.6	3.8	4.3
1964	9.1	4.3	4.7	4.6	4.2
1965	8.2	4.8	4.7	3.2	3.4
1966	7.7	5.0	4.5	2.6	3.1

Probably this is the sector where the relationship between the business cycle and productivity performance is the most pronounced. During the early phases of the current expansion of economic activity, a moderate increase in output was achieved with fewer employees and shorter average hours, with the resulting effect of rapid productivity improvements. As the expansion progressed, increased gains in output were accompanied by concurrent rises in employment, together with increases in average hours per person in 1962 and 1964, which generally had the effect of slowing down productivity growth. In the last two years of the period, which have been characterized by relatively full utilization of economic resources and productive capacity, productivity gains were considerably smaller than during previous years.

Goods-producing Industries (accounting for 60.3% of the output and 53.4% of the persons employed in the total commercial economy during the 1964-66 period).

Per cent Changes from Preceding Year

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1960	1.2	- 1.9	- 2.5	3.1	3.8
1961	4.1	- 1.2	- 2.4	2.4	3.7
1962	8.5	1.9	1.8	6.4	6.5
1963	6.5	1.2	0.2	5.3	6.3
1964	6.9	2.7	2.1	4.1	4.7
1965	8.0	2.5	1.5	5.4	6.4
1966	8.3	2.2	1.6	5.9	6.6

With the exception of the first two years of the period in question, this sector generally registered high gains in output per unit of labour input. As in the case of other sectors of which agriculture is a component, an important part of the year-to-year changes in the goods-producing industries reflect the dampened effect of the extremely variable productivity performance of agriculture.

Comparison of Canadian and United States Productivity Changes

Charts comparing Canadian and United States productivity changes, which were first included in the original productivity reference paper and continued in last year's issue of this publication, are again featured in the current report (see Charts 17 to 22 on pages 42 to 47).

As the economy of the United States continued to operate at an even higher level than before, its productivity performance during 1966 suffered from the pressures concomitant to sustained growth—a situation very similar to present Canadian experience. With an uninterrupted increase of production, output per man-hour in the private economy of the United States rose in 1966, for the second consecutive year, by 2.8%—considerably less than the 3.9% average for the four years preceding 1965 when

year-to-year changes varied from 3.4% to 4.7%.⁶ Corresponding Canadian measures for the commercial economy were 4.6% for 1966, 5.1% for 1965 and 4.0% for the average of the four preceding years. However, when comparing these figures it should be pointed out that, while Canadian agricultural output and productivity were at very high levels in 1966, agricultural output in the United States dropped 5.0% in the same year accompanied by a lower than average productivity performance. On the other hand, 1965 was an exceptionally good year for agriculture in the United States.

When agriculture is excluded, the gain in output per man-hour in the United States' nonfarm sector in 1966 was 2.4% against 2.1% in the previous year, while the corresponding increase in the Canadian commercial nonagricultural economy fell from 3.6% to 2.7%. Gains in output per person employed in 1965 and 1966 were 2.6% and 1.8% for the United States, and 2.5% and 1.8% for Canada.

It should be re-emphasized that the generally higher productivity gains for the Canadian economy during recent years, when compared to those for the United States, do not imply a corresponding order in the underlying absolute levels of output per unit of labour input.

⁶ Figures quoted here are derived from official U.S. Bureau of Labor Statistics productivity measures utilizing establishment-based labour input data.

PART II
TABLES AND CHARTS

**TABLE 1. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Commercial Industries, Canada, 1946-66**
(1949 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	88.1	92.4	95.3	95.3	92.4
1947	94.0	96.8	97.4	97.1	96.5
1948	97.4	98.6	99.2	98.8	98.2
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1950	106.7	100.0	97.7	106.6	109.2
1951	114.9	102.5	99.5	112.1	115.5
1952	123.0	103.5	99.7	118.8	123.3
1953	127.0	104.0	100.0	122.1	127.0
1954	123.4	103.3	98.9	119.5	124.8
1955	136.8	104.7	99.5	130.7	137.6
1956	149.8	108.9	103.5	137.5	144.7
1957	149.3	110.8	103.4	134.7	144.5
1958	150.8	107.7	99.3	140.0	151.8
1959	159.3	109.5	101.0	145.5	157.8
1960	161.7	109.0	99.8	148.3	162.0
1961	164.4	109.4	98.6	150.3	166.8
1962	175.6	111.7	100.8	157.2	174.1
1963	186.1	113.8	101.9	163.5	182.5
1964	198.2	117.9	105.3	168.1	188.3
1965	212.7	122.0	107.5	174.3	197.9
1966	227.9	126.2	110.1	180.7	207.0
Annual trend rate of change (%)	+ 4.5	+ 1.2	+ 0.4	+ 3.3	+ 4.1

**TABLE 2. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Goods-producing Industries, Canada, 1946-66**
(1949 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	88.2	95.9	99.6	92.0	88.6
1947	93.4	98.5	99.3	94.8	94.1
1948	98.3	99.2	100.0	99.0	98.2
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1950	107.7	99.2	97.4	108.6	110.6
1951	118.2	101.0	98.6	117.0	119.9
1952	127.9	100.3	97.5	127.6	131.2
1953	131.6	99.7	97.5	132.0	135.0
1954	125.1	97.8	95.3	128.0	131.3
1955	141.2	98.0	94.7	144.1	149.2
1956	156.0	100.6	96.7	155.1	161.3
1957	153.1	100.2	95.0	152.8	161.1
1958	153.9	94.9	89.4	162.2	172.1
1959	162.2	95.6	90.0	169.7	180.3
1960	164.2	93.8	87.8	175.0	187.1
1961	166.0	92.7	85.6	179.1	193.9
1962	180.1	94.5	87.2	190.6	206.5
1963	191.7	95.6	87.4	200.7	219.5
1964	205.0	98.1	89.2	209.0	229.9
1965	221.4	100.5	90.5	220.3	244.5
1966	239.7	102.7	92.0	233.3	260.6
Annual trend rate of change (%)	+ 4.7	- 0.1	- 0.7	+ 4.8	+ 5.4

**TABLE 3. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-66**
(1949 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	88.0	86.0	87.7	102.2	100.3
1947	94.8	93.5	94.3	101.3	100.4
1948	96.3	97.4	98.1	98.9	98.2
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1950	105.3	101.6	99.4	103.6	105.9
1951	110.4	105.3	102.0	104.9	108.3
1952	116.2	109.4	105.6	106.1	110.0
1953	120.7	112.1	106.6	107.7	113.2
1954	121.2	113.6	107.8	106.7	112.4
1955	130.8	117.0	110.2	111.8	118.7
1956	141.3	124.3	117.2	113.7	120.5
1957	144.1	130.6	122.4	110.4	117.7
1958	146.4	131.2	122.2	111.6	119.8
1959	155.3	135.2	125.6	114.9	123.7
1960	158.2	137.1	126.5	115.4	125.1
1961	162.2	140.3	128.1	115.6	126.6
1962	169.4	143.5	130.6	118.0	129.6
1963	178.3	147.5	133.0	120.9	134.0
1964	188.8	154.4	138.7	122.2	136.1
1965	200.9	161.8	144.0	124.1	139.5
1966	211.8	169.5	148.8	125.0	142.3
Annual trend rate of change (%)	+ 4.3	+ 3.1	+ 2.4	+ 1.1	+ 1.8

**TABLE 4. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Agriculture, Canada, 1946-66**
(1949 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	109.4	109.4	112.1	100.0	97.6
1947	102.8	103.5	102.4	99.3	100.4
1948	106.1	101.1	100.8	104.9	105.3
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1950	106.2	93.9	91.8	113.1	115.7
1951	120.9	86.6	86.2	139.6	140.3
1952	148.8	82.2	82.6	181.0	180.2
1953	136.3	79.2	81.1	172.1	168.0
1954	104.3	81.0	83.6	128.3	124.4
1955	132.1	75.6	76.4	174.3	168.5
1956	141.7	71.6	74.8	198.0	189.4
1957	117.5	68.6	76.9	171.2	168.7
1958	123.1	65.7	66.7	186.5	187.5
1959	123.1	63.8	64.7	190.0	183.4
1960	127.9	62.3	62.9	205.3	204.5
1961	116.0	62.2	61.9	186.3	186.3
1962	134.7	60.2	59.3	223.7	227.1
1963	147.8	59.1	57.4	249.5	256.5
1964	140.2	57.6	56.1	243.6	244.7
1965	149.9	54.2	51.4	274.4	280.6
1966	167.9	44.6	47.4	376.4	386.6
Annual trend rate of change (%)	+ 1.7	- 3.6	- 4.3	+ 5.0	+ 3.8

**TABLE 5. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-66**
(1949 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	85.3	86.9	88.6	98.1	96.2
1947	92.8	94.6	95.3	98.1	97.3
1948	96.3	97.8	98.6	98.5	97.7
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1950	106.7	102.0	100.1	104.6	106.7
1951	114.1	107.7	104.8	106.0	108.9
1952	119.5	110.4	106.6	108.3	112.2
1953	125.8	112.1	107.5	112.2	116.9
1954	126.0	110.6	104.9	113.9	120.1
1955	137.5	114.1	107.9	120.5	127.4
1956	150.9	121.0	115.0	124.7	131.2
1957	153.5	124.5	116.4	123.3	131.9
1958	154.2	121.3	112.3	127.1	137.2
1959	163.9	124.3	115.5	131.8	141.9
1960	166.1	124.2	114.6	133.8	145.0
1961	170.8	124.7	113.4	137.0	150.7
1962	181.0	128.4	117.4	141.0	154.1
1963	191.2	131.5	119.8	145.4	159.6
1964	205.8	137.4	125.4	149.8	164.2
1965	221.0	144.0	130.0	153.5	170.1
1966	235.9	151.0	135.1	156.3	174.6
Annual trend rate of change (%)	+ 4.8	+ 2.2	+ 1.6	+ 2.5	+ 3.2

**TABLE 6. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-66**
(1949 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	82.8	87.7	89.5	94.5	92.6
1947	91.0	95.5	96.8	95.4	94.1
1948	96.3	98.1	99.4	98.1	96.9
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1950	108.0	102.4	101.9	105.5	106.1
1951	117.5	109.7	108.5	107.0	108.2
1952	122.6	111.2	109.5	110.3	112.0
1953	130.4	112.1	110.7	116.3	117.8
1954	130.4	107.9	104.5	120.8	124.8
1955	143.5	111.6	107.8	128.6	133.2
1956	159.7	118.2	114.4	135.1	139.6
1957	162.1	119.3	114.5	135.9	141.6
1958	161.2	112.6	107.7	143.2	149.7
1959	171.6	114.9	110.4	149.4	155.5
1960	173.3	113.0	107.8	153.4	160.8
1961	178.7	111.2	104.9	160.7	170.3
1962	191.5	115.2	109.7	166.3	174.7
1963	202.9	117.6	111.4	172.5	182.1
1964	221.4	122.6	116.6	180.5	189.8
1965	239.4	128.5	122.0	186.3	196.2
1966	258.0	134.9	127.6	191.2	202.2
Annual trend rate of change (%)	+ 5.3	+ 1.4	+ 1.0	+ 3.8	+ 4.2

**TABLE 7. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Manufacturing, Canada, 1946-66**
(1949 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	85.2	90.0	92.3	94.7	92.3
1947	93.2	96.3	97.7	96.9	95.5
1948	97.3	98.5	100.4	98.7	96.9
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1950	106.7	101.7	100.8	104.9	105.9
1951	115.4	107.9	104.6	107.4	110.5
1952	120.2	110.8	106.6	108.4	112.7
1953	128.9	114.2	110.5	112.9	116.6
1954	126.0	109.3	103.9	115.2	121.3
1955	138.3	112.1	107.0	123.3	129.2
1956	151.2	116.8	112.3	129.5	134.7
1957	150.9	117.3	111.3	128.6	135.5
1958	148.0	111.5	103.8	132.8	139.9
1959	159.0	112.8	107.8	140.9	147.5
1960	161.2	111.4	105.6	144.7	152.7
1961	166.9	110.9	104.6	150.5	159.5
1962	181.2	115.4	109.3	157.0	165.8
1963	193.9	119.0	112.7	163.0	172.1
1964	211.9	124.7	118.6	169.9	178.6
1965	230.1	130.2	123.3	176.7	186.7
1966	247.2	137.1	129.1	180.3	191.5
Annual trend rate of change (%)	- 4.9	+ 1.4	- 1.1	- 3.4	- 3.8

**TABLE 8. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-66**
(1949 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	85.3	85.3	86.9	100.0	98.2
1947	92.6	93.7	94.3	98.8	98.2
1948	95.8	97.4	97.7	98.4	98.0
1949	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1950	106.7	102.2	99.7	104.5	107.0
1951	113.2	107.5	104.7	105.3	108.1
1952	119.2	110.2	106.5	108.2	111.9
1953	124.2	111.0	106.2	111.9	117.0
1954	126.0	111.2	105.4	113.2	119.5
1955	137.1	115.2	108.3	119.0	126.5
1956	150.7	123.3	116.3	122.2	129.6
1957	154.9	128.4	118.7	120.6	130.5
1958	157.3	126.5	115.4	124.4	136.3
1959	166.4	130.4	119.0	127.5	139.7
1960	168.6	131.0	118.7	128.7	142.1
1961	172.8	132.1	117.4	130.8	147.2
1962	180.8	135.3	121.2	133.7	149.2
1963	189.8	138.2	123.1	137.3	154.2
1964	202.7	144.2	128.5	140.6	157.8
1965	216.4	151.4	133.1	143.0	162.6
1966	230.2	158.4	137.9	145.3	166.9
Annual trend rate of change (%)	+ 4.8	+ 2.7	+ 1.9	+ 2.1	+ 2.8

TABLE 9. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	1.9	1.8	1.6	2.6	3.2	3.7	3.9	3.5	3.7	3.8	3.6	3.6	3.5	3.5	3.4	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3
1947		1.8	1.5	3.0	3.7	4.2	4.3	3.7	3.8	4.0	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.3	3.3	3.3
1948			1.2	3.9	4.5	4.9	4.7	3.9	4.0	4.1	3.9	3.7	3.6	3.5	3.4	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3
1949				6.6	5.9	5.8	5.2	3.9	4.1	4.2	3.9	3.7	3.6	3.5	3.3	3.3	3.3	3.2	3.2	3.2
1950					5.1	5.6	4.7	3.2	3.6	3.9	3.5	3.4	3.3	3.3	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1
1951						6.0	4.4	2.2	3.2	3.7	3.3	3.2	3.2	3.1	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.1
1952							2.7	0.3	2.7	3.7	3.1	3.0	3.0	3.0	2.9	2.9	2.9	2.9	3.0	3.0
1953								-2.1	3.5	4.6	3.4	3.2	3.2	3.1	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.1
1954									9.4	7.3	4.2	3.5	3.4	3.2	3.0	2.9	3.0	3.0	3.1	3.1
1955										5.2	1.5	1.9	2.3	2.4	2.3	2.5	2.7	2.8	2.8	2.9
1956											-2.1	0.9	2.1	2.3	2.2	2.4	2.7	2.8	2.9	3.0
1957												4.0	3.9	3.3	2.8	2.9	3.1	3.1	3.2	3.2
1958													3.9	2.9	2.3	2.7	3.0	3.0	3.1	3.2
1959														1.9	1.6	2.5	3.0	3.1	3.2	3.3
1960															1.3	3.0	3.4	3.4	3.4	3.5
1961																4.6	4.3	3.8	3.7	3.7
1962																	4.0	3.4	3.4	3.5
1963																		2.8	3.2	3.4
1964																			3.7	3.7
1965																				3.6

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 10. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	4.5	3.1	2.6	3.8	4.4	4.9	4.9	4.5	4.6	4.6	4.5	4.4	4.4	4.3	4.2	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1
1947		1.8	1.8	3.9	4.8	5.3	5.2	4.6	4.7	4.7	4.5	4.5	4.4	4.3	4.2	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1
1948			1.8	5.4	5.9	6.2	5.8	4.8	4.9	4.9	4.6	4.5	4.4	4.3	4.2	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1
1949				9.2	7.5	7.1	6.2	4.8	4.8	4.9	4.6	4.4	4.3	4.2	4.1	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0
1950					5.8	6.3	5.3	3.7	4.1	4.4	4.1	4.1	4.0	3.9	3.9	3.8	3.8	3.8	3.8	3.9
1951						6.8	4.9	2.7	3.7	4.2	3.9	3.9	3.9	3.8	3.7	3.7	3.7	3.7	3.8	3.8
1952							3.0	0.6	3.1	4.1	3.7	3.7	3.8	3.7	3.6	3.6	3.7	3.7	3.7	3.8
1953								-1.7	4.1	5.0	4.1	4.0	4.0	3.8	3.7	3.7	3.7	3.7	3.8	3.8
1954									10.2	7.7	5.0	4.5	4.3	4.0	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.9
1955										5.2	2.5	3.0	3.3	3.3	3.2	3.3	3.5	3.5	3.6	3.7
1956											-0.2	2.4	3.1	3.2	3.2	3.3	3.5	3.5	3.7	3.8
1957												5.1	4.5	3.9	3.6	3.6	3.8	3.8	3.9	3.9
1958													4.0	3.3	3.1	3.4	3.6	3.7	3.8	3.9
1959														2.7	2.8	3.3	3.7	3.7	3.9	4.0
1960															2.9	3.7	4.1	4.0	4.1	4.2
1961																4.4	4.6	4.2	4.3	4.4
1962																	4.8	4.0	4.2	4.4
1963																		3.1	4.1	4.4
1964																			5.1	4.9
1965																				4.6

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 11. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Goods-producing Industries, Canada, 1946-66

From \ To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	3.1	3.8	3.0	3.9	4.7	5.5	5.6	5.1	5.2	5.4	5.2	5.1	5.1	5.0	4.9	4.8	4.8	4.8	4.8	4.8
1947		4.4	2.7	4.2	5.2	6.1	6.1	5.3	5.4	5.6	5.3	5.2	5.2	5.0	4.9	4.8	4.8	4.8	4.8	4.8
1948			1.0	4.7	6.0	6.9	6.6	5.5	5.5	5.7	5.4	5.3	5.2	5.0	4.9	4.8	4.8	4.7	4.7	4.7
1949				8.6	8.2	8.4	7.4	5.6	5.7	5.9	5.5	5.3	5.2	5.0	4.8	4.8	4.7	4.7	4.7	4.7
1950					7.8	8.4	7.0	4.6	5.0	5.5	5.1	4.9	4.8	4.7	4.6	4.5	4.5	4.5	4.5	4.6
1951						9.1	6.2	3.1	4.3	5.1	4.7	4.6	4.6	4.5	4.3	4.3	4.4	4.4	4.4	4.5
1952							3.5	0.1	3.4	4.9	4.4	4.4	4.4	4.3	4.2	4.2	4.3	4.3	4.3	4.4
1953								3.1	4.5	6.2	5.0	4.8	4.7	4.5	4.3	4.3	4.4	4.4	4.4	4.5
1954									12.6	10.1	6.3	5.5	5.1	4.8	4.4	4.4	4.4	4.4	4.5	4.6
1955										7.6	3.0	3.5	3.8	3.8	3.6	3.8	4.0	4.1	4.2	4.3
1956											-1.5	2.3	3.3	3.5	3.4	3.7	3.9	4.1	4.2	4.4
1957												6.1	5.4	4.6	4.0	4.2	4.4	4.4	4.5	4.6
1958													4.6	3.9	3.3	3.8	4.2	4.3	4.5	4.6
1959														3.1	2.7	3.8	4.3	4.4	4.6	4.7
1960															2.4	4.4	4.9	4.8	4.9	5.0
1961																6.4	5.9	5.3	5.2	5.3
1962																	5.3	4.7	4.9	5.1
1963																		4.1	4.8	5.2
1964																			5.4	5.7
1965																				5.9

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 12. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Goods-producing Industries, Canada, 1946-66

From \ To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	6.2	5.3	4.2	5.2	5.9	6.6	6.5	5.9	5.9	6.1	5.9	5.8	5.8	5.7	5.5	5.5	5.5	5.4	5.4	5.4
1947		4.4	3.1	5.1	6.2	7.0	6.8	5.9	6.0	6.1	5.9	5.8	5.8	5.6	5.5	5.5	5.4	5.4	5.4	5.4
1948			1.8	6.1	7.2	7.9	7.4	6.0	6.1	6.3	6.0	5.9	5.8	5.6	5.5	5.4	5.4	5.4	5.4	5.4
1949				10.6	9.5	9.4	8.0	6.0	6.1	6.3	6.0	5.8	5.7	5.6	5.4	5.4	5.3	5.3	5.3	5.3
1950					8.4	8.9	7.1	4.7	5.3	5.8	5.5	5.4	5.4	5.3	5.1	5.1	5.1	5.1	5.1	5.2
1951						9.4	6.1	3.1	4.5	5.4	5.1	5.2	5.1	5.1	4.9	4.9	5.0	5.0	5.1	5.1
1952							2.9	0.0	3.6	5.3	4.9	5.0	5.0	5.0	4.9	4.9	4.9	5.0	5.0	5.1
1953								-2.7	5.1	6.8	5.8	5.6	5.5	5.2	5.0	5.0	5.1	5.1	5.1	5.2
1954									13.7	10.8	7.2	6.4	5.9	5.5	5.2	5.1	5.2	5.2	5.2	5.3
1955										8.1	3.9	4.4	4.5	4.5	4.4	4.5	4.7	4.8	4.9	5.0
1956											-0.1	3.3	4.1	4.2	4.1	4.4	4.6	4.7	4.9	5.1
1957												6.8	5.8	5.1	4.6	4.8	5.0	5.1	5.2	5.3
1958													4.7	4.3	4.0	4.5	4.9	5.0	5.1	5.3
1959														3.8	3.7	4.5	5.1	5.2	5.3	5.5
1960															3.7	5.1	5.6	5.5	5.6	5.7
1961																6.3	6.4	5.9	5.9	6.0
1962																	6.3	5.5	5.7	5.9
1963																		4.7	5.5	5.9
1964																			6.3	6.5
1965																				5.9

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 13. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	-0.9	-1.6	-0.9	0.2	0.6	0.8	1.0	0.9	1.1	1.2	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1	1.1
1947		-2.4	-0.6	0.8	1.2	1.3	1.3	1.2	1.3	1.4	1.3	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.2	1.2	1.2	1.1
1948			1.1	2.4	2.2	1.9	1.8	1.4	1.6	1.6	1.4	1.3	1.3	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2
1949				3.6	2.4	1.9	1.7	1.3	1.5	1.6	1.3	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.2	1.2	1.2	1.2
1950					1.2	1.2	1.3	0.8	1.3	1.5	1.2	1.0	1.1	1.1	1.0	1.0	1.1	1.1	1.1	1.2
1951						1.2	1.3	0.6	1.3	1.6	1.2	1.0	1.1	1.0	1.0	1.0	1.1	1.1	1.1	1.2
1952							1.4	0.2	1.5	1.8	1.2	0.9	1.0	1.0	1.0	1.0	1.1	1.1	1.1	1.2
1953								-0.9	1.9	2.1	1.1	0.9	1.0	1.0	0.9	1.0	1.1	1.1	1.2	1.2
1954									4.8	3.2	1.2	0.8	1.0	1.0	0.9	1.0	1.1	1.1	1.2	1.2
1955										1.7	-0.6	-0.4	0.4	0.6	0.6	0.8	0.9	1.0	1.1	1.1
1956											-2.9	-0.9	0.4	0.7	0.7	0.9	1.1	1.1	1.2	1.2
1957												1.1	2.0	1.7	1.3	1.3	1.4	1.4	1.5	1.4
1958													3.0	1.7	1.1	1.2	1.4	1.4	1.5	1.4
1959														0.4	0.3	0.8	1.2	1.3	1.4	1.4
1960															0.2	1.1	1.6	1.6	1.6	1.5
1961																2.0	2.3	1.9	1.8	1.6
1962																	2.5	1.8	1.6	1.4
1963																		1.1	1.3	1.2
1964																			1.5	1.1
1965																				0.7

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 14. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	0.2	-1.1	-0.3	1.1	1.6	1.8	2.0	1.9	2.0	2.1	2.0	1.9	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8
1947		-2.3	-0.2	1.8	2.3	2.3	2.4	2.2	2.3	2.3	2.1	2.0	1.9	1.9	1.8	1.8	1.8	1.8	1.9	1.9
1948			1.9	3.9	3.6	3.1	3.0	2.5	2.6	2.5	2.2	2.1	2.0	1.9	1.9	1.8	1.9	1.9	1.9	1.9
1949				5.9	4.1	3.1	2.9	2.3	2.4	2.4	2.1	1.9	1.9	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8
1950					2.2	1.9	2.2	1.6	2.0	2.1	1.8	1.6	1.6	1.6	1.6	1.6	1.7	1.7	1.7	1.8
1951						1.6	2.2	1.4	2.1	2.2	1.7	1.5	1.6	1.6	1.5	1.6	1.6	1.7	1.7	1.8
1952							2.9	1.1	2.2	2.3	1.7	1.5	1.5	1.5	1.5	1.5	1.6	1.7	1.7	1.8
1953								-0.7	2.4	2.5	1.5	1.3	1.4	1.4	1.4	1.5	1.6	1.7	1.7	1.8
1954									5.6	3.6	1.6	1.2	1.4	1.4	1.4	1.5	1.6	1.7	1.8	1.8
1955										1.5	-0.4	0.0	0.8	1.0	1.1	1.3	1.5	1.6	1.7	1.8
1956											-2.3	-0.3	1.0	1.3	1.3	1.5	1.7	1.8	1.9	1.9
1957												1.8	2.5	2.2	1.9	1.9	2.1	2.1	2.1	2.1
1958													3.2	2.2	1.8	1.8	2.1	2.1	2.1	2.1
1959														1.2	1.2	1.5	2.0	2.0	2.1	2.1
1960															1.2	1.8	2.3	2.3	2.3	2.3
1961																2.4	2.9	2.5	2.5	2.4
1962																	3.4	2.5	2.4	2.3
1963																		1.6	2.0	2.1
1964																			2.5	2.2
1965																				2.0

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 15. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946.....	-0.7	2.4	0.6	2.6	5.9	9.5	9.7	7.0	7.1	7.4	6.7	6.4	6.1	5.9	5.4	5.2	5.4	5.3	5.2	5.6
1947.....		5.7	0.3	3.5	7.8	12.0	11.6	7.8	7.7	7.9	7.0	6.6	6.2	6.0	5.4	5.3	5.4	5.3	5.3	5.6
1948.....			-4.7	3.8	10.3	15.3	13.6	8.1	7.9	8.1	6.9	6.5	6.1	5.8	5.2	5.1	5.2	5.1	5.2	5.5
1949.....				13.1	18.1	22.0	16.9	8.3	8.0	8.3	6.8	6.3	5.9	5.6	4.9	4.8	5.0	4.9	5.0	5.4
1950.....					23.4	26.5	16.4	4.8	5.5	6.6	5.2	4.9	4.7	4.6	3.9	4.0	4.3	4.3	4.5	5.0
1951.....						29.7	11.1	-2.9	1.1	3.9	2.9	3.2	3.3	3.4	2.9	3.2	3.6	3.7	4.0	4.6
1952.....							-4.9	-15.7	-3.9	2.0	1.3	2.1	2.5	2.8	2.3	2.7	3.3	3.5	3.9	4.5
1953.....								-25.2	0.8	7.5	4.3	4.3	4.2	4.2	3.2	3.6	4.1	4.2	4.5	5.2
1954.....									35.8	24.0	10.3	7.9	6.5	5.8	4.2	4.4	4.9	4.9	5.1	5.8
1955.....										13.2	-1.1	1.1	1.9	2.6	1.5	2.4	3.5	3.7	4.2	5.1
1956.....											-13.5	-1.9	0.8	2.1	0.8	2.2	3.6	3.8	4.4	5.5
1957.....												11.3	7.0	5.9	2.5	3.8	5.1	5.0	5.5	6.6
1958.....													2.9	3.9	-0.2	2.7	4.8	4.8	5.5	6.8
1959.....														4.8	-2.5	3.0	5.8	5.4	6.1	7.7
1960.....															-9.2	4.3	7.9	6.5	7.1	8.8
1961.....																19.9	15.7	9.5	9.1	10.8
1962.....																	11.6	4.4	6.3	9.7
1963.....																		-2.4	5.3	10.9
1964.....																			13.5	17.7
1965.....																				22.1

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 16. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946.....	2.9	3.9	1.2	3.4	6.4	9.7	9.6	6.8	6.7	6.9	6.2	6.0	5.8	5.7	5.3	5.3	5.4	5.4	5.5	5.8
1947.....		4.8	-0.2	3.8	7.9	11.9	11.1	7.1	7.0	7.2	6.3	6.1	5.8	5.7	5.2	5.2	5.4	5.4	5.5	5.8
1948.....			-5.0	4.8	10.6	15.2	13.1	7.3	7.1	7.3	6.2	6.0	5.7	5.4	5.3	4.7	4.8	5.1	5.3	5.8
1949.....				15.7	18.4	21.6	16.0	7.3	7.0	7.3	6.0	5.7	5.4	5.3	4.7	4.8	5.1	5.1	5.3	5.7
1950.....					21.2	24.8	14.7	3.3	4.2	5.4	4.3	4.3	4.3	4.3	3.8	4.1	4.4	4.6	4.9	5.5
1951.....						28.5	9.4	-4.2	-0.0	2.9	2.2	2.7	3.0	3.3	2.9	3.4	3.9	4.1	4.5	5.1
1952.....							-6.8	-16.9	-4.3	1.0	0.7	1.8	2.4	2.9	2.5	3.1	3.8	4.1	4.5	5.2
1953.....								-26.0	0.1	6.8	4.0	4.5	4.5	4.5	3.7	4.2	4.8	4.9	5.3	6.0
1954.....									35.5	23.4	10.3	8.4	7.1	6.4	4.9	5.2	5.8	5.8	6.1	6.7
1955.....										12.4	-0.8	1.9	2.7	3.3	3.3	3.3	4.4	4.6	5.2	6.1
1956.....											-12.5	-0.5	1.9	3.0	1.8	3.2	4.6	4.9	5.5	6.5
1957.....												13.1	8.0	6.7	3.4	4.8	6.2	6.1	6.6	7.6
1958.....													3.2	4.2	0.6	3.6	3.8	3.9	6.6	7.8
1959.....														5.2	-1.3	4.1	7.0	6.7	7.4	8.7
1960.....															-7.5	5.7	9.3	7.9	8.4	9.8
1961.....																20.7	16.8	10.8	10.3	11.6
1962.....																	13.0	5.6	7.7	10.5
1963.....																		-0.8	6.6	11.3
1964.....																			14.6	17.3
1965.....																				20.1

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 17. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946 - 66

From \ To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	0.0	0.2	0.6	1.5	1.7	1.8	2.0	2.1	2.3	2.5	2.5	2.5	2.5	2.5	2.5	2.5	2.5	2.5	2.5	2.5
1947		0.4	0.9	2.1	2.2	2.2	2.3	2.3	2.6	2.7	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6
1948			1.5	3.1	2.7	2.5	2.6	2.5	2.8	2.9	2.8	2.7	2.7	2.7	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6
1949				4.6	3.0	2.6	2.7	2.6	2.8	3.0	2.8	2.7	2.7	2.7	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6
1950					1.3	1.7	2.3	2.3	2.8	3.0	2.8	2.7	2.7	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6
1951						2.2	2.9	2.6	3.1	3.3	2.9	2.8	2.8	2.7	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6
1952							3.6	2.6	3.4	3.6	3.0	2.8	2.7	2.7	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6
1953								1.6	3.6	3.8	2.8	2.6	2.6	2.5	2.5	2.5	2.5	2.6	2.6	2.6
1954									5.7	4.6	2.8	2.5	2.5	2.5	2.4	2.4	2.5	2.5	2.6	2.5
1955										3.5	1.2	1.5	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.4	2.5	2.5
1956											-1.1	1.0	2.0	2.1	2.2	2.3	2.4	2.5	2.5	2.5
1957												3.1	3.4	2.9	2.6	2.6	2.7	2.7	2.7	2.7
1958													3.7	2.6	2.4	2.5	2.6	2.7	2.7	2.6
1959														1.5	1.9	2.3	2.5	2.7	2.7	2.6
1960															2.4	2.6	2.8	2.9	2.9	2.7
1961																2.9	3.0	3.0	2.9	2.7
1962																	3.1	3.1	2.9	2.6
1963																		3.0	2.7	2.4
1964																			2.5	2.1
1965																				1.8

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 18. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946 - 66

From \ To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	1.2	0.8	1.2	2.4	2.7	2.8	3.0	3.0	3.2	3.3	3.3	3.3	3.3	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2
1947		0.4	1.4	3.0	3.2	3.2	3.3	3.3	3.5	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3	3.2	3.2
1948			2.4	4.5	4.0	3.7	3.7	3.6	3.7	3.8	3.6	3.5	3.5	3.4	3.4	3.3	3.3	3.3	3.3	3.2
1949				6.7	4.4	3.7	3.7	3.6	3.8	3.8	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.3	3.3	3.2	3.2	3.2
1950					2.1	2.6	3.1	3.1	3.6	3.6	3.4	3.4	3.3	3.3	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2
1951						3.0	3.6	3.4	3.9	3.9	3.5	3.4	3.4	3.3	3.3	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2
1952							4.2	3.5	4.2	4.1	3.5	3.4	3.3	3.2	3.2	3.2	3.2	3.1	3.1	3.1
1953								2.7	4.4	4.1	3.3	3.2	3.2	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1
1954									6.1	4.5	3.2	3.1	3.1	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0
1955										3.0	1.8	2.3	2.6	2.7	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	3.0
1956											0.6	2.3	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0
1957												4.0	3.7	3.2	3.3	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1
1958													3.4	2.8	3.1	3.0	3.0	3.0	3.1	3.1
1959														2.2	3.0	2.9	3.0	3.0	3.1	3.1
1960															3.9	3.1	3.2	3.1	3.2	3.1
1961																2.3	2.9	3.0	3.1	3.1
1962																	3.6	3.2	3.3	3.2
1963																		2.9	3.2	3.1
1964																			3.6	3.1
1965																				2.7

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 19. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	1.0	1.9	2.0	2.7	2.7	2.8	3.0	3.2	3.4	3.7	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.9	3.8
1947		2.9	2.4	3.3	3.1	3.0	3.3	3.4	3.7	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9
1948			1.9	3.7	3.2	3.1	3.4	3.5	3.8	4.1	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	3.9
1949				5.5	3.5	3.1	3.5	3.7	4.0	4.3	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0
1950					1.4	2.2	3.3	3.6	4.1	4.4	4.2	4.2	4.2	4.1	4.1	4.1	4.0	4.0	4.0	4.0
1951						3.0	4.2	4.2	4.7	4.9	4.5	4.4	4.3	4.2	4.2	4.1	4.1	4.1	4.0	4.0
1952							5.5	4.7	5.1	5.2	4.5	4.4	4.3	4.2	4.2	4.1	4.1	4.0	4.0	4.0
1953								3.8	5.1	5.3	4.3	4.2	4.2	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	3.9	3.9
1954									6.5	5.8	4.1	4.0	4.1	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.8
1955										5.1	2.8	3.3	3.6	3.6	3.7	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8
1956											0.6	2.9	3.6	3.6	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8
1957												5.3	4.8	4.1	4.1	4.0	4.0	4.0	4.0	3.9
1958													4.3	3.5	3.8	3.8	3.8	3.9	3.9	3.8
1959														2.7	3.7	3.7	3.8	3.9	3.9	3.7
1960															4.7	4.1	3.9	4.0	4.0	3.8
1961																3.5	3.6	3.9	3.9	3.7
1962																	3.8	4.2	3.9	3.6
1963																		4.6	3.9	3.5
1964																			3.2	2.9
1965																				2.6

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 20. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
46	1.6	2.3	2.6	3.4	3.4	3.4	3.6	3.8	4.1	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.2
47		3.0	3.1	4.0	3.8	3.7	3.8	4.0	4.3	4.5	4.4	4.5	4.5	4.4	4.4	4.4	4.4	4.4	4.3	4.3
48			3.2	4.6	4.0	3.8	3.9	4.2	4.5	4.7	4.6	4.6	4.5	4.5	4.5	4.5	4.4	4.4	4.4	4.3
49				6.1	4.0	3.7	3.9	4.2	4.6	4.8	4.7	4.7	4.6	4.5	4.5	4.5	4.4	4.4	4.3	4.3
50					2.0	2.8	3.6	4.2	4.7	4.9	4.7	4.7	4.6	4.5	4.5	4.5	4.4	4.4	4.3	4.3
51						3.5	4.3	4.9	5.4	5.4	5.0	4.9	4.8	4.6	4.6	4.5	4.4	4.4	4.4	4.3
52							5.2	5.6	6.0	5.8	5.1	4.9	4.8	4.6	4.6	4.5	4.4	4.4	4.3	4.3
53								5.9	6.3	5.9	4.9	4.8	4.6	4.4	4.5	4.4	4.3	4.3	4.2	4.2
54									6.8	5.8	4.4	4.3	4.3	4.2	4.3	4.2	4.2	4.1	4.1	4.0
55										4.8	3.1	3.7	3.9	3.8	4.1	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0
56											1.5	3.6	3.9	3.8	4.1	4.1	4.0	4.1	4.0	4.0
57												5.7	4.8	4.3	4.5	4.3	4.2	4.2	4.1	4.0
58													3.9	3.6	4.3	4.1	4.0	4.0	4.0	3.9
59														3.4	4.6	4.1	4.1	4.1	4.0	3.9
60															5.9	4.2	4.1	4.1	4.0	3.8
61																2.6	3.4	3.7	3.7	3.6
62																	4.3	4.2	4.0	3.7
63																		4.2	3.8	3.5
64																			3.4	3.2
65																				3.1

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 21. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Manufacturing, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	2.3	2.1	1.8	2.4	2.5	2.4	2.5	2.5	2.8	3.0	3.0	3.0	3.1	3.1	3.2	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4
1947		1.9	1.6	2.6	2.7	2.5	2.6	2.6	2.9	3.1	3.1	3.1	3.2	3.2	3.3	3.3	3.4	3.4	3.5	3.5
1948			1.3	3.1	3.0	2.6	2.7	2.7	3.0	3.3	3.2	3.2	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.5
1949				4.9	3.6	2.7	2.8	2.7	3.1	3.5	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.6	3.6	3.6
1950					2.3	1.7	2.3	2.4	3.1	3.5	3.4	3.3	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.6	3.6	3.6
1951						1.0	2.5	2.6	3.4	3.9	3.6	3.4	3.5	3.5	3.5	3.6	3.6	3.7	3.7	3.7
1952							4.1	3.1	4.1	4.5	3.9	3.6	3.7	3.6	3.6	3.7	3.7	3.7	3.8	3.7
1953								2.1	4.5	4.9	3.9	3.5	3.6	3.6	3.6	3.7	3.7	3.7	3.8	3.7
1954									7.0	6.0	3.9	3.3	3.5	3.5	3.6	3.6	3.7	3.7	3.8	3.7
1955										5.0	2.1	2.2	3.0	3.1	3.3	3.5	3.6	3.6	3.7	3.7
1956											-0.7	1.3	2.9	3.2	3.4	3.6	3.6	3.7	3.8	3.7
1957												3.2	4.7	4.2	4.1	4.1	4.0	4.1	4.1	3.9
1958													6.1	4.4	4.1	4.1	4.0	4.1	4.1	3.9
1959														2.7	3.3	3.7	3.8	3.9	3.9	3.8
1960															4.0	4.2	4.1	4.1	4.1	3.9
1961																4.3	4.1	4.1	4.1	3.8
1962																	3.8	4.0	4.0	3.6
1963																		4.3	4.1	3.5
1964																			4.0	3.0
1965																				2.0

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

TABLE 22. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-66

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	3.4	2.4	2.6	3.3	3.6	3.6	3.5	3.6	3.7	3.8	3.8	3.7	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8
1947		1.5	2.3	3.5	3.9	3.7	3.6	3.6	3.8	3.9	3.9	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8
1948			3.2	4.5	4.6	4.1	3.9	3.8	4.0	4.1	4.0	3.9	3.9	3.8	3.8	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9
1949				5.9	5.1	4.1	3.8	3.7	4.0	4.1	4.0	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8
1950					4.3	3.2	3.1	3.3	3.8	4.0	3.8	3.7	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8
1951						2.0	2.8	3.2	3.9	4.2	3.9	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.9	3.8
1952							3.5	3.7	4.6	4.7	4.1	3.8	3.8	3.8	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9
1953								4.0	5.2	5.1	4.1	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9
1954									6.5	5.4	3.8	3.4	3.5	3.6	3.7	3.8	3.8	3.8	3.9	3.8
1955										4.3	2.4	2.5	3.1	3.3	3.5	3.6	3.7	3.7	3.8	3.8
1956											0.6	1.9	3.1	3.4	3.6	3.8	3.8	3.8	3.9	3.9
1957												3.2	4.3	4.2	4.2	4.2	4.1	4.1	4.1	4.0
1958													5.4	4.5	4.4	4.3	4.2	4.1	4.1	4.0
1959														3.5	4.0	4.0	4.0	3.9	4.0	3.9
1960															4.5	4.2	4.1	4.0	4.0	3.9
1961																3.9	3.9	3.8	4.0	3.8
1962																	3.8	3.8	4.0	3.8
1963																		3.7	4.1	3.7
1964																			4.5	3.6
1965																				2.6

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

**TABLE 23. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Nonmanufacturing Industries
(Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-66**

From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	-1.2	-0.8	-0.0	1.0	1.3	1.5	1.8	1.9	2.1	2.2	2.2	2.2	2.2	2.2	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1
1947		-0.5	0.6	1.8	1.9	2.0	2.2	2.2	2.4	2.5	2.4	2.4	2.3	2.3	2.2	2.2	2.2	2.2	2.2	2.2
1948			1.6	3.0	2.5	2.5	2.6	2.5	2.6	2.7	2.5	2.5	2.4	2.4	2.3	2.2	2.2	2.2	2.2	2.2
1949				4.5	2.6	2.5	2.6	2.5	2.7	2.8	2.6	2.5	2.4	2.3	2.3	2.2	2.2	2.2	2.2	2.1
1950					0.8	1.8	2.4	2.2	2.6	2.8	2.5	2.4	2.3	2.3	2.2	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1
1951						2.8	3.1	2.6	2.9	3.0	2.6	2.4	2.4	2.3	2.2	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1
1952							3.4	2.3	3.0	3.1	2.5	2.3	2.3	2.2	2.1	2.0	2.0	2.1	2.1	2.0
1953								1.2	3.1	3.2	2.3	2.2	2.1	2.0	2.0	1.9	2.0	2.0	2.0	2.0
1954									5.1	3.9	2.2	2.0	2.1	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	2.0	2.0
1955										2.7	0.7	1.2	1.6	1.6	1.6	1.6	1.7	1.8	1.9	1.9
1956											-1.3	0.9	1.6	1.6	1.6	1.7	1.8	1.9	1.9	1.9
1957												3.1	2.8	2.2	2.0	1.9	2.0	2.1	2.1	2.1
1958													2.6	1.7	1.6	1.7	1.9	2.0	2.0	2.0
1959														0.9	1.3	1.6	1.9	2.0	2.0	2.0
1960															1.6	1.9	2.2	2.3	2.2	2.1
1961																2.2	2.5	2.5	2.3	2.3
1962																	2.8	2.6	2.3	2.1
1963																		2.3	2.0	1.9
1964																			1.7	1.7
1965																				1.6

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

**TABLE 24. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries
(Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-66**

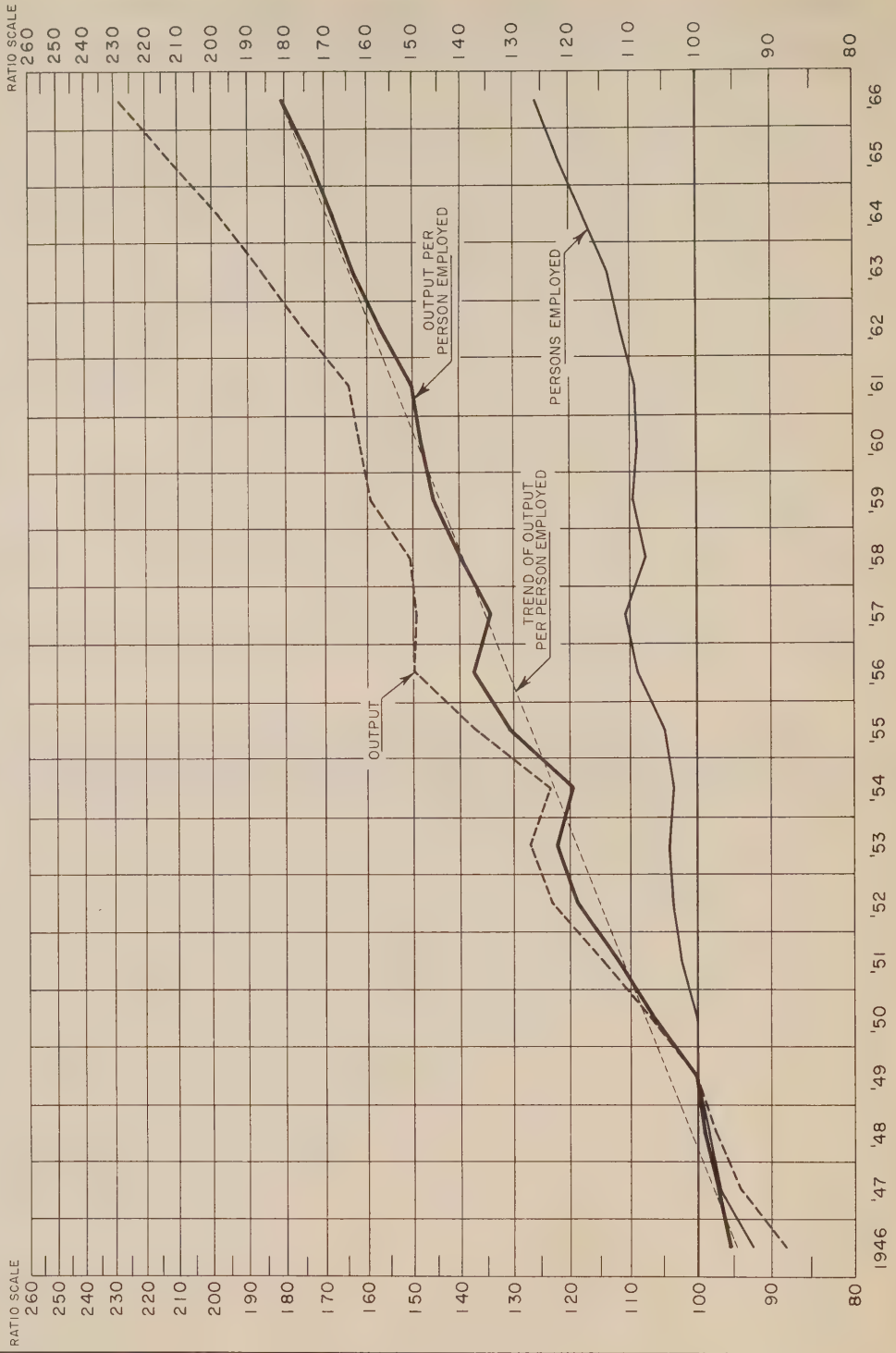
From To	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966
1946	0.1	-0.1	0.5	1.9	2.2	2.4	2.7	2.8	3.0	3.1	3.1	3.1	3.1	3.0	3.0	3.0	3.0	2.9	2.9	2.9
1947		-0.2	0.9	2.8	2.8	2.9	3.1	3.2	3.3	3.4	3.3	3.3	3.2	3.2	3.1	3.1	3.0	3.0	3.0	2.9
1948			2.0	4.5	3.7	3.5	3.6	3.5	3.6	3.6	3.4	3.4	3.3	3.2	3.2	3.1	3.1	3.0	3.0	3.0
1949				7.0	4.0	3.5	3.6	3.5	3.7	3.6	3.4	3.4	3.3	3.2	3.2	3.1	3.0	3.0	3.0	2.9
1950					1.0	2.3	3.1	3.0	3.4	3.5	3.2	3.2	3.2	3.1	3.0	3.0	2.9	2.9	2.9	2.8
1951						3.5	4.0	3.5	3.9	3.8	3.4	3.3	3.2	3.1	3.1	3.0	2.9	2.9	2.9	2.8
1952							4.5	3.3	4.0	3.8	3.3	3.2	3.2	3.0	3.0	2.9	2.8	2.8	2.8	2.8
1953								2.2	4.0	3.7	3.0	3.1	3.0	2.9	2.9	2.8	2.7	2.7	2.7	2.7
1954									5.8	4.1	2.9	3.0	2.9	2.8	2.8	2.7	2.7	2.7	2.7	2.7
1955										2.4	1.6	2.3	2.5	2.5	2.6	2.5	2.5	2.5	2.6	2.6
1956											0.7	2.6	2.7	2.6	2.7	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6
1957												4.5	3.5	2.8	2.9	2.7	2.7	2.6	2.6	2.7
1958													2.5	2.1	2.5	2.3	2.5	2.5	2.5	2.6
1959														1.7	2.6	2.3	2.5	2.5	2.6	2.6
1960															3.6	2.5	2.6	2.6	2.7	2.7
1961																1.4	2.4	2.5	2.6	2.6
1962																	3.4	2.8	2.9	2.8
1963																		2.3	2.7	2.7
1964																			3.1	2.8
1965																				2.6

Calculated by the least squares trend of logarithms method.

CHART - I

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-66

(1949 = 100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-66
(1949 = 100)

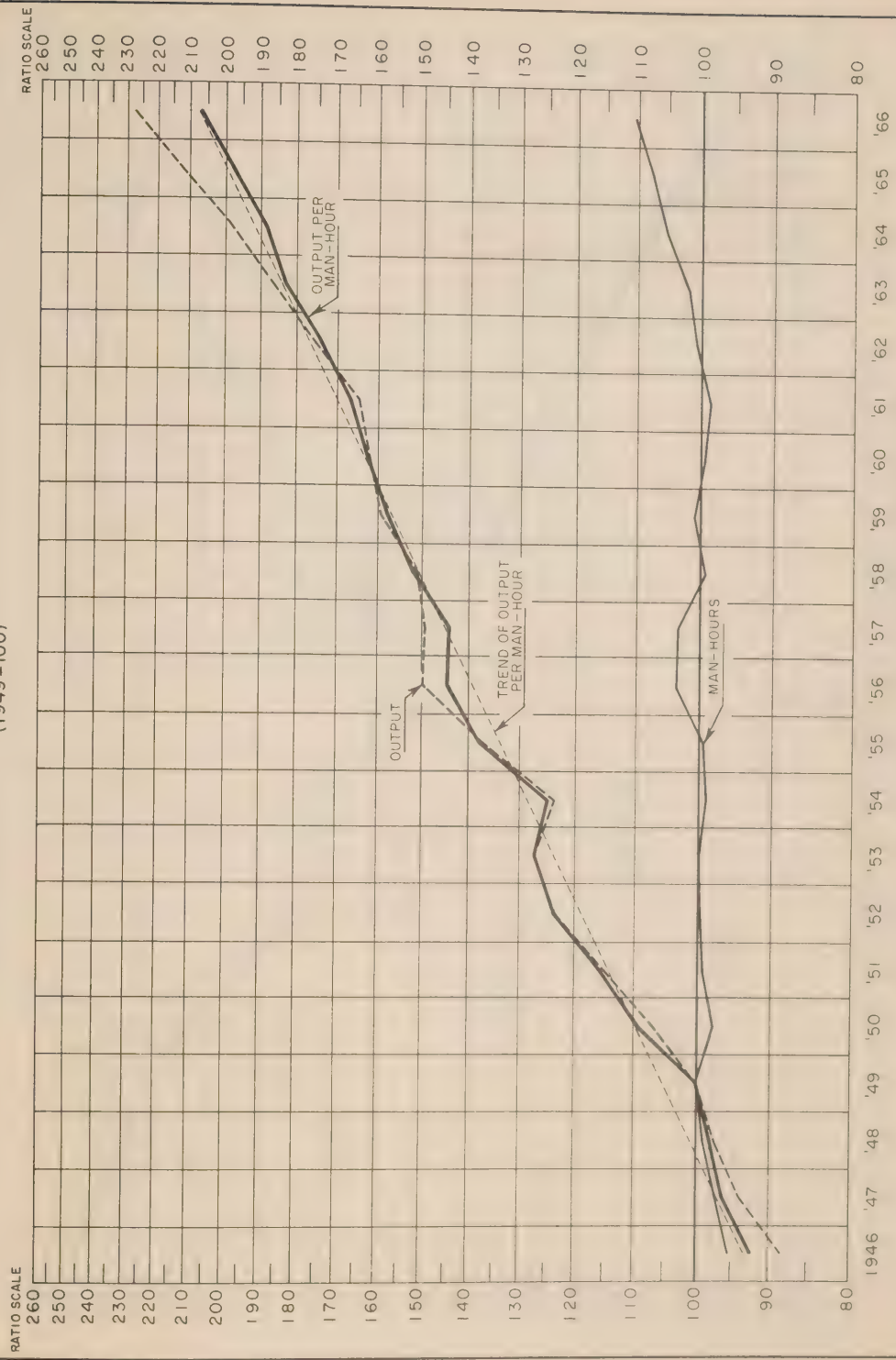
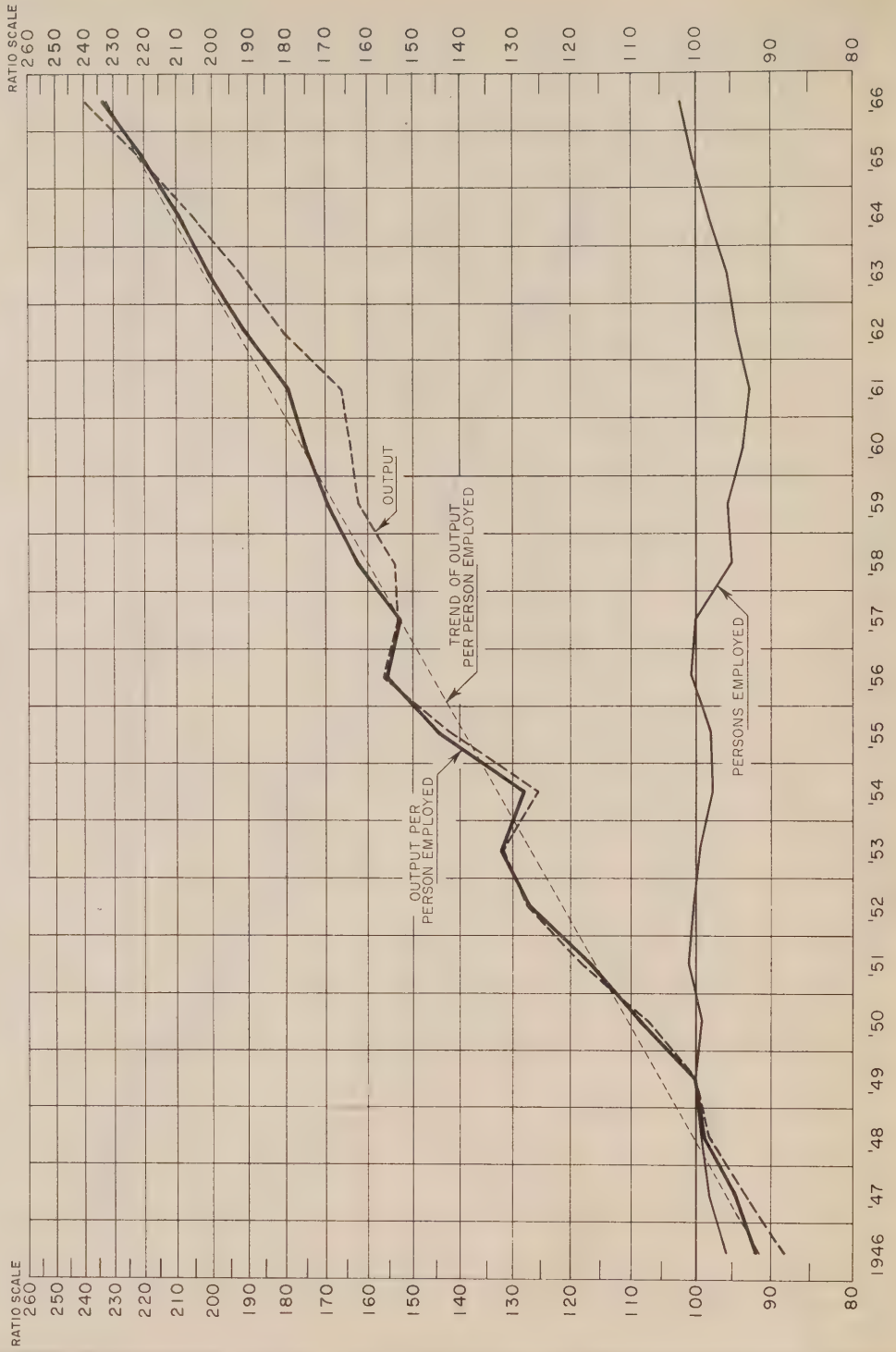


CHART - 3

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-66

(1949=100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-66

(1949=100)

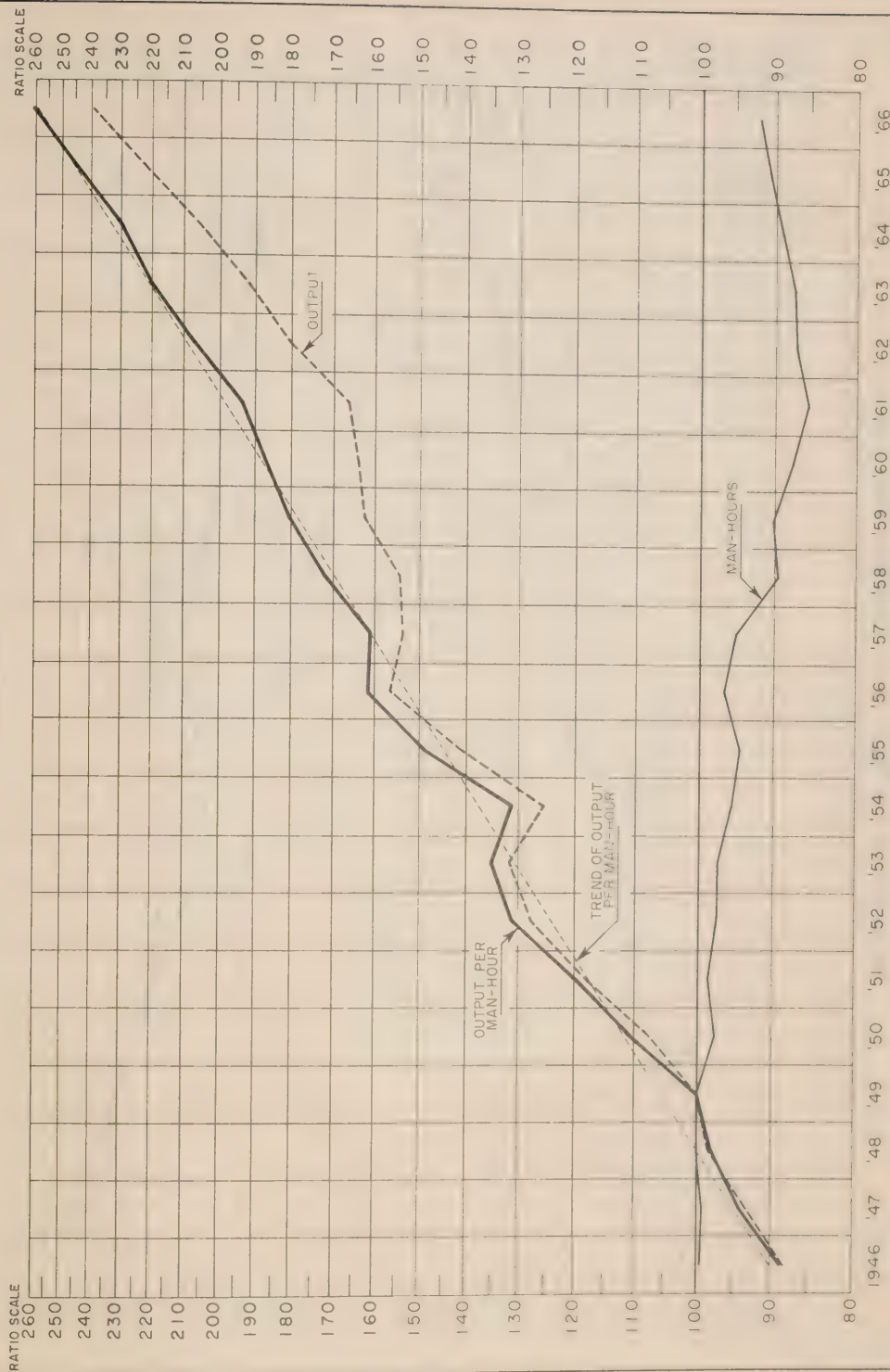
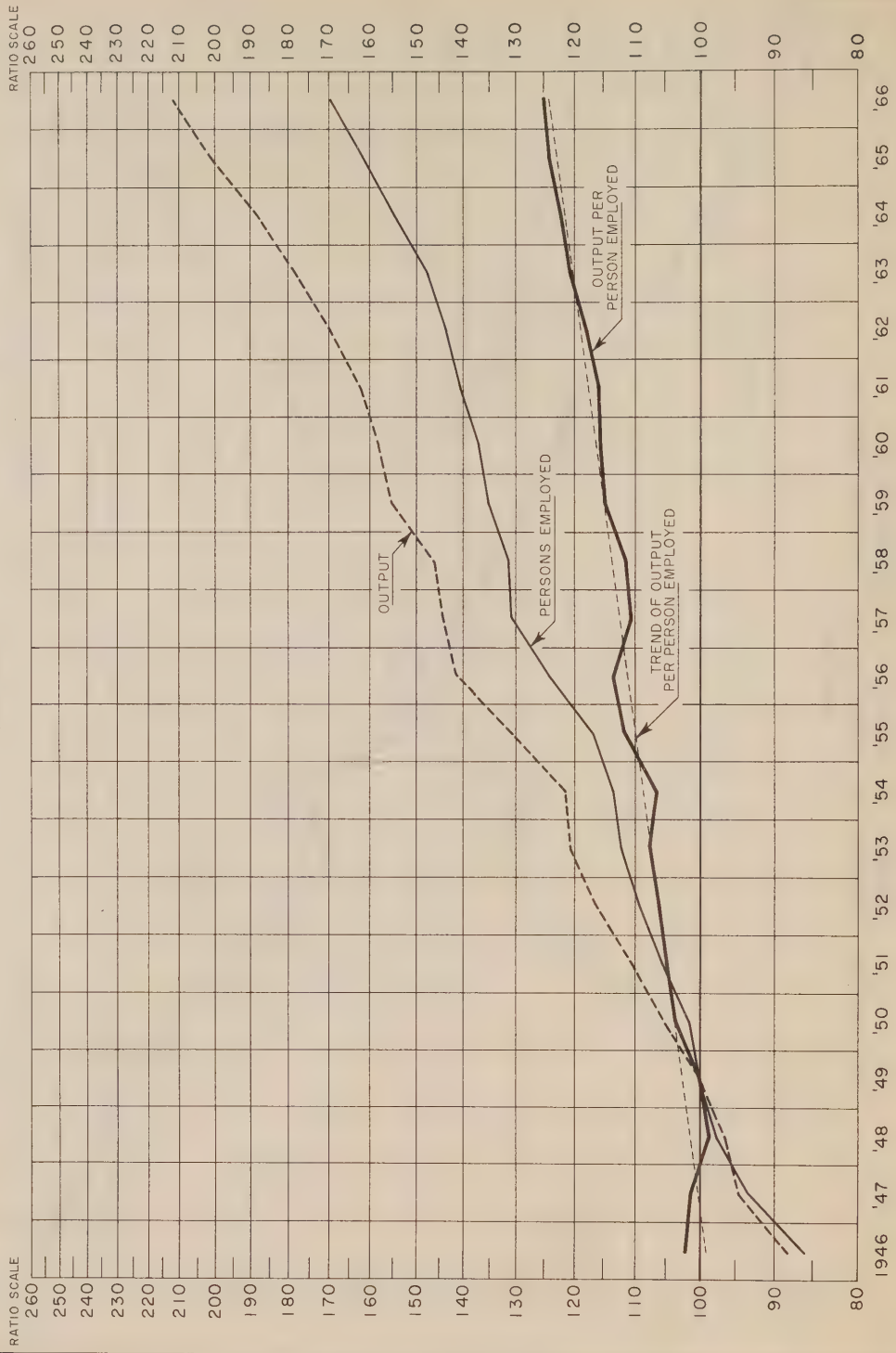


CHART - 5

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946 - 66

(1949 = 100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-66 (1949 = 100)

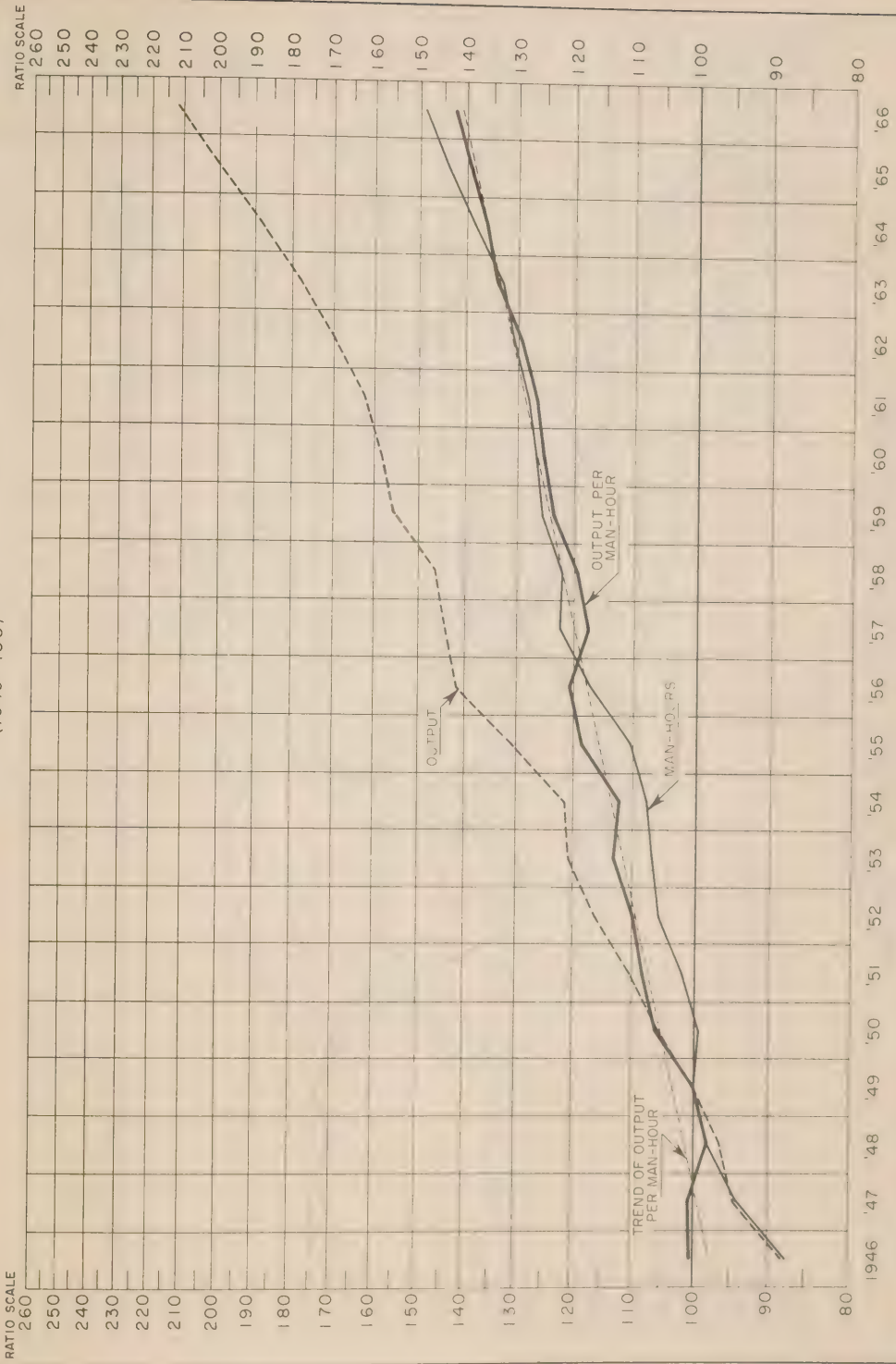
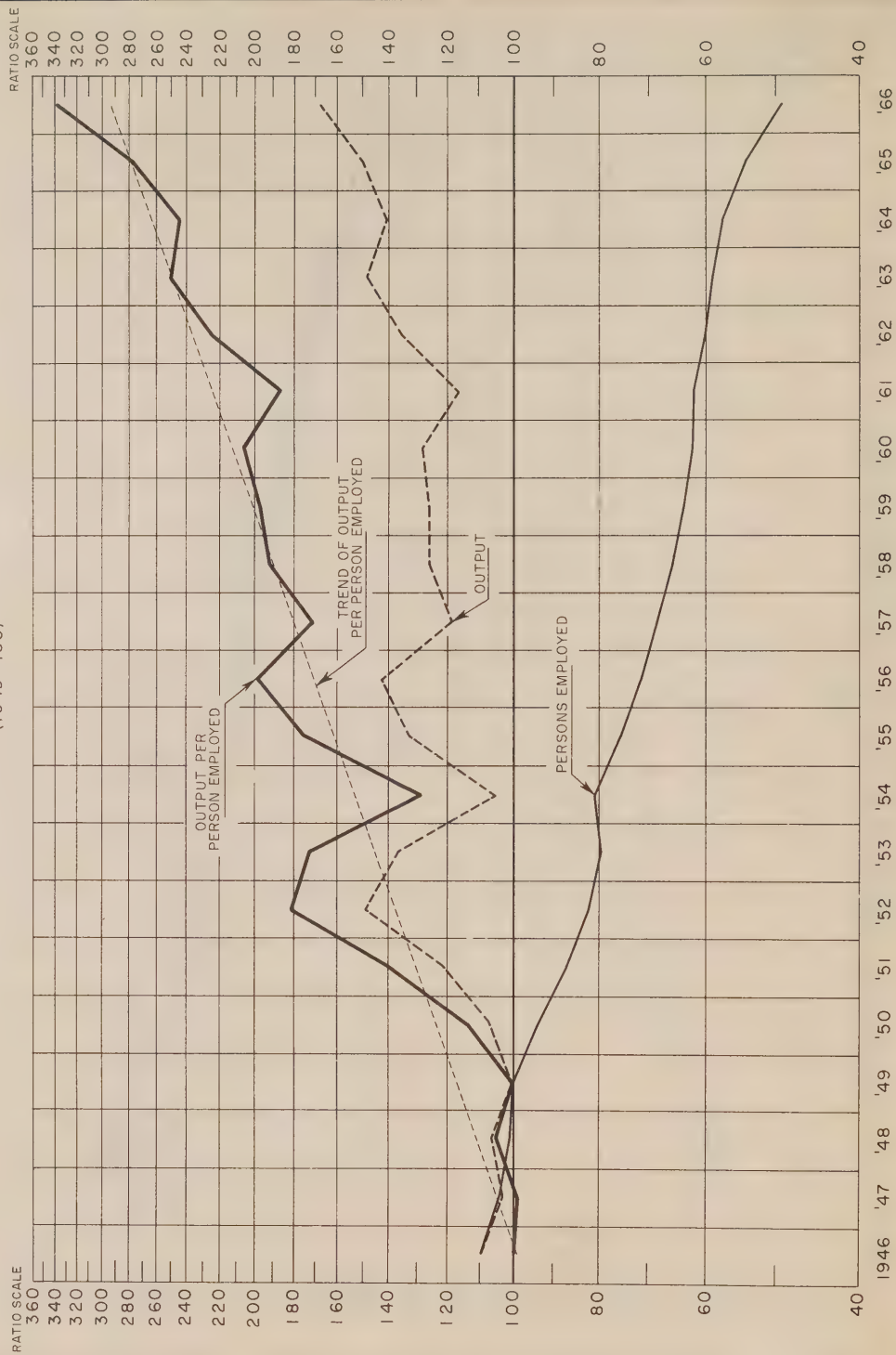


CHART-7

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, AGRICULTURE, CANADA, 1946-66

(1949 = 100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, AGRICULTURE, CANADA, 1946-66

(1949 = 100)

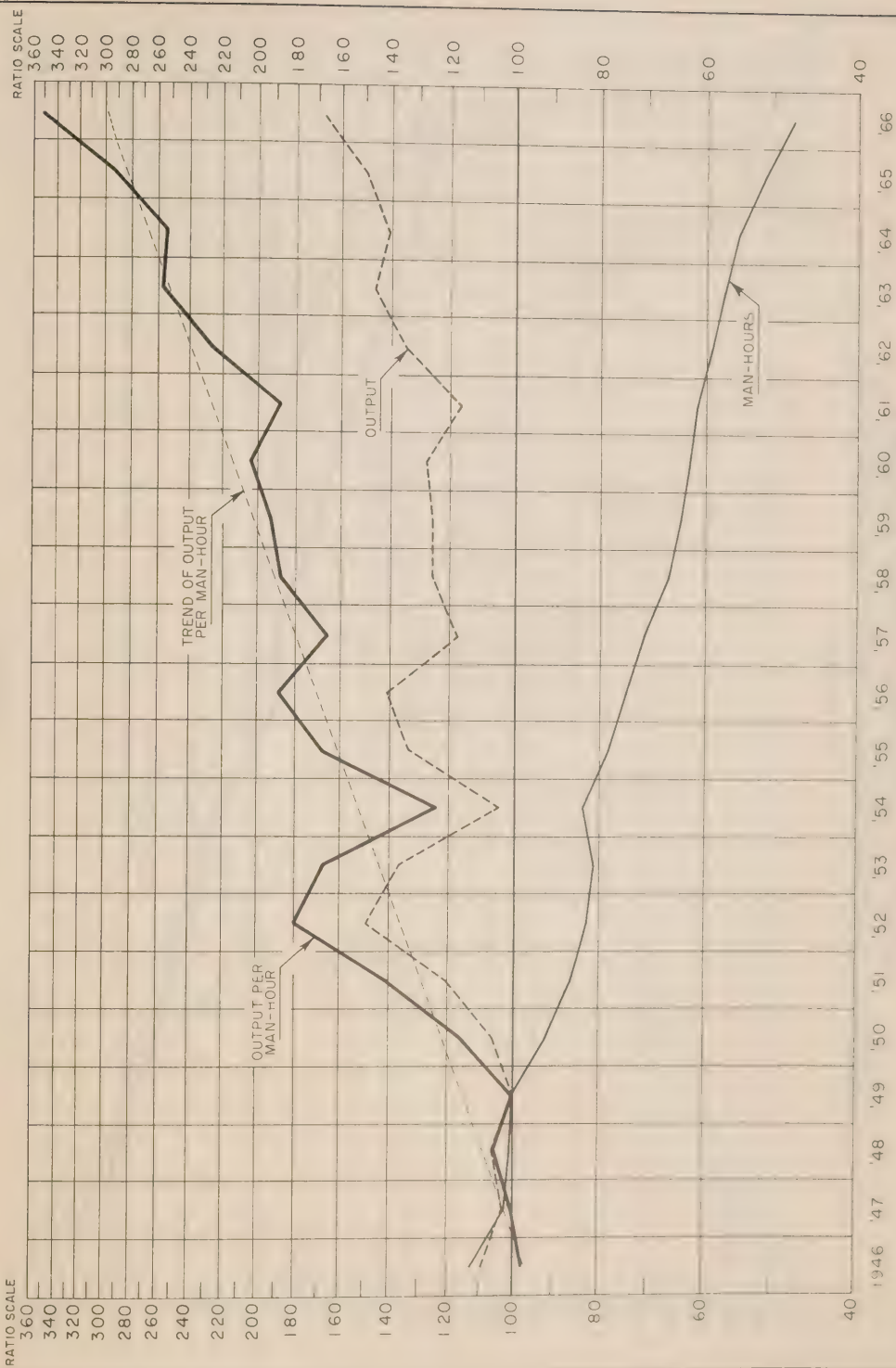
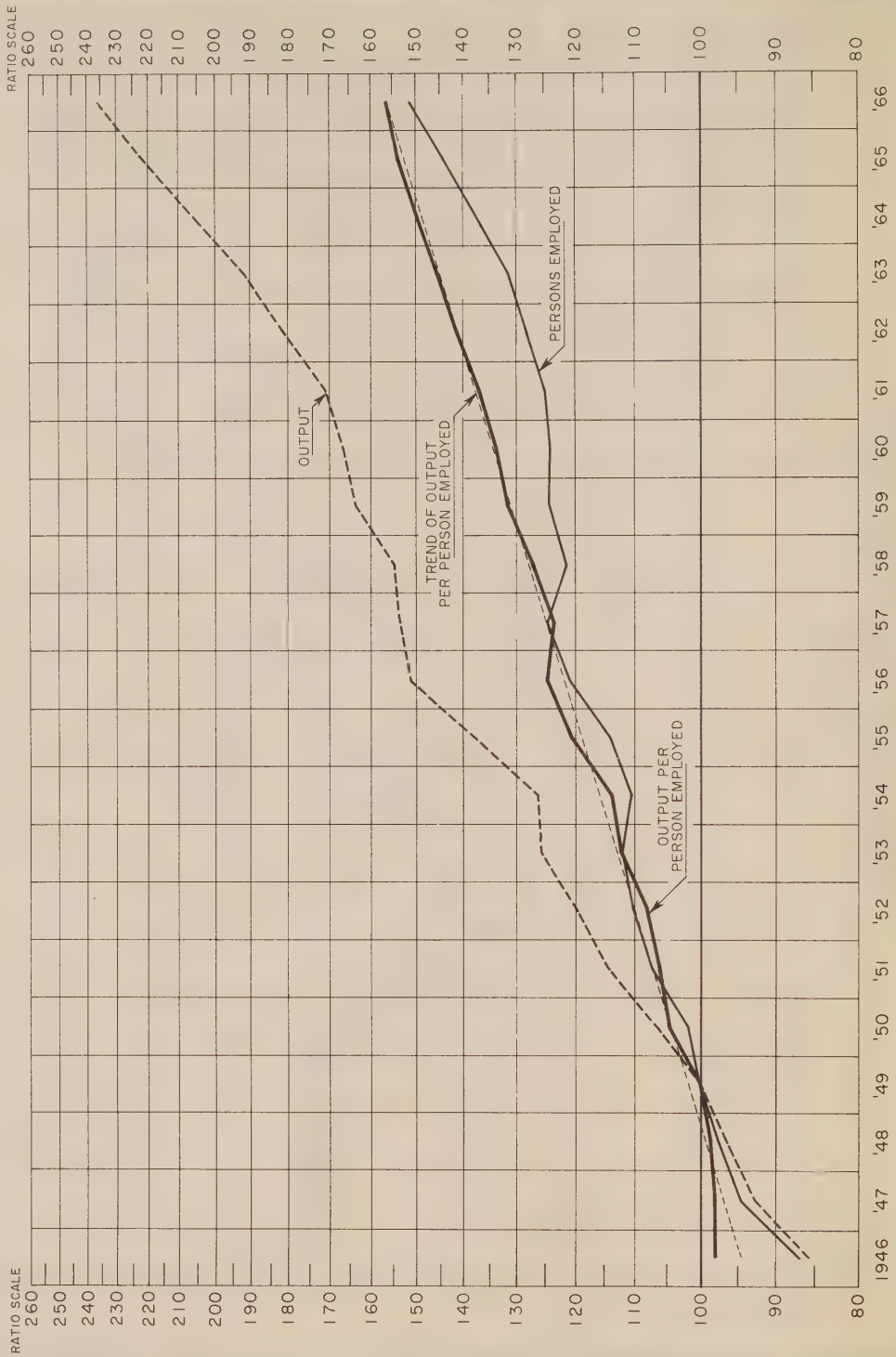


CHART - 9

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-66

(1949 = 100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-66 (1949=100)

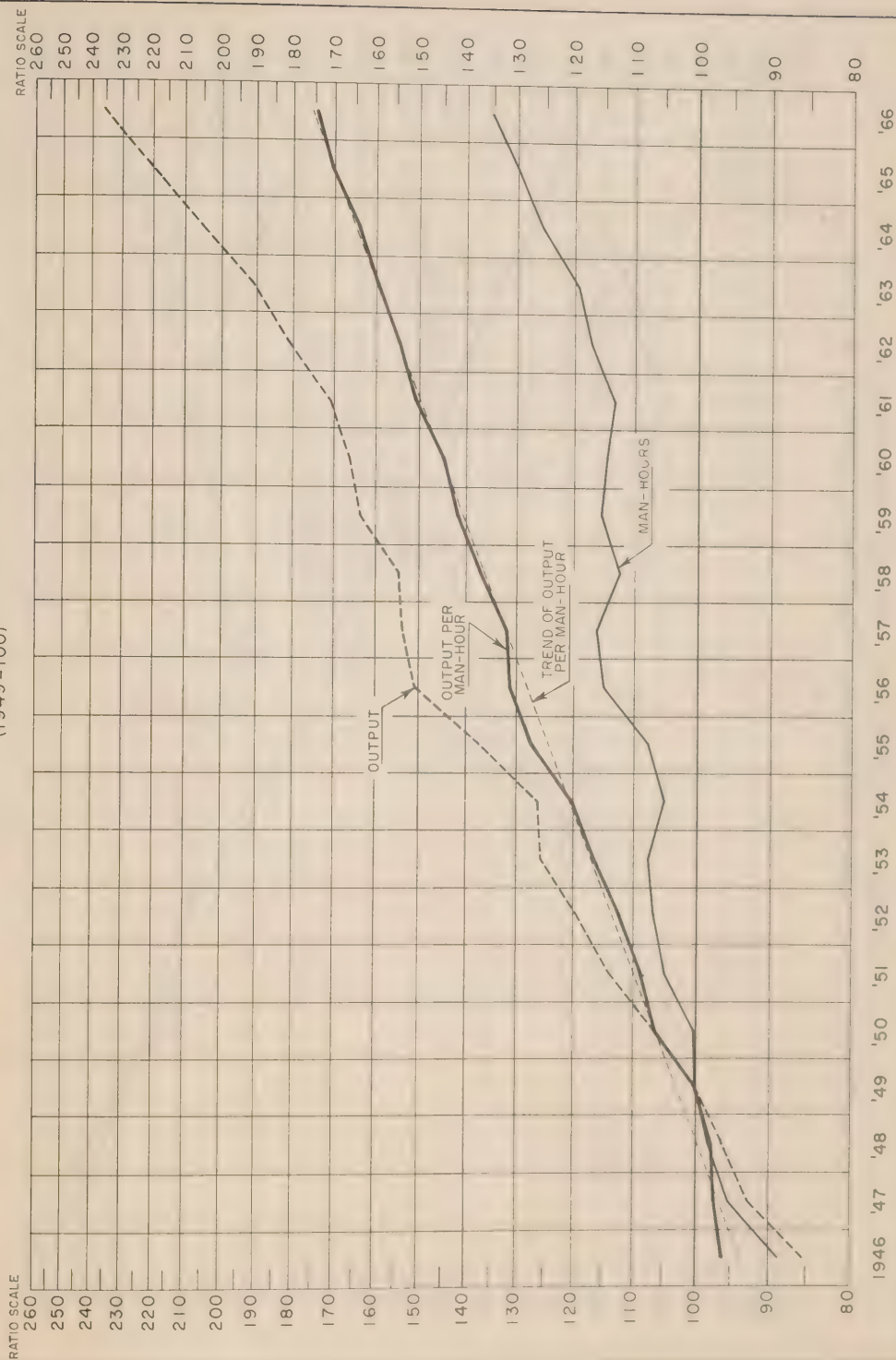
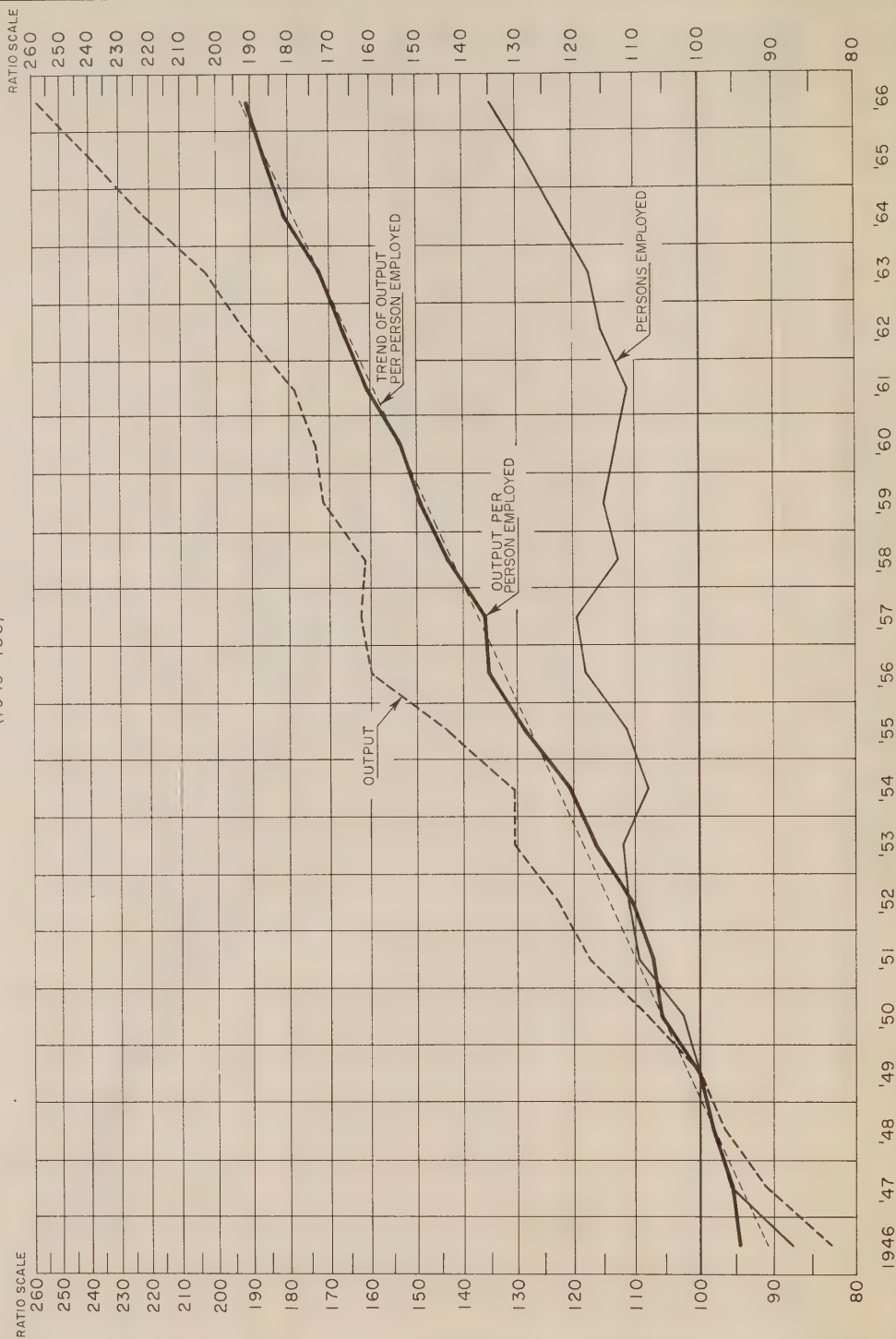


CHART - II

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-66

(1949 = 100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-66
(1949=100)

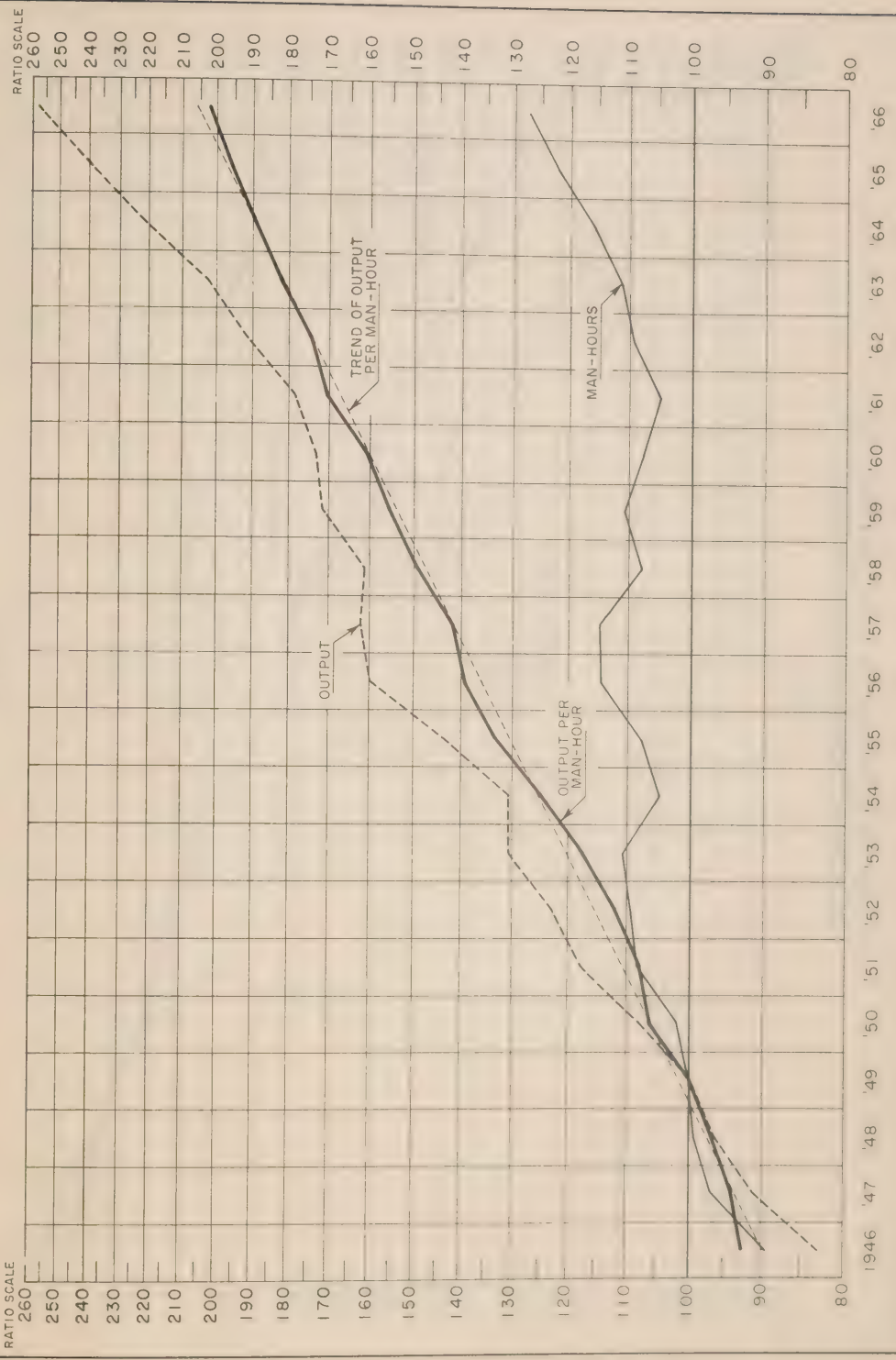
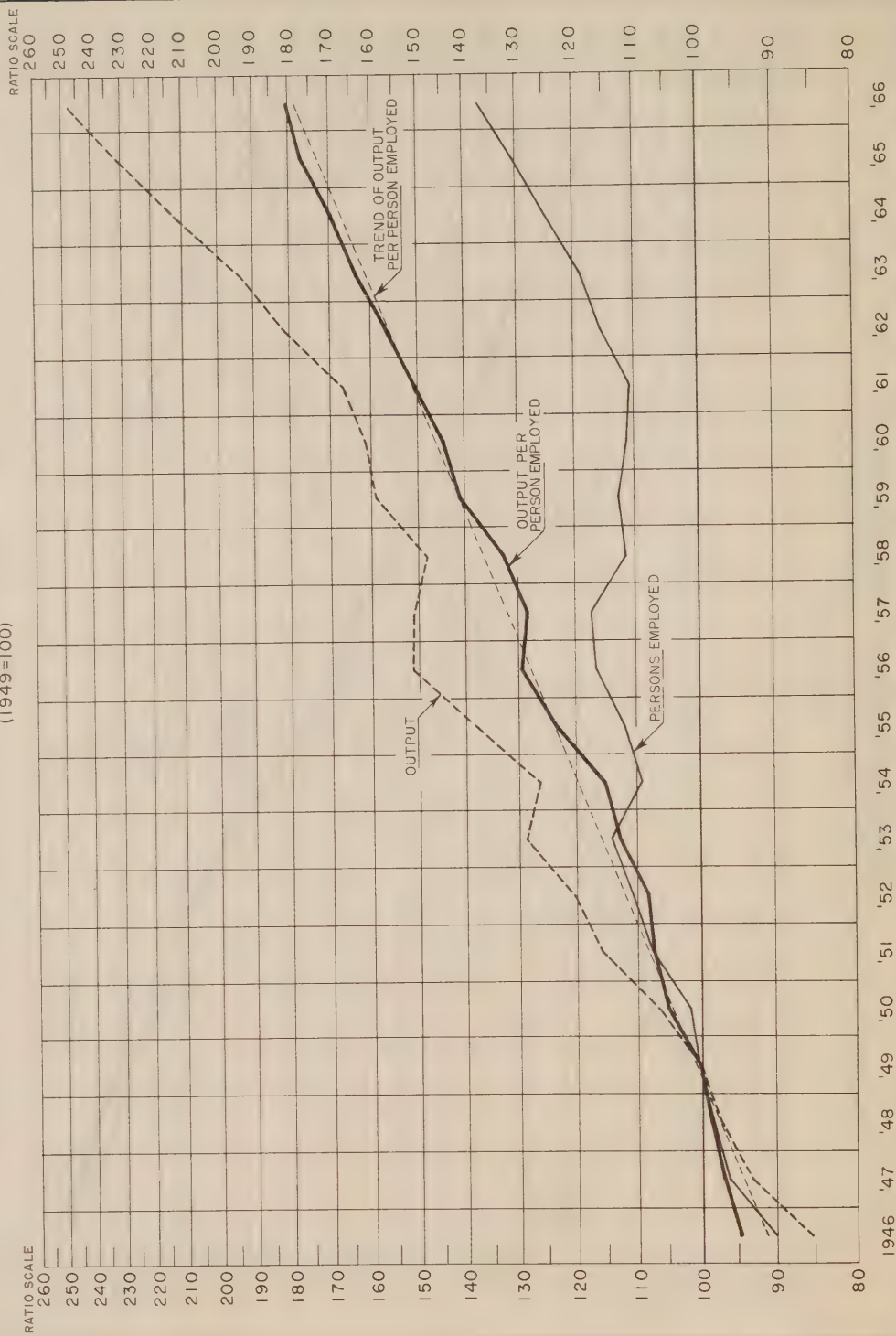


CHART - 13

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, MANUFACTURING, CANADA, 1946-66

(1949 = 100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, MANUFACTURING, CANADA, 1946-66

(1949 = 100)

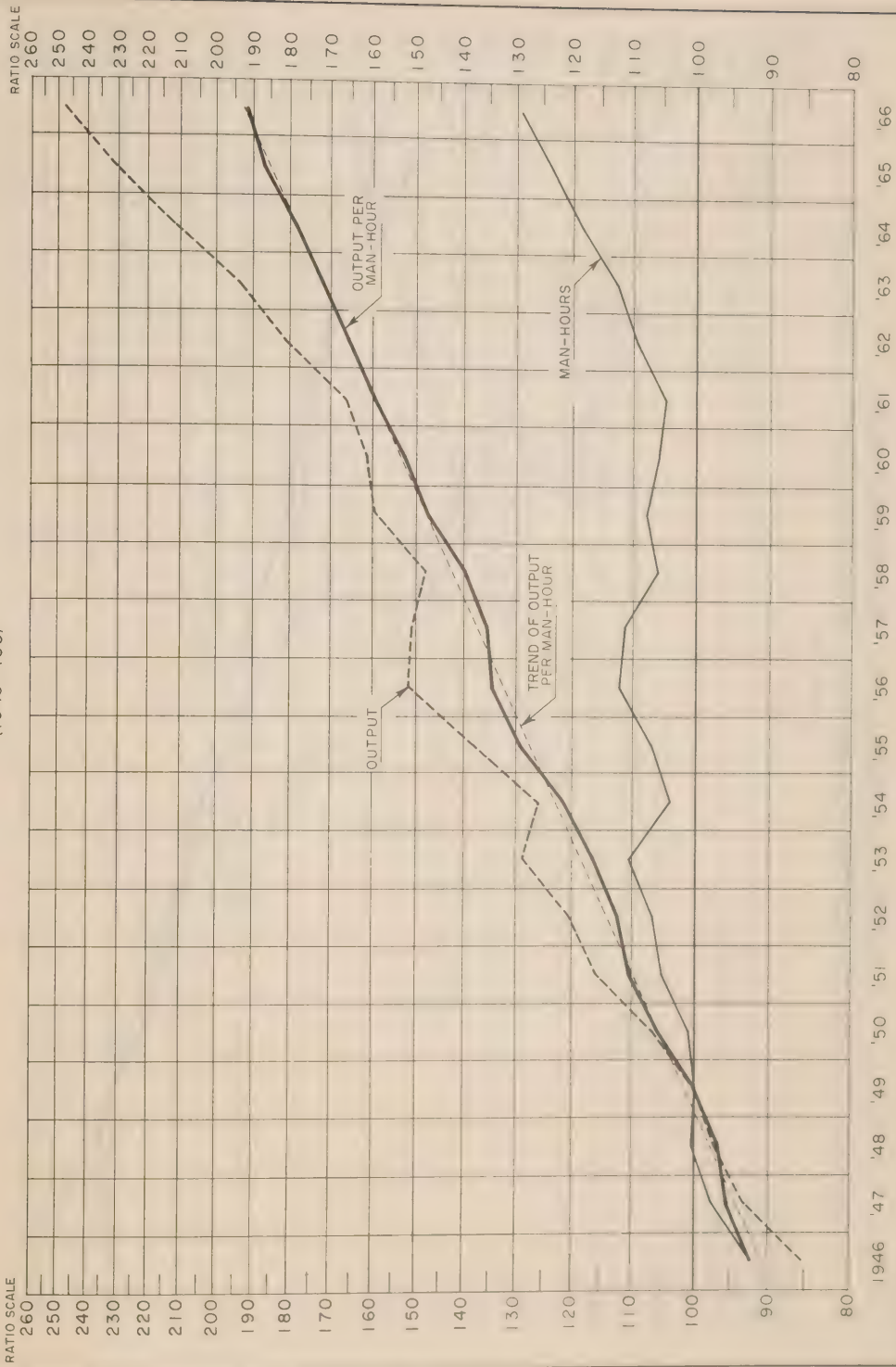
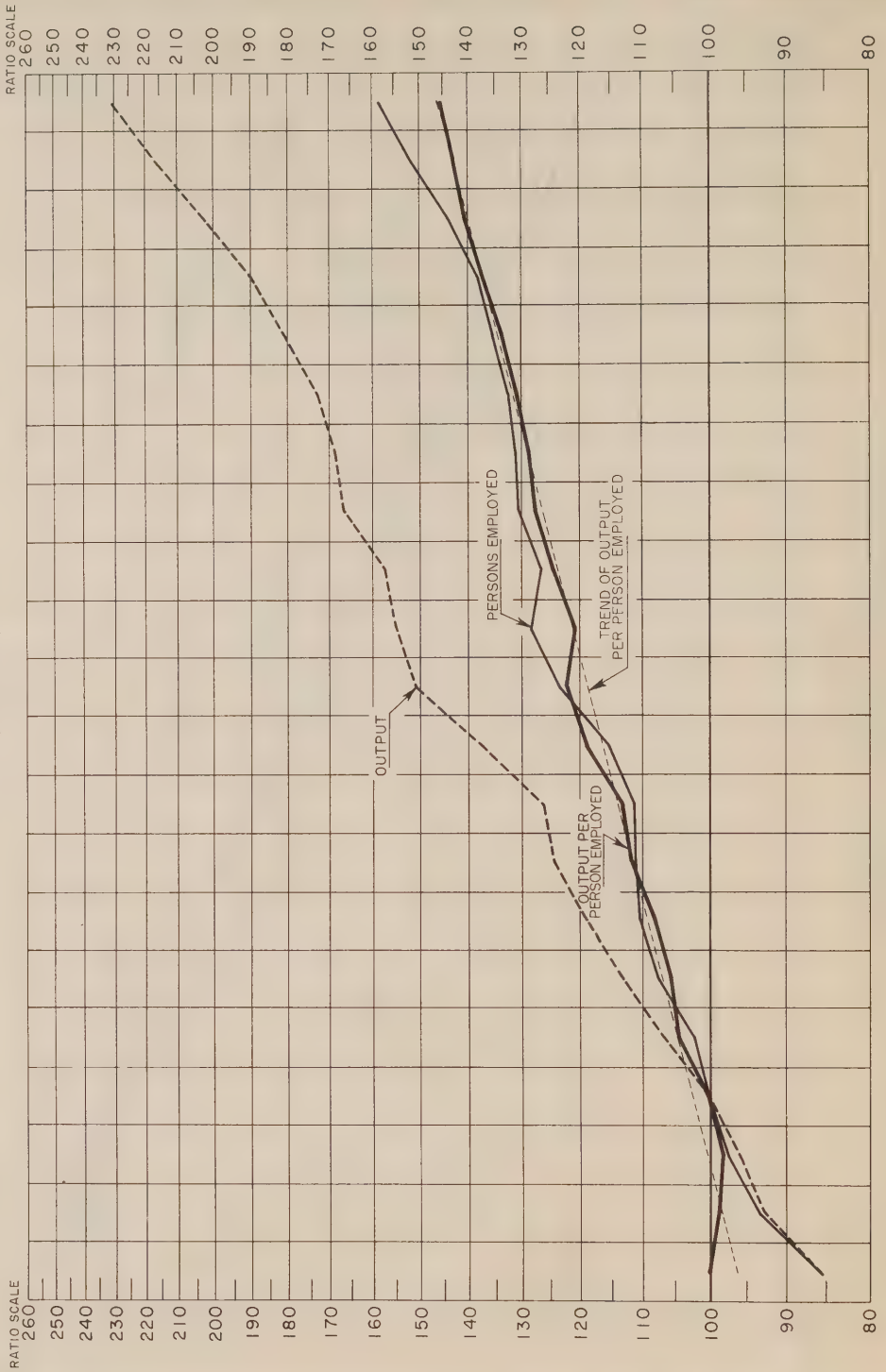


CHART-15

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-66

(1949 = 100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-66
(1949 = 100)

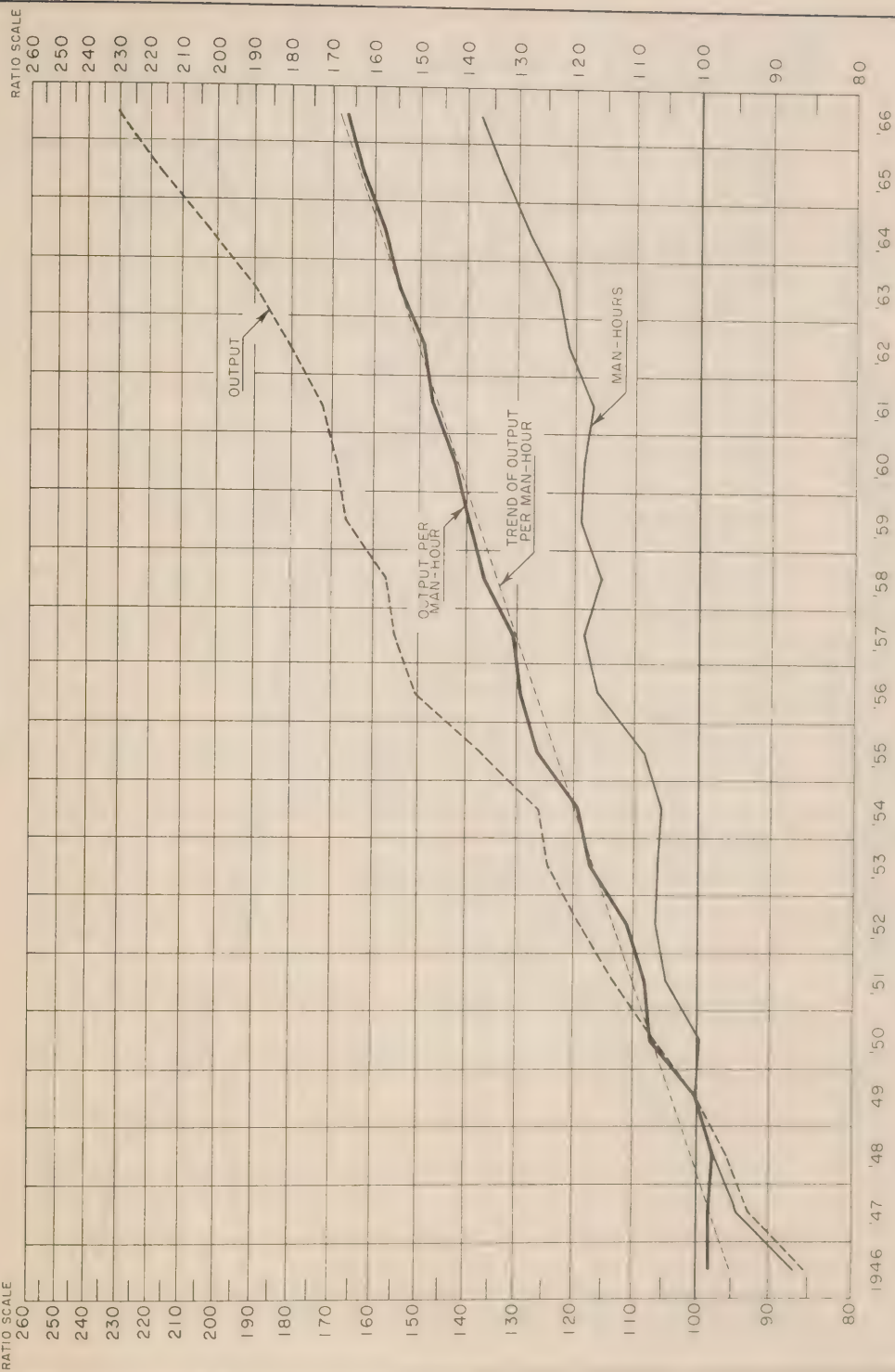
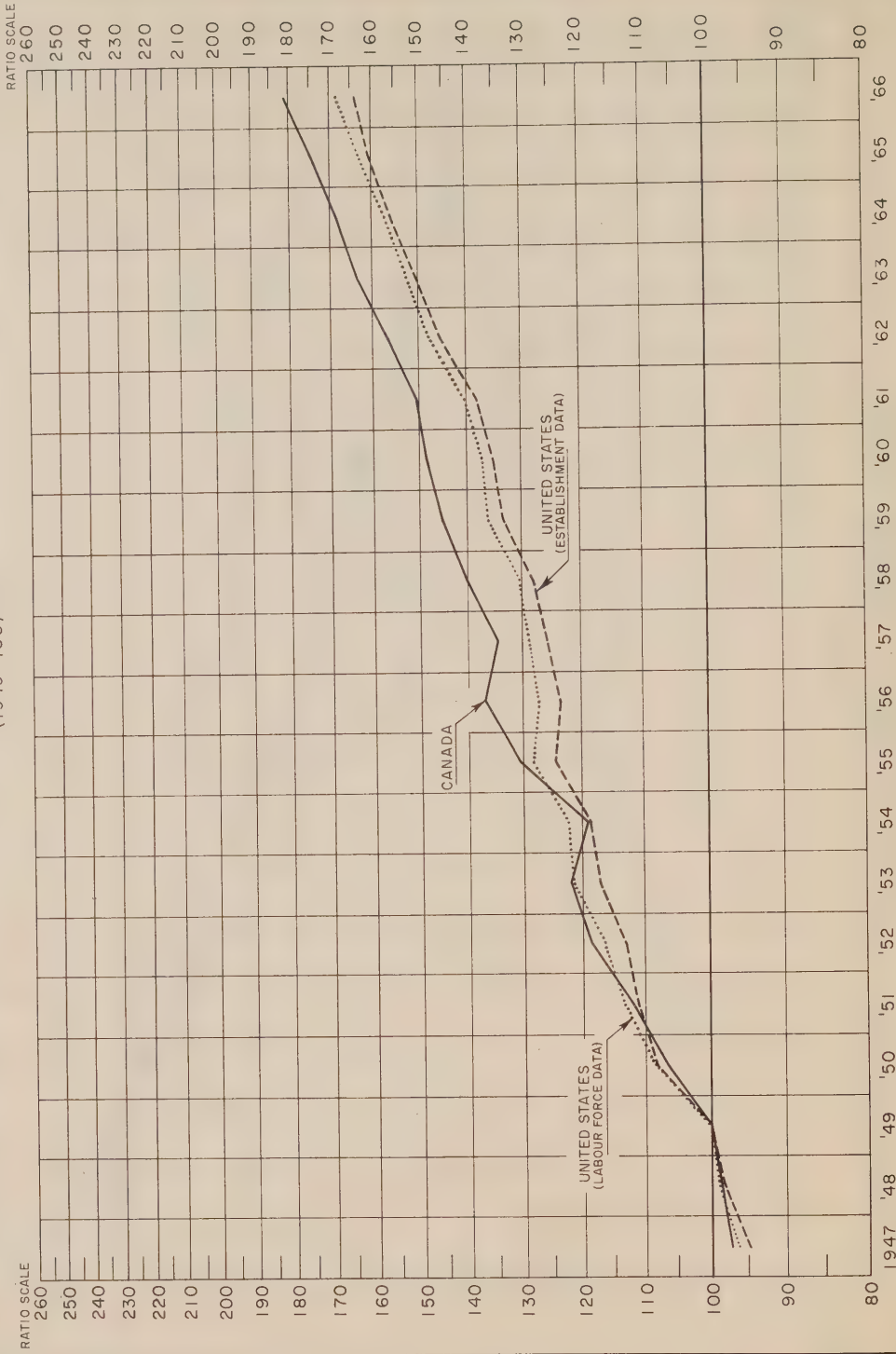


CHART - 17

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL INDUSTRIES,⁽²⁾ CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-66

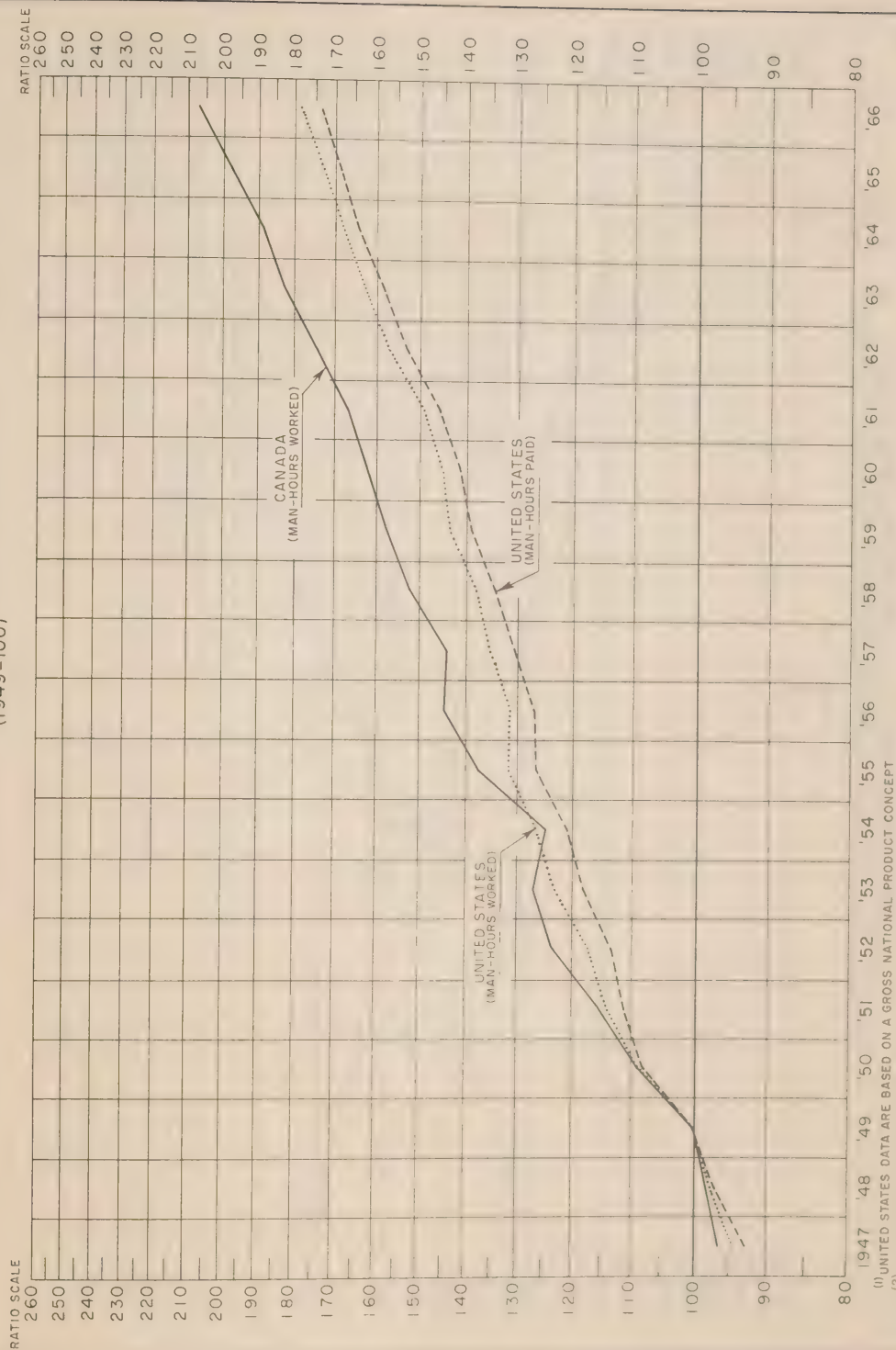
(1949=100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT

(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE INDUSTRIES.

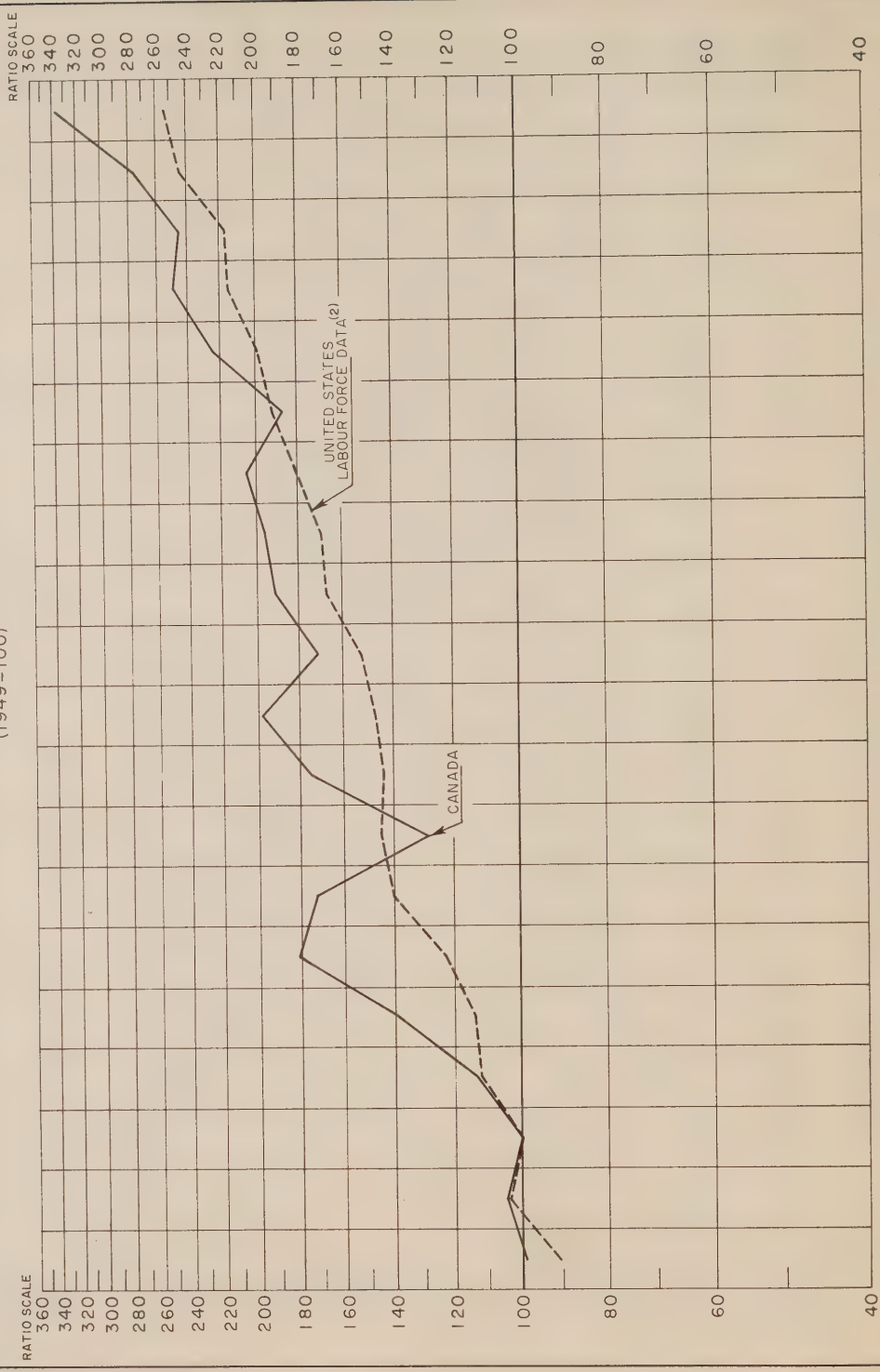
INDEXES OF OUTPUT ⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, COMMERCIAL INDUSTRIES, ⁽²⁾CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-66 (1949=100)



⁽¹⁾UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT
⁽²⁾UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE INDUSTRIES

CHART-19

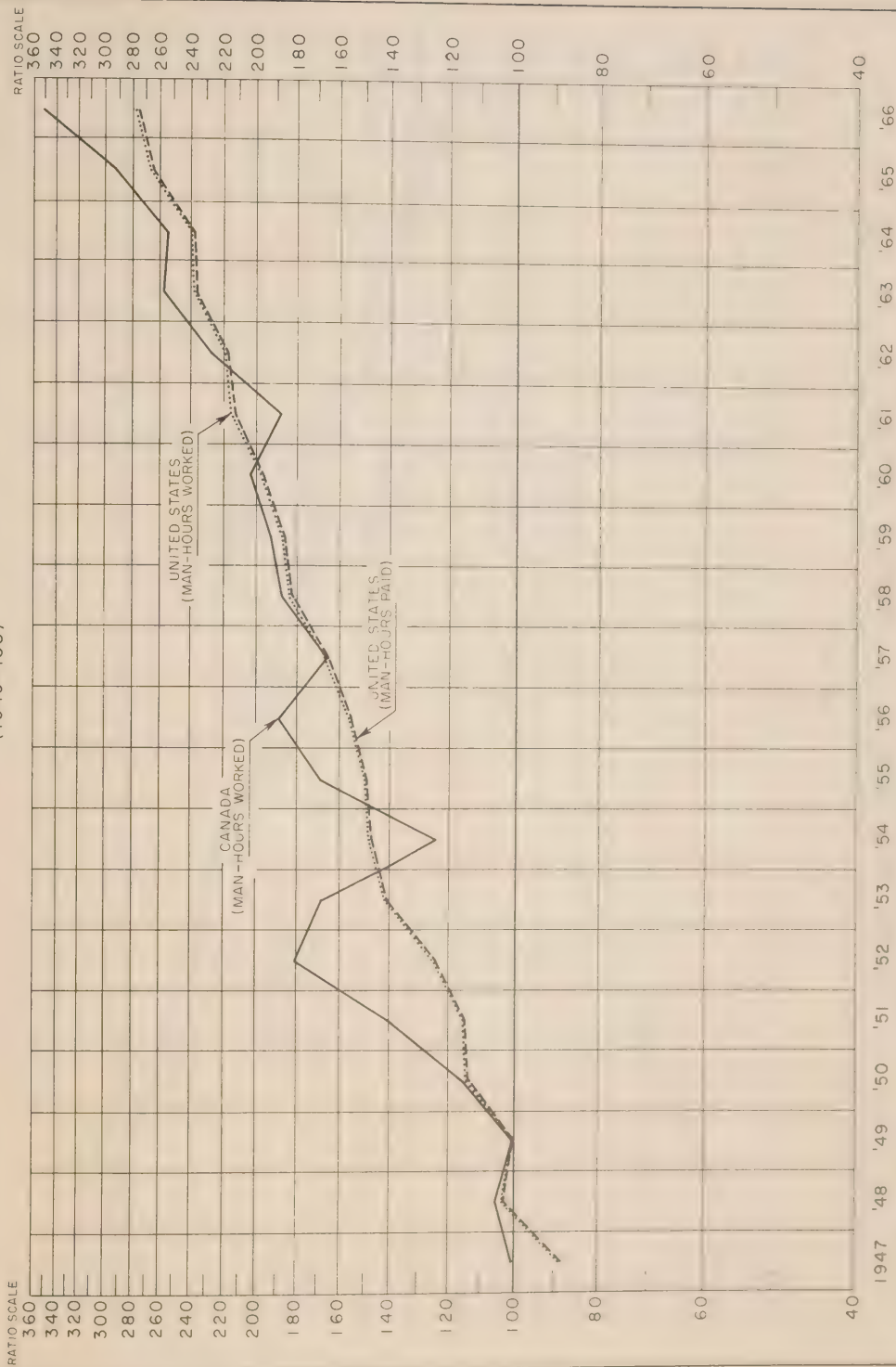
INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, AGRICULTURE, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-66 (1949 = 100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.
(2) ALSO USED IN BUREAU OF LABOR STATISTICS ESTABLISHMENT-BASED PRODUCTIVITY ESTIMATES.

INDEXES OF OUTPUT ⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, AGRICULTURE, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-66

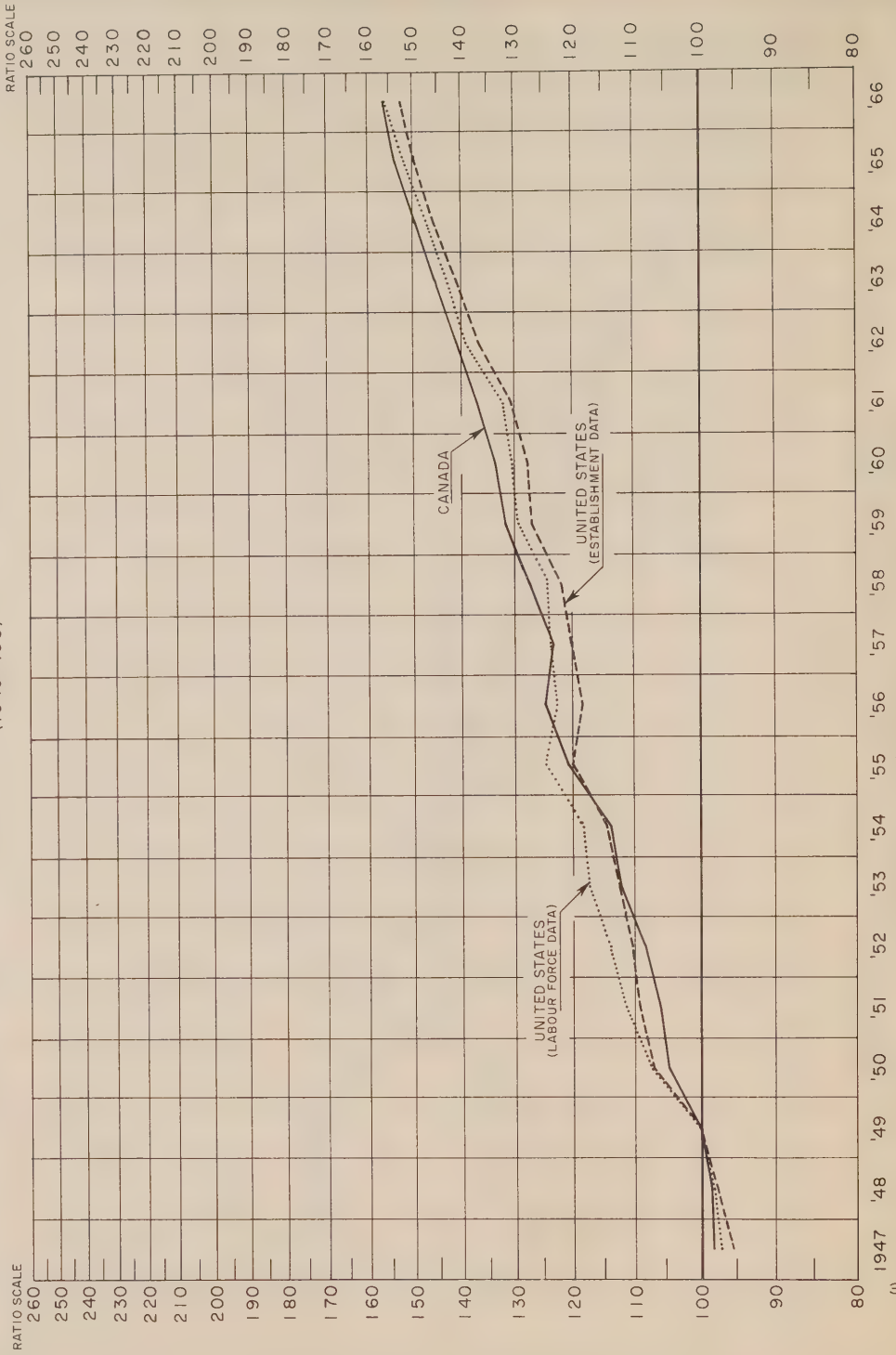
(1949=100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT

CHART - 21

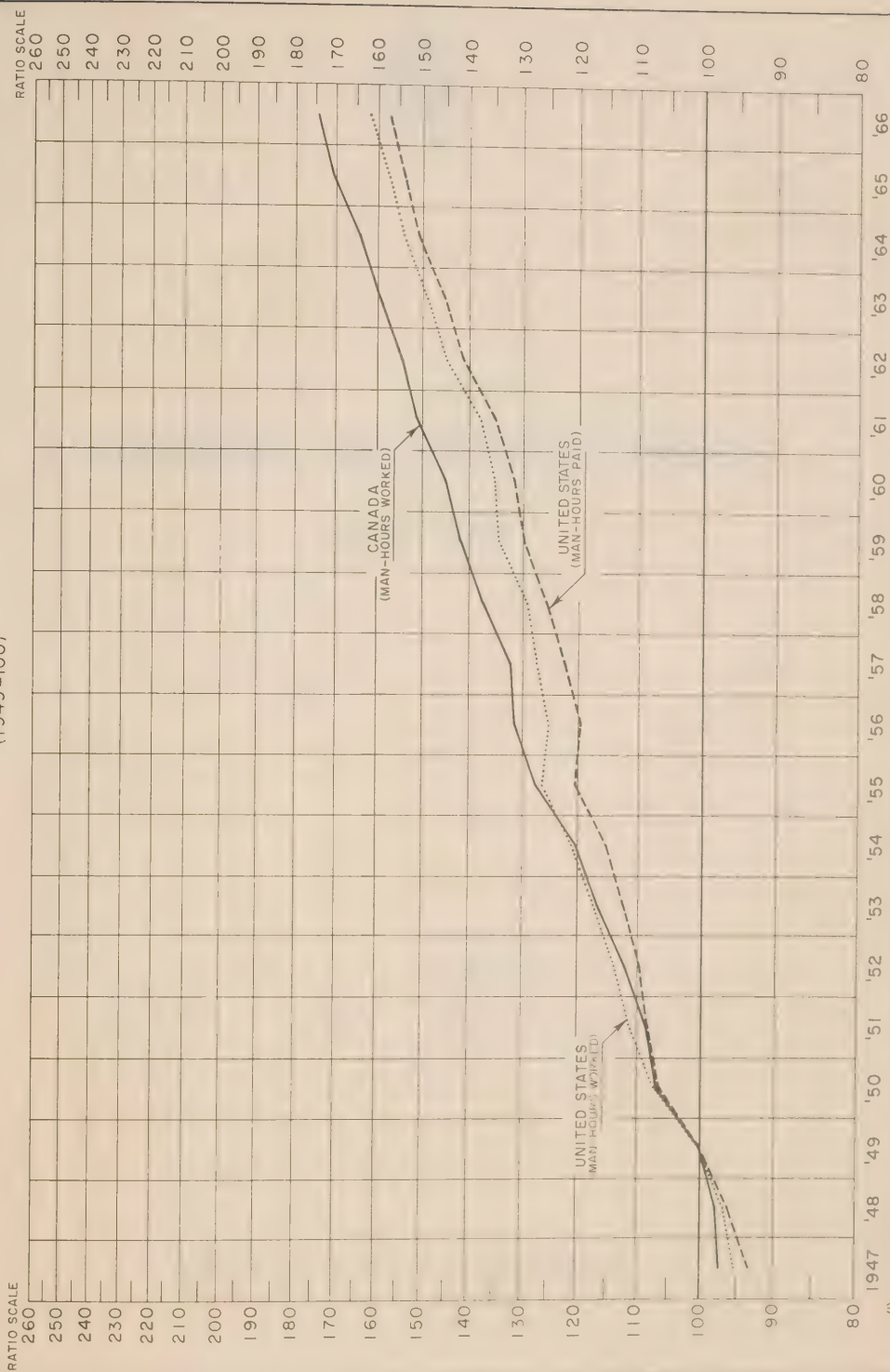
INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES,⁽²⁾ CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-66 (1949 = 100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.
(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE NONAGRICULTURAL INDUSTRIES.

INDEXES OF OUTPUT ⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, ⁽²⁾ CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-66

(1949 = 100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT

(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE NONAGRICULTURAL INDUSTRIES



AGGREGATE PRODUCTIVITY TRENDS

1946 - 67



DOMINION BUREAU OF STATISTICS

DOMINION BUREAU OF STATISTICS
National Accounts, Production and Productivity Division
Productivity Research and Analysis Section

AGGREGATE PRODUCTIVITY TRENDS
1946 - 67

Published by Authority of
The Minister of Trade and Commerce

December 1968
2206-501

Price: 75 cents

TABLE OF CONTENTS

	Page
Revised Measures of Aggregate Productivity Change	5
I. Industrial Classification and New Base Year	5
II. Method of Estimating Labour Input Data	5
Recent Changes in Output per Unit of Labour Input	6
I. Productivity in the Canadian Economy	6
II. Comparison of Canadian and United States Productivity Changes	7

TABLES AND CHARTS

Table

1. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-67 (1961=100)	10
2. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Goods-producing Industries, Canada, 1946-67 (1961=100)	10
3. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-67 (1961=100)	11
4. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-67 (1961=100)	11
5. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-67 (1961=100)	12
6. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-67 (1961=100)	12
7. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-67 (1961=100)	13
8. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-67 (1961=100)	13
9. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada, 1946-67	14
10. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-67	14
11. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Goods-producing Industries, Canada, 1946-67	15
12. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Goods-producing Industries, Canada, 1946-67	15
13. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-67	16
14. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-67	16
15. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada, 1946-67	17
16. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-67	17
17. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-67	18
18. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-67	18
19. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-67	19
20. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-67	19
21. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Manufacturing, Canada, 1946-67	20

TABLE OF CONTENTS — Concluded

TABLES AND CHARTS — Concluded

Table	Page
22. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-67	20
23. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-67	21
24. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-67	21
Chart	
1. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	22
2. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	23
3. Indexes of Output per Person Employed, Goods-producing Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	24
4. Indexes of Output per Man-hour, Goods-producing Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	25
5. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	26
6. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	27
7. Indexes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	28
8. Indexes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	29
9. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	30
10. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	31
11. Indexes of Output per Person Employed, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	32
12. Indexes of Output per Man-hour, Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	33
13. Indexes of Output per Person Employed, Manufacturing, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	34
14. Indexes of Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-67 (1961 = 100)	35
15. Indexes of Output per Person Employed, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-67 (1961 = 100)	36
16. Indexes of Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-67 (1961 = 100)	37
17. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada and the United States, 1947-67 (1961 = 100)	38
18. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada and the United States, 1947-67 (1961 = 100)	39
19. Indexes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada and the United States, 1947-67 (1961 = 100)	40
20. Indexes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada and the United States, 1947-67 (1961 = 100)	41
21. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada and the United States, 1947-67 (1961 = 100)	42
22. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada and the United States, 1947-67 (1961 = 100)	43

REVISED MEASURES OF AGGREGATE PRODUCTIVITY CHANGE

From time to time, the Bureau's published index numbers for various indicators of macro-economic activity are brought up to date by changing the base date and introducing new weights so as to reflect more accurately the relative importance of their individual components. Such a revision was recently carried out with respect to the indexes of real domestic product by industry, which are the output data used for productivity measurement purposes. In addition, these new indexes are now based on the 1960 Standard Industrial Classification, instead of the 1948 classification used previously, and have also been refined by the introduction of more recent benchmarks. A detailed description of the new output measures can be found in DBS publication "Indexes of Real Domestic Product by Industry (1961 Base)" (DBS Catalogue No. 61-506).

Parallel with the revision of the output indexes, new measures of labour input for the commercial industries have also been developed resulting in an improved series of productivity indexes for this predominant sector of the Canadian economy. The more important changes introduced with respect to labour inputs are as follows:

I. Industrial Classification and New Base Year

The various surveys which are the basic sources of employment and man-hour data used in the estimation of productivity indexes have been compiled according to the 1960 Standard Industrial Classification since 1961. Therefore it was possible to develop the new labour input figures on the revised classification basis annually from 1961 onwards, and at the same time to use 1961 as the base year for the new data. The old 1946-61 and the new 1961-67 index series for both employment and man-hours were linked in 1961, thus providing a continuous record of year-to-year changes in the underlying unweighted aggregates.

II. Method of Estimating Labour Input Data

With the exception of refinements resulting from the application of a new method of estimating average hours worked, which is described below, the index numbers for the period prior to 1961 remain essentially unchanged. Starting from 1961, however, the availability of new and generally more detailed basic data has made possible further improvements in estimating procedures, the more noteworthy of which are as follows:

A. Employment

Manufacturing.—For this industry division, the annual census has always been regarded as the preferred source of labour input, since it is also the origin of the output estimate. Until the recent re-compilation of the latter on the basis of the 1960 SIC, however, the Census data of recent years could not be utilized in calculating matching labour input measures because of insoluble classification differences, and it was necessary to work with annual

averages of the monthly Estimates of Employees which could be more readily converted to the old classification basis. In the new labour input series, the Census of Manufactures has been reintroduced as the source of employment data for both paid and unpaid workers. However, since the Census still cannot provide timely data for the measurement of current productivity changes, it is necessary to estimate the movements in employment for recent years using more up-to-date sources as indicators. The relationship between the Census of Manufactures' and Estimates of Employees' series was therefore studied for past years and projected forward to provide estimates for those years for which the former is not yet available. It follows from this method that, in the future, the two most recent years of employment data for manufacturing will be regularly revised as new Census of Manufactures' information becomes available.

Status classification of employed persons.—As described in the basic Reference Paper on productivity,¹ 18.3% of those classified as other than paid workers in the Labour Force Survey (excluding agriculture and fishing) were previously transferred to the paid worker category and the same adjustment factor applied to each industry division and each year throughout the period. Further analysis of the March 1962 Labour Force Survey subsample and related records from the Survey of Consumer Finances, as well as the availability of results from a similar study for March 1966, have now made it possible to calculate this adjustment factor at the industry division level and to assess the persistency of this particular reporting bias over time. Consequently, rather than using 18.3% for all years and for all industry divisions, differential adjustment ratios have been applied since 1962.

Reweightings of the Labour Force Survey.—In those areas where the Labour Force Survey has been used as the source of employment data for productivity measurement purposes (such as agriculture, fishing, and estimates of other than paid workers in most industry divisions) changes in the underlying data have resulted from reweighting on the basis of 1961 Census counts.²

B. Man-hours

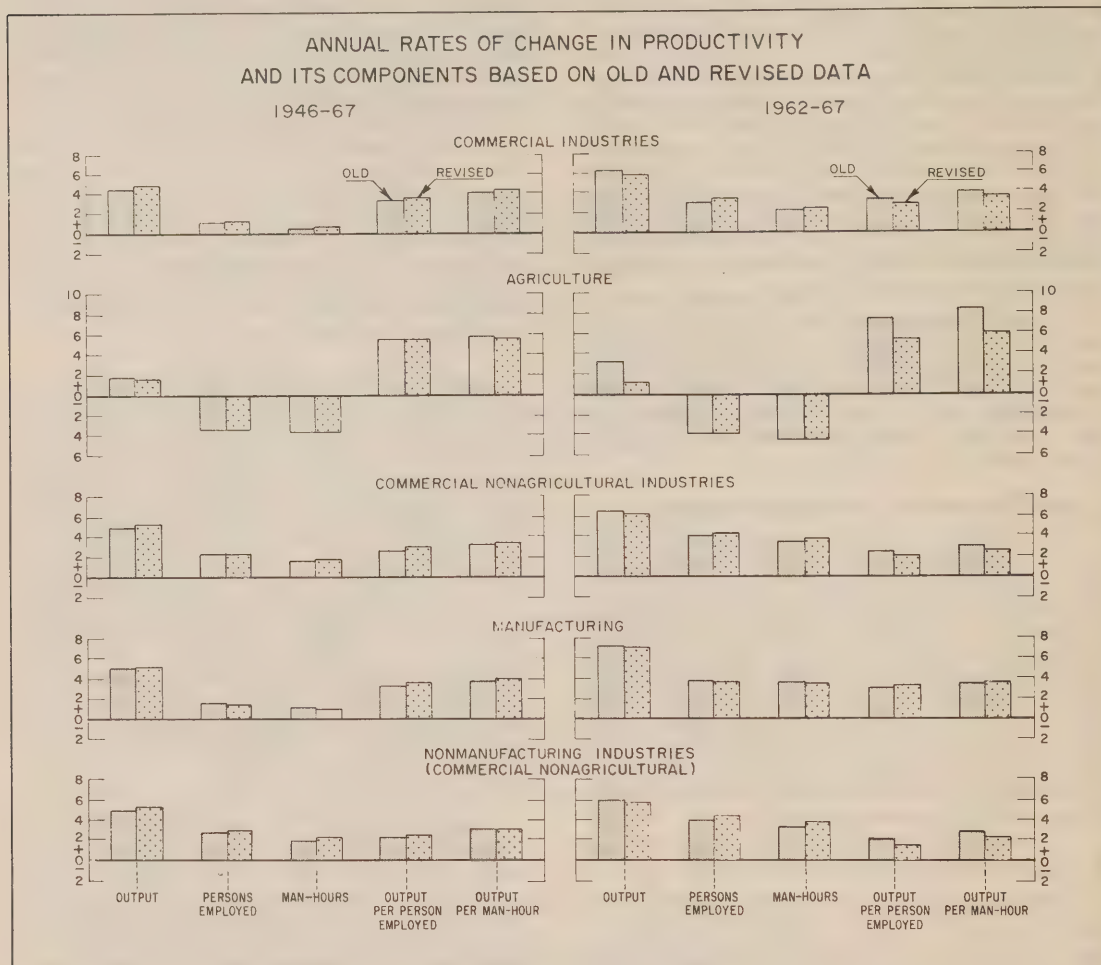
New approach to aggregation of man-hour data.—Previously, average hours worked were estimated at the aggregate level and multiplied by the reconciled employment data to obtain total man-hours. Now, the estimation of average hours is performed at the industry division level and the resultant total hours

¹ Indexes of Output per Person Employed and per Man-Hour in Canada, Commercial Nonagricultural Industries, 1947-63. DBS Catalogue No. 14-501, page 40.

² See introduction to "The Labour Force (Supplement to March 1965 Report)". DBS Catalogue No. 71-001 Supplement.

added up to obtain man-hours at the level of the various aggregates. As noted above, this is the only change in the method of estimation with respect to figures for the period preceding 1961.

The overall effects of these revisions on productivity trends for the entire postwar period as well as for the past five years are shown on the following chart.



RECENT CHANGES IN OUTPUT PER UNIT OF LABOUR INPUT

I. Productivity in the Canadian Economy

The tendency for overall annual productivity gains in the Canadian economy to moderate since 1965 was again evident in 1967. While in past years, slackening productivity has generally seemed to be associated with sharp rises in output and especially employment, the 1967 slowdown was characterized by slower growth in both these variables. The general picture in 1967 was, however, by no means a uniform one, since the nonmanufacturing sector

(excluding agriculture) showed an above-average productivity gain in marked contrast to industries such as agriculture and manufacturing.

Manufacturing.—Output per man-hour increased by 0.5% in 1967 in contrast to 3.1% in the preceding year and to the average annual increase of 4.0% in the 1962-66 period. A 0.4% decrease in average hours worked resulted in only a 0.1% increase of output per person, a sharp drop from the 2.6% growth

in 1966 and the average 3.9% gain during the preceding four years. As against the significant increases of previous years, manufacturing output and employment were 0.3% and 0.2% higher respectively in 1967 than in 1966.

Nonmanufacturing Industries (Commercial Non-agricultural). — The 2.6% increase in output per man-hour which occurred in this sector during 1967 was considerably higher than the 1.4% average of the previous two years. As in manufacturing, a decrease in average hours worked resulted in a relatively smaller gain of output per person, but the 2.2% increase was much higher than the average of 0.4% for the previous two years.

Commercial Nonagricultural Industries. — This aggregate represents the total of the two previous sectors and its productivity data comprise their weighted averages. Output per man-hour increased last year by 1.9%, in contrast to 2.2% in 1966, while output per person advanced by 1.5%. This is somewhat greater than the 1.1% gain in 1966 which was influenced by a sharp drop in average hours, originating mainly in the nonmanufacturing industries.

Agriculture. — While the 13.3% increase in agricultural output during 1966 was one of the highest annual gains of the whole postwar period, the 14.2% decrease in 1967 was the third largest decline. The effects on productivity change of this abrupt reversal were reinforced on the labour input side, where both employment and man-hours increased, in contrast to the decreasing trend which had prevailed during several previous years. Thus, the 21.7% increase in output per man-hour in 1966 gave way to a 15.0% decrease in 1967 which, with the 1.8% decrease in average hours, resulted in a 16.5% drop in output per person.

Commercial Industries. — Although agriculture now accounts for only a small proportion of the resources employed in the commercial economy, extreme changes in its productivity performance can still exert a significant influence on results at the aggregate level. This was particularly evident during 1967 when output per man-hour increased by 0.9% in contrast to 4.0% during the previous year. Corresponding figures for output per person were 0.4% and 2.9%.

Goods- and Service-producing Industries. — The historical record shows a much slower rate of increase of both output per man-hour and per person for the service-producing than for the goods-producing industries. This trend continued during 1967 when, in the service-producing industries, output per man-hour increased by 1.2% and output per person by 1.0%, while corresponding data for the non-agricultural goods-producing industries were 2.9% and 2.3% respectively. Mainly due to the sharp decrease of productivity in agriculture during 1967, data for the total goods-producing sector show changes of 0.7% and -0.1% in output per man-hour and per employee respectively.

II. Comparison of Canadian and United States Productivity Changes³

In the United States, output per person employed in the total private economy during 1967 increased by 0.1%, or even less than in the roughly corresponding sector of the Canadian economy, although the increase of 1.6% in output per man-hour was somewhat larger than in Canada because of the greater decrease in average hours worked. However, these figures reflect a quite different experience vis-à-vis Canada in the industrial components of the universe, particularly in the case of agriculture, where an above-average productivity gain of about 10% occurred during 1967. In the private nonfarm sector, on the other hand, last year's increase of 1.2% in output per man-hour was about two-thirds of the corresponding increase in Canada, and output per person employed actually decreased by 0.4%. Output per man-hour increases in the manufacturing and nonmanufacturing sectors of the private nonfarm economy of the United States were 0.6% and 1.6% respectively in 1967 as against 1.3% and 4.0% in 1966. Corresponding output per person data were -0.3% for both sectors in 1967, and 1.7% and 3.0% in 1966.

Charts comparing Canadian and United States productivity changes are shown at the end of this report

³ Figures quoted here are derived from official U.S. Bureau of Labor Statistics productivity measures utilizing establishment-based labour input data.

TABLES AND CHARTS

**TABLE 1. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Commercial Industries, Canada, 1946-67**
(1961 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	51.6	84.5	95.1	61.1	54.2
1947	55.0	88.5	97.3	62.2	56.5
1948	57.0	90.1	99.1	63.2	57.5
1949	58.5	91.4	99.7	64.0	58.7
1950	62.7	91.4	97.8	68.6	64.1
1951	67.5	93.7	99.5	72.0	67.9
1952	72.5	94.6	100.0	76.6	72.5
1953	75.5	95.1	100.3	79.4	75.3
1954	73.8	94.4	99.3	78.2	74.3
1955	82.1	95.7	99.8	85.8	82.3
1956	89.5	99.5	103.5	89.9	86.5
1957	89.7	101.3	104.1	88.6	86.1
1958	91.0	98.4	100.5	92.4	90.5
1959	95.9	100.1	102.0	95.8	94.0
1960	98.0	99.6	100.8	98.4	97.2
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	107.3	102.2	101.9	104.9	105.2
1963	113.3	104.1	102.9	108.8	110.1
1964	120.8	107.8	105.9	112.1	114.1
1965	129.6	112.3	109.3	115.4	118.6
1966	137.8	116.1	111.7	118.7	123.3
1967	140.7	118.1	113.1	119.1	124.4
Annual trend rate of change (%)	4.8	1.3	0.6	3.5	4.2

**TABLE 2. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Goods-producing Industries, Canada, 1946-67**
(1961 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	51.0	103.5	116.3	49.3	43.9
1947	54.0	106.3	115.9	50.8	46.6
1948	56.8	107.0	116.7	53.1	48.7
1949	57.8	107.9	116.8	53.6	49.5
1950	62.6	107.0	113.7	58.5	55.0
1951	68.6	109.0	115.1	63.0	59.6
1952	74.5	108.2	113.9	68.9	65.4
1953	77.4	107.6	113.9	72.0	68.0
1954	73.9	105.5	111.3	70.0	66.4
1955	83.7	105.7	110.5	79.2	75.7
1956	91.9	108.5	113.0	84.7	81.3
1957	91.0	108.1	111.0	84.2	82.0
1958	92.4	102.4	104.5	90.3	88.5
1959	96.8	103.1	105.1	93.9	92.1
1960	99.0	101.2	102.5	97.8	96.6
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	109.9	101.3	101.2	108.5	108.6
1963	116.8	102.3	101.3	114.1	115.3
1964	125.6	105.0	103.4	119.6	121.5
1965	136.4	108.2	105.5	126.1	129.3
1966	146.7	110.1	106.8	133.2	137.4
1967	146.7	110.2	106.0	133.1	138.4
Annual trend rate of change (%)	5.0	- 0.1	- 0.7	5.1	5.8

**TABLE 3. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-67**
(1961 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	51.8	61.3	68.4	84.5	75.8
1947	55.8	66.6	73.6	83.7	75.9
1948	56.9	69.4	76.5	82.0	74.3
1949	59.1	71.3	78.0	82.9	75.7
1950	62.2	72.4	77.6	85.9	80.2
1951	65.7	75.1	79.6	87.5	82.5
1952	69.4	78.0	82.4	89.0	84.3
1953	72.4	79.9	83.2	90.6	87.0
1954	73.3	81.0	84.1	90.5	87.1
1955	79.4	83.4	86.0	95.2	92.4
1956	85.6	88.6	91.5	96.6	93.6
1957	87.6	93.1	95.6	94.1	91.7
1958	88.7	93.5	95.3	94.9	93.0
1959	94.1	96.4	98.0	97.6	96.0
1960	96.3	97.7	98.7	98.5	97.6
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	104.5	103.4	102.9	101.1	101.6
1963	109.3	106.2	104.8	102.9	104.3
1964	115.6	110.9	109.0	104.2	106.0
1965	122.0	117.0	114.2	104.2	106.9
1966	128.0	122.9	117.8	104.2	108.7
1967	134.0	127.3	121.9	105.3	110.0
Annual trend rate of change (%)	4.5	3.2	2.5	1.3	2.0

**TABLE 4. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Agriculture, Canada, 1946-67**
(1961 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	95.0	175.9	181.8	54.0	52.2
1947	89.2	166.4	166.1	53.6	53.7
1948	92.1	162.5	163.5	56.7	56.3
1949	86.8	160.8	162.3	54.0	53.5
1950	94.9	151.0	148.9	62.9	63.7
1951	108.3	139.2	139.8	77.8	77.5
1952	132.6	132.2	134.0	100.3	98.9
1953	121.2	127.3	131.7	95.2	92.0
1954	93.1	130.2	136.1	71.5	68.4
1955	114.9	121.5	127.3	94.5	90.3
1956	122.0	115.1	121.5	106.0	100.4
1957	102.6	110.3	115.0	93.0	89.2
1958	113.8	105.6	108.3	107.7	105.1
1959	110.2	102.6	104.9	107.4	105.0
1960	115.3	100.2	102.1	115.1	112.9
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	121.2	96.9	96.3	125.1	125.9
1963	135.8	95.3	93.4	142.5	145.3
1964	122.3	92.5	89.3	132.2	136.9
1965	128.3	87.2	83.4	147.1	153.9
1966	145.4	79.9	77.6	182.0	187.3
1967	124.7	82.1	78.3	151.9	159.3
Annual trend rate of change (%)	1.7	- 3.6	- 3.8	5.5	5.7

**TABLE 5. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-67**
(1961 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	47.9	69.7	76.2	68.7	62.8
1947	52.1	75.9	82.3	68.7	63.3
1948	54.0	78.4	85.0	68.9	63.5
1949	56.1	80.2	86.0	70.0	65.2
1950	59.9	81.8	86.6	73.2	69.2
1951	64.0	86.4	90.7	74.1	70.6
1952	67.4	88.5	92.6	76.1	72.8
1953	71.5	89.9	93.5	79.5	76.4
1954	72.2	88.7	91.3	81.4	79.0
1955	79.3	91.5	93.7	86.7	84.6
1956	86.8	97.0	99.6	89.5	87.2
1957	88.6	99.8	101.8	88.7	87.0
1958	89.1	97.3	98.8	91.6	90.2
1959	94.7	99.7	101.3	95.0	93.5
1960	96.5	99.6	100.6	96.9	95.9
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	106.5	103.1	103.2	103.3	103.2
1963	112.0	105.6	105.0	106.0	106.6
1964	120.8	110.4	109.6	109.5	110.2
1965	129.6	116.6	115.2	111.2	112.5
1966	137.4	122.2	119.5	112.4	114.9
1967	141.7	124.2	121.0	114.1	117.1
Annual trend rate of change (%)	5.1	2.3	1.8	2.8	3.3

**TABLE 6. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-67**
(1961 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	44.1	78.9	85.3	55.9	51.7
1947	48.5	85.9	92.3	56.5	52.5
1948	51.3	88.2	94.8	58.2	54.1
1949	53.3	89.9	95.3	59.3	55.9
1950	57.6	92.1	97.1	62.5	59.3
1951	62.4	98.7	103.5	63.3	60.3
1952	65.5	100.0	104.4	65.5	62.7
1953	70.6	100.8	105.5	70.0	66.9
1954	71.0	97.0	99.6	73.2	71.3
1955	78.8	100.4	102.7	78.5	76.7
1956	87.3	106.3	109.1	82.1	80.1
1957	89.2	107.3	109.1	83.1	81.8
1958	89.1	101.3	102.6	88.0	86.8
1959	94.8	103.3	105.2	91.7	90.1
1960	96.5	101.6	102.7	95.0	93.9
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	108.6	102.8	103.6	105.7	104.8
1963	114.6	104.8	105.1	109.4	109.0
1964	125.9	109.3	110.1	115.2	114.3
1965	137.3	115.4	116.1	118.9	118.2
1966	146.8	120.5	120.8	121.8	121.5
1967	149.3	119.9	119.3	124.6	125.1
Annual trend rate of change (%)	5.8	1.4	1.1	4.3	4.7

**TABLE 7. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Manufacturing, Canada, 1946-67**
(1961 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	50.7	81.2	88.2	62.5	57.5
1947	55.4	86.8	93.4	63.8	59.3
1948	57.8	88.8	95.9	65.1	60.2
1949	59.5	90.2	95.6	66.0	62.2
1950	63.4	91.7	96.3	69.1	65.8
1951	68.9	97.3	100.3	70.8	68.7
1952	71.5	99.9	101.9	71.6	70.2
1953	76.6	103.0	105.6	74.4	72.5
1954	74.9	98.6	99.2	76.0	75.5
1955	82.2	101.1	102.3	81.3	80.4
1956	89.9	105.3	107.3	85.4	83.8
1957	89.7	105.8	106.4	84.8	84.3
1958	88.0	100.5	101.2	87.5	87.0
1959	94.5	101.7	103.0	92.9	91.8
1960	96.1	100.5	101.0	95.7	95.2
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	110.5	102.7	103.1	107.6	107.1
1963	118.0	105.2	105.6	112.1	111.7
1964	129.2	110.0	111.0	117.4	116.4
1965	141.0	115.7	116.1	121.8	121.5
1966	151.2	121.0	120.7	125.0	125.3
1967	151.7	121.2	120.5	125.2	125.9
Annual trend rate of change (%)	5.1	1.4	1.0	3.7	4.0

**TABLE 8. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour,
Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-67**
(1961 = 100)

Year	Output	Persons employed	Man-hours	Output per person employed	Output per man-hour
1946	46.5	64.6	71.2	72.2	65.4
1947	50.6	70.9	77.6	71.3	65.2
1948	52.3	73.7	80.4	70.9	65.0
1949	54.6	75.7	82.0	72.1	66.6
1950	58.3	77.4	82.6	75.4	70.6
1951	61.8	81.4	86.6	75.9	71.4
1952	65.6	83.4	88.7	78.6	73.9
1953	69.2	84.0	88.5	82.4	78.2
1954	71.0	84.2	88.0	84.3	80.7
1955	78.0	87.2	90.2	89.4	86.5
1956	85.4	93.3	96.4	91.5	88.6
1957	88.1	97.2	99.9	90.6	88.2
1958	89.6	95.8	97.8	93.6	91.7
1959	94.8	98.7	100.6	96.0	94.2
1960	96.7	99.2	100.4	97.5	96.3
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	104.7	103.4	103.3	101.3	101.4
1963	109.3	105.8	104.8	103.3	104.3
1964	117.0	110.5	109.0	105.9	107.3
1965	124.5	117.0	114.8	106.4	108.4
1966	131.2	122.8	119.0	106.8	110.3
1967	137.2	125.7	121.3	109.1	113.1
Annual trend rate of change (%)	5.2	2.8	2.1	2.3	2.9

**TABLE 9. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed,
Commercial Industries, Canada, 1946-67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	3.5	3.5	3.5	3.6	3.6	3.6	3.7	3.7	3.8	3.9	3.9	4.1	3.9	3.8	4.1	3.8	3.3	2.6	1.6	1.7	1.7
1947	3.5	3.5	3.6	3.6	3.6	3.7	3.7	3.8	3.9	4.0	4.1	4.3	4.2	4.0	4.5	4.4	3.8	3.1	1.5	1.7	
1948	3.4	3.5	3.6	3.6	3.6	3.7	3.7	3.9	4.0	4.1	4.2	4.5	4.4	4.3	5.1	5.2	4.7	4.1	1.2		
1949	3.4	3.5	3.5	3.5	3.6	3.6	3.7	3.8	3.9	4.0	4.2	4.6	4.5	4.4	5.6	6.1	6.1	7.2			
1950	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.6	3.7	3.8	3.9	4.3	4.1	3.7	5.1	5.7	5.0				
1951	3.2	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3	3.4	3.5	3.6	3.7	4.2	3.8	2.8	5.0	6.4					
1952	3.1	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.3	3.3	3.3	3.5	4.0	3.3	1.0	3.6						
1953	3.1	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.1	3.3	3.4	3.4	3.6	4.8	3.9	-1.6							
1954	3.1	3.2	3.2	3.3	3.2	3.2	3.2	3.4	3.6	3.7	4.3	7.3	9.8								
1955	3.0	3.0	3.0	3.0	2.9	2.8	2.6	2.7	2.5	2.1	1.6	4.8									
1956	3.0	3.1	3.1	3.0	3.0	2.8	2.6	2.6	2.4	1.4	-1.5										
1957	3.1	3.3	3.3	3.3	3.3	3.2	3.1	3.6	4.0	4.4											
1958	3.1	3.2	3.3	3.3	3.2	3.0	2.7	3.2	3.7												
1959	3.0	3.2	3.3	3.3	3.2	2.9	2.2	2.7													
1960	3.0	3.3	3.4	3.5	3.6	3.3	1.7														
1961	3.0	3.4	3.6	3.9	4.3	4.9															
1962	2.7	3.1	3.2	3.3	3.7																
1963	2.4	2.9	3.0	3.0																	
1964	2.1	2.9	3.0																		
1965	1.6	2.9																			
1966	0.4																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 10. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour,
Commercial Industries, Canada, 1946-67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	4.2	4.2	4.3	4.3	4.3	4.3	4.4	4.5	4.5	4.6	4.7	4.9	4.8	4.6	5.0	4.9	4.4	3.8	2.6	3.0	4.2
1947	4.2	4.2	4.3	4.3	4.3	4.3	4.4	4.5	4.6	4.7	4.8	5.0	4.9	4.8	5.4	5.4	4.9	4.1	1.9	1.8	
1948	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.3	4.4	4.5	4.6	4.8	4.9	5.2	5.2	5.1	6.0	6.3	6.0	5.6	2.0		
1949	4.1	4.2	4.2	4.2	4.2	4.3	4.3	4.4	4.6	4.7	4.9	5.2	5.2	5.1	6.4	7.1	7.6	9.3			
1950	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.1	4.2	4.2	4.3	4.4	4.8	4.5	4.1	5.6	6.3	5.8				
1951	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	4.0	4.1	4.1	4.2	4.6	4.2	3.1	5.3	6.8					
1952	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9	3.8	3.8	3.9	3.9	4.0	4.0	4.5	3.8	1.3	3.8						
1953	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.8	3.8	3.9	4.0	4.1	4.3	5.3	4.6	-1.3							
1954	3.9	4.0	4.0	4.0	3.9	3.9	3.9	4.1	4.3	4.5	5.0	7.9	10.8								
1955	3.7	3.8	3.7	3.7	3.6	3.4	3.3	3.3	3.2	2.9	2.3	5.1									
1956	3.7	3.8	3.8	3.8	3.7	3.5	3.3	3.3	3.1	2.3	-0.4										
1957	3.9	4.0	4.0	4.0	4.0	3.9	3.8	4.1	4.5	5.1											
1958	3.8	4.0	4.0	4.0	3.9	3.7	3.4	3.6	3.9												
1959	3.8	4.0	4.1	4.1	4.0	3.7	3.1	3.4													
1960	3.8	4.1	4.2	4.3	4.3	4.1	2.9														
1961	3.8	4.2	4.3	4.5	4.9	5.2															
1962	3.5	4.0	4.0	4.1	4.6																
1963	3.3	3.9	3.8	3.6																	
1964	3.0	4.0	3.9																		
1965	2.5	4.0																			
1966	0.9																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 11. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed,
Goods-producing Industries, Canada, 1946-67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
946	5.1	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.3	5.4	5.5	5.5	5.7	5.5	5.4	5.8	5.6	4.8	4.0	3.0	3.8	3.1
947	5.1	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.4	5.5	5.6	5.7	5.9	5.8	5.6	6.4	6.2	5.4	4.4	2.7	4.4	
948	5.1	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.4	5.5	5.7	5.8	6.1	5.9	5.8	6.9	7.1	6.2	5.0	0.9		
949	5.1	5.1	5.1	5.1	5.2	5.2	5.2	5.4	5.5	5.7	5.8	6.2	6.1	6.0	7.8	8.6	8.4				
950	4.9	5.0	5.0	5.0	5.0	4.9	4.9	5.1	5.2	5.3	5.4	5.8	5.5	5.1	7.4	8.5	7.6				
951	4.8	4.9	4.9	4.8	4.8	4.8	4.7	4.9	5.0	5.0	5.1	5.5	4.9	3.7	6.9	9.4					
952	4.8	4.9	4.8	4.8	4.7	4.6	4.6	4.7	4.8	4.8	4.7	5.2	4.0	0.9	4.5						
953	4.8	4.9	4.9	4.8	4.8	4.7	4.6	4.9	5.0	5.1	5.2	6.3	4.9	-2.7							
954	4.9	5.0	5.0	4.9	4.9	4.9	4.8	5.2	5.4	5.8	6.4	10.0	13.0								
955	4.7	4.8	4.7	4.6	4.5	4.3	4.0	4.2	4.1	3.9	3.1	7.0									
956	4.7	4.9	4.8	4.6	4.5	4.3	3.8	4.1	3.9	3.2	-0.6										
957	4.9	5.1	5.0	5.0	4.9	4.7	4.3	5.0	5.6	7.2											
958	4.8	5.1	5.0	4.9	4.8	4.4	3.6	4.1	4.0												
959	4.9	5.3	5.2	5.1	5.1	4.7	3.2	4.2													
960	5.0	5.5	5.4	5.5	5.6	5.3	2.2														
961	5.0	5.7	5.8	6.1	6.8	8.5															
962	4.5	5.2	5.1	5.0	5.2																
963	4.2	5.3	5.1	4.8																	
964	3.8	5.5	5.4																		
965	2.8	5.7																			
966	-0.1																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 12. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour,
Goods-producing Industries, Canada, 1946-67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
946	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.9	5.9	6.0	6.1	6.2	6.2	6.3	6.2	6.1	6.7	6.7	6.0	5.3	4.1	5.3	6.2
947	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.9	6.0	6.1	6.2	6.2	6.4	6.3	6.2	7.1	7.1	6.4	5.3	3.1	4.4	
948	5.7	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.9	6.0	6.1	6.3	6.3	6.6	6.5	6.4	7.7	8.1	7.4	6.4	1.7		
949	5.7	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	6.0	6.1	6.2	6.3	6.7	6.6	6.5	8.4	9.6	9.7	11.2			
950	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.5	5.5	5.6	5.7	5.8	5.8	6.1	5.8	5.2	7.5	9.0	8.3				
951	5.5	5.6	5.5	5.5	5.4	5.4	5.3	5.5	5.5	5.6	5.5	5.8	5.1	3.7	6.8	9.7					
952	5.5	5.5	5.5	5.4	5.3	5.2	5.4	5.4	5.4	5.3	5.6	4.3	0.8	3.9							
953	5.6	5.7	5.6	5.6	5.5	5.4	5.4	5.6	5.8	6.0	6.0	6.9	5.6	-2.3							
954	5.6	5.7	5.7	5.7	5.6	5.6	5.5	5.9	6.2	6.8	7.3	10.7	14.1								
955	5.4	5.5	5.4	5.3	5.2	5.0	4.7	4.9	4.9	4.9	4.0	7.4									
956	5.4	5.6	5.5	5.3	5.2	4.9	4.6	4.7	4.6	4.3	0.8										
957	5.6	5.8	5.7	5.6	5.6	5.3	5.0	5.5	6.0	7.9											
958	5.6	5.8	5.7	5.6	5.4	5.0	4.2	4.5	4.1												
959	5.7	6.0	6.0	5.9	5.8	5.4	4.2	4.9													
960	5.7	6.2	6.2	6.2	6.3	6.0	3.5														
961	5.7	6.4	6.5	6.7	7.4	8.6															
962	5.3	6.0	5.9	5.8	6.2																
963	5.0	6.1	5.9	5.4																	
964	4.6	6.3	6.4																		
965	3.4	6.3																			
966	0.7																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 13. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed,
Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.5	1.6	1.4	1.2	1.2	1.0	0.8	0.2	-0.8	-1.5	-0.1
1947	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.5	1.6	1.8	1.7	1.5	1.6	1.5	1.4	0.9	-0.5	-2.1	1.1
1948	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.5	1.6	1.6	1.8	2.0	2.0	1.8	2.1	2.2	2.4	2.4	1.2		
1949	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.6	1.8	2.0	2.0	1.8	2.2	2.3	2.7	3.6			
1950	1.2	1.2	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.4	1.4	1.6	1.9	1.8	1.4	1.8	1.8	1.9				
1951	1.2	1.2	1.2	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.6	2.0	1.9	1.2	1.7	1.7					
1952	1.1	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.5	2.2	2.0	0.9	1.8						
1953	1.1	1.1	1.2	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.1	1.0	1.4	2.5	2.5	-0.1							
1954	1.1	1.1	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.0	1.0	0.8	1.3	3.3	5.2								
1955	1.0	1.0	1.1	1.1	1.0	0.9	0.8	0.6	0.3	-0.4	-0.6	1.5									
1956	1.0	1.1	1.2	1.2	1.2	1.1	1.0	0.8	0.4	-0.9	-2.6										
1957	1.2	1.2	1.4	1.5	1.5	1.5	1.6	1.7	1.9	0.8											
1958	1.1	1.2	1.4	1.5	1.5	1.5	1.7	1.9	2.9												
1959	1.0	1.0	1.2	1.3	1.3	1.2	1.2	0.9													
1960	0.9	1.0	1.2	1.4	1.4	1.3	1.5														
1961	0.8	0.9	1.1	1.4	1.5	1.1															
1962	0.7	0.7	1.0	1.5	1.8																
1963	0.4	0.4	0.6	1.2																	
1964	0.3	0.0	0.0																		
1965	0.5	-0.1																			
1966	1.0																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 14. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour,
Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	2.0	2.0	2.0	2.0	2.0	2.0	2.1	2.1	2.1	2.2	2.3	2.4	2.4	2.2	2.2	2.0	1.8	1.1	-0.2	-0.9	0.1
1947	2.0	2.0	2.0	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.2	2.3	2.5	2.7	2.7	2.5	2.7	2.6	2.5	1.9	-0.1	-2.0	
1948	2.0	2.0	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.2	2.3	2.4	2.6	2.9	3.0	2.9	3.3	3.4	3.8	3.9	1.9		
1949	1.9	2.0	2.0	2.0	2.0	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.5	2.9	2.9	2.8	3.3	3.5	4.4	5.9			
1950	1.8	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	2.0	2.2	2.6	2.6	2.2	2.7	2.5	2.9				
1951	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	2.1	2.6	2.6	2.0	2.7	2.1					
1952	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.7	1.7	1.7	1.7	1.7	2.0	2.7	2.8	1.7	3.3						
1953	1.7	1.7	1.8	1.8	1.7	1.7	1.6	1.5	1.5	1.4	1.8	2.8	3.0	0.1							
1954	1.7	1.8	1.8	1.8	1.7	1.7	1.6	1.5	1.4	1.2	1.7	3.6	6.0								
1955	1.7	1.7	1.7	1.7	1.6	1.5	1.3	1.1	0.7	0.0	-0.4	1.3									
1956	1.8	1.8	1.8	1.9	1.8	1.7	1.6	1.3	0.9	-0.3	-2.1										
1957	1.9	2.0	2.0	2.1	2.2	2.2	2.2	2.2	2.3	1.5											
1958	1.9	1.9	2.0	2.2	2.2	2.2	2.4	2.4	3.2												
1959	1.8	1.8	1.9	2.1	2.1	2.0	2.1	1.7													
1960	1.7	1.8	1.9	2.1	2.2	2.0	2.5														
1961	1.6	1.7	1.8	2.0	2.1	1.6															
1962	1.5	1.6	1.7	2.2	2.6																
1963	1.3	1.3	1.2	1.7																	
1964	1.3	1.2	0.8																		
1965	1.4	1.7																			
1966	1.2																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 15. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed,
Agriculture, Canada, 1946 - 67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	5.5	5.6	5.4	5.4	5.5	5.4	5.5	6.1	6.2	6.5	6.7	7.5	7.4	7.5	10.3	10.1	6.6	3.2	0.5	2.4	-0.8
1947	5.4	5.6	5.4	5.4	5.5	5.4	5.4	6.1	6.3	6.7	7.0	7.9	7.9	8.3	12.2	12.9	8.9	4.4	0.4	5.7	
1948	5.3	5.5	5.2	5.2	5.3	5.2	5.2	5.9	6.2	6.6	6.8	8.0	8.0	8.6	14.3	16.3	11.7	5.3	-4.7		
1949	5.2	5.3	5.0	5.0	5.1	4.9	4.8	5.6	5.8	6.3	6.5	8.0	7.9	8.6	17.4	23.0	20.0	16.4			
1950	4.7	4.9	4.4	4.3	4.4	4.0	3.8	4.5	4.5	4.8	4.7	5.9	5.1	4.7	16.2	26.3	23.7				
1951	4.4	4.5	3.9	3.7	3.7	3.1	2.7	3.4	3.1	3.0	2.3	3.1	0.5	-3.0	10.6	29.0					
1952	4.4	4.5	3.8	3.6	3.5	2.8	2.2	2.9	2.4	2.0	0.6	1.0	-4.5	15.6	-5.1						
1953	4.9	5.1	4.5	4.3	4.4	3.7	3.2	4.4	4.3	4.4	3.5	6.2	-0.3	24.9							
1954	5.4	5.8	5.1	5.1	5.3	4.6	4.3	6.3	6.8	8.4	9.5	21.8	32.2								
1955	4.9	5.1	4.3	4.0	4.0	2.8	1.7	3.4	2.8	2.7	-0.8	12.1									
1956	5.0	5.4	4.4	4.1	4.1	2.6	1.0	3.1	1.9	0.8	-12.2										
1957	5.7	6.3	5.3	5.1	5.5	3.9	2.1	6.6	7.5	15.8											
1958	5.6	6.3	5.0	4.6	5.0	2.3	-1.5	3.4	-0.3												
1959	6.2	7.3	5.8	5.6	6.7	3.2	-3.5	7.1													
1960	6.6	8.2	6.5	6.5	9.0	4.2	-13.1														
1961	7.5	10.2	8.6	10.2	19.4	25.1															
1962	5.3	8.1	4.2	2.8	13.9																
1963	4.6	8.8	1.6	-7.2																	
1964	6.5	17.3	11.3																		
1965	1.6	23.7																			
1966	-16.5																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 16. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour,
Agriculture, Canada, 1946 - 67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	5.7	5.8	5.6	5.5	5.6	5.4	5.3	5.8	6.0	6.2	6.3	7.0	7.0	7.2	10.2	10.4	7.2	4.0	1.2	1.9	1.4
1947	5.7	5.8	5.5	5.5	5.5	5.3	5.3	5.8	5.9	6.2	6.3	7.2	7.2	7.6	11.8	12.7	8.9	4.7	0.1	1.4	
1948	5.6	5.7	5.4	5.3	5.4	5.1	5.0	5.6	5.8	6.1	6.1	7.2	7.2	7.8	13.7	16.1	12.0	6.4	5.0		
1949	5.5	5.6	5.3	5.2	5.2	4.8	4.7	5.3	5.4	5.7	5.7	7.0	7.0	7.6	16.5	22.6	20.3	19.1			
1950	5.2	5.2	4.8	4.6	4.5	4.0	3.7	4.3	4.1	4.1	3.7	4.8	3.8	3.2	14.4	24.6	21.5				
1951	4.9	5.0	4.4	4.2	4.0	3.3	2.8	3.3	2.9	2.6	1.6	2.1	-0.6	-4.4	9.0	27.7					
1952	5.0	5.1	4.5	4.1	4.0	3.1	2.5	3.0	2.4	1.8	0.1	0.1	-5.6	-16.9	-7.0						
1953	5.7	5.9	5.3	5.1	5.1	4.3	3.7	4.8	4.5	4.6	3.3	5.5	-1.0	-25.7							
1954	6.3	6.7	6.1	5.9	6.1	5.4	5.0	6.8	7.3	8.8	9.5	21.2	32.0								
1955	5.8	6.1	5.3	5.0	4.9	3.7	2.5	4.1	3.5	3.4	-0.6	11.3									
1956	6.0	6.4	5.5	5.2	5.2	3.6	2.0	4.1	3.0	2.3	-11.2										
1957	6.7	7.3	6.4	6.2	6.5	4.8	3.0	7.3	8.5	17.7											
1958	6.5	7.3	6.1	5.7	6.0	3.2	-0.8	3.7	0.0												
1959	7.1	8.3	7.0	6.8	7.9	4.3	-2.4	7.5													
1960	7.5	9.2	7.8	7.9	10.4	5.6	-11.5														
1961	8.4	11.1	9.9	11.5	20.6	25.9															
1962	6.0	8.9	5.6	4.3	15.5																
1963	5.1	9.2	2.9	-5.8																	
1964	6.7	17.0	12.4																		
1965	1.7	21.7																			
1966	15.0																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

TABLE 17. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed,
Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-67

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.6	2.3	2.2	1.9	1.7	1.5	0.6	0.1	-0.1
1947	2.8	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.1	2.9	2.6	2.5	2.3	2.2	2.1	0.9	0.3	
1948	2.8	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.1	3.1	3.2	3.3	3.2	2.9	2.9	2.6	2.7	3.1	1.6		
1949	2.8	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.1	3.2	3.3	3.5	3.4	3.0	3.0	2.7	2.9	4.7			
1950	2.8	2.9	2.9	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.1	3.1	3.3	3.6	3.4	2.9	2.8	2.0	1.2				
1951	2.8	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0	3.1	3.2	3.2	3.4	3.9	3.9	3.3	3.6	2.7					
1952	2.7	2.8	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	3.0	3.1	3.1	3.4	4.2	4.2	3.4	4.5						
1953	2.7	2.7	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.9	2.9	3.2	4.2	4.4	2.3							
1954	2.6	2.7	2.8	2.8	2.7	2.7	2.7	2.6	2.7	2.6	2.9	4.8	6.5								
1955	2.5	2.6	2.7	2.7	2.6	2.5	2.4	2.2	2.1	1.6	1.2	3.2									
1956	2.5	2.6	2.7	2.8	2.7	2.6	2.5	2.3	2.1	1.2	-0.8										
1957	2.6	2.8	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.5	3.2											
1958	2.5	2.7	2.9	3.0	2.9	3.0	2.9	2.8	3.7												
1959	2.4	2.6	2.8	2.9	2.9	2.9	2.6	2.0													
1960	2.4	2.6	2.9	3.1	3.1	3.2	3.2														
1961	2.2	2.4	2.7	3.0	3.0	3.3															
1962	2.0	2.2	2.6	3.0	2.7																
1963	1.8	1.9	2.4	3.2																	
1964	1.4	1.4	1.6																		
1965	1.3	1.1																			
1966	1.5																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

TABLE 18. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour,
Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-67

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.4	3.1	2.9	2.7	2.5	2.2	1.1	0.5	0
1947	3.3	3.4	3.4	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.6	3.6	3.7	3.8	3.7	3.4	3.3	3.1	3.1	2.9	1.5	0.3	
1948	3.3	3.4	3.4	3.5	3.5	3.5	3.6	3.6	3.7	3.7	3.9	4.1	4.0	3.7	3.7	3.6	3.8	4.3	2.6		
1949	3.3	3.4	3.4	3.5	3.5	3.5	3.5	3.6	3.7	3.7	3.9	4.2	4.1	3.8	3.8	3.6	4.0	6.1			
1950	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.6	3.7	3.8	4.2	4.1	3.5	3.4	2.6	2.0				
1951	3.2	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.6	3.7	4.0	4.5	4.6	4.0	4.1	3.1					
1952	3.2	3.2	3.3	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.5	3.6	4.0	4.7	5.0	4.2	5.0						
1953	3.1	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.3	3.6	4.7	5.2	3.4							
1954	3.0	3.1	3.1	3.2	3.1	3.1	3.0	3.0	3.0	3.0	3.2	5.0	7.0								
1955	3.0	3.0	3.1	3.1	3.0	2.9	2.8	2.5	2.4	1.9	1.4	3.0									
1956	3.0	3.1	3.2	3.2	3.1	3.1	2.9	2.7	2.5	1.7	-0.1										
1957	3.1	3.2	3.3	3.4	3.4	3.4	3.5	3.3	3.6	3.6											
1958	3.0	3.2	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.1	3.6												
1959	3.0	3.1	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	2.7													
1960	2.9	3.1	3.2	3.5	3.5	3.7	4.2														
1961	2.7	2.9	3.1	3.3	3.3	3.2															
1962	2.5	2.7	3.0	3.3	3.4																
1963	2.3	2.5	2.7	3.3																	
1964	2.1	2.1	2.1																		
1965	2.0	2.2																			
1966	1.9																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 19. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed,
Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946- 67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
946.....	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.2	4.2	4.2	4.1	4.1	4.0	4.0	3.8	3.1	3.2	2.8	2.7	2.4	2.1	1.6	1.6
947.....	4.3	4.4	4.4	4.4	4.4	4.4	4.3	4.3	4.3	4.3	4.2	4.3	4.1	3.7	3.4	3.0	3.0	3.3	2.4	3.0	
948.....	4.4	4.4	4.5	4.5	4.5	4.5	4.4	4.4	4.5	4.4	4.4	4.5	4.3	3.9	3.6	3.1	3.1	3.7	1.9		
949.....	4.4	4.5	4.5	4.6	4.5	4.6	4.5	4.5	4.6	4.6	4.6	4.8	4.6	4.2	3.9	3.2	3.3	5.5			
950.....	4.4	4.5	4.6	4.6	4.6	4.6	4.6	4.6	4.7	4.7	4.7	5.0	4.8	4.2	3.8	2.3	1.1				
951.....	4.4	4.5	4.6	4.6	4.6	4.7	4.7	4.7	4.8	4.9	5.1	5.0	4.6	4.1	3.8						
952.....	4.4	4.5	4.6	4.6	4.6	4.6	4.6	4.6	4.8	4.9	5.1	4.9	4.1	3.7	3.4						
953.....	4.3	4.4	4.5	4.5	4.5	4.5	4.4	4.4	4.5	4.6	4.7	4.6	3.9	3.8							
954.....	4.2	4.4	4.4	4.5	4.4	4.4	4.3	4.2	4.3	4.4	4.4	5.9	7.3								
955.....	4.2	4.3	4.4	4.4	4.3	4.3	4.1	3.9	3.9	3.6	2.9	4.6									
956.....	4.2	4.3	4.4	4.5	4.4	4.4	4.2	4.0	4.0	3.5	1.2										
957.....	4.2	4.4	4.6	4.7	4.7	4.7	4.6	4.5	5.0	5.8											
958.....	4.1	4.4	4.5	4.6	4.6	4.6	4.3	3.9	4.3												
959.....	4.1	4.3	4.6	4.7	4.7	4.9	4.4	3.5													
960.....	4.0	4.3	4.6	4.9	4.9	5.5	5.3														
961.....	3.7	4.1	4.4	4.7	4.6	5.7															
962.....	3.4	3.8	4.2	4.4	3.5																
963.....	3.2	3.6	4.3	5.3																	
964.....	2.6	2.8	3.3																		
965.....	2.3	2.4																			
966.....	2.3																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 20. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour,
Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946- 67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
46.....	4.7	4.7	4.7	4.8	4.8	4.7	4.7	4.7	4.7	4.7	4.6	4.6	4.4	4.0	3.7	3.4	3.4	3.4	2.7	2.3	1.6
47.....	4.7	4.8	4.8	4.9	4.9	4.9	4.8	4.8	4.9	4.9	4.8	4.9	4.7	4.3	4.0	3.7	3.7	4.0	3.2	3.0	
48.....	4.7	4.8	4.9	4.9	4.9	4.9	4.9	4.9	5.0	5.0	5.0	5.1	5.0	4.5	4.1	3.8	3.9	4.7	3.3		
49.....	4.8	4.8	4.9	4.9	5.0	5.0	5.0	5.0	5.1	5.2	5.2	5.3	5.2	4.7	4.2	3.7	3.8	6.0			
50.....	4.7	4.8	4.9	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.1	5.2	5.3	5.5	5.4	4.8	4.1	2.8	1.7				
51.....	4.8	4.9	4.9	5.0	5.0	5.1	5.1	5.1	5.3	5.5	5.6	6.1	6.3	5.8	5.3	4.0					
52.....	4.7	4.8	4.9	5.0	5.0	5.0	5.1	5.1	5.2	5.5	5.7	6.4	6.9	6.6	6.7						
53.....	4.6	4.7	4.8	4.8	4.8	4.9	4.8	4.8	4.9	5.1	5.3	6.3	7.1	6.6							
54.....	4.5	4.6	4.7	4.7	4.7	4.7	4.6	4.5	4.6	4.7	4.6	6.0	7.6								
55.....	4.4	4.5	4.6	4.6	4.6	4.6	4.4	4.2	4.1	4.0	3.2	4.3									
56.....	4.4	4.5	4.7	4.7	4.7	4.7	4.6	4.3	4.2	4.1	2.1										
57.....	4.4	4.6	4.8	4.9	4.9	5.0	4.9	4.6	5.0	6.2											
58.....	4.3	4.5	4.7	4.8	4.8	4.9	4.8	4.0	3.8												
59.....	4.3	4.5	4.7	4.9	5.0	5.3	5.3	4.2													
60.....	4.1	4.4	4.7	4.9	5.1	5.6	6.5														
61.....	3.8	4.0	4.3	4.5	4.4	4.8															
62.....	3.6	3.8	4.2	4.4	4.0																
63.....	3.4	3.7	4.1	4.9																	
64.....	3.0	3.1	3.4																		
65.....	2.9	2.8																			
66.....	2.9																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 21. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed,
Manufacturing, Canada, 1946 - 67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	3.7	3.7	3.6	3.6	3.5	3.3	3.2	3.2	3.1	3.0	3.0	3.0	2.8	2.5	2.5	2.4	2.6	2.4	1.9	2.1	2.1
1947	3.7	3.7	3.7	3.6	3.5	3.4	3.3	3.2	3.2	3.1	3.1	3.1	2.9	2.6	2.6	2.5	2.7	2.6	1.7	2.0	
1948	3.8	3.8	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.3	3.3	3.2	3.2	3.3	3.0	2.7	2.7	2.6	3.0	3.1	1.4		
1949	3.9	3.9	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.3	3.5	3.1	2.7	2.8	2.7	3.6	4.8			
1950	3.9	4.0	4.0	3.9	3.8	3.7	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4				
1951	4.0	4.1	4.1	4.0	3.9	3.8	3.6	3.5	3.4	3.6	3.9	3.4	2.5	2.5	1.1						
1952	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.7	3.7	3.7	3.6	3.9	4.5	4.1	3.0	3.9						
1953	4.1	4.2	4.2	4.2	4.1	3.9	3.7	3.6	3.6	3.5	3.9	4.9	4.6	2.2							
1954	4.1	4.3	4.3	4.2	4.1	4.0	3.7	3.6	3.5	3.3	3.8	6.0	7.0								
1955	4.1	4.3	4.3	4.2	4.1	3.8	3.4	3.2	3.0	2.2	2.1	5.0									
1956	4.2	4.4	4.5	4.4	4.3	4.1	3.5	3.2	2.9	1.3	-0.6										
1957	4.4	4.7	4.8	4.9	4.8	4.7	4.3	4.3	4.7	3.2											
1958	4.4	4.7	4.9	5.0	5.0	5.0	4.4	4.5	6.1												
1959	4.2	4.6	4.9	5.0	5.1	5.0	3.7	3.0													
1960	4.2	4.7	5.1	5.4	5.6	6.0	4.5														
1961	3.8	4.5	4.9	5.4	5.9	7.6															
1962	3.3	3.9	4.3	4.5	4.2																
1963	2.9	3.7	4.2	4.7																	
1964	2.2	3.2	3.8																		
1965	1.4	2.6																			
1966	0.1																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 22. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour,
Manufacturing, Canada, 1946 - 67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	4.0	4.1	4.0	4.0	3.9	3.9	3.8	3.8	3.7	3.7	3.8	3.8	3.7	3.6	3.5	3.6	3.6	3.2	2.6	2.4	3.2
1947	4.1	4.1	4.1	4.1	4.0	3.9	3.8	3.8	3.8	3.8	3.9	4.0	3.8	3.7	3.7	3.8	3.9	3.5	2.4	1.5	
1948	4.1	4.2	4.1	4.1	4.1	4.0	3.9	3.8	3.9	3.9	4.0	4.1	4.0	3.8	3.9	4.1	4.6	4.5	3.3		
1949	4.1	4.2	4.2	4.1	4.1	4.0	3.9	3.8	3.8	3.8	3.9	4.1	4.0	3.7	3.8	4.1	5.1	5.8			
1950	4.1	4.2	4.2	4.1	4.1	4.0	3.8	3.8	3.7	3.7	3.8	4.0	3.8	3.3	3.2	3.2	4.4				
1951	4.2	4.2	4.2	4.2	4.1	4.0	3.8	3.8	3.7	3.7	3.9	4.2	3.9	3.2	2.7	2.1					
1952	4.2	4.3	4.3	4.3	4.2	4.1	3.9	3.8	3.8	3.8	4.1	4.7	4.6	3.7	3.4						
1953	4.2	4.3	4.3	4.3	4.2	4.1	3.9	3.8	3.8	3.7	4.1	5.1	5.3	4.1							
1954	4.2	4.4	4.4	4.3	4.2	4.1	3.8	3.6	3.5	3.4	3.8	5.3	6.5								
1955	4.2	4.4	4.4	4.3	4.2	4.0	3.6	3.3	3.1	2.5	2.4	4.2									
1956	4.3	4.5	4.6	4.5	4.5	4.3	3.8	3.5	3.1	1.9	0.7										
1957	4.5	4.7	4.9	4.9	4.9	4.8	4.4	4.3	4.3	3.2											
1958	4.5	4.8	5.0	5.1	5.2	5.2	4.7	4.6	5.5												
1959	4.4	4.7	5.0	5.1	5.2	5.3	4.4	3.8													
1960	4.3	4.7	5.0	5.3	5.6	6.1	5.0														
1961	4.0	4.5	4.8	5.1	5.7	7.1															
1962	3.5	4.0	4.3	4.2	4.3																
1963	3.2	3.9	4.3	4.2																	
1964	2.7	3.7	4.3																		
1965	1.8	3.1																			
1966	0.5																				

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 23. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed,
Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946- 67**

To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
46	2.3	2.4	2.4	2.5	2.5	2.5	2.6	2.6	2.6	2.6	2.6	2.7	2.5	2.2	2.0	1.6	1.3	1.0	0.7	0.4	0.1
47	2.4	2.4	2.5	2.5	2.6	2.6	2.7	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	2.9	2.6	2.5	2.1	1.8	1.5	1.2	0.9	0.6
48	2.4	2.4	2.5	2.6	2.6	2.7	2.8	2.9	2.9	3.0	3.1	3.3	3.3	3.0	2.9	2.6	2.3	2.0	1.7	1.4	1.1
49	2.3	2.4	2.5	2.6	2.6	2.7	2.8	2.9	3.0	3.1	3.2	3.5	3.5	3.1	3.1	2.7	2.4	2.1	1.8	1.5	1.2
50	2.2	2.3	2.4	2.5	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	3.0	3.2	3.6	3.5	3.1	3.1	2.2	1.9	1.6	1.3	1.0	0.7
51	2.2	2.3	2.4	2.4	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	3.1	3.3	3.9	4.1	3.7	4.1	3.5	3.2	2.9	2.6	2.3	2.0
52	2.1	2.1	2.2	2.3	2.4	2.4	2.5	2.6	2.7	2.9	3.1	3.9	4.2	3.6	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
53	2.0	2.0	2.1	2.2	2.2	2.2	2.3	2.4	2.5	2.6	2.8	3.8	4.2	3.4	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
54	1.9	1.9	2.0	2.1	2.1	2.1	2.2	2.2	2.2	2.2	2.4	4.2	6.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
55	1.8	1.8	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	1.8	1.7	1.7	0.7	2.3	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
56	1.8	1.8	1.9	2.0	1.9	2.0	2.0	1.9	1.8	1.1	0.9	2.3	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
57	1.8	1.9	2.0	2.1	2.1	2.2	2.4	2.5	2.9	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
58	1.7	1.7	1.9	2.0	2.0	2.0	2.2	2.1	2.6	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
59	1.6	1.6	1.8	1.9	1.9	1.9	2.0	1.5	2.6	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
60	1.5	1.6	1.8	2.0	1.9	1.9	2.6	2.6	2.6	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
61	1.4	1.4	1.7	1.9	1.6	1.3	2.6	2.6	2.6	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
62	1.4	1.4	1.7	2.2	2.0	2.0	2.6	2.6	2.6	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
63	1.2	1.1	1.5	2.5	2.5	2.5	2.6	2.6	2.6	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
64	1.0	0.4	0.5	2.5	2.5	2.5	2.6	2.6	2.6	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
65	1.3	0.4	0.5	2.5	2.5	2.5	2.6	2.6	2.6	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
66	2.2	0.4	0.5	2.5	2.5	2.5	2.6	2.6	2.6	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

**TABLE 24. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour,
Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946- 67**

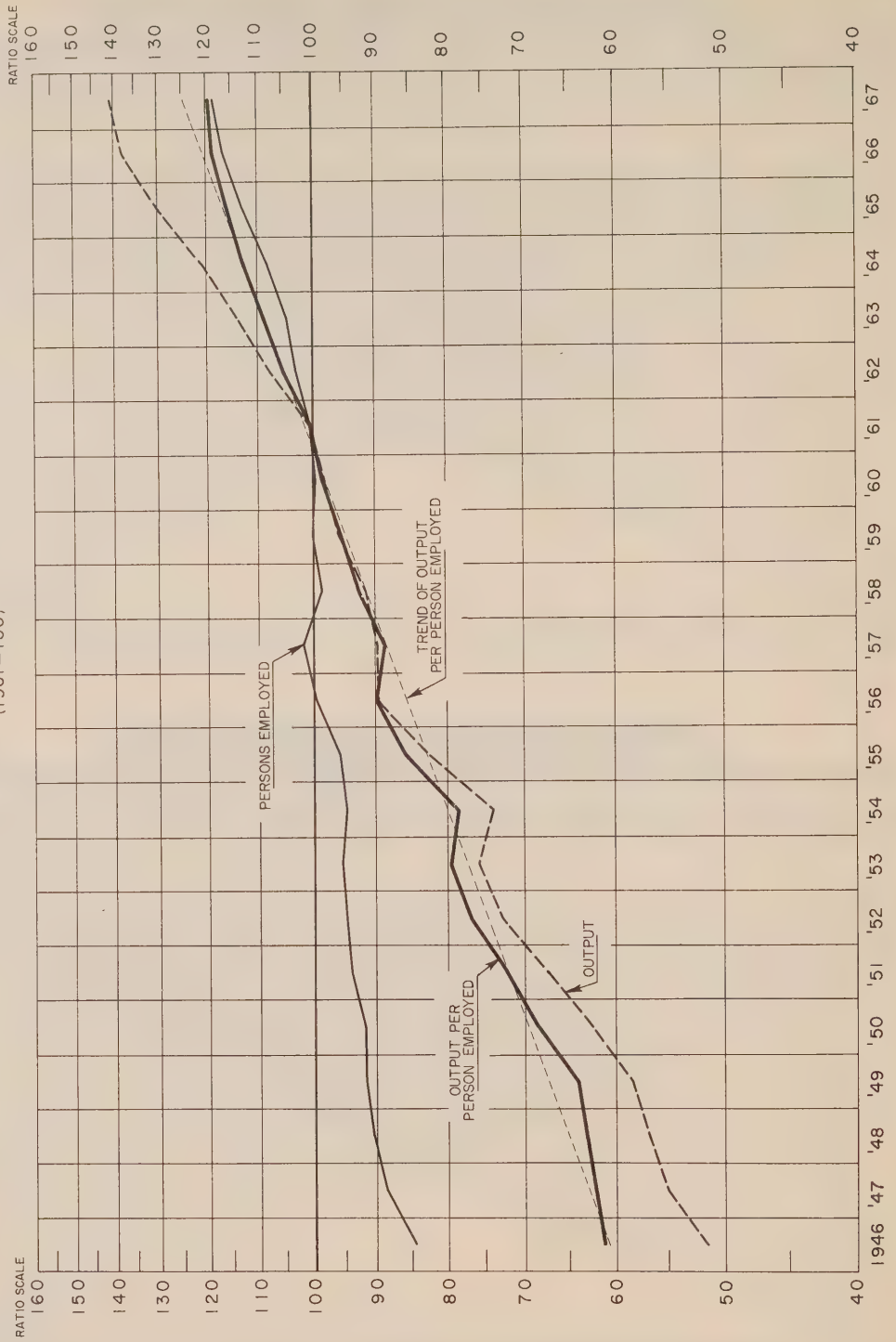
To From	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
46	2.9	3.0	3.0	3.1	3.1	3.2	3.2	3.2	3.3	3.3	3.3	3.4	3.2	2.9	2.7	2.3	2.0	1.8	0.5	-0.3	-0.3
47	3.0	3.0	3.1	3.2	3.2	3.3	3.4	3.4	3.5	3.5	3.6	3.7	3.6	3.3	3.2	2.8	2.7	2.7	1.0	-0.2	-0.3
48	3.0	3.1	3.1	3.2	3.3	3.3	3.4	3.5	3.6	3.7	3.8	4.1	4.0	3.7	3.6	3.3	3.4	4.2	2.3	-0.2	-0.3
49	2.9	3.0	3.1	3.2	3.2	3.3	3.4	3.5	3.6	3.7	3.9	4.2	4.2	3.8	3.8	3.3	3.5	6.1	2.3	-0.2	-0.3
50	2.9	2.9	3.0	3.1	3.1	3.2	3.3	3.4	3.5	3.6	3.8	4.2	4.2	3.7	3.5	2.3	1.1	6.1	2.3	-0.2	-0.3
51	2.8	2.9	3.0	3.1	3.1	3.2	3.3	3.4	3.5	3.7	4.0	4.6	4.8	4.4	4.7	3.6	1.1	6.1	2.3	-0.2	-0.3
52	2.7	2.8	2.8	2.9	3.0	3.0	3.2	3.2	3.4	3.6	3.9	4.7	5.2	4.5	5.8	3.6	1.1	6.1	2.3	-0.2	-0.3
53	2.6	2.6	2.7	2.8	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	3.1	3.4	4.5	5.2	3.2	5.8	3.6	1.1	6.1	2.3	-0.2	-0.3
54	2.5	2.5	2.6	2.7	2.7	2.7	2.7	2.7	2.7	2.8	2.9	4.8	7.2	3.2	5.8	3.6	1.1	6.1	2.3	-0.2	-0.3
55	2.4	2.4	2.4	2.5	2.5	2.4	2.4	2.2	2.1	1.7	1.0	2.4	7.2	3.2	5.8	3.6	1.1	6.1	2.3	-0.2	-0.3
56	2.4	2.4	2.5	2.6	2.6	2.5	2.6	2.4	2.3	1.7	-0.5	2.4	7.2	3.2	5.8	3.6	1.1	6.1	2.3	-0.2	-0.3
57	2.5	2.5	2.6	2.8	2.8	2.8	3.1	3.0	3.4	3.9	4.2	4.2	4.2	3.7	3.5	2.3	1.1	6.1	2.3	-0.2	-0.3
58	2.3	2.4	2.5	2.6	2.6	2.6	2.9	2.5	2.8	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
59	2.3	2.3	2.5	2.6	2.6	2.6	3.0	2.2	2.8	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
60	2.2	2.3	2.4	2.6	2.6	2.6	3.8	2.2	2.8	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
61	2.1	2.1	2.2	2.4	2.1	1.4	2.2	2.2	2.8	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
62	2.1	2.1	2.3	2.9	2.9	2.9	2.2	2.2	2.8	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
63	1.9	1.8	1.9	2.9	2.9	2.9	2.2	2.2	2.8	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
64	1.8	1.4	1.0	2.9	2.9	2.9	2.2	2.2	2.8	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
65	2.2	1.7	1.0	2.9	2.9	2.9	2.2	2.2	2.8	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5
66	2.6	1.7	1.0	2.9	2.9	2.9	2.2	2.2	2.8	3.2	3.2	3.6	4.0	4.0	4.7	4.0	3.7	3.4	3.1	2.8	2.5

Calculated by the least squares trend of the logarithms method.

CHART - I

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-67

(1961 = 100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-67 (1961 = 100)

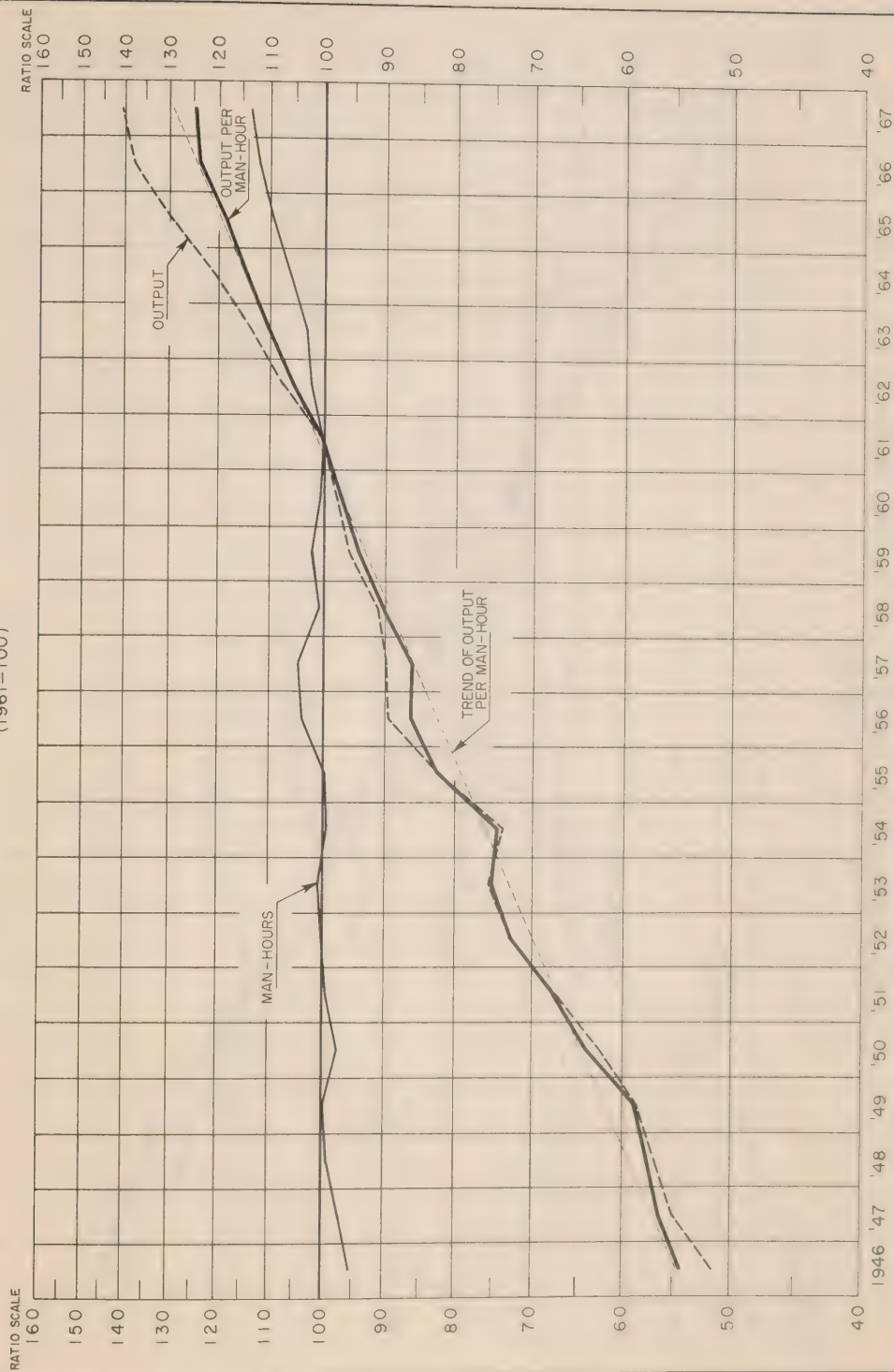
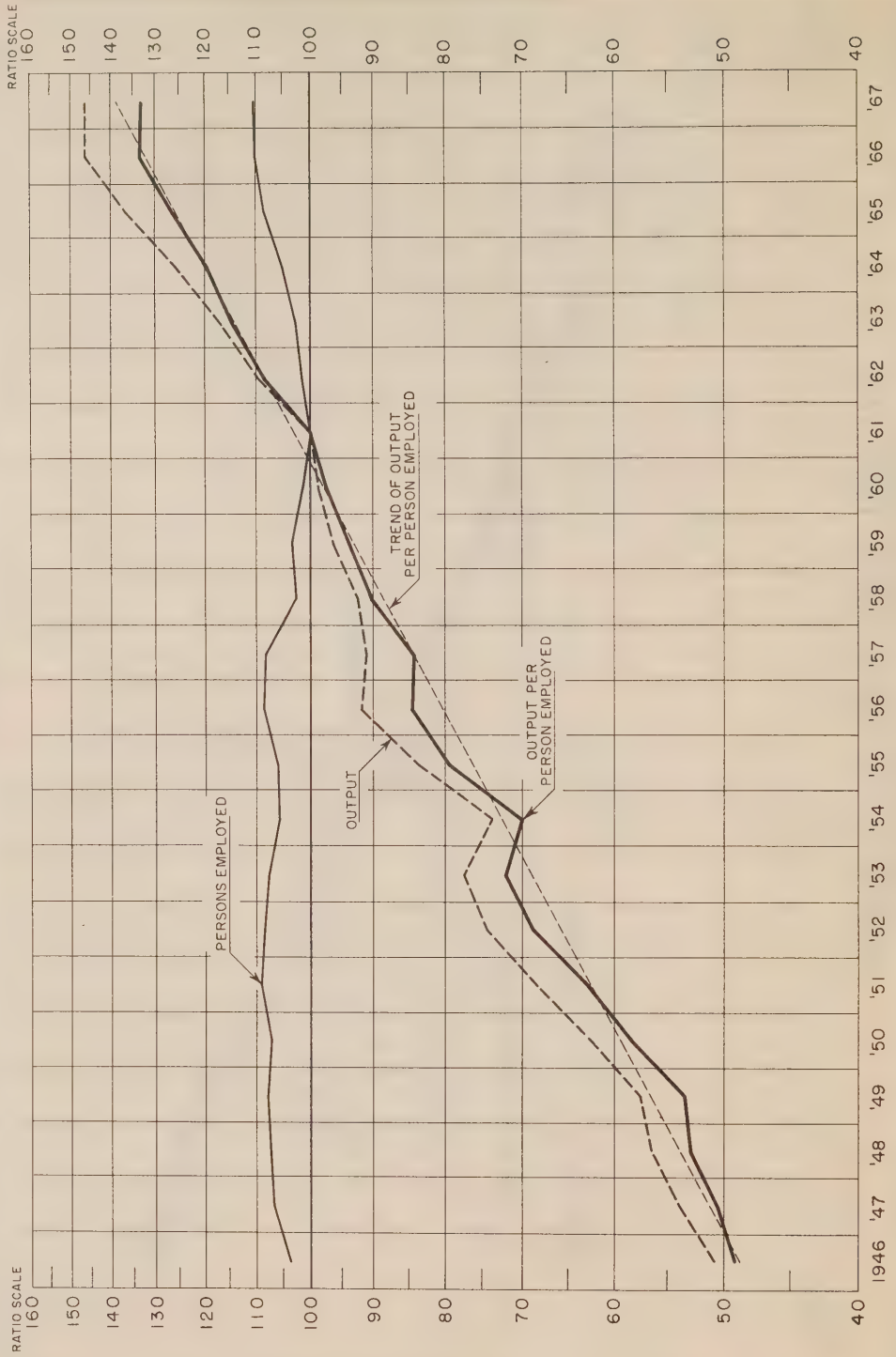


CHART-3

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED,
GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-67
(1961=100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-67 (1961 = 100)

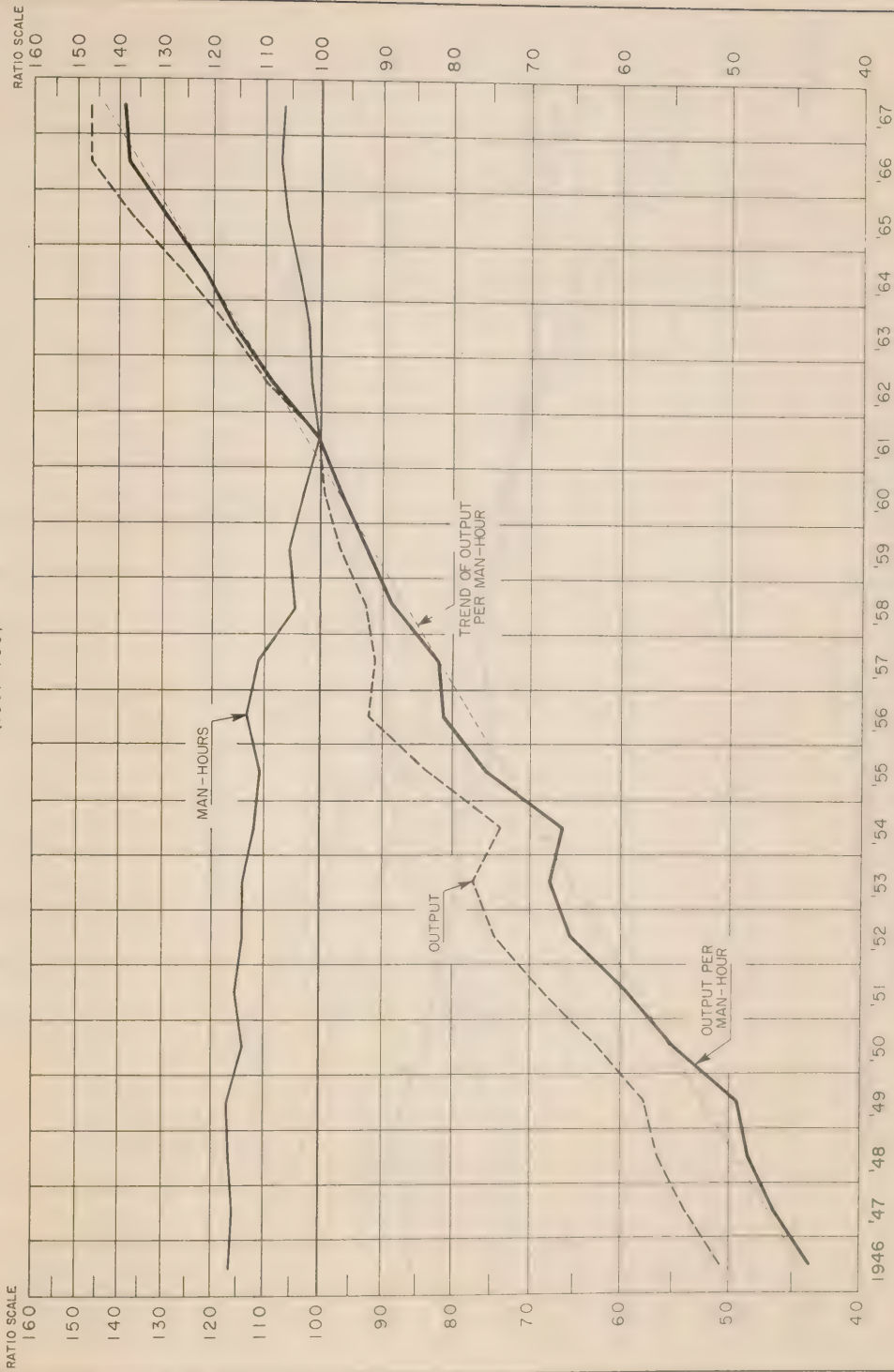
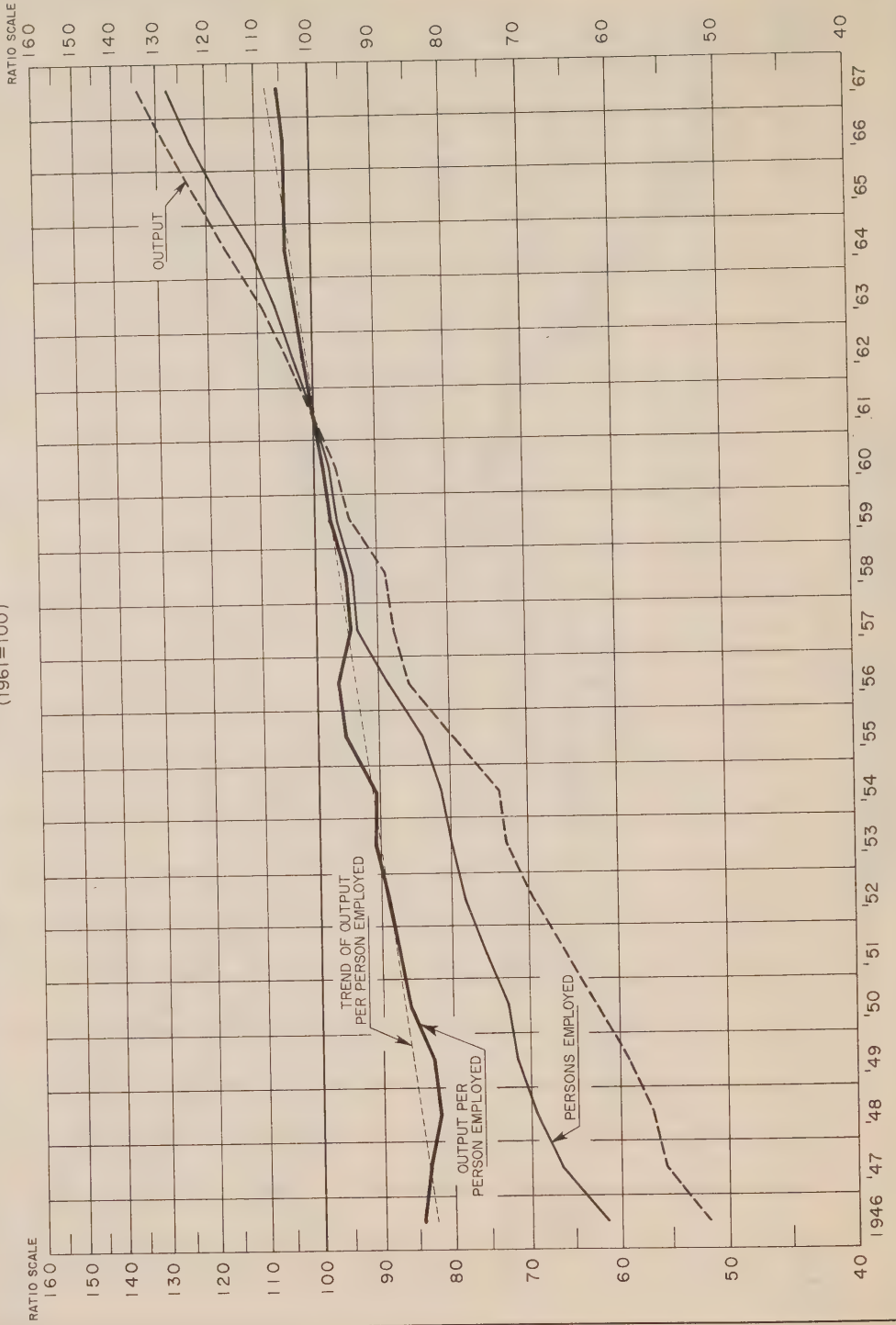


CHART -5

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-67

(1961=100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-67

(1961=100)

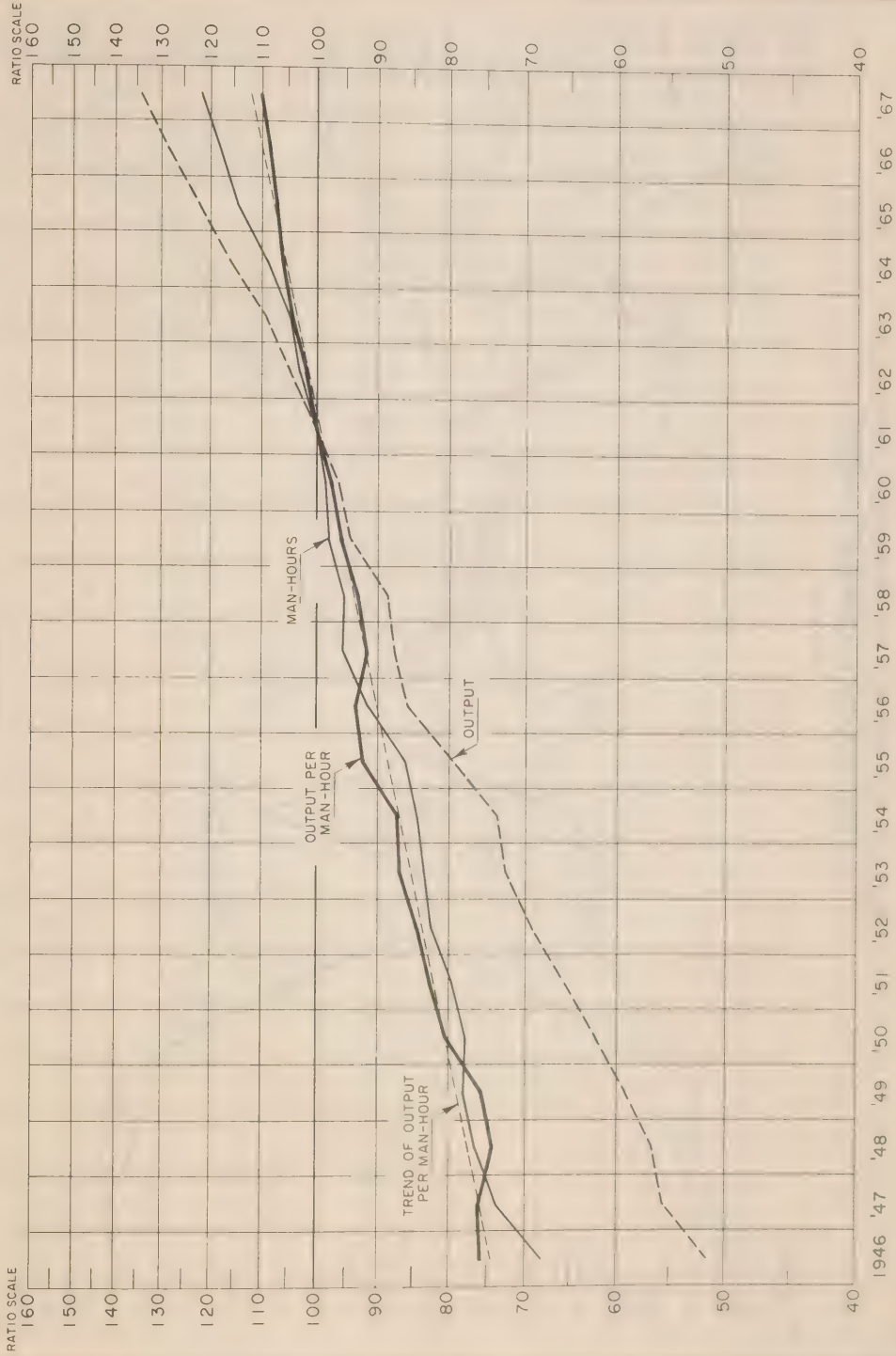
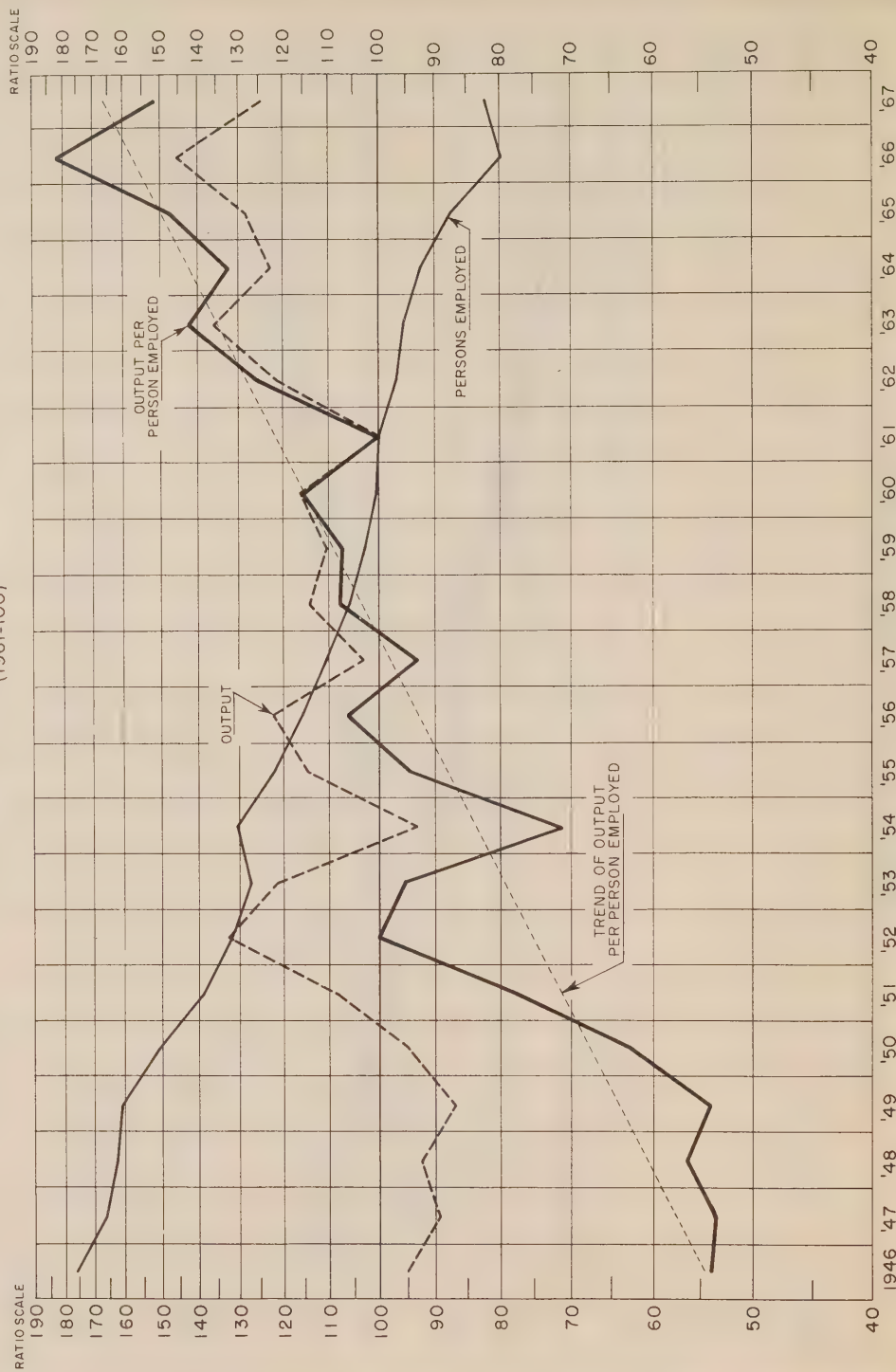


CHART-7

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, AGRICULTURE, CANADA, 1946-67

(1961=100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
AGRICULTURE, CANADA, 1946-67
(1961=100)

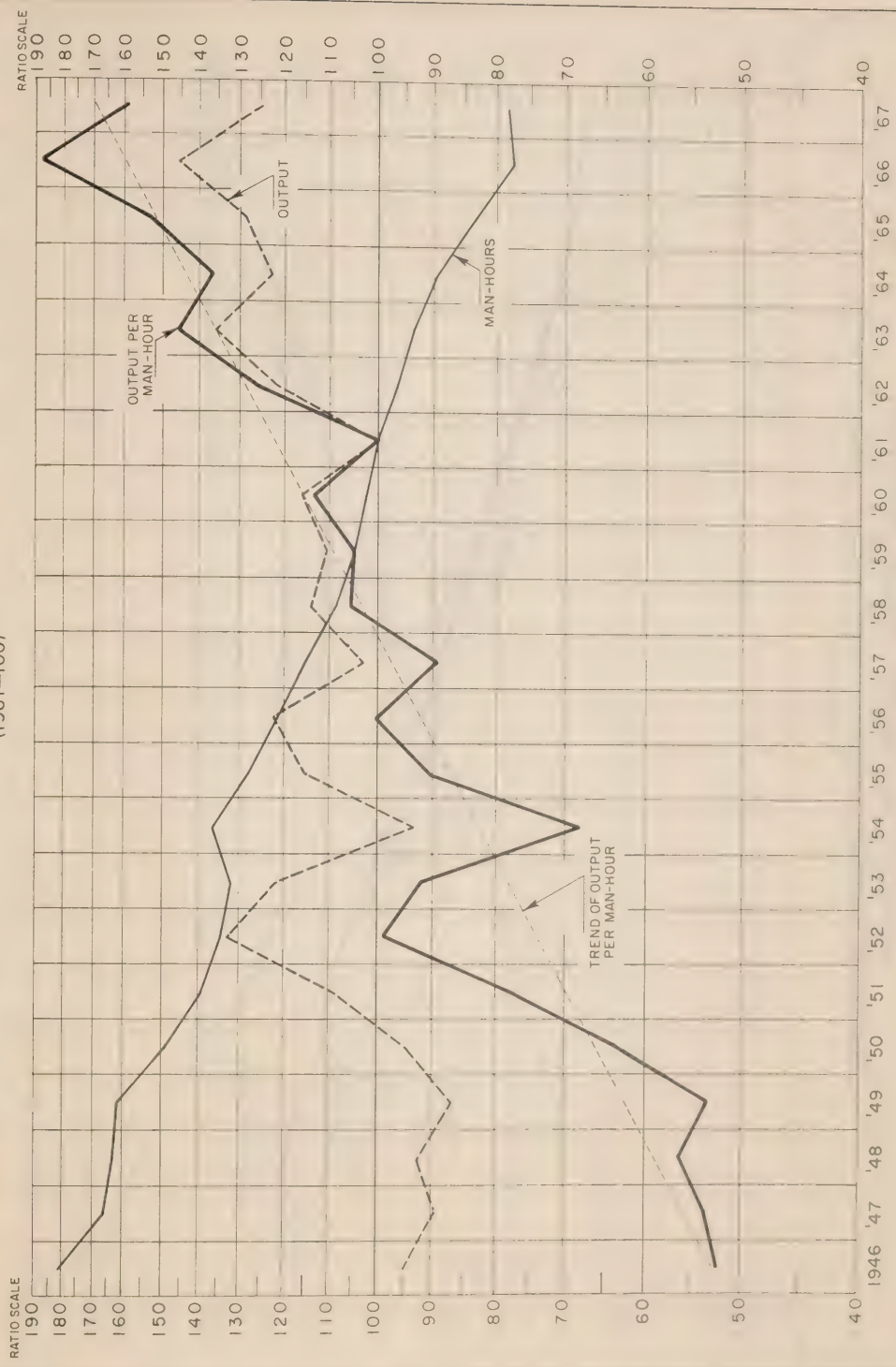
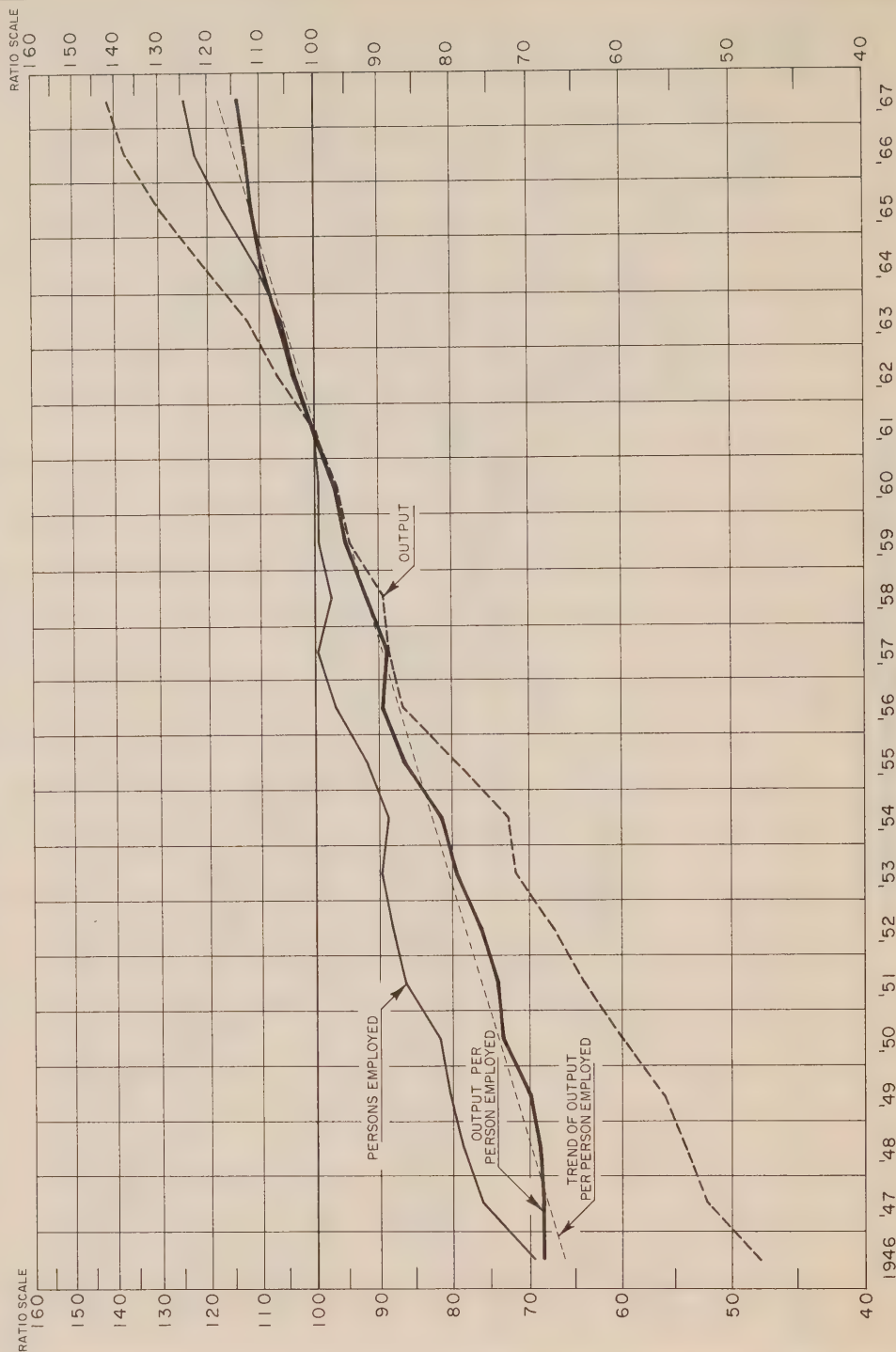


CHART-9

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-67

(1961 = 100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-67
(1961=100)

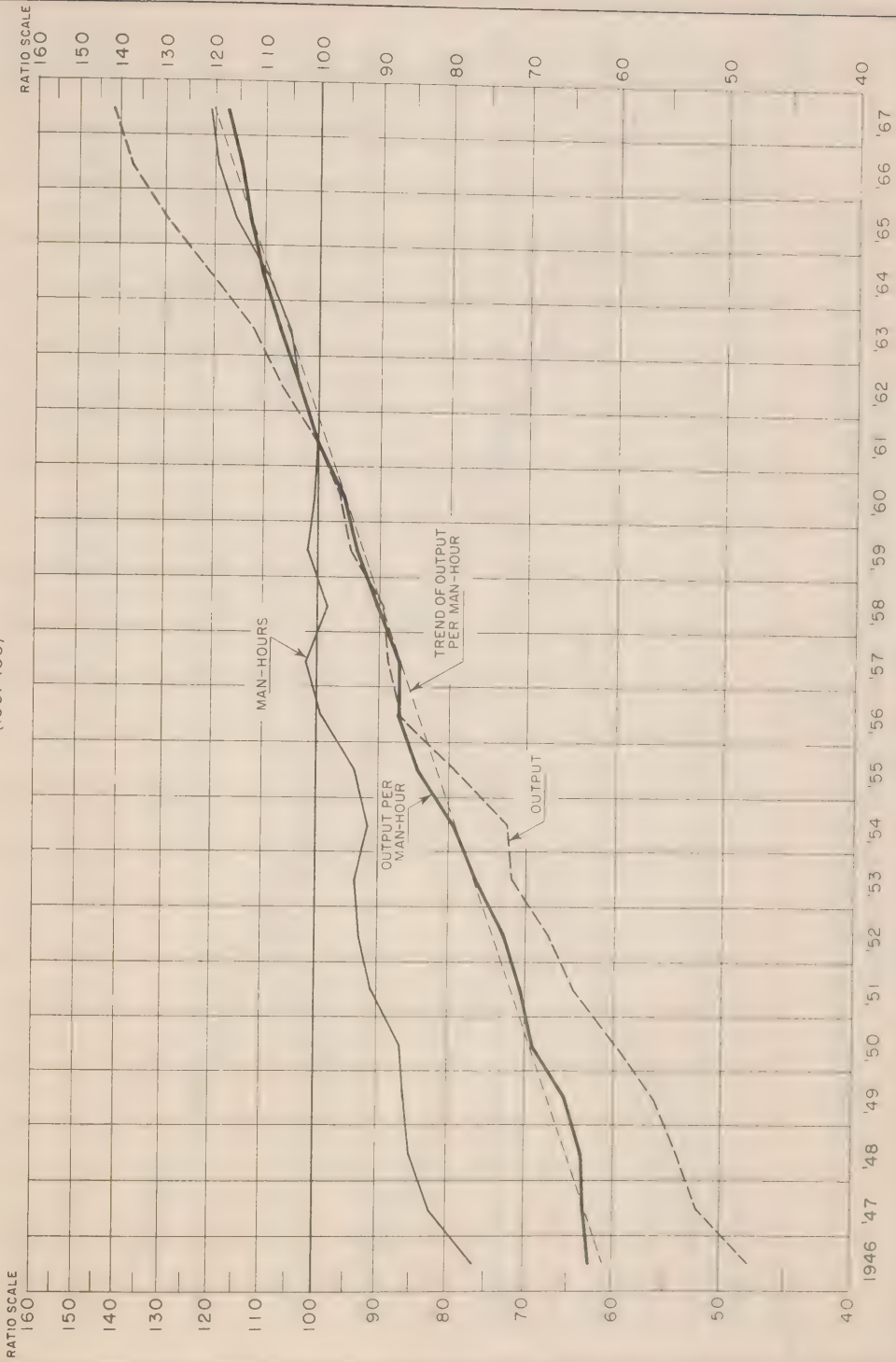
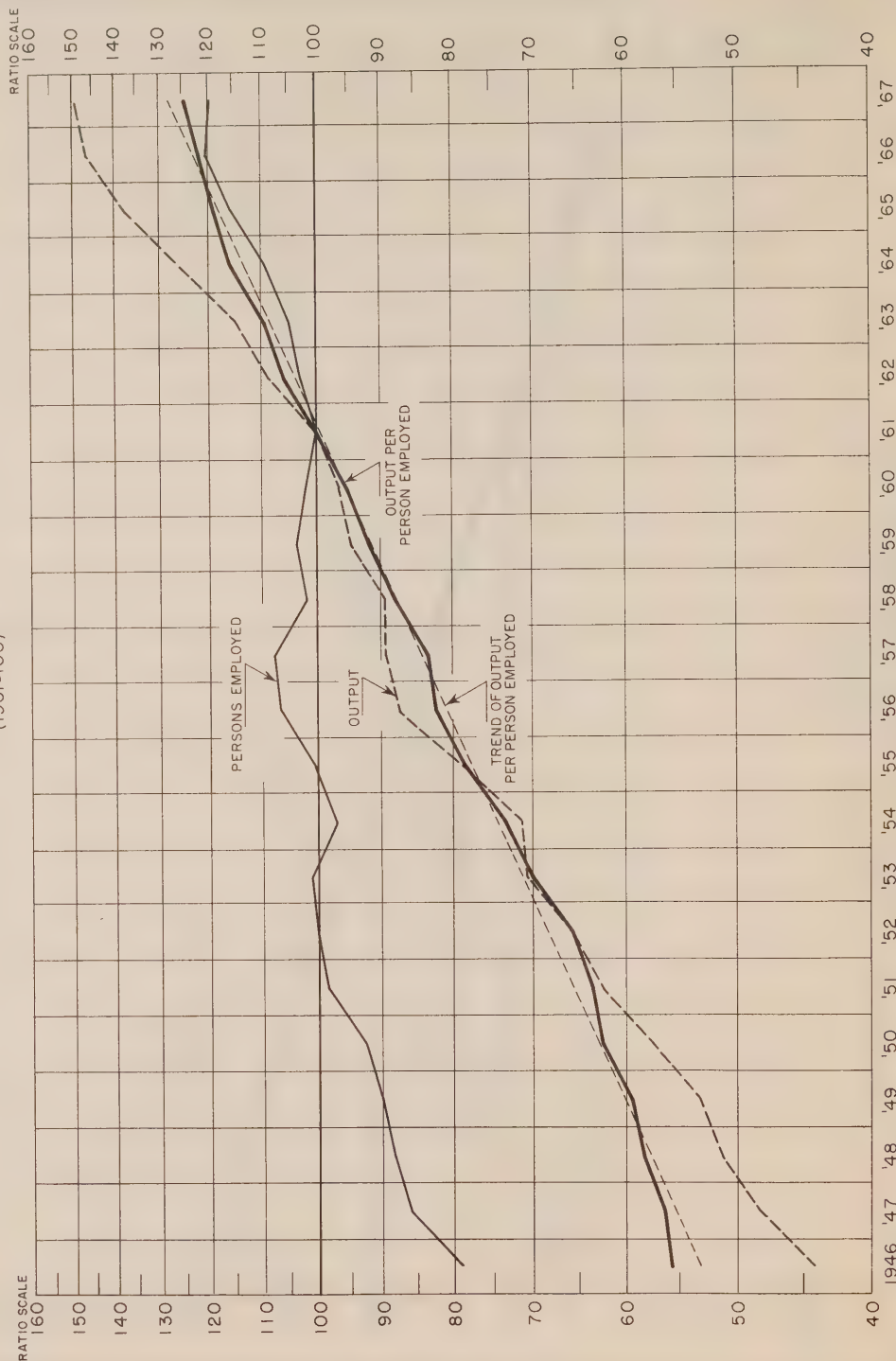


CHART - II

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-67

(1961=100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-67
(1961=100)

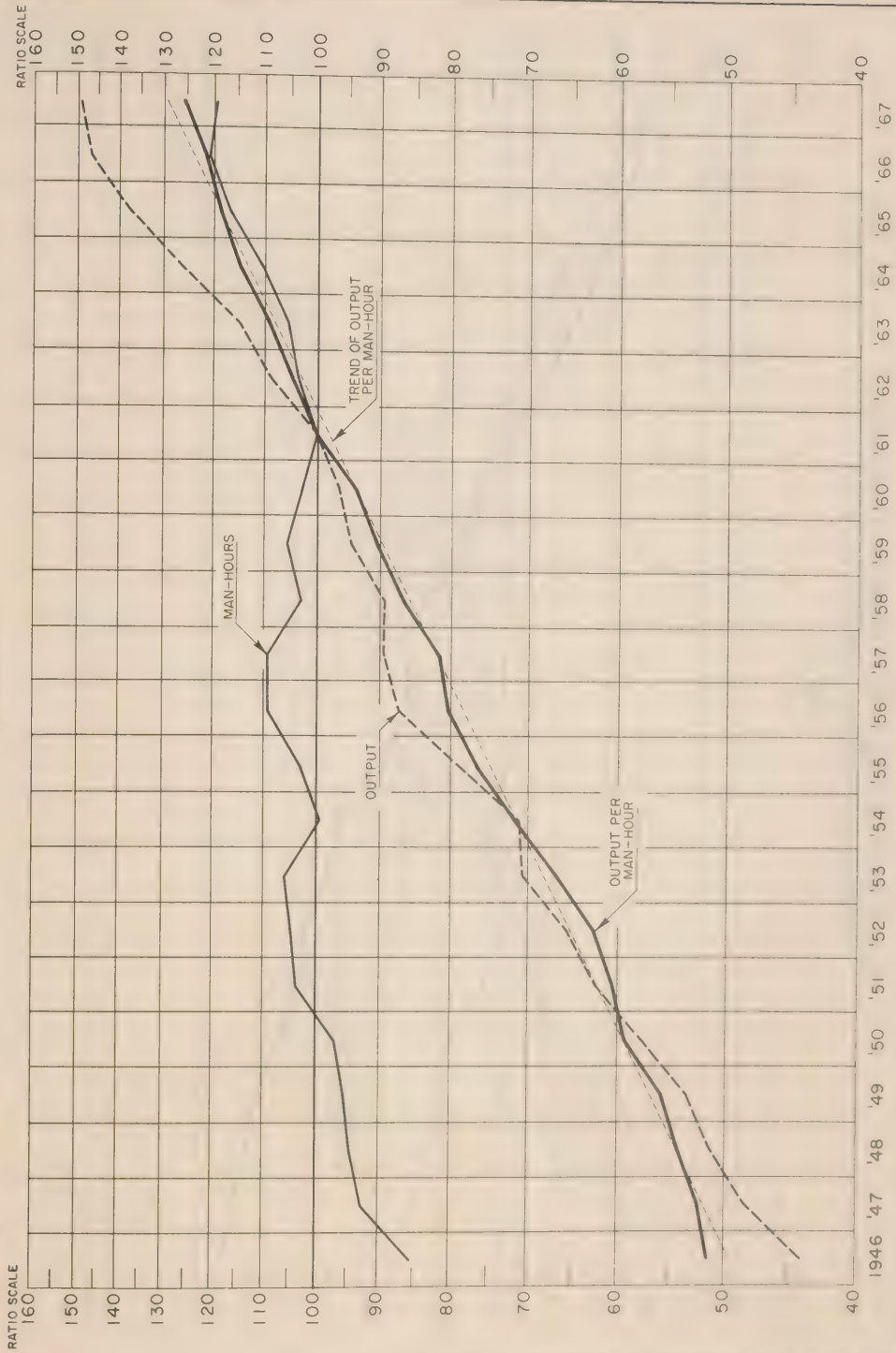
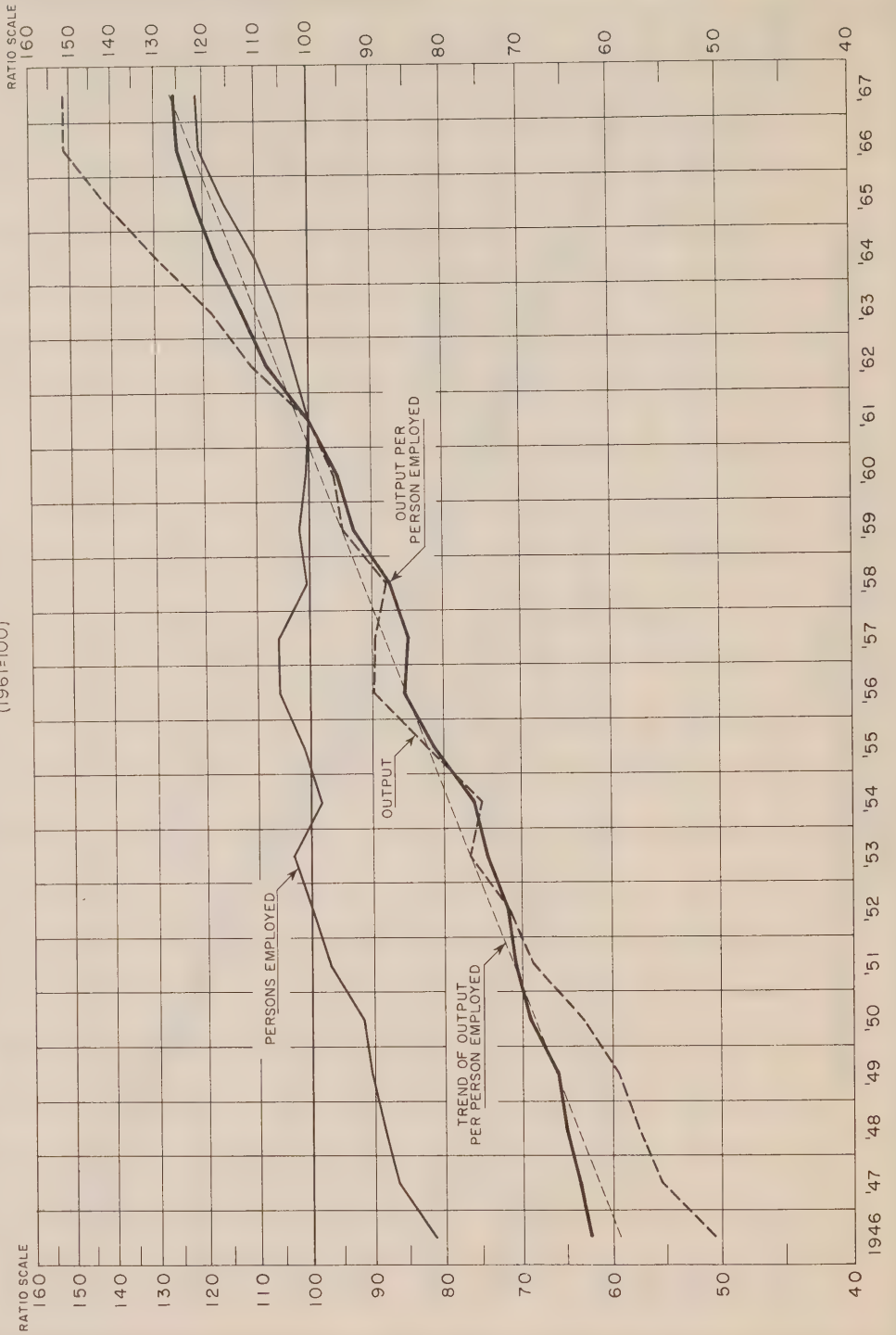


CHART-13

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, MANUFACTURING, CANADA, 1946-67

(1961=100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, MANUFACTURING, CANADA, 1946-67

(1961=100)

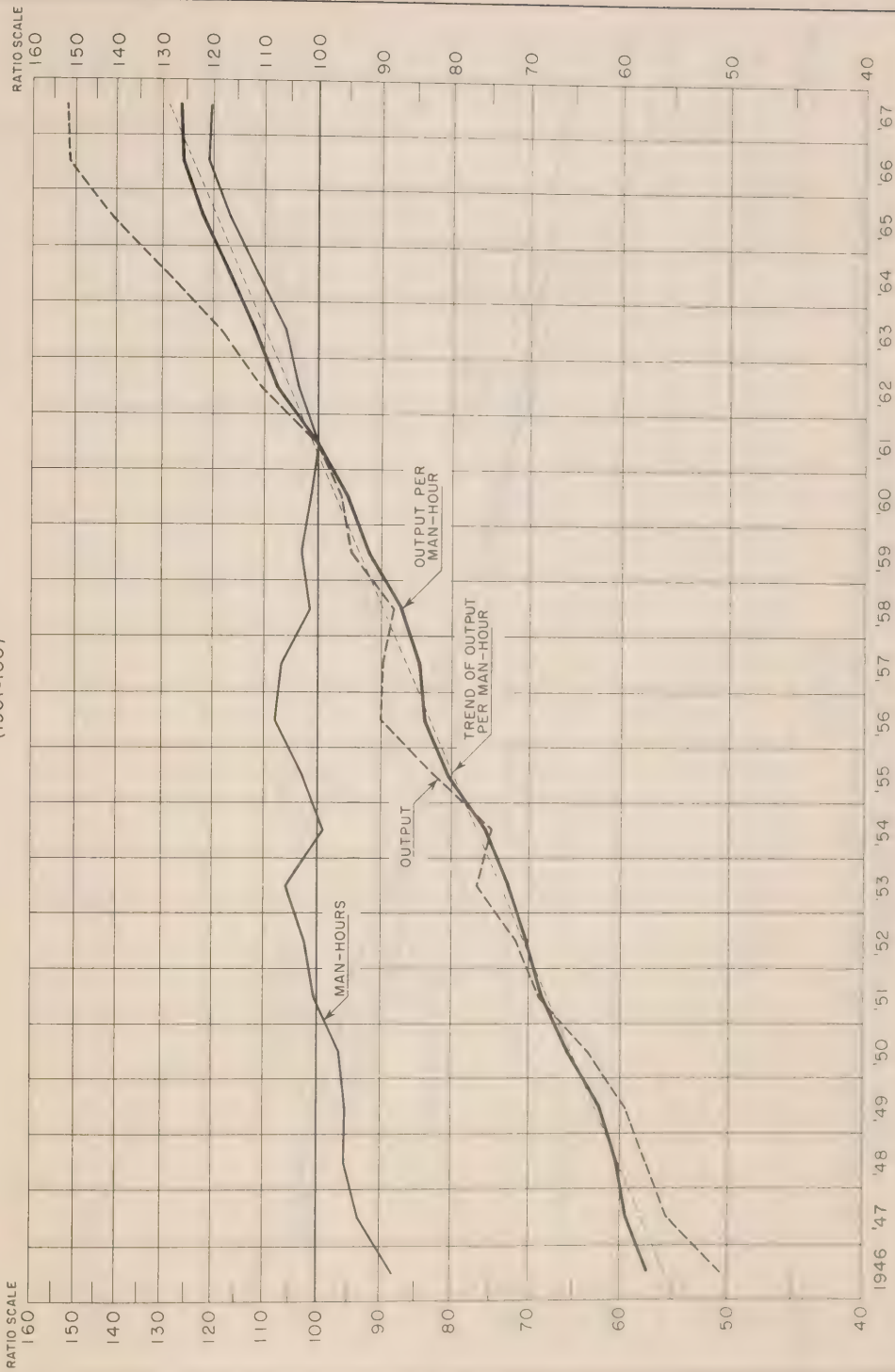
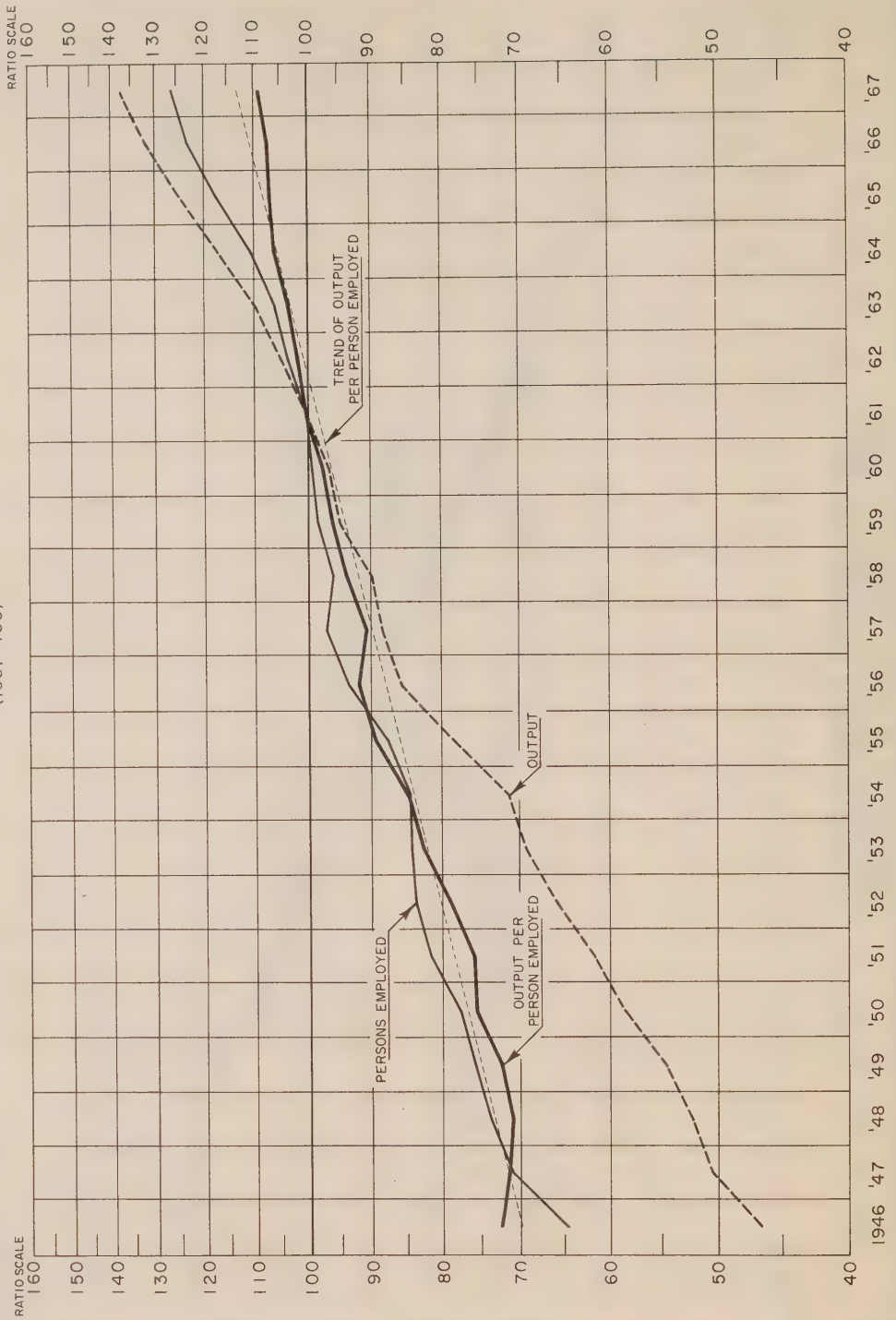


CHART-15

INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED,
NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-67
(1961=100)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-67
(1961=100)

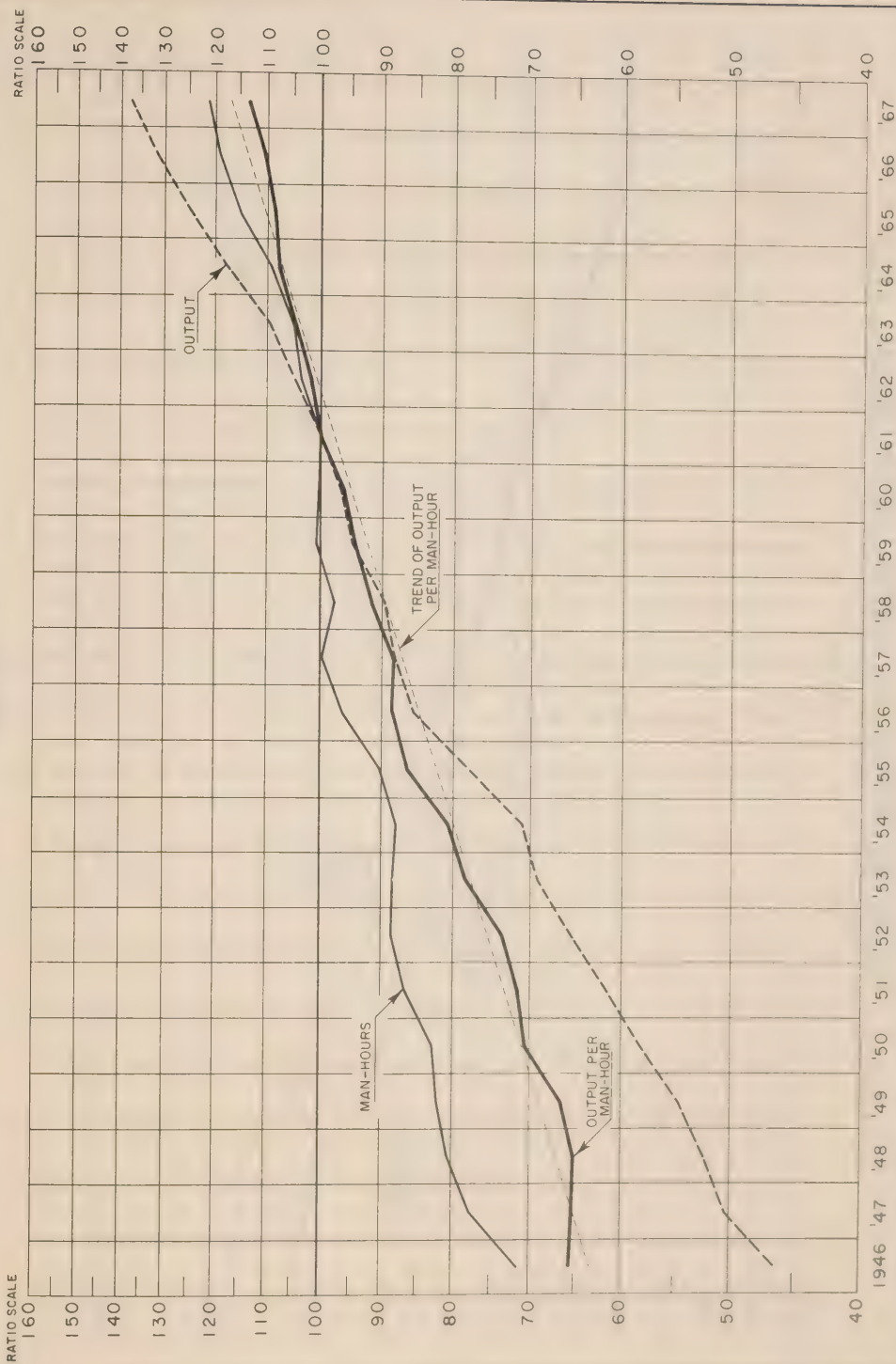
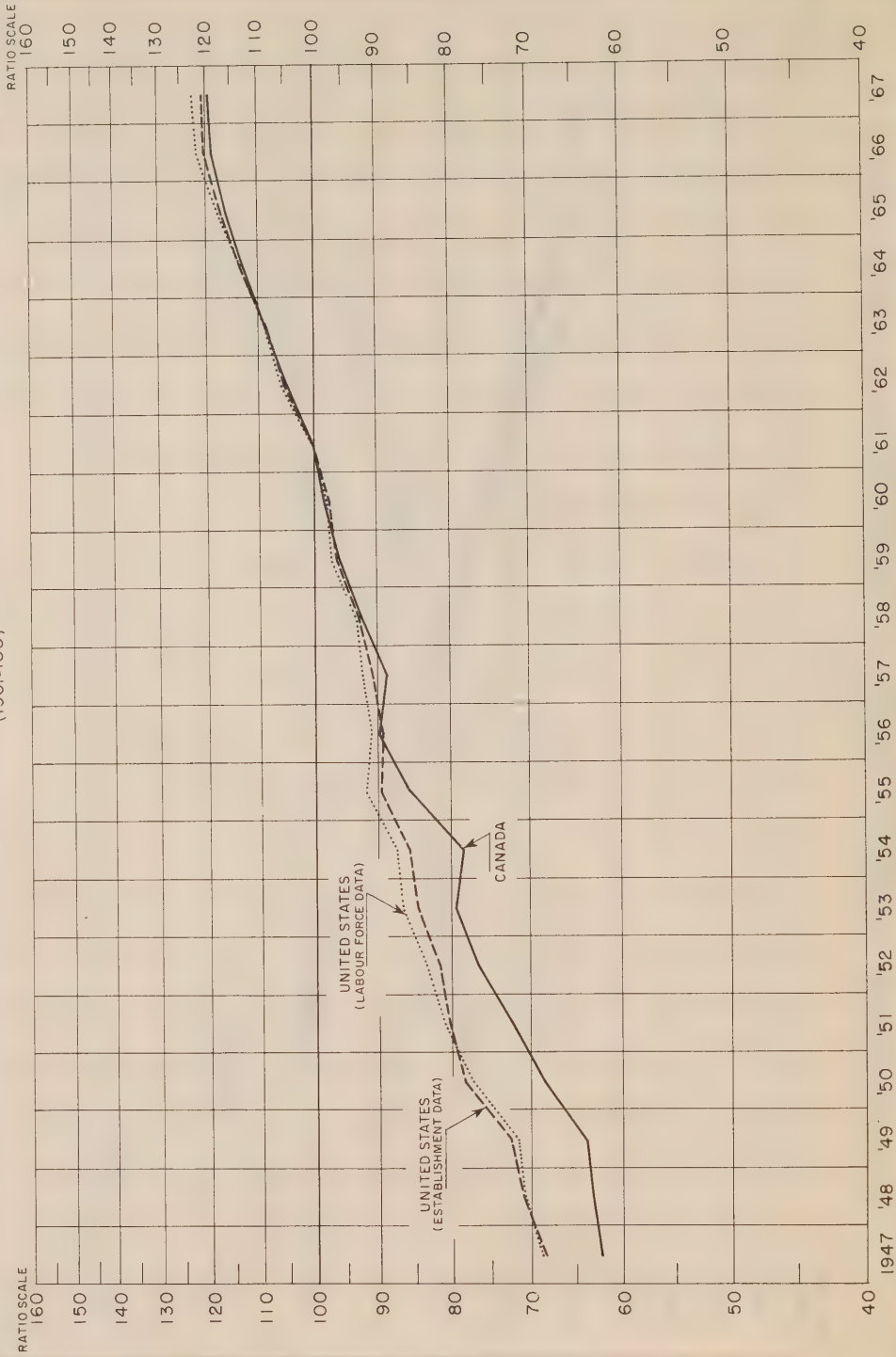


CHART-17

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL INDUSTRIES,⁽²⁾ CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-67

(1961=100)

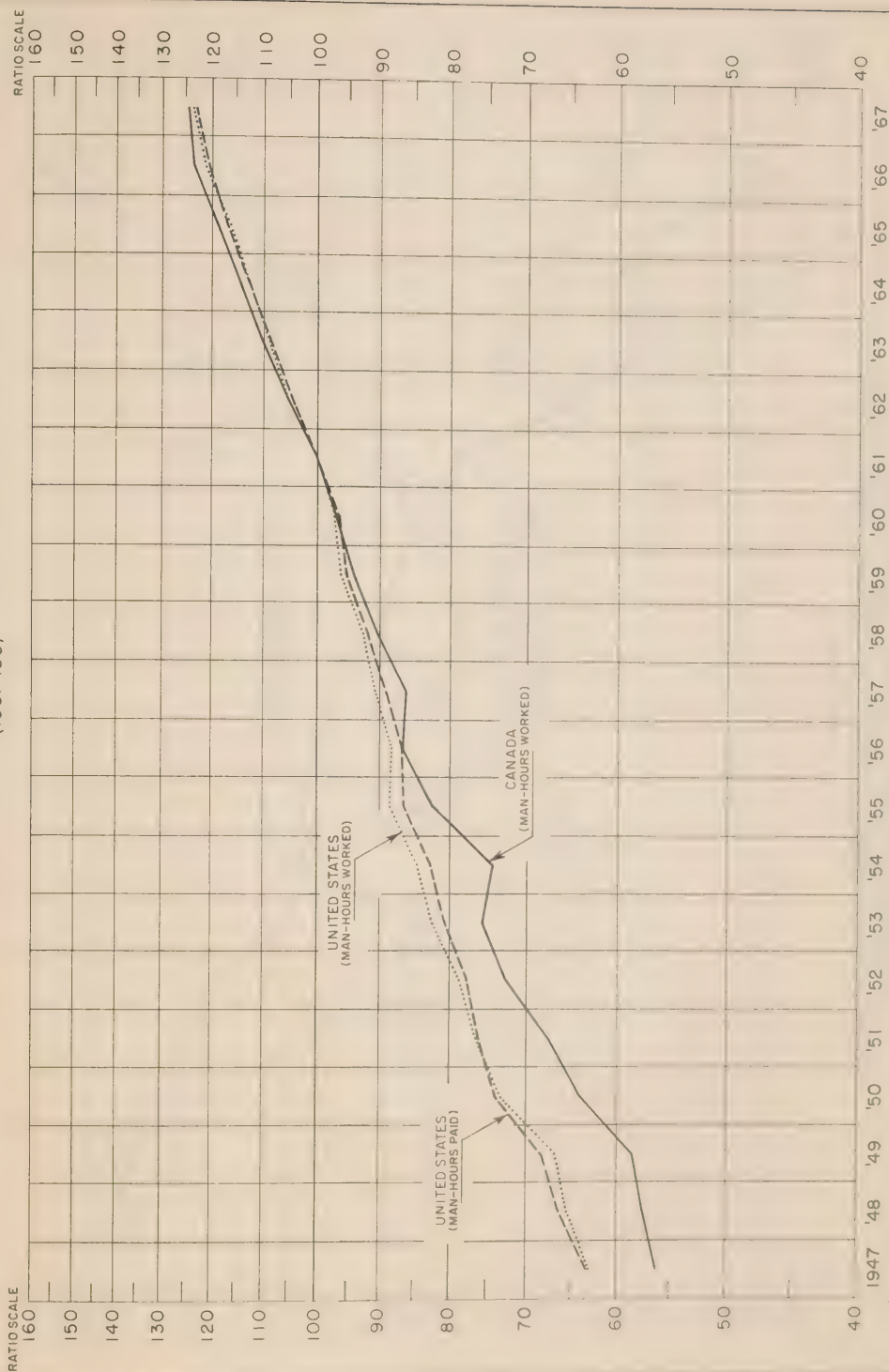


(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.

(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE INDUSTRIES.

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, COMMERCIAL INDUSTRIES⁽²⁾, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-67

(1961=100)

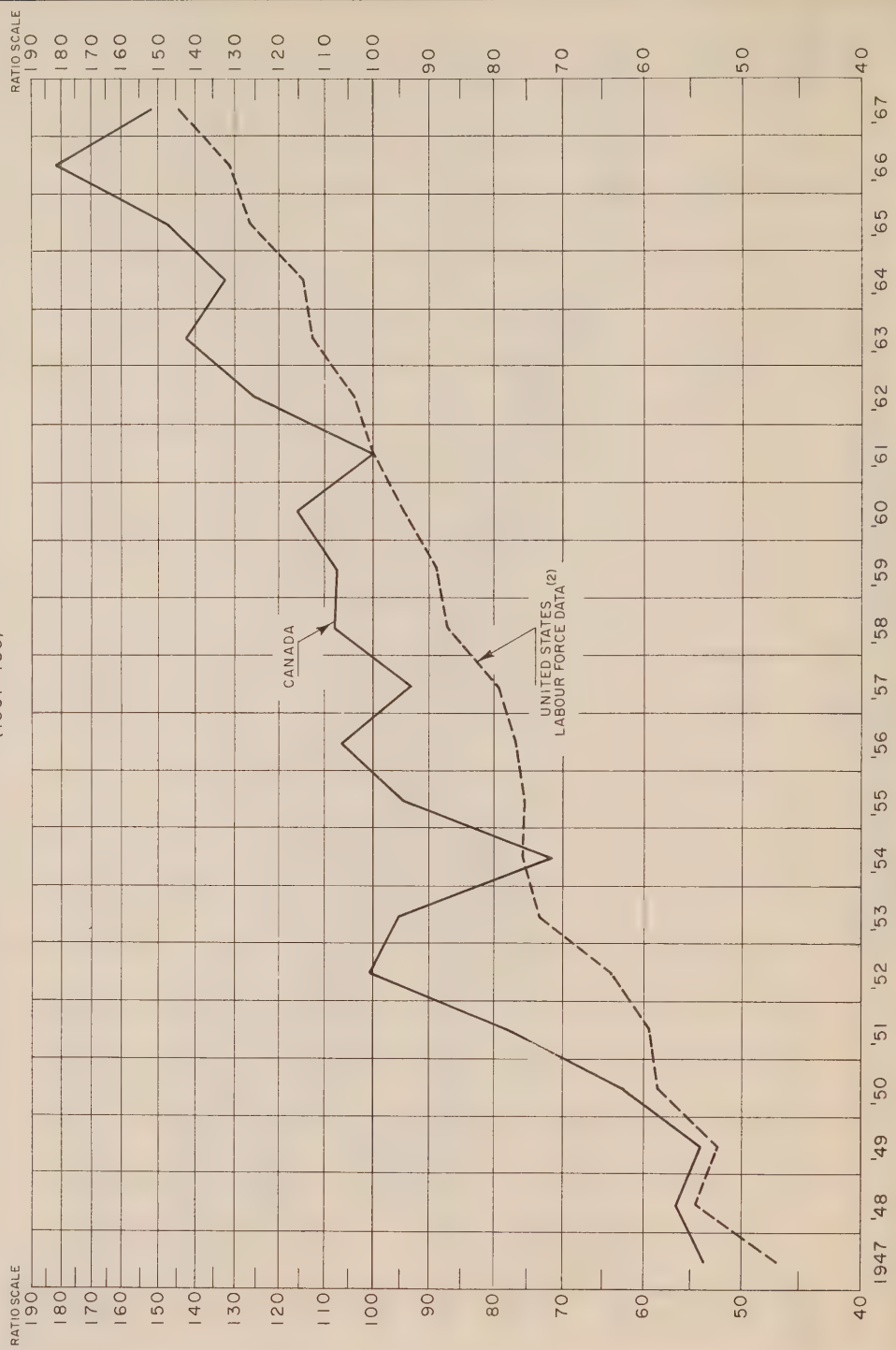


(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT

(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE INDUSTRIES

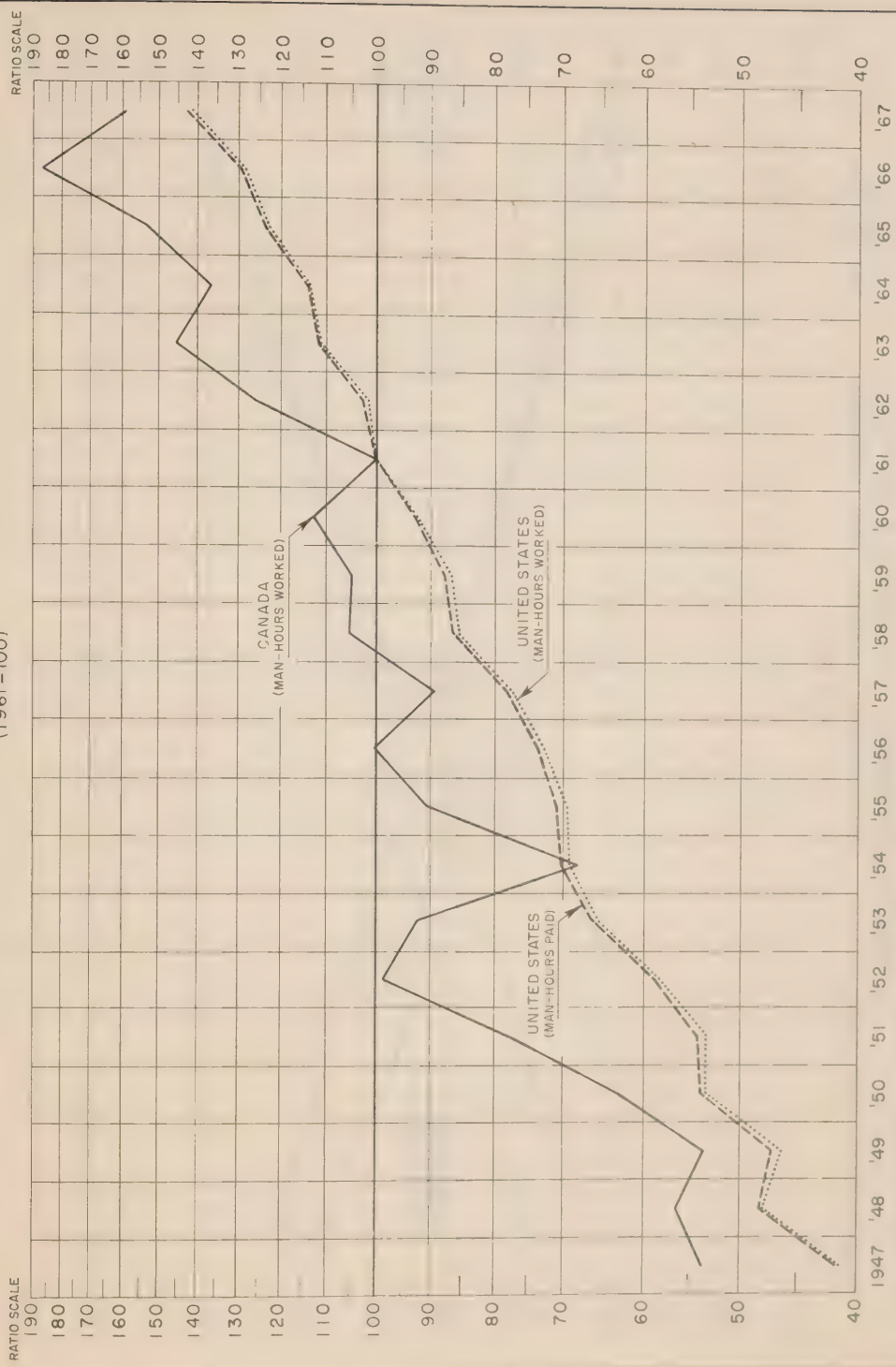
CHART-19

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED,
AGRICULTURE, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-67
(1961=100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.
(2) ALSO USED IN BUREAU OF LABOR STATISTICS ESTABLISHMENT-BASED PRODUCTIVITY ESTIMATES.

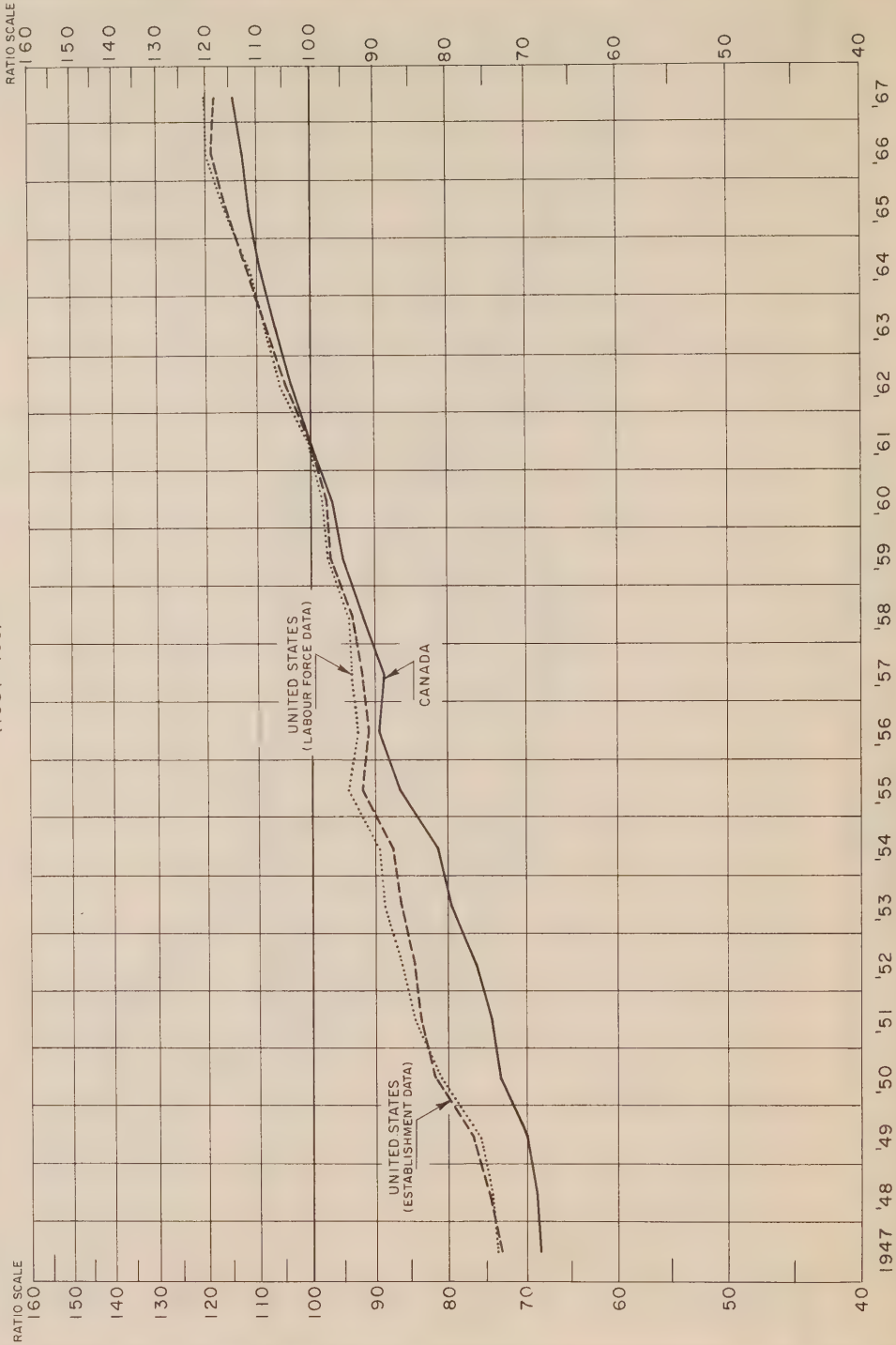
INDEXES OF OUTPUT ⁽¹⁾ PER MAN-HOUR,
 AGRICULTURE, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-67
 (1961 = 100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT

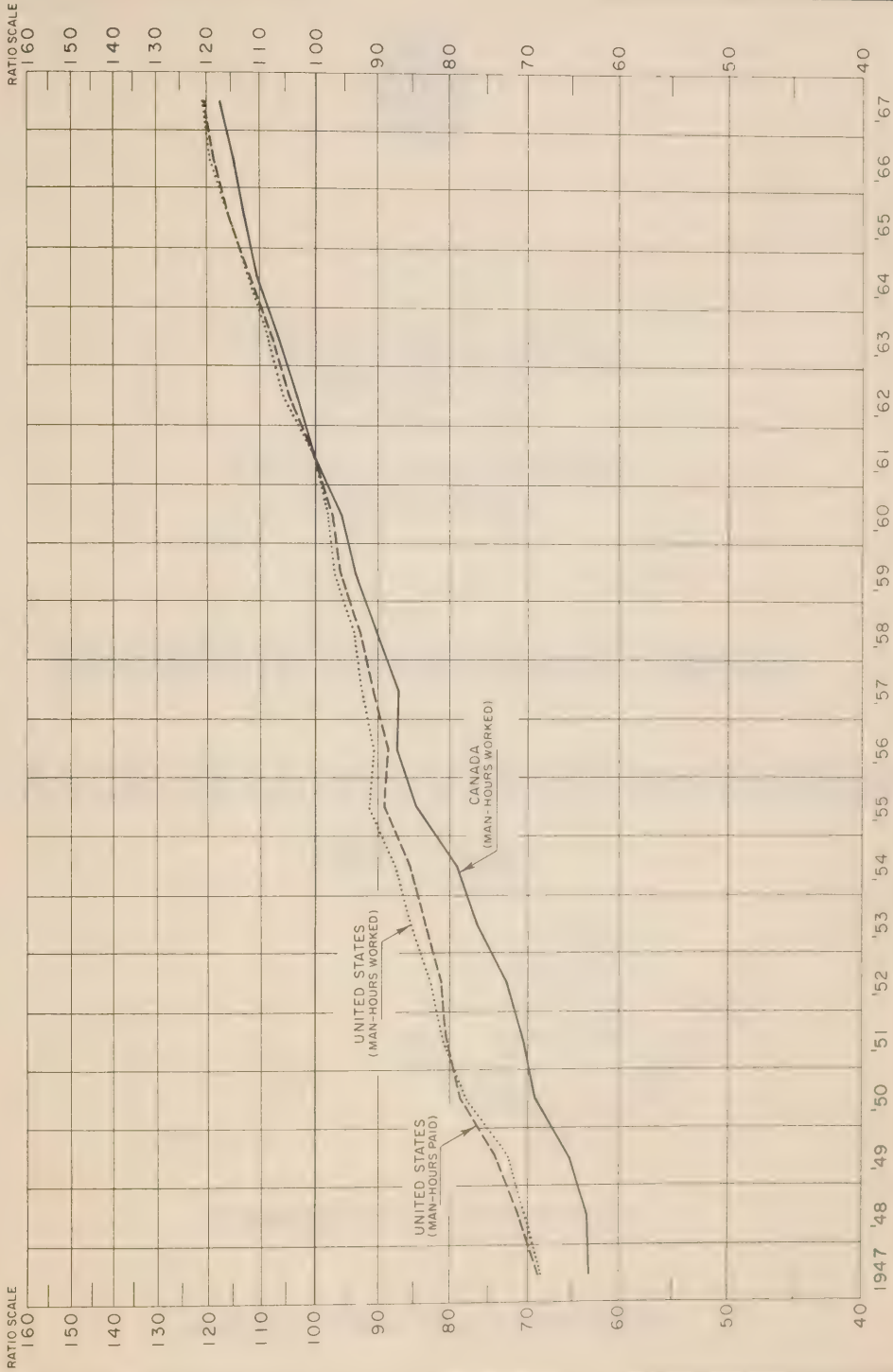
CHART-21

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES,⁽²⁾ CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-67 (1961 = 100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.
(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE NONAGRICULTURAL INDUSTRIES.

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES,⁽²⁾ CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-67
(1961=100)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.
(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE NONAGRICULTURAL INDUSTRIES

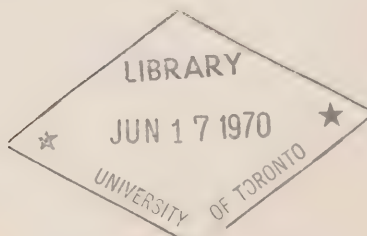


SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS
Productivity Studies

SYSTÈME DE COMPTES NATIONAUX
Études de productivité

AGGREGATE PRODUCTIVITY TRENDS

TENDANCES DE LA PRODUCTIVITÉ DES AGRÉGATS
1946 - 1968



DOMINION BUREAU OF STATISTICS

BUREAU FÉDÉRAL DE LA STATISTIQUE

DOMINION BUREAU OF STATISTICS — BUREAU FÉDÉRAL DE LA STATISTIQUE

National Output and Productivity Division — Division de la production nationale et de la productivité

Productivity Research and Analysis Section -- Section des recherches et des études sur la productivité

SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

Productivity Studies

SYSTÈME DE COMPTES NATIONAUX

Études de Productivité

AGGREGATE PRODUCTIVITY TRENDS

TENDANCES DE LA PRODUCTIVITÉ DES AGRÉGATS

1946-1968

Published by Authority of

The Minister of Industry, Trade and Commerce

Publication autorisée par

le ministre de l'Industrie et du Commerce

May - 1970 - Mai
2506-501

Price - Prix: 75 cents

NOTE

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input only, labour time. It must be emphasized, therefore, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skills and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources with which it works, as well as the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each have a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

NOTA

Les mesures de productivité que donne la présente publication mettent en évidence le rapport entre la production et un seul facteur de production, la durée du travail. Mais il ne faut pas perdre de vue que la main-d'oeuvre n'est pas le seul facteur responsable des variations de la production par unité de travail. Les statistiques de la productivité reflètent non seulement la compétence et l'activité de la main-d'oeuvre, mais aussi la contribution des autres ressources productives qui l'accompagnent ainsi que l'efficacité avec laquelle on combine et organise toutes les ressources en vue de la production. En d'autres mots, les changements dans différents domaines comme la technologie, les investissements, l'utilisation du potentiel, l'organisation du travail, la compétence administrative et les relations entre salariés et employeurs constituent autant de facteurs dont l'influence se traduit par des variations dans la série statistique de la productivité du travail.

THE SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks, and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue Nos. carrying the prefix 13) were, historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data, (Catalogue Nos. with prefix 67), in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue Nos. with prefix 15). The Indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue Nos. carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to gross domestic product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue Nos. with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue Nos. with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, the Dominion Bureau of Statistics is continuing research on enterprise-

LE SYSTÈME DE COMPTES NATIONAUX

Depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale, le B.F.S. a développé les comptes économiques du Canada et en a présentés les éléments dans une série de publications. Ces comptes ont maintenant atteint un degré d'évolution qui permet de parler d'un "système de comptes nationaux". Pour l'intitulé de toutes les publications (présentant des tableaux statistiques, l'exposé des concepts fondamentaux et une description des sources et méthodes) faisant partie de ce système, on utilisera désormais le titre générique "Système de comptes nationaux".

Le système des comptes nationaux du Canada comporte plusieurs parties. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (dans les publications dont le numéro de catalogue porte le préfixe 13) sont les premiers que l'on ait désignés sous le nom de "comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). La présentation condensée de la balance internationale des paiements (numéros de catalogue commençant par 67) fait également partie du système des comptes nationaux, et précède même les comptes des revenus et des dépenses dans le temps.

Les tableaux d'entrées-sorties du système (numéros de catalogue à préfixe 15) font apparaître des renseignements plus détaillés sur la structure des activités économiques et les biens et services qu'elles produisent. Les indices du produit intérieur réel par branche d'activité (dans les publications dont le numéro de catalogue est précédé de 61) mesurent la contribution de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs et en "dollars constants". Les études de productivité (numéros de catalogue à préfixe 14) établissent les relations existant entre les entrées (inputs) et les sorties (outputs).

Tant pour les tableaux entrées-sorties que pour les indices du produit intérieur brut par branche d'activité, c'est l'établissement que l'on désigne comme unité de base de toute production. Les comptes de flux financiers (numéros de catalogue à préfixe 13) mesurent les transactions financières. Ces rapports statistiques sont avant tout détaillés par catégorie de prêteur et nature des titres et classent les auteurs des transactions principalement selon leur forme juridique. Le système prévoit, d'autre part, la possibilité d'inclure des estimations du patrimoine dès que l'on disposera de données suffisamment élaborées.

Le système des comptes nationaux offre un cadre général dans lequel diverses parties s'insèrent comme sous-systèmes interdépendants. Pour l'instant, la comparaison directe des parties où l'établissement est l'unité de base avec celles qui s'appuient sur l'unité juridique n'est possible qu'au niveau d'une agrégation très poussée. Le Bureau fédéral de la statistique continue cependant ses recherches sur les relations entreprises-sociétés-établissements; en

company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a closer relationship to the international standard as described in the United Nations publication, "A System of National Accounts" (Studies in Methods, Series F., No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968). In the future, a document on the conceptual framework of the Canadian System of National Accounts will be prepared for publication by the Dominion Bureau of Statistics. This document will furnish the broad theoretical outline of the System. The finer conceptual details, the statistical tables, and the descriptions of sources and methods as they pertain to the individual parts of the System, will appear in the various regular and occasional publications relating to those parts.

fin de compte, il se peut que l'on réussisse à traduire les données d'une base (soit l'établissement) de façon à ce qu'elles correspondent à celles d'une autre (société ou entreprise).

Dans ses grandes lignes, le système canadien des comptes nationaux correspond étroitement aux normes internationales décrites dans la publication des Nations Unies intitulée *System of National Accounts* (Études méthodologiques, Série F, N° 2, Rév. 3, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1968). Le Bureau fédéral de la statistique se propose de publier un document définissant les principes fondamentaux du système canadien des comptes nationaux. Ce document exposera la théorie du système dans ses grandes lignes. Quant aux définitions détaillées, aux tableaux statistiques et à la description des sources et des méthodes se rapportant aux diverses parties du système, ils feront l'objet d'articles dans les publications périodiques ou autres qui traiteront précisément de ces parties.

TABLE OF CONTENTS

	Page
Revision of Data Published Previously	9
I. Historical Revision of the "Estimates of Employees"	9
II. Refinements in Industry Classification	9
Output per Unit of Labour Input in 1968	10
I. Productivity in the Canadian Economy	10
II. Comparison of Canadian and United States Productivity Changes	11
Appendix. Industrial Classification Used in the Publication "Aggregate Productivity Trends"	12
I. Industries Included in the Report	12
II. Industries Excluded from the Report	14

TABLES AND CHARTS

Table	Page
1. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	15
2. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Goods-producing Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	15
3. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	16
4. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	16
5. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	17
6. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	17
7. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	18
8. Indexes of Output per Person Employed and Output per Man-hour, Non-manufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-68 (1961 = 100)	18

TABLE DES MATIÈRES

	Page
Révision des statistiques publiées antérieurement	9
I. Révision chronologique des "Estimations du nombre d'employés"	9
II. Ajustement de la classification des activités économiques	9
Extrant par unité de travail en 1968	10
I. La productivité de l'économie canadienne	10
II. Comparaison de l'évolution de la productivité au Canada et aux États-Unis	11
Annexe. Classification des activités économiques employée dans la publication "Tendances de la productivité des agrégats"	12
I. Activités économiques comprises dans le présent bulletin	12
II. Activités économiques exclues du présent bulletin	14

TABLEAUX ET GRAPHIQUES

Tableau	Page
1. Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme, industries commerciales, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	15
2. Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme, industries commerciales de biens, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	15
3. Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme, industries commerciales de services, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	16
4. Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme, agriculture, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	16
5. Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme, industries commerciales non agricoles, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	17
6. Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme, industries de biens (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68 (1961 = 100)	17
7. Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme, industries manufacturières, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	18
8. Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme, industries non manufacturières (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68 (1961 = 100)	18

TABLE OF CONTENTS — Continued

TABLES AND CHARTS — Continued

Table	Page
9. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada, 1946-68	19
10. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-68	20
11. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Goods-producing Industries, Canada, 1946-68	21
12. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Goods-producing Industries, Canada, 1946-68	22
13. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-68	23
14. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-68	24
15. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada, 1946-68	25
16. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-68	26
17. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-68	27
18. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-68	28
19. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-68	29
20. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-68	30
21. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Manufacturing, Canada, 1946-68	31
22. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-68	32
23. Average Annual Per cent Changes of Output per Person Employed, Non-manufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-68	33

TABLE DES MATIÈRES — suite

TABLEAUX ET GRAPHIQUES — suite

Tableau	Page
9. Taux annuels moyens de l'extrant par personne employée, industries commerciales, Canada, 1946-68	19
10. Taux annuels moyens de l'extrant par heure-homme, industries commerciales, Canada, 1946-68	20
11. Taux annuels moyens de l'extrant par personne employée, industries commerciales de biens, Canada, 1946-68	21
12. Taux annuels moyens de l'extrant par heure-homme, industries commerciales de biens, Canada, 1946-68	22
13. Taux annuels moyens de l'extrant par personne employée, industries commerciales de services, Canada, 1946-68....	23
14. Taux annuels moyens de l'extrant par heure-homme, industries commerciales de services, Canada, 1946-68	24
15. Taux annuels moyens de l'extrant par personne employée, agriculture, Canada, 1946-68	25
16. Taux annuels moyens de l'extrant par heure-homme, agriculture, Canada, 1946-68	26
17. Taux annuels moyens de l'extrant par personne employée, industries commerciales non agricoles, Canada, 1946-68	27
18. Taux annuels moyens de l'extrant par heure-homme, industries commerciales non agricoles, Canada, 1946-68	28
19. Taux annuels moyens de l'extrant par personne employée, industries de biens (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68	29
20. Taux annuels moyens de l'extrant par heure-homme, industries de biens (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68	30
21. Taux annuels moyens de l'extrant par personne employée, industries manufacturières, Canada, 1946-68	31
22. Taux annuels moyens de l'extrant par heure-homme, industries manufacturières, Canada, 1946-68	32
23. Taux annuels moyens de l'extrant par personne employée, industries non manufacturières (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68	33

TABLE OF CONTENTS — Continued

TABLES AND CHARTS — Continued

Table	Page
24. Average Annual Per cent Changes of Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-68	34
Chart	
1. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	35
2. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	36
3. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Goods-producing Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	37
4. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Goods-producing Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	38
5. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	39
6. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Service-producing Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	40
7. Indexes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	41
8. Indexes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	42
9. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	43
10. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	44
11. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	45
12. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	46
13. Indexes of Output per Person Employed, Manufacturing, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	47
14. Indexes of Output per Man-hour, Manufacturing, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	48

TABLE DES MATIÈRES — suite

TABLEAUX ET GRAPHIQUES — suite

Tableau	Page
24. Taux annuels moyens de l'extrait par heure-homme, industries non manufacturières (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68	34
Graphique	
1. Indices de l'extrait par personne employée, industries commerciales, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	35
2. Indices de l'extrait par heure-homme, industries commerciales, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	36
3. Indices de l'extrait par personne employée, industries commerciales de biens, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	37
4. Indices de l'extrait par heure-homme, industries commerciales de biens, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	38
5. Indices de l'extrait par personne employée, industries commerciales de services, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	39
6. Indices de l'extrait par heure-homme, industries commerciales de services, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	40
7. Indices de l'extrait par personne employée, agriculture, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	41
8. Indices de l'extrait par heure-homme, agriculture, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	42
9. Indices de l'extrait par personne employée, industries commerciales non agricoles, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	43
10. Indices de l'extrait par heure-homme, industries commerciales non agricoles, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	44
11. Indices de l'extrait par personne employée, industries de biens (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68 (1961 = 100)	45
12. Indices de l'extrait par heure-homme, industries de biens (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68 (1961 = 100)	46
13. Indices de l'extrait par personne employée, industries manufacturières, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	47
14. Indices de l'extrait par heure-homme, industries manufacturières, Canada, 1946-68 (1961 = 100)	48

TABLE OF CONTENTS — Concluded

CHARTS — Concluded

Chart	Page
15. Indexes of Output per Person Employed, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-68 (1961 = 100)	49
16. Indexes of Output per Man-hour, Nonmanufacturing Industries (Commercial Nonagricultural), Canada, 1946-68 (1961 = 100)	50
17. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Industries, Canada and the United States, 1947-68 (1961 = 100)	51
18. Indexes of Output per Man-hour, Commercial Industries, Canada and the United States, 1947-68 (1961 = 100)	52
19. Indexes of Output per Person Employed, Agriculture, Canada and the United States, 1947-68 (1961 = 100)	53
20. Indexes of Output per Man-hour, Agriculture, Canada and the United States, 1947-68 (1961 = 100)	54
21. Indexes of Output per Person Employed, Commercial Nonagricultural Industries, Canada and the United States, 1947-68 (1961 = 100)	55
22. Indexes of Output per Man-hour Commercial Nonagricultural Industries, Canada and the United States, 1947-68 (1961 = 100)	56

TABLE DES MATIÈRES — fin

GRAPHIQUES — fin

Graphique	Page
15. Indices de l'extrait par personne employée, industries non manufacturières (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68 (1961 = 100)	49
16. Indices de l'extrait par heure-homme, industries non manufacturières (commerciales non agricoles), Canada, 1946-68 (1961 = 100)	50
17. Indices de l'extrait par personne employée, industries commerciales, Canada et États-Unis, 1947-68 (1961 = 100)	51
18. Indices de l'extrait par heure-homme, industries commerciales, Canada et États-Unis, 1947-68 (1961 = 100)	52
19. Indices de l'extrait par personne employée, agriculture, Canada et États-Unis, 1947-68 (1961 = 100)	53
20. Indices de l'extrait par heure-homme, agriculture, Canada et États-Unis, 1947-68 (1961 = 100)	54
21. Indices de l'extrait par personne employée, industries commerciales non agricoles, Canada et États-Unis, 1947-68 (1961 = 100)	55
22. Indices de l'extrait par heure-homme, industries commerciales non agricoles, Canada et États-Unis, 1947-68 (1961 = 100)	56

REVISION OF DATA PUBLISHED PREVIOUSLY

As a result of revisions in the employment component of the productivity ratio and some minor refinements in the industrial classification used in the compilation of aggregate productivity statistics, data for the period from 1961 on have been slightly revised since the publication of the previous issue of "Aggregate Productivity Trends".

I. Historical Revision of the "Estimates of Employees"

The monthly DBS series "Estimates of Employees by Province and Industry" represents the most important source for the estimation of persons employed and, consequently, of man-hours worked data used in aggregate productivity measurement. During 1969, a historical revision of the Estimates of Employees was completed, going back to 1961, to correct for a consistent downward bias in the small firm sample. The revised data, together with explanatory notes, were released under the title "Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1968" in DBS publication Catalogue No. 72-508.

The abovementioned revision of the Estimates of Employees is reflected in the labour input and productivity indexes included in this report.

II. Refinements in Industry Classification

As a result of a detailed reassessment of the industrial classification used in the compilation of the various aggregates presented in this report, some minor changes have taken place in the composition of certain sectors in order to bring them fully in line with Real Domestic Product indexes. Two industries (Water Systems and Other Utilities) of the goods-producing sector have been excluded from the commercial sector and the former "Goods-producing Industries" is now called "Commercial Goods-producing Industries". Similarly, an individual industry (Highway and Bridge Maintenance) and a mixed group of industries (Miscellaneous Services) are no longer parts of the commercial sector.

A detailed explanation of the industrial classification used in the compilation of the aggregate productivity statistics is shown in the Appendix of this report.

RÉVISION DES STATISTIQUES PUBLIÉES ANTÉRIEUREMENT

En raison de la révision de la composante effectifs employés du rapport de productivité et de quelques ajustements mineurs de la classification des activités économiques employée pour l'établissement des statistiques de productivité des agrégats, les chiffres de la période à partir de 1961 ont subi une légère révision depuis le dernier numéro de la publication "Tendances de la productivité des agrégats".

I. Révision chronologique des "Estimations du nombre d'employés"

La série mensuelle du B.F.S. intitulée "Estimations du nombre d'employés par province et par industrie" est la source principale d'estimation des effectifs employés et, partant, du nombre d'heures-homme travaillées dont on se sert pour mesurer la productivité des agrégats. En 1969, on a fait la révision chronologique rétroactive des Estimations du nombre d'employés à partir de 1961 afin de tenir compte de l'erreur provenant d'un biais négatif systématique de l'échantillon des petites firmes. Les statistiques révisées ont été publiées, accompagnées de commentaires explicatifs, sous le titre "Estimations du nombre d'employés par province et par industrie 1961-1968" (Numéro de catalogue du B.F.S. 72-508).

Il a été tenu compte de cette révision des estimations des effectifs employés dans les indices de travail et de productivité donnés dans le présent bulletin.

II. Ajustement de la classification des activités économiques

A la suite d'un examen approfondi de la classification des activités économiques employée pour l'établissement des divers agrégats qui font l'objet du présent bulletin, des changements mineurs de composition ont été apportés à certains secteurs afin de les aligner plus parfaitement sur les indices du Produit intérieur réel. Deux industries (Services d'eau et Autres services d'utilité publique) du secteur de la production des biens ont été exclues du secteur commercial et l'ancienne rubrique "Industries de biens" s'appelle maintenant "Industries commerciales de biens". De même, une autre industrie (Entretien des routes et ponts) et un groupe d'industries diverses (Services divers) ont été éliminés du secteur commercial.

L'explication détaillée de la classification des activités économiques adoptée pour l'établissement des statistiques de la productivité des agrégats est donnée en annexe.

OUTPUT PER UNIT OF LABOUR INPUT IN 1968

I. Productivity in the Canadian Economy

Commercial industries. — After the 1967 slowdown, the Canadian commercial economy experienced in 1968 the second highest annual increase in productivity of the last decade. The 1968 changes of 4.0 per cent and 5.0 per cent in output per person employed and output per man-hour, respectively, contrasted strongly with the corresponding figures of 0.3 per cent and 0.7 per cent for 1967. The 1968 productivity gain was associated with a 4.5 per cent increase in output and only small changes in labour input.

Manufacturing. — After a year of practically unchanged productivity and the lowest annual increase in output of the last decade, manufacturing achieved, in 1968, a 5.1 per cent growth of output with approximately a 1 per cent increase in labour input. This resulted in 4.0 per cent and 4.1 per cent gains in output per person and output per man-hour, respectively, which were close to the 4.5 per cent annual growth rates of both ratios attained during the five-year period preceding 1967.

Nonmanufacturing industries (Commercial non-agricultural). — Output per man-hour increased by 4.3 per cent in 1968, while output per person employed was 3.2 per cent higher than in the previous year. The difference between the two growth rates is due to a substantial decrease in average hours worked. The 1968 increase of output per labour input was higher than in any other year since the mid 1950's.

Commercial nonagricultural industries. — This aggregate is the total of the two sectors mentioned previously and, accordingly, its productivity data represent their weighted averages. Output per man-hour increased last year by 4.3 per cent, in contrast to 1.6 per cent in 1967, representing the highest annual growth since 1955. Output per person advanced by 3.5 per cent which was the second most important increase of the past decade.

Agriculture. — In agriculture, the general direction of the year-to-year changes in productivity follows basically the pattern of fluctuations in output. The year 1968 was the sixth one of the postwar period where substantial gains in output and productivity have followed below-average years. Simultaneous decreases in both employment and man-hours contributed further to the productivity increase. During 1968, the increases in agricultural output, output per man-hour and output per person employed were 7.1 per cent, 11.9 per cent and 9.6 per cent, respectively, in contrast to the 1967

PRODUCTION PAR UNITÉ DE TRAVAIL EN 1968

I. La productivité de l'économie canadienne

Industries commerciales. — Le secteur commercial du Canada, qui avait marqué un ralentissement en 1967, a connu, en 1968, un accroissement de productivité qui n'avait été dépassé qu'une seule fois durant les dix dernières années. L'accroissement de 4.0 p. 100 de l'extrant par personne employée et de 5.0 p. 100 de l'extrant par heure-homme enregistré en 1968 contraste singulièrement avec les résultats de 1967 où l'accroissement respectif avait été de 0.3 p. 100 et 0.7 p. 100. L'accroissement de la productivité en 1968 a été accompagné d'une augmentation de 4.5 p. 100 de la production sans changement notable du travail employé.

Industries manufacturières. — Après une année de productivité pratiquement stationnaire durant laquelle l'accroissement de la production avait été le plus bas de la dernière décennie, l'activité manufacturière a connu en 1968 un accroissement de 5.1 p. 100 de la productivité pour une augmentation d'environ 1.0 p. 100 du travail. Cela s'est traduit par un accroissement de 4.0 p. 100 de l'extrant par personne employée et de 4.1 p. 100 de l'extrant par heure-homme. Ces chiffres sont voisins de la moyenne de croissance annuelle de 4.5 p. 100 enregistrée pour ces deux rapports au cours de la période 1962-66.

Industries non manufacturières (commerciales non agricoles). — L'extrant par heure-homme a augmenté de 4.3 p. 100 en 1968 tandis que l'extrant par personne employée a augmenté de 3.2 p. 100 par rapport à l'année précédente. La différence entre ces deux taux de croissance provient de la réduction sensible du nombre moyen d'heures travaillées. L'année 1968 a connu la plus forte augmentation de l'extrant par unité de travail depuis le milieu des années 1950.

Industries commerciales non agricoles. — Cet agrégat est formé par la combinaison des deux secteurs précités et par conséquent la productivité est donnée par leur moyennes pondérées. En 1968, l'augmentation de l'extrant par heure-homme a été de 4.3 p. 100 contre 1.6 p. 100 en 1967, soit la plus forte augmentation annuelle depuis 1955. L'extrant par personne employée a augmenté de 3.5 p. 100, soit la deuxième plus forte augmentation des dix dernières années.

Agriculture. — Pour l'agriculture, la tendance des variations annuelles de la productivité suit fondamentalement la courbe de variation de la production. Pour la sixième fois depuis la guerre on a enregistré, en 1968, un accroissement substantiel de la production et de la productivité après des années audessous de la moyenne. La diminution des effectifs employés et du nombre d'heures-homme qui s'est alors produite a encore favorisé l'accroissement de la productivité. En 1968, l'accroissement de la production agricole, de l'extrant par heure-homme et de l'extrant par personne employée ont connu, respectivement, un

changes of -14.2 per cent, -15.0 per cent and -16.5 per cent. After a pause in 1967, employment and man-hours continued their downward trend with 1968 decreases of 2.3 per cent and 4.3 per cent, respectively.

Goods- and service-producing industries. — In 1968, above-average productivity gains were registered in the goods-producing industries, while the growth of output per unit of labour input in the service-producing industries continued to lag. It should be noted, however, that last year's productivity increase in the service-producing industries was significantly higher than in previous years. Output per man-hour in the goods-producing industries was 6.4 per cent higher in 1968 than in 1967, while, in the service-producing industries, it increased by 3.5 per cent. This latter figure was in contrast to the average annual growth rate of 1.7 per cent for the preceding five-year period. For output per person employed a 5.5 per cent increase was recorded in the goods-producing industries and a 2.2 per cent one in the service-producing industries during 1968, after a reduction of average hours worked in both sectors.

II. Comparison of Canadian and United States Productivity Changes¹

After the 1967 interruption, productivity in the private economy of the United States regained its average growth rates of 3.3 per cent for output per man-hour and 2.8 per cent for output per person employed during 1968. Corresponding Canadian figures showed 5.0 per cent and 4.0 per cent increases for the same year. It should be emphasized, however, that such differences in the growth rates have to be viewed in the light of the higher level of output per unit of labour input in the United States than in Canada.

Output per man-hour increases in the manufacturing and nonmanufacturing sectors of the private economy of the United States were 4.7 per cent and 2.3 per cent respectively in 1968 as against 4.1 per cent and 4.3 per cent in Canada. Corresponding output per person data were 5.6 per cent and 1.5 per cent for the United States and 4.0 per cent and 3.2 per cent for Canada.

In contrast to the Canadian situation, agricultural output decreased by 1.7 per cent in the United States during 1968, accompanied by decreases of 0.1 per cent and 0.4 per cent in output per man-hour and output per person employed, respectively.

Charts comparing Canadian and United States productivity changes are shown at the end of this report.

accroissement de 7.1 p. 100, 11.9 p. 100 et 9.6 p. 100 alors qu'en 1967 la variation avait été de -14.2 p. 100, -15.0 p. 100 et -16.5 p. 100. Après un répit en 1967, les personnes employées et le nombre d'heures-homme ont continué leur course descendante, diminuant respectivement de 2.3 p. 100 et 4.3 p. 100 en 1968.

Industries de biens et de services. — En 1968 on a enregistré une augmentation supérieure à la moyenne de la productivité des industries de biens, tandis que l'accroissement de la production par unité de travail demeurait moindre dans les services. On notera, toutefois que l'augmentation de la productivité des services a été nettement plus forte en 1968 que les années précédentes. En 1968 l'augmentation par rapport à 1967 de l'extrait par heure-homme a été de 6.4 p. 100 pour les industries des biens alors qu'elle n'a été que de 3.5 p. 100 dans les services. Ce dernier résultat contraste avec le taux annuel moyen de croissance de 1.7 p. 100 des cinq années précédentes. En ce qui concerne l'extrait par personne employée, on a enregistré, en 1968, une augmentation de 5.5 p. 100 dans les industries de biens et de 2.2 p. 100 dans les services, après une réduction du nombre moyen d'heures travaillées dans les deux secteurs.

II. Comparaison de l'évolution de la productivité au Canada et aux États-Unis¹

Après une interruption en 1967, la productivité du secteur privé de l'économie américaine est revenue en 1968 à un taux moyen de croissance de 3.3 p. 100 pour la production par heure-homme et de 2.8 p. 100 pour la production par personne employée. Au Canada l'augmentation correspondante a été de 5.0 p. 100 et de 4.0 p. 100. Notons cependant que l'analyse de cette différence des taux de croissance doit tenir compte du fait que le niveau de la production par unité de travail est plus élevé aux États-Unis qu'au Canada.

Dans les industries manufacturières et non manufacturières du secteur privé, l'augmentation de l'extrait par heure-homme a été respectivement de 4.7 p. 100 et de 2.3 p. 100 aux États-Unis contre 4.1 p. 100 et 4.3 p. 100 au Canada. En ce qui concerne la production par personne employée, l'augmentation a été de 5.6 p. 100 et de 1.5 p. 100 aux États-Unis contre 4.0 p. 100 et 3.2 p. 100 au Canada.

Contrairement à ce qui s'est produit au Canada, la production de l'agriculture a diminué aux États-Unis de 1.7 p. 100 en 1968. La production par heure-homme a diminué de 0.1 p. 100 et la production par personne employée, de 0.4 p. 100.

On trouvera à la fin du présent bulletin des graphiques comparatifs de l'évolution de la productivité aux États-Unis et au Canada.

¹ Figures quoted here are derived from official U.S. Bureau of Labor Statistics productivity measures utilizing establishment-based labour input data.

¹ Les chiffres donnés ici ont été tirés des statistiques officielles de productivité du Bureau of Labor Statistics des États-Unis, établies à partir des statistiques de travail des établissements.

APPENDIX

ANNEXE

Industrial Classification Used in the Publication "Aggregate Productivity Trends"

Classification des activités économiques employée dans la publication "Tendances de la productivité des agrégats"

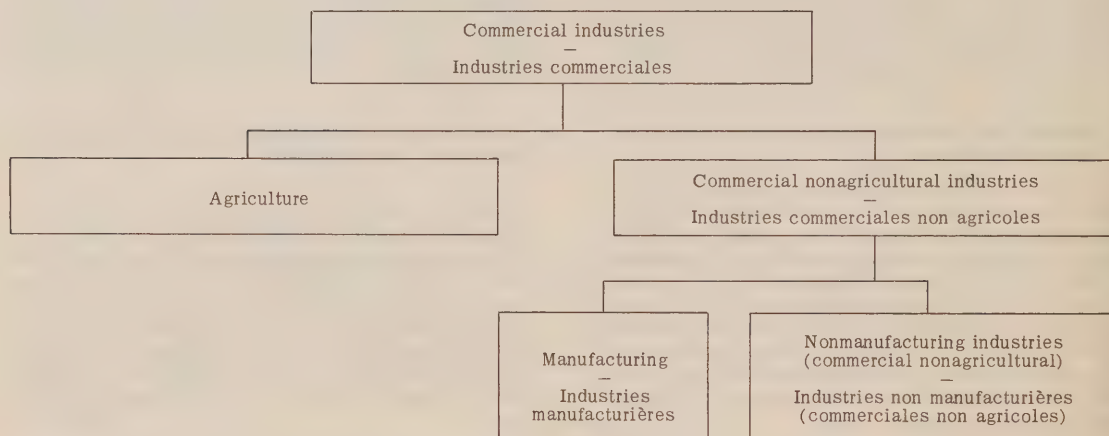
I. Industries Included in the Report

Data in this report are presented for the Canadian Commercial Industries as a whole and for some of the main sectors of this aggregate. The industrial detail included in the report is based on the following two classification breakdowns:

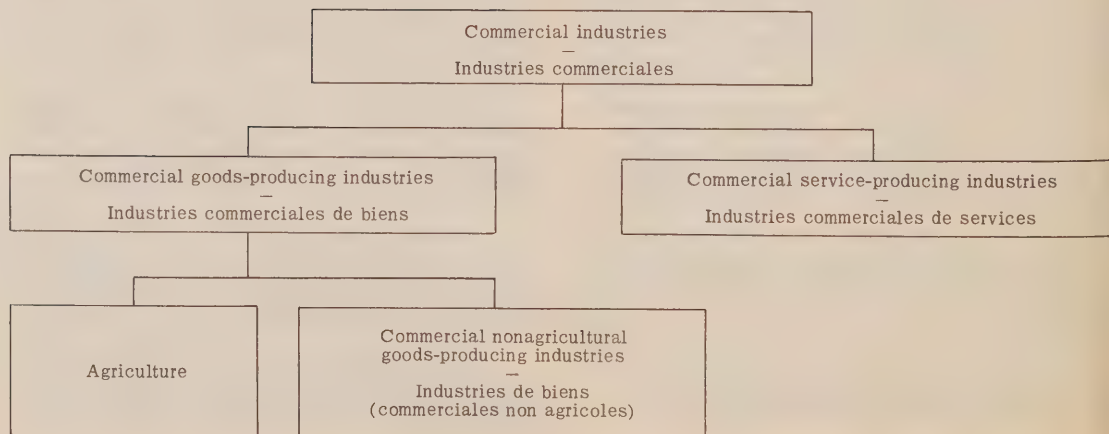
I. Activités économiques comprises dans le présent bulletin

Le présent bulletin donne les résultats pour l'ensemble des industries commerciales ainsi que pour les principaux secteurs de cet agrégat. La ventilation par activité économique est basée sur les deux classifications suivantes:

Classification No. 1



Classification No. 2



The industrial coverage of the aggregates published in the report, together with their Standard Industrial Classification² (S.I.C.) numbers and 1961 Real Domestic Product³ (R.D.P.) weights, is given below:

² See "Standard Industrial Classification Manual", DBS Catalogue No. 12-501.

³ See "Indexes of Real Domestic Product by Industry (1961 Base)", DBS Catalogue No. 61-506.

Voici la décomposition de l'agrégat étudié dans le présent bulletin ainsi que les numéros de la Classification type des industries² (C.T.I.) et les coefficients de pondération du Produit intérieur réel de 1961³ (P.I.R.) correspondants:

² Voir "Manuel de la classification type des industries" numéro de catalogue du B.F.S. 12-501F.

³ Voir "Indexes of Real Domestic Product by Industry (1961 Base)", numéro de catalogue du B.F.S. 61-506.

Division — Branche	S.I.C. number — Numéro de la C.T.I.	Aggregate — Agrégat	1961 R.D.P. weight — Pondération du P.I.R. de 1961
		Commercial industries — Industries commerciales	84.355
		Commercial goods-producing industries — Industries commerciales de biens	43.561
1		Agriculture	4.557
2		Forestry — Forestage	1.257
3		Fishing and trapping — Pêche et piégeage	0.262
4		Mines (including milling), quarries and oil wells — Mines (y compris le broyage), carrières et puits de pétrole	4.298
5		Manufacturing — Industries manufacturières	24.741
6		Construction	5.840
7	Industries 572, 574	Electric power and gas distribution — Électricité et distribution du gaz	2.606
		Commercial service-producing industries — Industries commerciales de services	40.794
7	Except — Sauf — Industries 516, 572, 574, 576, 579	Transportation, communication and other utilities; except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities — Transports, communications et autres services d'utilité publique (sauf entretien des routes et ponts et électricité, gaz et eau)	9.521
8		Trade — Commerce	12.721
9		Finance, insurance and real estate — Finances, assurances et immeuble	12.013
10	Industries 823, 825, 827, 851, 853, 859, 861, 862, 864, 866, 869, 871, 872, 874, 875, 876, 877, 879	Offices of physicians, offices of dentists, other health services, motion picture and recreational services, services to business management, and personal services (except private households) — Cabinets de médecin, cabinets de dentiste, autres service de santé, cinématographie et services récréatifs, services extérieurs des entreprises et services personnels (sauf ménages privés)	6.539

From the preceding detail, the industrial coverage of the following aggregates in the report is self-explanatory:

A partir de ce découpage, on comprend facilement la constitution des agrégats suivants:

Aggregate — Agrégat	1961 R.D.P. weight Pondération du P.I.R. de 1961
Agriculture	4.557
Commercial nonagricultural industries — Industries commerciales non agricoles	79.798
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Industries de biens (commerciales non agricoles)	39.004
Manufacturing — Industries manufacturières	24.741
Nonmanufacturing industries (commercial nonagricultural) — Industries non manufacturières (commerciales non agricoles)	55.057

II. Industries Excluded from the Report

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are noncommercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

II. Activités économiques exclues du présent bulletin

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

Division — Branche	S.I.C. number — Numéro de la C.T.I.	Aggregate — Agrégat	1961 R.D.P. weight Pondération du P.I.R. de 1961
7	Industries 516, 576, 579	Noncommercial industries — Industries non commerciales Highway and bridge maintenance, and water systems and other utilities — Entretien des routes et ponts, services d'eau et autres services d'utilité publique	15.645 0.670
10	Industries 801, 803, 805, 807, 809, 821, 828, 831, 873, 891, 893, 894, 896, 897, 899	Education and related services, hospitals, welfare organizations, religious organizations, private households, and miscellaneous services — Enseignement et services connexes, santé et oeuvres sociales, organismes religieux, ménages privés et services divers	7.250
11		Public administration and defence — Administration publique et défense nationale	7.725

TABLE 1. INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED AND OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 1. INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE ET PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES COMMERCIALES, CANADA, 1946-68
(1961=100)

YEAR	OUTPUT	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	OUTPUT PER PERSON EMPLOYED	OUTPUT PER MAN-HOUR
--	--	--	--	--	--
ANNEE	EXTRANT	PERSONNES EMPLOYEEES	HEURES- HOMME	EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEEE	EXTRANT PAR HEURE- HOMME
1946	51.6	84.5	95.1	61.1	54.2
1947	55.0	88.5	97.3	62.2	56.5
1948	57.0	90.1	99.1	63.2	57.5
1949	58.5	91.4	99.7	64.0	58.7
1950	62.7	91.4	97.8	68.6	64.1
1951	67.5	93.7	99.5	72.0	67.9
1952	72.5	94.6	100.0	76.6	72.5
1953	75.5	95.1	100.3	79.4	75.3
1954	73.8	94.4	99.3	78.2	74.3
1955	82.1	95.7	99.8	85.8	82.3
1956	89.5	99.5	103.5	89.9	86.5
1957	89.7	101.3	104.1	88.6	86.1
1958	91.0	98.4	100.5	92.4	90.5
1959	95.9	100.1	102.0	95.8	94.0
1960	98.0	99.6	100.8	99.4	97.2
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	107.3	102.2	101.8	105.0	105.4
1963	113.3	104.1	102.8	108.8	110.2
1964	120.8	107.6	105.7	112.2	114.3
1965	129.6	112.1	109.1	115.6	118.8
1966	137.8	115.8	111.4	119.0	123.8
1967	140.7	117.8	112.9	119.4	124.6
1968	147.1	118.5	112.4	124.2	130.9

TABLE 2. INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED AND OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 2. INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE ET PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES COMMERCIALES DE BIENS, CANADA, 1946-68
(1961=100)

YEAR	OUTPUT	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	OUTPUT PER PERSON EMPLOYED	OUTPUT PER MAN-HOUR
--	--	--	--	--	--
ANNEE	EXTRANT	PERSONNES EMPLOYEEES	HEURES- HOMME	EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEEE	EXTRANT PAR HEURE- HOMME
1946	51.0	103.5	116.3	49.3	43.9
1947	54.0	106.3	115.9	50.8	46.6
1948	56.8	107.0	116.7	53.1	48.7
1949	57.8	107.9	116.8	53.6	49.5
1950	62.6	107.0	113.7	58.5	55.0
1951	68.6	109.0	115.1	63.0	59.6
1952	74.5	108.2	113.9	68.9	65.4
1953	77.4	107.6	113.9	72.0	68.0
1954	73.9	105.5	111.3	70.0	66.4
1955	83.7	105.7	110.5	79.2	75.7
1956	91.9	108.5	113.0	84.7	81.3
1957	91.0	108.1	111.0	84.2	82.0
1958	92.4	102.4	104.5	90.3	88.5
1959	96.8	103.1	105.1	93.9	92.1
1960	99.0	101.2	102.5	97.8	96.6
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	109.9	101.3	101.2	108.5	108.6
1963	116.9	102.3	101.3	114.3	115.5
1964	125.7	105.0	103.3	119.7	121.7
1965	136.5	108.1	105.4	126.3	129.6
1966	146.8	110.1	106.6	133.3	137.7
1967	146.8	110.4	106.4	133.0	138.0
1968	154.8	110.3	105.4	140.3	146.8

TABLE 3. INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED AND OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 3. INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE ET PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES COMMERCIALES DE SERVICES, CANADA, 1946-68
(1961=100)

YEAR	OUTPUT	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	OUTPUT PER PERSON EMPLOYED	OUTPUT PER MAN-HOUR
--	--	--	--	--	--
ANNEE	EXTRANT	PERSONNES EMPLOYEEES	HEURES- HOMME	EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEEE	EXTRANT PAR HEURE- HOMME
1946	51.8	61.3	68.4	84.5	75.8
1947	55.8	66.6	73.6	83.7	75.9
1948	56.9	69.4	76.5	82.0	74.3
1949	59.1	71.3	78.0	82.9	75.7
1950	62.2	72.4	77.6	85.9	80.2
1951	65.7	75.1	79.6	87.5	82.5
1952	69.4	78.0	82.4	89.0	84.3
1953	72.4	79.9	83.2	90.6	87.0
1954	73.3	81.0	84.1	90.5	87.1
1955	79.4	83.4	86.0	95.2	92.4
1956	85.6	88.6	91.5	96.6	93.6
1957	87.6	93.1	95.6	94.1	91.7
1958	88.7	93.5	95.3	94.9	93.0
1959	94.1	96.4	98.0	97.6	96.0
1960	96.3	97.7	98.7	98.5	97.6
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	104.6	103.3	102.7	101.2	101.9
1963	109.4	106.5	105.0	102.7	104.2
1964	115.7	111.1	109.0	104.2	106.2
1965	122.2	117.3	114.1	104.2	107.1
1966	128.1	123.2	117.7	104.0	108.8
1967	134.2	127.5	121.8	105.2	110.2
1968	138.9	129.1	121.8	107.6	114.0

TABLE 4. INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED AND OUTPUT PER MAN-HOUR,
AGRICULTURE, CANADA, 1946-68

TABLEAU 4. INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE ET PAR HEURE-HOMME,
AGRICULTURE, CANADA, 1946-68
(1961=100)

YEAR	OUTPUT	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	OUTPUT PER PERSON EMPLOYED	OUTPUT PER MAN-HOUR
--	--	--	--	--	--
ANNEE	EXTRANT	PERSONNES EMPLOYEEES	HEURES- HOMME	EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEEE	EXTRANT PAR HEURE- HOMME
1946	95.0	175.9	181.8	54.0	52.2
1947	89.2	166.4	166.1	53.6	53.7
1948	92.1	162.5	163.5	56.7	56.3
1949	86.8	160.8	162.3	54.0	53.5
1950	94.9	151.0	148.9	62.9	63.7
1951	108.3	139.2	139.8	77.8	77.5
1952	132.6	132.2	134.0	100.3	98.9
1953	121.2	127.3	131.7	95.2	92.0
1954	93.1	130.2	136.1	71.5	68.4
1955	114.9	121.5	127.3	94.5	90.3
1956	122.0	115.1	121.5	106.0	100.4
1957	102.6	110.3	115.0	93.0	89.2
1958	113.8	105.6	108.3	107.7	105.1
1959	110.2	102.6	104.9	107.4	105.0
1960	115.3	100.2	102.1	115.1	112.9
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	121.2	96.9	96.3	125.1	125.9
1963	135.8	95.3	93.4	142.5	145.3
1964	122.3	92.5	89.3	132.2	136.9
1965	128.3	87.2	83.4	147.1	153.9
1966	145.4	79.9	77.6	182.0	187.3
1967	124.7	82.1	78.3	151.9	159.3
1968	133.5	80.2	74.9	166.5	178.2

TABLE 5. INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED AND OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 5. INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE ET PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES COMMERCIALES NON AGRICOLES, CANADA, 1946-68
(1961=100)

YEAR	OUTPUT	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	OUTPUT PER PERSON EMPLOYED	OUTPUT PER MAN-HOUR
--	--	--	--	--	--
ANNEE	EXTRANT	PERSONNES EMPLOYES	HEURES- HOMME	EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE	EXTRANT PAR HEURE- HOMME
1946	47.9	69.7	76.2	68.7	62.8
1947	52.1	75.9	82.3	68.7	63.3
1948	54.0	78.4	85.0	68.9	63.5
1949	56.1	80.2	86.0	70.0	65.2
1950	59.9	81.8	86.6	73.2	69.2
1951	64.0	86.4	90.7	74.1	70.6
1952	67.4	88.5	92.6	76.1	72.8
1953	71.5	89.9	93.5	79.5	76.4
1954	72.2	88.7	91.3	81.4	79.0
1955	79.3	91.5	93.7	86.7	84.6
1956	86.8	97.0	99.6	89.5	87.2
1957	88.6	99.8	101.8	88.7	87.0
1958	89.1	97.3	98.8	91.6	90.2
1959	94.7	99.7	101.3	95.0	93.5
1960	96.5	99.6	100.6	96.9	95.9
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	106.5	103.1	103.1	103.3	103.3
1963	112.0	105.6	105.0	106.1	106.7
1964	120.8	110.2	109.5	109.6	110.3
1965	129.6	116.3	115.0	111.4	112.7
1966	137.4	121.9	119.1	112.7	115.4
1967	141.7	123.9	120.9	114.4	117.2
1968	147.9	125.0	121.0	118.3	122.2

TABLE 6. INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED AND OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 6. INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE ET PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES DE BIENS (COMMERCIALES NON AGRICOLES), CANADA, 1946-68
(1961=100)

YEAR	OUTPUT	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	OUTPUT PER PERSON EMPLOYED	OUTPUT PER MAN-HOUR
--	--	--	--	--	--
ANNEE	EXTRANT	PERSONNES EMPLOYES	HEURES- HOMME	EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE	EXTRANT PAR HEURE- HOMME
1946	44.1	78.9	85.3	55.9	51.7
1947	48.5	85.9	92.3	56.5	52.5
1948	51.3	88.2	94.8	58.2	54.1
1949	53.3	89.9	95.3	59.3	55.9
1950	57.6	92.1	97.1	62.6	59.3
1951	62.4	98.7	103.5	63.3	60.3
1952	65.5	100.0	104.4	65.5	62.7
1953	70.6	100.8	105.5	70.0	66.9
1954	71.0	97.0	99.6	73.2	71.3
1955	78.8	100.4	102.7	78.5	76.7
1956	87.3	106.3	109.1	82.1	80.1
1957	89.2	107.3	109.1	83.1	81.8
1958	89.1	101.3	102.6	88.0	86.8
1959	94.8	103.3	105.2	91.7	90.1
1960	96.5	101.6	102.7	95.0	93.9
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	108.6	102.8	103.6	105.7	104.8
1963	114.6	104.7	105.0	109.5	109.1
1964	126.1	109.3	110.0	115.4	114.6
1965	137.5	115.3	115.9	119.3	118.6
1966	147.0	120.5	120.6	122.0	121.9
1967	149.4	120.1	119.9	124.4	124.6
1968	157.3	120.7	120.1	130.3	131.0

TABLE 7. INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED AND OUTPUT PER MAN-HOUR,
MANUFACTURING, CANADA, 1946-68

TABLEAU 7. INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE ET PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, CANADA, 1946-68
(1961=100)

YEAR	OUTPUT	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	OUTPUT PER PERSON EMPLOYED	OUTPUT PER MAN-HOUR
--	--	--	--	--	--
ANNEE	EXTRANT	PERSONNES EMPLOYES	HEURES- HOMME	EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE	EXTRANT PAR HEURE- HOMME
1946	50.7	81.2	88.2	62.5	57.5
1947	55.4	86.8	93.4	63.8	59.3
1948	57.8	88.8	95.9	65.1	60.2
1949	59.5	90.2	95.6	66.0	62.2
1950	63.4	91.7	96.3	69.1	65.8
1951	68.9	97.3	100.3	70.8	68.7
1952	71.5	99.9	101.9	71.6	70.2
1953	76.6	103.0	105.6	74.4	72.5
1954	74.9	98.6	99.2	76.0	75.5
1955	82.2	101.1	102.3	81.3	80.4
1956	89.9	105.3	107.3	85.4	83.8
1957	89.7	105.8	106.4	84.8	84.3
1958	88.0	100.5	101.2	87.5	87.0
1959	94.5	101.7	103.0	92.9	91.8
1960	96.1	100.5	101.0	95.7	95.2
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	110.5	102.7	103.1	107.6	107.1
1963	118.0	105.2	105.6	112.1	111.7
1964	129.2	110.0	111.0	117.4	116.4
1965	141.0	115.7	116.1	121.8	121.5
1966	151.2	121.2	120.7	124.8	125.2
1967	151.7	121.6	121.5	124.7	124.9
1968	159.4	122.9	122.6	129.7	130.0

TABLE 8. INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED AND OUTPUT PER MAN-HOUR,
NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-68

TABLEAU 8. INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE ET PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES NON MANUFACTURIERES (COMMERCIALES NON AGRICOLES), CANADA, 1946-68
(1961=100)

YEAR	OUTPUT	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	OUTPUT PER PERSON EMPLOYED	OUTPUT PER MAN-HOUR
--	--	--	--	--	--
ANNEE	EXTRANT	PERSONNES EMPLOYES	HEURES- HOMME	EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE	EXTRANT PAR HEURE- HOMME
1946	46.6	64.6	71.2	72.2	65.4
1947	50.6	70.9	77.6	71.3	65.2
1948	52.3	73.7	80.4	70.9	65.0
1949	54.6	75.7	82.0	72.1	66.6
1950	58.3	77.4	82.6	75.4	70.6
1951	61.8	81.4	86.6	75.9	71.4
1952	65.6	83.4	88.7	78.6	73.9
1953	69.2	84.0	88.5	82.4	78.2
1954	71.0	84.2	88.0	84.3	80.7
1955	78.0	87.2	90.2	89.4	86.5
1956	85.4	93.3	96.4	91.5	88.6
1957	88.1	97.2	99.9	90.6	88.2
1958	89.6	95.8	97.8	93.6	91.7
1959	94.8	98.7	100.6	96.0	94.2
1960	96.7	99.2	100.4	97.5	96.3
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	104.7	103.2	103.1	101.4	101.6
1963	109.3	105.8	104.7	103.3	104.4
1964	117.0	110.3	108.8	106.1	107.6
1965	124.5	116.6	114.5	106.8	108.8
1966	131.2	122.2	118.3	107.3	110.9
1967	137.2	125.0	120.6	109.7	113.8
1968	142.7	126.0	120.2	113.2	118.7

TABLE 10. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 10. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES COMMERCIALES, CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	4.2	4.2	4.2	4.3	4.3	4.3	4.3	4.4	4.5	4.5	4.6	4.7	4.9	4.8	4.6	5.0	4.9	4.4	3.8	2.6	3.0	4.2
1947	4.1	4.2	4.2	4.3	4.3	4.3	4.3	4.4	4.5	4.6	4.6	4.7	4.8	5.0	4.9	4.8	5.4	4.9	4.1	1.9	1.8	
1948	4.1	4.2	4.2	4.3	4.3	4.3	4.3	4.4	4.5	4.6	4.6	4.7	4.9	5.2	5.2	5.1	6.0	6.3	6.0	5.6	2.0	
1949	4.1	4.1	4.2	4.2	4.2	4.2	4.3	4.3	4.4	4.4	4.4	4.5	4.7	5.2	5.2	5.1	6.4	7.1	7.6	9.3		
1950	3.9	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.1	4.2	4.2	4.3	4.4	4.8	4.5	4.1	5.6	6.3	5.8				
1951	3.9	3.9	4.0	4.0	3.9	3.9	3.9	3.9	4.0	4.1	4.1	4.2	4.6	4.2	3.1	5.3	6.8					
1952	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.8	3.8	3.9	3.9	4.0	4.0	4.5	3.8	1.3	3.8						
1953	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.8	3.9	4.0	4.1	4.3	5.3	4.6	-1.3							
1954	3.9	3.9	4.0	4.0	4.0	4.0	3.9	3.9	4.1	4.3	4.5	5.0	7.9	10.8								
1955	3.7	3.7	3.8	3.8	3.7	3.6	3.5	3.3	3.3	3.2	2.9	2.3	5.1									
1956	3.8	3.8	3.9	3.9	3.8	3.7	3.5	3.3	3.3	3.1	2.3	-4										
1957	3.9	3.9	4.1	4.1	4.0	4.0	3.9	3.8	4.1	4.5	5.1											
1958	3.8	3.9	4.0	4.0	4.0	3.9	3.7	3.4	3.6	3.9												
1959	3.8	3.9	4.1	4.1	4.1	4.1	3.8	3.1	3.4													
1960	3.8	3.9	4.2	4.2	4.3	4.4	4.1	2.9														
1961	3.8	3.8	4.3	4.3	4.5	5.0	5.4															
1962	3.5	3.6	4.0	4.0	4.1	4.6																
1963	3.4	3.3	3.9	3.8	3.7																	
1964	3.2	3.0	4.1	4.0																		
1965	3.0	2.4	4.2																			
1966	2.8																					
1967	5.0																					

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 11. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 11. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE,
INDUSTRIES COMMERCIALES DE BIENS, CANADA, 1946-68

FROM/DE	1948	1947	1946	1955	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
TO/A																						
1946	5.1	5.1	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.3	5.4	5.5	5.5	5.5	5.7	5.5	5.4	5.6	4.8	4.0	3.0	3.8	3.1
1947	5.1	5.1	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.4	5.5	5.6	5.7	5.9	5.8	5.6	5.6	6.2	5.4	4.4	2.7	4.4	
1948	5.0	5.1	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.4	5.5	5.7	5.8	6.1	5.9	5.8	6.9	7.1	6.2	5.0	.9		
1949	5.0	5.1	5.1	5.1	5.2	5.2	5.2	5.4	5.5	5.7	5.8	6.2	6.1	6.0	7.8	8.6	8.4	9.2			
1950	4.9	4.9	5.0	5.0	5.0	4.9	4.9	5.1	5.2	5.3	5.4	5.8	5.5	5.1	7.4	8.5	7.6				
1951	4.8	4.8	4.9	4.9	4.8	4.8	4.8	4.7	4.9	5.0	5.1	5.5	4.9	3.7	6.9	9.4					
1952	4.7	4.8	4.9	4.8	4.7	4.6	4.6	4.7	4.8	4.8	4.7	5.2	4.0	.9	4.5						
1953	4.8	4.8	4.9	4.8	4.8	4.7	4.6	4.7	4.8	4.8	4.8	5.1	5.5	4.9	4.9						
1954	4.8	4.9	5.0	5.0	4.9	4.9	4.8	4.9	5.0	5.1	5.2	6.3	4.9	-2.7							
1955	4.6	4.7	4.8	4.7	4.6	4.5	4.3	4.0	4.2	4.1	3.9	3.2	7.0								
1956	4.7	4.7	4.9	4.8	4.7	4.5	4.3	3.8	4.1	3.9	3.2	-6									
1957	4.8	4.9	5.1	5.1	5.0	4.9	4.7	4.3	5.0	5.6	7.2										
1958	4.7	4.8	5.1	5.0	4.9	4.8	4.7	4.3	5.0	5.6	7.2										
1959	4.8	4.9	5.3	5.2	5.2	5.1	4.7	3.2	4.2												
1960	4.8	5.0	5.5	5.5	5.5	5.6	5.3	2.2													
1961	4.8	5.0	5.7	5.8	6.1	6.9	8.5														
1962	4.3	4.5	5.2	5.1	5.0	5.3															
1963	4.1	4.2	5.3	5.1	5.0	4.8															
1964	3.8	3.8	5.5	5.4																	
1965	3.2	2.6	5.6																		
1966	2.6	-2																			
1967	5.5																				

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 12. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 12. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES COMMERCIALES DE BIENS, CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1946	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968
1946	5.7	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.7
1947	5.7	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.7
1948	5.7	5.7	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.7
1949	5.7	5.7	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.7
1950	5.5	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.5	5.5
1951	5.5	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.5	5.5
1952	5.4	5.5	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.6	5.5	5.5
1953	5.5	5.6	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.7	5.6	5.6
1954	5.6	5.6	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.6
1955	5.4	5.4	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.5	5.4	5.4
1956	5.5	5.6	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.5
1957	5.5	5.6	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.5
1958	5.5	5.6	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.5
1959	5.5	5.6	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.8	5.5
1960	5.5	5.7	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	5.5
1961	5.5	5.7	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	5.5
1962	5.1	5.2	6.1	6.1	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	6.0	5.1
1963	4.8	4.9	6.1	6.1	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	5.9	4.8
1964	4.5	4.5	6.4	6.4	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	6.5	4.5
1965	3.8	3.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	3.8
1966	3.3	3.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	3.3
1967	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4	6.4

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 13. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 13. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRAIT PAR PERSONNE EMPLOYEE,
INDUSTRIES COMMERCIALES DE SERVICES, CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	1.2	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.5	1.6	1.4	1.2	1.0	.8	2	-2	-1.5	-0.9
1947	1.3	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.5	1.5	1.6	1.7	1.5	1.6	1.5	1.4	.9	-0.5	-2.1	
1948	1.3	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.4	1.5	1.6	1.6	1.8	2.0	2.0	1.8	2.1	2.2	2.4	2.4	2.4	1.2	
1949	1.2	1.3	1.3	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.6	1.8	2.0	2.0	1.8	2.2	2.3	2.7	3.6			
1950	1.2	1.2	1.2	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.4	1.4	1.6	1.9	1.8	1.4	1.8	1.8	1.9				
1951	1.2	1.2	1.2	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.3	1.6	2.0	1.9	1.4	1.7	1.7					
1952	1.1	1.1	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.5	2.0	2.0	.9	1.8	1.7					
1953	1.1	1.1	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.1	1.0	1.4	2.5	2.5	-1	1.8						
1954	1.1	1.1	1.2	1.2	1.2	1.2	1.1	1.1	1.0	1.0	.8	1.3	3.3	5.2								
1955	1.0	1.0	1.0	1.1	1.1	1.0	.9	.8	.6	.3	-.4	-.6	1.5									
1956	1.1	1.0	1.2	1.2	1.2	1.2	1.2	1.1	.8	.4	-.9	-2.6										
1957	1.1	1.2	1.4	1.5	1.5	1.5	1.5	1.6	1.7	1.9	.8											
1958	1.1	1.1	1.2	1.3	1.5	1.5	1.5	1.7	1.7	2.9												
1959	1.0	1.0	1.2	1.3	1.3	1.3	1.2	1.2	.9													
1960	1.0	.9	1.0	1.2	1.4	1.4	1.3	1.5														
19619	.8	.9	1.1	1.4	1.4	1.2															
19628	.7	.7	1.0	1.4	1.5																
19637	.5	.4	.7	1.4																	
19647	.3	-.1	.0																		
1965	1.1	.5	-.2																			
1966	1.7	1.2																				
1967	2.2																					

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 14. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 14. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES COMMERCIALES DE SERVICES, CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
		2.0	2.0	2.0	2.0	2.1	2.0	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.3	2.4	2.4	2.2	2.2	2.0	1.8	1.1	-2	-2	0.1
1946	2.0	2.0	2.0	2.0	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.3	2.4	2.4	2.2	2.2	2.0	1.8	1.1	-2	-2	0.1
1947	2.0	2.0	2.0	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.2	2.3	2.5	2.7	2.7	2.5	2.7	2.6	2.5	1.9	-1	-2	0.0
1948	2.0	2.0	2.0	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.2	2.3	2.4	2.6	2.9	3.0	2.9	3.3	3.4	3.8	3.9	1.9		
1949	1.9	1.9	2.0	2.0	2.0	2.0	2.0	2.1	2.1	2.2	2.3	2.5	2.9	2.9	2.8	3.3	3.5	4.4	5.9			
1950	1.9	1.8	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	2.0	2.2	2.6	2.6	2.2	2.7	2.5	2.9				
1951	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	2.1	2.6	2.6	2.0	2.7	2.1	2.9				
1952	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.7	1.7	1.7	1.7	1.8	2.7	2.8	1.7	3.3						
1953	1.8	1.7	1.8	1.8	1.8	1.8	1.7	1.6	1.5	1.5	1.4	1.2	1.7	3.6	6.0							
1954	1.8	1.7	1.8	1.8	1.8	1.8	1.7	1.6	1.5	1.3	1.1	0.7	1.3	0.9	0.1							
1955	1.7	1.7	1.7	1.7	1.7	1.7	1.6	1.5	1.3	1.1	0.7	0.0	1.3	0.9	0.1							
1956	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	1.7	1.6	1.5	1.3	1.1	0.7	1.3	0.9	0.1							
1957	1.9	1.9	2.0	2.1	2.2	2.2	2.2	2.2	2.2	2.2	2.3	2.5	2.9	2.9	2.8							
1958	1.9	1.9	2.0	2.0	2.2	2.2	2.2	2.2	2.2	2.2	2.3	2.5	2.9	2.9	2.8							
1959	1.8	1.8	1.9	1.9	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.4	2.6	2.6	2.0							
1960	1.8	1.7	1.8	1.9	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.4	2.6	2.6	2.0							
1961	1.7	1.6	1.7	1.8	2.0	2.1	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.4	2.6	2.6	2.0							
1962	1.7	1.5	1.6	1.7	2.1	2.1	2.3	2.3	2.3	2.3	2.4	2.6	2.6	2.6	2.0							
1963	1.7	1.4	1.4	1.4	1.9	1.9	2.0	2.0	2.0	2.0	2.1	2.3	2.6	2.6	2.0							
1964	1.7	1.3	1.2	1.2	1.8	1.8	2.0	2.0	2.0	2.0	2.1	2.3	2.6	2.6	2.0							
1965	2.0	1.5	1.6	1.6	2.4	2.4	2.5	2.5	2.5	2.5	2.6	2.8	3.0	3.0	2.8							
1966	2.4	1.3	1.3	1.3	2.4	2.4	2.5	2.5	2.5	2.5	2.6	2.8	3.0	3.0	2.8							
1967	3.5	1.3	1.3	1.3	2.4	2.4	2.5	2.5	2.5	2.5	2.6	2.8	3.0	3.0	2.8							

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 15. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED,
AGRICULTURE, CANADA, 1946-68

TABLÉAU 15. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYÉE,
AGRICULTURE, CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1946	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968
.....	5.4	5.5	5.6	5.4	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.4	5.5	5.4	5.4
.....	5.4	5.4	5.6	5.4	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.5	5.4	5.4	5.5	5.4	5.4
.....	5.3	5.3	5.5	5.2	5.2	5.3	5.2	5.3	5.2	5.3	5.2	5.3	5.2	5.3	5.2	5.3	5.2	5.3	5.2	5.2	5.3	5.2	5.2
.....	5.1	5.2	5.3	5.0	5.0	5.1	4.9	4.8	5.6	5.8	6.3	6.5	8.0	7.9	8.6	14.3	16.3	11.7	5.3	-4.7	5.3	-4.7	5.3
.....	4.7	4.7	4.9	4.4	4.3	4.4	4.0	3.8	4.5	4.5	4.8	4.7	5.9	5.1	4.7	16.2	26.3	23.7	16.4	16.4	16.4	16.4	16.4
.....	4.4	4.4	4.5	3.9	3.7	3.7	3.1	2.7	3.4	3.1	2.3	2.3	3.1	3.5	-3.0	10.6	29.0	10.6	29.0	10.6	29.0	10.6	29.0
.....	4.4	4.4	4.5	3.8	3.6	3.5	2.8	2.2	2.9	2.4	2.0	2.6	1.0	-4.5	-15.6	-5.1	32.2	32.2	32.2	32.2	32.2	32.2	32.2
.....	4.9	4.9	5.1	4.5	4.3	4.4	3.7	3.2	4.4	4.3	4.4	3.5	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2	6.2
.....	5.3	5.4	5.8	5.1	5.1	5.3	4.6	4.3	6.3	6.8	8.4	9.5	21.8	32.2	32.2	32.2	32.2	32.2	32.2	32.2	32.2	32.2	32.2
.....	4.8	4.9	5.1	4.3	4.0	4.0	2.8	1.7	3.4	2.8	2.7	-8	12.1	12.1	12.1	12.1	12.1	12.1	12.1	12.1	12.1	12.1	12.1
.....	5.0	5.0	5.4	4.4	4.4	4.1	2.6	1.0	3.1	1.9	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2	8-12.2
.....	5.5	5.7	6.3	5.3	5.1	5.5	3.9	2.1	6.6	7.5	15.8	15.8	15.8	15.8	15.8	15.8	15.8	15.8	15.8	15.8	15.8	15.8	15.8
.....	5.4	5.6	6.3	5.0	4.6	5.0	2.3	-1.5	3.4	3.2	-3.5	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1
.....	5.8	6.2	7.3	5.8	5.6	6.7	3.2	-3.5	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1
.....	6.0	6.6	8.2	6.5	6.5	9.0	4.2	-13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1	13.1
.....	6.6	7.5	10.2	8.6	10.2	19.4	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1	25.1
.....	4.8	5.3	8.1	4.2	2.8	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9	13.9
.....	4.1	4.6	8.8	1.6	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2	-7.2
.....	5.1	6.5	17.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3	11.3
.....	1.9	1.6	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7	23.7
.....	-4.4	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5	-16.5
.....	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6	9.6

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DÉRIVÉS DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULÉE PAR LA MÉTHODE DES MOINDRES CARRÉS.

TABLE 16. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
AGRICULTURE, CANADA, 1946-68

TABLEAU 16. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME,
AGRICULTURE, CANADA, 1946-68

T0/A		1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947	1946
FROM/DE		5.7	5.7	5.8	5.6	5.5	5.6	5.4	5.3	5.8	6.0	6.2	6.3	7.0	7.0	7.2	10.2	10.4	7.2	4.0	1.2	3.8	2.8	
.....	1946	5.7	5.7	5.8	5.5	5.5	5.5	5.3	5.3	5.8	5.9	6.2	6.3	7.2	7.2	7.6	11.8	12.7	8.9	4.7	-0.2	4.9		
.....	1947	5.6	5.6	5.7	5.4	5.3	5.4	5.1	5.0	5.6	5.8	6.1	6.1	7.2	7.2	7.8	13.7	16.1	12.0	6.4	-5.0			
.....	1948	5.5	5.5	5.6	5.3	5.2	5.2	4.8	4.7	5.3	5.4	5.7	5.7	7.0	7.0	7.6	16.5	22.6	20.3	19.1				
.....	1949	5.2	5.2	5.2	4.8	4.6	4.5	4.0	3.7	4.3	4.1	4.1	3.7	4.8	3.8	3.2	14.4	22.6	20.3	19.1				
.....	1950	5.0	4.9	5.0	4.4	4.2	4.0	3.3	2.8	3.3	2.9	2.6	1.6	2.1	-0.6	-4.4	9.0	27.7	21.5					
.....	1951	5.1	5.0	5.1	4.5	4.1	4.0	3.1	2.5	3.0	2.4	1.8	1.1	1.1	-5.6	-16.9	-7.0							
.....	1952	5.7	5.7	5.9	5.3	5.1	5.1	4.3	3.7	4.8	4.5	4.6	3.3	3.3	5.5	-1.0	-25.7							
.....	1953	6.2	6.3	6.7	6.1	5.9	6.1	5.4	5.0	6.8	7.3	8.8	9.5	21.2	32.0									
.....	1954	5.8	5.8	6.1	5.3	5.0	4.9	3.7	2.5	4.1	3.5	3.4	-6	11.3										
.....	1955	6.0	6.0	6.4	5.5	5.2	5.2	3.6	2.0	4.1	3.0	2.3	11.2											
.....	1956	6.5	6.7	7.3	6.4	6.2	6.5	4.8	3.0	7.3	8.5	17.7												
.....	1957	6.4	6.5	7.3	6.1	5.7	6.0	3.2	-0.8	3.7	-0													
.....	1958	6.8	7.1	8.3	7.0	6.8	7.9	4.3	-2.4	7.5														
.....	1959	7.0	7.5	9.2	7.8	7.9	10.4	5.6	-11.5															
.....	1960	7.5	8.4	11.1	9.9	11.5	20.6	25.9																
.....	1961	5.7	6.0	8.9	5.6	4.3	15.5																	
.....	1962	4.9	5.1	9.2	2.9	-5.8																		
.....	1963	5.8	6.7	17.0	12.4																			
.....	1964	2.8	1.7	21.7																				
.....	1965	-2.5	-15.0																					
.....	1966	11.9																						
.....	1967																							

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 17. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABEAU 17. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE,
INDUSTRIES COMMERCIALES NON AGRICOLES, CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	2.7	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.6	2.3	2.2	1.9	1.7	1.5	.6	.1	-.1
1947	2.8	2.8	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.1	2.9	2.6	2.5	2.3	2.2	2.1	.9	.3	
1948	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.1	3.1	3.2	3.3	3.2	2.9	2.9	2.6	2.7	3.1	1.6		
1949	2.8	2.8	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.1	3.2	3.3	3.5	3.4	3.0	3.0	2.7	2.9	4.7			
1950	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.1	3.1	3.3	3.6	3.4	2.9	2.8	2.0	1.2				
1951	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0	3.1	3.2	3.2	3.4	3.9	3.9	3.3	3.6	2.7					
1952	2.7	2.8	2.8	2.9	2.9	2.9	2.9	2.9	3.0	3.1	3.2	3.4	3.6	4.2	3.4	4.5						
1953	2.6	2.7	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.8	2.9	3.0	3.1	3.1	4.2	2.3							
1954	2.6	2.6	2.7	2.7	2.8	2.7	2.7	2.7	2.6	2.7	2.6	2.9	3.2	4.8	6.5							
1955	2.5	2.5	2.6	2.7	2.7	2.7	2.6	2.5	2.4	2.2	2.1	1.6	1.2	3.2								
1956	2.5	2.6	2.7	2.7	2.8	2.7	2.6	2.5	2.3	2.1	1.2	-.8										
1957	2.6	2.7	2.8	2.9	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	3.5	3.2											
1958	2.5	2.6	2.7	2.8	3.0	2.9	3.0	3.0	3.0	3.7												
1959	2.5	2.6	2.7	2.9	3.0	2.9	3.0	2.9	2.6													
1960	2.5	2.5	2.7	2.8	3.0	2.9	2.9	2.9	2.8													
1961	2.4	2.4	2.6	2.9	3.1	3.1	3.3	3.2														
1962	2.3	2.3	2.5	2.8	3.1	3.0	3.3															
1963	2.1	2.0	2.3	2.6	3.0	2.6																
1964	2.0	1.8	2.0	2.5	3.4																	
1965	1.8	1.4	1.4	1.7																		
1966	2.0	1.4	1.3	1.2																		
1967	2.5	1.5																				
1968	3.5																					

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 18. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABEAU 18. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES COMMERCIALES NON AGRICOLES, CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
.....	3.3	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.4	2.9	2.7	2.5	2.2	1.1	.5	.8
.....	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.5	3.5	3.6	3.6	3.7	3.7	3.7	3.7	3.3	3.1	3.1	2.9	1.5	.3	
.....	3.3	3.4	3.4	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.6	3.7	3.7	3.9	4.1	4.0	3.7	3.7	3.6	3.8	4.3	2.6		
.....	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.5	3.4	3.5	3.5	3.6	3.7	3.7	3.8	4.2	4.1	3.8	3.6	4.0	6.1			
.....	3.2	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.6	3.7	3.8	4.2	4.1	3.5	3.4	3.6	4.0				
.....	3.2	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.5	3.5	3.6	3.7	4.0	4.5	4.6	4.0	4.1	3.1					
.....	3.2	3.2	3.3	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.5	3.6	4.0	4.7	5.0	4.2	5.0						
.....	3.1	3.1	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.3	3.6	4.7	5.2	3.4							
.....	3.0	3.1	3.1	3.2	3.2	3.1	3.1	3.0	3.0	3.0	3.0	3.2	5.0	7.0								
.....	3.0	3.0	3.0	3.1	3.1	3.0	2.9	2.8	2.5	2.4	1.9	1.4	3.0									
.....	3.0	3.0	3.1	3.2	3.2	3.2	3.1	2.9	2.7	2.5	1.7	-1										
.....	3.0	3.0	3.1	3.2	3.3	3.4	3.4	3.5	3.3	3.3	3.6											
.....	3.1	3.1	3.2	3.3	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.4	3.1										
.....	3.0	3.1	3.2	3.3	3.4	3.4	3.4	3.5	3.4	3.4	3.4	3.4										
.....	3.0	3.0	3.2	3.3	3.3	3.4	3.4	3.5	3.4	3.4	3.4	3.4										
.....	2.9	2.9	3.1	3.3	3.5	3.6	3.8	4.2														
.....	2.8	2.7	2.9	3.1	3.3	3.3	3.3															
.....	2.7	2.6	2.8	3.0	3.4	3.4																
.....	2.6	2.4	2.6	2.8	3.4																	
.....	2.5	2.1	2.2	2.1																		
.....	2.6	2.0	2.4																			
.....	2.6	2.0																				
.....	2.9	1.6																				
.....	4.3																					

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 19. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 19. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE,
INDUSTRIES DE BIENS (COMMERCIALES NON AGRICOLES), CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	4.2	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.2	4.2	4.2	4.1	4.1	4.0	4.0	4.0	3.4	3.2	2.8	2.7	2.8	2.1	2.0	1.0
1947	4.3	4.3	4.4	4.4	4.4	4.4	4.4	4.3	4.3	4.3	4.3	4.2	4.2	4.3	3.7	3.4	3.0	3.0	3.3	2.4	3.0	
1948	4.4	4.4	4.5	4.5	4.5	4.5	4.5	4.4	4.4	4.4	4.4	4.4	4.5	4.3	3.9	3.6	3.1	3.1	3.7	1.9		
1949	4.4	4.4	4.5	4.5	4.6	4.6	4.6	4.6	4.5	4.6	4.6	4.6	4.8	4.6	4.2	3.9	3.2	3.3	5.5			
1950	4.4	4.4	4.5	4.6	4.6	4.6	4.6	4.6	4.6	4.7	4.7	4.7	5.0	4.8	4.2	3.8	2.3	1.1				
1951	4.4	4.5	4.6	4.6	4.7	4.6	4.7	4.7	4.7	4.8	4.9	5.1	5.6	5.6	5.2	5.2	3.6					
1952	4.3	4.4	4.5	4.6	4.6	4.6	4.6	4.6	4.6	4.8	4.9	5.1	5.6	6.1	5.7	6.9						
1953	4.2	4.3	4.4	4.5	4.5	4.5	4.5	4.4	4.4	4.5	4.6	4.7	5.6	5.9	4.5							
1954	4.2	4.3	4.4	4.5	4.5	4.4	4.4	4.4	4.3	4.2	4.2	4.4	5.9	7.3								
1955	4.1	4.2	4.3	4.4	4.4	4.4	4.3	4.1	3.9	3.9	3.6	2.9	4.6									
1956	4.1	4.2	4.4	4.5	4.5	4.4	4.4	4.4	4.2	4.0	3.5	1.2										
1957	4.2	4.3	4.5	4.6	4.7	4.7	4.7	4.6	4.5	5.0	5.8											
1958	4.1	4.2	4.4	4.6	4.7	4.6	4.6	4.6	4.4	4.3	4.3	4.4	4.4	4.4	4.5							
1959	4.0	4.1	4.4	4.6	4.8	4.7	4.9	4.9	5.3													
1960	3.9	4.0	4.3	4.7	4.9	4.9	5.5															
1961	3.7	3.7	4.1	4.5	4.8	4.6	5.7															
1962	3.4	3.4	3.8	4.2	4.5	4.4																
1963	3.2	3.2	3.6	4.4	5.4																	
1964	2.9	2.5	2.8	3.3																		
1965	2.9	2.1	2.3																			
1966	3.3	2.0																				
1967	4.7																					

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 20. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68

TABLEAU 20. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES DE BIENS (COMMERCIALES NON AGRICOLES), CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1968 1967 1966 1965 1964 1963 1962 1961 1960 1959 1958 1957 1956 1955 1954 1953 1952 1951 1950 1949 1948 1947																					
		1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	4.6	4.7	4.7	4.8	4.8	4.8	4.7	4.7	4.8	4.7	4.7	4.6	4.6	4.4	4.0	3.7	3.4	3.4	2.7	2.3	1.6	
1947	4.7	4.7	4.8	4.8	4.9	4.9	4.9	4.8	4.8	4.9	4.9	4.8	4.9	4.7	4.3	4.0	3.7	3.7	4.0	3.2	3.0	
1948	4.7	4.8	4.8	4.9	4.9	4.9	4.9	4.9	4.9	5.0	5.0	5.0	5.1	5.0	4.5	4.1	3.8	3.9	4.7	3.3		
1949	4.7	4.8	4.9	4.9	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.1	5.2	5.2	5.3	5.2	4.7	4.2	3.7	3.8	6.0			
1950	4.7	4.7	4.8	4.9	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.1	5.2	5.3	5.5	5.4	4.8	4.1	2.8	1.7				
1951	4.7	4.8	4.9	5.0	5.0	5.0	5.1	5.1	5.1	5.3	5.5	5.6	6.1	6.3	5.8	5.3	4.0					
1952	4.6	4.7	4.8	4.9	5.0	5.0	5.0	5.1	5.1	5.2	5.5	5.7	6.4	6.9	6.6	6.7						
1953	4.5	4.6	4.7	4.8	4.8	4.8	4.9	4.8	4.8	4.9	5.1	5.3	6.3	7.1	6.6							
1954	4.4	4.5	4.6	4.7	4.7	4.7	4.7	4.6	4.5	4.6	4.7	4.6	6.0	7.6								
1955	4.3	4.4	4.5	4.6	4.6	4.6	4.6	4.4	4.2	4.1	4.0	3.2	4.3									
1956	4.3	4.4	4.6	4.7	4.7	4.7	4.7	4.6	4.3	4.2	4.1	2.1										
1957	4.3	4.4	4.6	4.8	4.9	4.9	5.0	4.9	4.6	5.0	6.2											
1958	4.2	4.3	4.5	4.7	4.8	4.9	4.9	4.8	4.0	3.8												
1959	4.2	4.3	4.5	4.8	5.0	5.0	5.3	5.3	4.2													
1960	4.0	4.1	4.4	4.7	5.0	5.1	5.7	6.5														
1961	3.8	3.8	4.1	4.4	4.6	4.5	4.8															
1962	3.6	3.6	3.9	4.3	4.5	4.1																
1963	3.5	3.3	3.7	4.2	5.0																	
1964	3.2	2.8	3.1	3.5																		
1965	3.2	2.5	2.8																			
1966	3.7	2.2																				
1967	5.1																					

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 21. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, MANUFACTURING, CANADA, 1946-68

TABLEAU 21. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE, INDUSTRIES MANUFACTURIERES, CANADA, 1946-68

FROM/DE	T0/A	1946	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968			
.....	3.6	3.6	3.7	3.6	3.6	3.6	3.5	3.5	3.5	3.3	3.2	3.2	3.1	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	2.8	2.5	2.4	2.6	2.4	1.9	2.1	2.1
.....	3.7	3.7	3.7	3.7	3.7	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.2	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1	3.1	2.9	2.6	2.7	2.6	1.7	2.0	2.0
.....	3.8	3.8	3.8	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.2	3.0	2.7	2.7	2.6	3.0	3.1	1.4
.....	3.8	3.9	3.9	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3	3.3	3.1	2.7	2.8	2.7	3.6	4.8	
.....	3.9	3.9	4.0	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	3.9	4.0	4.1	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4		
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2	4.1	4.0	3.9	3.8	3.7	3.6	3.5	3.4	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.3	3.4	3.5	3.1	2.4	2.3	1.7	2.4	
.....	4.0	4.1	4.2	4.2																						

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRÉS.

TABLE 22. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER MAN-HOUR,
MANUFACTURING, CANADA, 1946-68

TABLEAU 22. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A		1946	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968
1946	4.0	4.0	4.1	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0
1947	4.0	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1
1948	4.1	4.1	4.2	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1
1949	4.1	4.1	4.2	4.2	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1	4.1
1950	4.1	4.1	4.2	4.2	4.2	4.1	4.0	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8
1951	4.1	4.1	4.2	4.2	4.2	4.1	4.0	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8
1952	4.1	4.2	4.3	4.3	4.3	4.2	4.1	3.9	3.8	3.8	3.8	3.8	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8
1953	4.1	4.2	4.3	4.3	4.3	4.2	4.1	3.9	3.8	3.8	3.8	3.8	3.7	3.7	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8
1954	4.1	4.2	4.4	4.4	4.3	4.2	4.1	3.8	3.6	3.6	3.6	3.5	3.4	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5
1955	4.1	4.2	4.4	4.4	4.3	4.2	4.0	3.6	3.6	3.6	3.6	3.5	3.4	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5	3.5
1956	4.2	4.3	4.5	4.6	4.5	4.4	4.3	4.2	4.1	4.0	4.0	4.0	3.9	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8	3.8
1957	4.3	4.4	4.7	4.9	4.9	4.9	4.8	4.7	4.6	4.5	4.4	4.3	4.2	4.1	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0	4.0
1958	4.2	4.4	4.8	5.0	5.1	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2	5.2
1959	4.1	4.3	4.7	5.0	5.1	5.2	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3	5.3
1960	3.9	4.2	4.7	5.0	5.3	5.6	6.1	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0	5.0
1961	3.6	3.9	4.5	4.8	5.1	5.7	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1	7.1
1962	3.2	3.3	4.0	4.3	4.2	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3
1963	2.9	3.0	3.9	4.3	4.2	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3
1964	2.5	2.4	3.7	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3
1965	2.0	1.4	3.1	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3
1966	1.9	1.4	3.1	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3	4.3
1967	4.1	4.1	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2	4.2

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 23. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED,
NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-68

TABLEAU 23. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYEE,
INDUSTRIES NON MANUFACTURIERES (COMMERCIALES NON AGRICOLES), CANADA, 1946-68

FROM/DE	TO/A	1968	1967	1966	1965	1964	1963	1962	1961	1960	1959	1958	1957	1956	1955	1954	1953	1952	1951	1950	1949	1948	1947
1946	2.3	2.3	2.4	2.4	2.4	2.5	2.5	2.5	2.6	2.6	2.6	2.6	2.7	2.5	2.2	2.0	1.6	1.3	1.0	-.1	-.9	-1.2
1947	2.3	2.4	2.4	2.5	2.5	2.6	2.6	2.7	2.8	2.8	2.9	2.9	3.0	2.9	2.6	2.5	2.1	1.9	1.8	.6	-.6	
1948	2.3	2.4	2.4	2.5	2.6	2.6	2.6	2.7	2.8	2.9	3.0	3.1	3.2	3.3	3.0	2.9	2.6	2.5	2.5	3.1	1.7	
1949	2.3	2.4	2.4	2.5	2.6	2.6	2.6	2.7	2.8	2.9	3.0	3.1	3.2	3.5	3.1	3.1	2.7	2.6	3.1			
1950	2.2	2.3	2.3	2.4	2.5	2.5	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	3.0	3.2	3.6	3.5	3.1	2.7	2.6	4.5			
1951	2.2	2.2	2.3	2.4	2.5	2.5	2.5	2.6	2.7	2.8	2.9	3.1	3.3	3.9	4.1	3.7	3.1	2.2	.8			
1952	2.1	2.1	2.2	2.3	2.3	2.4	2.4	2.6	2.6	2.7	2.9	3.1	3.3	4.1	3.7	4.1	3.5					
1953	2.0	2.0	2.0	2.1	2.2	2.2	2.2	2.3	2.4	2.5	2.5	2.8	3.1	4.2	2.4							
1954	1.9	1.9	2.0	2.0	2.1	2.1	2.1	2.1	2.2	2.2	2.2	2.4	2.8	6.0								
1955	1.8	1.8	1.8	1.9	1.9	1.9	1.9	1.9	1.8	1.7	1.3	.7	2.3									
1956	1.8	1.8	1.9	1.9	2.0	2.0	2.0	2.0	1.9	1.8	1.1	-.9										
1957	1.9	1.9	1.9	2.1	2.2	2.1	2.2	2.2	2.4	2.5	2.9	3.2										
1958	1.8	1.8	1.8	1.9	2.0	2.0	2.0	2.0	2.2	2.2	2.1											
1959	1.7	1.7	1.7	1.9	2.0	2.0	2.0	2.0	2.2	2.1	2.6											
1960	1.7	1.6	1.7	1.9	2.0	1.9	1.9	2.0	2.0	1.5												
1961	1.7	1.5	1.5	1.8	2.0	1.7	1.4		2.6													
1962	1.7	1.5	1.5	1.8	2.3	1.9																
1963	1.6	1.3	1.2	1.7	2.7																	
1964	1.6	1.3	1.2	1.7	.6																	
1965	2.0	1.4	.5																			
1966	2.7	2.2																				
1967	3.2																					

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

TABLE 24. AVERAGE ANNUAL PER CENT CHANGES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-68

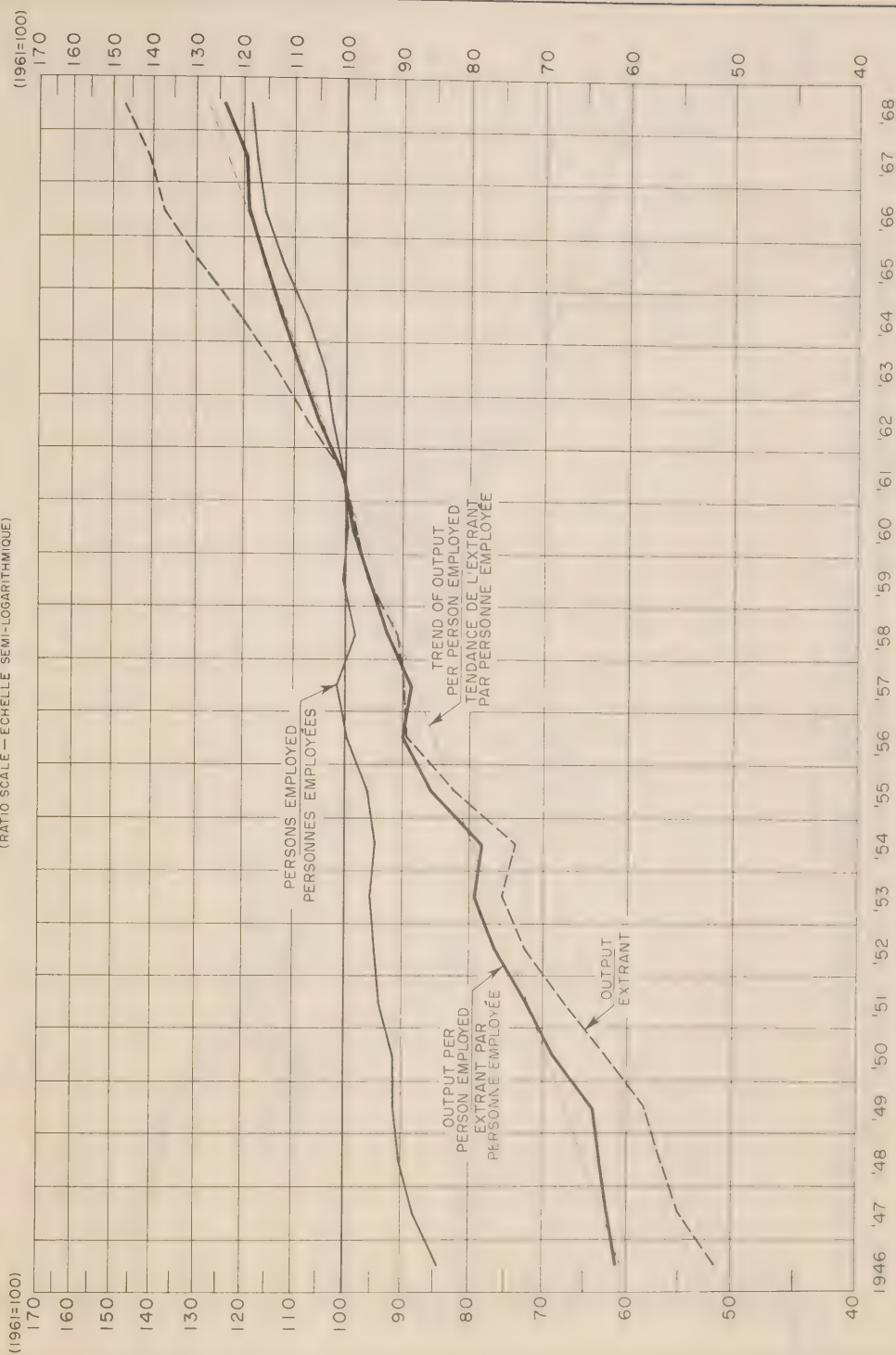
TABLEAU 24. TAUX ANNUELS MOYENS DE L'EXTRAIT PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES NON MANUFACTURIERES (COMMERCIALES NON AGRICOLES), CANADA, 1946-68

	TOTAL	FROM/DE	1946	1947	1948	1949	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035	2036	2037	2038	2039	2040	2041	2042	2043	2044	2045	2046	2047	2048	2049	2050	2051	2052	2053	2054	2055	2056	2057	2058	2059	2060	2061	2062	2063	2064	2065	2066	2067	2068	2069	2070	2071	2072	2073	2074	2075	2076	2077	2078	2079	2080	2081	2082	2083	2084	2085	2086	2087	2088	2089	2090	2091	2092	2093	2094	2095	2096	2097	2098	2099	2100	2101	2102	2103	2104	2105	2106	2107	2108	2109	2110	2111	2112	2113	2114	2115	2116	2117	2118	2119	2120	2121	2122	2123	2124	2125	2126	2127	2128	2129	2130	2131	2132	2133	2134	2135	2136	2137	2138	2139	2140	2141	2142	2143	2144	2145	2146	2147	2148	2149	2150	2151	2152	2153	2154	2155	2156	2157	2158	2159	2160	2161	2162	2163	2164	2165	2166	2167	2168	2169	2170	2171	2172	2173	2174	2175	2176	2177	2178	2179	2180	2181	2182	2183	2184	2185	2186	2187	2188	2189	2190	2191	2192	2193	2194	2195	2196	2197	2198	2199	2200	2201	2202	2203	2204	2205	2206	2207	2208	2209	2210	2211	2212	2213	2214	2215	2216	2217	2218	2219	2220	2221	2222	2223	2224	2225	2226	2227	2228	2229	2230	2231	2232	2233	2234	2235	2236	2237	2238	2239	2240	2241	2242	2243	2244	2245	2246	2247	2248	2249	2250	2251	2252	2253	2254	2255	2256	2257	2258	2259	2260	2261	2262	2263	2264	2265	2266	2267	2268	2269	2270	2271	2272	2273	2274	2275	2276	2277	2278	2279	2280	2281	2282	2283	2284	2285	2286	2287	2288	2289	2290	2291	2292	2293	2294	2295	2296	2297	2298	2299	2300	2301	2302	2303	2304	2305	2306	2307	2308	2309	2310	2311	2312	2313	2314	2315	2316	2317	2318	2319	2320	2321	2322	2323	2324	2325	2326	2327	2328	2329	2330	2331	2332	2333	2334	2335	2336	2337	2338	2339	2340	2341	2342	2343	2344	2345	2346	2347	2348	2349	2350	2351	2352	2353	2354	2355	2356	2357	2358	2359	2360	2361	2362	2363	2364	2365	2366	2367	2368	2369	2370	2371	2372	2373	2374	2375	2376	2377	2378	2379	2380	2381	2382	2383	2384	2385	2386	2387	2388	2389	2390	2391	2392	2393	2394	2395	2396	2397	2398	2399	2400	2401	2402	2403	2404	2405	2406	2407	2408	2409	2410	2411	2412	2413	2414	2415	2416	2417	2418	2419	2420	2421	2422	2423	2424	2425	2426	2427	2428	2429	2430	2431	2432	2433	2434	2435	2436	2437	2438	2439	2440	2441	2442	2443	2444	2445	2446	2447	2448	2449	2450	2451	2452	2453	2454	2455	2456	2457	2458	2459	2460	2461	2462	2463	2464	2465	2466	2467	2468	2469	2470	2471	2472	2473	2474	2475	2476	2477	2478	2479	2480	2481	2482	2483	2484	2485	2486	2487	2488	2489	2490	2491	2492	2493	2494	2495	2496	2497	2498	2499	2500	2501	2502	2503	2504	2505	2506	2507	2508	2509	2510	2511	2512	2513	2514	2515	2516	2517	2518	2519	2520	2521	2522	2523	2524	2525	2526	2527	2528	2529	2530	2531	2532	2533	2534	2535	2536	2537	2538	2539	2540	2541	2542	2543	2544	2545	2546	2547	2548	2549	2550	2551	2552	2553	2554	2555	2556	2557	2558	2559	2560	2561	2562	2563	2564	2565	2566	2567	2568	2569	2570	2571	2572	2573	2574	2575	2576	2577	2578	2579	2580	2581	2582	2583	2584	2585	2586	2587	2588	2589	2590	2591	2592	2593	2594	2595	2596	2597	2598	2599	2600	2601	2602	2603	2604	2605	2606	2607	2608	2609	2610	2611	2612	2613	2614	2615	2616	2617	2618	2619	2620	2621	2622	2623	2624	2625	2626	2627	2628	2629	2630	2631	2632	2633	2634	2635	2636	2637	2638	2639	2640	2641	2642	2643	2644	2645	2646	2647	2648	2649	2650	2651	2652	2653	2654	2655	2656	2657	2658	2659	2660	2661	2662	2663	2664	2665	2666	2667	2668	2669	2670	2671	2672	2673	2674	2675	2676	2677	2678	2679	2680	2681	2682	2683	2684	2685	2686	2687	2688	2689	2690	2691	2692	2693	2694	2695	2696	2697	2698	2699	2700	2701	2702	2703	2704	2705	2706	2707	2708	2709	2710	2711	2712	2713	2714	2715	2716	2717	2718	2719	2720	2721	2722	2723	2724	2725	2726	2727	2728	2729	2730	2731	2732	2733	2734	2735	2736	2737	2738	2739	2740	2741	2742	2743	2744	2745	2746	2747	2748	2749	2750	2751	2752	2753	2754	2755	2756	2757	2758	2759	2760	2761	2762	2763	2764	2765	2766	2767	2768	2769	2770	2771	2772	2773	2774	2775	2776	2777	2778	2779	2780	2781	2782	2783	2784	2785	2786	2787	2788	2789	2790	2791	2792	2793	2794	2795	2796	2797	2798	2799	2800	2801	2802	2803	2804	2805	2806	2807	2808	2809	2810	2811	2812	2813	2814	2815	2816	2817	2818	2819	2820	2821	2822	2823	2824	2825	2826	2827	2828	2829	2830	2831	2832	2833	2834	2835	2836	2837	2838	2839	2840	2841	2842	2843	2844	2845	2846	2847	2848	2849	2850	2851	2852	2853	2854	2855	2856	2857	2858	2859	2860	2861	2862	2863	2864	2865	2866	2867	2868	2869	2870	2871	2872	2873	2874	2875	2876	2877	2878	2879	2880	2881	2882	2883	2884	2885	2886	2887	2888	2889	2890	2891	2892	2893	2894	2895	2896	2897	2898	2899	2900	2901	2902	2903	2904	2905	2906	2907	2908	2909	2910	2911	2912	2913	2914	2915	2916	2917	2918	2919	2920	2921	2922	2923	2924	2925	2926	2927	2928	2929	2930	2931	2932	2933	2934	2935	2936	2937	2938	2939	2940	2941	2942	2943	2944	2945	2946	2947	2948	2949	2950	2951	2952	2953	2954	2955	2956	2957	2958	2959	2960	2961	2962	2963	2964	2965	2966	2967	2968	2969	2970	2971	2972	2973	2974	2975	2976	2977	2978	2979	2980	2981	2982	2983	2984	2985	2986	2987	2988	2989	2990	2991	2992	2993	2994	2995	2996	2997	2998	2999	3000
--	-------	---------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------	------

CALCULATED BY THE LEAST SQUARES TREND OF THE LOGARITHMS METHOD.
DERIVES DE LA TENDANCE DES LOGARITHMES, CALCULEE PAR LA METHODE DES MOINDRES CARRES.

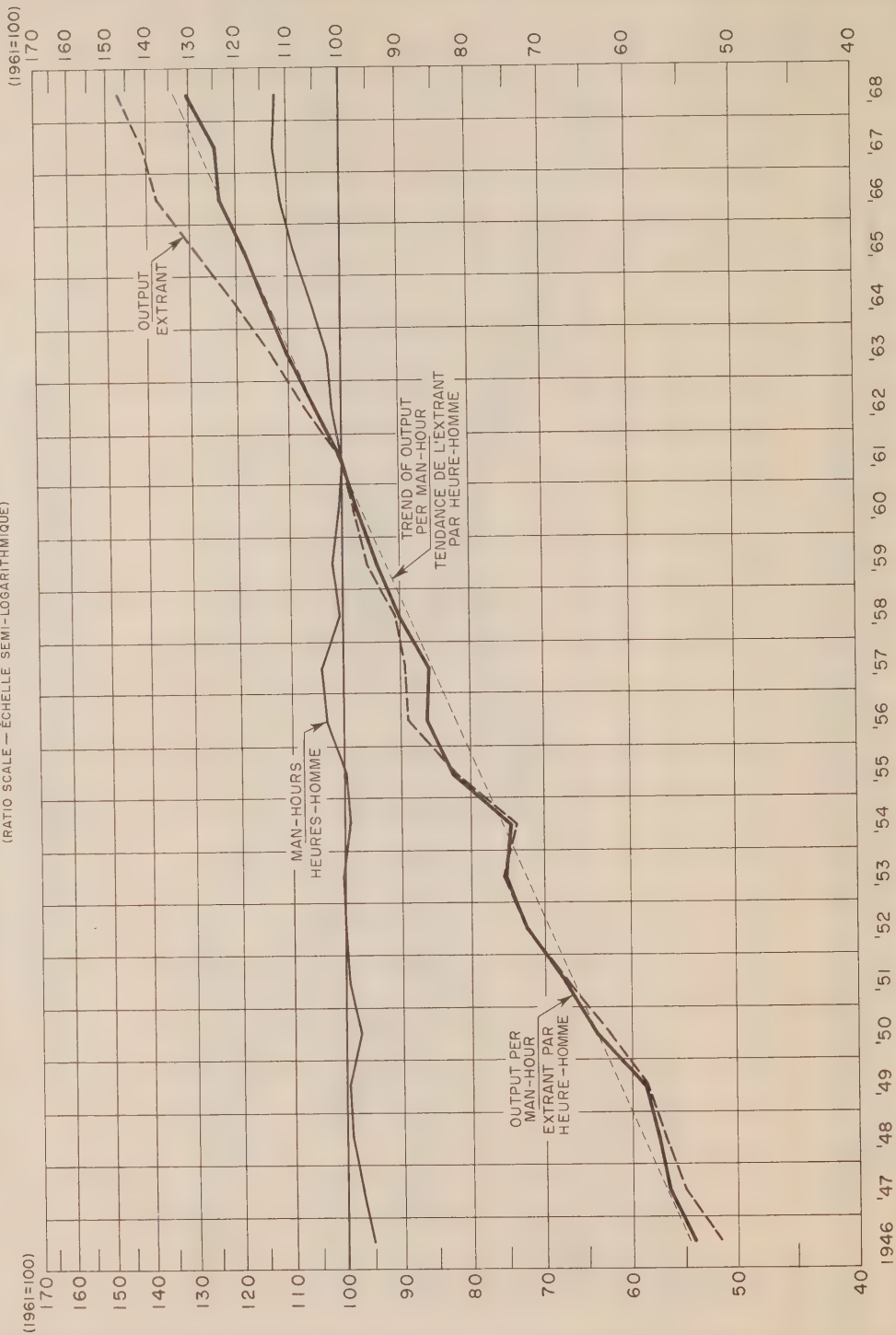
INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
 INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYÉE, INDUSTRIES COMMERCIALES, CANADA, 1946-68

(RATIO SCALE - ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)



INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, COMMERCIAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
INDICES DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES COMMERCIALES, CANADA, 1946-68

(RATIO SCALE - ECHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)



INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYÉE, INDUSTRIES COMMERCIALES DE BIENS, CANADA, 1946-68

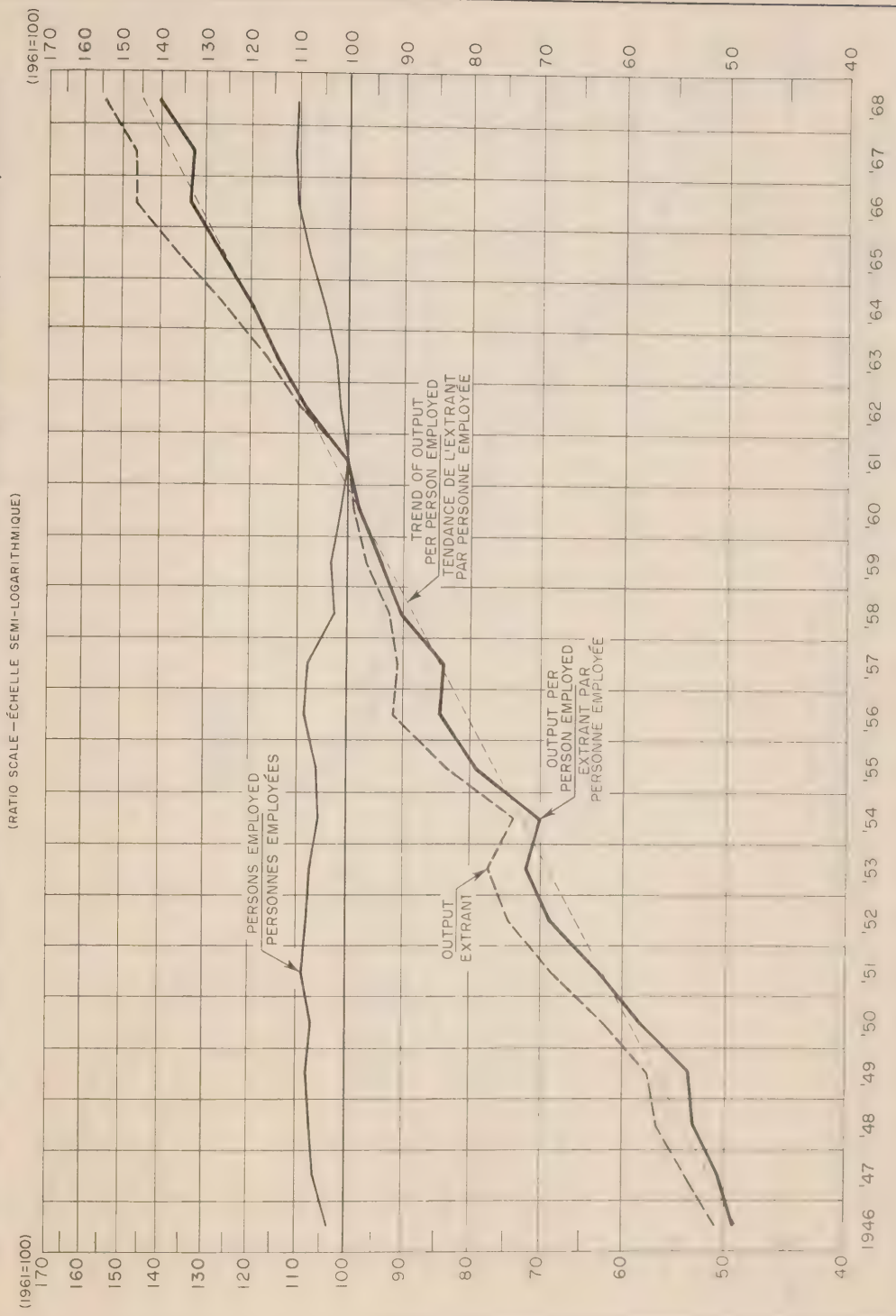
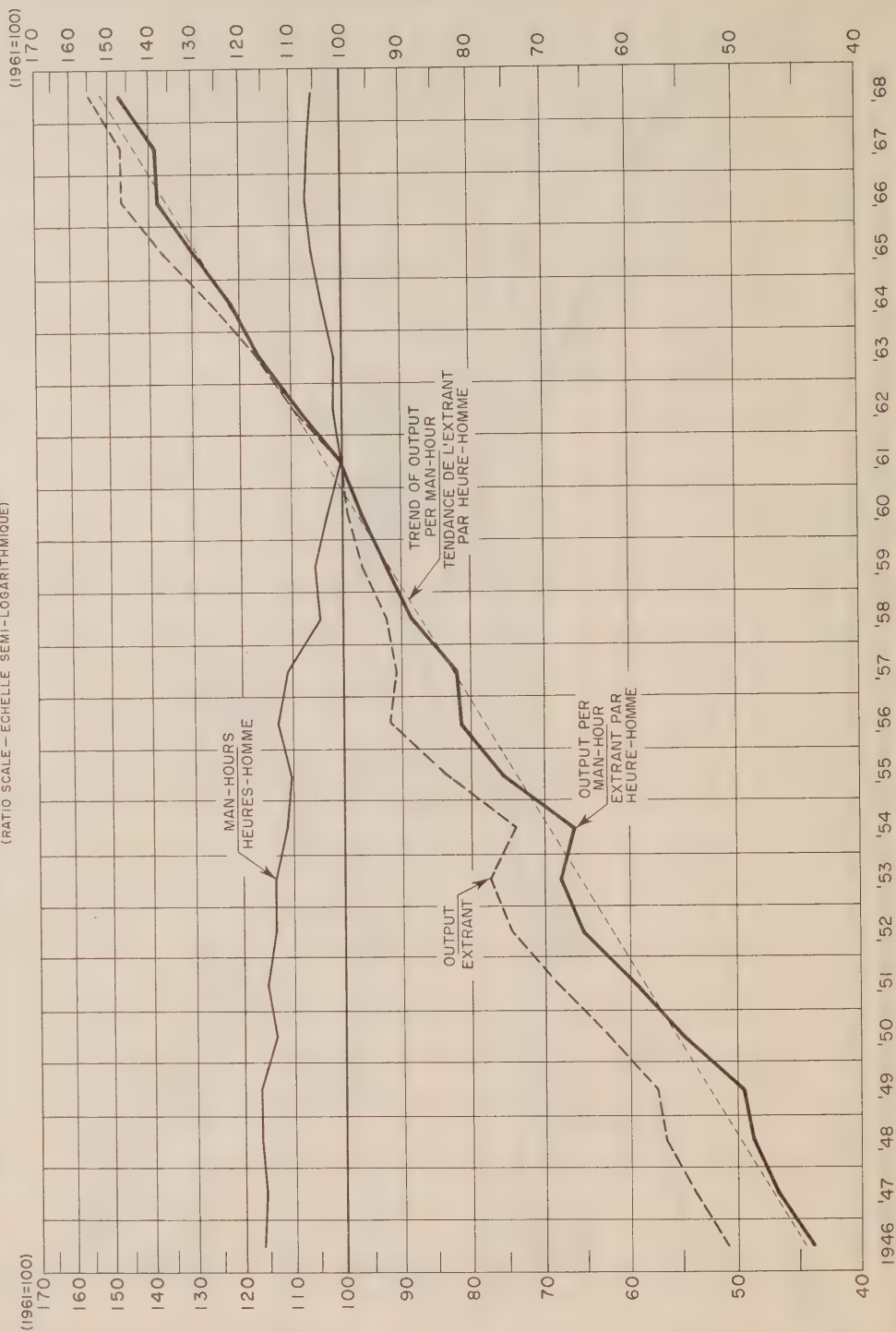


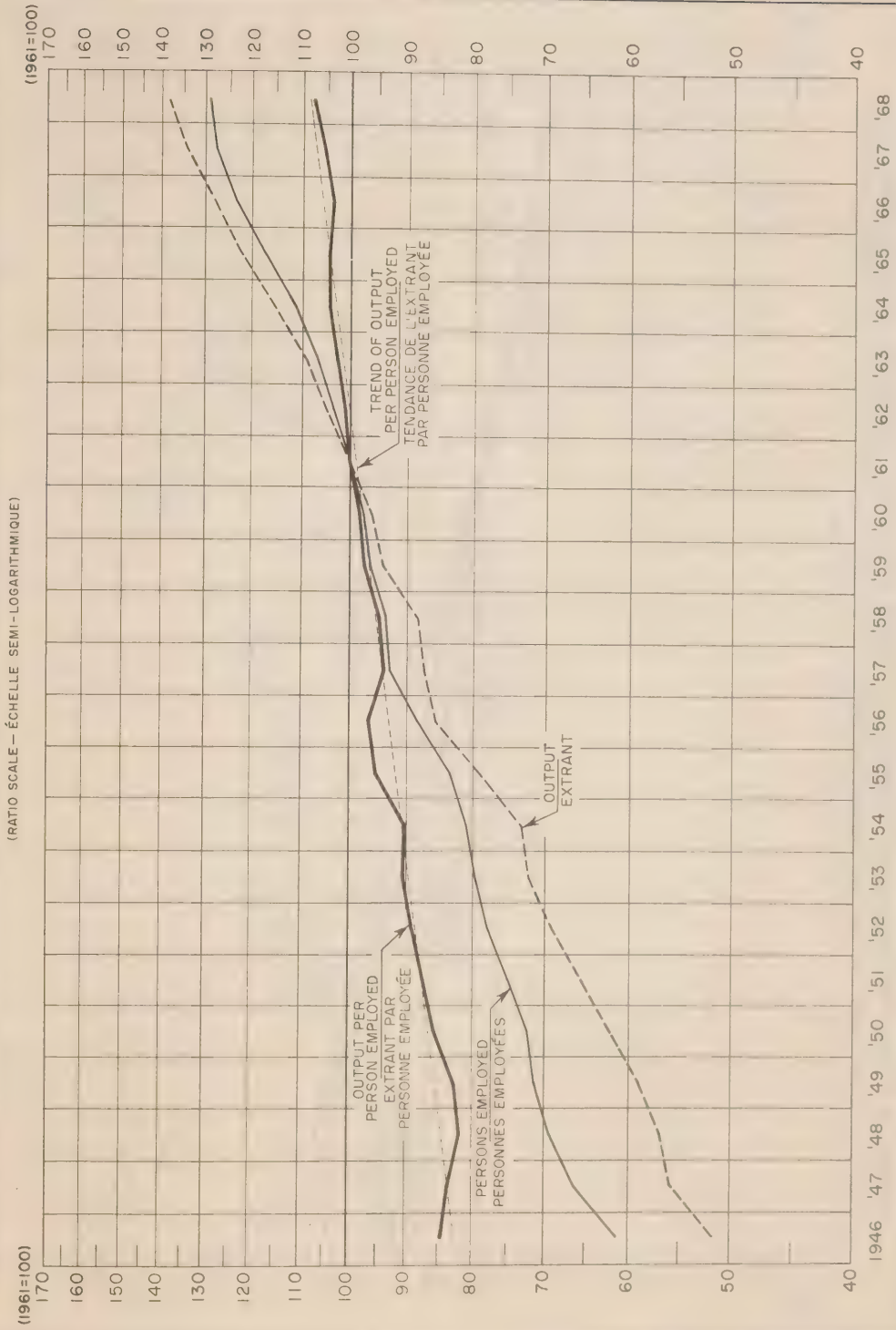
CHART - 4

INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
INDICES DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES COMMERCIALES DE BIENS, CANADA, 1946-68

(RATIO SCALE - ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)

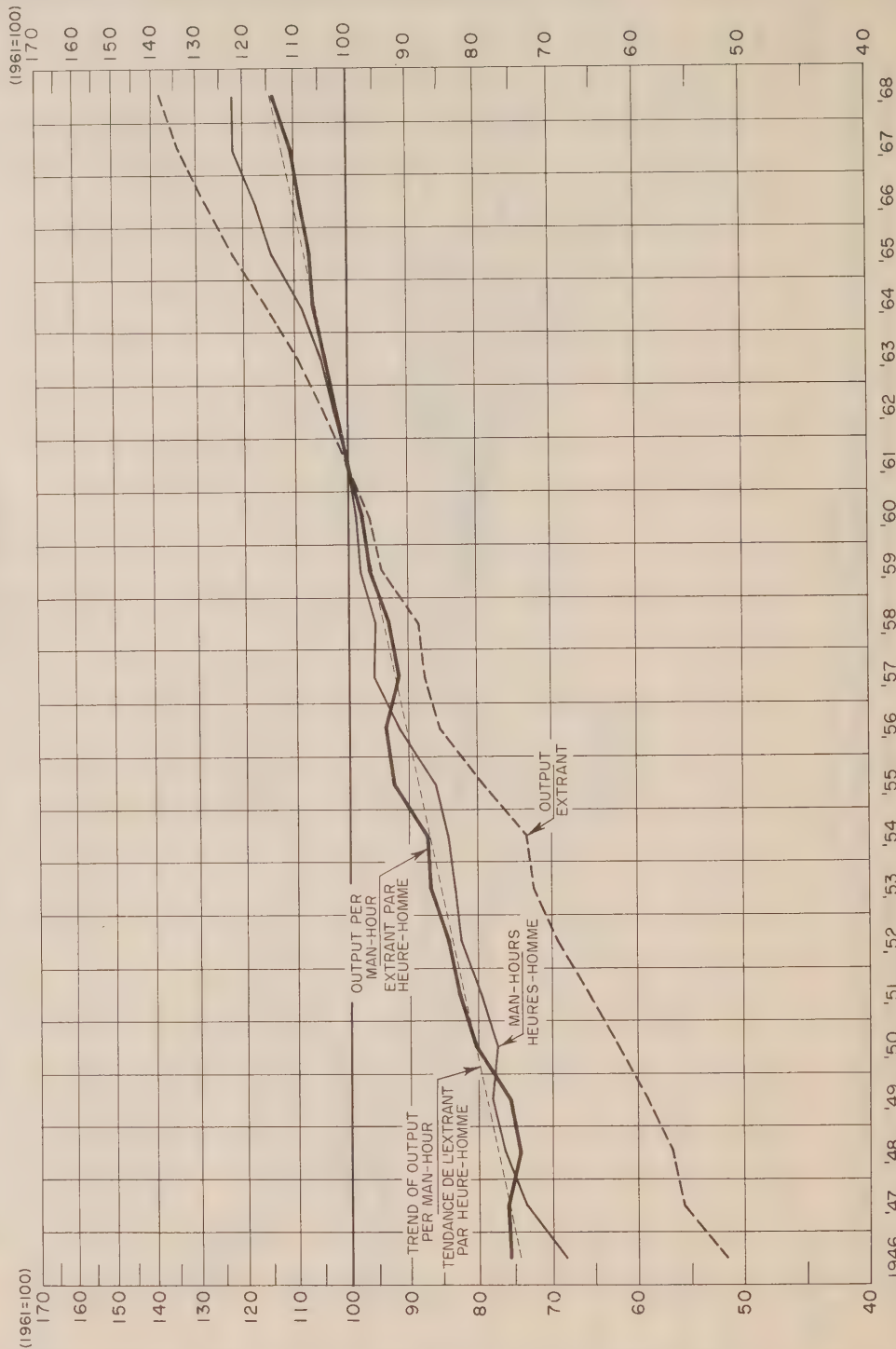


INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
 INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYÉE, INDUSTRIES COMMERCIALES DE SERVICES, CANADA, 1946-68



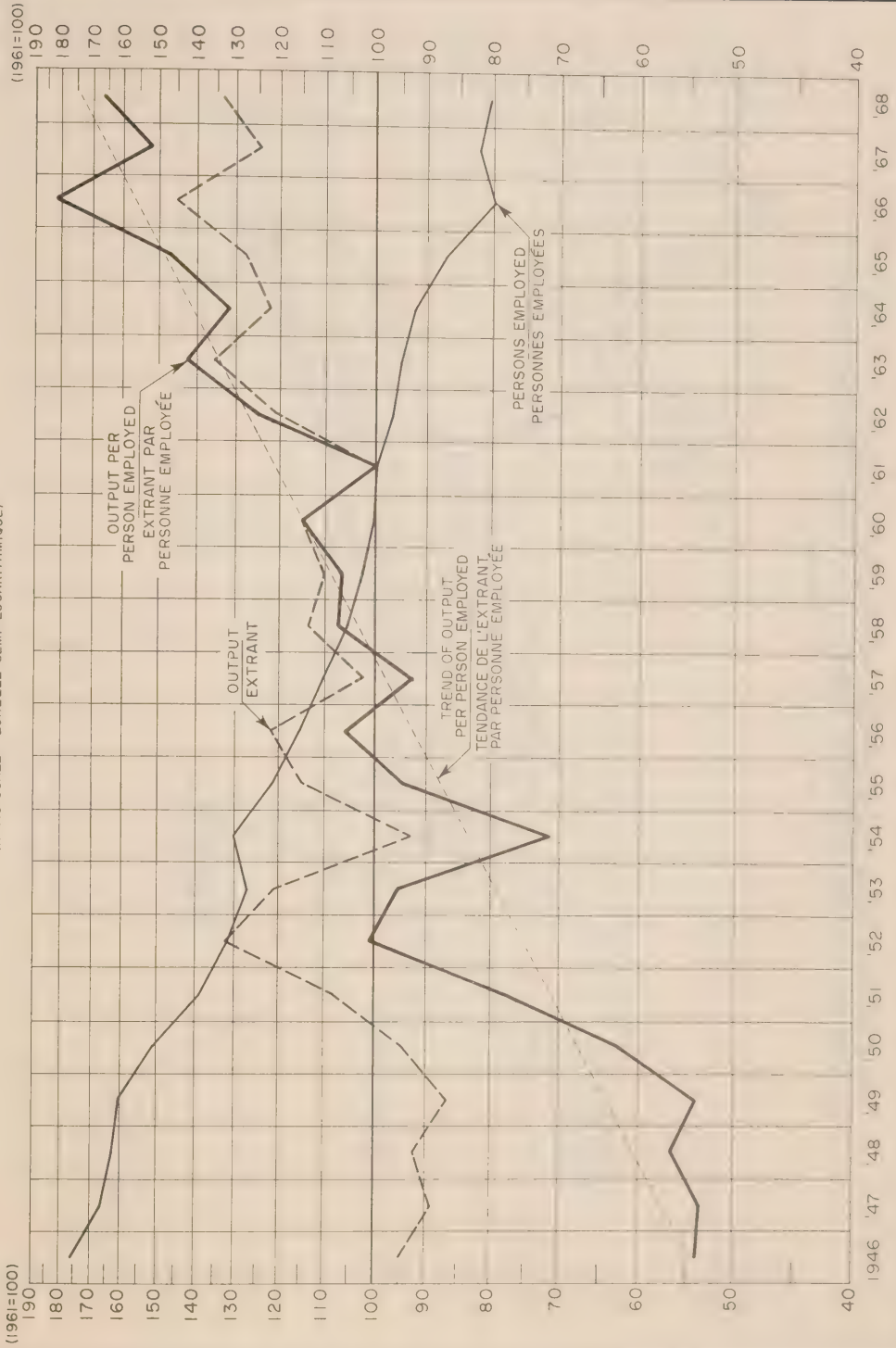
INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
 INDICES DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES COMMERCIALES DE SERVICES, CANADA, 1946-68

(RATIO SCALE — ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)



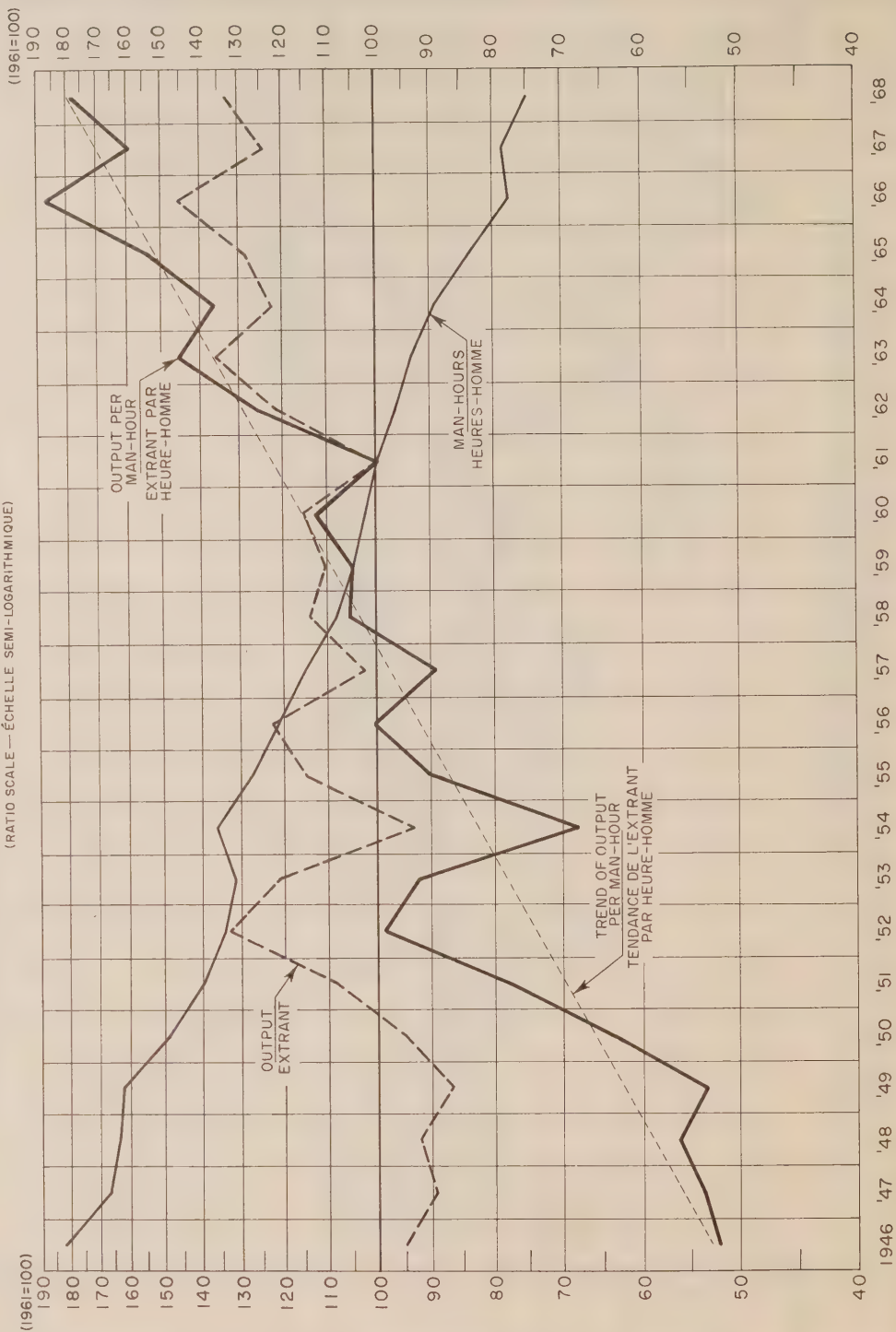
INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, AGRICULTURE, CANADA, 1946-68 INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYÉE, AGRICULTURE, CANADA, 1946-68

(RATIO SCALE — ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)

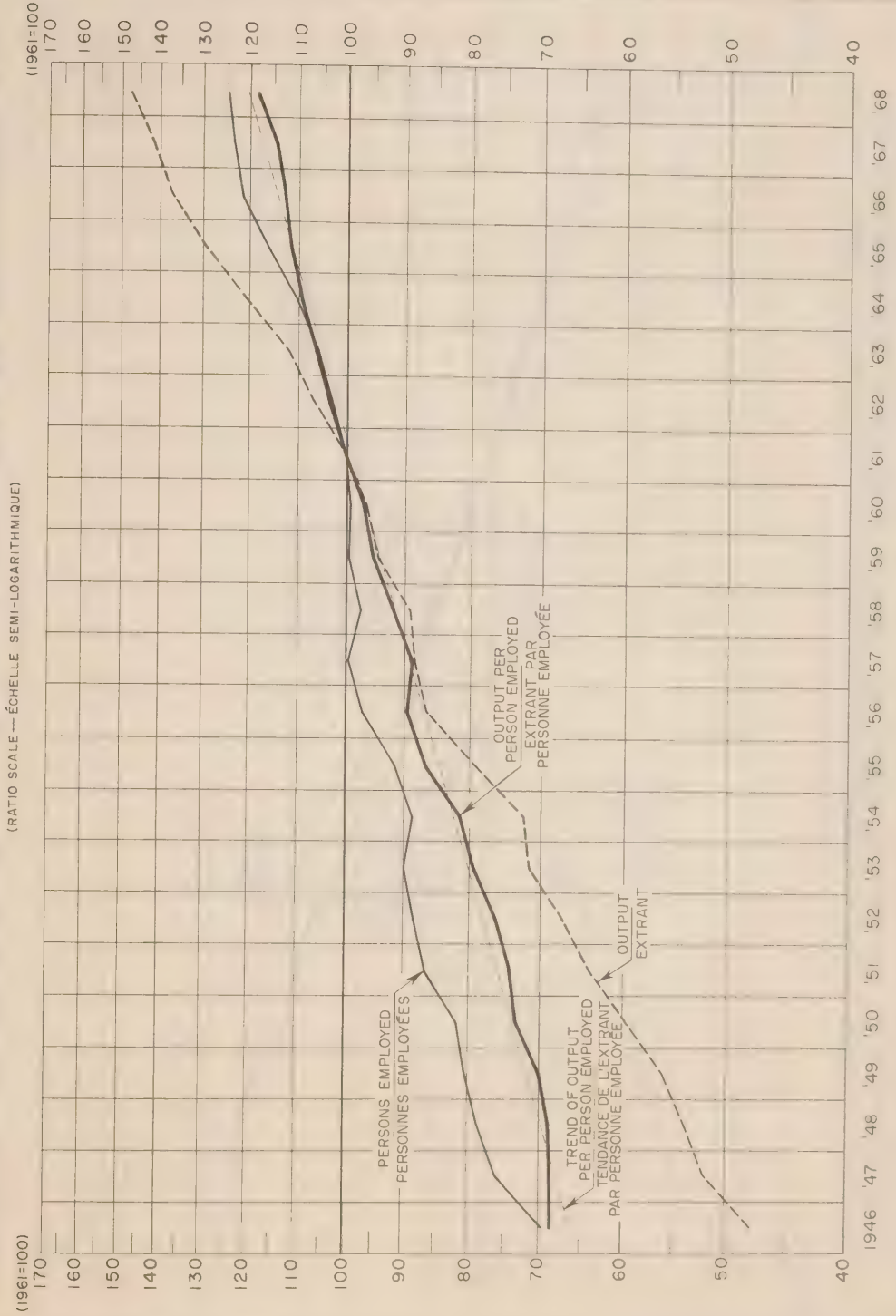


INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, AGRICULTURE, CANADA, 1946-68 INDICES DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME, AGRICULTURE, CANADA, 1946-68

(RATIO SCALE — ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)



INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYÉE, INDUSTRIES COMMERCIALES NON AGRICOLES, CANADA, 1946-68

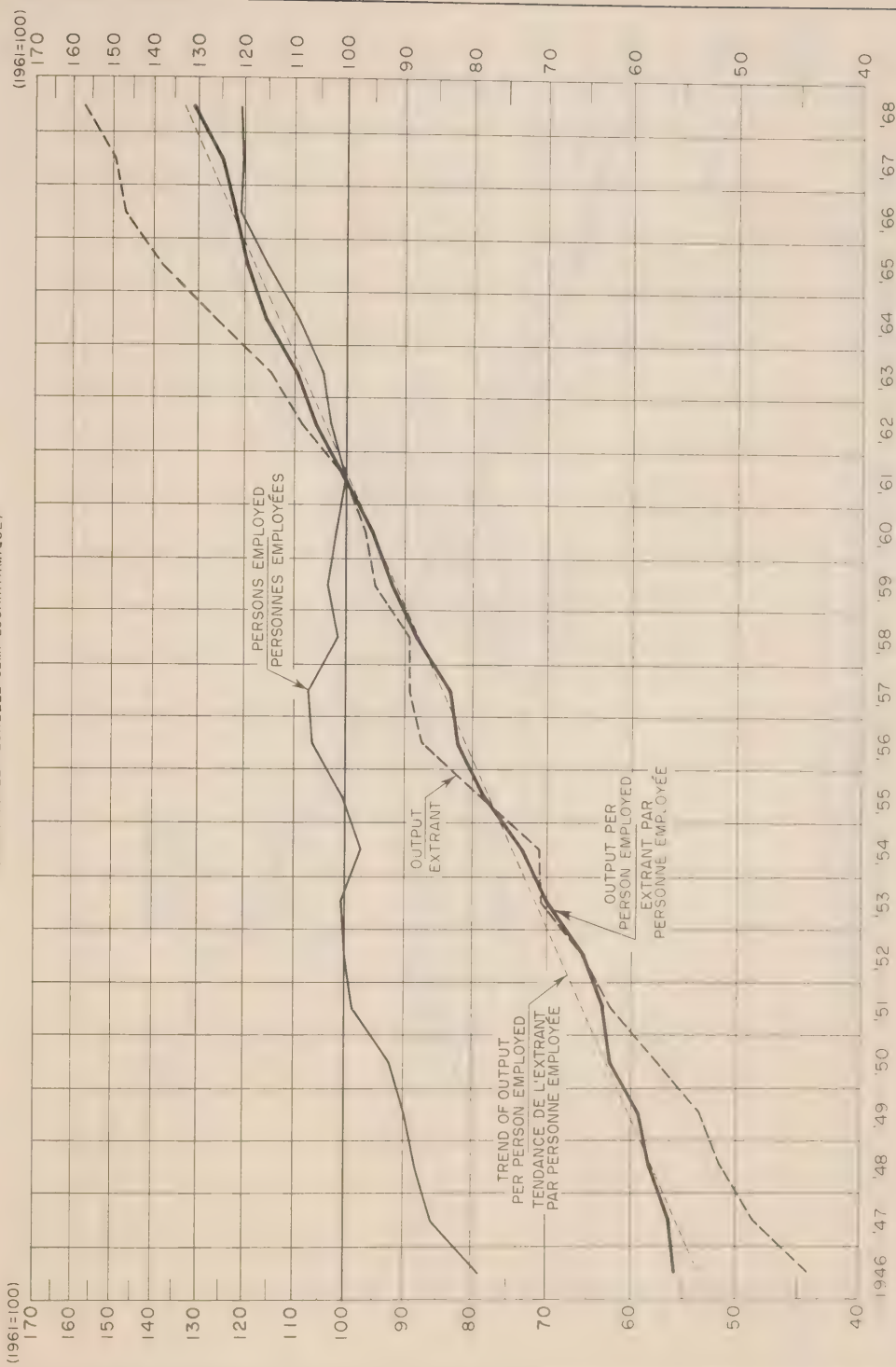


INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
 INDICES DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES COMMERCIALES NON AGRICOLES, CANADA, 1946-68

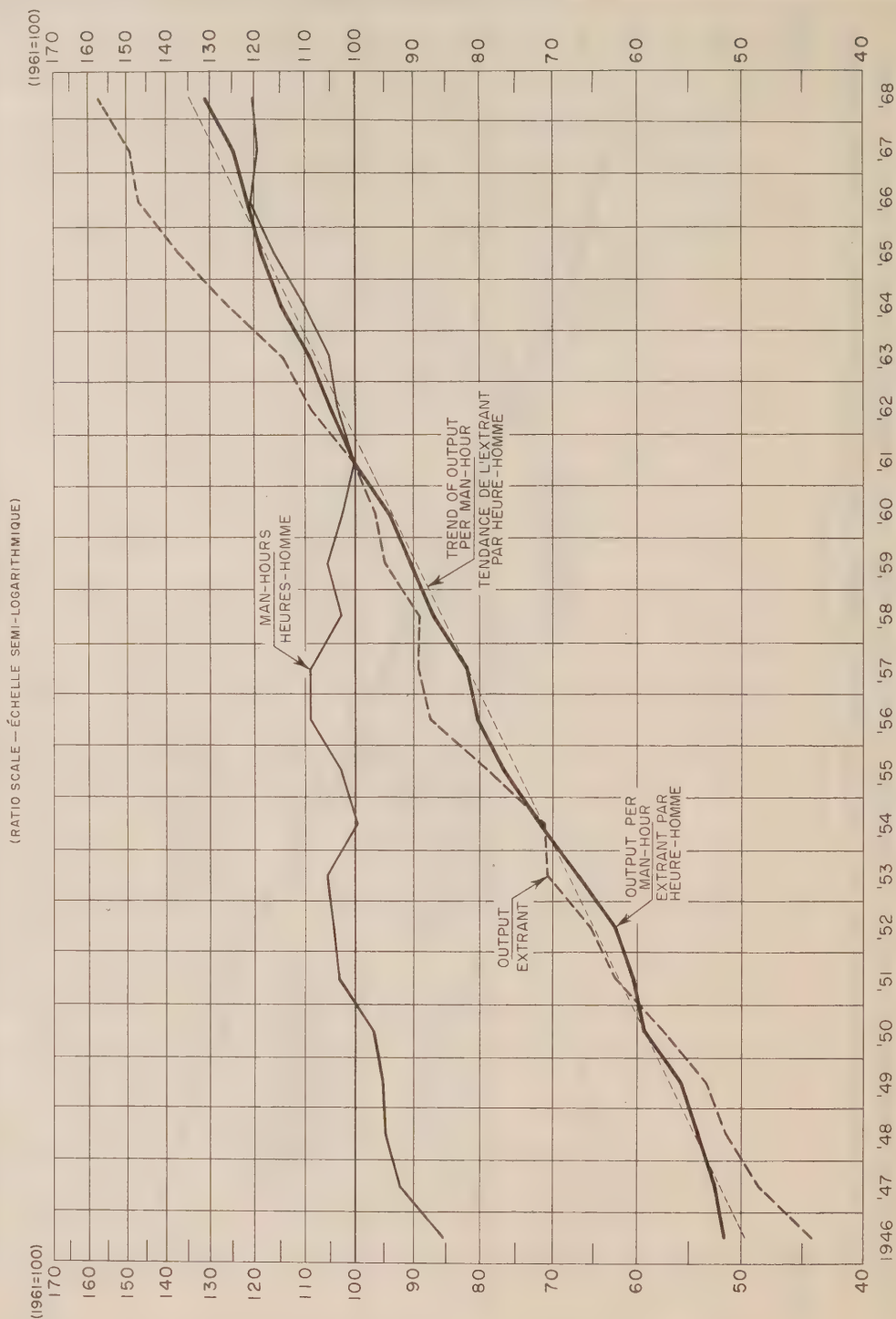


INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
 INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYÉE, INDUSTRIES DE BIENS (COMMERCIALES NON AGRICOLES), CANADA, 1946-68

(RATIO SCALE - ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)

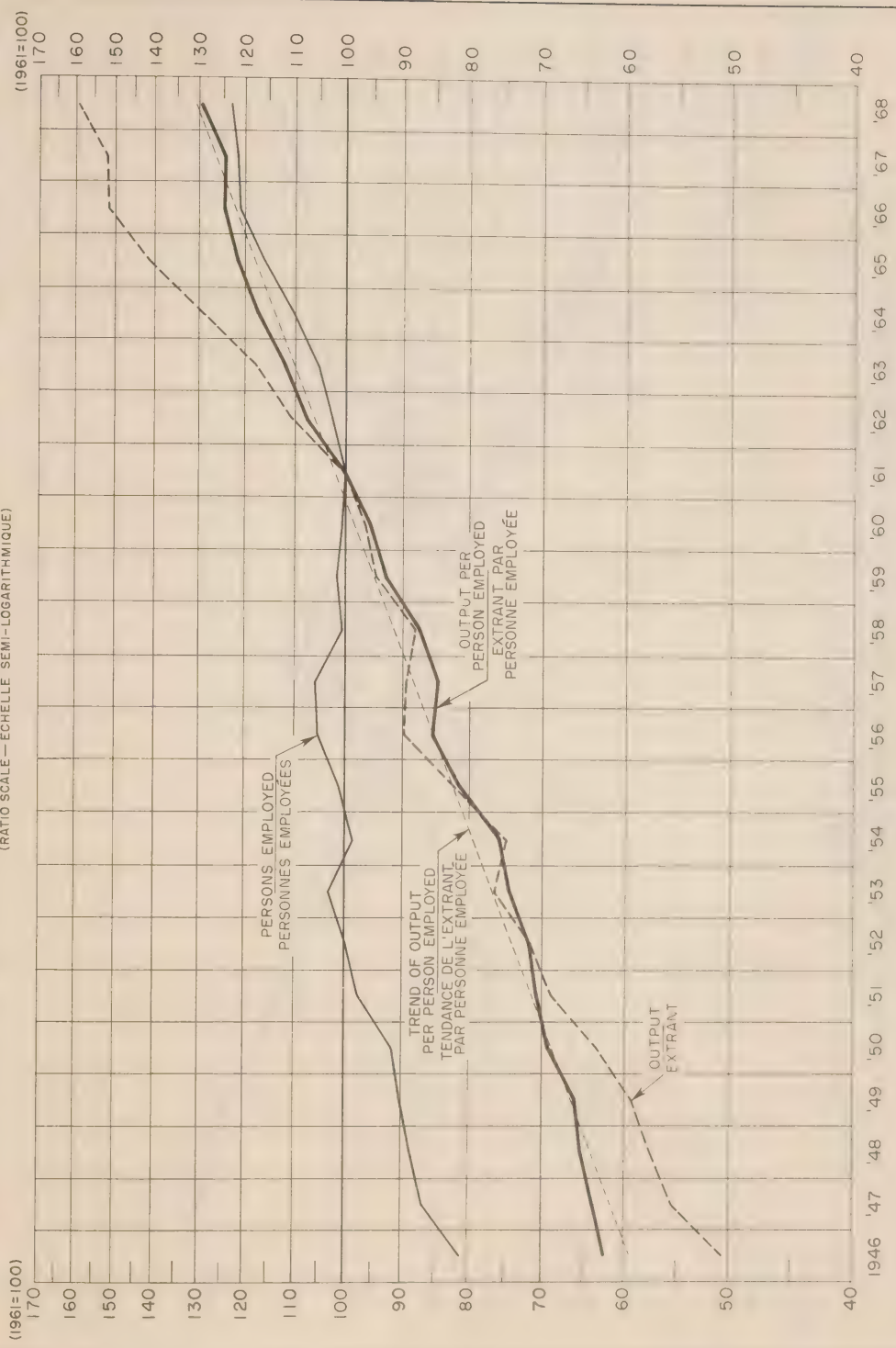


INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, CANADA, 1946-68
INDICES DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES DE BIENS (COMMERCIALES NON AGRICOLES), CANADA, 1946-68



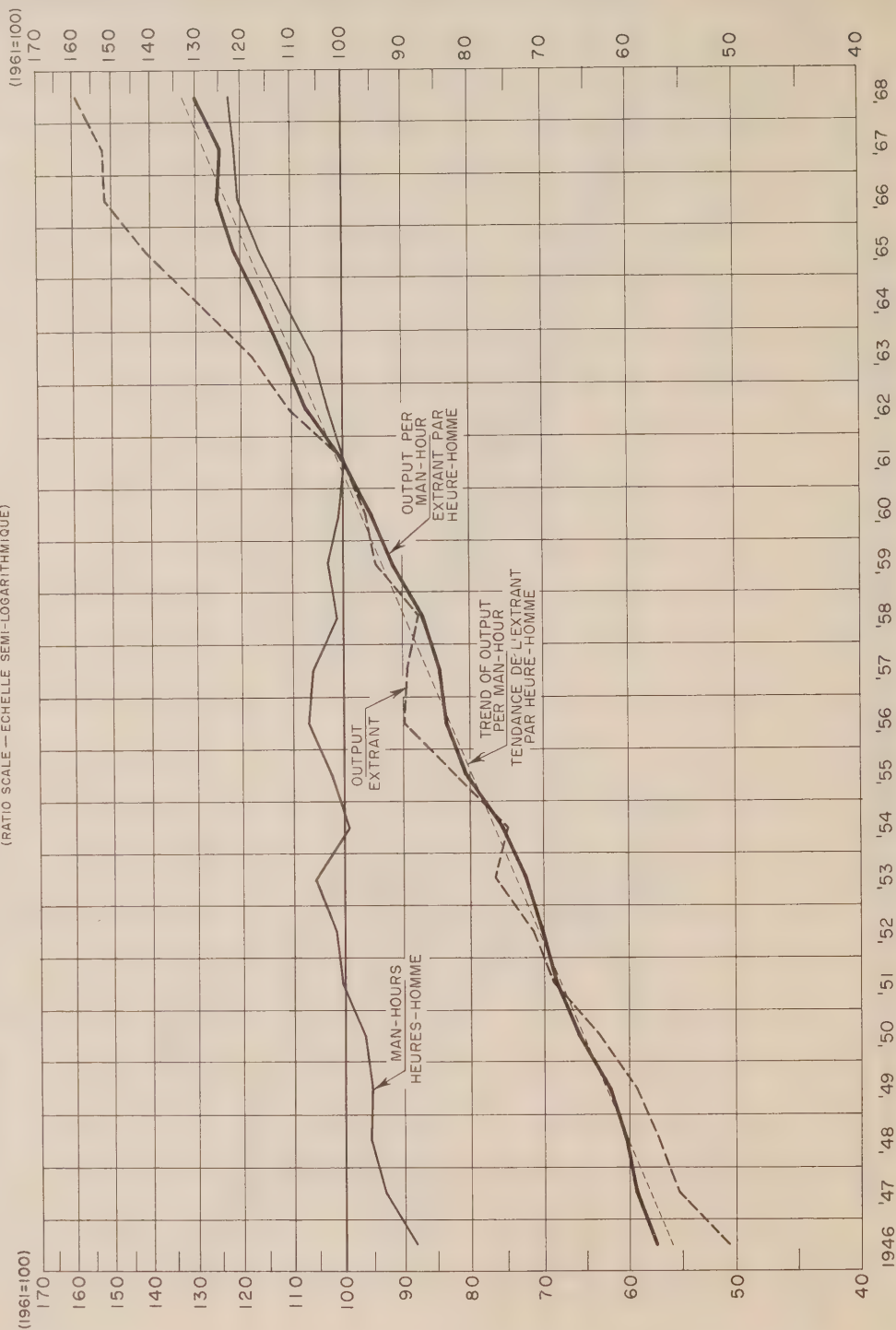
INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, MANUFACTURING, CANADA, 1946-68
 INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYÉE, INDUSTRIES MANUFACTURIÈRES, CANADA, 1946-68

(RATIO SCALE - ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)



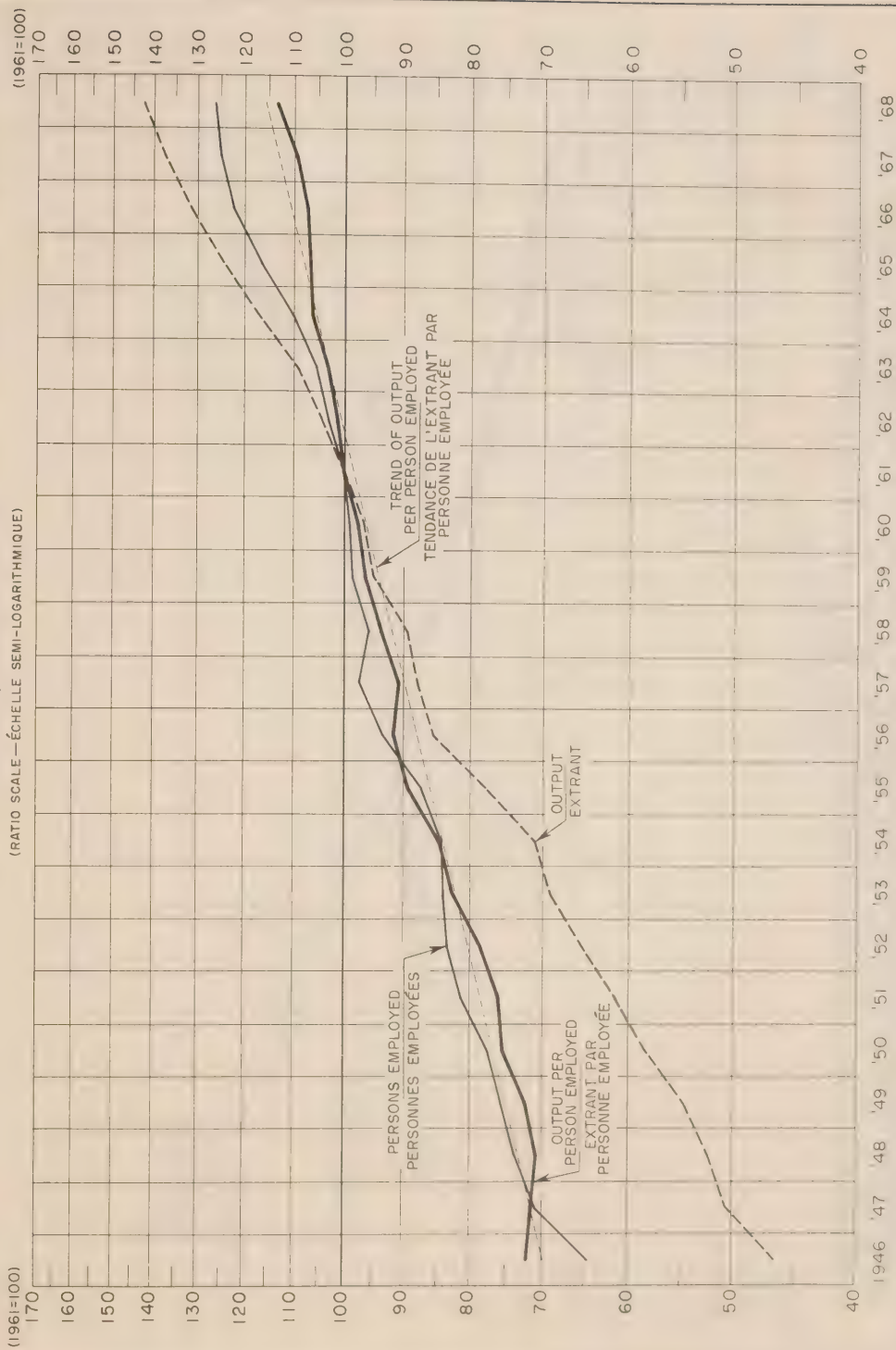
INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, MANUFACTURING, CANADA, 1946-68 INDICES DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES MANUFACTURIÈRES, CANADA, 1946-68

(RATIO SCALE - ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)



INDEXES OF OUTPUT PER PERSON EMPLOYED, NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL), CANADA, 1946-68

INDICES DE L'EXTRANT PAR PERSONNE EMPLOYÉE, INDUSTRIES NON MANUFACTURIÈRES (COMMERCIALES NON AGRICOLES), CANADA, 1946-68

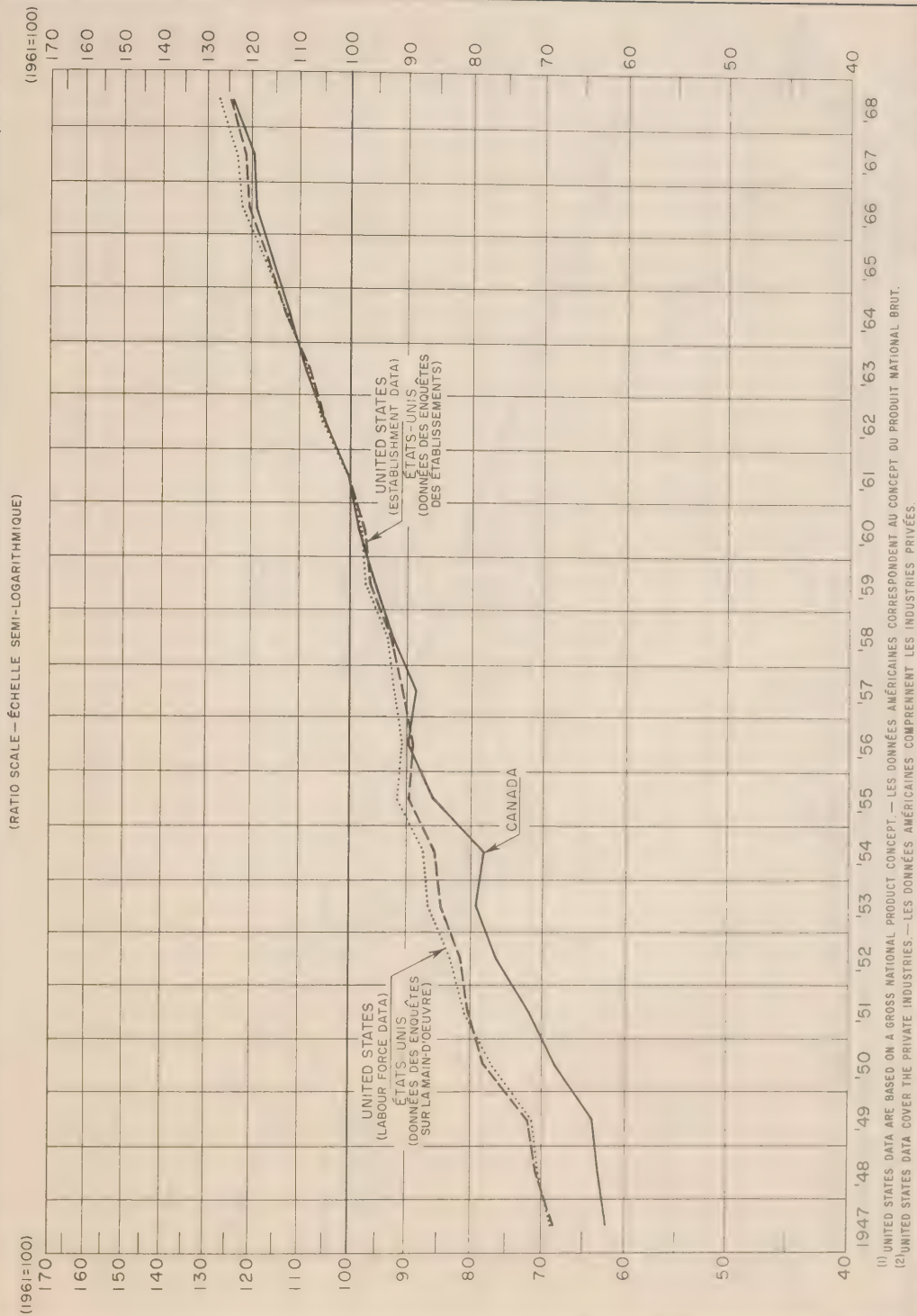


INDEXES OF OUTPUT PER MAN-HOUR, NONMANUFACTURING INDUSTRIES (COMMERCIAL NONAGRICULTURAL),
CANADA, 1946-68

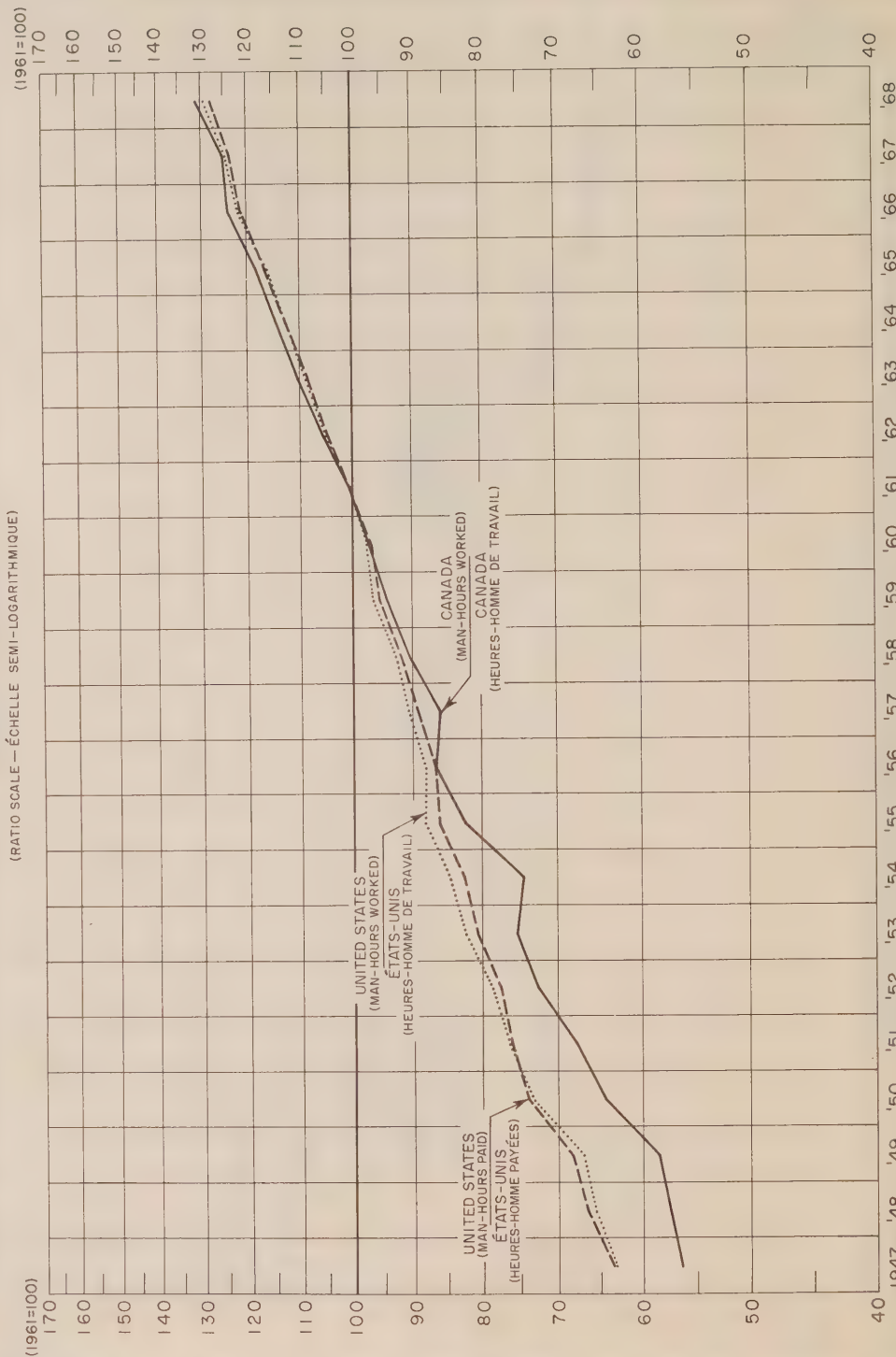
INDICES DE L'EXTRANT PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES NON MANUFACTURIÈRES (COMMERCIALES NON AGRICOLES),
CANADA, 1946-68



INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL INDUSTRIES⁽²⁾, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-68
 INDICES DE L'EXTRANT⁽¹⁾ PAR PERSONNE EMPLOYÉE, INDUSTRIES COMMERCIALES⁽²⁾, CANADA ET ÉTATS-UNIS, 1947-68



INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, COMMERCIAL INDUSTRIES⁽²⁾, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-68
 INDEXES DE L'EXTRANT⁽¹⁾ PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES COMMERCIALES⁽²⁾, CANADA ET ÉTATS-UNIS, 1947-68

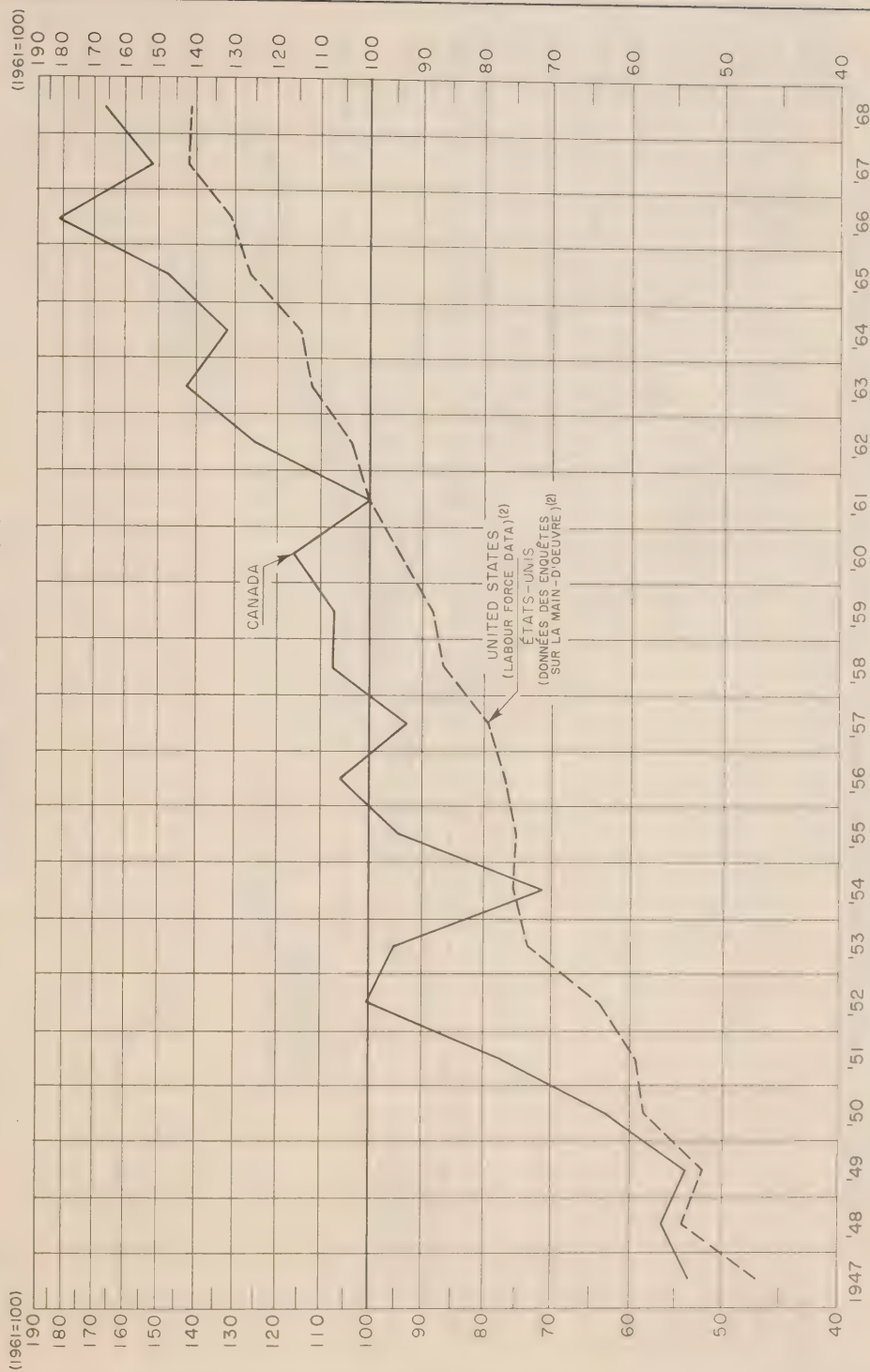


(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT. — LES DONNÉES AMÉRICAINES CORRESPONDENT AU CONCEPT DU PRODUIT NATIONAL BRUT.

(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE INDUSTRIES. — LES DONNÉES AMÉRICAINES COMPRENNENT LES INDUSTRIES PRIVÉES.

INDEXES OF OUTPUT ⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, AGRICULTURE, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-68
 INDICES DE L'EXTRANT ⁽¹⁾ PAR PERSONNE EMPLOYÉE, AGRICULTURE, CANADA ET ÉTATS-UNIS, 1947-68

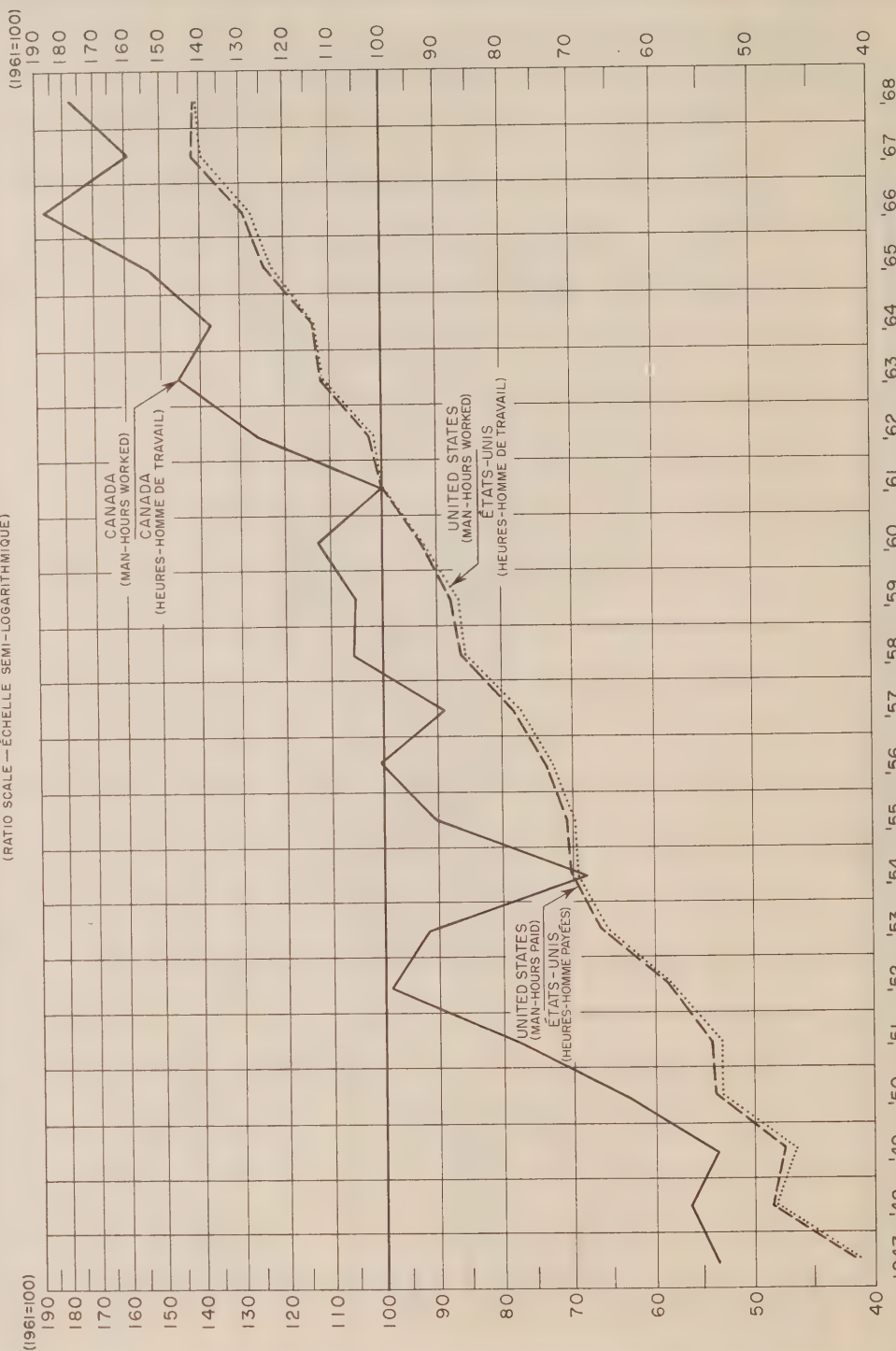
(RATIO SCALE—ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT.—LES DONNÉES AMÉRICAINES CORRESPONDENT AU CONCEPT DU PRODUIT NATIONAL BRUT
 (2) ALSO BASED ON BUREAU OF LABOR STATISTICS ESTABLISHMENT-BASED PRODUCTION ESTIMATES.—LE BUREAU OF LABOR STATISTICS UTILISE CES MÊMES DONNÉES POUR SES ESTIMATIONS DE PRODUCTIVITÉ
 FONDÉES SUR LES STATISTIQUES DES ÉTABLISSEMENTS.

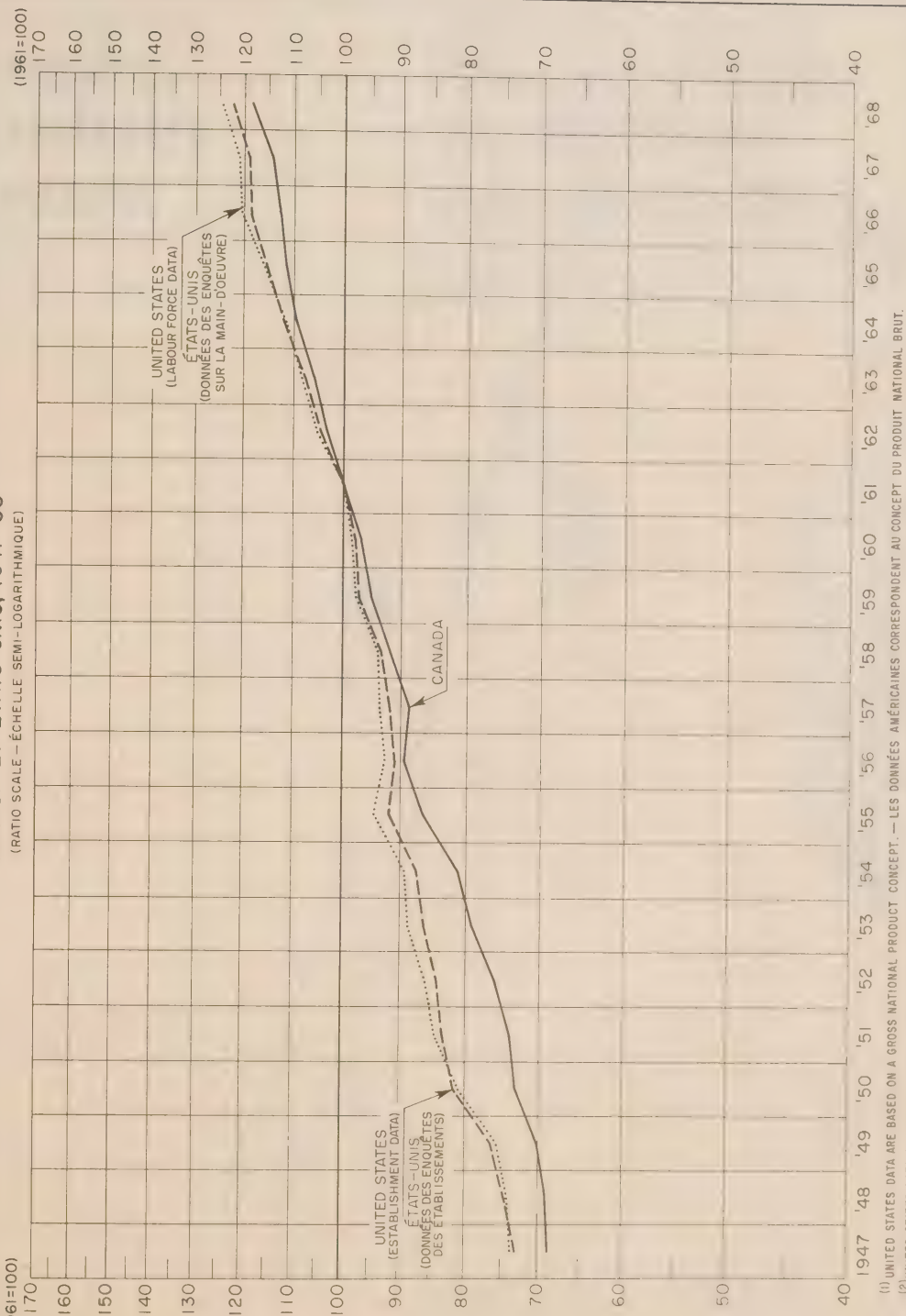
INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, AGRICULTURE, CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-68 INDICES DE L'EXTRANT⁽¹⁾ PAR HEURE-HOMME, AGRICULTURE, CANADA ET ÉTATS-UNIS, 1947-68

(RATIO SCALE - ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT. - LES DONNÉES AMÉRICAINES CORRESPONDENT AU CONCEPT DU PRODUIT NATIONAL BRUT.

INDEXES OF OUTPUT ⁽¹⁾ PER PERSON EMPLOYED, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES ⁽²⁾,
CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-68
INDICES DE L'EXTRANT ⁽¹⁾ PAR PERSONNE EMPLOYÉE, INDUSTRIES COMMERCIALES NON AGRICOLES ⁽²⁾,
CANADA ET ÉTATS-UNIS, 1947-68
(RATIO SCALE - ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)

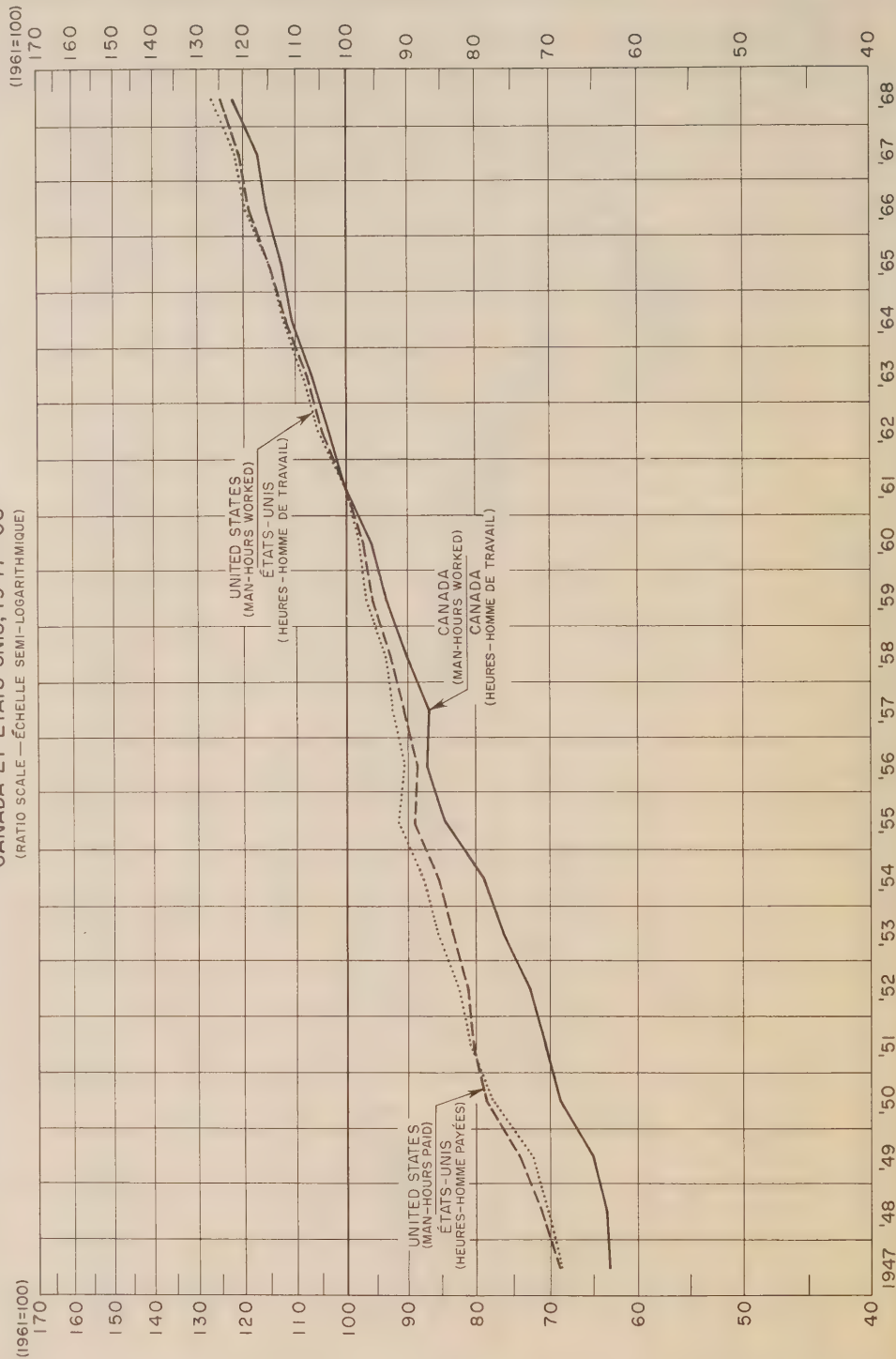


(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT. — LES DONNÉES AMÉRICAINES CORRESPONDENT AU CONCEPT DU PRODUIT NATIONAL BRUT.
(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE NONAGRICULTURAL INDUSTRIES. — LES DONNÉES AMÉRICAINES COMPRENNENT LES INDUSTRIES PRIVÉES NON AGRICOLES

INDEXES OF OUTPUT⁽¹⁾ PER MAN-HOUR, COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES⁽²⁾,
CANADA AND THE UNITED STATES, 1947-68

INDICES DE L'EXTRANT⁽¹⁾ PAR HEURE-HOMME, INDUSTRIES COMMERCIALES NON AGRICOLES⁽²⁾,
CANADA ET ÉTATS-UNIS, 1947-68

(RATIO SCALE - ÉCHELLE SEMI-LOGARITHMIQUE)



(1) UNITED STATES DATA ARE BASED ON A GROSS NATIONAL PRODUCT CONCEPT. — LES DONNÉES AMÉRICAINES CORRESPONDENT AU CONCEPT DU PRODUIT NATIONAL BRUT.

(2) UNITED STATES DATA COVER THE PRIVATE NONAGRICULTURAL INDUSTRIES. — LES DONNÉES AMÉRICAINES COMPRENNENT LES INDUSTRIES PRIVÉES NON AGRICOLES.

Communauté
Française

SYSTEM OF
NATIONAL ACCOUNTS

Aggregate productivity measures

1946-1972

SYSTÈME DE
COMPTABILITÉ NATIONALE

Mesures de la productivité des agrégats

1946-1972



SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

AGGREGATE PRODUCTIVITY MEASURES

MESURES DE LA PRODUCTIVITÉ DES AGRÉGATS

1946-1972

NOTE: This publication succeeds Aggregate Productivity Trends last published in 1970, and contains revised data from the year 1946.

NOTA: Cette publication succède à Tendances de la Productivité des Agrégats publiée la dernière fois en 1970, et comprend des données révisées depuis 1946.

Published by Authority of
The Minister of Industry, Trade and Commerce

Publication autorisée par
le ministre de l'Industrie et du Commerce

September - 1974 - Septembre
3-2200-508

Price—Prix: \$1.05

Statistics Canada should be credited when republishing all or any part of this document

Reproduction autorisée sous réserve d'indication de la source: Statistique Canada

Information Canada
Ottawa

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks, and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue Nos. carrying the prefix 13) were, historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data, (Catalogue Nos. with prefix 67), in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue Nos. with prefix 15). The indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue Nos. carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to gross domestic product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue Nos. with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue Nos. with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, l'explication des cadres théoriques et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels de revenu et de dépenses (publiés dans les bulletins dont le numéro de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance des paiements internationaux (numéro de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes de revenu et de dépenses.

Une nomenclature, sensiblement augmentée, d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'intrants et extrants (input-output) du système (numéro de catalogue commençant par 15). Les indices du produit intérieur réel par industrie (compris dans les publications dont les numéros de catalogue commencent par 61) mesurent, en "dollars constants", l'apport de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre intrants et extrants dans les études de productivité (publications dont les numéros de catalogue commencent par 14).

L'établissement sert d'unité de base de la production industrielle tant dans les tableaux "input-output" que dans les indices du produit intérieur réel. Les comptes de flux financiers (publications dont les numéros de catalogue commencent par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. En outre, le système a été conçu de façon à pouvoir incorporer les comptes de bilans (qui prennent pour objet le patrimoine) lorsque les données s'y rapportant seront suffisamment développées.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité légale que lorsque les données

of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, "A System of National Accounts" (Studies in Methods, Series F, No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement. Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données fondées, par exemple, sur l'établissement de manière à les faire correspondre aux données établies d'après la société ou l'entreprise.

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada est étroitement relié à la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies A system of National Accounts (Études méthodologiques, série F, N° 2, Rev. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1968).

TABLE OF CONTENTS

TABLE DES MATIÈRES

	Page		Page
Changes in this Publication	7	Changements apportés à la présente publication:	7
Title	7	Titre	7
New Statistics	7	Nouvelles statistiques	7
Changed Industry Groupings	7	Changements apportés à certains groupes d'activités économiques	7
Revision to Indexes of Real Domestic Product	8	Révision des indices du produit intérieur réel	8
Revision to Estimates of Employees ..	8	Révision des estimations du nombre d'employés	8
About the Measures	8	Les mesures	8
Productivity	8	Productivité	8
Output	9	Production	9
Labour Input	9	Entrée de main-d'oeuvre	9
Labour Compensation	9	Rémunération du travail	9
Real Labour Compensation	10	Rémunération réelle du travail	10
Unit Labour Cost	11	Coût unitaire de main-d'oeuvre	11
Time Series in Index Form	11	Séries chronologiques indicielles	11
Review of Results	13	Analyse des résultats	13
Productivity	13	Productivité	13
Compensation Per Man-hour	19	Rémunération par heure-homme	19
Unit Labour Cost	19	Coût unitaire de main-d'oeuvre	19
Comparison with United States Results	22	Comparaison avec les États-Unis	22
Commercial Industries	22	Activités économiques commerciales	22
Agriculture and Commercial Nonagricul- tural Industries	23	Agriculture et activités économiques commerciales non agricoles	23
Manufacturing Industries	24	Industries manufacturières	24
<u>APPENDICES:</u>		<u>ANNEXES:</u>	
I. Sources of Data	29	I. Sources des données	29
II. Industrial Classification Used in this Report	35	II. Classification des activités économiques utilisée dans la présente publication	35
<u>Indexes of Labour Productivity and Related Data</u>		<u>Indices de productivité et données connexes</u>	
Chart		Graphique	
1- 2 All Commercial Industries	41	1- 2 Ensemble des activités économiques commerciales	41
3- 4 Commercial Nonagricultural In- dustries	42	3- 4 Activités économiques commerciales non agricoles	42
5- 6 Commercial Goods-producing In- dustries	43	5- 6 Activités économiques commerciales productrices de biens	43

TABLE OF CONTENTS — Concluded

Page

7- 8 Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	44
9-10 Commercial Service-producing Industries	45
11-12 Agriculture	46
13-14 Manufacturing	47
15-16 Other Commercial Goods-producing Industries (ex Agriculture and Manufacturing)	48

Canada and United States Comparisons:

17-18 All Commercial Industries	49
19-20 Commercial Nonagricultural Industries	50
21-22 Manufacturing	51

Indexes of Labour Productivity,
Unit Labour Cost, and Related
Data, and Annual Percentage
Changes, 1946-72:

Table

1- 2 All Commercial Industries	52
3- 4 Commercial Nonagricultural Industries	53
5- 6 Commercial Goods-producing Industries	54
7- 8 Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	55
9-10 Commercial Service-producing Industries	56
11-12 Agriculture	57
13-14 Manufacturing	58
15-16 Other Commercial Goods-producing Industries (ex Agriculture and Manufacturing)	59

TABLE DES MATIÈRES — fin

Page

7- 8 Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens....	44
9-10 Activités économiques commerciales productrices de services	45
11-12 Agriculture	46
13-14 Industries manufacturières	47
15-16 Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	48

Comparaisons entre le Canada et les Etats-Unis:

17-18 Ensemble des activités économiques commerciales	49
19-20 Activités économiques commerciales non agricoles	50
21-22 Industries manufacturières	51

Indices de la productivité du travail,
du coût unitaire de main-d'oeuvre,
et données connexes, et variations
annuelles en pourcentage, 1946-72:

Tableau

1- 2 Ensemble des activités économiques commerciales	52
3- 4 Activités économiques commerciales non agricoles	53
5- 6 Activités économiques commerciales productrices de biens	54
7- 8 Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	55
9-10 Activités économiques commerciales productrices de services	56
11-12 Agriculture	57
13-14 Industries manufacturières	58
15-16 Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	59

CHANGES IN THIS PUBLICATION

The following changes in presentation and statistical revisions have been made from previous issues of Aggregate Productivity Trends.

Title

The title of the publication has been changed from Aggregate Productivity Trends to Aggregate Productivity Measures.

New Statistics

Indexes of Labour Compensation and of Unit Labour Cost are presented for the first time. These new series are defined in pages 9 and 11.

Changed Industry Groupings

The definition of Commercial Industries(1) used in this publication coincides with that of Indexes of Real Domestic Product by Industry. At the time of previous issues of Aggregate Productivity Trends, Commercial industries were defined to exclude Miscellaneous Services, the last major group of the community, Business and Personal Service industries in the Standard Industrial Classification. Since then, a reappraisal of the miscellaneous Services industries resulted in its transfer to the Commercial Industries grouping.(2)

See Appendix II of this report for complete details of the industrial classification of the industry groupings reported in this publication.

1) Commercial industries, as defined here, differ from the Commercial (Business) sector, the usage in the National Income and Expenditure Accounts, and Input-Output Tables, in that whole S.I.C. industries are classified either to commercial industries or to noncommercial industries. Statistical development in progress will effect a coincidence in these measures.

2) See Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961-1969 (Catalogue 61-510), page 18.

CHANGEMENTS APPORTÉS DANS LA PRÉSENTE PUBLICATION

Les changements apportés à la présentation et aux révisions statistiques ont été réalisés à partir des éditions antérieures de la publication Tendances de la productivité des agrégats.

Titre

La publication s'intitule maintenant Mesures de la productivité des agrégats.

Nouvelles statistiques

On trouvera pour la première fois des indices de la rémunération du travail et du coût unitaire de main-d'oeuvre aux pages 9 et 11.

Changements apportés à certains groupes d'activités économiques

La définition des activités économiques commerciales(1) utilisée dans cette publication est celle employée dans la publication Indices du produit intérieur réel par industrie. Dans les éditions précédentes de Tendances de la productivité des agrégats, le secteur des activités économiques commerciales excluait les services divers, qui constituaient le dernier grand groupe des services sociaux, commerciaux, industriels et personnels de la Classification type des industries. Depuis, une révision des activités économiques faisant partie des services divers s'est traduite par le transfert de ce groupe dans le secteur commercial(2).

Voir l'annexe II de cette publication pour la description complète de la classification par activité économique des groupes d'activités mentionnés dans le présent ouvrage.

(1) La définition retenue pour la présente publication est différente de celle du secteur commercial, ainsi que de celle utilisée dans les comptes nationaux des revenus et des dépenses et dans les tableaux d'entrées-sorties, en ce sens que toutes les activités de la C.A.E. sont partagées en deux catégories, soit les activités commerciales ou les activités non commerciales. L'élaboration statistique en cours rapprochera ces mesures.

(2) Voir Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961-1969 (catalogue 61-510F), page 18.

Revision to Indexes of Real Domestic Product

The indexes of Real Domestic Product by industry have been revised for the period 1961-72. In addition to the incorporation of the most current annual index levels, the revision presents the following features: the adoption of revised 1961 industry weights, based on the latest industrial distribution of Gross Domestic Product at factor cost; the extension of the total activity concept to manufacturing, mining and forestry; and the incorporation of constant price measures of paid and imputed rents from the Income and Expenditure Accounts. A detailed explanation of these changes can be found in Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961-1969 (Catalogue 61-510), and in Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1973 Supplement (Catalogue 61-005).

Revision to Estimates of Employees

Estimates of Employees by Province and Industry represents the most important source for the estimation of persons employed and, consequently, of man-hours worked data used in aggregate productivity measurement. A historical revision of Estimates of Employees was completed in 1974, covering the period 1961-72. These revised data, together with explanatory notes, were released under the title Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1972 (Catalogue 72-513).

ABOUT THE MEASURES

Productivity

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

Révision des indices du produit intérieur réel

La révision apportée aux indices du produit intérieur réel par industrie porte sur la période 1961-72. Cette révision ne s'est pas bornée à la prise en compte tout à fait normale d'indices annuels à jour, mais elle a été caractérisée par les innovations suivantes: l'adoption de coefficients de pondération des industries révisés sur la base 1961, établis à partir du produit intérieur brut au coût des facteurs, l'extension du concept d'activité globale à la fabrication, aux mines et à l'exploitation forestière, et enfin, l'incorporation des mesures en prix constants des loyers payés et imputés provenant des séries des comptes nationaux des revenus et des dépenses. On peut trouver une explication détaillée de ces révisions dans le supplément de 1973 (catalogue 61-005) et dans la publication Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961-1969 (catalogue 61-510F).

Révision des estimations du nombre d'employés

La publication Estimations du nombre d'employés par province et par industrie constitue la plus importante source de renseignements pour l'estimation du nombre de personnes occupées, et par conséquent, du nombre d'heures-hommes travaillées, données qui sont utilisées dans la mesure de la productivité des agrégats. On a achevé en 1974 une révision chronologique de cette publication, portant sur la période 1961-72. Ces données révisées et des notes explicatives ont paru dans la publication intitulée Estimations du nombre d'employés par province et par industrie, 1961-1972 (catalogue 72-513).

LES MESURES

Productivité

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'oeuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'oeuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'oeuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employes et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in Indexes of Real Domestic Product by Industry (Catalogue 61-506 and 61-510).

Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

"Persons employed" denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

"Man-hours worked" are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of "man-hours paid" by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident ... etc.

Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work - including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers - plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans les publications portant les numéros 61-506 et 61-510F au catalogue, consacrées aux indices du produit intérieur réel par industrie.

Entrée de main-d'oeuvre

En théorie, l'entrée de main-d'oeuvre devrait englober tous les services de la main-d'oeuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution de la qualité de l'entrée de main-d'oeuvre.

Les "personnes occupées" sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les "heures-hommes travaillées" se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des "heures-hommes rémunérées" puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, ... etc.

Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'oeuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail ce qui comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'oeuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments, et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the C.P.I. may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the C.P.I. measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the C.P.I. can be used to approximate movements in real wages. The results of such calculations are shown on the appropriate charts in this publication. Annual C.P.I. indexes for the years 1946-72 are also given below:

Year — Année	C.P.I. — I.P.C.
1946	60.0
1947	65.6
1948	75.1
1949	77.4
1950	79.6
1951	88.0
1952	90.2
1953	89.4
1954	89.9
1955	90.1
1956	91.4
1957	94.3
1958	96.8
1959	97.9

Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations des prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux ainsi que des changements dans les feuilles de paie. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix prenant en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe - cible pour (l'I.P.C.) peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'I.P.C. mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des changements de l'assiette fiscale, il ne convient pas dans le cas de la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limitations, l'I.P.C. peut être utilisé pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels. Les résultats de tels calculs sont montrés sur les graphiques dans cette publication. Les indices annuels des prix à la consommation pour les années 1946-72 sont également donnés ci-dessous:

Year — Année	C.P.I. — I.P.C.
1960	99.1
1961	100.0
1962	101.2
1963	103.0
1964	104.8
1965	107.4
1966	111.4
1967	115.4
1968	120.1
1969	125.5
1970	129.7
1971	133.4
1972	139.8

Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

Productivity Index. — The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity Index} = \frac{\text{Real Output Index}}{\text{Labour Input Index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and current year.

Unit Labour Cost Index. — Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit Labour Cost Index} = \frac{\text{Labour Compensation Index}}{\text{Real Output Index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

Coût unitaire de main-d'oeuvre

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'oeuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

Séries chronologiques indicielles

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indicielle.

Indice de productivité. — La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\text{Indice de productivité} = \frac{\text{Indice de la production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'oeuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants, (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'oeuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à l'année courante.

Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre. — De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre sous la forme suivante:

$$\text{Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

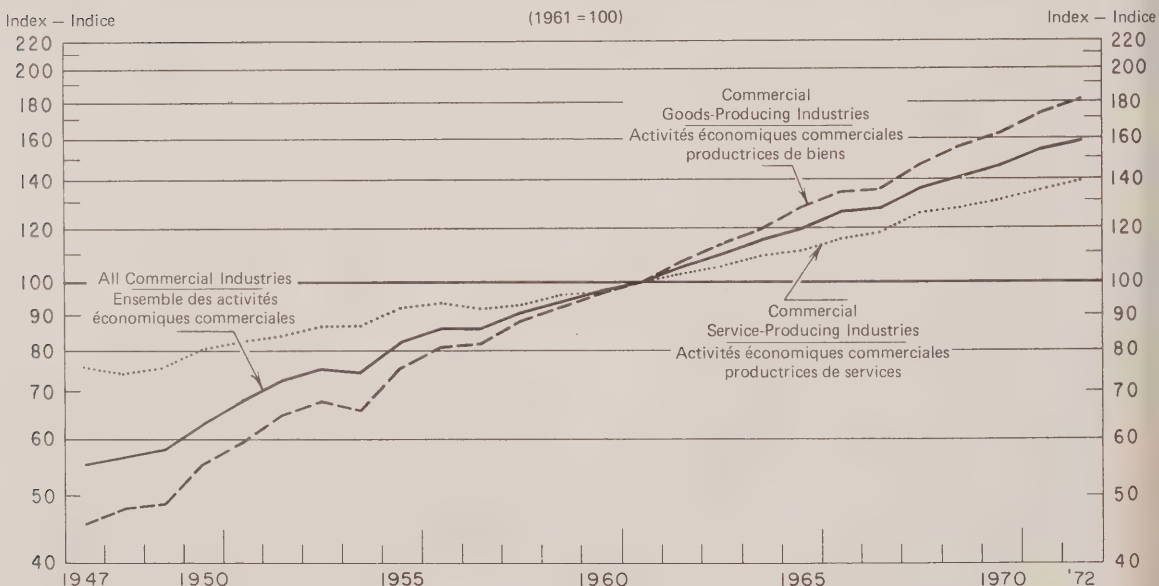
all commercial industries increased at an average annual rate of 4.3% for the years 1946-72, with a similar rate of growth for the decade since 1961. Output per man-hour increased more rapidly for the commercial goods-producing industries than for the commercial service-producing industries, the former growing at a rate of 5.6% per year, 1946-72, and the latter at a rate of 2.4%. The same general picture holds for the years since 1961, with output per man-hour for the commercial goods-producing industries growing at an average rate of 5.4%, while the commercial service-producing industries had improved somewhat to a rate of 3.1%.

These increases in labour productivity were achieved from rather differing movements in output and labour input. For the years 1946-72 output grew at a rate of 5.0% for both the commercial goods-producing industries and the commercial service-producing industries. For the commercial service-producing industries this growth in output was achieved with an input of man-hours increasing at an average rate of 2.6% per year whereas the input of man-hours for the commercial goods-producing industries actually declined by 0.6% per year over the period. However the results for the commercial goods-producing industries include the atypical results for agriculture, for which man-hours decreased significantly over the period. If agriculture is excluded,

l'ensemble des activités économiques commerciales a augmenté à un taux annuel moyen de 4.3 % entre 1946-72, le même que pour la décennie commençant en 1961. La production par heure-homme a augmenté plus rapidement dans les activités économiques commerciales productrices de biens que dans les activités économiques commerciales productrices de services, soit à un taux de 5.6 % par an entre 1946-72, comparativement à 2.4 %. On observe le même phénomène général à compter de 1961, la production par heure-homme des activités économiques commerciales productrices de biens progressant à un taux moyen de 5.4 % comparativement à 3.1 % dans le cas des industries de services dont le taux s'est quelque peu redressé.

Ces augmentations de la productivité du travail sont imputables à des mouvements plutôt contradictoires dans la production et l'entrée de main-d'oeuvre. La production des activités économiques commerciales productrices de biens et des activités économiques commerciales productrices de services a progressé à un taux de 5.0 % de 1946-72. Afin de maintenir cette croissance de la production, les industries de services nécessitaient une entrée d'heures-hommes augmentant à un taux moyen de 2.6 % par année, alors que les heures-hommes des activités productrices de biens baissaient de 0.6 % par année. Toutefois, les mouvements qui se produisent dans les activités économiques commerciales productrices de biens prennent en compte le caractère irrégulier des données relatives à l'agriculture, où les heures-hommes ont

Indexes of Output per Man-Hour, 1947-72
Indices de la production par heure-homme, 1947-72



man-hours for the commercial nonagricultural goods-producing industries increased at an average rate of 1.0% per year, still noticeably lower than for the commercial service-producing industries. These results can be seen from Tables A-1, A-2 and A-3.

The increases in output per man-hour for all commercial industries were above the longer term trends in 1971 but below it in 1970 and 1972. In 1970 a below average increase in output of 2.3% was accompanied by a decline of 1.1% in man-hours. In 1971 output for all commercial industries rebounded with a 6.0% increase while man-hours increased only 0.8%. The year 1972 saw output increasing by 5.6%, slightly below the average for the previous decade, while man-hours increased at an above average rate of 1.8%.

In manufacturing, output per man-hour grew at a rate of 4.1% per year, 1946-72, slightly below the trend for all commercial industries. In 1970 the output per man-hour gain was the smallest in recent years, with an increase of only 1.7%. This slow rate of growth in productivity was characterized by a decrease of 1.4% in total output and a much greater drop of 3.0% in total man-hours. Productivity grew substantially at a rate of 5.8% in 1971 as a result of a significant rise of 5.0% in total output accompanied by a drop of 0.7% in total man-hours. With a simultaneous rise in total output and total man-hours of 6.7% and 2.2%, respectively, productivity increased 4.4% in 1972.

Climatic irregularities and changing market conditions effect unusually large fluctuations in series associated with agriculture. Over the years, though, the results do provide some contrast with the rest of the commercial economy. While output in agriculture (at constant prices) has been increasing, at an average rate of 1.3% per year from 1946-61, and 1.9% per year since, man-hours have decreased fairly steadily over the period, actually at a rate of 3.7% per year from 1946-72. In 1946 agriculture accounted for about 35% of the man-hours utilized in all commercial industries; by 1972 this had fallen to 10%.

diminué de façon appréciable au cours de la même période. Si on exclut l'agriculture, les heures-hommes pour les activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens augmentaient à un taux moyen de 1.0 % par année, soit moins élevé que celui des activités économiques commerciales productrices de services. Les tableaux A-1, A-2 et A-3 présentent ces résultats.

Les augmentations de la production par heure-homme de l'ensemble des activités économiques commerciales étaient supérieures aux tendances à long terme en 1971 mais inférieures en 1970 et 1972. En 1970, la production de l'ensemble des activités économiques commerciales s'est caractérisée par une progression (2.3 %) inférieure à la moyenne et par une baisse de 1.1 % des heures-hommes. En 1971, il y a une progression de 6.0 % de la production de l'ensemble des activités économiques commerciales contre 0.8 % dans le cas des heures-hommes. En 1972, la production a progressé de 5.6.% ce qui représente un taux légèrement inférieur à la moyenne de la dernière décennie, et les heures-hommes ont augmenté à un taux supérieur à la moyenne: 1.8 %.

Entre 1946-72, la production par heure-homme dans le secteur des industries manufacturières augmentait en moyenne de 4.1 % par an, soit à un taux quelque peu inférieur à la tendance de l'ensemble des activités économiques commerciales. Pour les années plus récentes, la progression de la production par heure-homme a été la plus faible en 1970, année où elle n'a été que de 1.7 %. Ce taux peu élevé de croissance de la productivité a été caractérisé par une baisse de 1.4 % de la production totale et d'une chute beaucoup plus importante, soit de 3.0 % du nombre total d'heures-hommes. En 1971, en raison d'une importante hausse de 5.0 % de la production totale, combinée à une baisse de 0.7 % du nombre total d'heures-hommes, la productivité a augmenté de façon appréciable, soit à un taux de 5.8 %. Une hausse simultanée de la production totale (6.7 %) et du nombre total d'heures-hommes (2.2 %) s'est soldée par une progression de 4.4 % de la productivité en 1972.

L'instabilité climatique et l'évolution de la conjoncture se traduisent par des fluctuations d'une ampleur inhabituelle dans les séries relatives à l'agriculture. Toutefois, sur une période donnée, les tendances se distinguent effectivement de celles des autres secteurs de l'économie commerciale. Alors qu'entre 1946-61 la production dans l'agriculture (aux prix constants) progressait à un taux annuel moyen de 1.3 %, et de 1.9 % à compter de 1961, le nombre d'heures-hommes diminuait à un rythme assez rapide, puisque ce taux de diminution était de 3.7 % par an entre 1946-72. En 1946, l'agriculture représentait environ 35 % des heures-hommes utilisées dans l'ensemble des activités économiques commerciales; en 1972, cette proportion n'était plus que de 10 %.

TABLE A-1. Average Annual Percentage Changes of Output per Man-hour for Selected Periods

TABEAU A-1. Production par heure-homme - Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries - Ensemble des activités économiques commerciales	4.3	4.5	4.3	4.5	4.3	3.4	5.2	3.7
Commercial nonagricultural industries - Activités économiques commerciales non agricoles	3.5	3.5	3.7	3.2	4.0	2.9	4.7	3.3
Commercial goods-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de biens	5.6	6.0	5.4	6.0	5.3	4.2	6.4	4.8
Commercial nonagricultural goods-producing industries - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	4.6	4.9	4.3	3.6	5.1	3.7	5.6	4.1
Commercial service-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de services	2.4	2.1	3.1	2.8	3.2	2.6	4.1	2.7
Agriculture	5.5	5.3	5.8	11.1	4.3	4.1	16.0	- 3.0
Manufacturing - Industries manufacturières	4.1	3.9	4.3	4.1	4.7	1.7	5.8	4.4
Other commercial goods-producing industries (ex agriculture and manufacturing) - Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	5.5	6.5	4.5	2.7	5.9	7.4	4.8	4.0

TABLE A-2. Average Annual Percentage Changes of Output for Selected Periods

TABLEAU A-2. Production - Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries - Ensemble des activités économiques commerciales	5.0	4.7	5.8	7.1	4.8	2.3	6.0	5.6
Commercial nonagricultural industries - Activités économiques commerciales non agricoles	5.3	5.2	6.0	7.2	5.0	2.4	5.7	6.3
Commercial goods-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de biens	5.0	4.9	5.5	7.7	4.3	0.9	6.4	4.4
Commercial nonagricultural goods-producing industries - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	5.7	5.7	5.9	7.9	4.6	1.1	5.5	5.7
Commercial service-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de services	5.0	4.6	6.0	6.6	5.4	3.7	5.8	6.8
Agriculture	1.6	1.3	1.9	5.6	1.3	- 1.4	16.2	- 9.9
Manufacturing - Industries manufacturières	5.2	4.6	6.0	8.4	4.3	- 1.4	5.0	6.7
Other commercial goods-producing industries (ex agriculture and manufacturing) - Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	6.4	7.6	5.7	7.0	5.0	5.9	6.4	6.0

TABLE A-3. Average Annual Percentage Changes of Man-hours for Selected Periods

TABLEAU A-3. Heures-hommes - Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries - Ensemble des activités économiques commerciales	0.7	0.2	1.4	2.5	0.5	- 1.1	0.8	1.8
Commercial nonagricultural industries - Activités économiques commerciales non agricoles	1.8	1.6	2.2	3.9	0.9	- 0.5	0.9	2.9
Commercial goods-producing industries - Activités économiques commerciales pro- ductrices de biens	- 0.6	- 1.1	0.1	1.6	- 1.0	- 3.1	-	- 0.4
Commercial nonagricultural goods-producing indus- tries - Activités économiques commerciales non agri- coles productrices de biens	1.0	0.8	1.5	4.2	- 0.5	- 2.5	-	1.5
Commercial service-producing industries - Activités économiques commerciales pro- ductrices de services	2.6	2.5	2.8	3.7	2.2	1.1	1.6	4.0
Agriculture	- 3.7	- 3.8	- 3.7	- 4.9	- 2.8	- 5.3	0.1	- 7.1
Manufacturing - Industries manufacturières	1.0	0.6	1.7	4.2	- 0.3	- 3.0	- 0.7	2.2
Other commercial goods-pro- ducing industries (ex agri- culture and manufactur- ing) - Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	0.9	1.0	1.2	4.2	- 0.9	- 1.3	1.5	- 0.1

Compensation Per Man-hour

Compensation per man-hour for all commercial industries registered a steady upward movement over the 1946-72 period increasing at an average rate of 6.5% per year. Compensation per man-hour for the commercial goods-producing industries increased more quickly than that for the commercial service-producing industries during the period. Hourly compensation grew at an average annual rate of 8.0% for the former and 6.0% for the latter over the period 1946-61. The corresponding figures for the period 1961-66 were 6.6% and 4.4%, respectively. Hourly compensation for commercial service-producing industries has accelerated since 1966, narrowing the differential.

Compensation per man-hour data are not directly comparable with average hourly earnings data published by the Labour Division of Statistics Canada. The Labour Division data refer only to wage-earners of larger establishments employing 20 or more persons. Nevertheless the movements are quite similar, and the slightly greater growth in average compensation probably derives from the inclusion of salaried employees as well as hourly-rated wage-earners.

Unit Labour Cost

Unit labour cost varies directly with changes in labour compensation and inversely to changes in productivity. From 1946-61 unit labour cost for all commercial industries rose at an average annual rate of 2.7%. This rate of increase lessened to 1.0% in the period 1961-66, reflecting slower growth in hourly compensation. After 1966 hourly compensation grew noticeably, while productivity growth remained close to the preceding period, and a marked rise in unit labour cost resulted.

As can be seen from Table A-5, unit labour cost in the commercial service-producing industries grew more quickly than in the commercial goods-producing industries or its constituent industry groupings. This can be attributed in the main to the slower growth in productivity.

Unit labour cost in manufacturing increased at a rate of 2.9% per year for the period 1946-61, slightly higher than for all commercial industries. Much of this growth occurred in the first half dozen years, a period of unusually large growth in labour compensation. From 1952-61 unit labour cost in manufacturing increased 0.9% per year.

Rémunération par heure-homme

Entre 1946-72, la rémunération par heure-homme pour l'ensemble des activités économiques commerciales s'est caractérisée par une progression régulière de 6.5 % en moyenne par an. Au cours de cette période, la rémunération par heure-homme a augmenté plus rapidement dans les activités économiques commerciales productrices de biens que dans les industries de services. Dans le premier cas, la rémunération horaire progressait à un taux annuel moyen de 8.0 % entre 1946-61, contre 6.0 % dans le deuxième cas. De 1961-66, les chiffres correspondants ont été 6.6 % et 4.4 % respectivement. La rémunération horaire des industries de services a augmenté plus rapidement depuis 1966, réduisant ainsi la différence existante.

On ne peut comparer directement la rémunération par heure-homme aux gains horaires moyens publiés par la Division du travail de Statistique Canada. Les données de la Division du travail ne portent que sur les employés à salaire des grands établissements (20 salariés ou plus). Toutefois, l'évolution dans chaque cas est fort semblable, les différences s'expliquant probablement par l'inclusion de données sur les employés à traitement aussi bien que sur les employés à salaire (heures déclarées) dans la rémunération moyenne.

Coût unitaire de main-d'oeuvre

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est directement proportionnel aux variations de la rémunération de travail et inversement proportionnel aux variations de la productivité. Entre 1946-61, le coût unitaire de main-d'oeuvre progressait à un taux annuel moyen de 2.7 % pour l'ensemble des activités économiques commerciales. La croissance est tombée à 1.0 % entre 1961-66 en raison d'un ralentissement de la hausse de la rémunération horaire. Après 1966, une augmentation sensible de la rémunération horaire combinée à un taux de croissance de la productivité proche de celui observé au cours de la période précédente s'est traduite par une hausse marquée du coût unitaire de main-d'oeuvre.

Comme on peut le voir au tableau A-5, le coût unitaire de main-d'oeuvre dans les activités économiques commerciales productrices de services a progressé plus rapidement que dans les activités économiques commerciales productrices de biens ou dans les groupes d'industries qui en font partie. Ce résultat peut être attribué principalement à un ralentissement de la productivité.

Le coût unitaire de main-d'oeuvre des industries manufacturières s'est accru à un taux de 2.9 % par année pour la période 1946-61, taux légèrement supérieur à celui de l'ensemble des activités économiques commerciales. La majeure partie de cette augmentation est imputable à des taux très élevés de croissance de la rémunération du travail durant les six premières années. De

TABLE A-3. Average Annual Percentage Changes of Man-hours for Selected Periods

TABLEAU A-3. Heures-hommes - Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries - Ensemble des activités économiques commerciales	0.7	0.2	1.4	2.5	0.5	- 1.1	0.8	1.8
Commercial nonagricultural industries - Activités économiques commerciales non agricoles	1.8	1.6	2.2	3.9	0.9	- 0.5	0.9	2.9
Commercial goods-producing industries - Activités économiques commerciales pro- ductrices de biens	- 0.6	- 1.1	0.1	1.6	- 1.0	- 3.1	-	- 0.4
Commercial nonagricultural goods-producing indus- tries - Activités économiques commerciales non agri- coles productrices de biens	1.0	0.8	1.5	4.2	- 0.5	- 2.5	-	1.5
Commercial service-producing industries - Activités économiques commerciales pro- ductrices de services	2.6	2.5	2.8	3.7	2.2	1.1	1.6	4.0
Agriculture	- 3.7	- 3.8	- 3.7	- 4.9	- 2.8	- 5.3	0.1	- 7.1
Manufacturing - Industries manufacturières	1.0	0.6	1.7	4.2	- 0.3	- 3.0	- 0.7	2.2
Other commercial goods-pro- ducing industries (ex agri- culture and manufactur- ing) - Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	0.9	1.0	1.2	4.2	- 0.9	- 1.3	1.5	- 0.1

Compensation Per Man-hour

Compensation per man-hour for all commercial industries registered a steady upward movement over the 1946-72 period increasing at an average rate of 6.5% per year. Compensation per man-hour for the commercial goods-producing industries increased more quickly than that for the commercial service-producing industries during the period. Hourly compensation grew at an average annual rate of 8.0% for the former and 6.0% for the latter over the period 1946-61. The corresponding figures for the period 1961-66 were 6.6% and 4.4%, respectively. Hourly compensation for commercial service-producing industries has accelerated since 1966, narrowing the differential.

Compensation per man-hour data are not directly comparable with average hourly earnings data published by the Labour Division of Statistics Canada. The Labour Division data refer only to wage-earners of larger establishments employing 20 or more persons. Nevertheless the movements are quite similar, and the slightly greater growth in average compensation probably derives from the inclusion of salaried employees as well as hourly-rated wage-earners.

Unit Labour Cost

Unit labour cost varies directly with changes in labour compensation and inversely to changes in productivity. From 1946-61 unit labour cost for all commercial industries rose at an average annual rate of 2.7%. This rate of increase lessened to 1.0% in the period 1961-66, reflecting slower growth in hourly compensation. After 1966 hourly compensation grew noticeably, while productivity growth remained close to the preceding period, and a marked rise in unit labour cost resulted.

As can be seen from Table A-5, unit labour cost in the commercial service-producing industries grew more quickly than in the commercial goods-producing industries or its constituent industry groupings. This can be attributed in the main to the slower growth in productivity.

Unit labour cost in manufacturing increased at a rate of 2.9% per year for the period 1946-61, slightly higher than for all commercial industries. Much of this growth occurred in the first half dozen years, a period of unusually large growth in labour compensation. From 1952-61 unit labour cost in manufacturing increased 0.9% per year.

Rémunération par heure-homme

Entre 1946-72, la rémunération par heure-homme pour l'ensemble des activités économiques commerciales s'est caractérisée par une progression régulière de 6.5 % en moyenne par an. Au cours de cette période, la rémunération par heure-homme a augmenté plus rapidement dans les activités économiques commerciales productrices de biens que dans les industries de services. Dans le premier cas, la rémunération horaire progressait à un taux annuel moyen de 8.0 % entre 1946-61, contre 6.0 % dans le deuxième cas. De 1961-66, les chiffres correspondants ont été 6.6 % et 4.4 % respectivement. La rémunération horaire des industries de services a augmenté plus rapidement depuis 1966, réduisant ainsi la différence existante.

On ne peut comparer directement la rémunération par heure-homme aux gains horaires moyens publiés par la Division du travail de Statistique Canada. Les données de la Division du travail ne portent que sur les employés à salaire des grands établissements (20 salariés ou plus). Toutefois, l'évolution dans chaque cas est fort semblable, les différences s'expliquant probablement par l'inclusion de données sur les employés à traitement aussi bien que sur les employés à salaire (heures déclarées) dans la rémunération moyenne.

Coût unitaire de main-d'oeuvre

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est directement proportionnel aux variations de la rémunération de travail et inversement proportionnel aux variations de la productivité. Entre 1946-61, le coût unitaire de main-d'oeuvre progressait à un taux annuel moyen de 2.7 % pour l'ensemble des activités économiques commerciales. La croissance est tombée à 1.0 % entre 1961-66 en raison d'un ralentissement de la hausse de la rémunération horaire. Après 1966, une augmentation sensible de la rémunération horaire combinée à un taux de croissance de la productivité proche de celui observé au cours de la période précédente s'est traduite par une hausse marquée du coût unitaire de main-d'oeuvre.

Comme on peut le voir au tableau A-5, le coût unitaire de main-d'oeuvre dans les activités économiques commerciales productrices de services a progressé plus rapidement que dans les activités économiques commerciales productrices de biens ou dans les groupes d'industries qui en font partie. Ce résultat peut être attribué principalement à un ralentissement de la productivité.

Le coût unitaire de main-d'oeuvre des industries manufacturières s'est accru à un taux de 2.9 % par année pour la période 1946-61, taux légèrement supérieur à celui de l'ensemble des activités économiques commerciales. La majeure partie de cette augmentation est imputable à des taux très élevés de croissance de la rémunération du travail durant les six premières années. De

TABLE A-4. Average Annual Percentage Changes of Compensation per Man-hour for Selected Periods
TABLEAU A-4. Rémunération par heure-homme - Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries - Ensemble des activités économiques commerciales	6.5	7.4	7.4	5.6	8.1	8.2	8.2	7.8
Commercial nonagricultural industries - Activités économiques commerciales non agricoles	5.8	6.4	6.8	4.6	7.9	8.1	8.3	7.1
Commercial goods-producing industries - Activités économiques commerciales pro- ductrices de biens	7.1	8.0	7.9	6.6	8.3	8.5	8.1	8.4
Commercial nonagricultural goods-producing indus- tries - Activités économi- ques commerciales non agri- coles productrices de biens	6.0	6.8	7.0	4.8	8.1	8.5	8.6	7.1
Commercial service-producing industries - Activités éco- nomiques commerciales pro- ductrices de services	5.6	6.0	6.7	4.4	8.0	8.0	8.3	7.3
Agriculture	6.1	7.1	6.6	6.2	5.5	2.4	2.9	6.7
Manufacturing - Industries manufacturières	5.9	6.9	6.5	4.5	7.7	8.0	8.0	7.5
Other commercial goods-pro- ducing industries (ex agri- culture and manufactur- ing) - Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	6.3	6.7	8.0	5.3	9.0	9.3	9.2	6.7

TABLE A-5. Average Annual Percentage Changes of Unit Labour Cost for Selected Periods

TABEAU A-5. Coût unitaire de main-d'oeuvre - Taux de variation annuels moyens, certaines périodes

	1946-72	1946-61	1961-72	1961-66	1966-72	1969-70	1970-71	1971-72
All commercial industries - Ensemble des activités économiques commerciales	2.2	2.7	2.9	1.0	3.7	4.7	2.8	4.0
Commercial nonagricultural industries - Activités économiques commerciales non agricoles	2.2	2.8	3.0	1.4	3.8	5.0	3.4	3.7
Commercial goods-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de biens	1.3	1.9	2.4	0.6	2.8	4.1	1.6	3.5
Commercial nonagricultural goods-producing industries - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	1.3	1.8	2.6	1.2	2.9	4.7	2.9	2.8
Commercial service-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de services	3.2	3.9	3.5	1.6	4.7	5.3	4.0	4.5
Agriculture	0.6	1.6	0.8	- 4.4	1.2	- 1.6	- 11.3	10.0
Manufacturing - Industries manufacturières	1.7	2.9	2.2	0.4	2.9	6.2	2.1	3.0
Other commercial goods-producing industries (ex agriculture and manufacturing) - Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)	0.8	0.1	3.3	2.6	2.9	1.8	4.2	2.6

This declined still further from 1961-66, to 0.4% per year, but rose quickly for most years after 1966, and from 1966-72 averaged 2.9% per year. A sharp increase of 6.2% in unit labour cost in 1970 resulted from an advance of 8.0% in hourly compensation and a relatively small gain in productivity of 1.7%.

COMPARISON WITH UNITED STATES RESULTS

Comparisons of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by different concepts and techniques of measurement as well as a different economic environment. For example, the various price and wage control programmes in the U.S. could disturb the comparisons for recent years. In spite of these limitations comparisons of changes in productivity and unit labour cost can add perspective to the Canadian performance.

Commercial Industries (5)

Productivity in the commercial industries, measured as output per man-hour, advanced faster in Canada than in the United States between 1947 and 1972. Over this period output per man-hour in Canada grew at an average annual rate of 4.3% as compared with 3.1% in the United States. The difference was even more pronounced in recent years, as the growth in Canada, still at 4.3%, was almost double the rate in the United States (2.2%) between 1966 and 1972. In 1972, however, the gains were virtually equal in the two countries.

Compensation per man-hour also increased more rapidly in Canada. (See Table B-1) For the period 1947-72, the greater labour productivity increases were about sufficient to offset these greater labour cost increases as compared with the United States, and increases in unit labour cost were very similar in both countries. Unit labour cost grew a bit more rapidly in Canada in the years 1947-61, at a rate of 2.3% compared with 2.0% for the United States, and a bit less rapidly in the years 1961-72, at 2.9% in Canada and 3.3% in the United States. In 1972, however, unit labour cost increased 4.0% in Canada and only 2.9% in the United States.

(5) The Total Private Economy is taken as the United States equivalent to Commercial Industries.

1952 à 1961, le coût unitaire de main-d'oeuvre des industries manufacturières augmentaient de 0.9 % par année, et de 1961 à 1966, tombait à 0.4 %. Après 1966, le coût unitaire de main-d'oeuvre a augmenté plus rapidement, soit à un taux de 2.9 % par an. En 1970, une hausse de 8.0 % de la rémunération horaire et une augmentation relativement peu importante de 1.7 % de la productivité se sont soldées par un fort accroissement (6.2 %) du coût unitaire de main-d'oeuvre.

COMPARAISON ENTRE LE CANADA ET LES ÉTATS-UNIS

Il faut se servir avec prudence des comparaisons dans les changements de productivité et de coût unitaire de main-d'oeuvre entre le Canada et les États-Unis, car des différences de concept, de méthode et d'environnement économique peuvent affecter les mouvements de ces mesures. Ainsi, les contrôles des prix et des salaires aux États-Unis pourraient invalider dans une certaine mesure les comparaisons portant sur les récentes années. En dépit de ces limitations, les comparaisons des changements de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre permettent de faire ressortir les résultats pour le Canada.

Activités économiques commerciales(5)

La productivité des activités économiques commerciales, mesurée en termes de production par heure-homme, a progressé plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis entre 1947 et 1972. Pendant cette période, la production par heure-homme au Canada s'est accrue au rythme annuel moyen de 4.3 %, comparativement à 3.1 % aux États-Unis. L'écart s'est encore accentué au cours des dernières années, puisqu'en effet le taux de croissance au Canada entre 1966 et 1972, soit 4.3 %, était presque deux fois supérieur à celui observé aux États-Unis, soit 2.2 %. En 1972, cependant, le taux de croissance était pratiquement le même dans les deux pays.

La rémunération par heure-homme elle aussi a progressé plus rapidement au Canada (voir tableau B-1). Entre 1947-72, les augmentations plus importantes de la productivité du travail ont presque suffi à compenser ces augmentations plus importantes du coût de main-d'oeuvre comparativement avec les États-Unis, et les accroissements du coût unitaire de main-d'oeuvre ont été très semblables dans les deux pays. Le coût unitaire de main-d'oeuvre a augmenté un peu plus au Canada entre 1947-61 qu'aux États-Unis, soit 2.3 % contre 2.0 %, et un peu moins rapidement entre 1961-72, soit au taux de 2.9 % comparativement à 3.3 % pour les États-Unis. Par contre, en 1972, le coût unitaire de main-d'oeuvre a progressé de 4.0 % au Canada, mais de 2.9 % seulement aux États-Unis.

(5) L'ensemble du secteur privé (Total Private Economy) est considéré comme l'équivalent américain des activités économiques commerciales

TABLE B-1. Average Annual Percentage Changes for Selected Periods, Commercial Industries

TABLEAU B-1. Taux de variation annuels moyens pour certaines périodes, activités économiques commerciales

Periods — Périodes	Output per man-hour — Production par heure-homme		Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme		Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	
	Canada	United States — États- Unis	Canada	United States — États- Unis	Canada	United States — États- Unis
1947-72	4.3	3.1	6.4	5.3	2.0	2.1
1947-61	4.5	3.2	6.9	5.3	2.3	2.0
1961-72	4.3	2.9	7.4	6.2	2.9	3.3
1961-66	4.5	3.8	5.6	4.8	1.0	0.9
1966-72	4.3	2.2	8.1	7.2	3.7	4.9
1969-70	3.4	1.0	8.2	7.6	4.7	6.5
1970-71	5.2	4.1	8.2	7.0	2.8	2.8
1971-72	3.7	3.8	7.8	6.8	4.0	2.9

Agriculture and Commercial Nonagricultural
Industries

While the vagaries of market and climatic conditions in both countries give rise to large fluctuation in the year-to-year changes for both the output, and output per man-hour in agriculture, nevertheless, over the longer term both countries have experienced increases in output per man-hour for agriculture which were noticeably higher than for the remainder of the commercial sector. Comparative results for Canada and the United States for commercial nonagricultural industries are given in Table B-2.

Agriculture et activités économiques commerciales
non agricoles

En dépit des caprices du marché et des conditions climatiques dans les deux pays qui ont provoqué d'importantes fluctuations dans les variations annuelles de la production et de la production par heure-homme dans le secteur agricole, le Canada et les États-Unis ont enregistré à plus long terme des augmentations de la production par heure-homme nettement supérieures à celles observées dans les autres activités économiques du secteur commercial. Le tableau B-2 donne les chiffres comparatifs des activités économiques commerciales non agricoles pour le Canada et les États-Unis.

TABLE B-2. Average Annual Percentage Changes for Selected Periods, Commercial Nonagricultural Industries

TABLEAU B-2. Taux de variation annuels moyens pour certaines périodes, activités économiques commerciales non agricoles

Periods — Périodes	Output per man-hour — Production par heure-homme		Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme		Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	
	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis
1947-72	3.5	2.6	5.7	4.9	2.1	2.2
1947-61	3.6	2.5	6.1	5.0	2.4	2.4
1961-72	3.7	2.5	6.8	5.8	3.0	3.2
1961-66	3.2	3.5	4.6	4.3	1.4	0.8
1966-72	4.0	2.0	7.9	7.0	3.8	4.9
1969-70	2.9	0.7	8.1	7.3	5.0	6.5
1970-71	4.7	4.0	8.3	7.0	3.4	2.9
1971-72	3.3	4.2	7.1	6.9	3.7	2.6

Manufacturing Industries

Productivity in manufacturing grew more quickly in Canada than in the United States between 1947 and 1972. During this period, output per man-hour increased at an average annual rate of 4.1% in Canada as compared with 3.0% in the United States. In the last two years, however, productivity gains were greater in the United States than in Canada, as shown in Table B-3.

Compensation per man-hour also increased more rapidly in Canada over the years from 1947. When this is related to the comparative productivity performance, unit labour cost increased at a lower rate in Canada, at 1.5% per year from 1947, compared to 1.9% in the United States. However, increases in unit labour cost were lower in the United States in 1971 and 1972.

Industries manufacturières

La productivité dans les industries manufacturières a augmenté plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis entre 1947 et 1972. Au Canada, la production par heure-homme augmentait au cours de cette période à un taux annuel moyen de 4.1 % contre 3.0 % aux États-Unis. Au cours des deux dernières années cependant, la productivité a progressé plus rapidement aux États-Unis qu'au Canada, comme le montre le tableau B-3.

Depuis 1947, la rémunération par heure-homme a également progressé plus rapidement au Canada. La comparaison de la rémunération par heure-homme avec la productivité fait ressortir une croissance moins rapide du coût unitaire de main-d'oeuvre au Canada qu'aux États-Unis depuis 1947, soit 1.5 % contre 1.9 % par an. Toutefois, les États-Unis enregistraient une croissance moins rapide du coût unitaire de main-d'oeuvre en 1971 et 1972.

TABLE B-3. Average Annual Percentage Changes for Selected Periods, Manufacturing

TABLEAU B-3. Taux de variation annuels moyens pour certaines périodes, industries manufacturières

Periods — Périodes	Output per man-hour — Production par heure-homme		Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme		Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	
	Canada	United States — États- Unis	Canada	United States — États- Unis	Canada	United States — États- Unis
1947-72	4.1	3.0	5.7	5.0	1.5	1.9
1947-61	4.0	2.6	6.3	5.5	2.3	2.8
1961-72	4.3	3.2	6.5	5.3	2.2	2.0
1961-66	4.1	4.2	4.5	3.8	0.4	- 0.4
1966-72	4.7	3.3	7.7	6.6	2.9	3.2
1969-70	1.7	0.6	8.0	7.2	6.2	6.6
1970-71	5.8	7.1	8.0	7.0	2.1	- 0.1
1971-72	4.4	5.4	7.5	6.3	3.0	0.9

APPENDIX I

SOURCES OF DATA USED IN PRECEDING TABLES AND CHARTS

ANNEXE I

SOURCES DES DONNÉES UTILISÉES DANS LES TABLEAUX
ET LES GRAPHIQUES PRÉCÉDENTS

Data SourcesSources des donnéesOutput

The output data utilized in this report come from Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961 Base (Catalogue 61-506) for the years 1946-1960. For the more recent years, 1961-1972, the real output indexes are from Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961-1969 (Catalogue 61-510) and the 1973 Supplement to Indexes of Real Domestic Product by Industry (Catalogue 61-005).

Labour Input

This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed, and the number of man-hours worked by these persons employed.

The sources for the data for the years since 1960 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures covering the 1947-1961 period, see Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-Hour in Canada, Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963 (Catalogue 14-501).

Persons Employed - Persons employed are made up of two distinct groups: paid workers and, a residual group, other than paid workers.

Paid Workers - Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1972 (Catalogue 72-513) is the source of data for paid workers for the following industries: forestry; construction; transportation, storage and communication; trade; finance, real estate and insurance; and commercial services.

General Review of the Manufacturing Industries of Canada (Catalogue 31-203) is the source of paid workers for manufacturing. Because of the lag between data collection and the time such data are made available for use in the compilation of labour input data, the data for the latest years for manufacturing are estimated on the basis of their past relationship with the results of Employment, Payrolls and Man-hours Survey.

General Review of the Mineral Industries (Catalogue 26-201) is the basis of the paid workers series for mines (including milling),

Production

Les données relatives à la production utilisées dans la présente publication sont tirées de Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961 Base (catalogue 61-506) pour ce qui est de la période 1946-1960. Pour la période plus récente, de 1961-1972, les indices de la production réelle ont été tirés de la publication Indices du produit intérieur réel, par industrie, 1961-1969 (catalogue 61-510F), et du supplément 1973 de la publication Indices du produit intérieur réel par industrie (catalogue 61-005).

Entrée de main-d'oeuvre

On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre: le nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes que ces personnes ont travaillées.

Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1960. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre pour la période 1947-1961, consulter la publication Indices de l'extrant par personne occupée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963 (catalogue 14-501F).

Personnes occupées - Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés, qui forment ainsi une catégorie résiduelle.

Travailleurs rémunérés - Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication consacrée aux estimations du nombre d'employés par province et par industrie pour la période 1961-1972 (catalogue 72-513) dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière; bâtiment et travaux publics; transports, entreposage et communications; commerce; finances, affaires immobilières et assurances; et services commerciaux.

Les données sur les travailleurs rémunérés dans les industries manufacturières sont tirées de la publication Industries manufacturières du Canada: Revue générale (catalogue 31-203). En raison du décalage entre la période où les données sont recueillies et celle où ces données sont utilisées dans la préparation des statistiques sur les entrées de main-d'oeuvre, les données relatives aux dernières années pour les industries manufacturières sont estimées sur la base de leur relation antérieure avec les résultats de l'enquête sur l'emploi, la paie et les heures-hommes.

Les données sur les travailleurs rémunérés des mines (dont le broyage), carrières et puits de pétrole proviennent surtout de la publication

quarries and oil wells. From 1961, both the employees in contract drilling, obtained from Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling (Catalogue 26-207), and an estimate of employees in "other services incidental to mining", based on the 1961 and 1971 Decennial Censuses, were added to the employment data of the first four major groups of mining. From 1968, the number of paid workers in the oil sands industry was also added to derive the total employment data. Data for 1972 for the mining industries are estimated on the annual movements of related surveys.

Data from Employment, Earnings and Hours (Catalogue 72-002) are used in deriving paid worker data for the three following industries: electric power and gas utilities; water systems and other utilities; and highway and bridge maintenance.

The number of paid workers in agriculture, fishing and trapping are taken from The Labour Force (Catalogue 71-001).

Other Than Paid Workers - For manufacturing, the measure of other than paid workers is based on the series of working owners and partners from the annual censuses of manufactures. For mining, data were obtained from the decennial censuses of population and interpolated.

For the remaining industries, the number of other than paid workers is derived from The Labour Force information, adjusted for the exclusion of Yukon and Northwest Territories and the overstatement of self-employed persons. The former adjustment is based on data from the 1961 Decennial Census while the latter was calculated by a match of the Labour Force and Consumer Finance Surveys of March 1962 and 1966.

Man-hours Worked - With the exception of manufacturing, the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the persons employed and the corresponding average hours worked.

The annual average hours worked are compiled for paid and other than paid workers by industry through linear interpolation of weekly hours and employment data from The Labour Force information, adjusted for holidays and time lost due to strikes.

Revue générale sur les industries minérales (catalogue 26-201). À compter de 1961, on a ajouté le nombre de travailleurs travaillant au forage sous contrat, tiré de la publication Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait (catalogue 26-207), et une estimation du nombre de travailleurs dans les "services miniers" établie à partir des recensements de 1961 et 1971, données relatives à l'emploi dans les quatre principaux groupes du secteur minier. À compter de 1968, on a aussi ajouté le nombre de travailleurs rémunérés dans l'industrie des sables pétrolifères afin d'en arriver à l'effectif total. Les données pour 1972 sont estimées à partir des résultats annuels des enquêtes correspondantes.

Les données tirées de Employment, Earnings and Hours (catalogue 72-002) servent à calculer les données sur les travailleurs rémunérés des trois activités économiques suivantes: services d'électricité et de gaz, services d'eau et autres services d'utilité publique, services d'entretien des routes et des ponts.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l'agriculture, de la pêche et du piégeage est tiré de la publication La population active (catalogue 71-001).

Personnes autres que les travailleurs rémunérés - Dans le cas du secteur manufacturier, cette mesure est établie à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs recueillies lors du recensement annuel des manufactures. Dans le cas du secteur minier, les données ont été obtenues lors des recensements décennaux de la population et interpolées.

Dans le cas des autres activités économiques, on se sert des données contenues dans la publication La population active, après un ajustement destiné à tenir compte de l'exclusion du Yukon et des Territoires du Nord-Ouest et de la surestimation du nombre de travailleurs indépendants. Dans le premier cas, on utilise les données provenant du recensement de 1961; dans le deuxième cas, on fait appel à une comparaison des enquêtes sur la population active et sur les finances des consommateurs faites en mars 1962 et en mars 1966.

Heures-hommes travaillées - Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on obtient le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en prenant le produit du nombre de personnes occupées et le nombre moyen d'heures de travail correspondant.

Le nombre annuel moyen d'heures de travail est calculé pour les travailleurs rémunérés et les autres par activité économique grâce à une interpolation linéaire de la durée hebdomadaire du travail et des données sur l'emploi se trouvant dans la publication La population active, après ajustement destiné à prendre en compte les congés et les pertes de temps causées par les grèves.

In manufacturing, the Annual Census of Manufactures is the basic source of man-hours data, but it is supplemented by two other surveys; Earnings and Hours of Work in Manufacturing and Survey of labour Costs. Man-hours worked for production workers are taken from the Census. For the rest of the employees, man-hours paid are obtained by payroll deflation of Census salaries. These man-hours paid are then converted to man-hours worked by extrapolating the 1968 labour cost survey relationship between man-hours paid and worked for the nonproduction workers. (The extrapolation was based on the movements of the same ratio for production workers.) The average hours worked by other than paid workers, however, was applied to the number of working owners and partners to obtain an estimated man-hours worked.

Labour Compensation

There are two components in labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income for self-employed workers.

Labour Income of Paid Workers - All wages, salaries and supplementary labour income are provided by the Labour Income Unit of Statistics Canada's Labour Division. Wages and salaries, measured before deductions, include directors' fees, bonuses, commissions, taxable allowances and benefits.

Supplementary labour income is composed of employers' contribution to employee welfare and pension funds (including the Canada and Quebec pension plans), to the workmen's compensation funds and to unemployment insurance. (6)

The labour income data were adjusted in order to make them consistent with the labour income in the RDP weighting system.

(6) For further details see Part VI of the Statistics Canada Guide to Federal Government Labour Statistics, 1972, Ottawa, Information Canada (Catalogue 72-512).

Dans le cas des industries manufacturières, les données sur les heures-hommes proviennent fondamentalement du recensement annuel des manufactures, que viennent compléter deux autres enquêtes: l'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières et l'enquête sur les coûts de main-d'oeuvre. Les heures-hommes travaillées par les travailleurs de la production sont tirées du recensement. Pour ce qui est des autres salariés, on calcule les heures-hommes rémunérées en ajustant les salaires et traitements obtenus lors du recensement en fonction de la liste de paie. On convertit ensuite ces heures-hommes rémunérées en heures-hommes travaillées en extrapolant la relation de l'enquête de 1968 sur les coûts de main-d'oeuvre entre les heures-hommes rémunérées et les heures-hommes travaillées par les travailleurs autres que ceux de la production. Cette extrapolation a été établie sur la base de l'évolution du même ratio pour les travailleurs de la production. Le nombre moyen d'heures travaillées par les travailleurs autres que les travailleurs rémunérés a été cependant appliqué au nombre de propriétaires et d'associés actifs afin d'obtenir une estimation du nombre d'heures-hommes travaillées.

Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail fictif des travailleurs indépendants.

Revenu du travail des travailleurs rémunérés - Il comprend tous les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail, données communiquées par la Sous-section du revenu du travail de la Division du travail de Statistique Canada. Les salaires et traitements, mesurés avant deductions, comprennent les jetons de présence, les primes et commissions, les indemnités et avantages imposables.

Le revenu supplémentaire du travail comprend la quote-part des employeurs aux régimes de bien-être social et de pension des employés (ce qui comprend le Régime de pensions du Canada et le Régime de rentes du Québec) aux caisses d'indemnisation des accidents du travail et à l'assurance-chômage (6).

On a ajusté les données relatives au revenu du travail pour les aligner sur le revenu du travail dans le système de pondération de la P.I.R.

(6) Pour plus de renseignements, voir la Partie VI de la publication de Statistique Canada intitulée Guide de la statistique du travail du gouvernement fédéral, 1972, Ottawa, Information Canada (catalogue 72-512).

Labour Income of Other Than Paid

Workers - In addition to labour income adjusted to real output coverage, labour compensation also includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation was based on the assumption that the hourly income of self-employed workers is the same as that of an average paid worker in the same year and the same industry division. An additional adjustment was made in the case of some professional persons, who being mainly self-employed, would be underrepresented in an average of paid workers in their industry division. In these few cases direct evidence on average labour income was introduced.

Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés - En plus du revenu du travail ajusté sur la base de la production réelle, la rémunération du travail comprend également un revenu du travail fictif pour tous les travailleurs autres que les travailleurs rémunérés, à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés. On a basé cette imputation sur l'hypothèse selon laquelle le revenu horaire des travailleurs indépendants est le même que celui d'un salarié moyen au cours de la même année, dans la même branche d'activité. Un autre ajustement a été effectué dans le cas de certains membres des professions libérales, qui, travaillant principalement pour leur compte propre, seraient sous-représentés si on prenait la moyenne des travailleurs rémunérés de leur branche d'activité. Pour ces quelques cas isolés, des indications précises sur le revenu moyen du travail ont été fournies.

APPENDIX II

INDUSTRIAL CLASSIFICATION USED IN THIS REPORT

ANNEXE II

CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES UTILISÉE
DANS LA PRÉSENTE PUBLICATION

Industrial ClassificationClassification des activités économiquesCommercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 85.5% of Gross Domestic Product in the base year 1961. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregation. These industry groupings are:

- A. Agriculture
- B. Manufacturing
- C. Other Commercial Goods-producing Industries (ex Agriculture and Manufacturing)
- D. Commercial Service-producing Industries

The aggregations presented are:

- E. All Commercial Industries (A + B + C + D)
- F. Commercial Goods-producing Industries (A + B + C)
- G. Commercial Nonagricultural Industries (B + C + D)
- H. Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries (B + C)

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification (7) (S.I.C.) numbers and 1961 Real Domestic Product(8) (R.D.P.) weights, is given below:

- (7) See Standard Industrial Classification Manual (Catalogue 12-501).
- (8) See Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961-1969 (Catalogue 61-510).

Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont comptées pour 85.5 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1961. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'oeuvre ou de main-d'oeuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leurs agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
 - B. Industries manufacturières
 - C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex: agriculture et industries manufacturières)
 - D. Activités économiques commerciales productrices de services
- Les agrégats sont:

- E. L'ensemble des activités économiques commerciales (A + B + C + D)
- F. Activités économiques commerciales productrices de biens (A + B + C)
- G. Activités économiques commerciales non agricoles (B + C + D)
- H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens (B + C)

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification(7) (dans le manuel de la C.A.E.) et leur coefficient de pondération du produit intérieur réel(8) (P.I.R.) établi sur l'année de base de 1961:

- (7) Voir la Classification des activités économiques (catalogue 12-501F).
- (8) Voir la publication Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961-1969 (catalogue 61-510F).

S.I.C. Composition

Composition de la C.A.E.

Industry grouping — Groupes d'industries	1961 R.D.P. weight — Pondération du P.I.R. de 1961	S.I.C. Composition — Composition de la C.A.E.		
		Name — Nom	Number — Numéro	
			Division — Branche	Industries
A. Agriculture	4.525	Agriculture	1	
B. Manufacturing — Industries ma- nufacturières.	24.943	Manufacturing industries — In- dustries manufacturières.	5	
C. Other Commercial Goods-produc- ing Industries (ex Agricul- ture and Manu- facturing) — Autres activités économiques com- merciales pro- ductrices de biens (ex: agriculture et industries ma- nufacturières).	14.573	Forestry — Forestage	2	
		Fishing and trapping — Pêche et piégeage.	3	
		Mines (including milling), quarries and oil wells — Mines (y compris le broyage), car- rières et puits de pétrole.	4	
		Construction	6	572, 574
		Electric power and gas distribu- tion — Électricité et distri- bution du gaz.		
D. Commercial Ser- vice-producing Industries — Activités éco- nomiques com- merciales pro- ductrices de services.	41.437	Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) — Transports, communications et autres ser- vices d'utilité publique (sauf entretien des routes et ponts et électricité, gaz et eau).	7	Except — Sauf 516, 572, 574, 576, 579
		Trade — Commerce	8	
		Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) — Finances, assu- rances et immeuble (incluant loyers et redevances).	9	
		Offices of physicians — Cabi- nets de médecin.		823
		Offices of dentists — Cabinets de dentiste.		825
		Other health services — Autres services de santé.		827
		Motion picture and recreational services — Cinématographie et services récréatifs.		851, 853, 859
		Services to business manage- ment — Établissements au service des entreprises.		861, 862, 864, 866, 869
		Personal services (ex private households) — Services per- sonnels (excluant ménages privés).		871, 872, 874, 875, 876, 877, 879
		Miscellaneous services — Ser- vices divers.		891, 893, 894, 896, 897, 899

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des aggregations des activités économiques:

Industry aggregation — Aggrégation des activités économiques	1961 R.D.P. weight — Pondération du P.I.R. de 1961
E. All Commercial Industries - (A + B + C + D) - Ensemble des activités économiques commerciales	85.478
F. Commercial Goods-producing Industries - (A + B + C) - Activités économiques commerciales productrices de biens	44.041
G. Commercial Nonagricultural Industries - (B + C + D) - Activités économiques commerciales non agricoles	80.953
H. Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries - (B + C) - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	39.516

Noncommercial industries

Industries non commerciales

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are non-commercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

S.I.C. number — Numéro de la C.A.E.		Aggregate - Agrégat	1961 R.D.P. weight — Pondération du P.I.R. de 1961
Division — Branche	Industries		
11		Noncommercial industries - Industries non commerciales	14.522
	516, 576, 579	Highway and bridge maintenance, and water systems and other utilities - Entretien des routes et ponts, services d'eau et autres services d'utilité publique	0.647
	801, 803, 805, 807, 809, 821, 828, 831, 873	Education and related services, hospitals, welfare organizations, religious organizations and private households - Enseignement et services connexes, santé et oeuvres sociales, organismes religieux et ménages privés	6.643
		Public administration and defence - Administration publique et défense nationale	7.232

CHARTS AND TABLES

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST,
AND RELATED DATA

GRAPHIQUES ET TABLEAUX

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
ET DONNÉES CONNEXES

All Commercial Industries **Ensemble des activités économiques commerciales**

Chart - 1

Graphique - 1

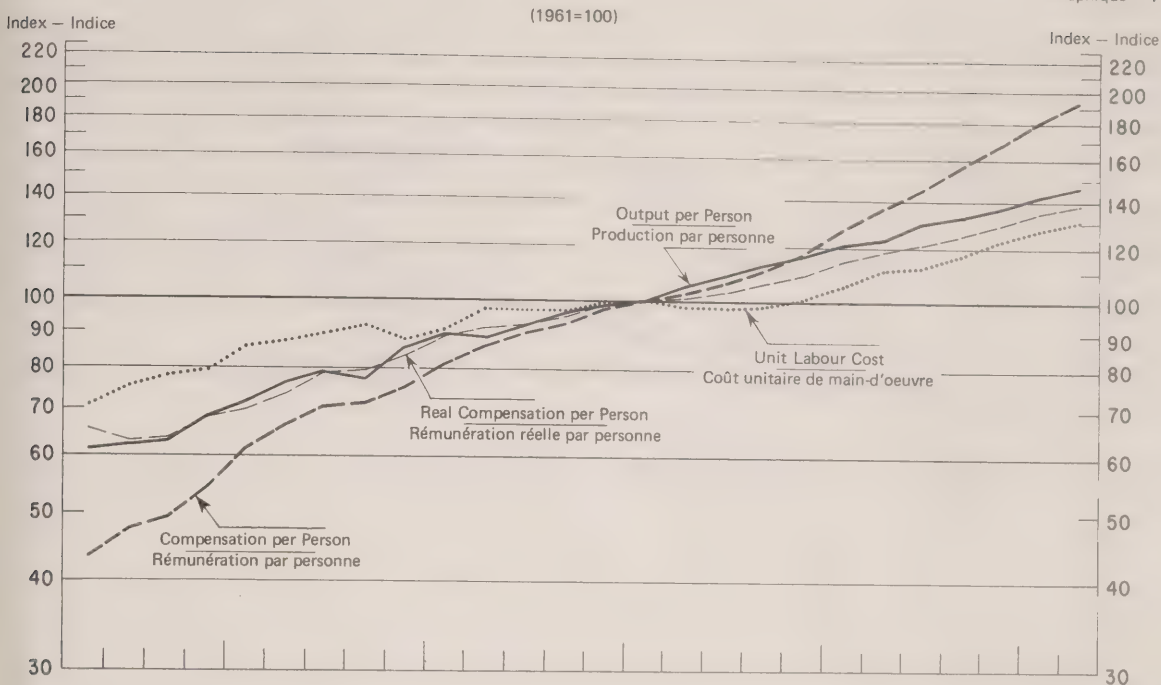
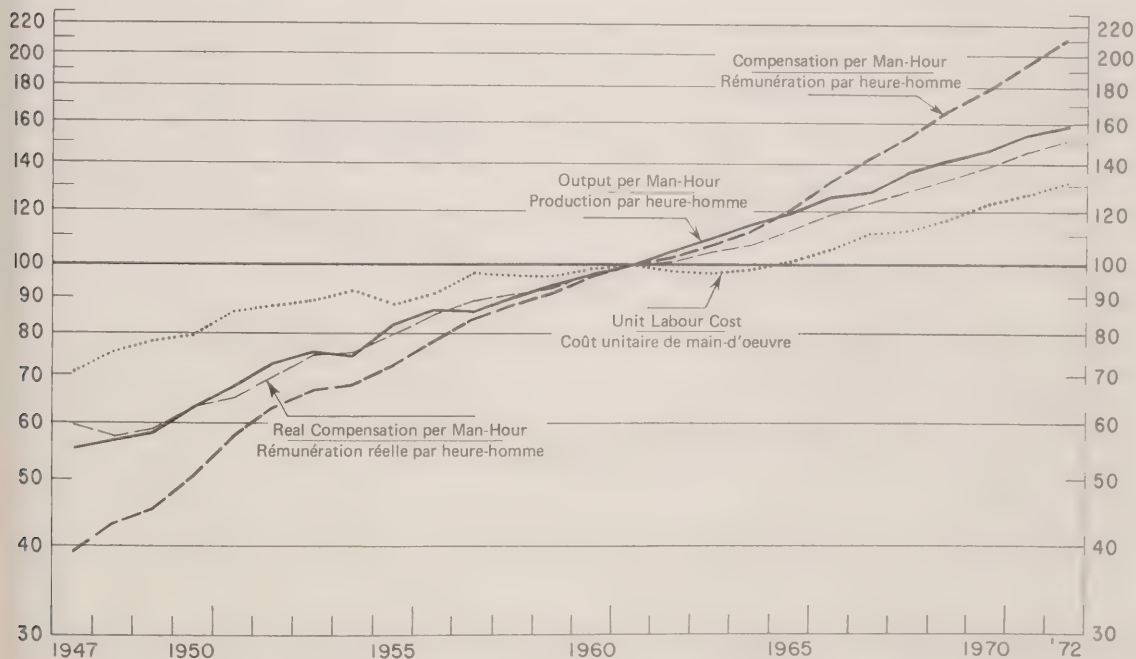


Chart - 2

Graphique - 2



Commercial Nonagricultural Industries Activités économiques commerciales non agricoles

Chart — 3

Graphique — 3

(1961=100)

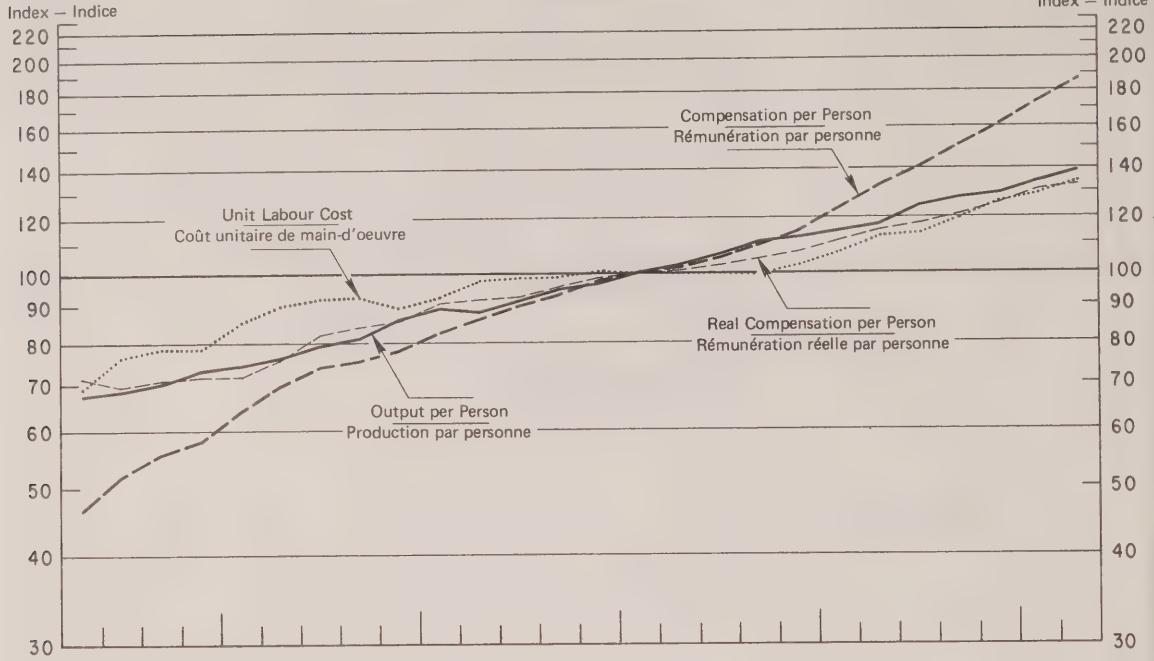
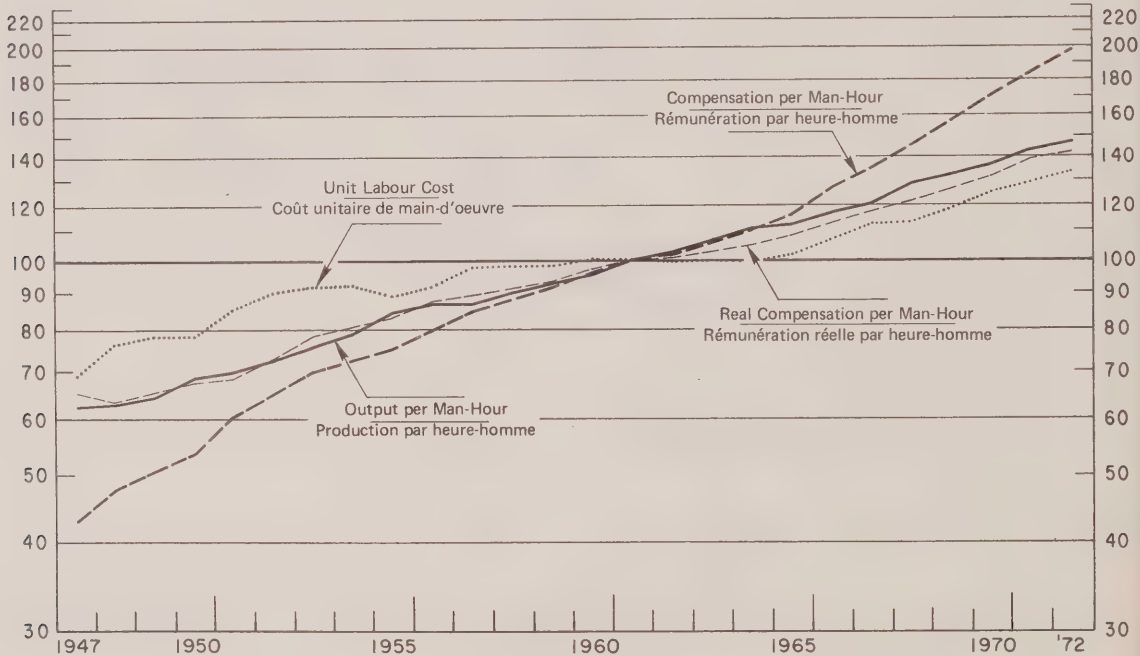


Chart — 4

Graphique — 4



Commercial Goods-Producing Industries Activités économiques commerciales productrices de biens

Chart — 5

Graphique — 5

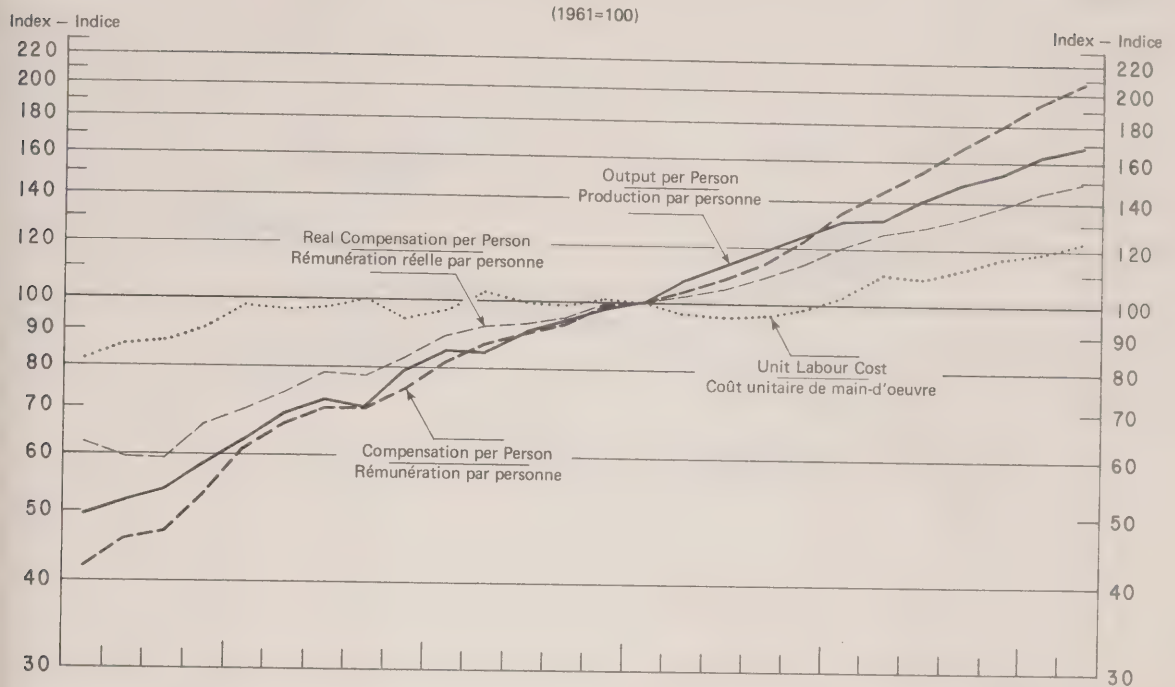
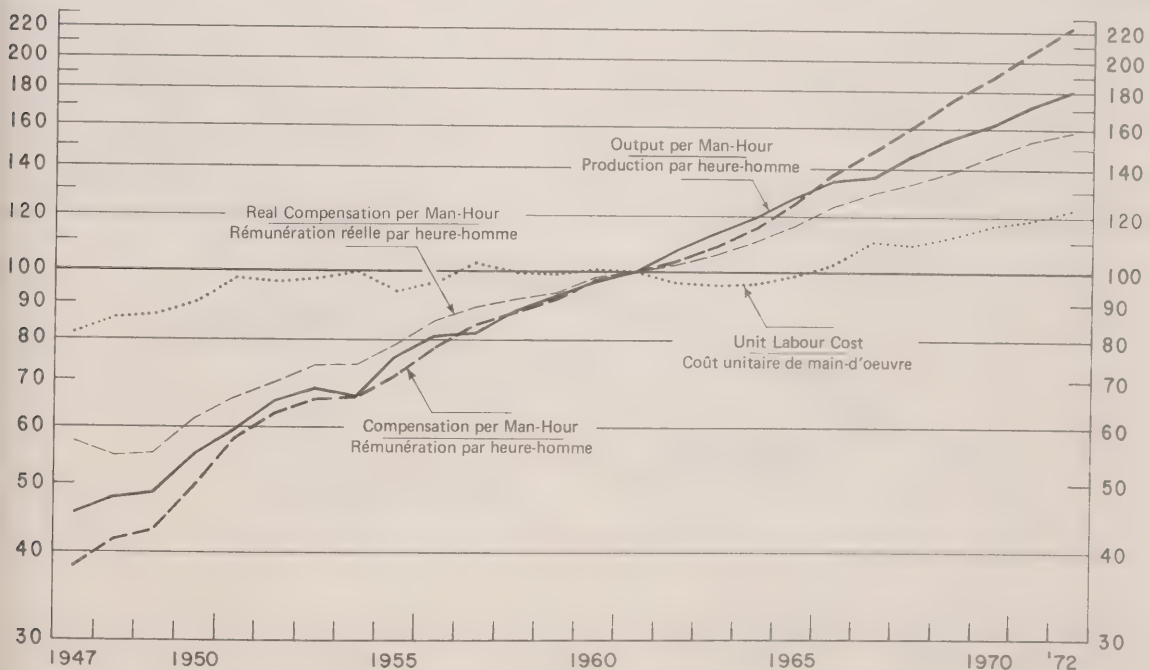


Chart — 6

Graphique — 6



Commercial Nonagricultural Goods-Producing Industries

Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens

Chart - 7

(1961=100)

Graphique - 7

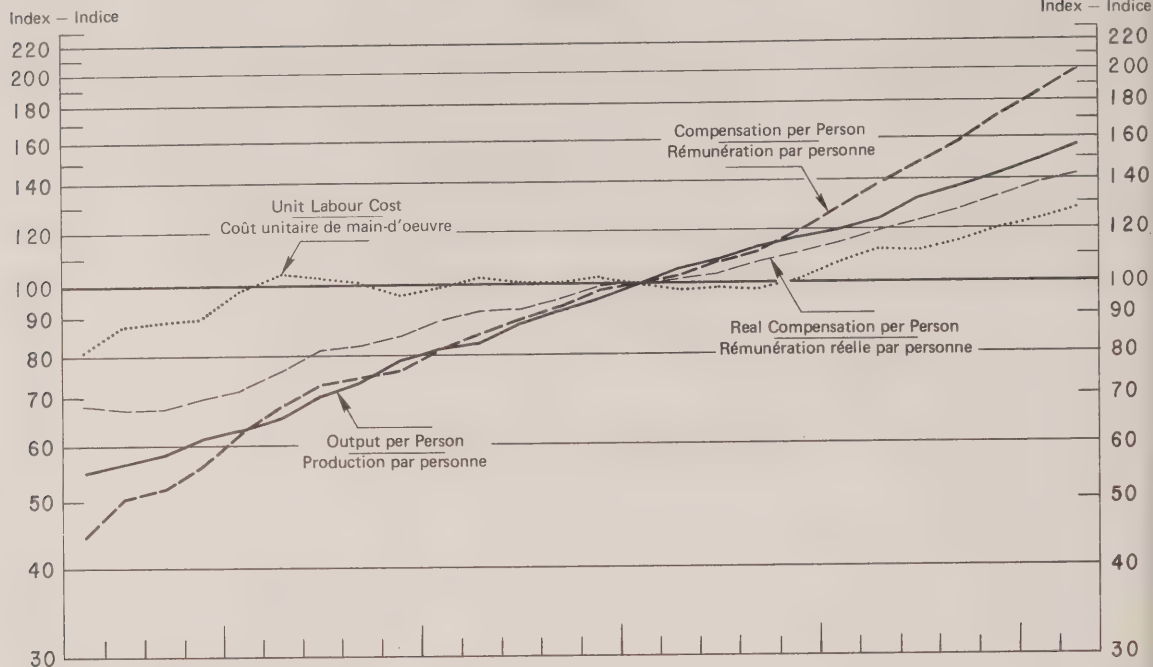
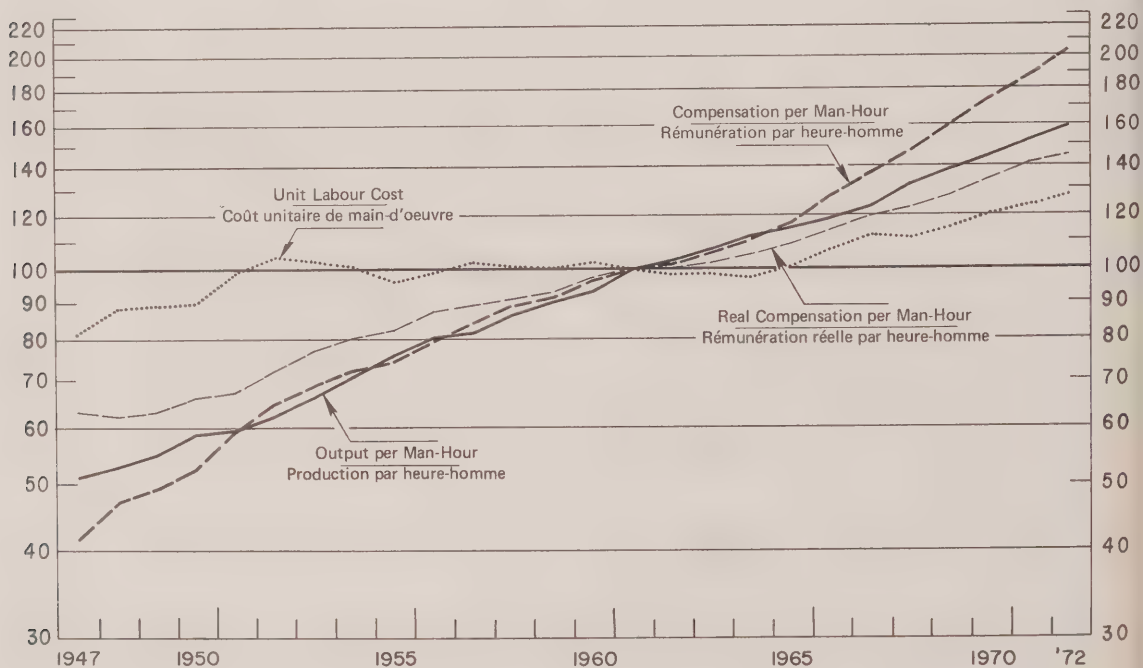


Chart - 8

Graphique - 8



Commercial Service-Producing Industries

Activités économiques commerciales productrices de services

Chart — 9

Graphique — 9

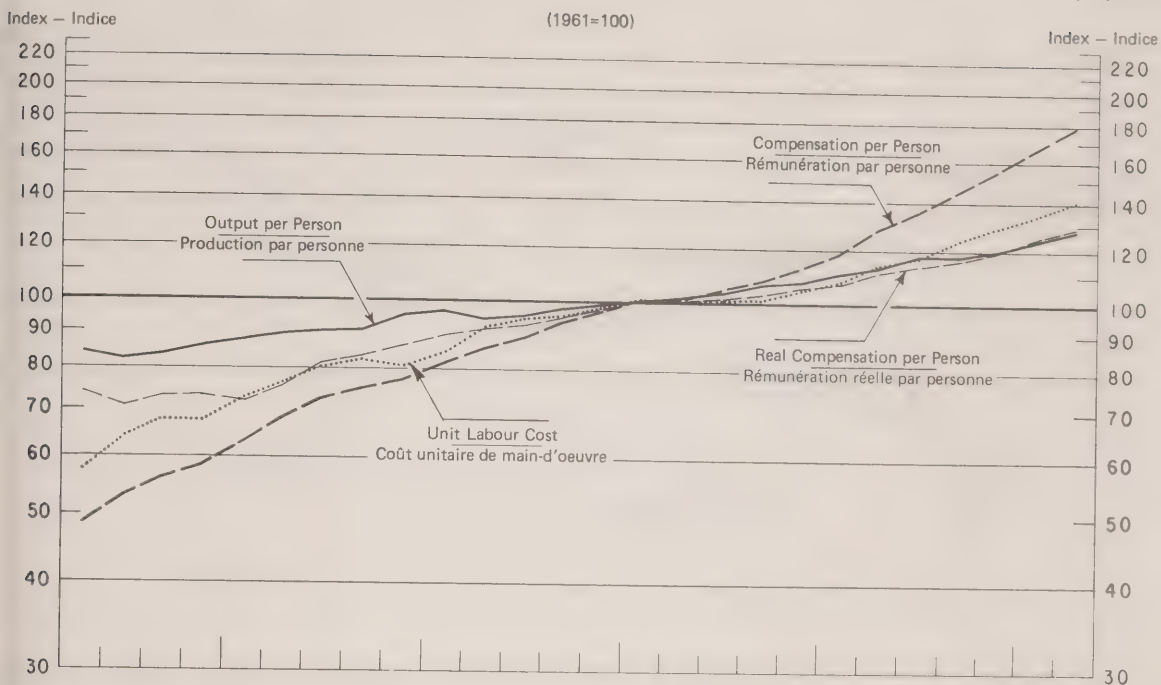
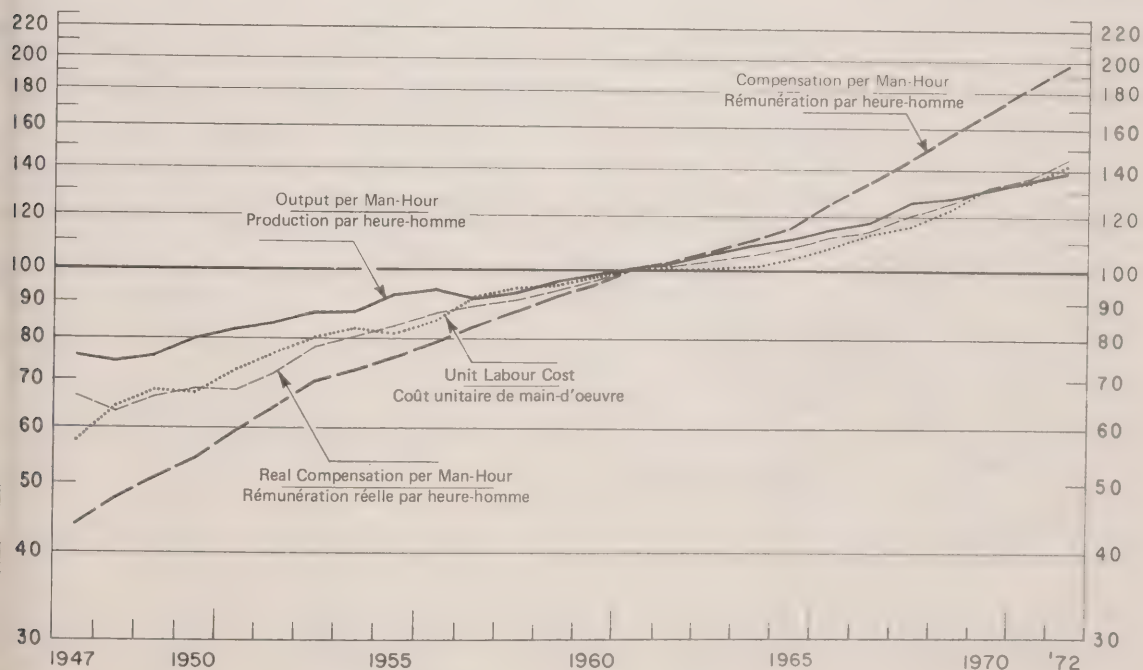


Chart — 10

Graphique — 10



Agriculture

Chart - 11

Graphique - 11

(1961=100)

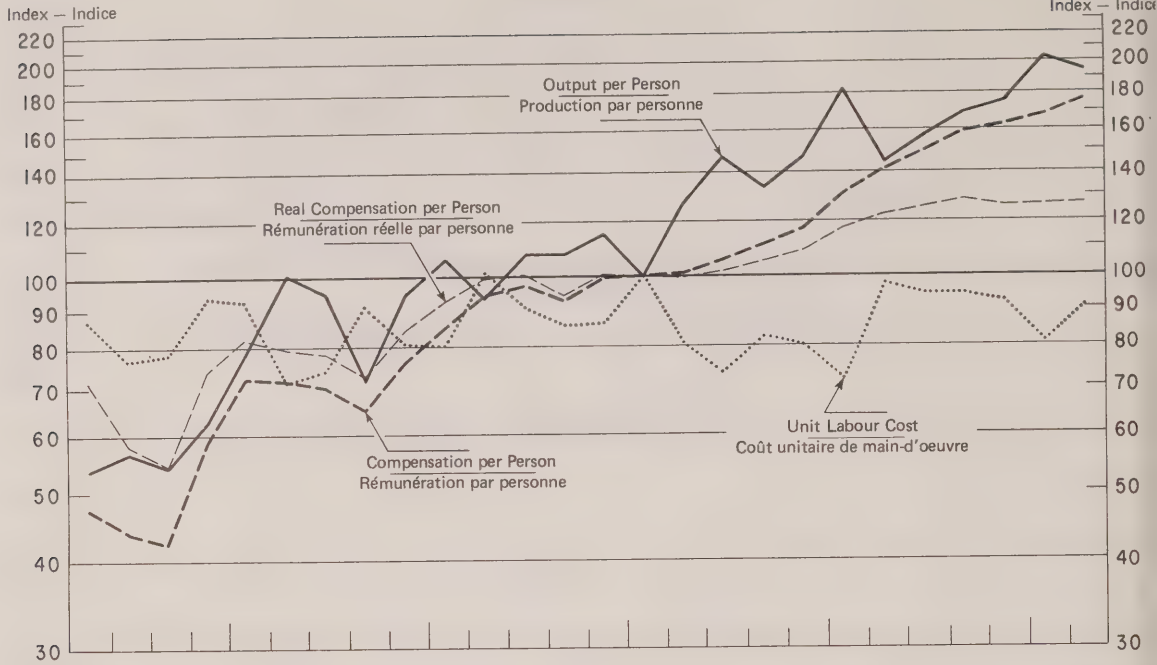
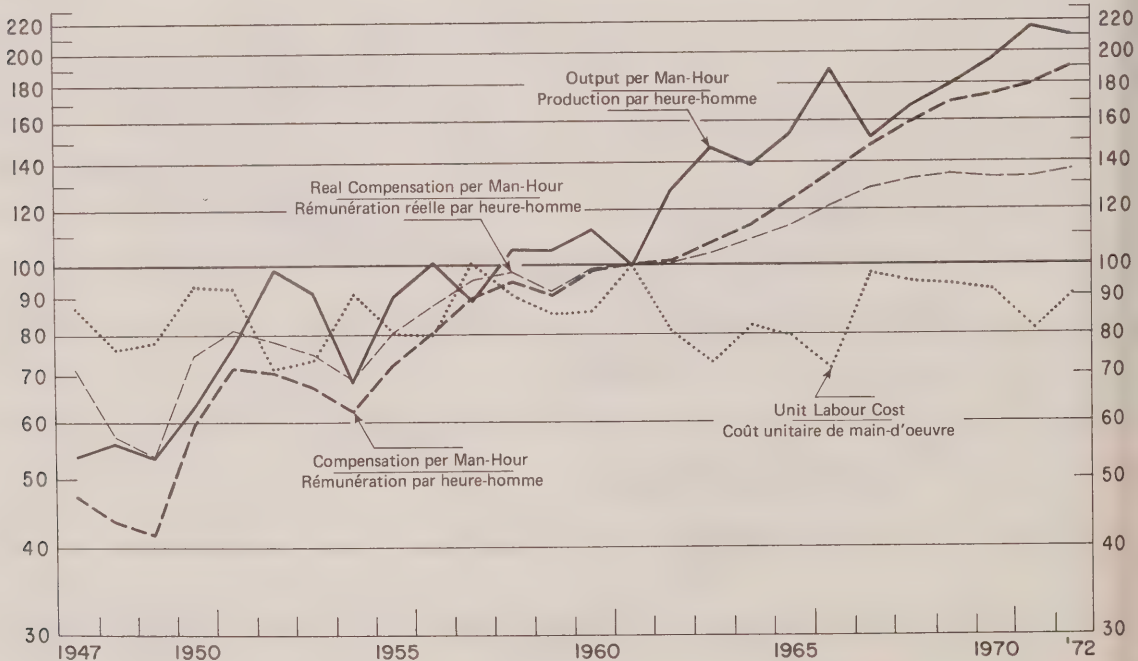


Chart - 12

Graphique - 12



Manufacturing **Industries manufacturières**

Chart - 13

Graphique - 13

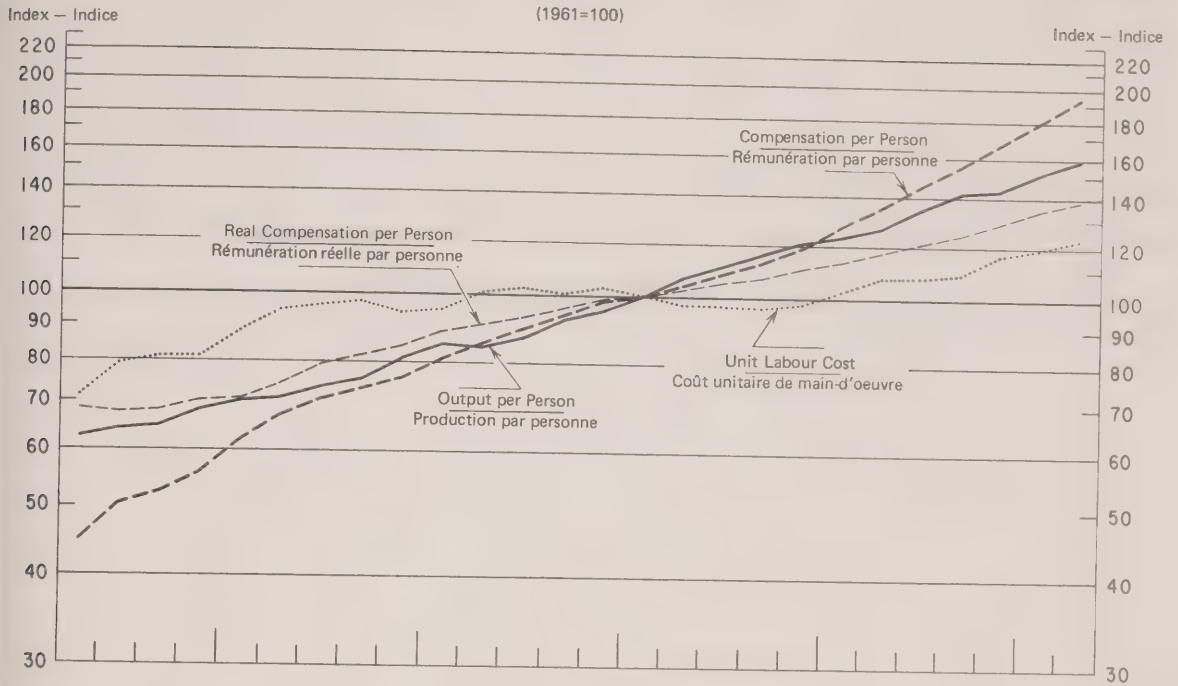
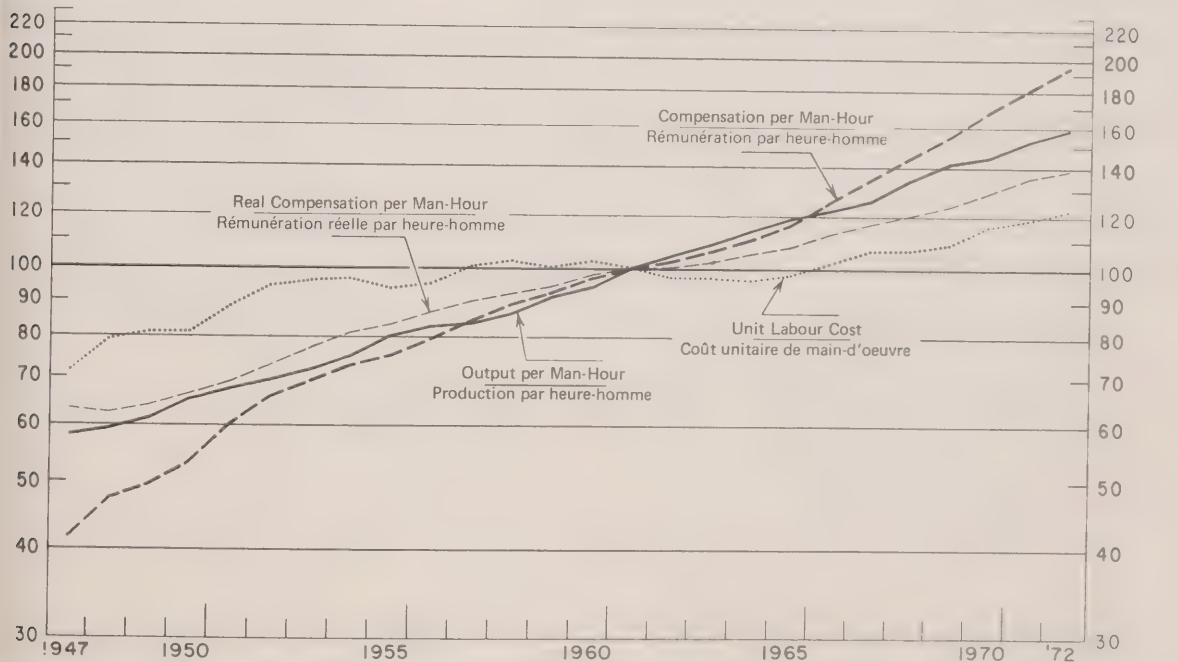


Chart - 14

Graphique - 14



Other Commercial Goods-Producing Industries
(Ex. Agriculture and Manufacturing)
Autres activités économiques commerciales productrices de biens
(Ex: agriculture et industries manufacturières)

Chart - 15

Graphique - 15

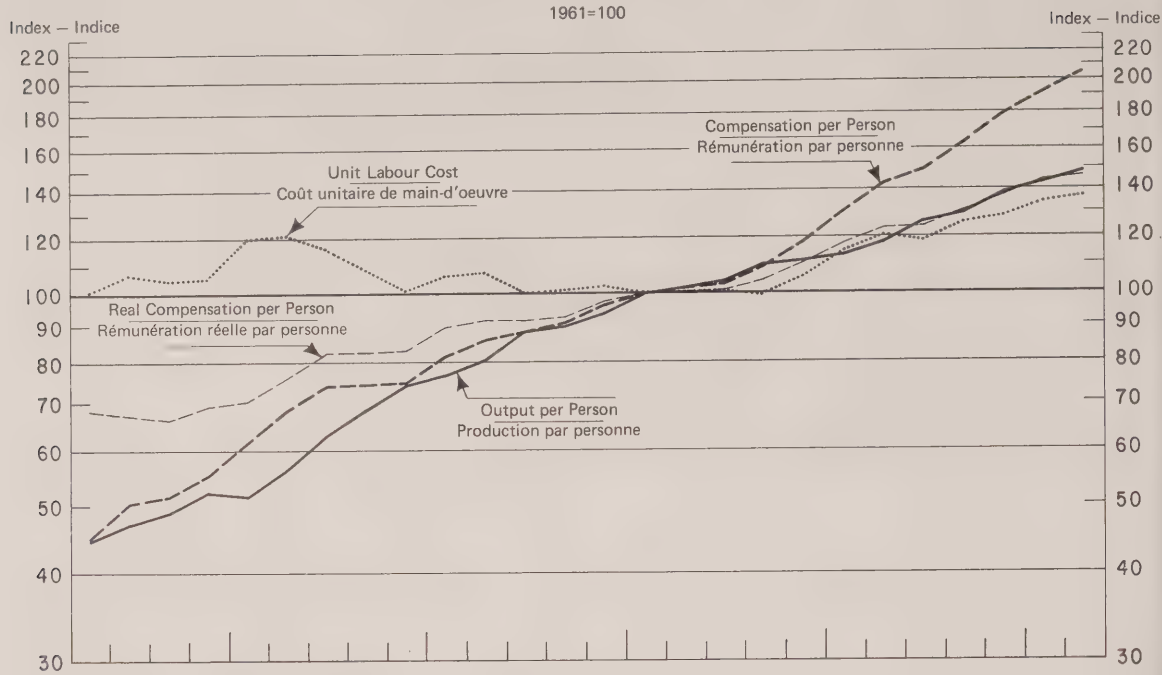
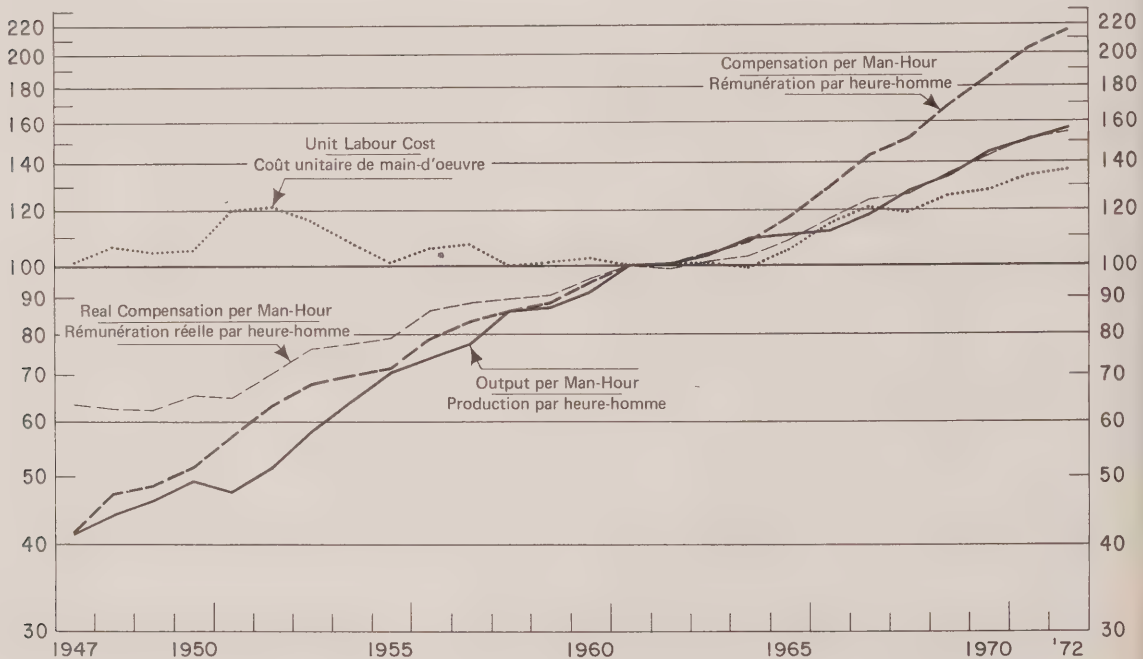


Chart - 16

Graphique - 16



All Commercial Industries **Ensemble des activités économiques commerciales**

Chart - 17

Graphique - 17

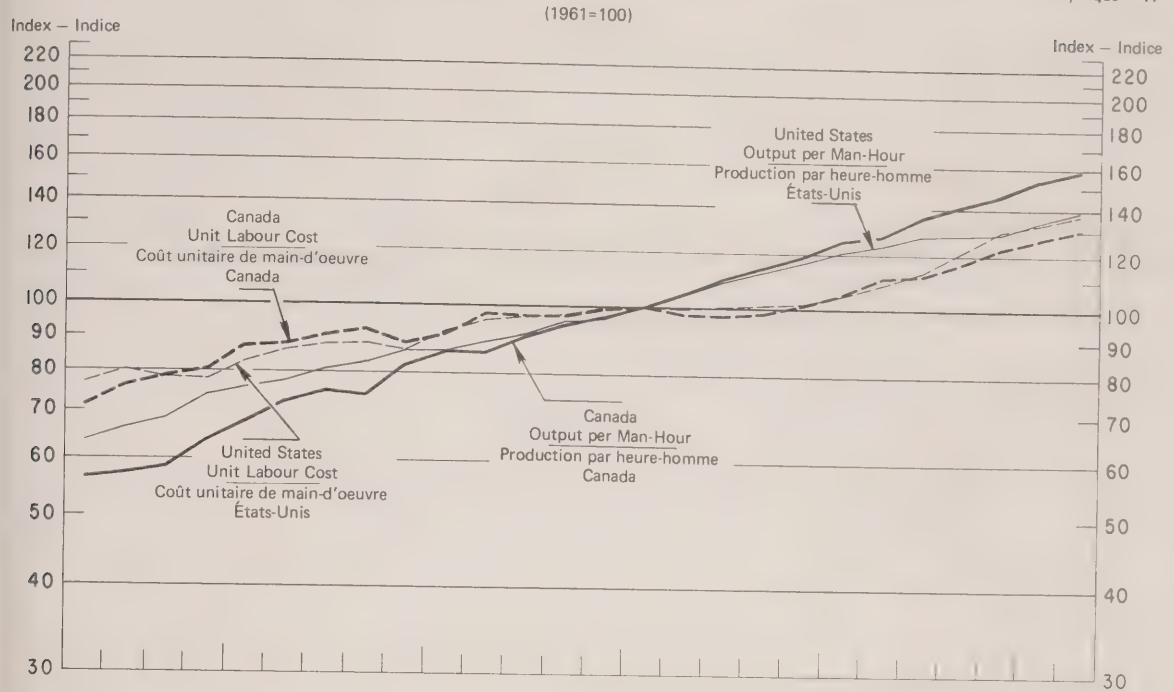
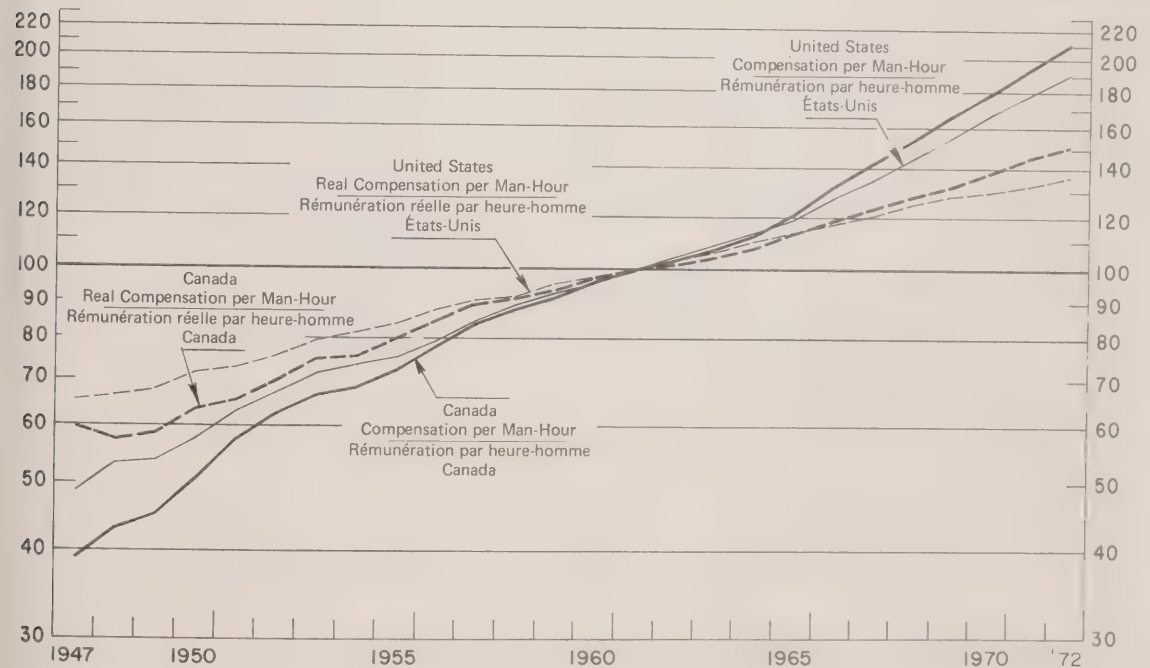


Chart - 18

Graphique - 18



Commercial Nonagricultural Industries

Activités économiques commerciales non agricoles

Chart - 19

Graphique - 19

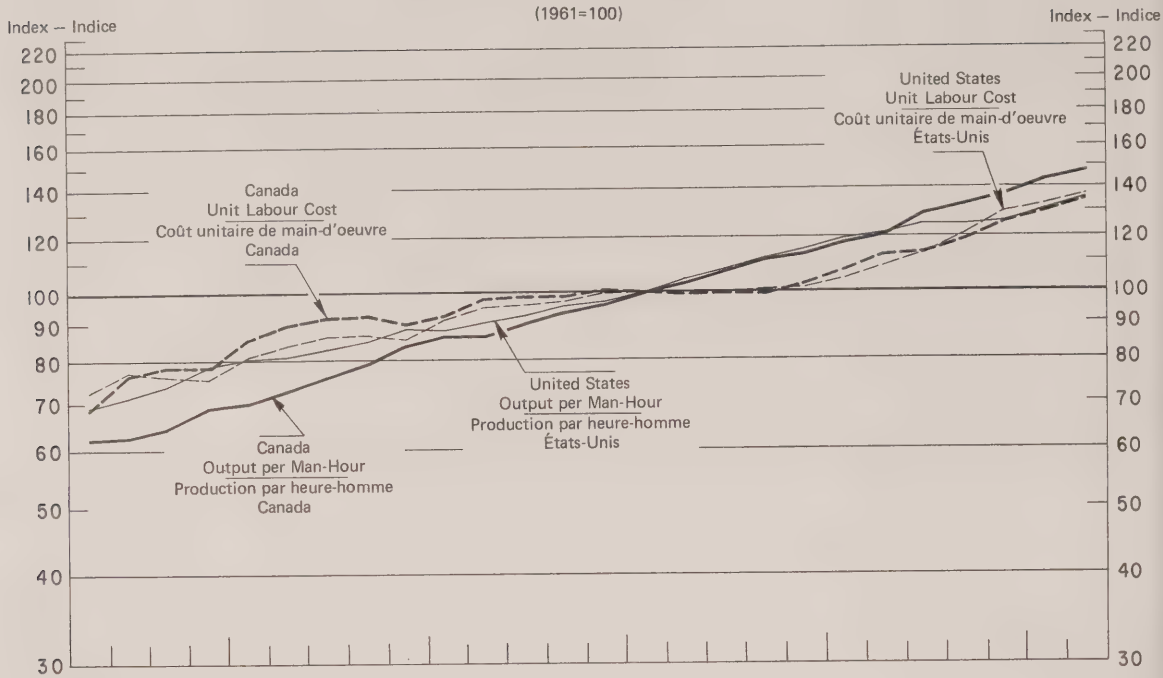
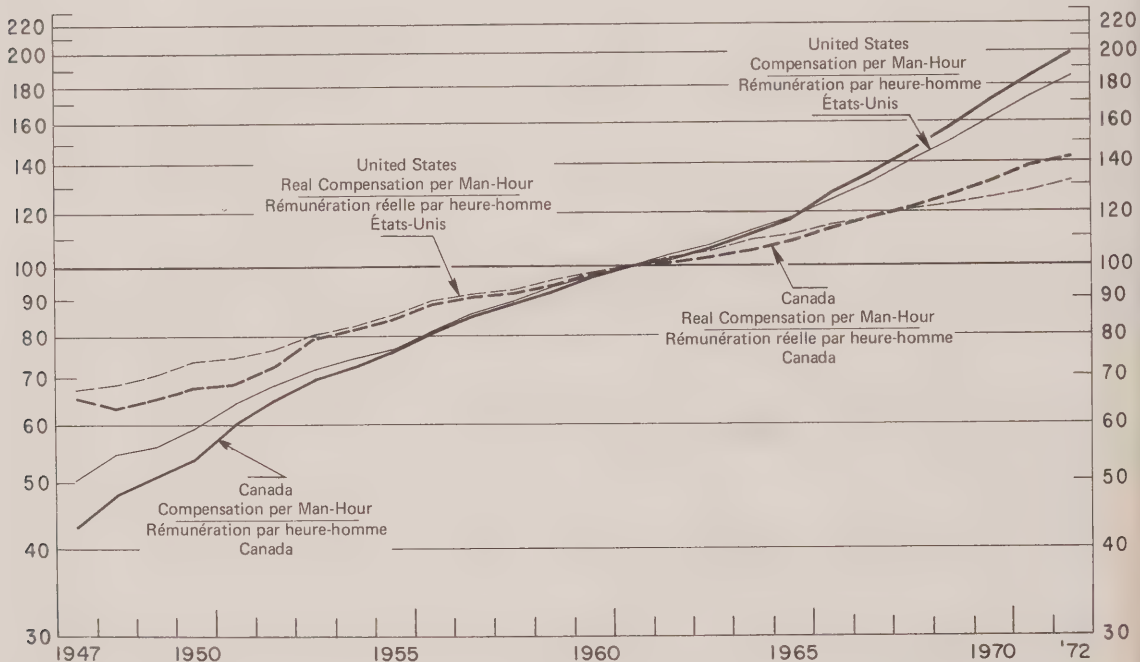


Chart - 20

Graphique - 20



Manufacturing **Industries manufacturières**

Chart - 21

Graphique - 21

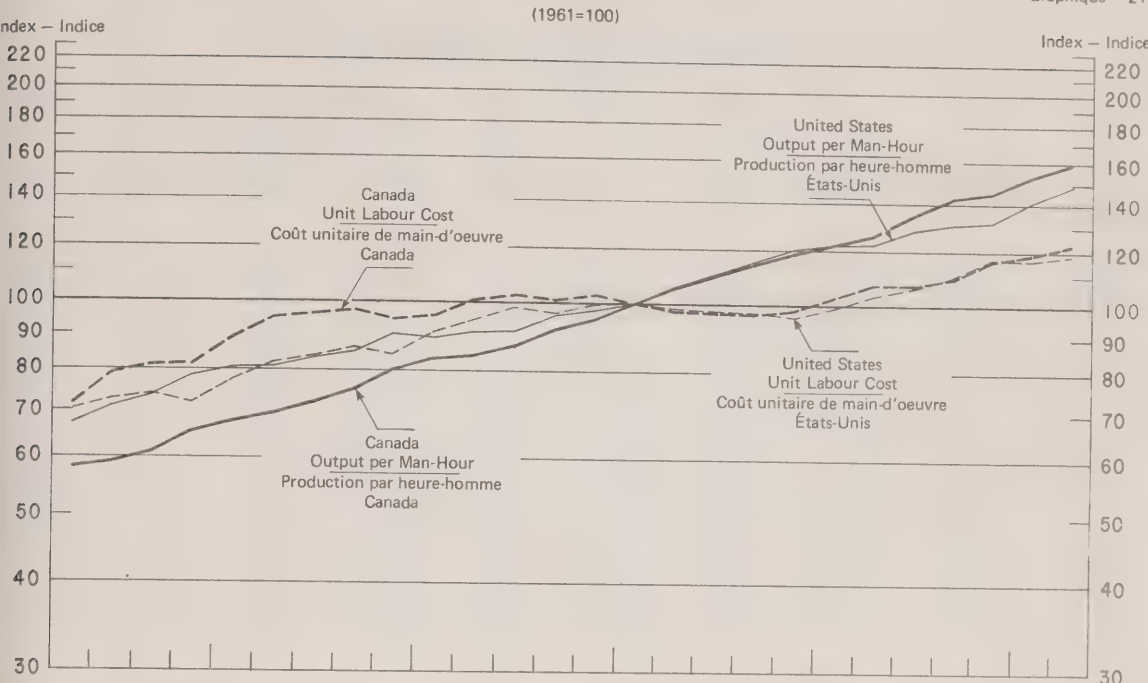


Chart - 22

Graphique - 22

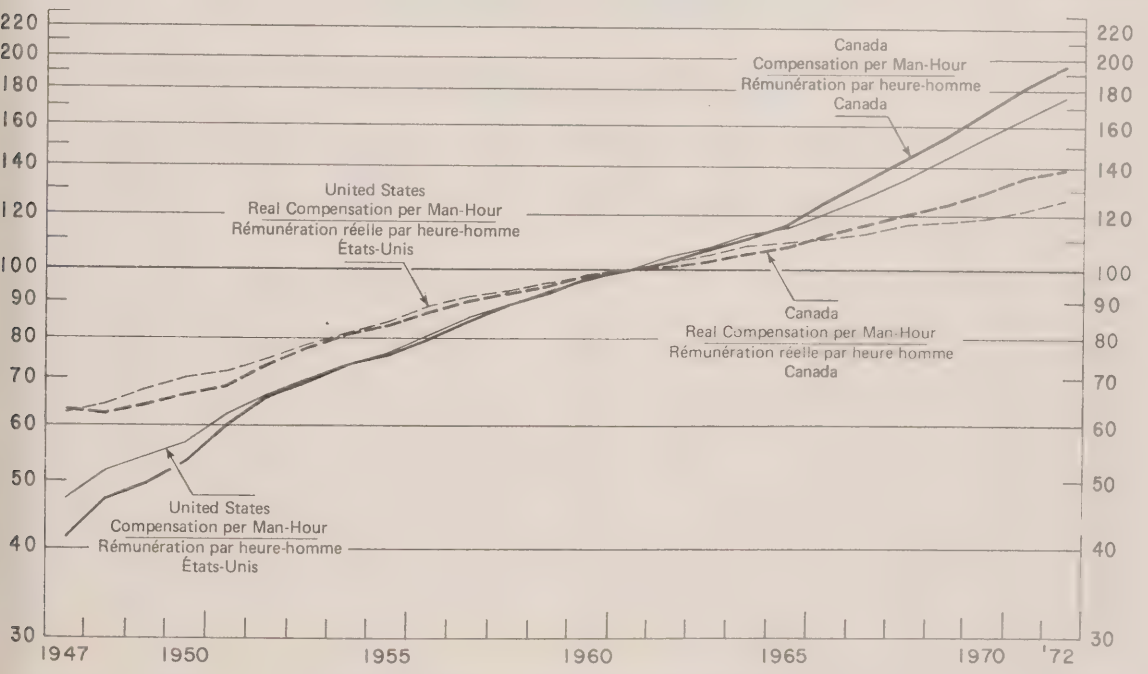


TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	51.6	85.7	96.6	31.1	60.2	53.4	36.3	32.2	60.3
1947	55.0	89.6	98.6	38.8	61.4	55.8	43.2	39.3	70.5
1948	57.0	91.1	100.2	43.2	62.5	56.9	47.4	42.1	75.8
1949	58.5	92.3	100.7	45.6	63.4	58.1	49.4	45.3	78.0
1950	62.7	92.1	98.6	49.9	68.1	63.6	54.1	50.6	76.5
1951	67.5	94.5	100.4	58.1	71.5	67.3	61.5	57.8	86.0
1952	72.5	95.2	100.6	63.2	76.2	72.1	66.4	62.8	87.1
1953	75.5	95.7	101.0	67.9	78.9	74.7	70.4	66.7	89.3
1954	73.8	95.0	99.9	67.9	77.7	73.9	71.4	67.9	92.0
1955	82.1	96.1	100.2	72.3	85.4	81.9	75.2	72.1	88.0
1956	89.5	99.9	103.9	81.1	85.6	86.1	81.2	78.1	90.7
1957	89.7	101.5	104.3	87.4	88.4	86.0	86.1	83.7	97.4
1958	91.0	98.4	100.5	88.1	92.4	90.6	89.5	87.7	96.5
1959	95.9	100.0	101.9	92.8	95.9	94.1	92.7	91.0	96.7
1960	98.0	99.7	100.9	97.1	98.3	97.1	97.4	96.3	95.1
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	107.5	102.4	102.4	105.4	104.9	105.0	102.9	102.9	98.1
1963	113.9	104.7	103.9	111.6	108.7	109.6	106.5	107.4	98.4
1964	122.5	108.5	107.0	120.6	112.9	114.5	111.1	112.7	101.2
1965	131.7	113.1	110.6	133.3	116.5	119.0	117.9	120.5	105.4
1966	141.4	116.8	112.9	145.1	121.0	125.2	127.6	132.0	112.0
1967	145.5	115.0	114.4	163.0	122.3	127.2	136.9	142.4	112.7
1968	154.1	115.1	113.2	173.7	129.4	136.2	145.8	153.5	117.8
1969	163.5	122.8	115.6	192.7	133.1	141.4	156.8	166.6	123.3
1970	167.2	122.8	114.4	206.2	136.2	146.2	168.0	180.3	126.9
1971	177.3	124.5	115.3	224.9	142.4	153.8	180.7	210.4	131.5
1972	187.2	127.5	117.4	246.9	146.9	159.5	193.7	210.4	131.5

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	6.6	4.5	2.1	24.6	2.0	4.4	19.2	22.1	16.9
1947-48	3.6	1.7	1.7	11.5	1.9	1.9	9.6	5.6	7.6
1948-49	2.6	1.3	0.5	5.6	1.3	2.1	4.3	5.1	2.9
1949-50	7.2	-0.2	-2.1	9.2	7.4	9.5	9.5	11.6	1.9
1950-51	7.7	2.5	1.8	16.5	5.0	5.7	13.6	14.4	6.2
1951-52	7.4	0.8	0.2	8.8	6.6	7.1	8.0	8.5	1.3
1952-53	-4.1	0.6	0.4	6.7	3.5	3.7	6.1	6.2	2.4
1953-54	-2.3	-0.8	-1.1	0.7	-1.5	-1.2	1.5	1.8	3.0
1954-55	11.2	1.2	0.3	6.5	9.9	10.9	5.3	6.2	-4.3
1955-56	9.0	3.9	3.7	12.2	4.9	5.2	8.0	8.3	3.0
1956-57	0.2	1.6	0.4	7.7	-1.3	-0.2	6.0	7.3	7.4
1957-58	1.4	-3.0	-3.7	0.9	4.6	5.3	4.0	4.7	-0.6
1958-59	5.4	1.6	1.4	5.2	3.7	3.9	3.6	3.7	-0.1
1959-60	2.2	-0.3	-1.0	4.7	2.5	3.2	5.1	5.8	2.5
1960-61	2.0	0.3	-0.9	2.9	1.8	3.0	2.7	3.9	0.5
1961-62	7.5	2.4	2.4	5.4	4.9	5.0	2.9	2.9	-1.9
1962-63	6.0	2.2	1.4	5.9	3.6	4.4	3.5	4.3	-0.1
1963-64	7.6	3.6	3.0	8.0	3.8	4.4	4.3	4.9	0.5
1964-65	7.5	4.2	3.4	10.6	3.1	4.0	6.1	6.9	2.8
1965-66	7.4	3.3	2.1	11.8	3.9	5.2	8.3	9.6	4.2
1966-67	2.9	1.9	1.3	9.3	1.0	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.9	0.1	-1.1	6.6	5.8	7.1	6.5	7.7	0.6
1968-69	6.1	3.1	2.2	10.9	2.9	3.8	7.6	8.6	4.6
1969-70	2.3	-0.1	-1.1	7.0	2.3	3.4	7.1	8.2	4.7
1970-71	6.0	1.4	0.8	9.1	4.6	5.2	7.6	8.2	2.8
1971-72	5.6	2.4	1.8	9.8	3.1	3.7	7.2	7.8	4.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLLES, 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	47.9	70.7	77.5	29.4	67.7	61.8	41.6	37.9	61.4
1947	52.1	76.8	83.5	35.9	67.8	62.4	43.0	43.0	68.5
1948	54.0	75.2	86.1	41.2	68.1	62.7	52.0	47.9	76.3
1949	56.1	80.9	87.0	44.0	69.3	64.5	54.4	51.6	78.5
1950	59.9	82.3	87.3	47.0	72.8	68.6	57.1	53.9	76.5
1951	64.0	87.0	91.5	55.0	73.6	69.9	63.2	60.1	85.9
1952	67.4	89.0	93.1	60.9	75.7	72.4	68.4	65.4	90.3
1953	71.5	90.5	94.2	66.6	79.0	74.0	72.8	69.9	92.1
1954	72.2	85.1	91.8	70.8	81.0	78.6	74.8	72.6	92.3
1955	79.3	91.9	94.2	75.9	84.2	80.8	77.0	75.2	95.3
1956	86.8	97.3	100.0	79.9	89.2	86.8	82.1	79.9	97.3
1957	88.6	100.0	101.9	86.2	88.6	86.9	86.2	84.6	97.3
1958	89.1	97.2	98.7	87.1	91.6	86.2	89.5	88.2	97.7
1959	94.7	99.6	101.2	92.6	95.1	93.5	93.0	91.5	97.8
1960	96.5	99.7	100.6	97.0	96.8	95.9	97.3	96.4	100.5
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	106.6	103.4	103.8	106.0	103.1	102.7	102.5	102.1	95.4
1963	112.7	104.3	106.2	112.4	106.0	106.1	105.7	105.8	95.7
1964	122.4	111.1	110.9	121.9	110.1	110.3	109.7	109.9	95.6
1965	132.0	117.4	116.8	125.6	112.5	113.1	115.5	116.1	102.7
1966	141.2	123.0	120.8	152.3	114.8	117.5	123.9	123.0	117.9
1967	147.0	125.1	122.4	166.4	117.5	120.1	133.0	135.9	113.2
1968	155.7	125.6	121.6	177.6	124.0	126.0	141.4	146.0	114.1
1969	165.2	130.2	124.9	197.5	126.9	132.3	151.7	156.2	119.6
1970	169.1	130.7	124.2	212.4	129.4	136.2	162.4	171.0	125.6
1971	178.7	132.7	125.3	232.1	134.7	142.6	174.9	185.2	125.5
1972	189.9	136.9	129.0	255.8	138.7	147.2	186.8	198.3	134.7

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLLES, 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	8.8	8.7	7.7	22.2	0.1	1.0	12.4	13.4	12.3
1947-48	3.6	3.1	3.1	14.8	0.5	0.5	11.3	11.3	10.7
1948-49	3.9	2.1	1.0	6.9	1.7	2.8	4.7	5.8	2.5
1949-50	6.8	1.7	0.4	6.8	5.0	6.4	5.0	6.4	0.0
1950-51	6.8	5.7	4.9	16.9	1.1	1.9	10.6	11.5	5.4
1951-52	5.3	2.3	1.8	10.8	2.9	3.5	8.2	8.8	5.2
1952-53	6.1	1.6	1.1	8.1	4.4	4.9	6.4	6.9	1.5
1953-54	1.0	-1.5	-2.5	1.2	2.5	3.6	2.8	3.9	0.3
1954-55	9.8	3.1	2.6	6.2	6.5	7.1	3.1	2.6	-3.3
1955-56	5.9	5.9	6.1	12.9	3.4	3.1	6.6	6.4	3.1
1956-57	2.1	2.7	1.9	7.8	-0.6	1.1	5.0	5.8	5.6
1957-58	0.6	-2.7	-3.1	1.0	3.4	3.8	3.8	4.3	0.5
1958-59	6.3	2.4	2.5	6.3	3.8	3.7	3.8	3.7	0.1
1959-60	1.9	0.1	-0.6	4.7	1.8	2.5	4.6	5.3	2.7
1960-61	3.6	0.3	-0.6	3.1	3.3	4.3	2.8	3.8	-0.5
1961-62	6.6	3.4	3.8	6.0	3.1	2.7	2.5	2.1	-0.6
1962-63	5.7	2.9	2.3	6.1	2.8	3.3	3.1	3.7	0.4
1963-64	8.6	4.5	4.4	8.4	3.9	4.0	3.7	3.9	-0.1
1964-65	7.8	5.6	5.2	11.2	2.1	2.5	5.3	5.7	3.1
1965-66	7.0	4.6	3.5	12.4	2.1	3.3	7.2	6.5	5.0
1966-67	4.1	1.8	1.3	9.2	2.3	2.8	7.3	7.8	4.5
1967-68	5.9	0.4	-0.6	6.7	5.5	6.6	6.3	7.4	0.8
1968-69	6.1	3.7	2.7	11.2	2.4	3.4	7.3	6.3	4.8
1969-70	2.4	0.4	-0.5	7.5	2.0	2.9	7.1	6.1	5.0
1970-71	5.7	1.5	0.9	9.3	4.1	4.7	7.7	8.3	3.4
1971-72	6.3	3.2	2.9	10.2	3.0	3.3	6.8	7.1	3.7

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION CU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	51.0	105.5	118.2	33.1	48.4	43.2	31.4	28.0	64.9
1947	54.0	108.3	117.8	44.3	49.9	45.8	40.9	37.6	82.0
1948	56.8	108.7	118.4	48.8	52.2	48.0	44.8	41.2	85.8
1949	57.8	109.4	118.1	50.3	52.8	48.9	46.0	42.6	87.1
1950	62.6	108.1	114.7	56.5	57.9	54.6	52.2	49.3	90.2
1951	68.6	110.1	116.2	66.9	62.3	59.1	60.8	57.6	97.5
1952	74.5	105.0	114.5	71.7	68.3	65.1	65.8	62.7	96.3
1953	77.4	108.5	114.6	75.2	71.4	67.5	69.4	65.7	97.2
1954	73.9	106.3	111.9	73.9	69.5	66.1	69.5	66.0	99.9
1955	83.7	106.3	111.0	78.6	78.7	75.4	73.9	70.8	93.5
1956	91.9	108.8	113.2	88.2	84.5	81.2	81.0	77.9	95.9
1957	91.0	108.1	110.9	93.5	84.2	82.1	86.5	84.3	102.7
1958	92.4	102.3	104.3	92.0	90.3	88.6	89.9	88.2	95.6
1959	96.8	102.9	104.9	95.7	94.0	92.3	92.9	91.2	98.8
1960	99.0	101.3	102.5	99.3	97.7	96.6	98.1	96.9	100.3
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	109.4	101.5	101.7	105.4	107.8	107.5	103.9	103.6	96.4
1963	116.4	102.8	102.3	111.0	113.3	113.8	108.1	108.6	95.4
1964	125.2	105.6	104.5	120.2	118.6	119.8	113.9	115.1	96.1
1965	135.3	108.7	106.8	133.1	124.5	126.7	122.5	124.7	98.4
1966	145.4	110.8	108.1	149.3	131.3	134.5	134.8	138.1	102.7
1967	146.1	111.1	107.5	160.7	131.5	135.9	144.6	149.4	110.0
1968	155.4	110.1	105.7	169.6	141.2	147.0	154.1	160.5	105.2
1969	164.8	111.1	106.0	185.3	148.3	155.5	166.7	174.8	112.4
1970	166.3	108.4	102.7	194.7	153.4	161.9	179.6	189.6	117.1
1971	176.9	108.9	102.7	210.5	162.5	172.2	193.4	205.0	119.0
1972	184.6	109.0	102.3	227.4	169.4	180.4	208.6	222.2	123.2

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION CU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	5.9	2.7	-0.3	33.8	3.1	6.2	20.2	24.2	26.4
1947-48	5.2	0.4	0.5	10.1	4.7	4.7	9.6	5.5	4.7
1948-49	1.8	0.6	-0.3	3.2	1.2	2.0	2.6	3.5	1.5
1949-50	8.3	-1.2	-2.9	12.2	9.6	11.6	13.5	15.6	3.6
1950-51	9.6	1.8	1.3	18.5	7.6	8.2	16.4	16.9	8.1
1951-52	8.6	-1.0	-1.5	7.2	9.7	10.2	8.2	8.8	-1.3
1952-53	3.9	-0.5	0.1	4.9	4.4	3.8	5.4	4.8	1.0
1953-54	-4.5	-2.0	-2.4	-1.8	-2.6	-2.2	-0.2	-0.5	2.8
1954-55	13.3	0.0	-0.8	6.4	13.2	14.1	6.4	7.2	-6.0
1955-56	9.8	2.3	2.0	12.2	7.3	7.7	9.6	10.0	2.2
1956-57	-1.0	-0.6	-2.1	6.0	-0.4	1.1	6.7	8.2	7.1
1957-58	1.5	-5.4	-5.9	-1.6	7.3	8.0	4.0	4.6	-3.1
1958-59	4.8	0.6	0.5	4.0	4.1	4.2	3.3	3.4	-0.7
1959-60	2.3	-1.6	-2.2	3.8	3.9	4.6	5.5	6.2	1.5
1960-61	1.0	-1.3	-2.4	0.7	2.3	3.5	2.0	3.2	-0.3
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.4	7.8	7.5	3.9	3.6	-3.6
1962-63	6.4	1.2	0.5	5.3	5.1	5.9	4.0	4.8	-1.0
1963-64	7.6	2.8	2.2	8.3	4.7	5.3	5.4	6.0	0.7
1964-65	8.1	2.9	1.2	10.7	5.0	5.8	7.5	8.3	2.4
1965-66	7.5	1.9	1.3	12.2	5.5	6.1	10.1	10.7	4.4
1966-67	0.5	0.3	-0.6	7.6	0.2	1.0	7.3	8.2	7.1
1967-68	6.4	-1.0	-1.7	5.6	7.4	8.2	6.6	7.4	-0.8
1968-69	6.0	1.0	0.3	9.2	5.0	5.8	8.1	8.9	3.0
1969-70	0.9	-2.5	-3.1	5.1	3.5	4.2	7.7	8.5	4.1
1970-71	6.4	0.4	0.0	8.1	5.9	6.4	7.7	8.1	1.6
1971-72	4.4	0.1	-0.4	8.0	4.2	4.8	7.9	8.4	3.5

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'ŒUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNÉE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPÉES	HEURES- HOMMES	REMUNÉRATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNÉRATION PAR PERSONNE	REMUNÉRATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'ŒUVRE
1946	44.1	81.1	87.9	30.0	54.4	50.2	37.0	34.2	68.1
1947	48.5	88.1	94.9	39.5	55.0	51.1	44.8	41.6	81.4
1948	51.3	90.1	97.0	45.6	56.9	52.9	50.6	47.1	88.5
1949	53.3	91.6	97.1	47.9	58.2	54.9	52.3	49.3	89.8
1950	57.6	93.3	98.4	51.9	61.8	58.6	55.6	52.7	90.1
1951	62.4	95.9	104.9	62.1	62.4	59.5	62.1	59.2	95.5
1952	65.5	101.0	105.2	68.5	64.9	62.3	67.8	65.1	104.5
1953	70.6	102.0	106.5	73.3	69.2	66.3	71.9	68.8	103.8
1954	71.0	98.0	100.4	72.3	72.5	70.7	73.8	72.0	101.8
1955	78.8	101.1	103.3	76.6	78.0	76.3	75.8	74.1	97.2
1956	87.3	106.6	109.3	86.8	81.9	79.9	81.4	75.4	95.4
1957	89.2	107.3	108.9	92.1	83.1	81.9	85.8	84.5	103.2
1958	89.1	101.2	102.4	90.5	88.1	87.0	89.4	88.3	101.5
1959	94.8	103.0	104.8	95.8	92.0	90.5	93.0	91.4	101.0
1960	96.5	101.7	102.7	99.3	94.9	94.0	97.6	96.7	102.5
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	108.0	103.1	104.3	106.5	104.8	103.5	103.3	102.1	98.6
1963	114.1	105.3	106.4	112.6	108.3	107.2	106.9	105.8	96.7
1964	125.3	110.1	111.6	122.9	113.8	112.2	111.6	110.1	98.1
1965	136.2	116.1	117.9	137.5	117.3	115.5	118.5	116.7	101.0
1966	145.3	121.4	122.7	155.7	119.7	118.4	128.2	126.9	107.2
1967	149.2	121.1	121.3	167.1	123.2	121.0	137.9	137.7	112.0
1968	158.8	120.4	120.2	176.7	131.9	132.1	146.8	147.1	111.3
1969	168.4	122.4	121.1	193.8	137.6	139.1	158.3	160.0	115.1
1970	170.3	119.9	118.1	205.1	142.0	144.2	171.0	173.6	120.4
1971	179.7	120.6	119.1	222.6	149.0	152.2	184.6	188.5	123.9
1972	190.0	122.3	119.9	242.0	155.4	158.5	198.0	201.9	127.4

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST, (2)
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'ŒUVRE, (2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNÉE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPÉES	HEURES- HOMMES	REMUNÉRATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNÉRATION PAR PERSONNE	REMUNÉRATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'ŒUVRE
1946-47	10.0	8.7	7.9	31.4	1.2	1.9	20.9	21.8	15.5
1947-48	5.8	2.2	2.2	15.6	3.5	3.5	13.0	13.1	5.3
1948-49	3.9	1.6	0.2	4.9	2.2	3.7	3.2	4.7	1.0
1949-50	8.1	1.8	1.3	8.4	6.1	6.7	6.4	7.0	0.3
1950-51	8.3	7.2	6.6	19.7	1.1	1.6	11.7	12.3	10.5
1951-52	5.0	1.0	0.3	10.2	3.9	4.7	9.1	5.9	5.0
1952-53	7.6	1.0	1.2	7.0	6.8	6.5	6.0	5.7	-0.7
1953-54	0.8	-3.9	-5.7	-1.3	4.6	6.7	2.7	4.7	-1.9
1954-55	11.0	3.2	3.0	6.0	7.6	7.8	2.7	2.9	-4.5
1955-56	10.8	5.5	5.8	13.3	5.0	4.7	7.4	7.1	2.3
1956-57	2.2	0.7	-0.4	6.0	1.5	2.6	5.3	6.4	3.8
1957-58	-0.1	-5.7	-6.0	-1.7	6.0	6.2	4.2	4.5	-1.6
1958-59	6.4	1.9	2.3	5.9	4.5	4.0	4.0	3.5	-0.5
1959-60	1.8	-1.3	-2.0	3.6	3.1	3.8	5.0	5.7	1.8
1960-61	3.6	-1.7	-2.6	0.7	5.4	6.4	2.4	3.5	-2.8
1961-62	8.0	3.1	4.3	6.5	4.8	3.5	3.3	2.1	-1.4
1962-63	5.6	2.2	2.0	5.7	3.4	3.6	3.5	3.6	0.1
1963-64	9.8	4.5	4.9	9.1	5.0	4.7	4.4	4.0	-0.6
1964-65	8.7	5.4	5.6	11.9	3.1	2.9	6.1	6.0	3.0
1965-66	6.7	4.6	4.1	13.2	2.0	2.5	8.2	8.2	6.1
1966-67	2.7	-0.2	-1.1	7.3	2.9	3.8	7.6	8.5	4.5
1967-68	6.4	-0.6	-0.9	5.8	7.1	7.4	6.4	6.8	-0.6
1968-69	6.0	1.7	0.8	9.6	4.3	5.2	7.8	8.8	3.4
1969-70	1.1	-2.0	-2.5	5.8	3.2	3.7	8.0	8.5	4.7
1970-71	5.5	0.5	-0.0	8.6	4.9	5.6	8.0	8.6	2.9
1971-72	5.7	1.4	1.5	8.7	4.3	4.1	7.2	7.1	2.8

1 REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.
2 CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	51.8	61.1	68.3	28.7	84.8	75.8	47.0	42.0	55.5
1947	55.8	66.4	73.4	32.2	84.1	76.0	48.5	43.9	57.7
1948	56.9	69.2	76.4	36.6	82.3	74.5	53.0	47.9	64.4
1949	59.1	71.0	77.9	40.1	83.2	75.8	56.4	51.4	67.8
1950	62.2	72.2	77.5	42.0	86.2	80.3	58.2	54.2	67.5
1951	65.7	75.0	79.7	47.6	87.6	82.5	63.5	55.7	72.4
1952	69.4	77.9	82.5	53.1	89.0	84.1	68.1	64.2	76.4
1953	72.4	79.8	83.3	58.1	90.7	86.9	72.8	65.8	80.2
1954	73.3	80.9	84.3	60.8	90.6	87.0	75.1	75.2	81.6
1955	79.4	83.4	86.1	64.8	95.2	92.2	82.1	75.4	85.1
1956	85.6	88.7	91.7	72.8	96.5	93.3	86.0	83.7	91.5
1957	87.6	93.1	95.7	80.1	94.1	91.5	89.3	87.5	94.2
1958	88.7	93.6	95.5	83.6	94.8	92.9	92.6	91.0	94.9
1959	94.1	96.4	98.1	89.3	97.6	95.9	92.6	91.0	98.2
1960	96.3	97.8	98.8	94.5	97.5	97.5	96.7	95.7	98.2
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	105.4	103.6	103.3	105.4	101.7	102.0	101.7	102.0	100.0
1963	111.3	107.2	106.1	112.2	103.8	104.9	104.7	105.8	100.0
1964	119.5	112.1	110.3	120.9	106.6	107.9	107.9	105.6	101.2
1965	127.9	118.5	115.7	133.6	107.9	110.5	112.7	115.4	104.4
1966	137.2	124.4	119.2	148.9	110.3	115.1	119.7	124.9	108.5
1967	144.9	128.8	123.4	165.6	112.5	117.4	128.6	134.2	114.3
1968	152.7	130.5	122.9	178.4	117.0	124.2	136.8	145.2	116.9
1969	162.1	137.4	128.2	201.4	117.9	126.4	146.5	157.1	124.3
1970	168.1	140.7	129.6	219.9	119.5	129.7	156.3	169.7	130.8
1971	177.8	144.0	131.7	242.0	123.5	135.0	168.1	182.7	136.1
1972	189.9	150.5	137.0	270.0	126.1	138.6	179.4	197.0	142.2

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-72

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	7.7	8.6	7.4	13.1	-0.8	0.3	3.3	4.4	4.1
1947-48	2.0	4.2	4.1	12.7	-2.2	-2.1	9.1	5.2	11.5
1948-49	3.9	2.7	2.0	9.4	1.1	1.8	6.5	7.3	5.3
1949-50	5.2	1.6	-0.6	4.8	3.6	5.9	3.2	5.5	-0.4
1950-51	5.6	3.9	2.9	13.3	1.7	2.7	9.0	10.1	7.2
1951-52	5.6	4.0	3.5	11.5	1.6	2.0	7.2	7.7	5.5
1952-53	4.3	2.4	1.0	9.5	1.8	3.3	6.9	8.4	5.0
1953-54	1.2	1.4	1.2	4.6	-0.1	0.1	3.2	2.4	3.2
1954-55	8.3	3.0	2.2	6.6	5.1	6.0	3.5	4.3	-1.6
1955-56	7.8	6.4	6.5	12.4	1.4	1.4	5.6	5.6	4.2
1956-57	2.3	5.0	4.4	10.1	-2.5	-1.9	4.8	5.4	7.5
1957-58	1.3	0.0	-0.2	4.3	0.7	1.5	3.8	4.5	3.0
1958-59	6.1	3.5	2.7	6.9	3.0	3.3	3.7	4.0	0.7
1959-60	2.3	1.4	0.7	5.9	0.9	1.6	4.4	5.1	3.5
1960-61	3.8	2.3	1.2	5.8	1.5	2.6	3.4	4.5	1.5
1961-62	5.4	3.6	3.3	5.4	1.7	2.0	1.7	2.0	-0.0
1962-63	5.6	3.5	2.6	6.5	2.0	2.9	2.9	3.8	0.8
1963-64	7.4	4.5	4.0	7.7	2.7	3.2	3.0	2.6	0.3
1964-65	7.0	5.8	4.9	10.5	1.2	2.0	4.5	5.3	3.2
1965-66	7.3	4.9	3.0	11.5	2.2	4.1	6.2	8.2	3.9
1966-67	5.6	3.6	3.5	11.3	2.0	2.0	7.4	7.5	5.4
1967-68	5.4	1.3	-0.4	7.7	4.1	5.8	6.4	8.2	2.2
1968-69	6.2	5.4	4.3	12.9	0.8	1.8	7.1	8.2	6.3
1969-70	3.7	2.4	1.1	9.2	1.3	2.6	6.6	8.0	5.3
1970-71	5.8	2.3	1.6	10.0	3.4	4.1	7.6	8.3	4.0
1971-72	6.8	4.6	4.0	11.6	2.1	2.7	6.7	7.3	4.5

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-72

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	95.0	176.0	181.9	54.7	54.0	52.2	31.1	20.1	57.6
1947	89.2	146.5	166.2	78.2	53.6	53.7	47.0	47.1	87.7
1948	92.1	162.6	149.6	70.8	56.6	56.3	43.5	43.3	76.9
1949	86.8	160.8	162.3	67.7	54.0	53.5	42.1	41.7	78.1
1950	94.9	151.1	149.0	88.9	62.8	63.7	58.8	55.7	53.7
1951	108.3	135.3	139.9	100.6	77.7	77.4	72.2	71.9	52.9
1952	132.6	132.2	134.1	94.6	100.3	98.9	71.5	70.5	71.3
1953	121.2	127.3	131.7	88.9	95.2	92.0	69.9	67.5	73.4
1954	93.1	130.3	136.1	84.7	71.5	68.4	65.0	62.2	51.0
1955	114.9	121.5	127.3	92.6	94.6	90.3	76.2	72.8	80.6
1956	122.0	115.1	121.5	97.7	106.0	100.4	84.9	80.4	80.1
1957	102.6	110.4	115.1	103.4	92.9	89.2	93.7	89.9	100.8
1958	113.8	105.6	108.3	102.8	107.7	105.0	97.3	94.9	90.4
1959	110.2	102.7	105.0	94.8	107.3	104.9	92.3	90.3	86.0
1960	115.3	100.1	102.1	99.8	115.1	112.9	99.6	97.7	86.5
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	122.0	96.9	96.3	98.0	125.9	126.7	101.1	101.8	80.3
1963	136.9	95.3	93.5	100.2	143.7	146.5	105.1	107.2	73.2
1964	123.9	92.5	89.4	101.9	133.9	138.6	110.2	114.1	70.8
1965	127.6	87.2	83.3	101.9	146.3	153.3	116.8	122.4	70.8
1966	145.9	79.9	77.5	104.4	182.6	188.3	130.7	134.8	71.6
1967	118.6	82.1	78.5	115.7	144.5	151.1	140.9	147.3	57.5
1968	126.0	80.2	75.2	119.6	157.2	167.5	149.2	155.0	54.9
1969	133.3	78.6	74.2	125.5	169.7	179.6	159.8	165.1	54.1
1970	131.4	75.0	70.3	121.7	175.1	187.0	162.2	173.3	52.6
1971	152.7	74.9	70.4	125.5	203.9	217.0	167.5	178.3	82.2
1972	137.6	70.6	65.3	124.4	194.8	210.6	176.1	190.3	50.4

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST, (2)
AGRICULTURE, 1946-72

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE, (2)
AGRICULTURE, 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	-6.1	-5.4	-8.7	42.9	-0.8	2.8	51.0	56.4	52.2
1947-48	3.3	-2.3	-1.5	-9.4	5.7	4.9	-7.3	-8.0	-12.3
1948-49	-5.8	-1.1	-0.8	-4.3	-4.7	-5.0	-3.2	-2.6	1.5
1949-50	9.3	-6.1	-8.2	31.2	16.4	19.1	39.7	42.5	20.0
1950-51	14.1	-7.8	-6.1	13.2	23.7	21.5	22.8	20.6	-0.8
1951-52	22.4	-5.1	-4.2	-6.1	29.0	27.8	-1.0	-1.9	-23.3
1952-53	-8.6	-3.7	-1.8	-5.9	-5.1	-6.9	-2.3	-4.2	2.5
1953-54	-23.2	2.3	3.4	-4.7	-24.9	-25.7	-6.9	-7.9	24.0
1954-55	23.4	-6.7	-6.5	9.3	32.3	32.0	17.2	16.9	-11.4
1955-56	6.2	-5.3	-4.5	5.5	12.1	11.2	11.4	10.5	-0.6
1956-57	-15.9	-4.1	-5.3	5.8	-12.3	-11.2	10.4	11.7	25.8
1957-58	10.9	-4.3	-5.9	-0.6	15.9	17.8	3.9	5.6	-10.4
1958-59	-3.2	-2.8	-3.1	-7.8	-0.4	-0.1	-5.1	-4.9	-4.8
1959-60	4.6	-2.5	-2.8	5.2	7.3	7.6	7.9	8.3	0.6
1960-61	-13.3	-0.1	-2.0	0.2	-13.1	-11.5	0.4	2.3	15.6
1961-62	22.0	-3.1	-3.7	-2.0	25.9	26.7	1.1	1.8	-19.7
1962-63	12.2	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-6.5
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.6	-6.8	-5.3	4.8	6.4	12.5
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	-0.1	9.2	10.6	6.0	7.3	-3.0
1965-66	14.3	-8.4	-6.9	2.5	24.9	22.8	11.9	10.1	-10.3
1966-67	-18.7	2.8	1.3	10.7	-20.9	-19.7	7.8	9.3	36.2
1967-68	6.2	-2.3	-4.2	3.4	8.8	10.9	5.9	8.0	-2.6
1968-69	5.8	-2.0	-1.4	4.9	8.0	7.2	7.1	6.3	-0.8
1969-70	-1.4	-4.5	-5.3	-3.0	3.2	4.1	1.5	2.4	-1.6
1970-71	16.2	-0.2	0.1	3.1	16.4	16.0	3.3	2.9	-11.3
1971-72	-9.9	-5.7	-7.1	-0.9	-4.5	-3.0	5.1	6.7	10.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.
(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-72

TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION CU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	50.7	82.6	89.8	30.4	61.4	56.4	36.8	33.8	59.9
1947	55.4	88.4	95.0	39.5	62.7	58.3	44.7	41.6	71.4
1948	57.8	90.2	97.5	45.8	64.1	59.3	50.7	47.0	75.2
1949	59.5	91.6	97.2	48.2	64.9	61.2	52.6	49.6	81.1
1950	63.4	92.6	97.2	51.6	68.5	65.2	55.8	53.1	81.4
1951	68.9	98.2	101.6	61.0	70.1	67.8	62.1	60.1	88.6
1952	71.5	100.6	102.6	67.7	71.1	69.7	67.3	66.0	94.7
1953	76.6	103.6	106.3	73.6	73.9	72.0	71.0	69.3	96.1
1954	74.9	99.0	99.7	72.9	75.7	75.1	73.6	72.1	97.3
1955	82.2	101.4	102.6	77.4	81.1	80.1	76.4	75.5	94.2
1956	89.9	105.6	107.7	85.7	85.1	83.5	81.1	79.6	95.3
1957	89.7	106.1	106.7	90.6	84.5	84.0	85.4	84.9	101.0
1958	88.0	100.7	101.3	90.4	87.4	86.9	89.8	89.3	102.8
1959	94.5	101.8	103.1	95.6	92.8	91.7	93.9	92.7	101.1
1960	96.1	100.8	101.3	98.8	95.3	94.8	97.9	97.5	102.8
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	109.3	102.7	103.8	106.8	106.4	105.3	104.0	103.0	107.7
1963	116.7	105.2	106.7	113.8	110.9	109.4	108.2	106.7	97.6
1964	127.9	110.0	112.0	124.1	116.2	114.2	112.8	110.8	97.0
1965	139.5	115.7	117.7	136.9	120.5	118.5	118.3	116.3	98.1
1966	149.3	121.2	122.4	153.5	123.2	122.0	126.6	125.4	102.8
1967	153.3	121.7	122.1	164.8	126.0	125.6	135.5	135.0	107.5
1968	163.6	120.8	121.4	175.8	135.4	134.8	145.5	144.8	107.5
1969	175.4	123.2	123.3	191.9	142.4	142.3	155.8	155.7	109.4
1970	173.0	120.3	119.6	201.0	143.8	144.7	167.1	168.1	116.2
1971	181.7	119.6	118.7	215.6	151.9	152.0	180.2	181.6	118.6
1972	193.9	121.9	121.4	236.9	159.1	159.7	194.4	195.1	122.2

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
MANUFACTURING, 1946-72

TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION CU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	9.3	7.0	5.8	30.1	2.2	2.3	21.7	23.0	19.1
1947-48	4.3	2.1	2.6	15.8	2.2	1.7	13.4	12.9	11.0
1948-49	2.9	1.6	-0.3	5.4	1.4	3.2	3.7	5.7	2.4
1949-50	6.6	1.0	0.1	7.0	5.5	6.5	6.0	7.0	6.4
1950-51	8.7	6.1	4.5	18.2	2.4	4.0	11.4	13.2	6.8
1951-52	3.8	2.4	1.0	10.5	1.4	2.7	8.3	9.8	6.9
1952-53	7.1	3.0	3.6	8.8	4.0	3.4	5.6	5.0	1.5
1953-54	-2.2	-4.5	-6.2	-1.0	2.4	4.3	3.6	5.6	1.3
1954-55	9.7	2.4	2.9	6.2	7.2	6.7	3.7	3.2	-3.2
1955-56	9.4	4.2	5.0	10.7	5.0	4.2	6.2	5.4	1.2
1956-57	-0.2	0.4	-0.9	5.8	-0.7	0.7	5.3	6.7	6.0
1957-58	-1.9	-5.1	-5.1	-0.2	3.4	3.4	5.2	5.2	1.8
1958-59	7.4	1.1	1.8	5.7	6.2	5.5	4.5	3.8	-1.6
1959-60	1.7	-1.0	-1.7	3.3	2.7	3.5	4.3	5.1	1.6
1960-61	4.1	-0.8	-1.3	1.3	4.9	5.4	2.1	2.6	-2.7
1961-62	9.3	2.7	3.8	6.8	6.4	5.3	4.0	2.0	-2.3
1962-63	6.8	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	9.6	4.5	5.0	9.0	4.4	4.4	4.2	3.8	-0.6
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.7	3.8	4.9	5.0	1.1
1965-66	7.0	4.7	4.0	12.1	2.2	2.9	7.1	7.8	4.8
1966-67	2.7	0.4	-0.2	7.4	2.3	2.9	7.0	7.7	4.6
1967-68	6.7	-0.7	-0.6	6.7	7.5	7.3	7.4	7.3	-0.1
1968-69	7.2	2.0	1.5	9.1	5.1	5.6	7.0	7.5	1.8
1969-70	-1.4	-2.3	-3.0	4.7	1.0	1.7	7.2	8.0	6.2
1970-71	5.0	-0.6	-0.7	7.3	5.6	5.8	7.9	8.0	2.1
1971-72	6.7	1.9	2.2	9.9	4.8	4.4	7.9	7.5	3.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-72

TABLEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-72
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	35.2	77.6	83.7	29.4	45.4	42.0	37.9	25.1	83.4
1947	39.0	87.6	94.5	39.4	44.5	41.3	44.9	41.6	100.5
1948	42.3	89.8	95.8	45.3	47.1	44.1	50.4	47.3	107.1
1949	44.8	91.4	97.0	47.1	49.0	46.2	51.5	48.6	105.2
1950	49.6	94.8	100.8	52.3	52.3	49.2	55.2	51.9	105.5
1951	53.5	103.8	112.1	64.2	51.5	47.7	61.8	57.3	120.0
1952	57.4	101.9	110.7	70.0	56.4	51.8	68.7	63.2	121.9
1953	62.2	98.1	106.8	72.6	63.4	58.2	74.1	68.0	116.8
1954	65.6	95.7	101.8	71.2	68.6	64.4	74.4	65.9	108.5
1955	74.3	100.4	105.0	75.1	74.0	70.8	74.8	71.5	101.0
1956	83.6	108.8	112.9	89.0	76.8	74.1	81.8	78.9	106.5
1957	88.5	110.1	113.6	94.5	80.4	77.9	86.2	83.5	107.2
1958	90.5	102.3	104.7	90.5	88.5	86.4	88.5	86.4	100.0
1959	95.0	105.9	108.4	96.2	89.7	87.6	90.9	88.7	101.3
1960	97.1	103.7	105.7	100.3	93.6	91.9	96.7	94.9	103.3
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	105.8	104.0	105.5	105.9	101.8	100.3	101.8	100.3	100.1
1963	109.6	105.5	105.8	110.2	103.9	103.6	104.4	104.1	100.5
1964	120.9	110.3	110.8	120.6	109.6	109.1	109.4	108.8	99.8
1965	130.6	117.0	118.3	138.8	111.6	110.4	118.7	117.4	106.3
1966	138.5	122.0	123.3	160.0	115.5	112.3	142.9	125.8	115.5
1967	142.2	120.0	119.6	171.5	118.5	118.5	149.5	126.2	126.2
1968	150.6	119.4	117.6	178.6	126.1	128.0	162.6	134.3	128.6
1969	156.4	120.7	116.4	197.4	129.6	134.3	178.8	165.4	134.0
1970	165.7	119.1	114.9	213.0	139.1	144.2	192.4	162.5	137.5
1971	176.3	122.8	116.6	236.2	143.6	151.2	204.6	176.3	137.5
1972	183.3	123.1	116.6	252.0	148.9	157.3	204.6	176.3	137.5

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST, (2)
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-72

TABLEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE, (2)
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-72

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	10.8	12.9	12.9	34.0	-1.9	-1.9	18.7	18.7	21.0
1947-48	8.5	2.5	1.4	15.1	5.8	7.0	12.3	13.5	6.1
1948-49	5.9	1.8	1.2	4.0	4.0	4.7	2.2	2.8	-1.6
1949-50	10.7	3.7	4.0	11.1	6.8	6.5	7.1	6.8	0.3
1950-51	7.9	9.5	11.2	22.6	-1.5	-3.0	12.0	10.3	13.7
1951-52	7.3	-1.9	-1.2	9.0	9.4	8.6	11.1	10.3	1.6
1952-53	8.4	-3.7	-3.5	3.8	12.5	12.3	7.8	7.6	-4.2
1953-54	5.5	-2.5	-4.7	-2.0	8.2	10.6	0.5	2.8	-7.1
1954-55	13.3	4.9	3.1	5.5	7.9	9.9	0.5	7.8	-6.9
1955-56	12.5	8.4	7.5	18.6	3.8	4.7	9.4	10.3	5.4
1956-57	5.9	1.2	0.7	6.6	4.6	5.2	5.3	5.9	0.7
1957-58	2.3	-7.1	-7.8	-4.6	10.1	10.9	2.7	3.5	-6.7
1958-59	5.0	3.5	3.5	6.3	1.4	1.4	2.7	2.7	1.3
1959-60	2.2	-2.0	-2.5	4.2	4.3	4.8	6.4	6.9	2.0
1960-61	3.0	-3.6	-5.4	-0.3	6.8	8.9	3.4	5.4	-3.2
1961-62	5.8	4.0	5.5	5.9	1.8	0.3	1.8	0.3	0.1
1962-63	3.6	1.5	0.3	4.1	2.1	3.3	2.5	3.8	0.5
1963-64	10.3	4.5	4.7	9.5	5.5	5.3	4.7	4.5	-0.8
1964-65	8.0	6.1	6.7	15.1	1.8	1.2	8.5	7.8	6.5
1965-66	6.0	4.2	4.2	15.3	1.7	1.7	10.6	10.6	6.7
1966-67	2.7	-1.6	-3.0	7.2	4.4	5.8	9.0	10.5	4.4
1967-68	5.9	-0.5	-1.7	4.1	6.4	7.7	4.6	5.9	-1.7
1968-69	3.9	1.0	-1.0	10.6	2.8	4.9	9.4	11.7	6.5
1969-70	5.9	-1.3	-1.3	7.9	7.3	7.4	9.3	9.3	1.8
1970-71	6.4	3.1	1.5	10.9	3.2	4.8	7.6	9.2	4.2
1971-72	4.0	0.3	-0.1	6.7	3.7	4.0	6.4	6.7	2.6

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

SYSTEM OF
NATIONAL ACCOUNTS

Aggregate productivity measures

1946-1974

SYSTÈME DE
COMPTABILITÉ NATIONALE

Mesures de la productivité des agrégats

1946-1974

LIBRARY



MAY 21 1976



UNIVERSITY

TORONTO

SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

AGGREGATE PRODUCTIVITY MEASURES

MESURES DE LA PRODUCTIVITÉ DES AGRÉGATS

1946-1974

NOTE: This edition is a sequel to the 1946-72 issue, and presents data for 1973 and 1974 and revisions to the immediately preceding years.

NOTA: La présente édition est la suite de l'édition pour la période 1946-1972. Elle contient des données pour 1973 et 1974 et des révisions pour les années immédiatement antérieures.

Published by Authority of
The Minister of Industry, Trade and Commerce

Publication autorisée par
le ministre de l'Industrie et du Commerce

May - 1976 - Mai
3-2200-508

Price—Prix: \$1.05

Statistics Canada should be credited when republishing all or any part of this document
Reproduction autorisée sous réserve d'indication de la source: Statistique Canada

THE SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue carrying the prefix 13) were historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue with prefix 67) in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue with prefix 15). The indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to Gross Domestic Product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated subsystems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say

LE SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le n° de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (n° de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et des dépenses.

Une nomenclature, sensiblement augmentée, d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (n° de catalogue commençant par 15). Les indices du produit intérieur réel par industrie (compris dans les publications dont le n° de catalogue commence par 61) mesurent, en dollars constants, l'apport de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre entrées et sorties dans les études de productivité (publications dont le n° de catalogue commence par 14).

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les indices du produit intérieur réel. Les comptes de flux financiers (publications dont le n° de catalogue commence par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. En outre, le système a été conçu de façon à pouvoir incorporer les comptes de bilans (qui prennent pour objet le patrimoine) lorsque les données s'y rapportant seront suffisamment développées.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement.

the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, *A System of National Accounts* (Studies in Methods, Series F, No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données fondées, par exemple, sur l'établissement de manière à les faire correspondre aux données établies d'après la société ou l'entreprise.

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada est étroitement relié à la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée *Système de comptabilité nationale* (Études méthodologiques, série F, n° 2, Rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

TABLE OF CONTENTS

	Page
Revised Output Data	7
Review of Results	7
Productivity	7
Labour Compensation and Unit Labour Cost . . .	9
Comparison with United States Results	10
Note on Shift Effects	14
About the Measures	17
Productivity	17
Output	17
Labour Input	17
Labour Compensation	18
Real Labour Compensation	18
Unit Labour Cost	18
Time Series in Index Form	19
Absolute Values	20
Appendixes	
I. Sources of Data	25
II. Industrial Classification Used in this Report	31
Indexes of Labour Productivity, Unit Labour Cost, and Related Data, and Annual Percentage Changes, 1946-74	

Table

1- 2 All Commercial Industries	37
3- 4 Commercial Nonagricultural Industries	38
5- 6 Commercial Goods-producing Industries	39
7- 8 Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	40
9-10 Commercial Service-producing Industries	41
11-12 Agriculture	42
13-14 Manufacturing	43
15-16 Other Commercial Goods-producing Industries (ex., Agriculture and Manufacturing)	44

TABLE DES MATIÈRES

	Page
Données révisées de la production	7
Revue des résultats	7
Productivité	7
Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre	9
Comparaison avec les résultats des États-Unis	10
Note sur les effets du déplacement	14
Les mesures	17
Productivité	17
Production	17
Entrée de main-d'oeuvre	17
Rémunération du travail	18
Rémunération réelle du travail	18
Coût unitaire de main-d'oeuvre	18
Séries chronologiques indicielles	19
Valeurs absolues	20
Annexes	
I. Sources des données	25
II. Classification des activités économiques utilisée dans le présent bulletin	31
Indices de la productivité du travail, du coût unitaire de main-d'oeuvre, et données connexes, et variations annuelles en pourcentage, 1946-74	

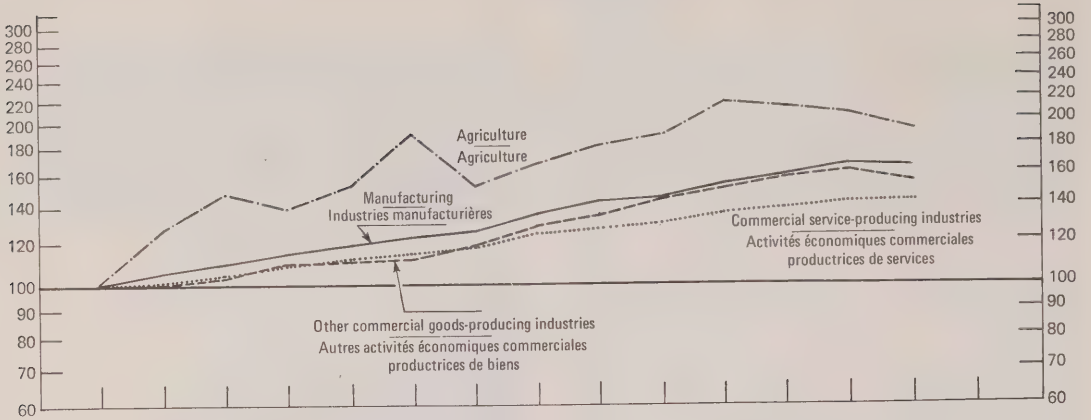
Tableau

1- 2 Ensemble des activités économiques commerciales	37
3- 4 Activités économiques commerciales non agricoles	38
5- 6 Activités économiques commerciales productrices de biens	39
7- 8 Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	40
9-10 Activités économiques commerciales productrices de services	41
11-12 Agriculture	42
13-14 Industries manufacturières	43
15-16 Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières)	44

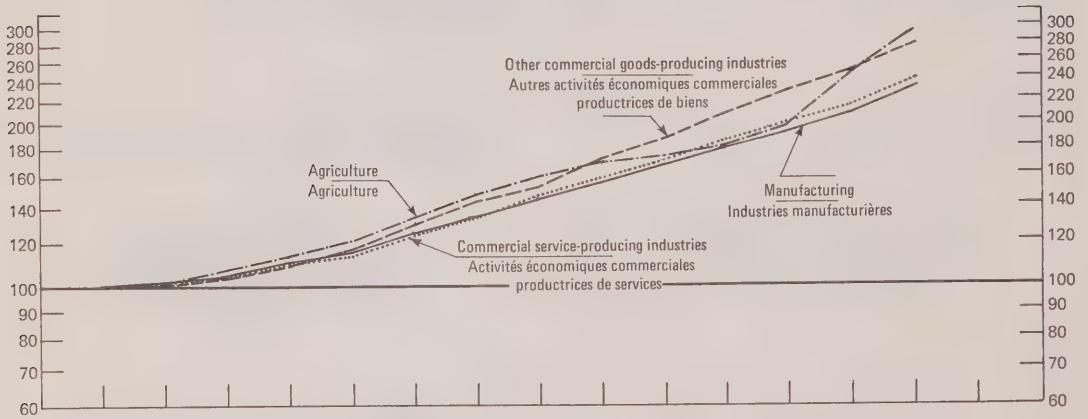
Chart — 1

Graphique — 1

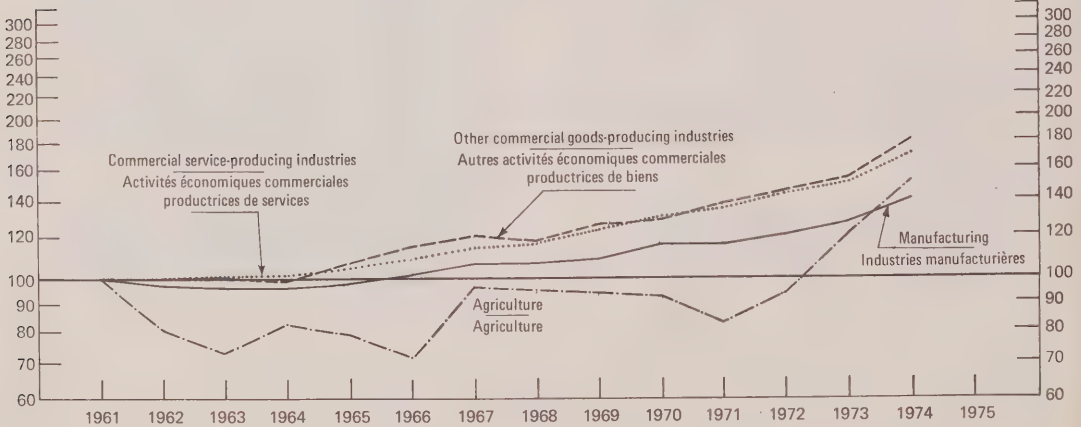
Output per Man-hour — Production par heure-homme
(1961=100)



Compensation per Man-hour — Rémunération par heure-homme
(1961=100)



Unit Labour Cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre
(1961=100)



REVISED OUTPUT DATA

As part of a Statistics Canada program to rebase statistical series to a 1971 reference base, indexes of Real Domestic Product by Industry (1971=100) were recently released for the years 1971 - 1974.¹ Revisions for prior years and their expression on a 1971 reference base is not yet complete. To present the revised trends in output for the recent years, the output indexes in this report have been revised to display the relative movements of the 1971 based indexes for the years since 1971. The data given here thus differ slightly from those published in *Statistics Canada Daily* (Catalogue 11-001), October 24, 1975.

REVIEW OF RESULTS²

Productivity

Output per man-hour for All commercial industries declined in 1974 by 0.5%, the result of a moderating growth in output combined with a substantial increase in man-hours worked. This was the first decline in labour productivity since 1957 and the third since the start of the series in 1946.

The growth in output of 3.7%, while below longer-run averages, exceeds the increases recorded in a number of years. On the other hand the increases in man-hours worked in 1973 and 1974, at 4.4% and 4.2% respectively, are the highest that have been recorded, and notably exceed the average growth rate since 1961 of 1.6% per year.

All industry groupings registered a decline in output per man-hour in 1974 except the Commercial service-producing industries which increased 0.6%. The growth in output and man-hours for the Commercial service-producing industries tends to be more stable than for the Commercial goods-producing industries and its constituent industry groupings.

In 1974 the output of the Commercial service-producing industries increased 6.1%, in line with the average growth since 1961 while man-hours increased 5.5%, close to double the corresponding longer-run average.

DONNÉES RÉVISÉES DE LA PRODUCTION

Des indices du produit intérieur réel par industrie (1971=100) ont été publiés récemment pour les années 1971 à 1974¹ dans le cadre du programme de refonte des séries statistiques en base de 1971. Les révisions des indices des années précédentes et leur expression selon la base de référence de 1971 ne sont pas encore terminées. Afin de présenter les tendances révisées de la production au cours de ces dernières années, les indices de la production du présent bulletin ont été révisés afin de rendre compte des mouvements relatifs des indices en base de 1971 pour les années subséquentes. Les données présentées ici diffèrent donc légèrement de celles publiées dans le *Quotidien de Statistique Canada* (n° 11-001 au catalogue) du 24 octobre 1975.

REVUE DES RÉSULTATS²

Productivité

La production par heure-homme pour toutes les activités commerciales a fléchi de 0.5 % en 1974, traduisant à la fois un ralentissement de la croissance de la production et une hausse appréciable des heures-hommes travaillées. Il s'agit du premier fléchissement observé dans la productivité du travail depuis 1957 et du troisième depuis le lancement des séries en 1946.

La croissance de 3.7 % de la production, tout en étant inférieure aux moyennes à plus long terme, a dépassé celle observée depuis un certain nombre d'années. D'autre part, les hausses de 4.4 % et de 4.2 % des heures-hommes travaillées en 1973 et en 1974 respectivement sont les plus élevées jamais enregistrées et dépassent largement le taux moyen de croissance de 1.6 % par année observé depuis 1961.

Tous les groupes d'activités ont fait ressortir un fléchissement de la production par heure-homme en 1974, sauf les activités économiques commerciales productrices de services, lesquelles ont augmenté de 0.6 %. La croissance de la production et des heures-hommes pour les activités économiques commerciales productrices de services tend à être plus stable que celle des activités commerciales productrices de biens et des groupes d'activités sous-jacents.

En 1974, la production des activités économiques commerciales productrices de services a augmenté de 6.1 %, suivant ainsi la croissance moyenne depuis 1961 alors que les heures-hommes progressaient de 5.5 %, soit près du double de la moyenne correspondante à plus long terme.

¹ *Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971 - 1974* (Catalogue 61-213).

² Although the tables in this report present measures of productivity and average compensation on the bases of both persons employed and man-hours, the analysis here is made only in terms of man-hours. This avoids repetition, and the results on both bases show similar movements.

¹ *Produit intérieur réel par industrie (1971=100) 1971 - 1974* (n° 61-213 au catalogue).

² Même si les tableaux du présent bulletin renferment des mesures de la productivité et de la rémunération moyenne selon les personnes employées et les heures-hommes, les données de l'analyse sont exprimées en heures-hommes seulement. Ceci évite les répétitions inutiles, et dans les deux cas, les résultats décrivent des mouvements analogues.

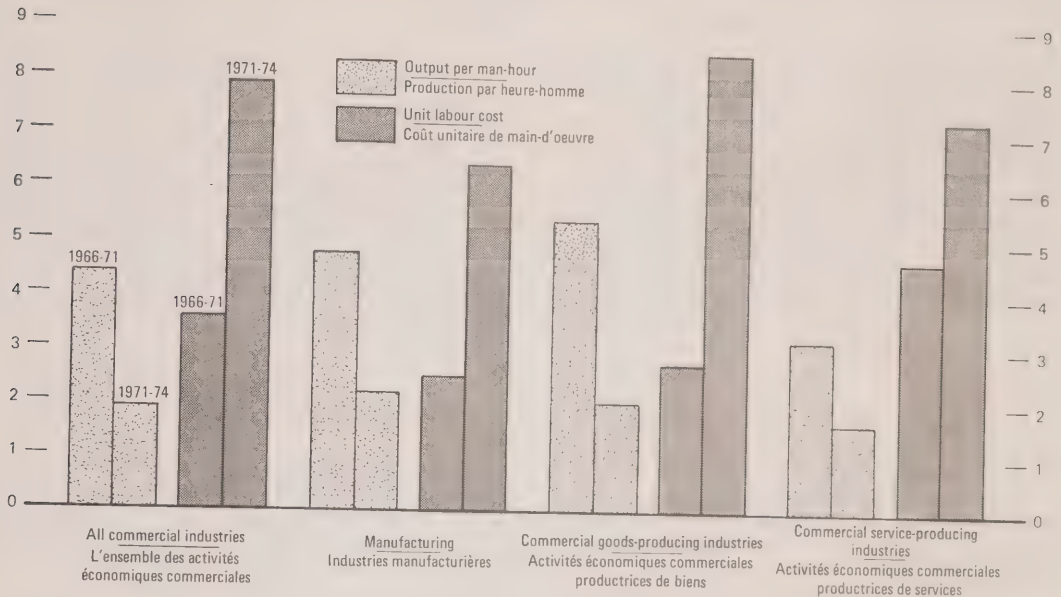
TABLE I. Average Annual Per Cent Change, Productivity and Related Measures
 TABLEAU I. Variation moyenne annuelle en pourcentage, mesures de la productivité et mesures connexes

	1946-1974	1961-1971	1971-1974	1971-1972	1972-1973	1973-1974
Commercial industries – Activités commerciales:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.2	4.3	1.9	3.4	2.5	- 0.5
Output – Production	5.0	5.9	5.5	5.4	7.0	3.7
Man-hours – Heures-hommes	0.8	1.5	3.6	1.9	4.4	4.2
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.4	2.8	7.9	5.4	6.3	12.5
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.7	7.3	9.9	9.0	9.0	12.0
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	3.5	3.7	1.7	3.0	2.4	- 0.5
Output – Production	5.4	6.1	6.0	6.1	7.4	4.0
Man-hours – Heures-hommes	1.8	2.3	4.2	3.0	4.9	4.5
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.4	2.9	7.3	5.0	5.6	12.1
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.0	6.7	9.1	8.1	8.1	11.6
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	5.5	5.4	2.0	4.4	3.0	- 1.5
Output – Production	5.0	5.7	4.7	4.7	7.1	1.4
Man-hours – Heures-hommes	- 0.5	0.3	2.6	0.3	4.0	2.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	1.6	2.3	8.5	4.9	7.1	14.1
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	7.2	7.8	10.7	9.6	10.4	12.4
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.6	4.3	1.8	3.5	2.8	- 1.3
Output – Production	5.7	6.1	5.5	6.0	8.0	1.8
Man-hours – Heures-hommes	1.0	1.7	3.7	2.4	5.1	3.2
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	1.6	2.5	7.4	4.3	5.5	13.3
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.2	6.9	9.3	7.9	8.5	11.7
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	2.4	3.1	1.7	2.6	1.9	0.6
Output – Production	5.1	6.1	6.4	6.2	6.7	6.1
Man-hours – Heures-hommes	2.6	2.9	4.6	3.5	4.7	5.5
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.4	3.3	7.3	5.7	5.7	11.0
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	5.8	6.6	9.1	8.5	7.6	11.6
Agriculture:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	5.3	6.0	- 4.1	- 3.0	- 2.8	- 6.9
Output – Production	1.4	2.1	- 5.8	- 9.9	- 3.0	- 5.2
Man-hours – Heures-hommes	- 3.7	- 3.7	- 1.7	- 7.1	- 0.1	1.8
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	1.1	0.8	23.6	13.3	29.2	27.2
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.5	6.8	18.5	9.9	25.5	18.5
Manufacturing – Industries manufacturières:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.1	4.3	2.2	3.2	3.3	- 0.1
Output – Production	5.3	6.3	6.0	6.6	8.1	2.8
Man-hours – Heures-hommes	1.1	1.9	3.7	3.3	4.7	2.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	1.8	1.9	6.4	3.8	4.8	11.3
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.0	6.3	8.8	7.2	8.3	11.2
Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières):						
Output per man-hour – Production par heure-homme	5.3	4.3	1.0	4.4	1.7	- 3.3
Output – Production	6.3	5.8	4.7	4.9	7.9	0.5
Man-hours – Heures-hommes	0.9	1.4	3.7	0.4	6.1	3.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	1.3	3.5	9.0	5.0	6.8	16.2
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.6	8.0	10.1	9.7	8.7	12.4

Chart — 2

Graphique — 2

Average Annual Rate of Growth in Output per Man-hour and Unit Labour Cost
Taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme et coût unitaire de main-d'oeuvre



As noted, all the Commercial goods-producing industry groupings registered declines in output per man-hour. Agriculture, for which the vagaries of climate and market conditions effect large year-to-year fluctuations in output, had a decline in output in 1974 of 5.2%. Output per man-hour declined 6.9%.

Output per man-hour in Manufacturing and Other commercial goods-producing industries declined 0.1% and 3.3% respectively, as smaller increases in output compared to recent years were not complemented by similar movements in man-hours.

Labour Compensation and Unit Labour Cost

Compensation per man-hour for Commercial industries increased by 12% in 1974. This large increase was exceeded only in the special circumstances immediately following World War II, and was matched in the inflationary period at the start of the Korean War.

The previous eras of notable inflation in labour compensation were usually accompanied by above average improvements in labour productivity, so that the

Comme nous l'avons fait remarquer, tous les groupes d'activités économiques commerciales productrices de biens ont enregistré des baisses de la production par heure-homme. La production agricole qui subit les caprices du climat et les effets des fluctuations annuelles du marché a enregistré un recul de 5.2 % en 1974. La production par heure-homme a diminué de 6.9 %.

La production par heure-homme dans les industries manufacturières et dans les autres activités commerciales productrices de biens a fléchi de 0.1 % et de 3.3 % respectivement, la hausse de la production comparativement à celles des dernières années n'ayant pas été compensée par des mouvements analogues dans les heures-hommes.

Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre

La rémunération par heure-homme dans le cas des activités commerciales a progressé de 12 % en 1974. Cette hausse appréciable n'a été dépassée que par celle observée au cours des circonstances spéciales qui ont prévalu dès la fin de la Deuxième guerre mondiale et ne trouve d'équivalent que dans la poussée inflationniste du début de la guerre de Corée.

Les périodes qui, par le passé, se sont signalées par une hausse de la rémunération du travail s'accompagnaient généralement d'un relèvement de la productivité du travail

rising wage bills was not translated completely into increasing labour cost per unit of output. In 1974 in contrast, a large increase in labour compensation coincided with a decline in labour productivity, thus magnifying the rise in unit labour cost.

Apart from Agriculture, the increases in compensation per man-hour for 1974 were of the same order of magnitude for all industry groupings, at 11.2% for Manufacturing, 12.4% for Other goods industries and 11.6% for Commercial service-producing industries. When combined with changes in labour productivity, the corresponding increases in unit labour cost were 11.3%, 16.2% and 11.0%. These values are quite above the average annual rate of growth in unit labour cost for All commercial industries of 3.6% per year for 1961 - 1974.

Comparison with United States Results

Comparisons of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by different concepts and techniques of measurement as well as a different economic environment.

Commercial Industries³

Output per man-hour in the United States for Commercial industries declined 2.5% in 1974. This was a somewhat larger decline than the 0.5% in Canada, but is perhaps not surprising in view of a 2.2% decline in output in the United States. The growth in output per man-hour has usually been higher in Canada than in the United States. For the years since 1950, output per man-hour increased at an average rate of 4.1% per year in Canada and 2.8% per year in the United States, since 1961 the rates are 4.1% for Canada, 2.4% for the United States, and since 1971 they are 1.9% for Canada and 1.1% for the United States.

When the output per man-hour results are related to compensation per man-hour, somewhat different trends emerge for unit labour cost. As for output per man-hour, compensation per man-hour has grown more rapidly in Canada than in the United States. With unit labour cost the quotient of average compensation and labour productivity, higher Canadian growth rates for both the numerator and denominator translate into unit labour cost in both countries more closely approaching each other. For the whole period 1950-1974, the growth in unit labour cost was 2.2% per year for Canada and 2.6% per year for the United States. While year-to-year movements in the two countries are

supérieur à la moyenne; la hausse des salaires ne se traduisait donc pas complètement par une augmentation du coût du travail par unité de production. En 1974, par contre, une forte hausse de la rémunération du travail a coïncidé avec un recul de la productivité du travail, amplifiant ainsi l'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre.

Sauf pour l'agriculture, la hausse de la rémunération par heure-homme pour 1974 était équivalente dans tous les groupes d'activités, soit 11.2 % dans le cas des industries manufacturières, 12.4 % pour les autres activités productrices de biens et 11.6 % pour les industries commerciales productrices de services. Si on y associe les variations de la productivité du travail, les hausses correspondantes du coût unitaire de la main-d'oeuvre ont été de 11.3 %, 16.2 % et 11.0 %. Ces valeurs sont largement supérieures au taux de croissance annuel moyen du coût unitaire de main-d'oeuvre pour toutes les activités commerciales (3.6 % par année de 1961 à 1974).

Comparaison avec les résultats des États-Unis

Les comparaisons des variations de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre avec celles des États-Unis doivent être utilisées avec prudence. Les mesures peuvent subir les effets des différences de concepts et de techniques et d'un environnement économique dissemblable.

Activités commerciales³

La production par heure-homme des activités commerciales aux États-Unis a fléchi de 2.5% en 1974. Il s'agit d'un recul un peu plus prononcé que celui de 0.5 % observé au Canada mais il n'y a peut-être pas lieu de s'en étonner compte tenu du recul de 2.2 % de la production aux États-Unis. La croissance de la production par heure-homme au Canada a généralement été supérieure à celle des États-Unis. Depuis 1950, la production par heure-homme a augmenté à un taux moyen de 4.1 % par année au Canada et de 2.8 % aux États-Unis, alors que depuis 1961 ces taux s'établissent à 4.1 % pour le Canada, 2.4 % pour les États-Unis et depuis 1971, à 1.9 % pour le Canada et 1.1 % pour les États-Unis.

Les résultats de la production par heure-homme font ressortir des tendances quelque peu différentes en regard du coût unitaire de main-d'oeuvre lorsqu'ils sont comparés à la rémunération par heure-homme. La rémunération par heure-homme telle que la production par heure-homme a progressé plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis. Si l'on se sert du coût unitaire de main-d'oeuvre comme quotient de la rémunération moyenne et de la productivité du travail, les taux de croissance plus élevés au Canada à la fois au numérateur et au dénominateur se traduisent par un coût unitaire de main-d'oeuvre qui a tendance à se rapprocher pour les deux pays. Pour toute la période 1950 - 1974, la croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre était 2.2 %

³ The Total Private Economy is taken as the United States' equivalent to Commercial Industries.

³ L'économie privée globale est prise comme l'équivalent américain des activités commerciales.

TABLE II. Average Annual Per Cent Change, Productivity and Related Measures -- Canada and United States
TABLEAU II. Variation moyenne annuelle en pourcentage, productivité et mesures connexes -- Canada et États-Unis

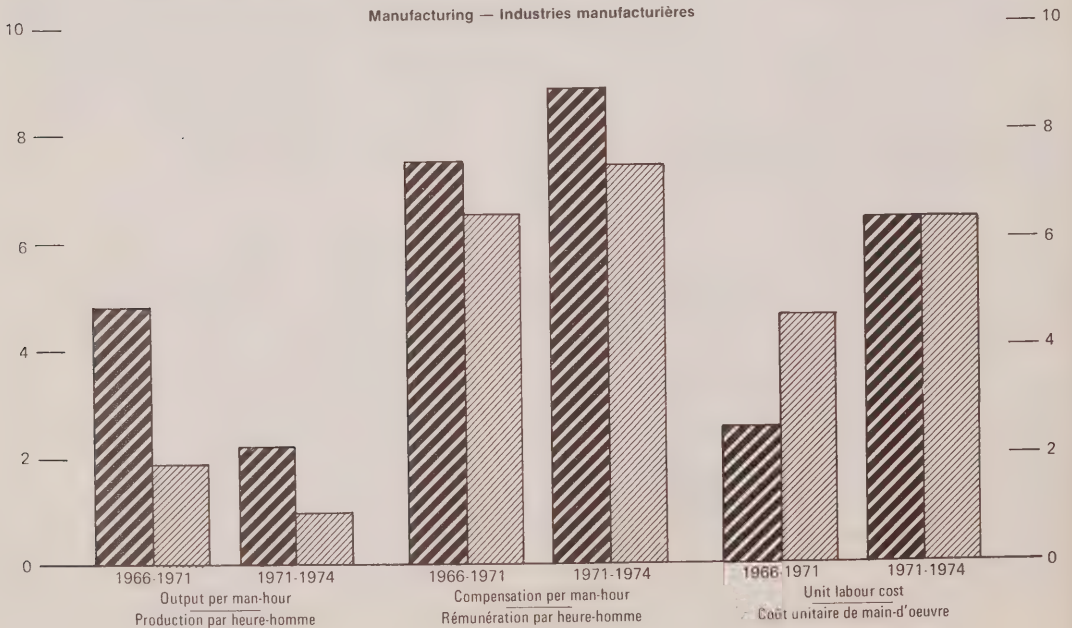
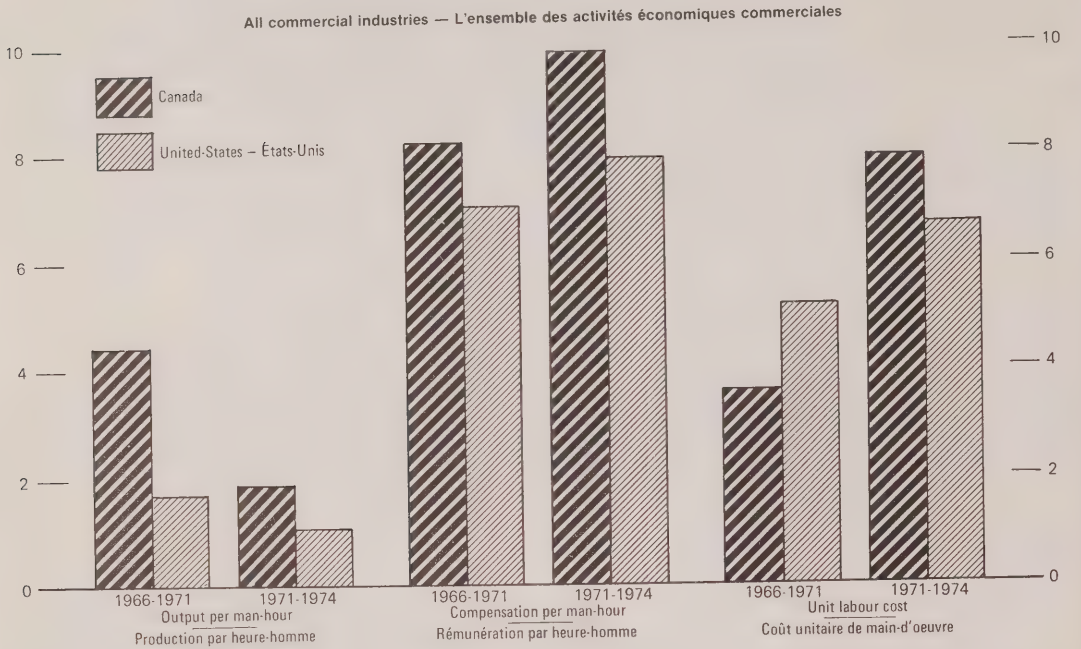
	1950-1974		1961-1971		1971-1974	
	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.1	2.8	4.3	2.6	1.9	1.1
Output — Production	5.0	3.6	5.9	4.1	5.5	3.6
Man-hours — Heures-hommes	0.9	0.8	1.5	1.4	3.6	2.4
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.2	2.6	2.8	3.3	7.9	6.7
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.4	5.4	7.3	6.0	9.9	7.9
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.1	2.6	4.3	2.8	2.2	1.0
Output — Production	5.3	3.6	6.3	4.6	6.0	3.9
Man-hours — Heures-hommes	1.1	0.9	1.9	1.7	3.7	2.9
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	1.4	2.2	1.9	2.1	6.4	6.4
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	5.6	4.9	6.3	5.0	8.8	7.4
	1971-1972		1972-1973		1973-1974	
	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	3.4	3.2	2.5	2.2	- 0.5	- 2.5
Output — Production	5.4	6.5	7.0	5.9	3.7	- 2.2
Man-hours — Heures-hommes	1.9	3.1	4.4	3.6	4.2	0.3
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	5.4	2.7	6.3	5.8	12.5	12.3
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	9.0	6.0	9.0	8.2	12.0	9.5
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	3.2	5.1	3.3	1.7	- 0.1	- 4.0
Output — Production	6.6	9.4	8.1	7.1	2.8	- 5.3
Man-hours — Heures-hommes	3.3	4.1	4.7	5.3	2.9	- 1.3
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.8	0.5	4.8	5.2	11.3	14.5
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.2	5.5	8.3	7.0	11.2	9.9

Chart — 3

Canada — United States Comparisons, Average Annual Rate of Growth Comparaisons du taux de croissance annuel moyen entre le Canada et les États-Unis

Both Canada and United States show better productivity and unit labour cost performance during 1966-1971 compared with 1971-1974.

Le Canada et les États-Unis ont connu pour la période 1966-1971 une évolution favorable de la productivité et du coût unitaire de main-d'œuvre par rapport à la période 1971-1974.



not in phase, the growth rates in selected time segments tended to approximate each other. In the early 1960's increases in unit labour costs were quite restrained, increasing only 0.5% per year in the United States and actually declining 0.3% per year in Canada for the years 1960-1964. For the following seven years the growth in unit labour cost was notably higher in both countries, at 3.8% per year in Canada and 4.5% per year in the United States. Then the inflationary pressure of the 1970's manifests itself, with the rate of increase in unit labour cost more than doubling in Canada to 7.9% per year for the years 1971-1974. The acceleration in the United States was notably more moderate, being held to 6.7% per year.

Manufacturing

The output of manufacturing industries in the United States declined by 5.3% in 1974. Man-hours also declined, but at a lower rate, 1.3%, resulting in a 4.0% decline in output per man-hour. Changes in Canada for the same period were more moderate. Output and man-hours increased at similar rates, 2.8% for output and 2.9% for man-hours. Output per man-hour thus declined fractionally.

By historical standards increases in compensation per man-hour were high in both countries in 1974, at 11.2% in Canada and 9.9% in the United States. This seeming relative advantage to the United States was more than absorbed by its greater decline in output per man-hour. Unit labour cost, which can be calculated as the ratio of compensation per man-hour to output per man-hour, increased 14.5% in the United States and 11.3% in Canada.

International comparisons of year-to-year changes can produce larger differences than a review of longer-run trends. However a study of historical differences in economic performance, while interesting, has limited predictive value unless cognizance is taken of underlying influences which affect economic results. Such an analysis is beyond the scope of the data presented in this report.

Output per man-hour has grown more rapidly in Canada than in the United States during the past two and a half decades, increasing at a rate of 4.1% per year in Canada and 2.6% per year in the United States. Canada registered larger increases in twenty out of the twenty-four years. Compensation per man-hour has also grown more rapidly in Canada, at 5.6% per year, compared to 4.9% per year in the United States for the

par année pour le Canada et 2.6% par année pour les États-Unis. Alors que les mouvements d'une année à l'autre pour les deux pays sont décalés, les taux de croissance pour certains segments chronologiques ont tendance à se rapprocher. Au début des années 1960, la hausse des coûts unitaires de main-d'oeuvre s'est trouvée passablement freinée, augmentant seulement de 0.5% par année aux États-Unis et diminuant effectivement de 0.3% par année au Canada de 1960 à 1964. Au cours des sept années suivantes, la croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre fut notamment plus élevée dans les deux pays, étant annuellement de 3.8% au Canada et de 4.5% aux États-Unis. Ensuite, les pressions inflationnistes des années 1970 se sont faites sentir, se traduisant par un taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre qui a plus que doublé au Canada, pour atteindre 7.9% par année de 1971 à 1974. Ce mouvement à la hausse a été beaucoup plus modéré aux États-Unis où il s'est maintenu à 6.7% par année.

Industries manufacturières

La production des industries manufacturières aux États-Unis a régressé de 5.3% en 1974. Le nombre d'heures-hommes a également diminué, mais moins considérablement (1.3%), entraînant une baisse de 4.0% de la production par heure-homme. Les variations ont été plus modérées au Canada au cours de cette même période. La production et les heures-hommes se sont accrues presque au même rythme, soit 2.8% et 2.9% respectivement. La production par heure-homme a donc légèrement diminué.

Comparativement à la tendance historique, la rémunération par heure-homme a considérablement augmenté dans les deux pays en 1974, soit de 11.2% au Canada et de 9.9% aux États-Unis. Cet avantage relatif en apparence pour les États-Unis a été plus que neutralisé par une plus forte diminution de la production par heure-homme. Le coût unitaire de main-d'oeuvre, qui est le ratio de la rémunération par heure-homme à la production par heure-homme, s'est accru de 14.5% aux États-Unis et de 11.3% au Canada.

Les comparaisons internationales des variations d'une année à l'autre peuvent produire des différences plus importantes que dans une comparaison à plus long terme. Toutefois, l'étude des différences historiques du rendement économique, quoique intéressante, possède une valeur de prévision limitée à moins que l'on ne tienne compte des influences sous-jacentes sur les résultats économiques. Une telle analyse dépasse la portée des données présentées dans le présent rapport.

La production par heure-homme s'est accrue plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis entre 1950 et 1974, le taux d'accroissement annuel étant de 4.1% au Canada et de 2.6% aux États-Unis. Le Canada a affiché des augmentations plus élevées pendant 20 des 24 ans observés. Au cours de la même période, la rémunération par heure-homme a augmenté plus rapidement au Canada (5.6% par an) qu'aux États-Unis (4.9% par an). Pendant

years 1950-1974. For most of the period the better Canadian labour productivity performance provided more of an offset to the higher growth in labour compensation than for the United States, but this advantage has been diminishing. For the years 1950-1961 the growth in unit labour cost in the United States at 3.2% per year was twice that of Canada. From 1961 to 1971 the difference narrowed considerably, with unit labour cost increasing at 1.9% per year in Canada and 2.1% for the United States. Since 1971 the growth in unit labour cost has been the same at 6.4% per year.

Note on Shift Effects

Changes in labour productivity can reflect changes in technology, capital investment, etc.⁴ and it is often influences of this sort, which can be thought of in a broad sense as technological change, that are considered as contributors to productivity change. Measured productivity change frequently is the result of a shift in the importance of industries or activities with different productivity levels. If a highly productive industry grows more rapidly than one less productive, the sum of the activities of the two industries will indicate productivity growth even though the productivity performance of each of the two industries remains unchanged. This type of analysis of productivity change is limited only by the level of disaggregation of statistical information, and can in principle, be extended to a consideration of shifts among particular activities within industries.⁵ Benefits from productivity improvement accrue to an economy whether they derive from improved efficiency of particular processes or shifts from less efficient to more efficient activities. There are limits to the potential to be realized from such shifts; there is a demand for a great variety of goods and services, and there is limited substitution one for the other, regardless of how efficiently some products may be produced.

There has been a shift in the share of labour resources from Agriculture to other industries, as can be seen from Chart 4. In fact the number of persons employed and man-hours worked in Agriculture has declined almost continuously since 1946. For the period 1961-1974, the number of man-hours declined at an average rate of 3.4% per year. At the same time output was increasing; again for the years 1961-1974 it increased at an average rate of 1.2% per year. Thus, while

la plus grande partie de cette période, la productivité supérieure de la main-d'oeuvre au Canada a compensé davantage l'augmentation de la rémunération de cette dernière qu'aux États-Unis, mais cet avantage diminue. De 1950 à 1961, l'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre aux États-Unis (3.2 %) a été le double de celle du Canada. De 1961 à 1971, la différence s'est réduite considérablement, le coût unitaire de main-d'oeuvre s'accroissant de 1.9 % au Canada et de 2.1 % aux États-Unis. Depuis 1971, la hausse du coût unitaire de main-d'oeuvre a été la même dans les deux pays, soit 6.4 % par an.

Note sur les effets du déplacement

Les variations de la productivité du travail peuvent s'expliquer par les innovations technologiques, les investissements de capitaux, etc.⁴ et c'est souvent ce genre de facteurs qu'on pourrait appeler, au sens large du mot, l'évolution technologique qu'on considère à l'origine des variations de la productivité. Les variations mesurées de la productivité sont souvent le résultat d'un déplacement dans l'ordre d'importance des industries ou des activités aux niveaux de productivité différents. Si une activité hautement productive croît plus rapidement qu'une autre qui l'est moins, la somme des activités des deux industries indiquera une croissance de la productivité même si le rendement de chacune des deux industries demeure inchangé. Ce genre d'analyse de la variation de la productivité n'est limitée que par le niveau de désagrégation des renseignements statistiques et peut, en principe, être étendue à l'étude du déplacement de certaines activités particulières au sein d'une industrie⁵. L'économie bénéficiera des avantages d'une productivité accrue, qu'ils s'expliquent ou non par une plus grande efficacité de certains procédés ou par le déplacement d'activités moins rentables vers d'autres secteurs plus avantageux. Il existe des limites aux bénéfices qu'on peut tirer de ces déplacements; il y a une demande pour un large éventail de biens et de services qu'on ne peut substituer les uns aux autres indéfiniment, quelle que soit la facilité avec laquelle certains biens peuvent être produits.

Il y a eu un déplacement de la proportion des ressources en main-d'oeuvre agricole vers les autres activités économiques comme l'indique le graphique 4. En fait, le nombre de personnes employées et les heures travaillées dans l'agriculture ont fléchi de façon presque continue depuis 1946. Pour la période de 1961 à 1974, le nombre d'heures-hommes a diminué en moyenne de 3.4 % par année. Pour la même période, la production a augmenté. Elle a repris sa progression à un taux moyen de 1.2 % par

⁴ See page 17.

⁵ Disaggregation of economic activity for calculating productivity requires careful measurement. One phenomenon that can become more acute with greater disaggregation is a vertical change in the production process, where some elements of the fabrication activity are transferred between a supplier and a purchaser. The nature of the activities of the two parts is changed, and changes in productivity must be attributed to the correct source. The greater use in the Construction industry of partially prefabricated structures from the Manufacturing industry is a possible illustration of this phenomenon.

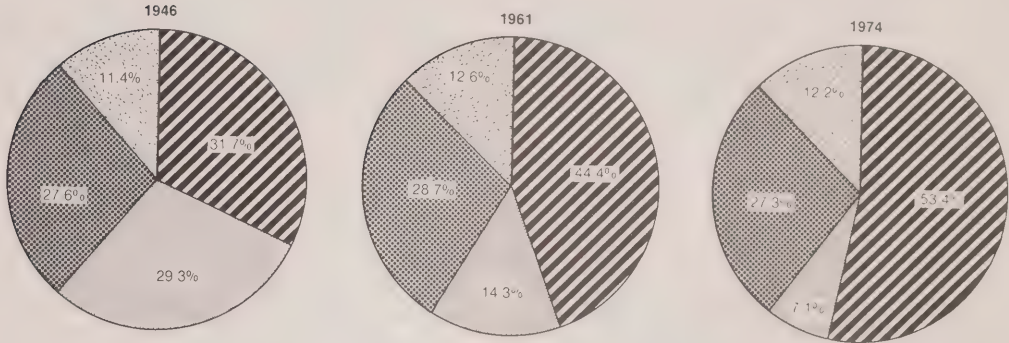
⁴ Voir la page 17.

⁵ La désagrégation de l'activité économique lors du calcul de la productivité doit être mesurée avec prudence. Un phénomène qui peut prendre des proportions plus grandes à la suite d'une désagrégation plus poussée est celui de la variation verticale du processus de la production, alors que certains éléments de l'activité manufacturière sont transférés d'un fournisseur à un acheteur. La nature des activités des deux côtés s'en trouve modifiée et les variations de la productivité doivent être attribuées à la bonne source. L'utilisation plus répandue des constructions partiellement préfabriquées provenant de l'industrie manufacturière dans l'industrie de la construction pourrait être un exemple de ce phénomène.

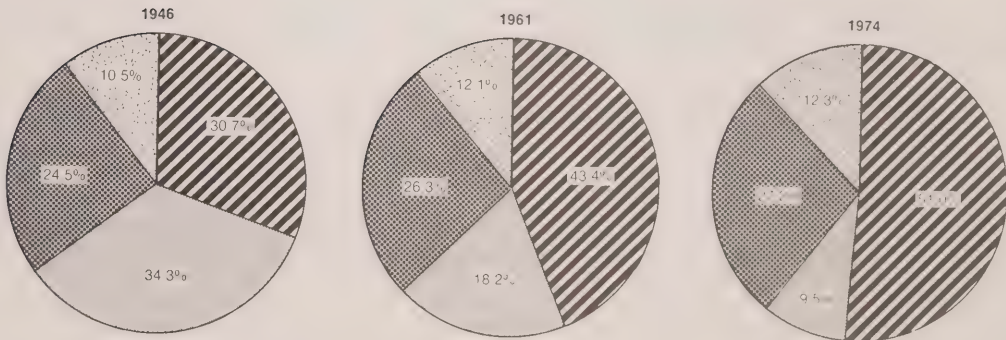
All Commercial Industries L'ensemble des activités économiques commerciales

Change in the industrial composition of employment and man-hours over the years
Variation dans le temps de la composition industrielle de l'emploi et des heures-hommes

Persons Employed — Personnes occupées



Man-hours — Heures-hommes



Manufacturing
Industries manufacturières



Commercial service-producing industries
Activités économiques commerciales
productrices de services

Other commercial goods-producing industries
Autres activités économiques commerciales
productrices de biens



Agriculture
Agriculture

the level of output per man-hour is less in Agriculture than in the Commercial nonagricultural industries, it achieved its growth in output with less use of labour resources, and actually had a higher rate of growth in output per man-hour, at 4.7% per year, compared with 3.5% per year for the Commercial nonagricultural industries.

année pour les années de 1961 à 1974. Ainsi, même si le niveau de la production par heure-homme dans l'agriculture est inférieur à celui des activités commerciales non agricoles, la croissance de la production dans ce domaine a été réalisée avec une utilisation moindre des ressources en main-d'oeuvre, se traduisant en réalité par un taux de croissance de la production par heure-homme plus élevé que celui des activités commerciales non agricoles, soit 4.7 % par année contre 3.5%.

TABLE III. Shift Effects and Growth in Output Per Man-hour

TABLEAU III. Effets du déplacement et croissance de la production par heure-homme

Output Per Man-hour Production par heure-homme		
	Index, 1974 1961=100 - Indice, 1974 (1961=100)	Average annual growth 1961-1974 - Croissance annuelle moyenne 1961-1974
		%
1. Actual, commercial industries - Chiffres réels, industries commerciales	162.8	4.1
2. "Shift free", with 1961 man-hours proportions for agriculture and commercial nonagricultural industries ¹ - "Déplacement libre" avec les proportions heures-hommes de 1961 pour l'agriculture et les activités commerciales non agricoles ¹	151.7	3.6
3. Effect of shifts in man-hours - Effet des déplacements dans les heures-hommes		0.5

¹ Calculated as - La formule est:

$$\sum \frac{Q_t \cdot S_o}{H_t} \div \sum \frac{Q_o \cdot S_o}{H_o}$$

Where Q and H are constant price output (Real Domestic Product) and the number of man-hours respectively, S is each industry's share of man-hours, and subscripts o and t are initial year and subsequent years respectively. - Où Q et H sont la production en prix constants (produit intérieur réel) et le nombre d'heures-hommes respectivement, S est la part en heures-hommes de chaque activité et les indices o et t sont l'année de base et les années subséquentes respectivement.

The output per man-hour results presented throughout this report reflect the effect of the shift in man-hours from Agriculture to the Other commercial industries (and shifts in labour usage among other industries with different levels of output per man-hour) as well as the effects of improved labour productivity within industries. Table III indicates that 0.5 percentage points of the growth in output per man-hour for commercial industries is attributable to the shift in man-hours from Agriculture to Commercial nonagricultural industries. This calculation is hypothetical, as is evident from an inspection of the index formula used, assuming that the respective industries each would retain both their actual productivity growth and their share of man-hours in the initial year.

Although in the example the shares of man-hours in the initial year are used to weight together output per man-hour in Agriculture and Commercial nonagricultural industries, any set of weights desired (e.g., shares in final year of series) can be substituted.

Les résultats de la production par heure-homme présentés ici tiennent compte des effets du déplacement des heures-hommes de l'agriculture vers les autres activités commerciales (et des variations dans l'utilisation de la main-d'oeuvre dans les autres activités avec des niveaux différents de production par heure-homme) et des répercussions de la productivité accrue de la main-d'oeuvre sur certaines activités. Le tableau III indique que, dans une proportion de 0.5 %, la croissance de la production par heure-homme dans les activités commerciales est attribuable au déplacement des heures-hommes de l'agriculture vers les activités commerciales non agricoles. Ce calcul est hypothétique, comme le démontre l'examen de la formule d'indexation utilisée, et suppose que les activités mentionnées conservaient leur taux de productivité réel et leur part respective des heures-hommes au cours de l'année de départ.

Même si dans l'exemple proposé les proportions des heures-hommes dans l'année de départ sont utilisées pour pondérer la production par heure-homme dans l'agriculture et dans les activités commerciales non agricoles, tous les coefficients de pondération souhaitables (par exemple les proportions dans la dernière année des séries) peuvent être substitués.

ABOUT THE MEASURES

Productivity

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by Industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-506 and 61-510).

Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

"Persons employed" denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

"Man-hours worked" are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of "man-hours paid" by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident, etc.

LES MESURES

Productivité

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'oeuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'oeuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'oeuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employés et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans les publications portant les nos 61-506 et 61-510F au catalogue, consacrées aux indices du produit intérieur réel par industrie.

Entrée de main-d'oeuvre

En théorie, l'entrée de main-d'oeuvre devrait englober tous les services de la main-d'oeuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution de la qualité de l'entrée de main-d'oeuvre.

Les "personnes occupées" sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les "heures-hommes travaillées" se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des "heures-hommes rémunérées" puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, etc.

Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work — including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers — plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the CPI may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the CPI measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the CPI can be used to approximate movements in real wages.

Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'oeuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail ce qui comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'oeuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments, et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations des prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux, ainsi que des changements dans les feuilles de paie. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix prenant en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe — cible pour l'I.P.C. peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'I.P.C. mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des changements de l'assiette fiscale, il ne convient pas dans le cas de la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limitations, l'I.P.C. peut être utilisé pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels.

Coût unitaire de main-d'oeuvre

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'oeuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

Productivity index – The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity index} = \frac{\text{Real output index}}{\text{Labour input index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and current year.

Unit labour cost index – Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit Labour cost index} = \frac{\text{Labour compensation index}}{\text{Real output index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

The unit labour cost index can also be expressed as a ratio of the average labour compensation index to the productivity index. That is:

$$U_t = \frac{\text{Average labour compensation index}}{\text{Productivity index}} \times 100$$

$$\begin{aligned} &= \left[\left(\frac{C_t}{L_t} \div \frac{C_o}{L_o} \right) \times 100 \right] \div \left[\left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100 \end{aligned}$$

Where U is the unit labour cost index, C is labour compensation; Q and L and the subscripts were defined above.

Séries chronologiques indicielles

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indicelle.

Indice de productivité – La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\text{Indice de productivité} = \frac{\text{Indice de la production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'oeuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants, (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'oeuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à l'année courante.

Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre – De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre sous la forme suivante:

$$\text{Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

L'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre peut aussi être exprimé comme le rapport de l'indice de la rémunération moyenne du travail à l'indice de la productivité. Soit:

$$U_t = \frac{\text{Indice de la rémunération moyenne du travail}}{\text{Indice de productivité}} \times 100$$

Où U est l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre, C la rémunération du travail, Q et L et les indices attachés aux symboles ont été définis plus haut.

Productivity in relation to unit labour cost and average labour compensation — The definitions of P, Q, L, U and C were given above, but expressed here as absolutes.

If W is denoted as average labour compensation, then by definition:

$$P = Q/L$$

$$W = C/L$$

$$U = C/Q$$

$$\text{or -- ou } U = W/P$$

The growth in these variables can be presented as

$$P_{t+n} = P_t (1+p)^{t+n}$$

$$W_{t+n} = W_t (1+w)^{t+n}$$

$$U_{t+n} = U_t (1+u)^{t+n}$$

Where the small letters refer to the rates of growth and the subscripts and superscripts refer to time. P_t , W_t and U_t represent the initial values of P, W and U at some initial time, t. In the year t + n:

$$U_{t+n} = W_{t+n}/P_{t+n}$$

Substitution of the preceding three relationships into the above equation yields

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

This simplifies to

$$U_t (1+u)^{t+n} = U_t \left[\frac{1+w}{1+p} \right]^{t+n}$$

Expression qui se ramène à

$$1+u = \frac{1+w}{1+p}$$

$$u = \frac{w-p}{1+p}$$

Thus the growth rate in unit labour cost is inversely related to the productivity growth rate. The last equation can be expressed as

$$p = \frac{w-u}{1+u}$$

If unit labour cost grows more quickly than average labour compensation, the productivity growth rate is negative.

Absolute Values

All time series in this report are presented in index number form. This form emphasizes relative change as

La productivité par rapport au coût unitaire de main-d'oeuvre et à la rémunération moyenne du travail — On a défini P, Q, L, U et C plus haut, mais ici, ces symboles représentent des valeurs absolues.

Si on dénote aussi la rémunération moyenne du travail par W, alors par définition:

La croissance de ces variables peut s'écrire de la façon suivante

Où les petites lettres désignent les taux de croissance, les indices et les exposants désignant le temps; P_t , W_t et U_t représentent les valeurs initiales de P, W et U à un instant initial quelconque t. Pendant l'année t + n:

La substitution des trois relations précédentes dans l'équation ci-dessus donne

Donc, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre est inversement proportionnel au taux de croissance de la productivité. La dernière équation peut s'écrire sous la forme

Si le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente plus rapidement que la rémunération moyenne du travail, le taux de croissance de la productivité est négatif.

Valeurs absolues

Les séries chronologiques de la présente publication figurent toutes sous la forme de nombres-indices. Cette

the objective in constructing the productivity and related cost measures. These indexes are constructed from absolute values for persons employed, man-hours, Real Domestic Product and labour compensation and there is some interest in the absolute values underlying these indexes. Table IV gives these absolute values for the reference year 1961. Values for other years can be obtained as the product of the appropriate index number and the base year value.

There are some caveats to be observed in the use of absolutes, and these account in part for the choice of an index number presentation. The measurement of employment, output, etc., is subject to some, usually indeterminate, margin of error. While such statistical error will have some effect on measures of relative change, it can be expected that, both for individual sectors and their aggregations, the effect of such error will be more serious when inter-sectoral comparisons of absolute levels are attempted. Further there are marked differences in the institutional factors affecting the industry groupings presented, factors such as the level of investment in and the rate of return on fixed capital, and at the present stage of statistical development these factors are not accounted for. It is also worth noting that the relative values of output, because they are adjusted for price change, can change depending on the choice of the base year. Prices do not always change by the same amount, or even necessarily in the same direction, and the choice of a different base year would yield different relative prices for output.

formule permet de faire de la variation relative l'objectif à poursuivre lorsque l'on construit les mesures de la productivité et des coûts connexes. Ces indices sont établis à partir des valeurs absolues sur les personnes employées, les heures-hommes, le produit intérieur réel et la rémunération du travail, et les valeurs absolues sous-jacentes présentent un certain intérêt. Elles figurent au tableau IV pour l'année de référence 1961. On peut obtenir les valeurs pour les autres années en multipliant les nombres-indices appropriés par la valeur de l'année de base.

Il faut utiliser la valeur absolue avec une certaine réserve, ce qui explique le choix de l'utilisation de nombres-indices. La mesure de l'emploi, de la production, etc., est sujette à une certaine marge d'erreur, généralement indéterminée. Même si cette erreur statistique influe sur les mesures de la variation relative, il faut prévoir que ses effets sur les secteurs individuels et leurs agrégations prendront davantage d'ampleur au moment d'établir les comparaisons intersectorielles de niveau absolu. De plus, il existe des différences appréciables dans les facteurs institutionnels influant sur les groupes d'activités, notamment le niveau des investissements et le taux de retour des immobilisations et, au stade des connaissances statistiques actuelles, on ne tient pas compte de ces facteurs. Il y a lieu également de signaler que les valeurs relatives de la production peuvent varier, puisqu'elles sont ajustées pour tenir compte des variations de prix, en fonction du choix de l'année de base. Les prix ne varient pas toujours d'un montant égal ou n'évoluent pas nécessairement dans une seule direction et le choix d'une année de base différente donnerait des prix relatifs dissemblables pour la production.

TABLE IV. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1961¹
TABLEAU IV. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1961¹

	Output ² Production ²	Persons employed — Personnes employées	Man-hours — Heures-hommes	Labour compensation — Rémunération du travail	
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000	
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	29,888.7	4,777,032	1,015,562	19,448.3	
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	28,306.6	4,096,032	830,375	18,136.0	
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens.	15,399.5	2,650,886	575,349	10,537.6	
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	13,817.3	1,969,886	390,162	9,225.3	
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	14,489.2	2,126,146	440,213	8,910.7	
Agriculture.	1,582.2	681,000	185,187	1,312.3	
Manufacturing — Industries manufacturières	8,721.6	1,369,594	267,002	6,075.7	
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	5,095.7	600,292	123,161	3,149.6	
	Output per person — Production par personne	Output per man-hour — Production par heure-homme	Compensation per person — Rémunération par personne	Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	Unit labour cost — Coût unitaire de main- d'oeuvre
	dollars				
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	6,257	2.94	4,071	1.92	.65
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	6,911	3.41	4,428	2.18	.64
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens.	5,809	2.68	3,975	1.83	.68
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens.	7,014	3.54	4,683	2.36	.67
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	6,815	3.29	4,191	2.02	.61
Agriculture.	2,323	.85	1,927	.71	.83
Manufacturing — Industries manufacturières	6,368	3.27	4,436	2.28	.70
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	8,489	4.14	5,247	2.56	.62

¹ For sources, see Appendix I. — Pour la référence, voir l'annexe I.

² See *Indexes of Real Domestic Product by Industry 1961-1969/1961 = 100* (Catalogue 61-510), Table V. — Voir *Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961-1969/1961 = 100* (n° 61-510F au Catalogue), tableau V.

APPENDIX I

SOURCES OF DATA USED IN PRECEDING TABLES AND CHARTS

ANNEXE I

SOURCES DES DONNÉES UTILISÉES DANS LES TABLEAUX
ET LES GRAPHIQUES PRÉCÉDENTS

APPENDIX – I – ANNEXE

Sources of Data

Output

The output data utilized in this report come from *Indexes of Real Domestic Product by Industry 1961 Base* (Catalogue 61-506), for the years 1946-1960. For the more recent years, 1961-1971, the real output indexes are from *Indexes of Real Domestic Product by Industry 1961-1969/1961=100* (Catalogue 61-510) and the 1974 Supplement (Catalogue 61-005). Indexes for the years since 1971 are derived from *Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971-1974* (Catalogue 61-213). See note on page 7.

Labour Input

This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed, and the number of man-hours worked by these persons employed.

The sources for the data for the years since 1960 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures covering the 1947-1961 period, see *Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-hour in Canada Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963* (Catalogue 14-501).

Persons employed – Persons employed are made up of two distinct groups: paid workers and, a residual group, other than paid workers.

Paid workers – *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1974* (Catalogue 72-514) is the source of data for paid workers for the following industries: forestry; construction; transportation, storage and communication; trade; finance, real estate and insurance; and commercial services.

Manufacturing Industries of Canada (Catalogue 31-203) is the source of paid workers for manufacturing. The data for the latest years are estimated on the basis of *Estimates of Employees by Province and Industry 1961-1974* (Catalogue 72-514).

General Review of the Mineral Industries (Catalogue 26-201) is the basis of the paid workers series for mines (including milling), quarries and oil wells. From

Sources des données

Production

Les données relatives à la production utilisées dans la présente publication sont tirées de *Indexes of Real Domestic Product by Industry 1961 Base* (n° 61-506 au catalogue) pour ce qui est de la période 1946-1960. Pour la période plus récente, de 1961-1971, les indices de la production réelle ont été tirés de la publication *Indices du produit intérieur réel, par industrie, 1961-1969/1961=100* (n° 61-510F au catalogue) et le Supplément 1974 (n° 61-005 au catalogue). Pour les années postérieures à 1971, les indices sont tirés du *Produit intérieur réel par industrie (1971=100) 1971-1974* (n° 61-213 au catalogue). Voir la note à la page 7.

Entrée de main-d'oeuvre

On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre: le nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes que ces personnes ont travaillées.

Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1960. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre pour la période 1947-1961, consulter la publication *Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963* (n° 14-501F au catalogue).

Personnes occupées – Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés, qui forment ainsi une catégorie résiduelle.

Travailleurs rémunérés – Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication consacrée aux *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie pour la période 1961-1974* (n° 72-514 au catalogue) dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière; bâtiment et travaux publics; transports, entreposage et communications; commerce; finances, affaires immobilières et assurances; et services commerciaux.

Les données sur les travailleurs rémunérés dans les industries manufacturières sont tirées de la publication *Industries manufacturières du Canada* (n° 31-203 au catalogue). Les données relatives aux dernières années sont estimées sur la base de *Estimation du nombre de salariés par province et par industrie 1961-1974* (n° 72-514 au catalogue).

Les données sur les travailleurs rémunérés des mines (dont le broyage), carrières et puits de pétrole proviennent surtout de la publication *Revue générale sur les industries*

1961, both the employees in contract drilling, obtained from *Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling* (Catalogue 26-207), and an estimate of employees in "other services incidental to mining", based on the 1961 and 1971 Decennial Censuses, were added to the employment data of the first four major groups of mining. From 1968, the number of paid workers in the oil sands industry was also added to derive the total employment data. Data for the latest years are estimated on the basis of *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1974* (Catalogue 72-514).

Data from *Employment Earnings and Hours* (Catalogue 72-002) are used in deriving paid worker data for the three following industries: electric power and gas utilities; water systems and other utilities; and highway and bridge maintenance.

The number of paid workers in agriculture, fishing and trapping are taken from *The Labour Force* (Catalogue 71-001).

Other than paid workers — For manufacturing, the measure of other than paid workers is based on the series of working owners and partners from the annual censuses of manufactures. For mining, data were obtained from the decennial censuses of population and interpolated.

For the remaining industries, the number of other than paid workers is derived from The Labour Force survey, adjusted for the exclusion of Yukon and Northwest Territories and the overstatement of self-employed persons. The former adjustment is based on data from the 1961 Decennial Census while the latter was calculated by a match of the Labour Force and Consumer Finance Surveys of March 1962 and 1966.

Man-hours worked — With the exception of manufacturing, the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the persons employed and the corresponding average hours worked.

The annual average hours worked are compiled for paid and other than paid workers by industry through linear interpolation of weekly hours and employment data from The Labour Force survey, adjusted for holidays and time lost due to strikes.

minérales (n° 26-201 au catalogue). À compter de 1961, on a ajouté le nombre de travailleurs travaillant au forage sous contrat, tiré de la publication *Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait* (n° 26-207 au catalogue), et une estimation du nombre de travailleurs dans les "services miniers" établie à partir des recensements de 1961 et 1971, données relatives à l'emploi dans les quatre principaux groupes du secteur minier. À compter de 1968, on a aussi ajouté le nombre de travailleurs rémunérés dans l'industrie des sables pétrolifères afin d'en arriver à l'effectif total. Les données pour les années antérieures sont estimées sur la base de la publication *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie, 1961-1974* (n° 72-514 au catalogue).

Les données tirées de *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue) servent à calculer les données sur les travailleurs rémunérés des trois activités économiques suivantes: services d'électricité et de gaz, services d'eau et autres services d'utilité publique, services d'entretien des routes et des ponts.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l'agriculture, de la pêche et du piégeage est tiré de la publication *La population active* (n° 71-001 au catalogue).

Personnes autres que les travailleurs rémunérés — Dans le cas du secteur manufacturier, cette mesure est établie à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs recueillies lors du recensement annuel des manufactures. Dans le cas du secteur minier, les données ont été obtenues lors des recensements décennaux de la population et interpolées.

Dans le cas des autres activités économiques, on sert des données provenant de l'enquête sur la population active, après un ajustement destiné à tenir compte de l'exclusion du Yukon et des Territoires du Nord-Ouest et de la surestimation du nombre de travailleurs indépendants. Dans le premier cas, on utilise les données provenant du recensement de 1961; dans le deuxième cas, on fait appel à une comparaison des enquêtes sur la population active et sur les finances des consommateurs faites en mars 1962 et en mars 1966.

Heures-hommes travaillées — Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on obtient le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en prenant le produit du nombre de personnes occupées et le nombre moyen d'heures de travail correspondant.

Le nombre annuel moyen d'heures de travail est calculé pour les travailleurs rémunérés et les autres par activité économique grâce à une interpolation linéaire de la durée hebdomadaire du travail et des données sur l'emploi provenant de l'enquête sur la population active, après ajustement destiné à prendre en compte les congés et les pertes de temps causées par les grèves.

In manufacturing, the Annual Census of Manufactures is the basic source of man-hours data, but it is supplemented by two other surveys; Earnings and Hours of Work in Manufacturing and Survey of Labour Costs. Man-hours worked for production workers are taken from the Census. For the rest of the employees, man-hours paid are obtained by payroll deflation of Census salaries. These man-hours paid are then converted to man-hours worked by extrapolating the 1968 labour cost survey relationship between man-hours paid and worked for the nonproduction workers. (The extrapolation was based on the movements of the same ratio for production workers.) The average hours worked by other than paid workers, however, was applied to the number of working owners and partners to obtain an estimated man-hours worked.

Labour Compensation

There are two components in labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income for self-employed workers.

Labour income of paid workers — All wages, salaries and supplementary labour income are provided by the Labour Income Unit of Statistics Canada's Labour Division. Wages and salaries, measured before deductions, include directors' fees, bonuses, commissions, taxable allowances and benefits.

Supplementary labour income is composed of employers' contribution to employee welfare and pension funds (including the Canada and Quebec pension plans), to the workmen's compensation funds and to unemployment insurance.⁶

The labour income data were adjusted in order to make them consistent with the labour income in the RDP weighting system.

Labour income of other than paid workers — In addition to labour income adjusted to real output coverage, labour compensation also includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation was based on the assumption that the hourly income of self-employed workers is the same as that of an average paid worker

Dans le cas des industries manufacturières, les données sur les heures-hommes proviennent fondamentalement du recensement annuel des manufactures, que viennent compléter deux autres enquêtes: l'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières et l'enquête sur les coûts de main-d'oeuvre. Les heures-hommes travaillées par les travailleurs de la production sont tirées du recensement. Pour ce qui est des autres salariés, on calcule les heures-hommes rémunérées en ajustant les salaires et traitements obtenus lors du recensement en fonction de la liste de paie. On convertit ensuite ces heures-hommes rémunérées en heures-hommes travaillées en extrapolant la relation de l'enquête de 1968 sur les coûts de main-d'oeuvre entre les heures-hommes rémunérées et les heures-hommes travaillées par les travailleurs autres que ceux de la production. Cette extrapolation a été établie sur la base de l'évolution du même ratio pour les travailleurs de la production. Le nombre moyen d'heures travaillées par les travailleurs autres que les travailleurs rémunérés a été cependant appliqué au nombre de propriétaires et d'associés actifs afin d'obtenir une estimation du nombre d'heures-hommes travaillées.

Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail fictif des travailleurs indépendants.

Revenu du travail des travailleurs rémunérés — Il comprend tous les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail, données communiquées par la Sous-section du revenu du travail de la Division du travail de Statistique Canada. Les salaires et traitements, mesurés avant déductions, comprennent les jetons de présence, les primes et commissions, les indemnités et avantages imposables.

Le revenu supplémentaire du travail comprend la quote-part des employeurs aux régimes de bien-être social et de pension des employés (ce qui comprend le Régime de pensions du Canada et le Régime de rentes du Québec) aux caisses d'indemnisation des accidents du travail et à l'assurance-chômage⁶.

On a ajusté les données relatives au revenu du travail pour les aligner sur le revenu du travail dans le système de pondération de la P.I.R.

Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés — En plus du revenu du travail ajusté sur la base de la production réelle, la rémunération du travail comprend également un revenu du travail fictif pour tous les travailleurs autres que les travailleurs rémunérés, à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés. On a basé cette imputation sur l'hypothèse selon laquelle le re-

⁶ For further details see Part VI of the Statistics Canada *Guide to Federal Government Labour Statistics*, 1972, Ottawa, Information Canada (Catalogue 72-512).

⁶ Pour plus de renseignements, voir la partie VI de la publication de Statistique Canada intitulée *Guide de la statistique du travail du gouvernement fédéral*, 1972, Ottawa, Information Canada (n° 72-512 au catalogue).

in the same year and the same industry division. An additional adjustment was made in the case of some professional persons, who being mainly self-employed, would be underrepresented in an average of paid workers in their industry division. In these few cases direct evidence on average labour income was introduced.

venu horaire des travailleurs indépendants est le même que celui d'un salarié moyen au cours de la même année, dans la même branche d'activité. Un autre ajustement a été effectué dans le cas de certains membres des professions libérales, qui, travaillant principalement pour leur compte propre, seraient sous-représentés si on prenait la moyenne des travailleurs rémunérés de leur branche d'activité. Pour ces quelques cas isolés, des indications précises sur le revenu moyen du travail ont été fournies.

APPENDIX II

INDUSTRIAL CLASSIFICATION USED IN THIS REPORT

ANNEXE II

CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES UTILISÉE
DANS LA PRÉSENTE PUBLICATION

APPENDIX – II – ANNEXE

Industrial Classification

Commercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 85.5% of Gross Domestic Product in the base year 1961. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregations. These industry groupings are:

- A. Agriculture
- B. Manufacturing
- C. Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing)
- D. Commercial service-producing industries.

The aggregations presented are:

- E. All commercial industries (A + B + C + D)
- F. Commercial goods-producing industries (A + B + C)
- G. Commercial nonagricultural industries (B + C + D)
- H. Commercial nonagricultural goods-producing industries (B + C).

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification⁷ (S.I.C.) numbers and 1961 Real Domestic Product⁸ (R.D.P.) weights, is given below.

⁷ See *Standard Industrial Classification Manual* (Catalogue 12-501).

⁸ See *Indexes of Real Domestic Product by Industry, 1961 - 1969* (Catalogue 61-510).

Classification des activités économiques

Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont compté pour 85.5 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1961. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'oeuvre ou de main-d'oeuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leurs agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
- B. Industries manufacturières
- C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières)
- D. Activités économiques commerciales productrices de services.

Les agrégats sont:

- E. L'ensemble des activités économiques commerciales (A + B + C + D)
- F. Activités économiques commerciales productrices de biens (A + B + C)
- G. Activités économiques commerciales non agricoles (B + C + D)
- H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens (B + C).

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification⁷ (dans le manuel de la C.A.É.) et leur coefficient de pondération du produit intérieur réel⁸ (P.I.R.) établi sur l'année de base de 1961.

⁷ Voir la *Classification des activités économiques* (n° 12-501F au catalogue).

⁸ Voir la publication *Indices du produit intérieur réel par industrie, 1961 - 1969* (n° 61-510F au catalogue).

S.I.C. Composition

Composition de la C.A.É.

Industry grouping — Groupes d'industries	1961 R.D.P. weight — Pondération du P.I.R. de 1961	S.I.C. Composition — Composition de la C.A.É.		
		Name — Nom	Number — Numéro	
			Division — Branche	Industries
A. Agriculture.	4.525	Agriculture.	1	
B. Manufacturing — Industries manufacturières.	24.943	Manufacturing industries — Industries manufacturières.	5	
C. Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing) — Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières).	14.573	Forestry — Forestage	2	
		Fishing and trapping — Pêche et piégeage.	3	
		Mines (including milling), quarries and oil wells — Mines (y compris le broyage), carrières et puits de pétrole.	4	
		Construction.	6	572, 574
		Electric power and gas distribution — Électricité et distribution du gaz.		
D. Commercial service-producing industries — Activités économiques commerciales productrices de services.	41.437	Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) — Transports, communications et autres services d'utilité publique (sauf entretien des routes et ponts et électricité, gaz et eau).	7	Except — Sauf 516, 572, 574, 576, 579
		Trade — Commerce	8	
		Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) — Finances, assurances et immeuble (incluant loyers et redevances).	9	
		Offices of physicians — Cabinets de médecin.		823
		Offices of dentists — Cabinets de dentiste.		825
		Other health services — Autres services de santé.		827
		Motion picture and recreational services — Cinématographie et services récréatifs.		851, 853, 859
		Services to business management — Établissements au service des entreprises.		861, 862, 864, 866, 869
		Personal services (ex., private households) — Services personnels (excluant ménages privés).		871, 872, 874, 875, 876, 877, 879
		Miscellaneous services — Services divers.		891, 893, 894, 896, 897, 899

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des agrégations des activités économiques:

Industry aggregation — Agrégation des activités économiques	1961 R.D.P. weight — Pondération du P.I.R. de 1961
E. All commercial industries — (A + B + C + D) — Ensemble des activités économiques commerciales	85.478
F. Commercial goods-producing industries — (A + B + C) — Activités économiques commerciales productrices de biens	44.041
G. Commercial nonagricultural industries — (B + C + D) — Activités économiques commerciales non agricoles	80.953
H. Commercial nonagricultural industries — (B + C + D) — Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	39.516

Noncommercial Industries

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are noncommercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

Industries non commerciales

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

S.I.C. number — Numéro de la C.A.E.		Aggregate — Agrégat	1961 R.D.P. weight — Pondération du P.I.R. de 1961
Division — Branche	Industries		
11	516, 576, 579	Noncommercial industries — Industries non commerciales	14.522
	801, 803, 805, 807, 809, 821, 828, 831, 873	Highway and bridge maintenance, and water systems and other utilities — Entretien des routes et ponts, services d'eau et autres services d'utilité publique	0.647
		Education and related services, hospitals, welfare organizations, religious organizations and private households — Enseignement et services connexes, hôpitaux et oeuvres sociales, organismes religieux et ménages privés	6.643
		Public administration and defence — Administration publique et défense nationale	7.232

TABLES

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST,
AND RELATED DATA

TABLEAUX

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
ET DONNÉES CONNEXES

TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-74
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	51.6	85.7	96.6	31.1	60.2	53.4	36.3	32.2	60.3
1947	55.0	89.6	98.6	38.8	61.4	55.8	43.2	39.3	70.5
1948	57.0	91.1	100.2	43.2	62.5	56.9	47.4	43.1	75.8
1949	58.5	92.3	100.7	45.6	63.4	58.1	49.4	45.3	78.0
1950	62.7	92.1	98.6	49.9	68.1	63.6	54.1	50.6	79.5
1951	67.5	94.5	100.4	58.1	71.5	67.3	61.5	57.8	86.0
1952	72.5	95.2	100.6	63.2	72.1	72.1	66.4	62.8	87.1
1953	75.5	95.7	101.0	67.4	78.9	74.7	70.4	67.9	89.2
1954	73.8	95.0	99.9	67.9	77.7	73.9	71.4	67.9	92.0
1955	82.1	96.1	100.2	72.3	85.4	81.9	75.2	72.1	97.4
1956	89.5	99.9	103.9	81.1	89.6	86.1	81.2	78.1	98.0
1957	89.7	101.5	104.3	87.4	88.4	86.0	86.1	83.7	90.7
1958	91.0	98.4	100.5	88.1	92.4	90.6	89.5	87.7	96.9
1959	95.9	100.0	101.9	92.8	95.9	94.1	92.7	91.0	96.7
1960	98.0	99.7	100.9	97.1	98.3	97.1	97.4	96.3	99.1
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	107.5	102.4	102.4	105.4	104.9	105.0	102.9	102.9	98.1
1963	113.9	104.7	103.9	111.6	108.7	109.6	106.5	107.4	98.0
1964	122.5	108.4	106.9	120.6	113.0	114.6	111.2	112.8	98.4
1965	131.7	113.0	110.6	133.3	116.6	119.1	118.0	120.6	101.2
1966	141.4	116.7	112.9	149.1	121.1	125.3	127.7	132.1	105.5
1967	145.5	118.9	114.3	163.0	122.4	127.3	137.1	142.6	112.0
1968	154.1	119.0	113.1	173.7	129.4	136.3	145.9	153.6	112.7
1969	163.5	122.8	115.5	192.5	133.2	141.5	156.8	166.6	117.8
1970	167.2	122.7	114.3	206.0	136.3	146.3	167.9	180.3	123.2
1971	177.7	124.4	115.2	225.4	142.9	154.2	181.2	195.7	126.8
1972	187.3	127.5	117.4	250.3	146.9	159.6	196.4	213.3	133.7
1973	200.4	132.7	122.5	284.8	151.0	163.6	214.6	232.5	142.1
1974	207.9	139.2	127.7	332.5	149.4	162.8	238.9	260.4	159.9

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST, (2)
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE, (2)
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946-47	6.6	4.5	2.1	24.6	2.0	4.4	19.2	22.1	16.9
1947-48	3.6	1.7	1.7	11.5	1.9	1.9	9.6	9.6	7.6
1948-49	2.6	1.3	0.5	5.6	1.3	2.1	4.3	5.1	2.9
1949-50	7.2	-0.2	-2.1	9.2	7.4	9.5	9.5	11.6	1.9
1950-51	7.7	2.5	1.8	16.5	5.0	5.7	13.6	14.4	8.2
1951-52	7.4	0.8	0.2	8.8	6.6	7.1	8.0	8.5	1.3
1952-53	4.1	0.6	0.4	6.7	3.5	3.7	6.1	6.2	2.4
1953-54	-2.3	-0.8	-1.1	0.7	-1.5	-1.2	1.5	1.8	3.0
1954-55	11.2	1.2	0.3	6.5	9.9	10.9	5.3	6.2	-4.3
1955-56	9.0	3.9	3.7	12.2	4.9	5.2	8.0	8.3	3.0
1956-57	0.2	1.6	0.4	7.7	-1.3	-0.2	6.0	7.3	7.4
1957-58	1.4	-3.0	-3.7	0.9	4.6	5.3	4.0	4.7	-0.6
1958-59	5.4	1.6	1.4	5.2	3.7	3.9	3.6	3.7	-0.1
1959-60	2.2	-0.3	-1.0	4.7	2.5	3.2	5.1	5.8	2.5
1960-61	2.0	0.3	-0.9	2.9	1.8	3.0	2.7	3.9	0.9
1961-62	7.5	2.4	2.4	5.4	4.9	4.4	2.9	2.9	-1.9
1962-63	6.0	2.2	1.4	5.9	3.6	4.4	3.5	4.3	-0.1
1963-64	7.6	3.5	2.9	8.0	3.9	4.5	4.4	5.0	0.5
1964-65	7.5	4.2	3.4	10.6	3.1	4.0	6.1	6.9	2.8
1965-66	7.4	3.3	2.1	11.8	3.9	5.2	8.3	9.6	4.2
1966-67	2.9	1.9	1.3	9.3	1.0	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.9	0.1	-1.1	6.6	5.8	7.1	6.5	7.7	0.6
1968-69	6.1	3.1	2.2	10.8	2.9	3.8	7.5	8.5	4.5
1969-70	2.3	-0.1	-1.1	7.0	2.3	3.4	7.0	8.2	4.6
1970-71	6.3	1.4	0.8	9.4	4.8	5.4	7.9	8.5	3.0
1971-72	5.4	2.5	1.9	11.1	2.8	3.4	8.4	9.0	5.4
1972-73	7.0	4.1	4.4	13.8	2.8	2.5	9.3	9.0	6.3
1973-74	3.7	4.9	4.2	16.7	-1.1	-0.5	11.3	12.0	12.5

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-74
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	47.9	70.7	77.5	29.4	67.7	61.8	41.6	37.9	61.4
1947	52.1	76.8	83.5	35.9	67.8	62.4	46.7	43.0	68.9
1948	54.0	79.2	86.1	41.2	68.1	62.7	52.0	47.9	76.3
1949	56.1	80.9	87.0	44.0	69.3	64.5	54.4	50.6	78.5
1950	59.9	82.3	87.3	47.0	72.8	68.6	57.1	53.9	78.5
1951	64.0	87.0	91.5	55.0	73.6	69.9	63.2	60.1	85.9
1952	67.4	89.0	93.2	60.9	75.7	72.4	68.4	65.4	90.3
1953	71.5	90.5	94.2	65.8	79.0	75.9	72.7	69.9	92.1
1954	72.2	89.1	91.8	66.6	81.0	78.6	74.8	72.6	92.3
1955	79.3	91.9	94.2	70.8	86.3	84.2	77.0	75.2	89.3
1956	86.8	97.3	100.0	79.9	89.2	86.8	82.1	79.9	92.1
1957	88.6	100.0	101.9	86.2	88.6	86.9	86.2	84.6	97.3
1958	89.1	97.2	98.7	87.1	91.6	90.2	89.5	88.2	97.7
1959	94.7	99.6	101.2	92.6	95.1	93.5	93.0	91.5	97.8
1960	96.5	99.7	100.6	97.0	96.8	95.9	97.3	96.4	100.5
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	106.6	103.4	103.8	106.0	103.1	102.7	102.5	102.1	99.4
1963	112.7	106.3	106.2	112.4	106.0	106.1	105.7	105.8	99.7
1964	122.4	111.0	110.8	121.9	110.2	110.4	109.8	110.0	99.6
1965	132.0	117.3	116.6	135.6	112.6	113.2	115.6	116.2	107.9
1966	141.2	122.9	120.7	152.3	114.9	116.9	124.0	126.2	113.2
1967	147.0	125.0	122.3	166.4	117.6	120.2	139.1	141.5	114.1
1968	155.7	125.5	121.5	177.6	124.1	128.1	141.5	151.7	119.5
1969	165.2	130.1	124.8	197.4	127.0	132.4	162.4	170.9	125.4
1970	169.1	130.6	124.1	212.1	129.5	136.1	175.4	185.8	129.9
1971	179.1	132.6	125.2	232.6	135.1	143.0	189.3	200.9	136.4
1972	190.0	136.9	129.0	259.2	146.3	150.8	204.9	217.2	144.0
1973	204.0	143.4	135.3	293.8	142.3	150.1	227.2	242.3	161.4
1974	212.2	150.8	141.4	342.6	140.7				

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	8.8	8.6	7.7	22.2	0.1	1.0	12.4	13.4	12.3
1947-48	3.6	3.1	3.1	14.8	0.5	0.5	11.3	11.3	10.7
1948-49	3.9	2.1	1.0	6.9	1.7	2.8	4.7	5.8	2.9
1949-50	6.8	1.7	0.4	6.8	5.0	6.4	5.0	6.4	0.0
1950-51	6.8	5.7	4.9	16.9	1.1	1.9	10.6	11.5	9.4
1951-52	5.3	2.3	1.8	10.8	2.9	3.5	8.2	8.8	5.2
1952-53	6.1	1.6	1.1	8.1	4.4	4.9	6.4	6.9	1.9
1953-54	1.0	-1.5	-2.5	1.2	2.5	3.6	2.8	3.9	0.3
1954-55	9.8	3.1	2.6	6.2	6.5	7.1	3.1	3.6	3.1
1955-56	9.5	5.9	6.1	12.9	3.4	3.1	6.6	6.4	5.6
1956-57	2.1	2.7	1.9	7.8	-0.6	0.1	5.0	5.8	0.5
1957-58	0.6	-2.7	-3.1	1.0	3.4	3.8	3.8	3.7	0.1
1958-59	6.3	2.4	2.5	6.3	1.8	2.5	4.6	5.3	2.7
1959-60	1.9	0.1	-0.6	4.7	1.8	2.4	2.8	3.8	-0.5
1960-61	3.6	0.3	3.8	3.1	3.3	4.3	2.5	2.1	-0.6
1961-62	6.6	3.4	2.3	6.1	2.8	3.3	3.1	3.7	0.4
1962-63	5.7	2.9	4.3	8.5	4.0	4.1	3.8	3.9	-0.1
1963-64	8.6	5.6	5.2	11.2	2.1	2.5	5.3	5.7	3.1
1964-65	7.8	4.8	3.5	12.4	2.1	3.3	7.2	8.5	5.0
1965-66	4.1	1.8	1.3	9.2	2.3	2.8	7.3	7.8	4.9
1966-67	5.9	0.4	-0.6	6.7	5.5	6.6	6.3	7.4	0.8
1967-68	6.1	3.7	2.7	11.1	2.4	2.9	7.0	8.0	5.0
1968-69	2.4	0.4	-0.5	7.4	2.0	2.9	8.0	8.7	3.6
1969-70	5.9	1.5	0.9	9.7	4.3	5.0	7.9	8.1	5.0
1970-71	6.1	3.3	3.0	11.4	2.7	3.0	8.2	8.1	5.6
1971-72	7.4	4.7	4.9	13.4	2.5	2.4	10.9	11.6	12.1
1972-73	4.0	5.1	4.5	16.6	-1.1	-0.5			
1973-74									

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-74
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	51.0	105.5	118.2	33.1	48.4	43.2	31.4	28.0	64.9
1947	54.0	108.3	117.8	44.3	49.9	45.8	40.9	37.6	82.0
1948	56.8	108.7	118.4	48.8	52.2	48.0	44.8	41.2	85.8
1949	57.8	109.4	118.1	50.3	52.8	48.9	46.0	42.6	87.1
1950	62.6	108.1	114.7	56.5	57.9	54.6	52.2	49.3	90.2
1951	68.6	110.1	116.2	66.9	62.3	59.1	60.8	57.6	97.5
1952	74.5	109.0	114.5	71.7	68.3	65.1	65.8	62.7	96.3
1953	77.4	108.5	114.6	75.2	71.4	67.5	69.4	65.7	97.2
1954	73.9	106.3	111.9	73.9	69.5	66.1	69.5	66.0	99.9
1955	83.7	106.3	111.0	78.6	78.7	75.4	73.9	70.8	93.9
1956	91.9	108.8	113.2	88.2	84.5	81.2	81.0	77.9	95.9
1957	91.0	108.1	110.9	93.5	84.2	82.1	86.5	84.3	102.7
1958	92.4	102.3	104.3	92.0	90.3	88.6	89.9	88.2	99.6
1959	96.8	102.9	104.9	95.7	94.0	92.3	92.9	91.2	98.8
1960	99.0	101.3	102.5	95.7	97.7	96.6	98.1	96.9	100.3
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	109.4	101.5	101.7	105.4	107.8	107.5	103.9	103.6	96.4
1963	116.4	102.8	102.3	111.0	113.3	113.8	108.1	108.6	95.4
1964	125.2	105.6	104.5	120.3	118.6	119.9	113.9	115.1	96.1
1965	135.3	108.7	106.8	133.1	124.5	126.7	122.5	124.7	98.4
1966	145.4	110.8	108.1	149.3	131.3	134.5	134.8	138.1	102.7
1967	146.1	111.1	107.5	160.7	131.5	135.9	144.6	149.4	110.0
1968	155.4	110.1	105.7	169.6	141.2	147.0	154.1	160.5	109.2
1969	164.8	111.1	106.0	185.3	148.3	155.5	166.7	174.8	112.4
1970	166.3	108.4	102.7	194.5	153.4	161.9	179.4	189.3	116.9
1971	177.7	108.9	102.7	211.2	163.2	173.0	194.0	205.6	118.9
1972	186.1	109.6	103.0	232.1	169.8	180.7	211.7	225.3	124.7
1973	199.4	113.3	107.2	266.4	175.9	186.1	235.1	248.6	133.6
1974	202.2	117.0	110.3	308.4	172.8	183.3	263.5	279.5	152.5

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	5.9	2.7	-0.3	33.8	3.1	6.2	30.3	34.2	26.4
1947-48	5.2	0.4	0.5	10.1	4.7	4.7	9.6	9.5	4.7
1948-49	1.8	0.6	-0.3	3.2	1.2	2.0	2.6	3.5	1.5
1949-50	8.3	-1.2	-2.9	12.2	9.6	11.6	13.5	15.6	3.6
1950-51	9.6	1.8	1.3	18.5	7.6	8.2	16.4	16.9	8.1
1951-52	8.6	-1.0	-1.5	7.2	9.7	10.2	8.2	8.8	-1.3
1952-53	3.9	-0.5	0.1	4.9	4.4	3.8	5.4	4.8	1.0
1953-54	-4.5	-2.0	-2.4	-1.8	-2.6	-2.2	0.2	0.5	2.8
1954-55	13.3	0.0	-0.8	6.4	13.2	14.1	6.4	7.2	-6.0
1955-56	9.8	2.3	2.0	12.2	7.3	7.7	9.6	10.0	2.2
1956-57	-1.0	-0.6	-2.1	6.0	-0.4	1.1	6.7	8.2	7.1
1957-58	1.5	-5.4	-5.9	-1.6	7.3	8.0	4.0	4.6	-3.1
1958-59	4.8	0.6	0.5	4.0	4.1	4.2	3.3	3.4	-0.7
1959-60	2.3	-1.6	-2.2	3.8	3.9	4.6	5.5	6.2	1.5
1960-61	1.0	-1.3	-2.4	0.7	2.3	3.5	2.0	3.2	-0.3
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.4	7.8	7.5	3.9	3.6	-3.6
1962-63	6.4	1.2	0.5	5.3	5.1	5.9	4.0	4.8	-1.0
1963-64	7.6	2.8	2.2	8.3	4.7	5.3	5.4	6.0	0.7
1964-65	8.1	2.9	2.2	10.7	5.0	5.8	7.5	8.3	2.4
1965-66	7.5	1.9	1.3	12.2	5.5	6.1	10.1	10.7	4.4
1966-67	0.5	0.3	-0.6	7.6	0.2	1.1	7.3	8.2	7.1
1967-68	6.4	-1.0	-1.7	5.6	7.4	8.2	6.6	7.4	-0.7
1968-69	6.0	1.0	0.3	9.2	5.0	5.8	8.1	8.9	3.0
1969-70	0.9	-2.5	-3.1	5.0	3.5	4.2	7.6	8.3	4.0
1970-71	6.9	0.4	0.0	8.6	6.4	6.8	8.2	8.6	1.6
1971-72	4.7	0.7	0.3	9.9	4.0	4.4	9.1	9.6	4.9
1972-73	7.1	3.4	4.0	14.8	3.6	3.0	11.0	10.4	7.1
1973-74	1.4	3.3	2.9	15.7	-1.8	-1.5	12.1	12.4	14.1

1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.
2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-74
(196=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	44.1	81.1	87.9	30.0	54.4	50.2	37.0	34.2	68.1
1947	48.5	88.1	94.9	39.5	55.0	51.1	44.8	41.6	81.4
1948	51.3	90.1	97.0	45.6	56.9	52.9	50.6	47.1	88.9
1949	53.3	91.6	97.1	47.9	58.2	54.9	52.3	49.3	89.8
1950	57.6	93.3	98.4	51.9	61.8	58.6	55.6	52.7	90.1
1951	62.4	99.9	104.9	62.1	62.4	59.5	62.1	59.2	99.5
1952	65.5	101.0	105.2	68.5	64.9	62.3	67.8	65.1	104.5
1953	70.6	98.0	100.4	73.3	69.2	66.3	71.9	68.8	103.8
1954	71.0	101.1	103.3	72.3	70.7	73.8	75.8	72.0	101.8
1955	78.3	106.6	109.3	76.6	78.0	76.3	81.4	74.1	97.2
1956	87.3	107.3	108.9	86.8	81.9	79.9	85.8	84.5	103.2
1957	89.2	101.2	102.4	92.1	83.1	81.9	89.4	88.3	101.5
1958	89.1	103.0	104.8	90.5	88.1	87.0	93.0	91.4	101.0
1959	94.8	101.7	102.7	95.8	92.0	90.5	97.6	96.7	102.9
1960	96.5	100.0	100.0	99.3	94.9	94.0	100.0	100.0	100.0
1961	100.0	103.1	104.3	106.5	104.8	103.5	103.3	102.1	98.6
1962	108.0	105.3	106.4	112.6	108.3	107.2	106.9	105.8	98.7
1963	114.1	110.1	111.6	122.9	113.8	112.2	111.6	110.1	98.1
1964	125.3	116.1	117.9	137.5	117.3	115.5	118.5	116.7	101.0
1965	126.2	121.4	122.7	155.7	119.7	118.4	128.2	126.9	107.2
1966	145.3	121.1	121.3	167.1	123.2	123.0	137.9	137.7	111.3
1967	158.8	120.4	120.2	176.7	131.9	132.1	146.8	147.1	115.1
1968	168.4	122.4	121.1	193.8	137.6	139.1	158.3	160.0	120.3
1969	170.3	119.9	118.1	204.8	149.8	153.0	185.3	189.2	123.7
1970	180.6	120.6	118.1	223.4	155.5	158.3	200.5	204.2	129.0
1971	191.4	123.1	120.9	246.9	160.5	162.8	218.4	221.6	136.1
1972	206.8	133.5	131.1	324.7	157.8	160.6	243.2	247.6	154.2
1973	210.6								
1974									

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	10.0	8.7	7.9	31.4	1.2	1.9	20.9	21.8	19.5
1947-48	5.8	2.2	2.2	15.6	3.5	3.5	13.0	13.1	9.3
1948-49	3.9	1.6	0.2	4.9	2.2	3.7	3.2	4.7	1.0
1949-50	8.1	1.8	1.3	8.4	6.1	6.7	6.4	7.0	0.3
1950-51	8.3	7.2	6.6	19.7	1.1	1.6	11.7	12.3	10.5
1951-52	5.0	1.0	0.3	10.2	3.9	4.7	9.1	9.9	5.0
1952-53	7.8	1.0	1.2	7.0	6.8	6.5	6.0	5.7	-0.7
1953-54	0.6	-3.9	-5.7	-1.3	4.6	6.7	2.7	4.7	-1.9
1954-55	11.0	3.2	3.0	6.0	7.6	7.8	2.7	2.9	-4.5
1955-56	10.8	5.5	5.8	13.3	5.0	4.7	7.4	7.1	2.3
1956-57	2.2	0.7	-0.4	6.0	1.5	2.6	5.3	6.4	3.8
1957-58	-0.1	-5.7	-6.0	-1.7	6.0	6.2	4.2	4.5	-1.6
1958-59	6.4	1.9	2.3	5.9	4.5	4.0	4.0	3.5	-0.5
1959-60	1.8	-1.3	-2.0	3.6	3.1	3.8	5.0	5.7	1.8
1960-61	3.6	-1.7	-2.6	0.7	5.4	6.4	2.4	3.5	-2.8
1961-62	8.0	3.1	4.3	6.5	4.8	3.5	3.3	2.1	-1.4
1962-63	5.6	2.2	2.0	5.7	3.4	3.6	3.5	3.6	0.1
1963-64	9.8	4.5	4.9	9.1	5.0	4.7	4.4	4.0	-0.6
1964-65	8.7	5.4	5.6	11.9	3.1	2.9	6.1	6.0	3.0
1965-66	6.7	4.6	4.1	13.2	2.0	2.5	8.2	8.8	6.1
1966-67	2.7	-0.2	-1.1	7.3	2.9	3.8	7.6	8.5	4.5
1967-68	6.4	-0.6	-0.9	5.8	7.1	7.4	6.4	6.8	-0.6
1968-69	6.0	1.7	0.8	9.6	4.3	3.7	7.9	8.4	4.5
1969-70	1.1	-2.0	-2.5	5.7	3.2	6.1	8.5	9.1	2.9
1970-71	6.0	0.5	-0.0	10.5	3.8	3.5	8.2	7.9	4.3
1971-72	6.0	2.1	2.4	14.0	3.2	2.8	8.9	8.5	5.5
1972-73	8.0	4.7	5.1	15.3	-1.7	-1.3	11.4	11.7	13.3
1973-74	1.8	3.6	3.2						

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74
TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-74
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	51.8	61.1	68.4	28.7	84.8	75.8	47.0	42.0	55.4
1947	55.8	66.4	73.4	32.2	84.1	76.0	48.5	43.9	57.7
1948	56.9	69.2	76.4	36.6	82.3	74.4	52.9	47.9	64.4
1949	59.1	71.0	78.0	40.1	83.2	75.8	56.4	51.4	67.8
1950	62.2	72.2	77.5	42.0	86.2	80.3	58.2	54.2	72.4
1951	65.7	75.0	79.7	47.6	87.6	82.4	63.5	59.7	76.4
1952	69.4	78.0	82.5	53.0	89.0	84.1	68.0	64.3	80.2
1953	72.4	79.9	83.3	58.1	90.7	86.9	72.7	69.7	82.9
1954	73.3	81.0	84.3	60.8	90.5	87.0	75.1	72.1	81.6
1955	79.4	83.4	86.1	64.8	95.2	92.2	77.7	75.2	85.1
1956	85.6	88.7	91.7	72.8	96.5	93.3	82.1	79.4	91.5
1957	87.6	93.2	95.7	80.1	94.0	91.5	86.0	83.7	94.2
1958	88.7	93.6	95.5	83.6	94.7	92.9	89.3	87.5	94.9
1959	94.1	96.4	98.1	89.3	97.6	95.9	92.6	91.0	98.2
1960	96.3	97.8	98.8	94.6	98.5	97.5	96.7	95.7	98.2
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	105.4	103.6	103.3	105.4	101.7	102.0	101.7	102.0	100.0
1963	111.3	107.2	106.1	112.2	103.8	104.9	104.7	105.8	100.8
1964	119.5	111.9	110.1	120.9	106.8	108.5	108.1	109.8	101.2
1965	127.9	118.3	115.5	133.6	108.1	110.7	112.9	115.6	104.4
1966	137.2	124.2	119.0	148.9	110.5	115.3	119.9	125.1	108.5
1967	144.9	128.6	123.2	165.7	112.6	117.6	128.8	134.5	114.3
1968	152.7	130.2	122.7	178.5	117.2	124.4	137.0	145.5	116.9
1969	162.1	137.2	128.0	201.1	118.1	126.6	146.6	157.1	124.1
1970	168.1	140.5	129.4	219.6	119.7	129.9	156.3	169.7	130.6
1971	177.6	143.7	131.5	242.2	123.6	135.0	168.5	184.1	136.4
1972	188.6	149.7	136.2	272.0	126.0	138.5	181.6	199.7	144.2
1973	201.2	156.9	142.6	306.6	128.3	141.1	195.4	215.0	152.4
1974	213.5	166.8	150.5	361.1	128.0	141.9	216.4	240.0	169.1

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST, (2)
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-74

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE, (2)
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	7.7	8.6	7.4	12.1	-0.8	0.3	3.3	4.4	4.1
1947-48	2.0	4.2	4.1	13.7	-2.2	-2.1	9.1	9.2	11.5
1948-49	3.9	2.7	2.0	9.4	1.1	1.9	6.5	7.3	5.3
1949-50	5.2	1.6	-0.6	4.8	3.6	5.9	3.2	5.5	-0.4
1950-51	5.6	3.9	2.9	13.3	1.7	2.7	9.0	10.1	7.2
1951-52	5.6	4.0	3.5	11.5	1.6	2.0	7.2	7.7	5.5
1952-53	4.3	2.4	1.0	9.5	1.8	3.3	6.9	8.4	5.0
1953-54	1.2	1.4	1.2	4.6	-0.1	0.1	3.5	3.4	3.3
1954-55	8.3	3.0	2.2	6.6	5.1	6.0	5.6	4.3	-1.6
1955-56	7.8	6.4	6.5	12.4	1.4	1.2	5.5	5.5	4.2
1956-57	2.3	5.0	4.4	10.1	-2.5	-1.9	4.8	5.5	7.5
1957-58	1.3	0.5	-0.2	4.3	0.8	1.5	3.8	4.5	3.0
1958-59	6.1	3.0	2.7	6.9	3.0	3.3	3.8	4.0	0.7
1959-60	2.3	1.4	0.7	5.9	0.9	1.6	4.4	5.1	3.5
1960-61	3.8	2.3	1.2	5.8	1.5	2.6	3.4	4.5	1.9
1961-62	5.4	3.6	3.3	5.4	1.7	2.0	1.7	2.0	-0.0
1962-63	5.6	3.5	2.6	6.5	2.0	2.9	2.9	3.8	0.8
1963-64	7.4	4.4	3.8	7.7	2.9	3.4	3.2	3.8	0.3
1964-65	7.0	5.8	4.9	10.5	1.2	2.0	4.5	5.3	3.2
1965-66	7.3	4.9	3.0	11.5	1.2	2.0	6.2	8.2	3.9
1966-67	5.6	3.6	3.5	11.3	2.0	2.0	7.4	7.5	5.4
1967-68	5.4	1.3	-0.4	7.7	4.1	5.8	6.4	8.2	2.2
1968-69	6.2	5.4	4.3	12.7	0.8	1.8	7.0	8.0	6.2
1969-70	3.7	2.4	1.1	9.2	1.3	2.6	6.7	8.0	5.3
1970-71	5.7	2.3	1.6	10.3	3.3	3.9	7.8	8.5	4.4
1971-72	6.2	4.2	3.5	12.3	1.9	2.6	7.8	8.5	5.7
1972-73	6.7	4.8	4.7	12.7	1.8	1.9	7.6	7.6	5.7
1973-74	6.1	6.3	5.5	17.8	-0.2	0.6	10.8	11.6	11.0

1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.
2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-74

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-74
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	95.0	176.0	181.9	54.7	54.0	52.2	31.1	30.1	57.6
1947	89.2	166.5	166.2	78.2	53.6	53.7	47.0	47.1	87.7
1948	92.1	162.6	163.6	70.8	56.6	56.3	43.5	43.3	76.9
1949	86.8	160.8	162.3	67.7	54.0	53.5	42.1	41.7	78.1
1950	94.9	151.1	149.0	88.9	62.8	63.7	58.8	59.7	93.7
1951	108.3	139.3	139.9	100.6	77.7	77.4	72.2	71.9	92.9
1952	132.6	132.2	134.1	94.6	100.3	95.2	92.0	90.3	71.3
1953	121.2	127.3	131.7	88.9	95.2	92.0	69.9	67.5	73.4
1954	93.1	130.3	136.1	84.7	77.4	68.4	65.0	62.2	91.0
1955	114.9	121.5	127.5	92.6	94.6	90.3	76.2	72.8	80.6
1956	122.0	115.1	121.5	97.7	106.0	100.4	84.9	80.4	80.1
1957	102.6	110.4	115.1	103.4	92.9	89.2	93.7	89.9	100.8
1958	113.8	105.6	108.3	102.8	107.7	105.0	97.3	94.9	90.4
1959	115.3	102.7	105.0	94.8	107.3	104.9	92.3	90.3	86.0
1960	115.3	100.1	102.1	99.8	115.1	112.9	99.6	97.7	86.5
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1962	122.0	96.9	96.3	98.0	125.9	126.7	105.1	101.8	80.3
1963	136.9	95.3	93.5	100.2	143.7	146.5	105.1	107.2	73.2
1964	123.9	92.5	89.4	101.9	133.9	138.6	110.2	114.1	82.3
1965	127.6	87.2	83.3	101.9	146.3	153.3	116.8	122.4	79.8
1966	145.9	79.9	77.5	104.4	182.6	188.3	130.7	134.8	71.6
1967	118.6	82.1	78.5	115.7	144.5	151.1	140.9	147.3	97.5
1968	126.0	80.2	75.2	119.6	157.2	167.5	149.2	159.0	94.1
1969	133.3	78.6	74.2	125.5	167.7	179.6	159.8	169.1	92.6
1970	131.4	75.0	70.3	121.7	175.1	187.0	162.2	173.3	82.2
1971	152.7	74.9	70.4	125.5	203.9	217.0	167.5	178.3	82.2
1972	137.6	70.6	65.3	128.1	194.8	210.6	181.3	196.0	93.1
1973	133.5	68.4	65.3	160.5	195.1	204.6	234.6	246.0	120.2
1974	126.6	69.5	66.4	193.6	182.3	190.5	278.8	291.4	152.9

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
AGRICULTURE, 1946-74

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
AGRICULTURE, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946-47	-6.1	-5.4	-8.7	42.9	-0.8	2.8	51.0	56.4	52.2
1947-48	3.3	-2.3	-1.5	-9.4	5.7	4.9	-7.3	-8.0	-12.3
1948-49	-5.8	-1.1	-0.8	-4.3	-4.7	-5.0	-3.3	-3.6	1.5
1949-50	9.3	-6.1	-8.2	31.2	16.4	19.1	39.7	42.9	20.0
1950-51	14.1	-7.8	-6.1	13.2	23.7	21.5	22.8	20.6	-0.8
1951-52	22.4	-5.1	-4.2	-6.1	29.0	27.8	-1.0	-1.9	-23.3
1952-53	-8.6	-3.7	-1.8	-5.9	-5.1	-6.9	-2.3	-4.2	2.9
1953-54	-23.2	2.3	3.4	-4.7	-24.9	-25.7	-6.9	-7.9	24.0
1954-55	23.4	-6.7	-6.5	9.3	32.3	32.0	17.2	16.9	-11.4
1955-56	6.2	-5.3	-4.5	5.5	12.1	11.2	11.4	10.5	-0.6
1956-57	-15.9	-4.1	-5.3	5.8	-12.3	-11.2	10.4	11.7	25.8
1957-58	10.9	-4.3	-5.9	-0.6	15.9	17.8	3.9	5.6	-10.4
1958-59	-3.2	-2.8	-3.1	-7.8	-0.4	-0.1	-5.1	-4.9	-4.8
1959-60	4.6	-2.5	-2.8	5.2	7.3	7.6	7.9	8.3	15.6
1960-61	-13.3	-0.1	-2.0	0.2	-13.1	-11.5	0.4	1.8	-19.7
1961-62	22.0	-3.1	-3.7	-2.0	25.9	26.7	1.1	1.8	-8.9
1962-63	12.2	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	12.5
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-0.1	9.2	6.0	7.3	-3.0
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	2.5	24.9	22.8	11.9	10.1	-10.3
1965-66	14.3	-8.4	-6.9	10.7	-20.9	-19.7	7.8	9.3	36.2
1966-67	-18.7	2.8	-4.2	3.4	8.8	10.9	5.9	8.0	-2.6
1967-68	6.2	-2.3	-1.4	4.9	8.0	7.2	7.1	6.3	-0.8
1968-69	5.8	-2.0	-1.4	-3.0	3.2	4.1	1.5	2.4	-1.6
1969-70	-1.4	-4.5	-5.3	-3.0	16.4	16.0	3.3	2.9	-11.3
1970-71	16.2	-0.2	0.1	3.1	-4.5	-3.0	8.3	9.9	13.3
1971-72	-9.9	-3.1	-0.1	25.3	0.1	-2.8	29.3	25.5	29.2
1972-73	-3.0	1.5	1.8	20.6	-6.6	-6.9	18.8	18.5	27.2
1973-74	-5.2								

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-74

TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-74
(1961=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	50.7	82.6	89.8	30.4	61.4	56.4	36.8	33.8	59.9
1947	55.4	88.4	95.0	39.5	62.7	58.3	44.7	41.6	71.4
1948	57.8	90.2	97.5	45.8	64.1	59.3	50.7	47.0	79.2
1949	59.5	91.6	97.2	48.2	64.9	61.2	52.6	49.6	81.1
1950	63.4	92.6	97.2	51.6	68.5	65.2	55.8	53.1	88.6
1951	68.9	98.2	101.6	61.0	70.1	67.8	62.1	60.1	94.7
1952	71.5	100.6	102.6	67.7	71.1	69.7	67.3	66.0	96.1
1953	76.6	103.6	106.3	73.6	73.9	72.0	71.0	69.3	97.3
1954	74.9	99.0	99.7	72.9	75.7	75.1	73.6	73.1	94.2
1955	82.2	101.4	102.6	77.4	81.1	80.1	76.4	75.5	95.3
1956	89.7	105.6	107.7	85.7	85.1	83.5	81.1	85.4	101.0
1957	89.7	106.1	106.7	90.6	84.5	84.0	89.8	89.3	102.8
1958	88.0	100.7	101.3	90.4	87.4	86.9	91.7	92.7	102.8
1959	94.5	101.8	103.1	95.6	92.8	91.7	93.9	97.9	100.0
1960	96.1	100.8	100.0	98.8	95.3	94.8	97.9	100.0	97.7
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	97.6
1962	109.3	102.7	103.8	106.7	106.4	105.3	108.2	106.7	97.0
1963	116.7	105.2	106.7	113.8	110.9	109.4	112.8	110.8	98.1
1964	127.9	110.0	112.0	124.1	116.2	114.2	118.3	116.3	102.8
1965	139.5	115.7	117.7	136.9	120.5	118.5	126.6	125.4	107.5
1966	149.3	121.2	122.4	153.5	123.2	122.0	135.5	135.0	109.4
1967	153.3	121.7	122.1	164.8	126.0	125.6	144.8	144.8	116.0
1968	163.6	120.8	121.4	175.8	135.4	134.8	145.5	145.7	116.3
1969	175.4	123.2	123.3	191.9	142.4	142.3	155.8	155.7	120.8
1970	173.0	120.3	119.7	200.7	143.8	144.7	166.8	167.8	126.6
1971	183.3	119.6	118.7	213.2	153.2	154.4	178.2	179.6	141.0
1972	195.4	123.1	122.6	235.0	158.7	159.4	191.7	192.5	
1973	211.2	128.5	128.3	257.4	164.3	164.6	208.1	208.4	
1974	217.2	132.7	132.1	306.2	163.7	164.4	230.7	231.8	

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
MANUFACTURING, 1946-74

TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2)
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-74

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946-47	9.3	7.0	5.8	30.1	2.2	3.3	21.7	23.0	19.1
1947-48	4.3	2.1	2.6	15.8	2.2	1.7	13.4	12.9	11.0
1948-49	2.9	1.6	-0.3	5.4	1.4	3.2	3.7	5.7	2.4
1949-50	6.6	1.0	0.1	7.0	5.5	6.5	6.0	7.0	0.4
1950-51	8.7	6.1	4.5	18.2	2.4	4.0	11.4	13.2	8.8
1951-52	3.8	2.4	1.0	10.9	1.4	2.7	8.3	9.8	6.9
1952-53	7.1	3.0	3.6	8.8	4.0	3.4	5.6	5.0	1.5
1953-54	-2.2	-4.5	-6.2	-1.0	2.4	4.3	3.6	5.6	1.3
1954-55	9.7	2.4	2.9	6.2	6.7	3.7	3.7	3.2	-3.2
1955-56	9.4	4.2	5.0	10.7	5.0	4.2	6.2	5.4	1.2
1956-57	-0.2	0.4	-0.9	5.8	-0.7	0.7	5.3	6.7	6.0
1957-58	-1.9	-5.1	-5.1	-0.2	3.4	3.4	5.2	5.2	1.8
1958-59	7.4	1.1	1.8	5.7	6.2	5.5	4.5	3.8	-1.6
1959-60	1.7	-1.0	-1.7	3.3	2.7	3.5	4.3	5.1	1.6
1960-61	4.1	-0.8	-1.3	1.3	4.9	5.4	2.1	2.6	-2.7
1961-62	9.3	2.7	3.8	6.8	6.4	5.3	4.0	3.0	-2.3
1962-63	6.8	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	9.6	4.5	5.0	9.0	4.8	4.4	4.2	3.8	-0.6
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.7	3.8	4.9	5.0	1.1
1965-66	7.0	4.7	4.0	12.1	2.2	2.9	7.1	7.8	4.8
1966-67	2.7	0.4	-0.2	7.4	2.3	2.9	7.0	7.7	4.6
1967-68	6.7	-0.7	-0.6	6.7	7.5	7.3	7.4	7.3	-0.1
1968-69	7.2	2.0	1.5	9.1	5.1	5.6	7.0	7.5	1.8
1969-70	-1.4	-2.3	-3.0	4.6	1.0	1.7	7.1	7.8	6.0
1970-71	6.0	-0.6	-0.7	6.2	6.5	6.7	6.8	7.0	0.3
1971-72	6.6	2.9	3.3	10.7	3.6	3.2	7.6	7.2	3.8
1972-73	8.1	4.4	4.7	13.3	3.5	3.3	8.5	8.3	4.8
1973-74	2.8	3.3	2.9	14.5	-0.4	-0.1	10.9	11.2	11.3

1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-74

TABLEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE, AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-74 (1961=100)										
YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST	
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE	
1946	35.2	77.6	83.7	29.4	45.4	42.0	37.9	35.1	83.4	
1947	39.0	87.6	94.5	39.4	44.5	41.3	44.9	41.6	100.9	
1948	42.3	89.8	95.8	45.3	47.1	44.1	50.4	47.3	107.1	
1949	44.8	91.4	97.0	47.1	49.0	46.2	51.5	48.6	105.2	
1950	49.6	94.8	100.8	52.3	52.3	49.2	55.2	51.9	105.5	
1951	53.5	103.8	112.1	64.2	51.5	47.7	61.8	57.3	120.0	
1952	57.4	101.9	110.7	70.0	56.4	51.8	68.7	63.2	121.9	
1953	62.2	98.1	106.8	72.6	63.4	58.2	74.1	68.0	116.8	
1954	65.6	95.7	101.8	71.2	68.6	64.4	74.4	69.9	108.5	
1955	74.3	100.4	105.0	75.1	74.0	70.8	74.8	71.5	101.0	
1956	83.6	108.8	112.9	89.0	76.8	74.1	81.8	78.9	106.5	
1957	88.5	110.1	113.6	94.9	80.4	77.9	86.2	83.5	107.2	
1958	90.5	102.3	104.7	90.5	88.5	87.6	88.5	86.4	100.0	
1959	95.0	105.9	108.4	96.2	89.7	87.6	90.9	88.7	101.3	
1960	97.1	103.7	105.7	100.3	93.6	91.9	96.7	94.9	103.3	
1961	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	
1962	105.8	104.0	105.5	105.9	101.8	100.3	101.8	100.3	100.1	
1963	109.6	105.5	105.8	110.2	103.9	103.6	104.4	104.1	100.5	
1964	120.9	110.3	110.8	120.6	109.6	109.1	109.4	108.8	99.8	
1965	130.6	117.0	118.3	138.8	111.6	110.4	118.7	117.4	106.3	
1966	138.5	122.0	123.3	160.0	113.5	112.3	131.2	129.8	115.5	
1967	142.2	120.0	119.6	171.5	118.5	118.9	142.9	143.4	120.6	
1968	150.6	119.4	117.6	178.6	126.1	128.0	149.5	151.8	118.6	
1969	156.4	120.7	116.4	197.4	129.6	134.3	163.6	169.6	126.2	
1970	165.5	119.1	114.9	212.8	139.0	144.4	178.7	185.2	128.6	
1971	176.0	122.8	116.6	243.1	143.4	150.9	198.0	208.4	138.1	
1972	184.6	123.1	117.1	267.8	149.9	157.6	217.4	228.6	145.1	
1973	199.2	129.7	124.3	308.6	153.6	160.3	238.0	248.4	154.9	
1974	200.1	135.2	129.1	360.3	148.0	155.0	266.5	279.1	180.1	

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,(2)
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-74

TABLEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,(2) AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-74										
YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST	
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE	
1946-47	10.8	12.9	12.9	34.0	-1.9	-1.9	18.7	18.7	21.0	
1947-48	8.5	2.5	1.4	15.1	5.8	7.0	12.3	13.5	6.1	
1948-49	5.9	1.8	1.2	4.0	4.0	4.7	2.2	2.8	-1.8	
1949-50	10.7	3.7	4.0	11.1	6.8	6.5	7.1	6.8	0.3	
1950-51	7.9	9.5	11.2	22.6	-1.5	-3.0	12.0	10.3	13.7	
1951-52	7.3	-1.9	-1.2	9.0	9.4	8.6	11.1	10.3	1.6	
1952-53	8.4	-3.7	-3.5	3.8	12.3	7.8	7.6	7.6	-4.2	
1953-54	5.5	-2.5	-4.7	-2.0	8.2	10.6	0.5	2.8	-7.1	
1954-55	13.3	4.9	3.1	5.5	7.9	9.9	0.5	2.3	-6.9	
1955-56	12.5	8.4	7.5	18.6	3.8	4.7	9.4	10.3	5.4	
1956-57	5.9	1.2	0.7	6.6	4.6	5.2	5.3	5.9	0.7	
1957-58	2.3	-7.1	-7.8	-4.6	10.1	10.9	2.7	3.5	-6.7	
1958-59	5.0	3.5	3.5	6.3	1.4	1.4	2.7	2.7	1.3	
1959-60	2.2	-2.0	-2.5	4.2	4.3	4.8	6.4	6.9	2.0	
1960-61	3.0	-3.6	-5.4	-0.3	6.8	8.9	3.4	5.4	-3.2	
1961-62	5.8	4.0	5.5	5.9	1.8	0.3	1.8	0.3	0.1	
1962-63	3.6	1.5	0.3	4.1	2.1	3.3	2.5	3.8	0.5	
1963-64	10.3	4.5	4.7	9.5	5.5	5.3	4.7	4.5	-0.8	
1964-65	8.0	6.1	6.7	15.1	1.8	1.2	8.5	7.8	6.5	
1965-66	6.0	4.2	4.2	15.3	1.7	1.7	10.6	10.6	8.7	
1966-67	2.7	-1.6	-3.0	7.1	4.4	5.8	8.9	10.5	4.4	
1967-68	5.9	-0.5	-1.7	4.1	6.4	7.7	4.6	5.9	-1.7	
1968-69	3.9	1.0	-1.0	10.6	2.8	4.9	9.4	11.7	6.5	
1969-70	5.8	-1.3	-1.3	7.8	7.2	7.3	9.2	9.2	1.9	
1970-71	6.3	3.1	1.5	14.3	3.2	4.7	10.8	12.5	7.4	
1971-72	4.9	0.3	0.4	10.1	4.6	4.4	9.8	9.7	5.0	
1972-73	7.9	5.3	6.1	15.3	2.5	1.7	9.4	8.7	6.8	
1973-74	0.5	4.3	3.9	16.7	-3.6	-3.3	12.0	12.4	16.2	

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

(2) CALCULATED ON ABSOLUTE DATA. - CALCULS EFFECTUES A PARTIR DES CHIFFRES ABSOLUS.

SYSTEM OF
NATIONAL ACCOUNTS

Aggregate productivity measures

1946-1976

SYSTÈME DE
COMPTABILITÉ NATIONALE

Mesures de la productivité des agrégats

1946-1976

SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

AGGREGATE PRODUCTIVITY MEASURES

MESURES DE LA PRODUCTIVITÉ DES AGRÉGATS
1946-1976

NOTE: This edition is a sequel to the 1946-74 issue, and presents data for 1975 and 1976 and revised indexes on a 1971 reference base.

NOTA: La présente édition est la suite de l'édition pour la période 1946-1974. Elle contient des données pour 1975 et 1976 et des indices révisés par rapport à l'année de référence 1971.

Published by Authority of
The Minister of Industry, Trade and Commerce

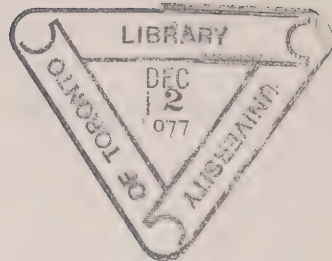
Publication autorisée par
le ministre de l'Industrie et du Commerce

November - 1977 - Novembre
3-2200-508

Price—Prix: \$1.05

Statistics Canada should be credited when reproducing or quoting any part of this document
Reproduction ou citation autorisées sous réserve d'indication de la source: Statistique Canada

Ottawa



THE SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue carrying the prefix 13) were historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue with prefix 67) in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue with prefix 15). The indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to Gross Domestic Product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say

LE SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le n° de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (n° de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et des dépenses.

Une nomenclature, sensiblement augmentée, d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (n° de catalogue commençant par 15). Les indices du produit intérieur réel par industrie (compris dans les publications dont le n° de catalogue commence par 61) mesurent, en dollars constants, l'apport de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre entrées et sorties dans les études de productivité (publications dont le n° de catalogue commence par 14).

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les indices du produit intérieur réel. Les comptes de flux financiers (publications dont le n° de catalogue commence par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. En outre, le système a été conçu de façon à pouvoir incorporer les comptes de bilans (qui prennent pour objet le patrimoine) lorsque les données s'y rapportant seront suffisamment développées.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement.

the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, *A System of National Accounts* (Studies in Methods, Series F, No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données fondées, par exemple, sur l'établissement de manière à les faire correspondre aux données établies d'après la société ou l'entreprise.

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada est étroitement relié à la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée *Système de comptabilité nationale* (Études méthodologiques, série F, n° 2, Rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

TABLE OF CONTENTS

	Page
Rebasing of Indexes	7
Review of Results	7
Productivity	7
Labour Compensation and Unit Labour Cost . .	10
Comparison with United States Results	11
About the Measures	15
Productivity	15
Output	15
Labour Input	16
Labour Compensation	16
Real Labour Compensation	17
Unit Labour Cost	17
Time Series in Index Form	18
Absolute Values	20
Appendix	
I. Sources of Data	27
II. Industrial Classification Used in this Report	35
III. Labour Productivity, Unit Labour Cost and Related Data in CANSIM	41

Indexes of Labour Productivity, Unit Labour Cost, and Related Data, and Annual Percentage Changes, 1946 - 76

Table

1 - 2 All Commercial Industries	47
3 - 4 Commercial Nonagricultural Industries	48
5 - 6 Commercial Goods-producing Industries	49
7 - 8 Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	50
9 - 10 Commercial Service-producing Industries	51
11 - 12 Agriculture	52
13 - 14 Manufacturing	53
15 - 16 Other Commercial Goods-producing Industries (ex., Agriculture and Manufacturing)	54

TABLE DES MATIÈRES

	Page
Rajeunissement des indices	7
Revue des résultats	7
Productivité	7
Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre	10
Comparaison avec les résultats des États-Unis	11
Les mesures	15
Productivité	15
Production	15
Entrée de main-d'oeuvre	16
Rémunération du travail	16
Rémunération réelle du travail	17
Coût unitaire de main-d'oeuvre	17
Séries chronologiques indicielles	18
Valeurs absolues	20
Annexe	
I. Sources des données	27
II. Classification des activités économiques utilisée dans le présent bulletin	35
III. Productivité du travail, coût unitaire de main-d'oeuvre et données connexes - CANSIM	41

Indices de la productivité du travail, du coût unitaire de main-d'oeuvre, et données connexes, et variations annuelles en pourcentage, 1946 - 76

Tableau

1 - 2 Ensemble des activités économiques commerciales	47
3 - 4 Activités économiques commerciales non agricoles	48
5 - 6 Activités économiques commerciales productrices de biens	49
7 - 8 Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	50
9 - 10 Activités économiques commerciales productrices de services	51
11 - 12 Agriculture	52
13 - 14 Industries manufacturières	53
15 - 16 Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières)	54

Chart — 1

Graphique — 1

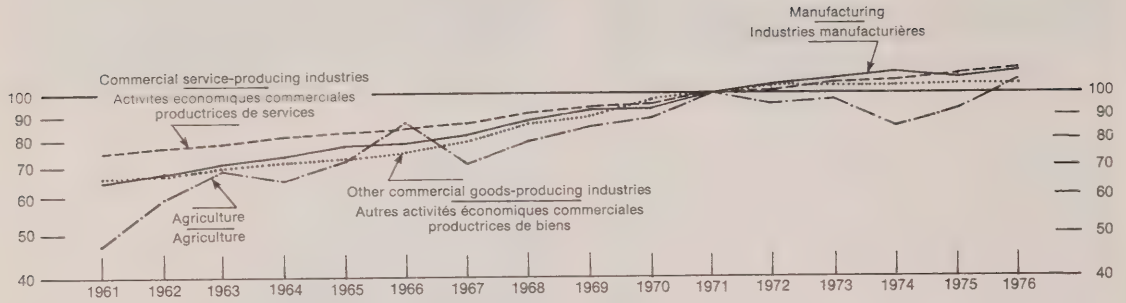
Output per Man-hour — Production par heure-homme

Index — Indice
300 —

Index — Indice
300 —

(1971=100)

Semi-logarithmic scale
Échelle semi-logarithmique

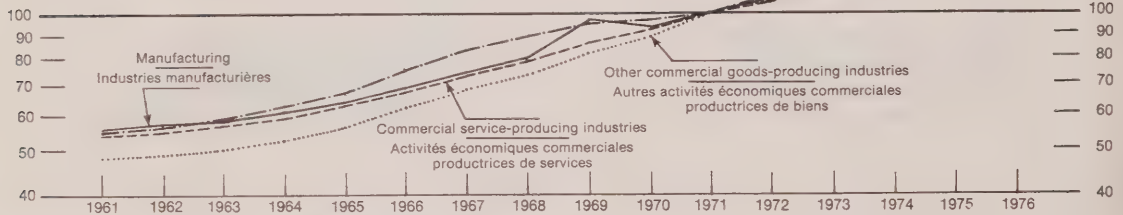


Compensation per Man-hour — Rémunération par heure-homme

300 —

(1971=100)

200 —

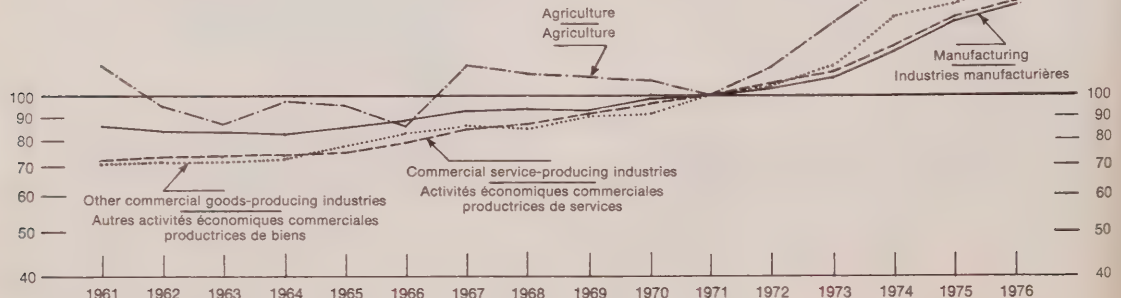


Unit Labour Cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre

300 —

(1971=100)

200 —



REBASING OF INDEXES

All indexes are presented on a 1971=100 reference base. The output indexes from 1961 have been revised in accord with recent revisions to the Indexes of Real Domestic Product and, where applicable, the indexes of persons employed and man-hours incorporate the Revised Labour Force Survey from 1975. See Appendix I, "Sources of Data" and the section "Absolute Values", page 20.

REVIEW OF RESULTS

Productivity

Output per man-hour for All Commercial Industries increased 3.6% in 1976, following fractional increases in 1974 and 1975. The increase in productivity in 1976 is the largest since 1972, but is slightly below the average annual rate of growth¹ of 3.8% for the period 1961-1976.

Productivity performance is the result of changes in real output and in man-hours worked. Indexes of labour productivity are now available for three decades, and the results for 1976 can be compared to average annual rates of growth for 30 years, the last 15 years and the last five years. The growth in output, 5.3% in 1976, is of the same order of magnitude as the longer-run averages, 5.0% for 30 years and 5.4% for 1961-1976, but noticeably above the average of 4.6% for the past five years. Man-hours increased 1.7% in 1976. This is almost double the 30 year average of 0.9%, similar to the 15 year average of 1.6% per year, but somewhat below the 2.5% average for 1971-1976. Bringing these variables together in a calculation of output per man-hour, the increase in 1976 of 3.6% is below the 30 year average of 4.1%, approximates the 15 year average of 3.8%, but is notably above the average of 2.0% for the last five years.

Commercial goods-producing and commercial service-producing industries registered increases in output per man-hour of 3.8% and 3.3% respectively; in both cases these were the largest increases since 1973 and above the averages for the last five years. Over the years the commercial goods-producing industries have recorded higher average rates of growth than the commercial service-producing industries. For the 30 years, the former has increased at an average rate of 5.4% and the latter at the rate of 2.4%.

¹ Average annual rates of growth are calculated using the least squares of logarithms.

RAJEUNISSEMENT DES INDICES

Tous les indices sont exprimés par rapport à l'année de référence 1971=100. Les indices de la production ont été révisés à partir de 1961 conformément aux récentes révisions des indices du produit intérieur réel, et le cas échéant, les indices des personnes occupées et des heures-hommes tiennent compte, à partir de 1975, de la nouvelle enquête sur la population active. Voir l'annexe I, "Sources des données" et la section "Valeurs absolues" à la page 20.

REVUE DES RÉSULTATS

Productivité

La production par heure-homme pour Toutes les activités commerciales, après avoir augmenté de façon négligeable en 1974 et 1975, a progressé de 3.6 % en 1976. Cet accroissement de la productivité est le plus important qu'on ait enregistré depuis 1972, même s'il se situe légèrement au-dessous du taux de croissance annuel moyen¹ de 3.8 % de la période 1961-1976.

L'évolution de la productivité est due à des variations de la production réelle et des heures-hommes travaillées. On dispose maintenant d'indices de la productivité du travail pour trois décennies et les résultats de 1976 peuvent ainsi être comparés aux taux de croissance annuels moyens des 30 dernières années, des 15 dernières années et des cinq dernières années. La croissance de la production en 1976, 5.3 %, est du même ordre de grandeur que les moyennes à plus long terme, 5.0 % sur 30 ans et 5.4 % pour 1961-1976, mais est sensiblement supérieure à la moyenne de 4.6 % observée pour les cinq dernières années. Le nombre d'heures-hommes a progressé de 1.7 % en 1976; ce chiffre est presque deux fois plus élevé que la moyenne sur 30 ans (0.9 %), voisin de la moyenne sur 15 ans (1.6 % par année), mais est passablement inférieur à la moyenne de 2.5 % enregistrée pour la période 1971-1976. Si l'on rassemble ces variables pour calculer la production par heure-homme, il ressort que l'augmentation de 3.6 % en 1976 est inférieure à la moyenne sur 30 ans de 4.1 %, voisine de la moyenne sur 15 ans de 3.8 %, mais nettement supérieure à la moyenne de 2.0 % pour les cinq dernières années.

Les activités commerciales productrices de biens et celles productrices de services ont enregistré des hausses respectives de la production par heure-homme de 3.8 % et de 3.3 %; dans les deux cas, il s'agit des plus fortes hausses observées depuis 1973, hausses qui dépassent les moyennes des cinq dernières années. Les activités commerciales productrices de biens ont enregistré des taux de croissance moyens supérieurs à ceux des activités commerciales productrices de services, c'est-à-dire 5.4 % contre 2.4 % respectivement (sur 30 ans).

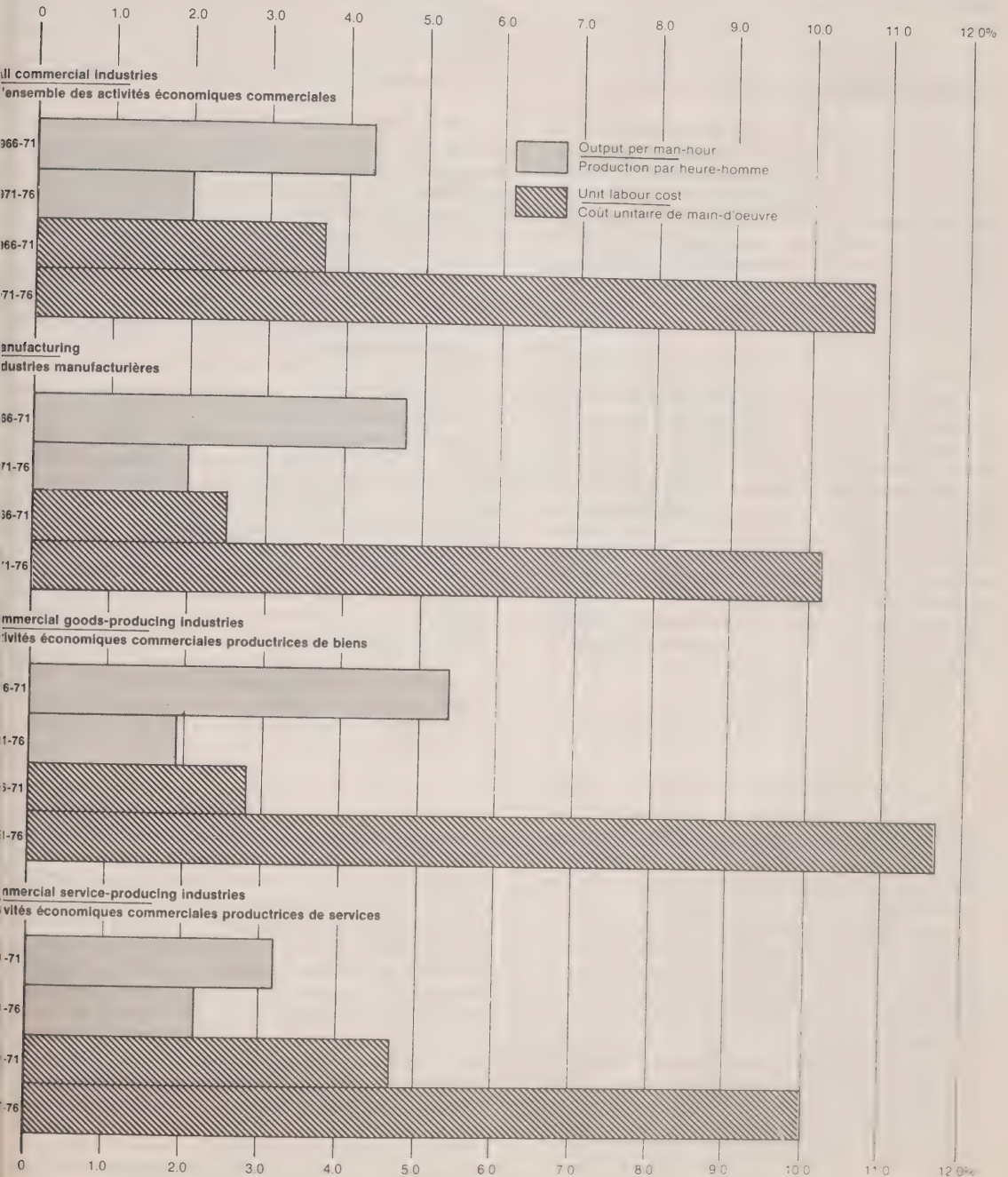
¹ Les taux de croissance annuels moyens sont calculés à l'aide des moindres carrés des logarithmes.

TABLE I. Average Annual Per Cent Change, Productivity and Related Measures

TABLEAU I. Variation moyenne annuelle en pourcentage, mesures de la productivité et mesures connexes

	1946-1976	1951-1976	1961-1971	1971-1976	1973-1974	1974-1975	1975-1976
Commercial industries - Activités commerciales:							
Output per man-hour - Production par heure-homme	4.1	3.9	4.2	2.0	0.5	0.3	3.6
Output - Production	5.0	5.0	5.7	4.6	4.4	0.4	5.3
Man-hours - Heures-hommes	0.9	1.0	1.5	2.5	3.9	0.1	1.7
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.8	2.9	2.9	10.8	14.4	15.1	8.0
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	7.0	6.9	7.2	13.1	14.9	15.5	11.9
Commercial nonagricultural industries - Activités commerciales non agricoles:							
Output per man-hour - Production par heure-homme	3.4	3.3	3.5	1.9	0.8	0.2	2.8
Output - Production	5.3	5.3	5.9	4.8	4.9	0.1	5.1
Man-hours - Heures-hommes	1.9	1.9	2.3	2.9	4.1	- 0.1	2.2
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.9	2.9	3.0	10.7	14.1	15.5	8.2
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	6.4	6.3	6.6	12.7	15.0	15.8	11.2
Commercial goods-producing industries - Activités commerciales productrices de biens:							
Output per man-hour - Production par heure-homme	5.4	5.1	5.4	1.9	0.1	- 0.9	3.8
Output - Production	4.9	4.8	5.7	3.1	2.3	- 2.8	4.8
Man-hours - Heures-hommes	- 0.4	- 0.3	0.3	1.2	2.3	- 1.8	0.9
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.1	2.2	2.3	11.7	15.7	16.8	7.5
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	7.6	7.3	7.8	13.8	15.8	15.7	11.6
Commercial nonagricultural goods-producing industries - Activités commerciales non agricoles productrices de biens:							
Output per man-hour - Production par heure-homme	4.4	4.3	4.3	1.7	0.9	- 0.8	2.3
Output - Production	5.5	5.4	6.1	3.3	3.2	- 3.6	4.2
Man-hours - Heures-hommes	1.0	1.0	1.7	1.7	2.4	- 2.8	1.9
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.1	2.1	2.4	11.5	15.3	17.8	7.7
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	6.6	6.5	6.9	13.3	16.3	16.8	10.2
Commercial service-producing industries - Activités commerciales productrices de services:							
Output per man-hour - Production par heure-homme	2.4	2.4	2.8	2.2	0.9	1.4	3.3
Output - Production	5.1	5.2	5.8	6.0	6.5	3.3	5.8
Man-hours - Heures-hommes	2.7	2.7	2.9	3.8	5.5	1.9	2.4
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.7	3.7	3.6	10.0	13.2	13.8	8.7
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	6.2	6.2	6.5	12.4	14.2	15.5	12.3
Agriculture:							
Output per man-hour - Production par heure-homme	5.0	4.5	6.0	0.4	- 12.2	8.4	16.1
Output - Production	1.4	1.0	2.1	- 0.1	- 10.6	10.7	12.6
Man-hours - Heures-hommes	- 3.5	- 3.3	- 3.7	- 0.6	1.8	2.1	- 3.0
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	1.7	1.9	0.9	14.9	23.7	3.6	4.3
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	6.8	6.5	7.0	15.4	8.6	12.3	21.1
Manufacturing - Industries manufacturières:							
Output per man-hour - Production par heure-homme	4.1	4.1	4.3	2.0	1.7	- 1.5	3.0
Output - Production	5.2	5.2	6.3	3.3	3.4	- 4.9	5.1
Man-hours - Heures-hommes	1.1	1.1	1.9	1.3	1.6	- 3.4	2.0
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.2	1.9	1.9	10.2	13.6	16.4	8.9
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	6.3	6.1	6.3	12.4	15.5	14.6	12.1
Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing) - Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières):							
Output per man-hour - Production par heure-homme	5.0	4.7	4.3	0.8	- 0.9	0.1	1.2
Output - Production	6.0	5.5	5.8	3.4	3.0	- 1.5	2.9
Man-hours - Heures-hommes	1.0	0.8	1.4	2.5	3.9	- 1.6	1.7
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.0	2.5	3.5	13.6	18.0	19.7	6.1
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	7.1	7.3	8.0	14.6	17.0	19.7	7.4

Average Annual Rate of Growth in Output per Man-hour and Unit Labour Cost
Taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme et coût
unitaire de main-d'oeuvre



Output per man-hour in manufacturing increased 3.0% in 1976, reflecting a 5.1% growth in output and a 2.0% growth in man-hours. While the productivity increase is larger than in some recent years, it is low in relation to longer-run averages. For the 30 year period the average growth rate is 4.1% and for the ten year period 1961 - 1971, the average growth is 4.3%.

Labour Compensation and Unit Labour Cost

Unit labour cost for All Commercial Industries increased 8.0% in 1976. While still high in relation to most of the 30 year period, this increase is a sizeable abating of the very large increases recorded in the immediately preceding years. The relative changes came about not so much from a tempering of increase in compensation, although the increase in compensation of 13.8% is less than the 15.6% in 1975 and 19.4% in 1974, as from the increase in output.

Unit labour cost can be calculated as the ratio of average compensation, or compensation per man-hour, to productivity, or output per man-hour. As can be seen from Table I, in 1976 the 11.9% increase in compensation per man-hour is reduced to an 8.0% increase in unit labour cost by the 3.6% increase in output per man-hour. In 1975, with only a 0.3% increase in output per man-hour, the 15.5% increase in compensation per man-hour translates almost directly into a 15.1% increase in unit labour cost. Similarly in 1974, with a 0.5% increase in output per man-hour, the 14.9% increase in compensation per man-hour becomes a 14.4% increase in unit labour cost.

Unit labour cost in manufacturing increased 8.9% in 1976, following increases of 16.4% in 1975 and 13.6% in 1974. Again the effects of productivity improvements on dampening the increases in unit labour costs can be seen, as the increases in compensation per man-hour were 12.1%, 14.6% and 15.5% for 1976, 1975 and 1974 respectively. Recent increases in unit labour cost have been much above the longer-run averages. The average annual rate of growth for the 30 years from 1946 is 2.2%. There have been two periods characterized by large increases in unit labour costs, the years immediately following World War II as well as the mid 1970's. While economic conditions in the 1950's and 1960's were different from those that obtain in the mid 1970's, it is interesting to note that the average annual growth in unit labour cost for manufacturing, 1952 - 1970, is 0.7%.

Dans les industries manufacturières, la production par heure-homme a augmenté de 3.0 % en 1976, ce qui reflète un accroissement de 5.1 % de la production et une augmentation de 2.0 % des heures-hommes. Ce gain de productivité en 1976 dépasse certaines des augmentations observées récemment, mais demeure faible comparative-ment aux moyennes à plus long terme: le taux de croissance moyen se situe à 4.1 % sur 30 ans et à 4.3 % sur dix ans (1961 - 1971).

Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre

Pour l'Ensemble des activités commerciales, le coût unitaire de main-d'oeuvre a progressé de 8.0 % en 1976. Cet accroissement reste important par rapport à ceux généralement observés sur 30 ans, mais représente un fléchissement marqué par rapport aux très fortes hausses enregistrées au cours des toutes dernières années. Les variations relatives découlent davantage de l'accroissement de la production que du ralentissement de l'augmentation de la rémunération, bien que celle-ci, avec 13.8 %, soit effectivement moindre que les hausses de 15.6 % et de 19.4 % de 1975 et 1974 respectivement.

Le rapport entre la rémunération moyenne (ou rémunération par heure-homme) et la productivité (ou production par heure-homme) permet de calculer le coût unitaire de main-d'oeuvre. Il ressort du tableau I qu'en 1976, l'augmentation de 11.9 % de la rémunération par heure-homme a donné lieu à une augmentation de 8.0 % seulement du coût unitaire de main-d'oeuvre en raison de l'accroissement de 3.6 % de la production par heure-homme. En 1975, l'accroissement de la production par heure-homme n'ayant été que de 0.3 %, la hausse de 15.5 % de la rémunération par heure-homme s'était presque intégralement répercutée dans l'augmentation de 15.1 % du coût unitaire de main-d'oeuvre, de la même façon qu'en 1974, avec un gain de productivité de 0.5 %, l'augmentation de 14.9 % de la rémunération moyenne s'était traduite par une hausse de 14.4 % du coût unitaire de main-d'oeuvre.

Le coût unitaire de main-d'oeuvre des industries manufacturières a progressé de 8.9 % en 1976, après des hausses de 16.4 % en 1975 et de 13.6 % en 1974. On peut encore constater les effets modérateurs de l'augmentation de la productivité sur les hausses des coûts unitaires de main-d'oeuvre, puisque les augmentations de la rémunération par heure-homme se sont établies à 12.1 % en 1976, à 14.6 % en 1975 et à 15.5 % en 1974. Les récentes hausses du coût unitaire de main-d'oeuvre ont dépassé de beaucoup les moyennes à plus long terme. Le taux de croissance annuel moyen sur 30 ans (à partir de 1946) se situe à 2.2 %. Les coûts unitaires de main-d'oeuvre ont particulièrement augmenté au cours de deux périodes immédiatement après la Deuxième guerre mondiale et au milieu des années 1970. Même si les conditions économiques des années 1950 et 1960 diffèrent de celles qui ont prévalu au milieu des années 1970, il est intéressant de constater que la croissance annuelle moyenne du coût unitaire de main-d'oeuvre a été de 0.7 % dans les industries manufacturières, de 1952 - 1970.

Comparison with United States results

Comparison of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by different concepts and techniques of measurement as well as by differences in economic environment such as a different cyclical behaviour. Among other variables cognizance should be taken of the effect of changing exchange rates, particularly on an international comparison of costs.

Commercial Industries²

Output per man-hour for commercial industries increased by 4.0% in the United States in 1976, compared to an increase of 3.6% in Canada. This is the second successive year in which the increase in output per man-hour in the United States is larger than in Canada. The larger growth in output per man-hour in the United States in the last two years has come after a decline of 3.4% in 1974, when Canada was showing a fractional increase, and may be related to the more pronounced cyclical movement in the United States. Nevertheless, this is a change from the relative performance of output per man-hour in the two countries over longer periods of time. Table II indicates that, for the selected time periods, output per man-hour has grown more rapidly in Canada up to 1974.

Unit labour cost provides a more striking contrast between the recent relative performance of the two countries and the longer-run averages. With unit labour cost being the ratio of average compensation and labour productivity, the smaller increases in compensation per man-hour and the larger increases in output per man-hour in the United States result in increases in unit labour cost in that country which are less than half those of Canada for 1975 and 1976; 7.4% in the United States compared to 15.1% in Canada in 1975, and 3.6% and 8.0% for the two countries respectively in 1976.

Traditionally Canada has had higher growth rates in both the compensation per man-hour and output per man-hour, and this works out to comparable growth rates in unit labour cost in the two countries. For the entire period 1947-1976 the average growth rate in both countries was 2.7%. In the early 1960's the increases in unit labour cost were quite restrained, increasing only 3.4% per year in the United States for the period 1960-1964 and declining fractionally in Canada for the same period. From 1965 onward, unit labour cost started rising at relatively higher rates in both countries, and from 1965-1970, the rate of increase in unit labour cost was 4.8% in the United States and 3.9% in Canada. Then the inflationary pressure of the 1970's manifests

Comparaison avec les résultats des États-Unis

Dans le cas des variations de la productivité et du coût unitaire de main-d'œuvre, les comparaisons entre le Canada et les États-Unis doivent être utilisées avec prudence. Les mesures peuvent subir les effets des différences de concepts et de techniques et d'un environnement économique dissemblable, au niveau des fluctuations conjoncturelles par exemple. On doit tenir compte de plusieurs variables, notamment de l'incidence des variations des taux de change lorsqu'on compare les coûts au niveau international.

Activités commerciales²

Aux États-Unis, la production par heure-homme des activités commerciales a progressé de 4.0 % en 1976, comparativement à 3.6 % au Canada; ainsi, pour la deuxième année consécutive, l'augmentation de la production par heure-homme est plus élevée aux États-Unis qu'au Canada. Aux États-Unis, cette évolution des deux dernières années fait suite à un recul de 3.4 % en 1974, alors que le Canada affichait une faible augmentation, et peut être liée à un mouvement conjoncturel plus prononcé qu'au Canada. Il s'agit néanmoins d'un changement par rapport aux tendances à long terme enregistrées par les variations relatives de la production par heure-homme dans les deux pays: le tableau II indique que, pour les périodes choisies, la production par heure-homme a progressé plus rapidement au Canada jusqu'en 1974.

Parmi les différences entre les performances relatives récentes des deux pays et les moyennes à long terme, un contraste encore plus marqué a été enregistré pour le coût unitaire de main-d'œuvre. Celui-ci étant le rapport de la rémunération moyenne à la productivité du travail, les plus faibles augmentations de la rémunération par heure-homme constatées aux États-Unis se sont traduites par des augmentations du coût unitaire de main-d'œuvre inférieures de plus de 50 % à celles du Canada, soit 7.4 % contre 15.1 % en 1975 et 3.6 % contre 8.0 % au Canada en 1976.

Dans le passé, les taux de croissance de la rémunération et de la production par heure-homme étaient généralement supérieurs à ceux des États-Unis et il en résultait des taux d'accroissement du coût unitaire de main-d'œuvre comparables dans les deux pays: pour toute la période 1947-1976, le taux d'accroissement moyen s'est situé à 2.7 % dans les deux pays. Au début des années 1960, la hausse du coût unitaire de main-d'œuvre a été passablement freinée, avec une progression de 0.4 % seulement par année aux États-Unis pour la période 1960-1964, alors que le Canada accusait un léger recul au cours de la même période. À partir de 1965, le coût unitaire de main-d'œuvre a commencé à croître à un rythme relativement plus rapide dans les deux pays; de 1965-1970, son taux

² Private Business Sector in the United States is taken as equivalent to Commercial Industries in Canada.

² Le secteur privé américain est considéré comme équivalent aux activités commerciales du Canada.

TABLE II. Average Annual Per Cent Change, Productivity and Related Measures — Canada and United States

TABEAU II. Variation moyenne annuelle en pourcentage, productivité et mesures connexes — Canada et États-Unis

	1947-1976		1961-1971		1971-1976	
	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.1	2.8	4.2	2.9	2.0	0.9
Output — Production	5.0	3.5	5.7	4.2	4.6	1.9
Man-hours — Heures-hommes	0.9	0.6	1.5	1.3	2.5	0.9
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.7	2.7	2.9	3.0	10.8	7.3
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.9	5.7	7.2	6.0	13.1	8.3
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.1	2.7	4.3	2.8	2.0	-1.3
Output — Production	5.2	3.5	6.3	4.6	3.3	1.1
Man-hours — Heures-hommes	1.0	0.8	1.9	1.8	1.3	-0.2
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.0	2.5	1.9	2.1	10.2	7.3
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.2	5.2	6.3	5.0	12.4	8.6
	1973-1974		1974-1975		1975-1976	
	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	0.5	-3.4	0.3	1.9	3.6	4.0
Output — Production	4.4	-3.0	0.4	-2.3	5.3	6.8
Man-hours — Heures-hommes	3.9	0.4	0.1	-4.1	1.7	2.7
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	14.4	13.1	15.1	7.4	8.0	3.6
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	14.9	9.3	15.5	9.5	11.9	7.7
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	1.7	-3.9	-1.5	0.2	3.0	6.5
Output — Production	3.4	-5.2	-4.9	-9.0	5.1	11.2
Man-hours — Heures-hommes	1.6	-1.3	-3.4	-9.2	2.0	4.5
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	13.6	14.4	16.4	11.0	8.9	1.0
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	15.5	9.9	14.6	11.2	12.1	7.5

Chart — 3

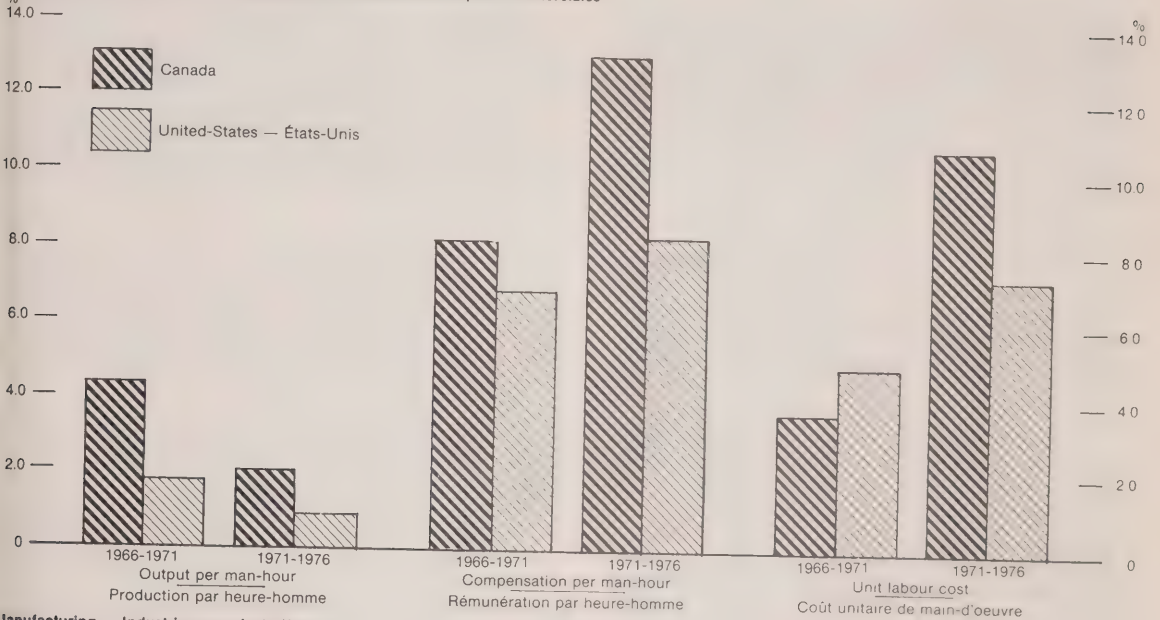
Graphique — 3

Canada — United States Comparisons, Average Annual Rate of Growth **Comparaisons des taux de croissance annuels moyens du Canada et des États-Unis**

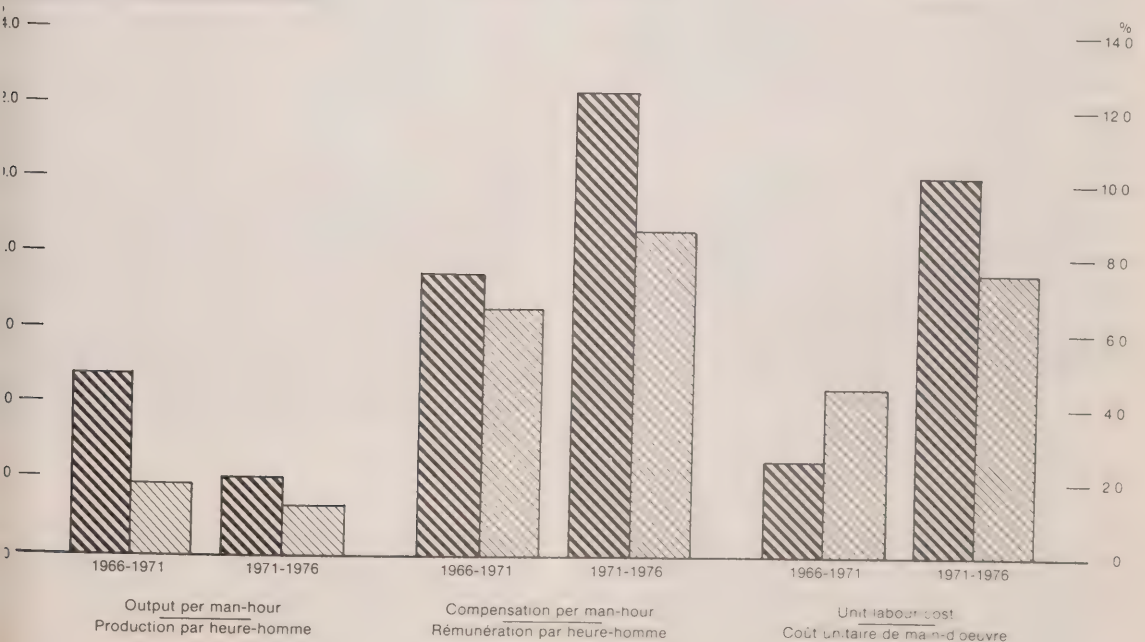
Both Canada and United States show better productivity and unit labour cost performance during 1966-1971 compared with 1971-1976

Le Canada et les États-Unis ont connu pour la période 1966-1971 une évolution favorable de la productivité et du coût unitaire de main-d'œuvre par rapport à la période 1971-1976

All commercial industries — L'ensemble des activités économiques commerciales



Manufacturing — Industries manufacturières



itself and from 1971-1976, the rate of increase in unit labour cost more than doubled in Canada to 10.8%. The increase in the United States, in the same period, is 7.3%.

Manufacturing

Output per man-hour in manufacturing in the United States increased by 6.5% in 1976. Output increased by 11.2% while man-hours increased by 4.5%. The increase in output follows declines of 9.0% in 1975 and 5.2% in 1974. The corresponding increases for Canada in 1976 are 3.0% in output per man-hour, 5.1% in output and 2.0% in man-hours.

Unit labour cost increased only by 1.0% in the United States in 1976, compared to 8.9% in Canada. This reflects more moderate increases in compensation per man-hour in the United States, 7.5% (12.1% in Canada) as well as the higher growth in productivity.

Since 1947, output per man-hour has grown more rapidly in Canada (4.1%) than in the United States (2.7%). Almost the same pattern is discernible for the periods 1951-1961, 1961-1971 and 1971-1976. In the 1970's however, the rate of increase in output per man-hour in both countries is less than for the decade 1961-1971 or for the entire period 1947-1976. As in commercial industries above, compensation per man-hour has also grown more rapidly in Canada than in the United States, 6.2% as against 5.2% for the period 1947-1976. However, higher Canadian productivity for most of this period provides an offset with the result that unit labour cost in Canada increased at a lower rate, 2.0%, as against 2.5% for the United States. If we analyse the same measures for separate periods, a change through time becomes evident. For the period 1951-1961, increase in unit labour cost was 3.0% in the United States and 1.2% in Canada. From 1961-1971, the difference narrowed considerably with unit labour cost increasing by 2.1% in the United States and 1.9% in Canada. For the period after 1971, the figures are reversed with unit labour cost increasing by 10.2% in Canada and 7.3% in the United States.

de progression est passé à 4.8 % aux États-Unis et à 3.9 % au Canada. De 1971-1976, sous l'influence des pressions inflationnistes des années 1970, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre a plus que doublé au Canada pour atteindre 10.8 %, et s'est établi à 7.3 % aux États-Unis.

Industries manufacturières

Aux États-Unis, la production par heure-homme des industries manufacturières s'est accrue de 6.5 % en 1976; la production a progressé de 11.2 % alors que les heures-hommes ont augmenté de 4.5 %. L'augmentation de la production fait suite à des baisses de 9.0 % en 1975 et de 5.2 % en 1974. Au Canada, les augmentations correspondantes de la production par heure-homme, de la production et des heures-hommes ont été respectivement de 3.0 %, 5.1 % et 2.0 % en 1976.

Le coût unitaire de main-d'oeuvre n'a progressé que de 1.0 % aux États-Unis en 1976, comparativement à 8.9 % au Canada. Ceci a été dû à des augmentations plus modérées de la rémunération par heure-homme aux États-Unis, soit 7.5 % (contre 12.1 % au Canada), ainsi qu'à un gain de productivité supérieur.

Depuis 1947, la production par heure-homme s'est accrue plus rapidement au Canada (4.1 %) qu'aux États-Unis (2.7 %), et cette tendance se retrouve de façon semblable dans les périodes 1951-1961, 1961-1971 et 1971-1976. Toutefois, pendant les années 1970, le taux de croissance de la production par heure-homme dans les deux pays a été inférieur à ceux de la période 1961-1971 et de la période 1947-1976 toute entière. Comme dans le cas des activités commerciales, la rémunération par heure-homme a elle aussi progressé plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis (6.2 % contre 5.2 % sur la période 1947-1976) mais une productivité plus élevée au Canada pendant la majeure partie de cette période est venue compenser cette augmentation: par conséquent, il en est résulté que l'accroissement du coût unitaire de main-d'oeuvre a été moins rapide au Canada (2.0 %) qu'aux États-Unis (2.5 %). Si on analyse ces mêmes mesures sur des périodes distinctes, on constate qu'il s'est produit un revirement. Pour la période 1951-1961, la hausse du coût unitaire de main-d'oeuvre a été de 3.0 % aux États-Unis et de 1.2 % au Canada; de 1961-1971, la différence s'est considérablement réduite, avec un accroissement de 2.1 % aux États-Unis et de 1.9 % au Canada. Les chiffres sont maintenant inversés depuis 1971, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmentant de 10.2 % au Canada et de 7.3 % aux États-Unis.

ABOUT THE MEASURES

Productivity

In a general sense, a productivity index is a measure of the change in the efficiency of an economy in combining resources to produce its output. Ideally, all resources should be counted as inputs. At the present stage of development, only labour inputs can be measured. There are numerous constraints to optimizing the efficiency of an economy. Not all economic activities lend themselves to improved productivity to the same degree. Many of the activities where productivity improvement is more difficult to achieve are desirable or even necessary. Labour skills and capital in place are inherited, and cannot easily be renewed in many cases. Yet improved productivity remains the key to higher real incomes per person.

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by Industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-506).

The productivity measures pertain to commercial industries only. The output of noncommercial industries, because it is not normally marketed, presents some difficulties in measurement. The conventional measure of output for noncommercial industries is

LES MESURES

Productivité

Un indice de productivité, dans le sens large du terme, mesure la variation du degré d'efficacité avec lequel une économie combine ses ressources pour produire. Dans un système idéal, toutes les ressources devraient être prises en compte, mais les techniques actuelles ne permettent de mesurer que les entrées de main-d'oeuvre. De nombreuses contraintes limitent le rendement optimal d'une économie. La productivité ne peut pas s'accroître dans la même mesure dans toutes les activités économiques et parmi elles, beaucoup sont jugées utiles et même nécessaires même s'il est difficile d'en accroître la productivité. La main-d'oeuvre qualifiée et les équipements existants sont prédéterminés et ne peuvent pas être facilement renouvelés dans de nombreux cas. Pourtant, l'amélioration de la productivité demeure le facteur-clé de l'augmentation du revenu réel par tête.

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'oeuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'oeuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'oeuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employés et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants, par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans la publication *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (n° 61-506 au catalogue).

Les mesures de la productivité portent uniquement sur les activités commerciales. En effet, la production des activités non commerciales est difficile à mesurer justement parce qu'elle n'est normalement pas commercialisée. Aussi la façon courante de mesurer la production des activités

labour input or labour input plus depreciation. Such an approach does not yield a meaningful measurement of productivity.

Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

"Persons employed" denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

"Man-hours worked" are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of "man-hours paid" by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident, etc.

Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work, including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers, plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation in this report represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

The estimation of a value of labour services of self-employed persons is essentially arbitrary. The only measured production of self-employed persons is net income of unincorporated business, which is a mixture of returns to labour and to other factors of production. The basis of the imputation is the assumption that the value of labour of an hour of a self-employed person's working time is the same as the value of an hour of an average paid worker in the same industry division. This recognizes that labour services are essentially contracted for on a time basis, and a measure of labour compensation should not reflect returns on investment or to risk-taking.

non commerciales est-elle de calculer l'entrée de main-d'oeuvre, ou l'entrée de main-d'oeuvre plus l'amortissement, mais une telle méthode ne permet pas d'obtenir une mesure valable de la productivité.

Entrée de main-d'oeuvre

En théorie, l'entrée de main-d'oeuvre devrait englober tous les services de la main-d'oeuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution qualitative de la main-d'oeuvre utilisée.

Les "personnes occupées" sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les "heures-hommes travaillées" se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des "heures-hommes rémunérées" puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, etc.

Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'oeuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail; ceci comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés, ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail présentées ici constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'oeuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments, et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

L'estimation de la valeur des services de main-d'oeuvre est essentiellement arbitraire dans le cas des travailleurs autonomes. Le revenu net des entreprises non constituées en sociétés, qui combine revenu du travail et revenu d'autres facteurs de production, représente la seule mesure de la production des travailleurs autonomes. L'imputation repose sur l'hypothèse que la valeur d'une heure de travail d'un travailleur autonome est égale à la valeur d'une heure de travail d'un travailleur rémunéré (au taux moyen) de la même division d'activité économique. Cela suppose que les services de main-d'oeuvre sont essentiellement retenus sur une base temporelle et que la mesure de la rémunération du travail ne doit pas refléter la rémunération du capital investi et de l'esprit d'entreprise.

Unpaid family workers, while not directly recompensed for their services, are not a free resource, and their contribution is subsumed in the net income of the firm where they are employed. However no labour income is imputed to unpaid family workers. There is no valid basis for measuring the value of their services, and it is judged that less error is generated by their exclusion from measures of labour compensation than by imputing labour income to them at the same rate as paid workers. The number of unpaid family workers is insignificant in most industries.

Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the CPI may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the CPI measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the CPI can be used as an adjustment factor to approximate movements in real wages.

Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

Les travailleurs familiaux non rémunérés ne constituent pas une ressource gratuite même s'ils ne reçoivent pas de rémunération directe pour leurs services, et leur contribution est comprise dans le revenu net de l'entreprise qui les emploie. Toutefois, aucun revenu du travail n'est imputé aux travailleurs familiaux non rémunérés. En effet, il n'existe pas de base valable qui permette de mesurer la valeur de leurs services et l'on estime que ne pas en tenir compte dans les mesures de la rémunération du travail engendre moins d'erreurs que leur imputer un revenu du travail au même taux que les travailleurs rémunérés. Le nombre de travailleurs familiaux non rémunérés est négligeable dans la plupart des activités économiques.

Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations de prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux, ainsi que des variations des taux de rémunération. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix qui prend en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe — cible pour l'I.P.C. peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'I.P.C. mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des variations de l'impôt sur le revenu et ne s'applique pas à la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limites, l'I.P.C. peut être utilisé comme facteur de correction pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels.

Coût unitaire de main-d'oeuvre

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'oeuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

Productivity index — The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity index} = \frac{\text{Real output index}}{\text{Labour input index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and current year.

Unit labour cost index — Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit labour cost index} = \frac{\text{Labour compensation index}}{\text{Real output index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

The unit labour cost index can also be expressed as a ratio of the average labour compensation index to the productivity index. That is:

$$U_t = \frac{\text{Average labour compensation index}}{\text{Productivity index}} \times 100$$

$$\begin{aligned} &= \left[\frac{C_t}{L_t} \div \frac{C_o}{L_o} \right] \times 100 \div \left[\left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100 \end{aligned}$$

Séries chronologiques indiciaires

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indiciaire.

Indice de productivité — La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\text{Indice de productivité} = \frac{\text{Indice de la production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'oeuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants, (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'oeuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à l'année courante.

Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre — De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre sous la forme suivante:

$$\text{Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

L'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre peut aussi être exprimé comme le rapport de l'indice de la rémunération moyenne du travail à l'indice de la productivité. Soit:

$$U_t = \frac{\text{Indice de la rémunération moyenne du travail}}{\text{Indice de productivité}} \times 100$$

Where U is the unit labour cost index, C is labour compensation; Q and L and the subscripts were defined above.

Productivity in relation to unit labour cost and average labour compensation – The definitions of P, Q, L, U and C were given above, but expressed here as absolutes.

If W is denoted as average labour compensation, then by definition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \\ \text{or } - \text{ ou } U &= W/P \end{aligned}$$

The growth in these variables can be presented as

$$\begin{aligned} P_{t+n} &= P_t (1+p)^{t+n} \\ W_{t+n} &= W_t (1+w)^{t+n} \\ U_{t+n} &= U_t (1+u)^{t+n} \end{aligned}$$

Where the small letters refer to the rates of growth and the subscripts and superscripts refer to time. P_t , W_t and U_t represent the initial values of P, W and U at some initial time, t. In the year $t+n$:

$$U_{t+n} = W_{t+n}/P_{t+n}$$

Substitution of the preceding three relationships into the above equation yields

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

This simplifies to

$$U_t (1+u)^{t+n} = U_t \left[\frac{1+w}{1+p} \right]^{t+n}$$

$$1+u = \frac{1+w}{1+p}$$

$$u = \frac{w-p}{1+p}$$

Thus the growth rate in unit labour cost is inversely related to the productivity growth rate. The last equation can be expressed as

$$p = \frac{w-u}{1+u}$$

If unit labour cost grows more quickly than average labour compensation, the productivity growth rate is negative.

Où U est l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre, C la rémunération du travail; Q et L et les indices attachés aux symboles ont été définis plus haut.

La productivité par rapport au coût unitaire de main-d'oeuvre et à la rémunération moyenne du travail – On a défini P, Q, L, U et C plus haut, mais ici, ces symboles représentent des valeurs absolues.

Si on dénote aussi la rémunération moyenne du travail par W, alors par définition:

La croissance de ces variables peut s'écrire de la façon suivante

Où les petites lettres désignent les taux de croissance, les indices et les exposants désignant le temps; P_t , W_t et U_t représentent les valeurs initiales de P, W et U à un instant initial quelconque t. Pendant l'année $t+n$:

La substitution des trois relations précédentes dans l'équation ci-dessus donne

Expression qui se ramène à

Donc, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre est inversement proportionnel au taux de croissance de la productivité. La dernière équation peut s'écrire sous la forme

Si le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente plus rapidement que la rémunération moyenne du travail, le taux de croissance de la productivité est négatif.

Absolute Values

All time series in this report are presented in index number form. This form emphasizes relative change as the objective in constructing the productivity and related cost measures. These indexes are constructed from absolute values for persons employed, man-hours, Real Domestic Product and labour compensation and there is some interest in the absolute values underlying these indexes.

Tables III and IV give the absolute values underlying the indexes for the years 1971 and 1975. Absolute values are given for two years, and this reflects discontinuities in the absolute values as a time series. The break in the series results from the introduction of the Revised Labour Force Survey in 1975. Several changes were introduced with the Revised Labour Force Survey — the age for labour force participation was raised from 14 to 15 years; a revised and more precise questionnaire was introduced; the sample was based on demographic characteristics from the 1971 census of population; multiple job holders were identified.³ An analysis of the magnitude of these changes suggested that it is not reasonable to link the historical series to the levels of employment and hours, by industry, revealed by the revised survey; that is, it cannot be assumed that relationship between the former and revised surveys for 1975 applied proportionately to all preceding years. Thus for the series influenced by the Labour Force Survey, there are two absolute values in 1975.

As noted, the former and the revised labour force surveys were run in parallel in 1975. Thus an overlap is provided, and a continuous series can readily be constructed in index number form.

To calculate the absolute values corresponding to the published indexes, the following procedure can be followed:

- (1) For the years 1946 - 1975

$$\frac{\text{Index}}{100} \times 1971 \text{ value from Table III}$$

- (2) For the years 1975 and following

$$\frac{\text{Index}}{\text{Index for 1975}} \times 1975 \text{ value from Table IV}$$

³ Papers explaining the revisions to the labour force survey and analysing their impact are available on request from Labour Force Survey Division, Statistics Canada.

Valeurs absolues

Les séries chronologiques de la présente publication figurent toutes sous la forme de nombres-indices. Cette formule permet de faire de la variation relative l'objectif à poursuivre lorsque l'on construit des mesures de la productivité et des coûts connexes. Ces indices sont établis à partir des valeurs absolues sur les personnes occupées, les heures-hommes, le produit intérieur réel et la rémunération du travail, valeurs absolues qui présentent elles-mêmes un certain intérêt.

Les tableaux III et IV présentent les valeurs absolues qui ont servi au calcul des indices de 1971 et 1975; ces valeurs sont données pour deux ans, ce qui traduit les ruptures de continuité dans les valeurs absolues des séries chronologiques, notamment du fait de la refonte de l'enquête sur la population active en 1975. La nouvelle enquête sur la population active a en effet subi plusieurs modifications: on a augmenté l'âge requis pour devenir actif, qui est passé de 14 à 15 ans; on a adopté un nouveau questionnaire plus précis; on a fondé l'échantillon sur les caractéristiques démographiques tirées du recensement de la population de 1971; on a identifié les personnes qui cumulent des emplois³. Du fait de l'ampleur de ces modifications, il serait déraisonnable de relier les séries chronologiques aux données de la nouvelle enquête sur les niveaux de l'emploi et de la durée du travail selon la branche d'activité; autrement dit, on ne peut pas supposer que les rapports établis pour 1975 entre l'ancienne et la nouvelle enquête s'appliquent à toutes les années précédentes. Aussi existe-t-il deux valeurs absolues en 1975 pour les séries concernées par l'enquête sur la population active.

L'ancienne et la nouvelle enquête sur la population active ont donc été menées parallèlement en 1975. Le chevauchement qui en résulte permet de construire facilement une série continue sous la forme de nombres-indices.

On peut calculer les valeurs absolues correspondant aux indices publiés de la façon suivante:

- (1) Pour les années 1946 - 1975

$$\frac{\text{Indice}}{100} \times \text{valeur de 1971 d'après le tableau III}$$

- (2) Pour 1975 et les années suivantes

$$\frac{\text{Indice}}{\text{Indice pour 1975}} \times \text{valeur de 1975 d'après le tableau IV}$$

³ Des documents expliquent les modifications apportées à l'enquête sur la population active et en analysent les effets; on peut se les procurer sur demande auprès de la Division de l'enquête sur la population active de Statistique Canada.

There are some caveats to be observed in the use of absolutes, and these account in part for the choice of an index number presentation. The measurement of employment, output, etc., is subject to some, usually indeterminate, margin of error. While such statistical error will have some effect on measures of relative change, it can be expected that, both for individual sectors and their aggregations, the effect of such error will be more serious when intersectoral comparisons of absolute levels are attempted. Further there are marked differences in the institutional factors affecting the industry groupings presented, factors such as the level of investment in and the rate of return on fixed capital, and at the present stage of statistical development these factors are not accounted for. It is also worth noting that the relative values of output, because they are adjusted for price change, can change depending on the choice of the base year. Prices do not always change by the same amount, or even necessarily in the same direction, and the choice of a different base year would yield different relative prices for output.

Il faut utiliser la valeur absolue avec une certaine réserve, ce qui explique le choix de l'utilisation de nombres-indices. La mesure de l'emploi, de la production, etc., est sujette à une certaine marge d'erreur, généralement indéterminée. Même si cette erreur statistique influe sur les mesures de la variation relative, il faut prévoir que ses effets sur les secteurs individuels et leurs agrégations prendront davantage d'ampleur au moment d'établir les comparaisons intersectorielles de niveau absolu. De plus, il existe des différences appréciables dans les facteurs institutionnels influant sur les groupes d'activités, notamment le niveau des investissements en immobilisations et leur taux de rendement; en l'état actuel de la statistique, on ne peut pas tenir compte de ces facteurs. Il y a lieu également de signaler que les valeurs relatives de la production peuvent varier, puisqu'elles sont ajustées pour tenir compte des variations de prix, en fonction du choix de l'année de base. Les prix ne varient pas toujours d'un montant égal ou n'évoluent pas nécessairement dans une seule direction et le choix d'une année de base différente donnerait des prix relatifs dissemblables pour la production.

TABLE III. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1971¹
TABLEAU III. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1971¹

	Output ² — Production ²	Persons employed — Personnes employées	Man-hours — Heures-hommes	Labour compensation — Rémunération du travail	
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000	
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	67,404.9	5,941,106	1,168,989	44,323.0	
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	64,611.5	5,431,357	1,038,719	42,644.3	
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	33,593.5	2,888,469	590,739	22,699.5	
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	30,800.1	2,378,720	460,469	21,020.8	
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	33,811.4	3,052,637	578,250	21,623.5	
Agriculture	2,793.4	509,749	130,270	1,678.7	
Manufacturing — Industries manufacturières	18,945.1	1,638,690	316,186	13,181.7	
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	11,855.0	740,031	144,282	7,839.1	
	Output per person — Production par personne	Output per man-hour — Production par heure-homme	Compensation per person — Rémunération par personne	Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	Unit labour cost — Coût unitaire de main- d'oeuvre
	dollars				
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	11,346	5.77	7,460	3.79	.66
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	11,896	6.22	7,851	4.11	.66
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	11,630	5.69	7,859	3.84	.68
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	12,948	6.69	8,837	4.57	.68
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	11,076	5.85	7,083	3.74	.64
Agriculture	5,480	2.14	3,293	1.29	.60
Manufacturing — Industries manufacturières	11,561	5.99	8,044	4.17	.70
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	16,020	8.22	10,593	5.43	.66

¹ For sources, see Appendix I. — Pour la référence, voir l'annexe I.

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971 - 1976* (Catalogue 61 - 213). — Voir *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971 - 1976* (n° 61 - 213 au catalogue).

TABLE IV. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1975¹
TABLEAU IV. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1975¹

	Output ² — Production ²	Persons employed — Personnes employées	Man-hours — Heures-hommes	Labour compensation — Rémunération du travail	
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000	
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	80,746.3	6,695,305	1,262,692	78,223.8	
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	78,254.6	6,187,032	1,136,788	75,920.1	
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	37,785.7	3,079,677	608,673	39,121.0	
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	35,293.9	2,571,404	482,770	36,817.4	
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	42,960.6	3,615,628	654,019	39,102.8	
Agriculture	2,491.7	508,273	125,904	2,303.6	
Manufacturing — Industries manufacturières	21,642.1	1,748,286	325,093	21,733.0	
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	13,651.8	823,118	157,676	15,084.4	
	Output per person Production par personne	Output per man-hour Production par heure-homme	Compensation per person — Rémunération par personne	Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	Unit labour cost — Coût unitaire de main- d'oeuvre
	dollars				
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	12,060	6.39	11,683	6.19	.97
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	12,648	6.88	12,271	6.68	.97
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	12,269	6.21	12,703	6.43	1.04
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	13,726	7.31	14,318	7.63	1.04
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	11,882	6.57	10,815	5.98	.91
Agriculture	4,902	1.98	4,532	1.83	.92
Manufacturing — Industries manufacturières	12,379	6.66	12,431	6.69	1.00
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens, sauf l'agriculture et les industries manufacturières	16,585	8.66	18,326	9.57	1.10

¹ For sources, see Appendix I. — Pour la référence, voir l'annexe I.

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971 - 1976* (Catalogue 61-213). — Voir *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971 - 1976* (n° 61-213 au catalogue).

APPENDIX I

SOURCES OF DATA USED IN PRECEDING TABLES AND CHARTS

ANNEXE I

SOURCES DES DONNÉES UTILISÉES DANS LES TABLEAUX
ET LES GRAPHIQUES PRÉCÉDENTS

APPENDIX – I – ANNEXE

Sources of Data

Output

The output data used to calculate the indexes of labour productivity and unit labour cost are the Indexes of Real Domestic Product by Industry. The following sources are utilized: *Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971-1976* (Catalogue 61-213), for the years from 1971; *Real Domestic Product by Industry (1961=100) 1961-1971* (Catalogue 61-516), for the years 1961-1971; *Indexes of Real Domestic Product by Industry (1961 Base)* (Catalogue 61-506), for the years 1946-1961. Indexes from the latter two publications are converted to a 1971=100 reference base. The dollar value of Gross Domestic Product at Factor Cost for the base year 1971 is from Table 3 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201).

Labour Input

This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed and the number of man-hours worked by these persons employed.

The sources of data for the years from 1961 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures for the years 1946-1961, see *Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-hour in Canada, Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963* (Catalogue 14-501).

As is noted in the description of absolute values, page 20, the introduction of the Revised Labour Force Survey in 1975 results in different levels of labour input from that year where the measures depend on the Labour Force Survey as a source of data. This discontinuity reflects, among other influences, the change in the minimum age for labour force participation from 14 to 15 years and information on multiple job holders.

In 1975 the Revised Labour Force Survey was run in parallel with the Former Labour Force Survey. Thus a year of overlap is provided and the index numbers can be constructed as a continuous series.

The Revised Labour Force Survey provides data on multiple job holders for the first time on a regular basis. A multiple job holder in fact represents two jobs, and is so counted in the industry and classes of worker series derived from the Revised Labour Force Survey.

Sources des données

Production

Les indices du produit intérieur réel par industrie ont été utilisés pour calculer les indices de la productivité du travail et du coût unitaire de main-d'oeuvre. Les données relatives à la production proviennent des sources suivantes: *Produit intérieur réel par industrie (1971=100)* (n° 61-213 au catalogue), pour les années postérieures à 1971; *Produit intérieur réel par industrie (1961=100) 1961-1971* (n° 61-516 au catalogue), pour les années 1961-1971; *Indexes of Real Domestic Product by Industry (1961 Base)* (n° 61-506 au catalogue) pour la période 1946-1961. Les indices tirés de ces deux dernières publications ont été convertis sur la base 1971 = 100. Pour l'année de référence 1971, la valeur en dollars du produit intérieur brut au coût des facteurs a été tirée du tableau 3 de la publication *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue).

Entrée de main-d'oeuvre

On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre: le nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes pendant lesquelles ces personnes ont travaillé.

Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1961. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre pour la période 1946-1961, consulter la publication *Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963* (n° 14-501F au catalogue).

Comme on le souligne à la page 20 à propos des valeurs absolues, la refonte de l'enquête sur la population active en 1975 a entraîné des niveaux d'entrée de main-d'oeuvre différents à partir de cette année-là, dans les cas où les mesures dépendent des données de l'enquête sur la population active. Cette rupture de continuité découle en partie de l'augmentation de l'âge minimum d'activité (qui est passé de 14 à 15 ans) et des renseignements recueillis sur les personnes cumulant des emplois.

En 1975, la nouvelle enquête sur la population active a été menée parallèlement à l'ancienne. Le chevauchement des deux enquêtes pendant cette année-là a permis de construire une série continue de nombres-indices.

Grâce à la nouvelle enquête sur la population active, on a pu recueillir pour la première fois des données périodiques sur les personnes cumulant des emplois; ces personnes occupent en réalité deux emplois et c'est ainsi que l'on en tient compte dans les séries sur la branche d'activité

APPENDIX I — Continued — ANNEXE I — suite

Where employment measures come from establishment reporting records a multiple job holder is automatically recorded on the payroll records of each of his employers.

The multiple job holder is recorded according to the industry of his main job, as the industry of his second job is not recorded, but according to the class of worker (paid worker or other than paid worker) of the second job. While a multiple job holder is not necessarily employed in the same industry for both the first and second jobs, available evidence suggests that the number of second job holders in a particular industry approximates the number of multiple job holders whose first job is in the same industry.

While multiple job holders are counted twice as persons employed, there is of course no duplication in the number of man-hours worked.

Persons employed — Persons employed are made up of two groups: paid workers and other than paid workers. The other than paid workers include self-employed workers and unpaid family workers.

Paid workers — *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1974* (Catalogue 72-514) is the source of data for paid workers for the following industries: forestry, construction, transportation, communication and other utilities, trade, finance, insurance and real estate and the commercial sector of community, business and personal service industries. For the years 1975 and 1976, the number of employees reported in estimates of employees for 1974 is projected on the basis of the employment indexes from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002) for the corresponding industry groupings.

Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas (Catalogue 31-203) is the source for the number of paid workers in manufacturing. The data for 1976 are projections of the 1975 values from the above source on the basis of the corresponding employment index from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002).

For the mining industry, the number of paid workers in Major Groups 1-4 inclusive [metal mines, mineral fuels, non-metal mines (except coal mines),

et le statut professionnel établies à partir de la nouvelle enquête sur la population active. Lorsque les mesures de l'emploi sont tirées des registres des établissements déclarants, une personne qui cumule des emplois figure automatiquement sur la feuille de paie de chacun de ces employeurs.

La personne cumulant des emplois est inscrite dans la branche d'activité de son emploi principal, la branche d'activité de son emploi secondaire n'étant donc pas prise en compte, mais avec le statut professionnel (travailleur rémunéré ou autre) de l'emploi secondaire. Une telle personne n'a pas nécessairement deux emplois dans la même branche d'activité, mais les renseignements dont on dispose indiquent que le nombre de personnes qui ont un deuxième emploi dans une branche d'activité donnée est à peu près égal au nombre de celles dont le premier emploi est dans la même branche d'activité.

Les personnes cumulant des emplois sont comptées deux fois dans le nombre des personnes occupées, mais cela n'entraîne bien sûr aucun double compte dans le nombre d'heures-hommes travaillées.

Personnes occupées — Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés. Cette dernière catégorie comprend les travailleurs autonomes et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Travailleurs rémunérés — Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication consacrée aux *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie, 1961-1974* (n° 72-514 au catalogue) dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière, bâtiment et travaux publics, transports, communications et autres services publics, commerce, finances, assurances et affaires immobilières, et le secteur commercial des services socio-culturels, commerciaux et personnels. Pour 1975 et 1976, on a fait des projections du nombre de salariés donné par les estimations du nombre de salariés de 1974, en utilisant les indices de l'emploi des groupes d'activités correspondants, indices fournis par le bulletin *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue).

Les données sur le nombre de travailleurs rémunérés des industries manufacturières proviennent de la publication *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). À partir des données de 1975 de cette dernière publication, on a estimé les chiffres pour 1976 en faisant des projections à l'aide de l'indice de l'emploi correspondant *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue).

Dans le cas des mines, le nombre de travailleurs rémunérés du groupe 1-4 inclusivement [mines métalliques, combustibles minéraux, mines non métalliques (sauf mines

APPENDIX I – Continued – ANNEXE I – suite

quarries and sand pits] is taken from *General Review of the Mineral Industries* (Catalogue 26-201). The other major group, services incidental to mining, includes three industries. The number of paid workers in “contract drilling for petroleum” and “other contract drilling” is obtained from *Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling* (Catalogue 26-207). The remaining industry, miscellaneous services incidental to mining, is measured by interpolation between and extrapolation from the number of paid workers reported in the decennial censuses. Employment in the oil sands industry is included. Values for the most recent years are obtained on the basis of employment indexes from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002).

The totality of the industries described above include three industries which are classified as noncommercial, and thus must be excluded: highway and bridge maintenance, water systems and other utilities. Employment in “electric power, gas and water” is published in *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002). This total is deducted from the number of paid workers in transportation, communication and other utilities, as described above. Also published in the same source is employment in electric power and in gas distribution. Employment in water systems and other utilities is calculated as a residual. Similarly, and from the same source, employment in highway and bridge maintenance is deducted from the number of paid workers in transportation and storage. It is expected that the larger firm employment survey represents all employment in these industries.

The number of paid workers in agriculture and in fishing and trapping is taken from *The Labour Force* (Catalogue 71-001). Multiple job holders are added from 1975.

Other than paid workers – For manufacturing the number of other than paid workers is derived from the series working owners and partners in *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas* (Catalogue 31-203). For mining the data are obtained from the decennial censuses and estimated for other years by interpolation and extrapolation. For the remaining industries the number of other than paid workers is obtained from tabulations of *The Labour Force*.

de charbon), carrières et sablières] a été tiré de la *Revue générale sur les industries minérales* (n° 26-201 au catalogue). L'autre groupe, les services miniers, comprend trois branches d'activité: le nombre de travailleurs rémunérés au service des branches d'activité “forage de puits de pétrole à forfait” et “autre forage à forfait” provient du bulletin *Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait* (n° 26-207 au catalogue); quant au cas des services miniers divers, on a estimé le nombre de travailleurs rémunérés par interpolation et extrapolation à partir des chiffres des recensements décennaux. Les personnes travaillant à l'exploitation des sables bitumineux ont été prises en compte. Pour les dernières années, ces estimations ont été établies d'après les indices de l'emploi présentés dans *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue).

Trois activités non commerciales (entretien de routes et de ponts, distribution d'eau et autres services d'utilité publique) appartiennent aux activités décrites ci-dessus et doivent par conséquent en être exclues. Les données sur l'emploi dans le groupe “énergie électrique, gaz et eau”, qui paraissent dans *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue), ont été déduites du nombre de travailleurs rémunérés de la division des transports, communications et autres services publics. La même publication fournit aussi les données sur l'emploi dans l'énergie électrique et la distribution de gaz, et l'emploi dans la distribution d'eau et les autres services d'utilité publique a été calculé de façon résiduelle. Le nombre de travailleurs employés à l'entretien des routes et des ponts a été également déduit du nombre des travailleurs des transports et de l'entreposage, toujours suivant la même méthode et d'après la même source de données. On suppose que l'enquête sur l'emploi dans les grandes entreprises appréhende la totalité de l'emploi dans ces branches d'activité.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l'agriculture, de la pêche et de la chasse a été tiré de la publication *La population active* (n° 71-001 au catalogue). Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Personnes autres que les travailleurs rémunérés – Dans le cas des industries manufacturières, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été établi à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs publiées dans *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). Dans le cas du secteur minier, les données proviennent des recensements décennaux, et ont été estimées pour les autres années par interpolation et extrapolation. Pour ce qui est des autres activités économiques, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été obtenu à partir des totalisations de *La population active*.

APPENDIX I — Continued — ANNEXE I — suite

Man-hours worked — With the exception of manufacturing the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the number of persons employed and the average number of hours worked in each year.

In manufacturing, the basic source is the Annual Census of Manufactures, supplemented by other survey results as noted. Distinct calculations are made for production workers and for salaried employees, total man-hours worked being obtained as the sum of the two elements.

For production workers, the number of man-hours worked is obtained from tabulations of returns to the Annual Census of Manufactures.

For salaried employees, the methodology for estimating hours worked is slightly different in the early part of the period, up to 1969. The discontinuance of the survey *Earnings and Hours of Work in Manufacturing* at that time necessitated a different technique in the later period. This survey yielded a value of average hourly earnings applicable to the earnings of salaried employees. With data on average hourly earnings, payroll values are converted into estimated hours paid. The survey on labour costs in Canada covers the manufacturing industry in selected years, and this provides a basis for converting hours **paid** to hours **worked**. The ratio of hours worked to hours paid for the Labour Costs Survey years was extended to other years by interpolation.

For the years after 1969, relationships presented in the Labour Cost Survey are used to convert average weekly earnings of salaried employees from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002) to a rate of pay per hour worked. Dividing the earnings of salaried employees by this hourly rate yields an estimate of hours worked.

Average hours worked by working owners and partners is taken from hours worked by other than paid workers in manufacturing in the Labour Force Survey.

For recent years, when the annual Census of Manufactures is not yet available, the relative change in hours worked in manufacturing is calculated in the same manner as for other industries, as described below.

Heures-hommes travaillées — Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on a obtenu le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en faisant le produit du nombre de personnes occupées et de la moyenne annuelle des heures travaillées.

Dans le cas des industries manufacturières, les données proviennent en premier lieu du recensement annuel des manufactures, mais aussi de quelques autres enquêtes dont il est fait mention. On a calculé de façon distincte le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production et par les employés salariés et on en a fait la somme.

Le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production a été établi en totalisant les résultats du recensement annuel des manufactures.

On a estimé le nombre d'heures-hommes travaillées par les employés salariés de façon légèrement différente pour les premières années de la période visée, c'est-à-dire jusqu'en 1969. L'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières ayant été abandonnée cette année-là, il a fallu utiliser une nouvelle méthode pour les années suivantes. Cette enquête permettait de connaître les gains horaires moyens des salariés, à partir desquels on pouvait convertir les chiffres des rémunérations en estimations du nombre d'heures payées. L'enquête sur les coûts de main-d'oeuvre au Canada recueille des données sur les industries manufacturières pour certaines années, ce qui permet de convertir le nombre d'heures payées en nombre d'heures **travaillées**. Le rapport des heures travaillées aux heures payées que l'on obtient pour les années appréhendées par l'Enquête sur les coûts de main-d'oeuvre a été appliqué aux autres années par interpolation.

Pour les années postérieures à 1969, on a utilisé les rapports tirés de l'Enquête sur les coûts de main-d'oeuvre pour convertir les gains hebdomadaires moyens des salariés d'après le bulletin *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue) en taux de salaire horaire pour les heures travaillées; on a alors estimé le nombre d'heures travaillées en divisant les gains des salariés par le taux horaire.

L'Enquête sur la population active permet d'établir le nombre moyen d'heures travaillées par les propriétaires et les associés actifs, d'après le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés des industries manufacturières.

Dans le cas des dernières années, pour lesquelles on ne dispose pas encore des données du recensement annuel des manufactures, on calcule la variation relative du nombre d'heures travaillées dans les industries manufacturières de la même façon que dans les autres industries; la méthode utilisée est décrite ci-dessous.

APPENDIX I - Continued - ANNEXE I - suite

Average hours worked for industries other than manufacturing are calculated from tabulations of The Labour Force. Estimates are made independently for paid workers and other than paid workers; from 1975 the latter class is further divided into self-employed workers and unpaid family workers. Multiple job holders are included from 1975.

Monthly data from the Labour Force Survey refer only to the survey week. The survey week can be taken as representative of other weeks in the month except for the non-random events of holidays and strikes. The procedure is to first adjust the survey weeks for the effect of strikes and holidays falling in that week. This yields a nominal value of the hours worked in that week if there were no strikes or holidays. The survey generates the data required to make these corrections. Corresponding nominal values for non-survey weeks are estimated by interpolation. These nominal values for each week of the year are then adjusted by the known impact of strikes and/or holidays on that week. The necessary data on strikes is tabulated by Labour Canada and published in the Labour Gazette. Only the paid worker series is adjusted for strikes. The holiday adjustment is based on statutory holidays and studies of employment practices in industries. Average annual hours worked per week is calculated as the average of the weekly values adjusted for strikes and holidays. The number of hours worked per year is simply the weekly average multiplied by the number of weeks in the year.

Labour Compensation

There are two components to labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income of self-employed workers.

Labour income of paid workers - This is the wages and salaries, and supplementary income as estimated by the Labour Division of Statistics Canada and published in Table 29 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201). Adjustments are made to exclude noncommercial industries.

Labour income of other than paid workers - In addition to the labour income of paid workers, labour compensation includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation is based on the assumption

Dans les activités autres que les industries manufacturières, le nombre moyen d'heures travaillées a été calculé d'après les totalisations de La population active. Les estimations ont été faites séparément pour les travailleurs rémunérés et les autres; à partir de 1975, cette dernière catégorie a été divisée en travailleurs autonomes et travailleurs familiaux non rémunérés. Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Les données mensuelles de l'Enquête sur la population active se rapportent uniquement à la semaine d'enquête, qui est considérée comme représentative des autres semaines du mois, sauf pour ce qui est des congés et des grèves qui ne sont pas aléatoires. La méthode consiste à ajuster les données de la semaine en question en fonction des congés et des grèves qu'elle pouvait comprendre; cela donne une valeur nominale des heures travaillées au cours de la semaine d'enquête comme s'il n'y avait eu ni grève ni congé. Les données nécessaires pour apporter ces corrections sont produites par l'enquête. On estime alors par interpolation les valeurs nominales correspondantes pour les autres semaines et les valeurs nominales de chaque semaine de l'année sont ajustées en fonction de l'incidence connue des grèves ou des congés sur chaque semaine. Les données requises sur les grèves sont totalisées par le ministère du Travail du Canada et publiées dans la Gazette du travail. Seules les données sur les travailleurs rémunérés sont ajustées pour tenir compte des grèves. Quant à l'ajustement relatif aux congés, il est fondé sur les congés statutaires et sur des études des pratiques d'emploi dans les activités économiques. La moyenne annuelle des heures travaillées par semaine est obtenue en faisant la moyenne des heures hebdomadaires après ajustement pour des grèves et des congés. Le nombre d'heures travaillées par année s'obtient simplement en multipliant la moyenne hebdomadaire par le nombre annuel de semaines.

Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail imputé des travailleurs autonomes.

Revenu du travail des travailleurs rémunérés - Il s'agit de la valeur des salaires et traitements et du revenu supplémentaire du travail, estimée par la Division du travail de Statistique Canada et publiée au tableau 29 des *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue). On a apporté les ajustements nécessaires afin d'exclure les activités non commerciales.

Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés - La rémunération du travail comprend, en plus du revenu du travail des travailleurs rémunérés, un revenu du travail fictif de tous les autres travailleurs (à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés).

APPENDIX I — Concluded — ANNEXE I — fin

that the hourly income for the labour of self-employed persons is the same as that of an average paid worker in the same year and the same industry division.

For the years to 1975 the hours worked of self-employed workers was estimated as the ratio of self-employed persons to other than paid workers times the hours worked by other than paid workers. From 1975, as noted above, the hours worked by self-employed persons are estimated directly.

An adjustment is made in the case of some professional persons, as doctors, dentists, lawyers, accountants, engineers. These occupations are largely self-employed, but the average earnings of paid workers in the same industry division underrepresent the earnings of these occupations. In these cases direct evidence on average labour income is introduced.

rés). L'imputation qui sert à déterminer ce revenu fictif se fonde sur l'hypothèse que le revenu horaire des travailleurs autonomes est égal, au cours d'une même année, à celui d'un travailleur rémunéré moyen de la même division d'activité économique.

Jusqu'en 1975, on a estimé le nombre d'heures travaillées par les travailleurs autonomes en faisant le rapport du nombre de travailleurs autonomes au nombre des personnes autres que les travailleurs rémunérés et en multipliant ce rapport par le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés. À partir de 1975, comme nous l'avons déjà souligné, les heures travaillées par les travailleurs autonomes ont été estimées directement.

Un ajustement s'impose dans le cas de certaines personnes exerçant des professions libérales, comme les médecins, les dentistes, les avocats, les comptables ou les ingénieurs. Il s'agit certes en grande majorité de travailleurs autonomes, mais les travailleurs rémunérés exerçant la même activité perçoivent un revenu moyen moindre, ce qui sous-estimerait les gains de ces personnes. Aussi le revenu moyen de ces travailleurs autonomes a-t-il été estimé directement.

APPENDIX II

INDUSTRIAL CLASSIFICATION USED IN THIS REPORT

ANNEXE II

CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES UTILISÉE
DANS LA PRÉSENTE PUBLICATION

APPENDIX – II – ANNEXE

Industrial Classification

Commercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 81.3% of Gross Domestic Product in the base year 1971. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregations. These industry groupings are:

- A. Agriculture
- B. Manufacturing
- C. Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing)
- D. Commercial service-producing industries.

The aggregations presented are:

- E. All commercial industries (A + B + C + D)
- F. Commercial goods-producing industries (A + B + C)
- G. Commercial nonagricultural industries (B + C + D)
- H. Commercial nonagricultural goods-producing industries (B + C).

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification⁴ (S.I.C.) numbers and 1971 Real Domestic Product⁵ (RDP) weights, is given below.

⁴ See *Standard Industrial Classification Manual* Revised 1970 (Catalogue 12-501).

⁵ See *Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971-1976* (Catalogue 61-213).

Classification des activités économiques

Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont compté pour 81.3 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1971. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'oeuvre ou de main-d'oeuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leurs agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
- B. Industries manufacturières
- C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières)
- D. Activités économiques commerciales productrices de services.

Les agrégats sont:

- E. L'ensemble des activités économiques commerciales (A + B + C + D)
- F. Activités économiques commerciales productrices de biens (A + B + C)
- G. Activités économiques commerciales non agricoles (B + C + D)
- H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens (B + C).

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification⁴ (dans le manuel de la C.A.É.) et leur coefficient de pondération du produit intérieur réel⁵ (P.I.R.) établi sur l'année de base de 1971.

⁴ Voir la *Classification des activités économiques* révisée 1970 (n° 12-501F au catalogue).

⁵ Voir la publication *Produit intérieur réel par industrie (1971=100) 1971-1976* (n° 61-213 au catalogue).

APPENDIX II - Continued - ANNEXE II - suite
S.I.C. Composition - Composition de la C.A.É.

Industry grouping - Groupes d'activités économiques	1971 RDP weight - Pondération du P.I.R. de 1971	S.I.C. Composition - Composition de la C.A.É.		
		Name - Nom	Number - Numéro	
			Division	Industries - Activités économiques
A. Agriculture	3.371	Agriculture	1	
B. Manufacturing - Industries manufacturières.	22.862	Manufacturing industries - Industries manufacturières.	5	
C. Other commercial goods-producing industries (ex., Agriculture and Manufacturing) - Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières).	14.306	Forestry - Forêts	2	
		Fishing and trapping - Chasse et pêche	3	
		Mines (including milling), quarries and oil wells - Mines (y compris broyage), carrières et puits de pétrole.	4	
		Construction - Bâtiment et travaux publics . .	6	
D. Commercial service-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de services.	40.802	Electric power and gas distribution - Énergie électrique et distribution de gaz.	7	Only - Seulement 572, 574
		Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) - Transports, communications et autres services publics (sauf entretien des routes et ponts et énergie électrique, gaz et eau).	7	Except - Sauf 516, 572, 574, 576, 579
		Trade - Commerce	8	
		Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) - Finances, assurances et affaires immobilières (incluant loyers et redevances).	9	
		Related health care institutions - Établissements annexes de soins sanitaires.		822
		Offices of physicians and surgeons - Cabinets de médecin et de chirurgien.		823
		Offices of para-medical personnel - Cabinets de praticiens paramédicaux.		824
		Offices of dentists - Cabinets de dentiste		825
		Diagnostic and therapeutic services, n.e.s. - Services de diagnostic et de soins, n.c.a.		826
		Miscellaneous health services - Services de santé divers.		827
		Amusement and recreation services - Divertissements et loisirs.		841, 842, 843, 844, 845, 849
		Services to business management - Services fournis aux entreprises.		851, 853, 855, 861, 862, 863, 864, 866, 867, 869
		Personal services (less private households) - Services personnels (excluant ménages).		871, 872, 874, 876, 877, 879
		Accommodation and food services - Hébergement et restauration.		881, 883, 884, 886
		Miscellaneous services - Services divers		891, 893, 894, 895, 896, 897, 898, 899

APPENDIX II - Concluded - ANNEXE II - fin

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des agrégations des activités économiques:

Industry aggregation Agrémentation des activités économiques	1971 RDP weight Pondération du P.I.R. de 1971
E. All commercial industries - (A + B + C + D) - Ensemble des activités économiques commerciales	81.341
F. Commercial goods-producing industries - (A + B + C) - Activités économiques commerciales productrices de biens	40.539
G. Commercial nonagricultural industries - (B + C + D) - Activités économiques commerciales non agricoles	77.970
H. Commercial nonagricultural goods-producing industries - (B + C) - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	37.168

Noncommercial Industries

Industries non commerciales

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are noncommercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

Aggregate - Agrégat	1971 RDP weight Pondération du P.I.R. de 1971	S.I.C. number Numéro de la C.A.É.	
		Division	Industries Activités économiques
Noncommercial industries - Industries non commerciales . .	18.659		
Highway and bridge maintenance - Entretien des routes et ponts523		516
Water systems and other utilities - Distribution d'eau et autres services d'utilité publique215		576, 579
Education and related services - Enseignement et services annexes	6.509	10.01	
Hospitals - Hôpitaux	3.004		821
Welfare organizations - Organismes de bien-être321		828
Religious organizations - Organisations culturelles337		831
Private households - Ménages362		873
Public administration and defence - Administration publique et défense	7.388	11	

APPENDIX III

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST AND
RELATED DATA IN CANSIM

ANNEXE III

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
ET DONNÉES CONNEXES — CANSIM

APPENDIX – III – ANNEXE

Labour Productivity, Unit Labour Cost and Related Data in CANSIM

The indexes in this publication, the absolute data underlying the indexes and additional industrial detail for some of the component series are entered in **CANSIM** (Canadian Socio-Economic Information Management System). [**CANSIM** is the Registered Trade Mark for Statistics Canada's machine-readable data base. These data are available from **CANSIM** via terminal, on computer print-outs, or in machine-readable form. When publishing any data retrieved from **CANSIM** the following must be used as the source "These data originate from **CANSIM** which is the registered trade mark for Statistics Canada's machine-readable data base".]

For more information please contact:

CANSIM

Current Economic Analysis Division
Statistics Canada
23rd floor, R.H. Coats Building
Ottawa, Ontario K1A 0Z8
(613) 995-7406

The table below identifies the matrix numbers for the various data. Two matrix numbers are presented for each category of absolute values, one referring to the period 1946-1975 and one referring to 1975 and following years. See explanation in section on absolute values, page 20. [For a complete listing of the data contained in the **CANSIM** Main Base, please contact the *CANSIM Main Base Series Directory* (Catalogue 12-203).]

Productivité du travail, coût unitaire de main-d'oeuvre et données connexes – CANSIM

Les indices de cette publication, les valeurs absolues qui servent à les calculer et les détails supplémentaires sur les branches d'activité de certaines séries sont inscrites dans **CANSIM** (Système canadien d'information socio-économique). [**CANSIM** est la marque déposée de la base de données lisibles par machine de Statistique Canada. On peut obtenir ces données sur imprimés d'ordinateur ou sous forme ordinolingue par l'entremise d'un terminal de **CANSIM**. Toute publication de données extraites de **CANSIM** doit porter la mention suivante: "Ces données sont extraites de **CANSIM**, marque déposée de la base de données ordinolingues de Statistique Canada".]

Pour de plus amples renseignements, s'adresser à:

CANSIM

Division des analyses de conjoncture
Statistique Canada
23^e étage, immeuble R.H. Coats
Ottawa (Ontario) K1A 0Z8
(613) 995-7406

Le tableau suivant indique les numéros des matrices des différentes données. Chaque série de valeurs absolues comporte deux numéros de matrice, l'un pour la période 1946-1975 et l'autre pour 1975 et les années suivantes. Voir l'explication à la section sur les valeurs absolues, page 20. [Pour obtenir la liste complète des données de la base principale **CANSIM**, consulter *Base principale répertoire des séries CANSIM* (n° 12-203 au catalogue).]

APPENDIX III - Continued - ANNEXE III - suite

CANSIM Matrices		Matrices de CANSIM	
	Matrix Number		Numéro de matrice
Indexes		Indices	
Persons employed	607	Personnes occupées	607
Paid workers	608	Travailleurs rémunérés	608
Man-hours worked of persons employed	609	Heures-hommes travaillées, personnes occupées	609
Man-hours worked of paid workers	610	Heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	610
Output per person employed	611	Production par personne occupée	611
Output per man-hour worked of persons employed	612	Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	612
Labour compensation of persons employed	619	Rémunération du travail des personnes occupées	619
Labour compensation per person employed	620	Rémunération du travail par personne occupée	620
Labour compensation per man-hour worked of persons employed	621	Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	621
Unit labour cost	622	Coût unitaire de main-d'oeuvre	622
Absolute Values		Valeurs absolues	
Number of persons employed		Nombre de personnes occupées	
1946 - 1975	601	1946 - 1975	601
1975 -	1106	1975 -	1106
Number of paid workers		Nombre de travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	602	1946 - 1975	602
1975 -	1107	1975 -	1107
Number of man-hours worked of persons employed		Nombre d'heures-hommes travaillées, personnes occupées	
1946 - 1975	603	1946 - 1975	603
1975 -	1108	1975 -	1108
Number of man-hours worked of paid workers		Nombre d'heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	604	1946 - 1975	604
1975 -	1109	1975 -	1109
Output per person employed		Production par personne occupée	
1946 - 1975	605	1946 - 1975	605
1975 -	1110	1975 -	1110
Output per man-hour worked of persons employed		Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	
1946 - 1975	606	1946 - 1975	606
1975 -	1111	1975 -	1111
Average hours worked per week of persons employed		Moyenne hebdomadaire des heures travaillées, personnes occupées	
1946 - 1975	613	1946 - 1975	613
1975 -	1112	1975 -	1112
Average hours worked per week of paid workers		Moyenne hebdomadaire des heures travaillées, travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	614	1946 - 1975	614
1975 -	1113	1975 -	1113

APPENDIX III - Concluded - ANNEXE III - fin

	Matrix Number		Numéro de matrice
Labour compensation of persons employed		Rémunération du travail des personnes occupées	
1946-1975	615	1946-1975	615
1975-	1114	1975-	1114
Labour compensation per person employed		Rémunération du travail par personne occupée	
1946-1975	616	1946-1975	616
1975-	1115	1975-	1115
Labour compensation per man-hour worked of persons employed		Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	
1946-1975	617	1946-1975	617
1975-	1116	1975-	1116
Unit labour cost		Coût unitaire de main-d'oeuvre	
1946-1975	618	1946-1975	618
1975-	1117	1975-	1117

TABLES

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST,
AND RELATED DATA

TABLEAUX

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
ET DONNÉES CONNEXES

TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-76

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.4	68.9	83.9	13.8	42.7	35.1	20.1	16.5	47.1
1947	31.3	72.1	85.6	17.3	43.5	36.6	24.0	20.2	55.1
1948	32.5	73.3	87.1	19.3	44.3	37.3	26.3	22.1	59.3
1949	33.3	74.3	87.6	20.3	44.9	38.1	27.4	23.2	61.0
1950	35.7	74.1	85.6	22.2	48.2	41.7	30.0	26.0	62.2
1951	38.5	75.9	87.2	25.9	50.7	44.1	34.1	29.7	67.3
1952	41.3	76.5	87.4	28.1	54.0	47.3	36.8	32.2	68.1
1953	43.0	77.0	87.8	30.0	55.9	49.0	39.0	34.2	69.8
1954	42.1	76.4	86.8	30.2	55.1	48.5	39.5	34.8	70.8
1955	46.8	77.3	87.1	32.2	60.5	53.7	41.6	36.9	71.8
1956	51.0	80.3	90.3	36.1	63.5	56.5	45.0	40.0	68.7
1957	51.1	81.6	90.6	38.9	62.7	56.4	47.6	42.9	76.0
1958	51.9	79.2	87.3	39.2	65.5	59.4	49.5	44.9	75.5
1959	54.7	80.4	88.6	41.2	67.9	61.7	51.2	46.5	75.4
1960	55.9	80.2	87.7	43.1	69.6	63.7	53.8	49.2	77.2
1961	57.0	80.4	86.9	44.4	70.9	65.6	55.2	51.1	77.9
1962	61.2	82.4	89.0	46.8	74.3	68.7	56.9	52.6	76.6
1963	64.6	84.2	90.3	49.6	76.7	71.6	58.8	54.9	76.7
1964	69.3	87.2	92.9	53.6	79.5	74.6	61.4	57.6	79.4
1965	74.6	90.9	96.1	59.2	82.1	77.7	65.2	61.6	83.0
1966	79.8	93.9	98.1	66.2	85.0	81.4	70.6	67.6	88.1
1967	82.1	95.6	99.3	72.4	85.9	82.7	75.7	72.9	88.9
1968	86.8	95.7	98.2	77.1	90.7	88.3	80.6	78.5	92.7
1969	92.3	98.7	100.4	85.5	93.5	91.9	86.6	85.2	97.2
1970	94.1	98.6	99.3	91.5	95.4	94.7	92.7	92.1	100.0
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	105.9	102.5	101.7	111.2	103.3	104.2	108.5	109.4	105.0
1973	114.3	106.9	106.2	129.7	106.9	107.6	121.3	122.1	113.5
1974	119.3	111.7	110.4	154.9	106.8	108.1	138.6	140.3	129.8
1975	119.8	112.5	110.5	179.0	106.5	108.4	159.2	162.1	149.4
1976	126.1	115.1	112.3	203.7	109.6	112.3	177.0	181.4	161.4

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1961-76

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.4	2.4	2.4	5.5	4.8	4.7	2.9	3.0	-1.7
1962-63	5.6	2.3	1.4	5.8	3.2	4.2	3.5	4.3	0.1
1963-64	7.3	3.5	2.9	8.1	3.7	4.2	4.4	5.0	0.8
1964-65	7.6	4.2	3.4	10.6	3.3	4.2	6.1	6.9	2.7
1965-66	7.0	3.3	2.1	11.9	3.5	4.8	8.3	9.6	4.6
1966-67	2.9	1.9	1.3	9.3	1.1	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.7	3.1	-1.1	6.6	5.6	6.8	6.5	7.8	0.9
1968-69	6.3	2.7	2.2	10.8	3.1	4.1	7.5	8.5	4.2
1969-70	2.0	-0.1	-1.1	7.0	2.0	3.0	7.0	8.1	4.9
1970-71	6.3	1.4	0.7	9.3	4.8	5.6	7.9	8.6	2.9
1971-72	5.9	2.5	1.7	11.2	3.3	4.2	8.5	9.4	5.0
1972-73	7.9	4.3	4.5	16.6	3.5	3.3	11.8	11.6	8.1
1973-74	4.4	4.5	3.9	19.4	-0.1	0.5	14.2	14.9	14.4
1974-75	0.4	0.7	0.1	15.6	-0.3	0.3	14.8	15.5	15.1
1975-76	5.3	2.3	1.7	13.8	2.9	3.6	11.2	11.9	8.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-76

TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.1	53.3	62.0	12.7	50.8	43.7	23.8	20.5	46.9
1947	29.5	57.9	66.8	15.5	50.8	44.1	26.8	23.3	52.7
1948	30.5	59.8	68.8	17.8	51.1	44.4	29.8	25.9	58.4
1949	31.7	61.0	69.5	19.1	52.0	45.6	31.2	27.4	60.1
1950	33.9	62.1	69.8	20.3	54.6	48.5	32.8	29.1	60.0
1951	36.2	65.6	73.2	23.8	55.2	49.4	36.2	32.5	65.7
1952	38.1	67.1	74.5	26.3	56.8	51.2	39.2	35.3	69.0
1953	40.4	68.2	75.4	28.5	59.2	53.7	41.7	37.8	70.4
1954	40.8	67.2	75.3	28.8	60.7	55.6	42.8	39.2	70.5
1955	44.8	69.3	75.3	30.6	64.7	59.5	44.1	40.6	68.1
1956	49.1	73.4	79.9	34.5	66.9	61.4	47.0	43.1	70.3
1957	50.1	75.4	81.5	37.2	66.4	61.5	49.3	45.6	74.2
1958	50.4	73.3	78.9	37.5	68.7	63.8	51.2	47.5	74.5
1959	53.5	75.1	80.9	39.9	71.3	66.2	53.1	49.3	76.5
1960	54.6	75.2	80.4	41.7	72.6	67.8	55.5	51.9	76.2
1961	56.5	75.4	79.9	43.1	75.0	70.7	57.1	53.9	75.8
1962	60.2	77.9	83.0	45.6	77.3	72.6	58.6	55.0	76.3
1963	63.4	80.2	84.9	48.4	79.1	74.6	60.4	57.0	76.5
1964	68.7	83.8	88.6	52.5	82.0	77.5	62.7	59.2	76.5
1965	74.1	88.5	93.3	58.4	83.8	79.5	66.0	62.6	78.8
1966	79.0	92.7	96.6	65.6	85.3	81.8	70.8	67.9	83.0
1967	82.3	94.3	97.8	71.6	87.2	84.1	75.9	73.2	87.0
1968	86.8	94.7	97.2	76.4	91.7	89.4	80.8	78.7	88.0
1969	92.3	98.1	99.7	84.9	94.1	92.6	86.6	85.2	92.0
1970	94.3	98.5	99.3	91.2	95.8	95.0	92.6	91.9	96.7
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.7	103.3	102.8	111.6	103.3	103.8	108.1	108.6	104.6
1973	115.3	108.3	107.9	129.7	106.4	106.9	119.7	120.2	112.5
1974	121.0	113.5	112.4	155.3	106.6	107.7	136.9	138.2	128.4
1975	121.1	114.2	112.2	179.6	106.1	107.9	157.3	160.1	148.3
1976	127.3	117.3	114.7	204.1	108.5	111.0	174.1	178.0	160.4

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1961-76

TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	6.5	3.4	3.8	6.0	3.1	2.7	2.6	2.1	-0.5
1962-63	5.3	2.9	2.3	6.1	2.3	2.6	3.1	3.6	0.8
1963-64	8.4	4.5	4.3	8.5	3.7	3.9	3.8	3.9	0.2
1964-65	7.9	5.6	5.2	11.2	2.2	2.6	5.3	5.7	3.0
1965-66	6.6	4.8	3.5	12.3	1.8	2.9	7.2	8.5	5.3
1966-67	4.2	1.8	1.3	9.2	2.2	2.8	7.3	7.8	4.9
1967-68	5.5	0.4	-0.7	6.7	5.2	6.3	6.3	7.4	1.1
1968-69	6.3	3.7	2.7	11.1	2.6	3.6	7.2	8.2	4.5
1969-70	2.2	0.4	-0.5	7.4	1.8	2.6	7.0	7.9	5.2
1970-71	6.0	1.5	0.8	9.6	4.4	5.3	7.9	8.6	3.4
1971-72	6.7	3.3	2.8	11.6	3.3	3.8	8.1	8.6	4.6
1972-73	8.1	4.9	5.0	16.2	3.0	3.0	10.8	10.7	7.5
1973-74	4.9	4.8	4.1	19.8	0.2	0.7	14.3	15.0	14.1
1974-75	0.1	0.6	-0.1	15.6	-0.5	0.2	14.9	15.8	15.5
1975-76	5.1	2.7	2.2	13.7	2.3	2.9	10.7	11.2	8.2

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-76

TABLEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	28.8	96.8	115.1	15.6	29.8	25.0	16.1	13.6	54.2
1947	30.5	99.4	114.8	20.9	30.7	26.6	21.1	18.2	68.5
1948	32.1	99.8	115.3	23.0	32.2	27.8	23.1	20.0	71.7
1949	32.7	100.5	115.2	23.7	32.5	28.4	23.6	20.6	72.7
1950	35.4	99.2	111.7	26.7	35.7	31.7	26.9	23.9	75.4
1951	38.8	101.0	113.2	31.6	38.4	34.3	31.3	27.9	81.5
1952	42.1	100.1	111.5	33.8	42.1	37.8	33.8	30.3	80.4
1953	43.7	99.6	111.6	35.6	43.9	38.3	35.7	31.9	81.3
1954	41.8	97.6	109.0	34.9	42.8	38.3	35.7	31.9	80.4
1955	47.3	97.6	108.2	37.1	48.5	43.7	35.7	32.0	83.5
1956	51.9	99.9	110.3	41.6	52.0	47.1	41.7	37.7	78.4
1957	51.4	99.3	108.0	44.1	51.8	47.6	44.4	40.8	80.1
1958	52.2	93.9	101.6	43.4	55.6	51.4	46.2	42.7	85.8
1959	54.7	94.5	102.1	45.1	57.9	53.6	47.7	44.2	82.5
1960	55.9	99.0	99.9	46.8	60.2	56.0	50.4	46.9	83.7
1961	56.5	91.8	97.4	47.2	61.6	58.0	51.4	48.4	83.5
1962	61.8	93.2	99.1	49.8	66.3	62.3	53.4	50.3	80.6
1963	65.7	94.3	99.6	52.4	69.7	66.0	55.6	52.6	79.8
1964	70.2	96.9	101.8	56.8	72.5	69.0	58.6	55.8	80.9
1965	76.0	99.8	104.0	62.9	76.2	73.1	63.0	60.4	82.7
1966	82.1	101.7	105.4	70.5	80.7	77.9	69.4	66.9	85.9
1967	82.8	102.1	104.8	75.9	81.2	79.0	74.4	72.4	91.7
1968	88.0	101.0	103.0	80.1	87.0	85.4	79.3	77.8	91.1
1969	93.4	102.1	103.4	87.6	91.5	90.4	85.8	84.7	93.7
1970	94.2	99.6	100.2	91.9	94.6	94.0	92.3	91.7	97.6
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	104.6	100.7	99.9	109.3	103.9	104.8	108.5	109.4	104.4
1973	113.0	104.4	104.0	129.6	108.3	108.7	124.1	124.6	114.7
1974	115.7	107.0	106.3	153.5	108.1	108.8	143.4	144.3	132.7
1975	112.5	105.3	104.4	174.4	106.8	107.8	165.6	167.1	155.0
1976	117.8	106.4	105.3	196.3	110.7	111.9	184.5	186.4	166.6

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-76

TABLEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.5	7.6	7.4	4.0	3.7	-3.5
1962-63	6.3	1.2	0.5	5.3	5.1	5.9	4.0	4.7	-1.1
1963-64	6.8	2.8	2.2	8.3	4.0	4.5	5.4	6.0	1.4
1964-65	8.3	2.9	2.2	10.7	5.1	5.9	7.5	8.3	2.3
1965-66	8.0	1.9	1.3	12.2	5.9	6.6	10.1	10.8	3.9
1966-67	0.9	0.3	-0.5	7.6	0.6	1.4	7.2	8.2	6.7
1967-68	6.3	-1.0	-1.7	5.6	7.1	8.1	6.6	7.4	-0.6
1968-69	6.1	1.1	0.3	9.3	5.2	5.9	8.1	8.9	2.9
1969-70	0.9	-2.5	-3.0	4.9	3.4	4.0	7.6	8.2	4.1
1970-71	6.2	0.4	-0.2	8.8	5.7	6.4	8.4	9.1	2.5
1971-72	4.6	0.7	-0.1	9.3	3.9	4.8	8.5	9.4	4.4
1972-73	8.0	3.7	4.1	18.6	4.2	3.7	14.4	13.9	9.8
1973-74	2.4	2.5	2.3	18.4	-0.2	0.1	15.5	15.8	15.7
1974-75	-2.8	-1.6	-1.8	13.6	-1.2	-0.9	15.4	15.7	16.8
1975-76	4.7	1.0	0.9	12.6	3.7	3.8	11.4	11.6	7.5

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-76TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	24.5	67.2	74.5	13.4	36.5	32.9	20.0	18.0	54.8
1947	26.9	73.0	80.4	17.7	36.9	33.5	24.2	22.0	65.6
1948	28.5	74.6	82.2	20.4	38.2	34.7	27.3	24.8	71.6
1949	29.6	75.9	82.3	21.4	39.0	36.0	28.3	26.1	72.4
1950	32.0	77.3	83.4	23.2	41.4	38.4	30.0	27.8	72.5
1951	34.7	82.8	88.9	27.8	41.9	39.0	33.6	31.3	80.2
1952	36.4	83.6	89.1	30.6	43.5	40.8	36.6	34.3	84.0
1953	39.2	84.5	90.2	32.8	46.4	43.5	38.8	36.3	83.6
1954	39.4	81.2	83.7	32.3	48.6	46.4	39.8	38.0	81.9
1955	43.8	87.7	87.6	34.2	52.3	50.0	40.9	39.1	78.2
1956	48.5	88.3	92.6	38.8	54.9	52.4	43.9	41.9	80.0
1957	49.6	88.9	92.3	41.1	55.7	53.7	46.3	44.6	83.0
1958	49.5	83.8	86.8	40.4	59.1	57.0	48.2	46.6	81.6
1959	52.7	85.4	88.8	42.8	61.7	59.3	50.1	48.2	81.2
1960	53.6	84.3	87.1	44.3	63.6	61.6	52.6	50.9	82.6
1961	55.6	82.8	84.8	44.7	67.1	65.6	53.9	52.7	80.4
1962	60.0	85.4	88.4	47.6	70.2	67.8	55.8	53.8	79.4
1963	63.3	87.3	90.2	50.3	72.6	70.2	57.6	55.8	79.4
1964	69.1	91.2	94.6	54.9	75.7	73.0	60.2	58.0	79.5
1965	75.2	96.2	100.0	61.5	78.1	75.2	63.9	61.5	81.8
1966	80.8	100.7	104.1	69.5	80.2	77.6	69.1	66.8	86.1
1967	83.2	100.4	102.9	74.6	82.8	80.8	74.3	72.5	89.7
1968	88.2	99.8	101.9	79.0	88.4	86.5	79.1	77.4	89.5
1969	93.7	101.5	102.8	86.6	92.3	91.2	85.3	84.3	92.4
1970	94.7	99.4	100.3	91.5	95.2	94.4	92.0	91.2	96.7
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.1	102.1	101.9	109.9	104.0	104.2	107.6	107.8	103.5
1973	115.1	107.2	107.1	129.6	107.4	107.4	121.0	121.0	112.6
1974	118.8	110.1	109.7	154.3	108.0	108.4	140.2	140.7	129.8
1975	114.6	107.7	106.6	175.2	106.4	107.5	162.6	164.3	152.9
1976	119.4	109.6	108.7	196.7	109.0	109.9	179.5	181.1	164.7

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-76TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.9	3.1	4.3	6.6	4.6	3.4	3.4	2.2	-1.2
1962-63	5.5	2.2	2.0	5.6	3.4	3.5	3.4	3.6	-0.0
1963-64	9.2	4.5	4.9	9.2	4.3	4.0	4.4	4.1	0.1
1964-65	8.8	5.5	5.6	11.9	3.2	3.0	6.2	6.0	2.9
1965-66	7.4	4.6	4.1	13.1	6.2	3.2	8.1	8.7	5.3
1966-67	3.0	-0.3	-1.1	7.3	3.2	4.1	7.6	8.5	4.2
1967-68	6.0	-0.6	-0.9	5.8	6.8	7.1	6.5	6.8	-0.2
1968-69	6.2	1.7	0.8	9.7	4.4	5.4	7.8	8.8	3.2
1969-70	1.1	-2.1	-2.4	5.7	3.1	3.5	7.9	8.2	4.6
1970-71	5.6	0.6	-0.3	9.3	5.0	5.9	8.7	9.7	3.5
1971-72	6.1	2.1	1.9	9.9	4.0	4.2	7.6	7.8	3.5
1972-73	8.5	5.0	5.2	18.0	3.3	3.1	12.4	12.2	8.8
1973-74	3.2	2.7	2.4	19.0	0.6	0.9	15.9	16.3	15.3
1974-75	-3.5	-2.1	-2.8	13.5	-1.5	-0.8	16.0	16.8	17.8
1975-76	4.2	1.7	1.9	12.3	2.4	2.2	10.4	10.2	7.7

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-76

TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.8	42.6	52.0	12.0	70.0	57.3	28.1	23.0	40.2
1947	32.1	46.2	55.9	13.5	69.4	57.4	29.1	24.1	41.9
1948	32.7	48.2	58.2	15.3	67.9	56.3	31.8	26.3	46.8
1949	34.0	49.5	59.3	16.7	68.7	57.3	33.9	28.2	49.3
1950	35.8	50.3	59.0	17.5	71.2	60.7	34.9	29.7	49.0
1951	37.8	52.2	60.7	19.9	72.4	62.3	38.1	32.8	52.6
1952	39.9	54.3	62.8	22.1	74.9	63.6	40.8	35.3	55.5
1953	41.6	55.6	63.4	24.3	75.5	65.7	43.6	38.2	58.2
1954	42.2	56.4	64.1	25.3	74.8	65.7	44.9	39.5	60.1
1955	45.7	58.1	65.6	27.0	78.6	69.7	46.4	41.2	59.1
1956	49.2	61.8	69.8	30.3	79.7	70.5	49.1	43.4	61.6
1957	50.4	64.9	72.9	33.4	77.7	69.2	51.4	45.8	66.2
1958	51.0	65.2	72.7	34.7	78.3	70.2	53.3	47.8	68.1
1959	54.1	67.1	74.7	37.1	80.6	72.5	55.3	49.7	68.5
1960	55.4	68.1	75.2	39.2	81.3	73.7	57.6	52.2	70.8
1961	57.5	69.6	76.1	41.5	82.6	75.6	59.6	54.5	72.1
1962	60.5	72.1	78.6	43.7	83.9	77.0	60.6	55.6	72.2
1963	63.5	74.6	80.7	46.5	85.0	78.6	62.4	57.7	73.4
1964	68.2	77.9	83.8	50.1	87.6	81.4	64.4	59.8	73.5
1965	73.1	82.4	87.9	55.4	88.7	83.1	67.2	63.0	75.8
1966	77.3	86.5	90.6	61.7	89.4	85.3	71.4	68.2	79.9
1967	81.4	89.6	93.7	68.7	90.9	86.8	76.7	73.3	84.4
1968	85.5	90.7	93.3	74.0	94.3	91.6	81.6	79.3	86.6
1969	91.0	95.5	97.3	83.3	95.3	93.5	87.3	85.6	91.6
1970	94.0	97.8	98.4	91.0	96.1	95.5	93.1	92.5	96.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.2	104.2	103.5	113.3	102.9	103.5	108.7	109.4	105.6
1973	115.5	109.2	108.5	129.7	105.7	106.4	118.8	119.6	112.4
1974	123.0	116.2	114.5	156.3	107.4	107.4	134.6	136.5	127.1
1975	127.1	119.2	116.7	183.9	106.6	108.9	154.2	157.6	144.7
1976	134.4	123.3	119.5	211.4	109.0	112.5	171.5	176.9	157.3

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-76

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.2	3.6	3.3	5.4	1.6	1.9	1.7	2.0	0.1
1962-63	5.0	3.5	2.6	6.5	1.3	2.1	2.9	3.7	1.6
1963-64	7.4	4.4	3.8	7.7	3.1	3.6	3.2	3.7	0.2
1964-65	7.2	5.8	4.9	10.5	1.3	2.1	4.5	5.3	3.1
1965-66	5.7	4.9	3.0	11.5	0.8	2.6	6.2	8.2	5.3
1966-67	5.3	3.6	3.5	11.3	1.7	1.8	7.4	7.5	5.7
1967-68	5.0	1.2	-0.4	7.7	3.7	5.5	6.4	8.2	2.6
1968-69	6.4	5.3	4.3	12.6	1.1	2.1	6.9	8.0	5.8
1969-70	3.3	2.4	1.1	9.2	0.8	2.1	6.6	8.0	5.7
1970-71	6.4	2.3	1.6	9.9	4.1	4.7	7.4	8.1	3.3
1971-72	7.2	4.2	3.5	13.3	2.9	3.5	8.7	9.4	5.6
1972-73	7.7	4.8	4.8	14.5	2.7	2.8	9.3	9.3	6.3
1973-74	6.5	6.4	5.5	20.5	0.1	0.9	13.3	14.2	13.2
1974-75	3.3	2.6	1.9	17.6	0.8	1.4	14.6	15.5	13.8
1975-76	5.7	3.4	2.4	14.9	2.3	3.3	11.2	12.3	8.7

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-76

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	63.5	235.1	258.6	43.1	27.0	24.6	18.3	16.7	67.9
1947	59.6	222.4	236.2	61.6	26.8	25.2	27.7	26.1	103.4
1948	61.6	217.3	232.6	55.8	28.3	26.5	25.7	24.0	90.6
1949	58.0	215.5	231.3	52.5	26.9	25.1	24.4	22.7	90.5
1950	63.4	201.8	211.8	70.0	31.4	29.9	34.7	33.1	110.4
1951	72.4	186.1	198.9	79.3	38.9	36.4	42.6	39.9	109.6
1952	88.6	176.6	190.6	74.5	50.2	46.5	42.2	39.1	84.1
1953	81.0	170.1	187.2	70.1	47.6	43.3	41.2	37.4	86.5
1954	62.2	174.0	193.5	66.8	35.8	32.2	38.4	34.5	107.3
1955	76.8	162.3	180.9	73.0	47.3	42.5	44.9	40.3	95.0
1956	81.6	153.8	172.7	77.0	53.0	47.2	50.1	44.6	94.4
1957	68.6	147.5	163.6	81.5	46.5	41.9	55.3	49.8	118.8
1958	76.1	141.1	154.0	81.0	53.9	49.4	57.4	52.6	106.5
1959	73.7	137.2	149.3	74.7	53.7	49.3	54.5	50.0	101.4
1960	77.1	133.8	145.1	78.6	57.6	47.0	58.8	54.2	102.0
1961	66.8	133.6	142.2	78.8	50.0	47.0	59.6	55.4	117.9
1962	81.6	129.5	136.8	77.2	63.0	59.6	62.0	59.4	94.7
1963	91.5	127.3	132.9	78.9	71.9	68.9	62.0	63.2	86.3
1964	82.8	123.6	127.1	80.3	67.0	65.2	65.0	67.8	97.0
1965	85.3	116.5	118.4	80.3	73.2	72.1	68.9	67.8	94.1
1966	96.7	106.5	110.0	83.0	90.7	87.9	77.9	75.4	85.8
1967	78.9	109.7	111.6	92.1	72.0	70.7	83.9	82.5	116.6
1968	85.2	106.9	106.8	95.0	79.7	79.8	88.9	89.0	111.5
1969	90.6	104.9	105.5	99.9	86.3	85.9	95.2	94.7	110.3
1970	89.0	100.2	99.9	96.8	88.9	89.2	96.6	97.0	108.7
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	87.9	94.3	92.8	101.8	93.2	94.7	108.0	109.7	115.8
1973	90.2	91.5	92.9	129.5	98.6	97.1	141.5	139.4	143.5
1974	80.6	92.9	94.6	143.1	86.8	85.2	154.1	151.3	177.6
1975	89.2	94.1	96.5	164.0	94.8	92.4	174.4	169.9	183.9
1976	100.4	91.8	93.6	192.6	109.3	107.3	209.7	205.8	191.9

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1961-76

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	22.2	-3.1	-3.7	-2.0	26.0	26.8	1.1	1.8	-19.7
1962-63	12.1	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-8.9
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-6.8	-5.4	4.8	6.4	12.5
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	-0.1	9.3	10.6	6.0	7.3	-3.0
1965-66	13.4	-8.6	-7.1	3.4	23.9	21.9	13.1	11.2	-8.8
1966-67	-18.4	3.0	1.5	10.9	-20.6	-19.6	7.8	9.3	35.8
1967-68	8.0	-2.5	-4.4	3.2	10.7	12.9	5.9	8.0	-4.4
1968-69	6.3	-1.8	-1.2	5.1	8.3	7.6	7.1	6.4	-1.4
1969-70	-1.8	-4.5	-5.4	-3.1	3.0	3.8	1.5	2.4	-8.0
1970-71	12.4	-0.2	0.1	3.3	12.5	12.1	3.5	3.1	15.8
1971-72	-12.1	-5.7	-7.2	1.8	-6.8	-5.3	8.0	9.7	23.9
1972-73	2.6	-2.9	0.1	27.1	5.8	-12.3	8.9	8.6	23.7
1973-74	-10.6	1.5	1.8	10.5	-12.0	8.5	13.2	12.3	3.6
1974-75	10.7	1.3	2.1	14.6	9.2	16.1	20.3	21.1	4.3
1975-76	12.6	-2.4	-3.0	17.4	15.3				

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-76

TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.6	69.0	75.9	14.2	40.0	36.4	20.6	18.8	51.6
1947	30.2	73.9	80.2	18.5	40.8	37.6	25.1	23.1	61.4
1948	31.5	75.4	82.3	21.5	41.7	38.2	28.4	26.1	68.2
1949	32.4	76.6	82.1	22.6	42.3	39.5	29.5	27.5	69.8
1950	34.5	77.4	82.1	24.2	44.6	42.0	31.3	29.5	70.1
1951	37.5	82.1	85.8	28.6	45.7	43.7	34.8	33.3	76.2
1952	38.9	84.1	86.7	31.7	46.3	44.9	37.7	36.6	81.5
1953	41.7	86.6	89.8	34.5	48.2	46.5	39.8	38.4	82.7
1954	40.8	82.7	84.2	34.2	49.3	48.5	41.3	40.6	83.7
1955	44.8	84.7	86.6	36.3	52.8	51.7	42.8	41.9	81.0
1956	49.0	88.3	90.9	40.1	55.4	53.8	45.5	44.1	82.0
1957	48.8	88.7	90.1	42.4	55.1	54.2	47.9	47.1	86.9
1958	47.9	84.2	85.6	42.4	56.9	56.0	50.4	49.5	88.4
1959	51.5	85.1	87.1	44.8	59.1	59.1	52.6	51.4	87.0
1960	52.3	84.3	85.6	46.3	62.1	61.1	54.9	54.1	88.4
1961	54.5	83.6	84.4	46.9	65.1	64.5	56.1	55.5	86.0
1962	59.4	85.8	87.6	50.1	69.2	67.8	58.3	57.1	84.2
1963	63.5	88.0	90.1	53.3	72.1	70.4	60.6	59.2	84.0
1964	69.5	92.0	94.6	58.1	75.5	73.4	63.2	61.4	83.7
1965	75.8	96.7	99.4	64.1	78.4	76.3	66.3	64.5	84.6
1966	81.6	101.3	103.4	71.9	80.5	78.9	71.0	69.6	88.2
1967	83.9	101.7	103.1	77.2	82.6	81.4	75.9	74.9	92.0
1968	89.1	101.0	102.5	82.4	88.2	86.9	81.6	80.4	92.5
1969	95.8	102.5	104.1	89.5	93.1	92.0	87.3	86.4	93.8
1970	94.5	100.6	101.2	94.0	94.0	93.4	93.5	92.9	99.5
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.9	102.9	102.5	110.6	103.9	104.3	107.5	107.9	103.4
1973	116.1	107.4	107.0	126.8	108.1	108.6	118.1	118.6	109.2
1974	120.1	109.5	108.7	148.9	109.6	110.4	136.0	137.0	124.0
1975	114.2	106.7	105.0	164.9	107.1	108.8	154.5	157.0	144.3
1976	120.0	108.2	107.2	186.7	110.9	112.0	174.4	176.0	157.2

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1961-76

TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.0	2.7	3.8	6.8	6.3	5.1	4.0	3.0	-2.1
1962-63	6.9	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	9.4	4.5	5.0	9.0	4.7	4.3	4.2	3.8	-0.4
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.8	4.0	4.9	5.0	1.1
1965-66	7.7	4.7	4.0	12.1	2.7	3.4	7.1	7.8	4.2
1966-67	2.8	0.4	-0.2	7.4	2.6	3.2	7.0	7.7	4.4
1967-68	6.2	-0.7	-0.6	6.7	5.6	6.8	7.4	7.3	0.5
1968-69	7.5	2.0	1.5	9.1	1.0	1.5	7.1	7.6	0.5
1969-70	-1.4	-2.3	-2.8	4.6	6.4	7.1	6.9	7.6	6.0
1970-71	5.8	-0.6	-1.2	6.4	6.4	7.1	6.9	7.6	6.0
1971-72	6.9	2.9	2.5	10.6	3.9	4.3	7.5	7.9	3.4
1972-73	8.6	4.4	4.3	14.7	4.0	4.1	9.8	9.9	5.6
1973-74	3.4	2.0	1.6	17.4	1.4	1.7	15.2	15.5	13.6
1974-75	-4.9	-2.6	-3.4	10.7	-2.3	-1.4	13.7	14.6	16.4
1975-76	5.1	1.4	2.0	14.4	3.5	2.9	12.8	12.1	8.9

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-76

TABLEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-76
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	20.3	63.0	71.5	12.1	32.2	28.4	19.2	16.9	59.6
1947	22.5	71.1	80.7	16.2	31.6	27.8	22.8	20.1	72.2
1948	24.4	72.9	81.9	18.7	33.4	29.8	25.6	22.8	76.6
1949	25.8	74.2	82.9	19.5	34.8	31.2	26.3	23.5	75.5
1950	28.6	77.0	86.1	21.6	37.1	33.2	28.0	25.0	75.4
1951	30.8	84.3	95.7	26.4	36.6	32.2	31.4	27.6	85.7
1952	33.1	82.7	94.6	28.7	40.0	35.0	34.7	30.3	86.7
1953	35.8	79.6	91.3	30.0	45.0	39.3	37.6	32.8	83.6
1954	37.8	77.7	87.0	29.2	48.7	43.4	37.7	33.6	77.4
1955	42.8	81.5	89.7	30.8	52.5	47.7	37.8	34.3	72.0
1956	48.2	88.4	96.4	36.5	54.5	50.0	41.3	37.9	75.8
1957	51.0	89.4	97.1	38.9	57.0	52.5	43.5	40.1	76.3
1958	52.1	83.1	89.5	37.1	62.8	58.3	44.7	41.4	71.1
1959	54.7	86.0	92.6	39.4	63.7	59.1	45.8	42.5	71.9
1960	56.0	84.2	90.3	41.0	66.4	61.9	48.7	45.4	73.3
1961	57.6	81.2	85.5	41.0	71.0	67.4	50.5	48.0	71.2
1962	60.9	84.4	90.2	43.5	72.2	67.6	51.5	48.3	71.4
1963	63.1	85.7	90.5	45.2	73.6	69.8	52.7	50.0	71.6
1964	68.4	89.6	94.8	49.5	76.3	72.2	55.2	52.2	72.4
1965	74.0	95.1	101.2	57.0	77.8	73.1	60.0	56.4	77.1
1966	79.3	99.3	105.6	65.6	79.9	75.1	66.1	62.1	82.7
1967	81.8	97.6	102.4	70.2	83.7	79.8	71.9	68.6	85.9
1968	86.6	97.2	100.7	73.2	89.1	86.0	75.3	72.7	84.6
1969	89.9	98.3	99.8	81.0	91.4	90.0	82.4	81.1	90.2
1970	94.9	96.9	98.4	87.2	97.9	96.5	90.0	88.7	91.9
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	104.9	100.3	100.4	108.7	104.6	104.4	108.3	108.2	103.6
1973	113.5	106.6	107.6	134.4	106.4	105.5	126.0	124.9	118.4
1974	116.9	111.2	111.8	163.4	105.1	104.6	146.9	146.2	139.8
1975	115.2	110.1	110.0	192.6	104.6	104.7	174.9	175.0	167.2
1976	118.5	112.6	111.9	210.3	105.2	105.9	186.8	188.0	177.5

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1961-76

TABLEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1961-76

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.7	4.0	5.6	6.1	1.7	0.3	2.0	0.5	0.3
1962-63	3.6	1.5	0.3	3.9	1.9	3.3	2.3	3.6	0.3
1963-64	8.4	4.5	4.7	9.5	3.7	3.4	4.8	4.6	1.1
1964-65	8.2	6.1	6.8	15.2	2.0	1.2	8.5	7.9	6.4
1965-66	7.2	4.4	4.4	15.1	2.7	2.7	10.2	10.2	7.4
1966-67	3.2	-1.7	-3.1	7.1	4.8	6.3	8.9	10.4	3.8
1967-68	5.9	-0.4	-1.6	4.3	6.5	7.8	4.7	6.0	-1.6
1968-69	3.8	1.2	-0.9	10.7	2.6	4.7	9.4	11.6	6.6
1969-70	5.6	-1.4	-1.5	7.7	7.1	7.2	9.2	9.3	1.9
1970-71	5.4	3.2	1.6	14.6	2.1	3.6	11.1	12.8	8.8
1971-72	4.9	0.3	0.4	8.7	4.6	4.4	8.3	8.2	3.6
1972-73	8.2	6.3	7.1	23.7	1.7	1.1	16.4	15.5	14.3
1973-74	3.0	4.3	3.9	21.6	-1.2	-0.9	16.6	17.0	18.0
1974-75	-1.5	-1.0	-1.6	17.9	-0.5	0.1	19.1	19.7	19.7
1975-76	2.9	2.3	1.7	9.2	0.6	1.1	6.8	7.4	6.1

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

SYSTEM OF
NATIONAL ACCOUNTS

Aggregate productivity measures

1946-1977

SYSTÈME DE
COMPTABILITÉ NATIONALE

Mesures globales de productivité

1946-1977



SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

AGGREGATE PRODUCTIVITY MEASURES

MESURES GLOBALES DE PRODUCTIVITÉ

1946-1977

NOTE: The French title of this publication has been changed; it succeeds publications with the French title *Mesures de la productivité des agrégats*.

NOTA: Le titre français de cette publication ayant été changé, la présente édition fait suite à celle qui s'intitulait *Mesures de la productivité des agrégats*.

Published by Authority of
The Minister of Industry, Trade and Commerce

Publication autorisée par
le ministre de l'Industrie et du Commerce

October - 1978 - Octobre
3-2200-508

Price—Prix: \$1.05

Statistics Canada should be credited when reproducing or quoting any part of this document
Reproduction ou citation autorisées sous réserve d'indication de la source: Statistique Canada

Ottawa

THE SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue carrying the prefix 13) were historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue with prefix 67) in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue with prefix 15). The indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to Gross Domestic Product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say

LE SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le n° de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (n° de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et des dépenses.

Une nomenclature, sensiblement augmentée, d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (n° de catalogue commençant par 15). Les indices du produit intérieur réel par industrie (compris dans les publications dont le n° de catalogue commence par 61) mesurent, en dollars constants, l'apport de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre entrées et sorties dans les études de productivité (publications dont le n° de catalogue commence par 14).

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les indices du produit intérieur réel. Les comptes de flux financiers (publications dont le n° de catalogue commence par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. En outre, le système a été conçu de façon à pouvoir incorporer les comptes de bilans (qui prennent pour objet le patrimoine) lorsque les données s'y rapportant seront suffisamment développées.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement.

the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, *A System of National Accounts* (Studies in Methods, Series F, No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données fondées, par exemple, sur l'établissement de manière à les faire correspondre aux données établies d'après la société ou l'entreprise.

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada est étroitement relié à la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée *Système de comptabilité nationale* (Études méthodologiques, série F, n° 2, Rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

TABLE OF CONTENTS

	Page
Review of Results	7
Productivity	7
Labour Compensation and Unit Labour Cost . .	10
Comparison with United States Results	11
About the Measures	15
Productivity	15
Output	15
Labour Input	16
Labour Compensation	16
Real Labour Compensation	17
Unit Labour Cost	17
Time Series in Index Form	18
Absolute Values	20
Appendix	
I. Sources of Data	27
II. Industrial Classification Used in this Report	35
III. Labour Productivity, Unit Labour Cost and Related Data in CANSIM	41

Indexes of Labour Productivity, Unit Labour Cost, and Related Data, and Annual Percentage Changes, 1946 - 1977

Table

1- 2 All Commercial Industries	47
3- 4 Commercial Nonagricultural Industries	48
5- 6 Commercial Goods-producing Industries	49
7- 8 Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	50
9-10 Commercial Service-producing Industries	51
11-12 Agriculture	52
13-14 Manufacturing	53
15-16 Other Commercial Goods-producing Industries (ex., Agriculture and Manufacturing)	54

TABLE DES MATIÈRES

	Page
Revue des résultats	7
Productivité	7
Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre	10
Comparaison avec les résultats des États-Unis	11
Les mesures	15
Productivité	15
Production	15
Entrée de main-d'oeuvre	16
Rémunération du travail	16
Rémunération réelle du travail	17
Coût unitaire de main-d'oeuvre	17
Séries chronologiques indicielles	18
Valeurs absolues	20
Annexe	
I. Sources des données	27
II. Classification des activités économiques utilisée dans le présent bulletin	35
III. Productivité du travail, coût unitaire de main-d'oeuvre et données connexes — CANSIM	41

Indices de la productivité du travail, du coût unitaire de main-d'oeuvre, et données connexes, et variations annuelles en pourcentage, 1946 - 1977

Tableau

1- 2 Ensemble des activités économiques commerciales	47
3- 4 Activités économiques commerciales non agricoles	48
5- 6 Activités économiques commerciales productrices de biens	49
7- 8 Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	50
9-10 Activités économiques commerciales productrices de services	51
11-12 Agriculture	52
13-14 Industries manufacturières	53
15-16 Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières)	54

Chart — 1

Graphique — 1

Output per Man-hour — Production par heure-homme

Index — Indice

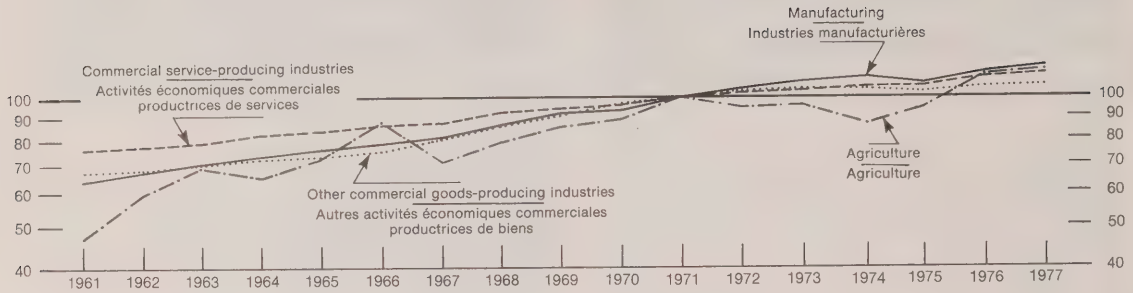
Index — Indice

300 — (1971=100)

300

Semi-logarithmic scale
Echelle semi-logarithmique

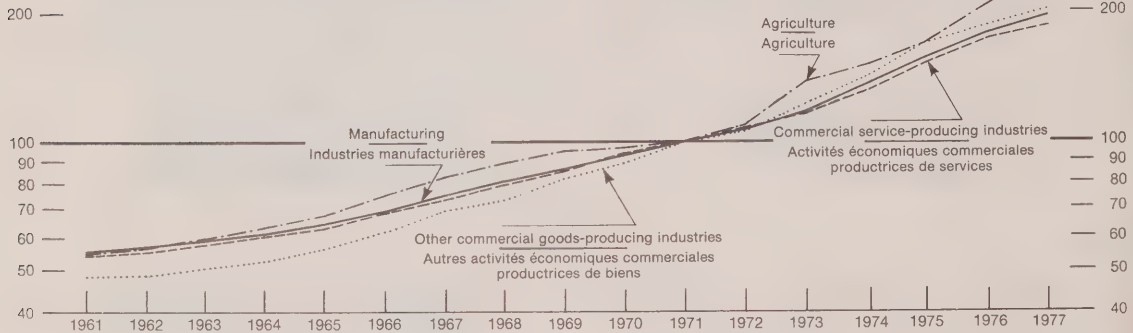
200



Compensation per Man-hour — Rémunération par heure-homme

300 — (1971=100)

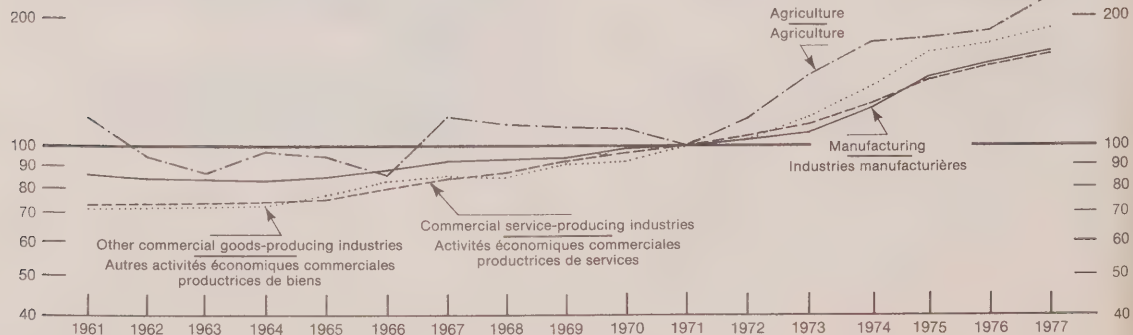
300



Unit Labour Cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre

300 — (1971=100)

300



REVIEW OF RESULTS

Productivity

Output per man-hour for All Commercial Industries increased 2.8% in 1977; this followed an increase of 5.0% in 1976 and virtually no change in 1975 and 1974. The growth in output per man-hour in 1977 reflects increases of 3.4% in output and 0.7% in man-hours worked. Some perspective can be added to performance in recent years by setting them in the historical perspective of more than three decades of observation, although of course year-to-year changes exhibit considerably more variation than do longer-term trends. Productivity performance was low in the years preceding the mid-point of the present decade, and the average annual rate of growth¹ in output per man-hour for the last five years is 2.0%, just half the average rate of growth for the entire 31-year period. For the past 15 years the average rate of growth is 3.5% per year. Thus the increase in 1977, while above the average rate of growth for the last five years, is below longer-run averages. For the two components in output per man-hour, the growth in both output and in man-hours is below the longer-run averages. The growth in output of 3.4% in 1977 is noticeably below the average rate of growth for the past five, 15 and 31 years of 4.1%, 5.3% and 5.0% respectively. Man-hours increased 0.7% in 1977, compared to 2.1% for the past five years, 1.7% for the past 15 years and 0.9% for the whole post 1946 period.

Commercial goods-producing industries and commercial service-producing industries registered increases in output per man-hour of 3.6% and 2.0%. The increase in output of service-producing industries, 4.2% in 1977, is more than the increase in output of commercial goods-producing industries, but this increase in output was achieved with a large increase in man-hours, 2.3%, resulting in a comparatively low increase in output per man-hour. Over the years, commercial goods-producing industries have recorded higher average rates of growth in output per man-hour than have the commercial service-producing industries. For the entire period since 1946 the former has increased at an average rate of 5.3% and the latter at a rate of 2.3%.

Output per man-hour in manufacturing increased by 4.8% in 1977 following an increase of 4.6% in 1976. The increase in output per man-hour in 1977 reflects an increase of 3.8% in output and a decline of 0.9% in man-hours. The increase in productivity in 1977 is more than the 4.1% average increase for the past 31

REVUE DES RÉSULTATS

Productivité

Pour toutes les activités commerciales, la production par heure-homme a progressé de 2.8 % en 1977, après avoir monté de 5.0 % en 1976 et être restée pratiquement inchangée en 1974 et 1975. Cette progression en 1977 traduit des hausses de 3.4 % de la production et de 0.7 % des heures-hommes travaillées. On peut mieux comprendre l'évolution de la productivité de ces dernières années en se plaçant dans une perspective plus générale, c'est-à-dire en considérant les chiffres relatifs à plus de trois décennies, même si les variations d'une année sur l'autre sont beaucoup moins stables que les tendances à plus long terme. L'évolution de la productivité n'a pas été bonne au cours des années précédant le milieu de la décennie actuelle, et le taux de croissance annuel moyen¹ de la production par heure-homme a été de 2.0 % pendant les cinq dernières années, soit la moitié du taux observé pour l'ensemble de la période de 31 ans; à titre de comparaison, le taux de croissance moyen des 15 dernières années se chiffre à 3.5 % par an. Ainsi, l'accroissement de 1977, quoique supérieur à la moyenne des cinq dernières années, se situe en-dessous des moyennes à long terme, que ce soit pour la production par heure-homme ou pour ses deux composantes, la production et les heures-hommes travaillées. En effet, le taux de croissance de la production en 1977 (3.4 %) est nettement inférieur aux taux moyens de 4.1 %, 5.3 % et 5.0 % enregistrés respectivement pour les cinq, 15 et 31 dernières années. Quant aux heures-hommes travaillées, elles se sont accrues de 0.7 % en 1977, contre 2.1 %, 1.7 % et 0.9 % respectivement pour les mêmes périodes.

Les activités commerciales productrices de biens et celles productrices de services ont vu leur production par heure-homme progresser respectivement de 3.6 % et 2.0 %; l'accroissement de la production des secondes, 4.2 % en 1977, a été supérieur à celui de la production des premières, mais a été réalisé au moyen d'une forte augmentation des heures-hommes travaillées (2.3 %) qui a entraîné une croissance de la productivité comparativement faible. Au cours des années, les activités commerciales productrices de biens ont enregistré une meilleure performance que celles productrices de services en ce qui concerne les taux de croissance moyens de la production par heure-homme; depuis 1946, le taux moyen des premières a été de 5.3 %, contre 2.3 % pour celui des dernières.

Dans les industries manufacturières, la production par heure-homme a augmenté de 4.8 % en 1977, contre 4.6 % en 1976, ce qui traduit un accroissement de 3.8 % de la production et une baisse de 0.9 % des heures-hommes travaillées. Cette croissance de la productivité en 1977 est supérieure à la moyenne de 4.1 % des 31 dernières années

¹ Average annual rates of growth are computed from the least squares trend of the logarithms of the index numbers. Growth rate triangles, which display the average annual rate of change between any pair of selected years, are available on request for all indexes published in this report.

¹ Les taux de croissance annuels moyens sont calculés à l'aide de la tendance des moindres carrés des logarithmes des indices. On peut se procurer les triangles des taux de croissance, qui indiquent le taux annuel moyen de variation entre certaines années prises deux à deux, pour tous les indices publiés ici.

TABLE I. Average Annual Per Cent Change — Productivity and Related Measures
TABLEAU I. Variation annuelle moyenne en pourcentage — Productivité et mesures connexes

	1946-1977	1961-1971	1971-1977	1974-1975	1975-1976	1976-1977
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.0	4.2	2.1	—	5.0	2.8
Output — Production	5.0	5.8	4.5	0.3	5.9	3.4
Man-hours — Heures-hommes	0.9	1.5	2.4	0.4	0.8	0.7
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.0	2.9	10.2	15.2	7.8	6.4
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.1	7.2	12.5	15.2	13.2	9.3
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	3.3	3.5	1.9	- 0.2	4.3	2.3
Output — Production	5.3	5.9	4.6	—	5.7	3.6
Man-hours — Heures-hommes	1.9	2.4	2.7	0.2	1.2	1.2
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.0	3.0	10.1	15.6	8.0	6.0
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.4	6.6	12.1	15.5	12.6	8.6
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	5.3	5.4	2.3	- 1.6	5.8	3.6
Output — Production	4.9	5.7	3.1	- 3.2	5.9	2.5
Man-hours — Heures-hommes	- 0.4	0.3	0.8	- 1.6	0.1	- 1.1
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.3	2.3	11.2	17.3	7.0	7.6
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.7	7.8	13.7	15.5	13.2	11.6
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.4	4.3	1.9	- 1.7	4.2	3.2
Output — Production	5.5	6.1	3.2	- 4.1	5.3	2.9
Man-hours — Heures-hommes	1.0	1.7	1.3	- 2.5	0.9	- 0.2
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.3	2.5	11.0	18.4	7.3	6.9
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.8	6.9	13.1	16.4	11.9	10.2
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	2.3	2.8	2.0	1.4	4.3	2.0
Output — Production	5.1	5.8	5.9	3.6	5.9	4.2
Man-hours — Heures-hommes	2.7	2.9	3.8	2.2	1.5	2.3
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.9	3.6	9.4	13.6	8.7	5.4
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.3	6.5	11.5	15.2	13.4	7.4
Agriculture:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	5.1	6.0	2.5	9.6	17.3	2.2
Output — Production	1.4	2.1	1.4	11.8	13.6	- 2.8
Man-hours — Heures-hommes	- 3.4	- 3.7	- 1.1	2.1	- 3.1	- 4.9
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	1.9	0.9	13.5	2.5	4.0	18.6
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.1	7.0	16.3	12.3	22.0	21.2
Manufacturing — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.1	4.4	2.4	- 2.3	4.6	4.8
Output — Production	5.2	6.3	3.2	- 5.5	5.3	3.8
Man-hours — Heures-hommes	1.0	1.9	0.7	- 3.2	0.7	- 0.9
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.3	1.9	10.0	17.3	9.0	5.6
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.5	6.3	12.7	14.5	14.0	10.7
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières):						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.9	4.3	0.8	- 0.9	3.7	0.3
Output — Production	6.0	5.8	3.4	- 1.8	5.3	1.5
Man-hours — Heures-hommes	1.1	1.4	2.6	- 0.9	1.4	1.3
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.3	3.5	12.6	19.8	4.7	8.9
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.2	7.9	13.4	18.8	8.7	9.2

Chart — 2

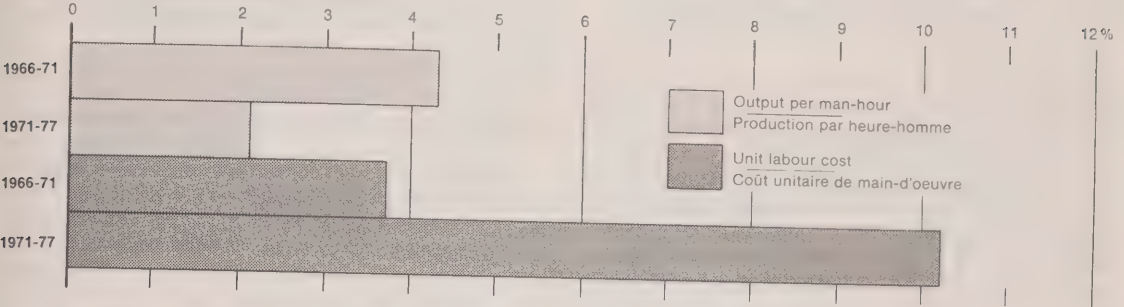
Average Annual Rate of Growth in Output per Man-hour and Unit Labour Cost

Graphique — 2

Taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme et coût unitaire de main-d'oeuvre

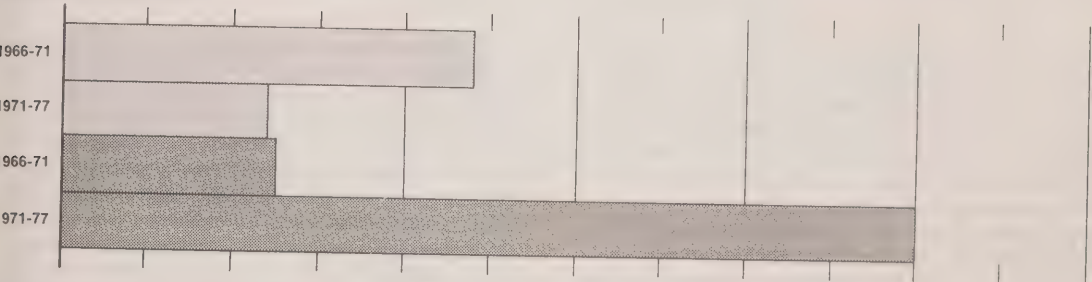
All commercial industries

L'ensemble des activités économiques commerciales



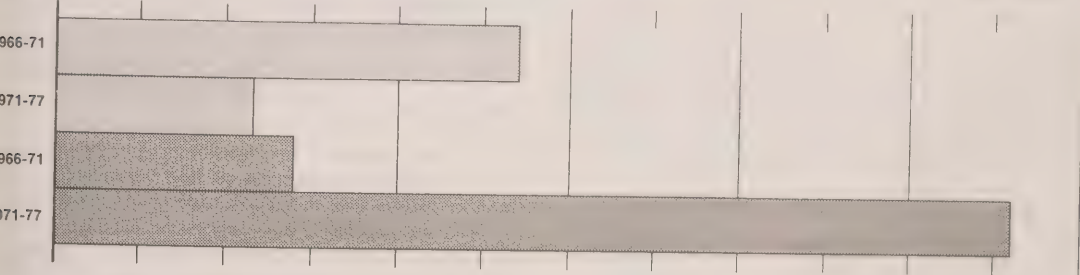
Manufacturing

Industries manufacturières



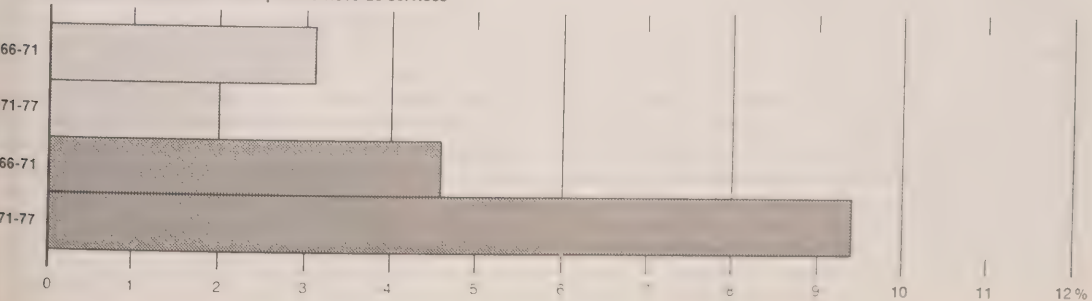
Commercial goods-producing industries

Activités économiques commerciales productrices de biens



Commercial service-producing industries

Activités économiques commerciales productrices de services



years or 3.9% increase for the last 15 years, and more than double the 2.1% increase for the last five years. This above-average increase in productivity is more attributable to the decrease in man-hours than to a large growth in output; the increase of 3.8% in output is noticeably below the average of 5.2% for the post 1946 period. Man-hours worked in manufacturing have declined at an average rate of 0.6% per year for the past four years.

Labour Compensation and Unit Labour Cost

Unit labour cost for All Commercial Industries increased by 6.4% in 1977 following an increase of 7.8% in 1976. Though still quite high when compared to the long-run increase of 3.0% for the entire 31-year period, the increase of 6.4% in 1977 contrasts with the average annual increase of 10.9% for the past five years and the peak of 15.2% reached in 1975.

Unit labour cost can be calculated as the ratio of average compensation (compensation per man-hour) to productivity (output per man-hour). In years of high productivity, comparatively high increases in compensation per man-hour translate into more moderate increases in unit labour cost. In 1977, the 9.3% increase in compensation per man-hour is reduced to a 6.4% increase in unit labour cost by the 2.8% increase in productivity. In 1975, for example, a year with no increase in productivity, the 15.2% increase in compensation per man-hour translated direct into a 15.2% increase in unit labour cost.

Unit labour cost in manufacturing increased by 5.6% in 1977 after a 9.0% increase in 1976 and a 17.3% increase in 1975. The diminution in the increases in unit labour cost, noted above in commercial industries, is quite evident here too. Also evident is the role of productivity increases in dampening the increases in unit labour cost. In 1977, a 10.7% increase in compensation per man-hour is reduced to a 5.6% increase in unit labour cost by the 4.8% increase in output per man-hour. In 1975, a year when productivity declined, a 14.5% increase in compensation per man-hour became a 17.3% increase in unit labour cost, with a 2.3% decline in productivity. Recent increases in unit labour cost, although less than in the immediately preceding years, are still much above the long-run averages. The average annual rate of growth for unit labour cost for the entire period since 1946 is 2.3%. There have been two periods characterized by large increases in unit labour cost, the years immediately following World War II as well as the mid 1970's. In the early 1960's unit labour cost in manufacturing actually declined. While

et à l'augmentation de 3.9 % des 15 dernières années, et a même dépassé le double de celle de 2.1 % des cinq dernières années. Cette progression supérieure à la moyenne est plus attribuable à la diminution des heures-hommes travaillées qu'à une forte augmentation de la production; en effet, cette dernière est nettement inférieure à la moyenne de 5.2 % de la période écoulée depuis 1946. Les heures-hommes travaillées dans le secteur manufacturier ont par contre baissé de 0.6 % en moyenne pendant les quatre dernières années.

Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre

Pour l'ensemble des activités commerciales, le coût unitaire de main-d'oeuvre a augmenté de 6.4 % en 1977, comparativement à 7.8 % en 1976. Même s'il reste très élevé par rapport à la croissance à long terme de 3.0 % sur la période de 31 ans, cet accroissement de 6.4 % contraste vivement avec l'augmentation annuelle moyenne de 10.9 % des cinq dernières années et le sommet de 15.2 % atteint en 1975.

Le rapport entre la rémunération moyenne (ou rémunération par heure-homme) et la productivité (ou production par heure-homme) permet de calculer le coût unitaire de main-d'oeuvre. Ainsi, dans les années de forte productivité, des hausses relativement élevées de la rémunération par heure-homme se traduisent en augmentations plus modérées du coût unitaire. En 1977, l'accroissement de 9.3 % de la rémunération par heure-homme n'a entraîné qu'une hausse de 6.4 % du coût unitaire de main-d'oeuvre, grâce à l'augmentation de 2.8 % de la productivité. En 1975, par contre, où la productivité n'avait pas varié, la hausse de 15.2 % de la rémunération par heure-homme s'est directement répercutée en une hausse de 15.2 % du coût unitaire de main-d'oeuvre.

Dans les industries manufacturières, le coût unitaire de main-d'oeuvre a progressé de 5.6 % en 1977, contre 9.0 % en 1976 et 17.3 % en 1975. Le ralentissement de la hausse du coût unitaire, déjà mentionné pour l'ensemble des activités commerciales, apparaît très nettement ici, de même que le rôle joué par les gains de productivité dans cette évolution. En 1977, une augmentation de 10.7 % de la rémunération par heure-homme s'est traduite en un accroissement de 5.6 % seulement du coût unitaire de main-d'oeuvre, grâce à une hausse de 4.8 % de la production par heure-homme; en 1975 par contre, où la productivité avait fléchi de 2.3 %, une augmentation de 14.5 % de la rémunération moyenne avait entraîné une élévation de 17.3 % du coût unitaire. Toutefois, ces hausses du coût unitaire de main-d'oeuvre restent supérieures aux moyennes à long terme, malgré leur ralentissement par rapport aux toutes dernières années. En effet, le taux de croissance annuel moyen du coût unitaire a été de 2.3 % depuis 1946. Deux périodes ont été caractérisées par de fortes hausses du coût unitaire, les années qui ont immédiatement suivi la Seconde Guerre mondiale et le milieu des années 1970,

economic conditions in the 1950's and 1960's were different from those that obtain in the 1970's it is interesting to note that the average annual growth in unit labour cost for manufacturing for the period 1952 to 1970 is 0.7%.

Comparison with United States Results

Comparison of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by different concepts and techniques of measurement as well as by differences in economic environment such as a different cyclical behaviour. Among other variables cognizance should be taken of the effect of changing exchange rates, particularly on an international comparison of costs.

Commercial Industries²

Output per man-hour for commercial industries in 1977 increased 2.8% in Canada and 2.5% in the United States. In both countries larger increases were registered in 1976, 5.0% in Canada and 4.2% in the United States. The pattern was different in 1974 and 1975, with almost no change in Canada for those years while the United States registered a 1.8% increase in 1975, following a 2.8% decline in 1974. For the past five years the average annual growth rate was 2.0% in Canada and 1.4% in the United States. Higher rates of growth in output per man-hour for Canada are consistent with past experience, although the growth rate in both countries was notably higher in earlier years. Over the past 30 years the average annual growth has been 4.0% in Canada and 2.8% in the United States, double the rates for the past five years.

The increase in unit labour cost in 1977 was of the same order of magnitude in both countries, 6.4% in Canada and 6.2% in the United States. This is in contrast to the immediately preceding years when the increases in unit labour cost in Canada were much above those in the United States. The respective changes in Canada and the United States were 7.8% and 4.7% in 1976 and 15.2% and 7.8% in 1975. For the longer run, Canada has experienced higher growth rates in both output per man-hour and compensation per man-hour. As unit labour cost can be calculated as the ratio of these two components, the growth in unit labour cost is similar in the two countries; for the period 1947-1977 the average annual rate of growth is 2.9% in both countries. In the early 1960's the changes in unit

tandis que le début des années 1960 a vu décroître le coût unitaire de la main-d'oeuvre des industries manufacturières. Même si les conditions économiques des années 1950 et 1960 étaient différentes de celles des années 1970, il est intéressant de noter que de 1952 à 1970, le coût unitaire de ce secteur a crû à un rythme annuel moyen de 0.7 %.

Comparaison avec les résultats des États-Unis

Dans le cas des variations de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, les comparaisons entre le Canada et les États-Unis doivent être utilisées avec prudence. Les mesures peuvent subir les effets des différences de concepts et de techniques et d'un environnement économique dissemblable, en ce qui concerne les fluctuations conjoncturelles par exemple. On doit tenir compte de plusieurs variables, notamment de l'incidence des variations des taux de change lorsqu'on compare les coûts au niveau international.

Activités commerciales²

En 1977, la production par heure-homme des activités commerciales s'est accrue de 2.8 % au Canada et de 2.5 % aux États-Unis; ces hausses sont inférieures à celles de 5.0 % et 4.2 % enregistrées respectivement par les deux pays en 1976. En 1974 et 1975, la situation avait été différente puisque la productivité n'avait pratiquement pas varié au Canada pendant ces deux années, alors qu'elle avait progressé de 1.8 % aux États-Unis en 1975 après avoir fléchi de 2.8 % en 1974; pour les cinq dernières années, son taux de croissance annuel moyen a été de 2.0 % au Canada et de 1.4 % aux États-Unis. Historiquement, il est normal de relever de plus forts taux d'accroissement pour la production canadienne par heure-homme, mais les taux étaient nettement plus élevés dans les deux pays au cours des années antérieures. En effet, la productivité a progressé à des taux annuels moyens de 4.0 % et 2.8 % au Canada et aux États-Unis pendant les 30 dernières années, soit deux fois plus rapidement que pendant les cinq dernières.

En 1977, l'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre a été du même ordre de grandeur dans les deux pays (6.4 % au Canada et 6.2 % aux États-Unis), ce qui contraste avec les toutes dernières années où les hausses du coût unitaire au Canada étaient bien supérieures à celles observées aux États-Unis; ces hausses ont été respectivement de 7.8 % et 4.7 % en 1976 et de 15.2 % et 7.8 % en 1975. En longue période, les taux de croissance de la production et de la rémunération par heure-homme ont été supérieurs au Canada: le coût unitaire de main-d'oeuvre pouvant être calculé comme le rapport de ces deux éléments, son augmentation est semblable dans les deux pays, comme en témoigne leur taux de croissance commun pour la période 1947-1977, qui s'est chiffré en moyenne à 2.9 % par an. Au début des années 1960, les variations du

² Private Business Sector in the United States is taken as equivalent to Commercial Industries in Canada.

² Le secteur privé américain est considéré comme équivalent aux activités commerciales du Canada.

TABLE II. Average Annual Per Cent Change — Productivity and Related Measures in Canada and United States
TABLEAU II. Variation annuelle moyenne en pourcentage — Productivité et mesures
connexes au Canada et aux États-Unis

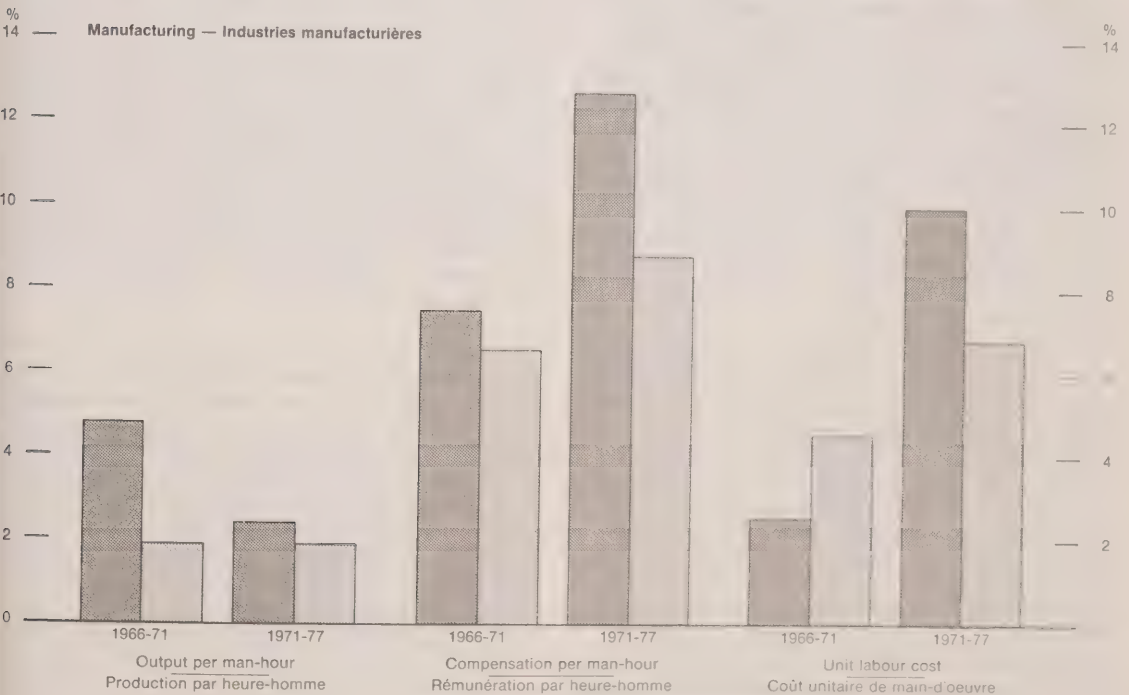
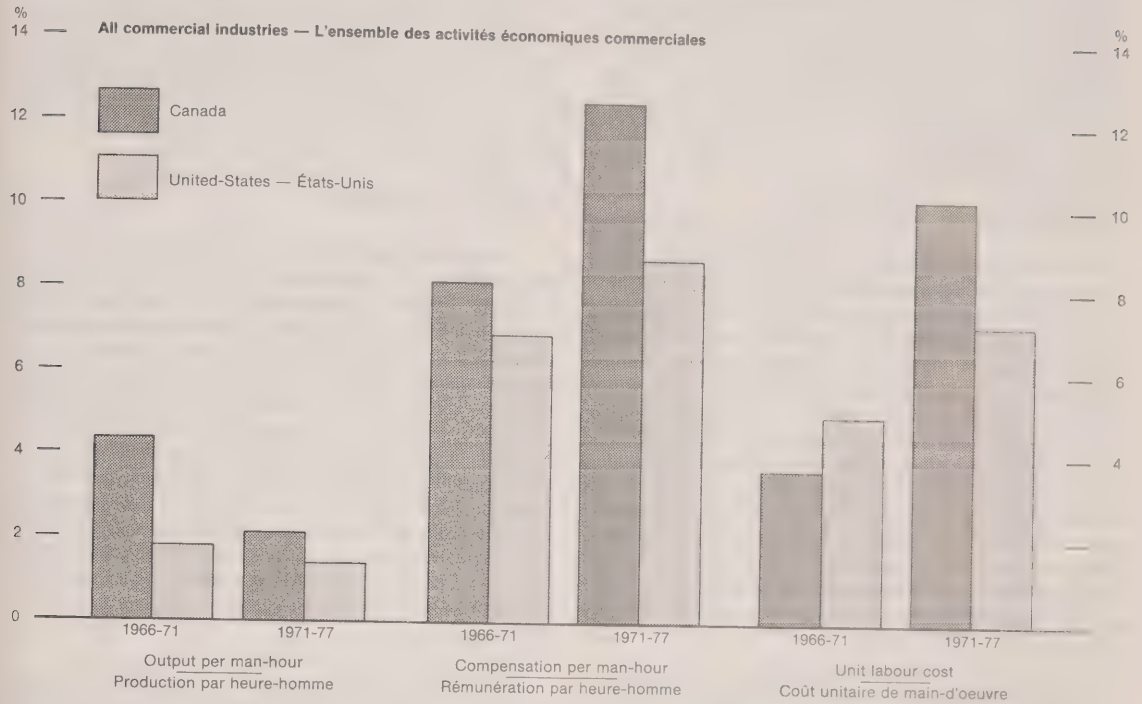
	1947-1977		1961-1971		1971-1977	
	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.0	2.8	4.2	2.9	2.1	1.4
Output — Production	5.0	3.5	5.8	4.2	4.5	2.5
Man-hours — Heures-hommes	1.0	0.6	1.5	1.3	2.4	1.1
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.9	2.9	2.9	3.0	10.2	7.2
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.0	5.8	7.2	6.0	12.5	8.7
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.1	2.7	4.4	2.8	2.4	1.9
Output — Production	5.1	3.5	6.3	4.6	3.2	2.1
Man-hours — Heures-hommes	1.0	0.8	1.9	1.8	0.7	0.2
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.2	2.6	1.9	2.1	10.0	6.8
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.4	5.3	6.3	5.0	12.7	8.8
	1974-1975		1975-1976		1976-1977	
	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis	Canada	United States — États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	—	1.8	5.0	4.2	2.8	2.5
Output — Production	0.3	— 2.4	5.9	7.0	3.4	6.0
Man-hours — Heures-hommes	0.4	— 4.1	0.8	2.7	0.7	3.5
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	15.2	7.8	7.8	4.7	6.4	6.2
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	15.2	9.7	13.2	9.1	9.3	8.8
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	— 2.3	3.1	4.6	6.8	4.8	2.2
Output — Production	— 5.5	— 6.4	5.3	11.6	3.8	5.8
Man-hours — Heures-hommes	— 3.2	— 9.2	0.7	4.5	— 0.9	3.6
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	17.3	7.9	9.0	1.7	5.6	6.4
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	14.5	11.1	14.0	8.6	10.7	8.8

Chart — 3

Canada — United States Comparisons, Average Annual Rate of Growth

Graphique — 3

Comparaisons des taux de croissance annuels moyens du Canada et des États-Unis



labour cost were quite restrained, increasing only 0.4% from 1960 to 1964 in the United States and declining fractionally in Canada for the same period. From 1965 onward, unit labour cost started rising in both countries, and from 1965-1970, the rate of increase in unit labour cost was 3.9% in Canada and 4.8% in the United States. Then the inflationary pressure of the 1970's manifested itself and from 1971 to 1977, the rate of increase in unit labour cost more than doubled in Canada to 10.2%. The increase in the United States in the same period was 7.2%.

Manufacturing

Output per man-hour in manufacturing in 1977 increased 4.8% in Canada and 2.2% in the United States. The increase in output per man-hour in 1977 was of the same order of magnitude as in 1976 in Canada but for the United States it was considerably lower than for previous years. The increase in output in Canada, 3.8% in 1977, was smaller than the 5.8% increase in output in the United States; but a 0.9% decrease in man-hours in Canada resulted in an increase in output per man-hour higher in Canada than in the United States. The pattern of increase in output per man-hour in 1977 for the two countries is reversed from the two previous years. In 1976 output per man-hour increased 4.6% in Canada and 6.8% in the United States. In 1975 there was a 2.3% decrease in Canada and a 3.1% increase for the United States.

Unit labour cost in manufacturing increased by 6.4% in the United States in 1977, compared to 5.6% in Canada. Compensation per man-hour increased more rapidly in Canada in 1977 than in the United States, but the higher increase in output per man-hour in Canada kept unit labour cost lower in Canada than in the United States in 1977. The pattern of increases in unit labour cost in the two countries in 1977 is a sharp reversal from 1976 when the increase in the unit labour cost was 9.0% in Canada and 1.7% in the United States and from the trend for the last six years when the annual increase in unit labour cost was 10.0% in Canada and 6.8% in the United States.

Since 1947, output per man-hour has grown more rapidly in Canada (4.1%) than in the United States (2.7%). The same pattern is found for the periods 1951-1961, 1961-1971 and 1971-1977. In the 1970's, however, the rate of increase in output per man-hour in both countries is lower than for the decade 1961-1971 or for the entire period 1947-1977. As for commercial industries above, compensation per man-hour has also grown more rapidly in Canada than in the United States, 6.4% as against 5.3% for the period 1947-1977. However, higher Canadian productivity for most of this period more than provides an offset with the result that unit labour cost in Canada increased at a lower rate, 2.2% as against 2.6% for the United States. If we analyse the unit labour cost for

coût unitaire de main-d'oeuvre ont été très limitées avec, de 1960 à 1964, une hausse de seulement 0.4 % aux États-Unis et une baisse marginale au Canada; à partir de 1965, le coût unitaire a commencé à s'élever dans les deux pays, avec des taux d'accroissement respectifs de 3.9 % et 4.8 % au Canada et aux États-Unis pour la période 1965-1970. Ensuite, lorsque se sont manifestées les tensions inflationnistes des années 1970, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre a plus que doublé au Canada pour atteindre 10.2 % entre 1971 et 1977; l'augmentation a été de 7.2 % aux États-Unis pour la même période.

Industries manufacturières

Dans les industries manufacturières, la production par heure-homme s'est accrue de 4.8 % au Canada et de 2.2 % aux États-Unis; par rapport à 1976, ceci représente une situation comparable pour le Canada mais une baisse marquée pour les États-Unis. L'augmentation de la production canadienne, égale à 3.8 % en 1977, a été inférieure à celle de 5.8 % enregistrée par la production aux États-Unis, mais un fléchissement de 0.9 % des heures-hommes au Canada a entraîné un accroissement de la production par heure-homme supérieur à celui du pays voisin. Ainsi, la situation de 1977 des deux pays a été l'inverse de celle observée au cours des deux années précédentes: en 1976, la production par heure-homme avait progressé de 4.6 % au Canada et de 6.8 % aux États-Unis et en 1975, elle avait baissé de 2.3 % au Canada et augmenté de 3.1 % aux États-Unis.

En 1977, le coût unitaire de main-d'oeuvre des industries manufacturières s'est élevé de 5.6 % et de 6.4 % au Canada et aux États-Unis respectivement. La rémunération par heure-homme s'est accrue plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis, mais l'augmentation également supérieure de la production par heure-homme y a maintenu le coût unitaire à un niveau moins élevé que dans le pays voisin. Les niveaux relatifs des hausses du coût unitaire de main-d'oeuvre dans les deux pays constituent un net revirement par rapport à 1976, où elles étaient de 9.0 % au Canada et de 1.7 % aux États-Unis, et par rapport à la tendance des six dernières années, où les accroissements annuels moyens se sont respectivement chiffrés à 10.0 % et 6.8 %.

Depuis 1947, la production par heure-homme a crû plus rapidement au Canada (4.1 %) qu'aux États-Unis (2.7 %); on retrouve la même situation pour les périodes 1951-1961, 1961-1971 et 1971-1977. Au cours des années 1970 toutefois, le taux de croissance de la production par heure-homme des deux pays a été inférieur à ceux de la décennie 1961-1971 et de toute la période 1947-1977. Comme dans le cas des activités commerciales, la rémunération par heure-homme a progressé à un rythme plus rapide au Canada qu'aux États-Unis (6.4 % et 5.3 % respectivement pour la période allant de 1947-1977). Cependant, la meilleure productivité enregistrée par le Canada pendant la majeure partie de cette période en a plus que compensé les effets, ce qui a entraîné une hausse du coût unitaire de main-d'oeuvre au Canada de 2.2 %, moins

separate periods, a change through time becomes evident. For the period 1947-1961, increase in unit labour cost was 2.3% in Canada and 3.1% in the United States; for 1961-1971 the difference narrowed considerably with unit labour cost increasing by 1.9% in Canada and 2.1% in the United States. For the period after 1971, the figures are reversed with unit labour cost increasing by 10.0% in Canada and 6.8% in the United States.

ABOUT THE MEASURES

Productivity

In a general sense, a productivity index is a measure of the change in the efficiency of an economy in combining resources to produce its output. Ideally, all resources should be counted as inputs. At the present stage of development, only labour inputs can be measured. There are numerous constraints to optimizing the efficiency of an economy. Not all economic activities lend themselves to improved productivity to the same degree. Many of the activities where productivity improvement is more difficult to achieve are desirable or even necessary. Labour skills and capital in place are inherited, and cannot easily be renewed in many cases. Yet improved productivity remains the key to higher real incomes per person.

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by Industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-506).

forte que celle des États-Unis (2.6 %). Lorsqu'on analyse l'évolution du coût unitaire en se fondant sur des périodes différentes, un changement de tendance apparaît clairement: l'accroissement du coût unitaire a été de 2.3 % au Canada et de 3.1 % aux États-Unis, 1947-1961; pendant la période 1961-1971, la différence entre les taux s'est considérablement rétrécie (1.9 % et 2.1 % respectivement) et depuis 1971, la situation s'est inversée, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmentant de 10.0 % au Canada contre 6.8 % aux États-Unis.

LES MESURES

Productivité

Un indice de productivité, dans le sens large du terme, mesure la variation du degré d'efficacité avec lequel une économie combine ses ressources pour produire. Dans un système idéal, toutes les ressources devraient être prises en compte, mais les techniques actuelles ne permettent de mesurer que les entrées de main-d'oeuvre. De nombreuses contraintes limitent le rendement optimal d'une économie. La productivité ne peut pas s'accroître dans la même mesure dans toutes les activités économiques et parmi elles, beaucoup sont jugées utiles et même nécessaires même s'il est difficile d'en accroître la productivité. La main-d'oeuvre qualifiée et les équipements existants sont prédéterminés et ne peuvent pas être facilement renouvelés dans de nombreux cas. Pourtant, l'amélioration de la productivité demeure le facteur-clé de l'augmentation du revenu réel par tête.

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'oeuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'oeuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'oeuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employés et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants, par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans la publication *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (n° 61-506 au catalogue).

The productivity measures pertain to commercial industries only. The output of noncommercial industries, because it is not normally marketed, presents some difficulties in measurement. The conventional measure of output for noncommercial industries is labour input or labour input plus depreciation. Such an approach does not yield a meaningful measurement of productivity.

Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

"Persons employed" denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

"Man-hours worked" are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of "man-hours paid" by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident, etc.

Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work, including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers, plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation in this report represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

The estimation of a value of labour services of self-employed persons is essentially arbitrary. The only measured production of self-employed persons is net income of unincorporated business, which is a mixture of returns to labour and to other factors of production. The basis of the imputation is the assumption that the value of labour of an hour of a self-employed person's working time is the same as the value of an hour of an average paid worker in the same industry division. This recognizes that labour services are essentially contracted for on a time basis, and a measure of labour compensation should not reflect returns on investment or to risk-taking.

Les mesures de la productivité portent uniquement sur les activités commerciales. En effet, la production des activités non commerciales est difficile à mesurer justement parce qu'elle n'est normalement pas commercialisée. Aussi la façon courante de mesurer la production des activités non commerciales est-elle de calculer l'entrée de main-d'oeuvre, ou l'entrée de main-d'oeuvre plus l'amortissement, mais une telle méthode ne permet pas d'obtenir une mesure valable de la productivité.

Entrée de main-d'oeuvre

En théorie, l'entrée de main-d'oeuvre devrait englober tous les services de la main-d'oeuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution qualitative de la main-d'oeuvre utilisée.

Les "personnes occupées" sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les "heures-hommes travaillées" se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des "heures-hommes rémunérées" puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, etc.

Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'oeuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail; ceci comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés, ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail présentées ici constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'oeuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments, et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

L'estimation de la valeur des services de main-d'oeuvre est essentiellement arbitraire dans le cas des travailleurs autonomes. Le revenu net des entreprises non constituées en sociétés, qui combine revenu du travail et revenu d'autres facteurs de production, représente la seule mesure de la production des travailleurs autonomes. L'imputation repose sur l'hypothèse que la valeur d'une heure de travail d'un travailleur autonome est égale à la valeur d'une heure de travail d'un travailleur rémunéré (au taux moyen) de la même division d'activité économique. Cela suppose que les services de main-d'oeuvre sont essentiellement retenus sur une base temporelle et que la mesure de la rémunération du travail ne doit pas refléter la rémunération du capital investi et de l'esprit d'entreprise.

Unpaid family workers, while not directly recompensed for their services, are not a free resource, and their contribution is subsumed in the net income of the firm where they are employed. However no labour income is imputed to unpaid family workers. There is no valid basis for measuring the value of their services, and it is judged that less error is generated by their exclusion from measures of labour compensation than by imputing labour income to them at the same rate as paid workers. The number of unpaid family workers is insignificant in most industries.

Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the CPI may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the CPI measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the CPI can be used as an adjustment factor to approximate movements in real wages.

Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

Les travailleurs familiaux non rémunérés ne constituent pas une ressource gratuite même s'ils ne reçoivent pas de rémunération directe pour leurs services, et leur contribution est comprise dans le revenu net de l'entreprise qui les emploie. Toutefois, aucun revenu du travail n'est imputé aux travailleurs familiaux non rémunérés. En effet, il n'existe pas de base valable qui permette de mesurer la valeur de leurs services et l'on estime que ne pas en tenir compte dans les mesures de la rémunération du travail engendre moins d'erreurs que leur imputer un revenu du travail au même taux que les travailleurs rémunérés. Le nombre de travailleurs familiaux non rémunérés est négligeable dans la plupart des activités économiques.

Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations de prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux, ainsi que des variations des taux de rémunération. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix qui prend en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe — cible pour l'IPC peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'IPC mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des variations de l'impôt sur le revenu et ne s'applique pas à la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limites, l'IPC peut être utilisé comme facteur de correction pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels.

Coût unitaire de main-d'oeuvre

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'oeuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

Productivity index — The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity index} = \frac{\text{Real output index}}{\text{Labour input index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and current year.

Unit labour cost index — Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit labour cost index} = \frac{\text{Labour compensation index}}{\text{Real output index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

The unit labour cost index can also be expressed as a ratio of the average labour compensation index to the productivity index. That is:

$$U_t = \frac{\text{Average labour compensation index}}{\text{Productivity index}} \times 100$$

$$\begin{aligned} &= \left[\left(\frac{C_t}{L_t} \div \frac{C_o}{L_o} \right) \times 100 \right] \div \left[\left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100 \end{aligned}$$

Séries chronologiques indicielles

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indicelle.

Indice de productivité — La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\text{Indice de productivité} = \frac{\text{Indice de la production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'oeuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants, (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'oeuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à l'année courante.

Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre — De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre sous la forme suivante:

$$\text{Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

L'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre peut aussi être exprimé comme le rapport de l'indice de la rémunération moyenne du travail à l'indice de la productivité. Soit:

$$U_t = \frac{\text{Indice de la rémunération moyenne du travail}}{\text{Indice de productivité}} \times 100$$

Where U is the unit labour cost index, C is labour compensation; Q and L and the subscripts were defined above.

Productivity in relation to unit labour cost and average labour compensation – The definitions of P, Q, L, U and C were given above, but expressed here as absolutes.

If W is denoted as average labour compensation, then by definition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \\ \text{or — ou } U &= W/P \end{aligned}$$

The growth in these variables can be presented as

$$\begin{aligned} P_{t+n} &= P_t (1+p)^{t+n} \\ W_{t+n} &= W_t (1+w)^{t+n} \\ U_{t+n} &= U_t (1+u)^{t+n} \end{aligned}$$

Where the small letters refer to the rates of growth and the subscripts and superscripts refer to time. P_t , W_t and U_t represent the initial values of P, W and U at some initial time, t. In the year t+n:

$$U_{t+n} = W_{t+n}/P_{t+n}$$

Substitution of the preceding three relationships into the above equation yields

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

This simplifies to

$$U_t (1+u)^{t+n} = U_t \left[\frac{1+w}{1+p} \right]^{t+n}$$

$$1+u = \frac{1+w}{1+p}$$

$$u = \frac{w-p}{1+p}$$

Thus the growth rate in unit labour cost is inversely related to the productivity growth rate. The last equation can be expressed as

$$p = \frac{w-u}{1+u}$$

If unit labour cost grows more quickly than average labour compensation, the productivity growth rate is negative.

Où U est l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre, C la rémunération du travail; Q et L et les indices attachés aux symboles ont été définis plus haut.

La productivité par rapport au coût unitaire de main-d'oeuvre et à la rémunération moyenne du travail – On a défini P, Q, L, U et C plus haut, mais ici, ces symboles représentent des valeurs absolues.

Si on dénote aussi la rémunération moyenne du travail par W, alors par définition:

La croissance de ces variables peut s'écrire de la façon suivante

Où les petites lettres désignent les taux de croissance, les indices et les exposants désignant le temps; P_t , W_t et U_t représentent les valeurs initiales de P, W et U à un instant initial quelconque t. Pendant l'année t+n:

La substitution des trois relations précédentes dans l'équation ci-dessus donne

Expression qui se ramène à

Donc, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre est inversement proportionnel au taux de croissance de la productivité. La dernière équation peut s'écrire sous la forme

Si le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente plus rapidement que la rémunération moyenne du travail, le taux de croissance de la productivité est négatif.

Absolute Values

All time series in this report are presented in index number form. This form emphasizes relative change as the objective in constructing the productivity and related cost measures. These indexes are constructed from absolute values for persons employed, man-hours, Real Domestic Product and labour compensation and there is some interest in the absolute values underlying these indexes.

Tables III and IV give the absolute values underlying the indexes for the years 1971 and 1975. Absolute values are given for two years, and this reflects discontinuities in the absolute values as a time series. The break in the series results from the introduction of the Revised Labour Force Survey in 1975. Several changes were introduced with the Revised Labour Force Survey — the age for labour force participation was raised from 14 to 15 years; a revised and more precise questionnaire was introduced; the sample was based on demographic characteristics from the 1971 census of population; multiple job holders were identified.³ An analysis of the magnitude of these changes suggested that it is not reasonable to link the historical series to the levels of employment and hours, by industry, revealed by the revised survey; that is, it cannot be assumed that relationship between the former and revised surveys for 1975 applied proportionately to all preceding years. Thus for the series influenced by the Labour Force Survey, there are two absolute values in 1975.

As noted, the former and the revised labour force surveys were run in parallel in 1975. Thus an overlap is provided, and a continuous series can readily be constructed in index number form.

There are also some discontinuities in 1975 in the labour series derived from *Estimates of Employees*. Some refinements were introduced into the industrial classification of these data in 1977 and these adjustments were carried back to 1975. Here again there are two values for 1975, the data as published and the adjusted data. The adjustments are described in Appendix I, Sources of Data.

To calculate the absolute values corresponding to the published indexes, the following procedure can be followed:

- (1) For the years 1946 - 1975

$$\frac{\text{Index}}{100} \times 1971 \text{ value from Table III}$$

³ Papers explaining the revisions to the labour force survey and analysing their impact are available on request from Labour Force Survey Division, Statistics Canada.

Valeurs absolues

Les séries chronologiques de la présente publication figurent toutes sous la forme de nombres-indices. Cette formule permet de faire de la variation relative l'objectif à poursuivre lorsque l'on construit des mesures de la productivité et des coûts connexes. Ces indices sont établis à partir des valeurs absolues sur les personnes occupées, les heures-hommes, le produit intérieur réel et la rémunération du travail, valeurs absolues qui présentent elles-mêmes un certain intérêt.

Les tableaux III et IV présentent les valeurs absolues qui ont servi au calcul des indices de 1971 et 1975; ces valeurs sont données pour deux ans, ce qui traduit les ruptures de continuité dans les valeurs absolues des séries chronologiques, notamment du fait de la refonte de l'enquête sur la population active en 1975. La nouvelle enquête sur la population active a en effet subi plusieurs modifications: on a augmenté l'âge requis pour devenir actif, qui est passé de 14 à 15 ans; on a adopté un nouveau questionnaire plus précis; on a fondé l'échantillon sur les caractéristiques démographiques tirées du recensement de la population de 1971; on a identifié les personnes qui cumulent des emplois³. Du fait de l'ampleur de ces modifications, il serait déraisonnable de relier les séries chronologiques aux données de la nouvelle enquête sur les niveaux de l'emploi et de la durée du travail selon la branche d'activité; autrement dit, on ne peut pas supposer que les rapports établis pour 1975 entre l'ancienne et la nouvelle enquête s'appliquent à toutes les années précédentes. Aussi existe-t-il deux valeurs absolues en 1975 pour les séries concernées par l'enquête sur la population active.

L'ancienne et la nouvelle enquête sur la population active ont donc été menées parallèlement en 1975. Le chevauchement qui en résulte permet de construire facilement une série continue sous la forme de nombres-indices.

La série statistique tirée de *Estimations du nombre de salariés* comprend aussi des ruptures de continuité en 1975; en effet, des raffinements ont été apportés en 1977 à la classification de ces données par secteur d'activité, et les ajustements consécutifs ont été effectués rétroactivement à 1975 (ces ajustements sont décrits à l'annexe I: Source des données). Il y a donc, ici aussi, deux valeurs pour l'année 1975, les données publiées et les données corrigées.

On peut calculer les valeurs absolues correspondant aux indices publiés de la façon suivante:

- (1) Pour les années 1946 - 1975

$$\frac{\text{Indice}}{100} \times \text{valeur de 1971 d'après le tableau III}$$

³ Des documents expliquent les modifications apportées à l'enquête sur la population active et en analysent les effets; on peut se les procurer sur demande auprès de la Division de l'enquête sur la population active de Statistique Canada.

(2) For the years 1975 and following

$$\frac{\text{Index}}{\text{Index for 1975}} \times \text{1975 value from Table IV}$$

There are some caveats to be observed in the use of absolutes, and these account in part for the choice of an index number presentation. The measurement of employment, output, etc., is subject to some, usually indeterminate, margin of error. While such statistical error will have some effect on measures of relative change, it can be expected that, both for individual sectors and their aggregations, the effect of such error will be more serious when intersectoral comparisons of absolute levels are attempted. Further there are marked differences in the institutional factors affecting the industry groupings presented, factors such as the level of investment in and the rate of return on fixed capital, and at the present stage of statistical development these factors are not accounted for. It is also worth noting that the relative values of output, because they are adjusted for price change, can change depending on the choice of the base year. Prices do not always change by the same amount, or even necessarily in the same direction, and the choice of a different base year would yield different relative prices for output.

(2) Pour 1975 et les années suivantes

$$\frac{\text{Indice}}{\text{Indice pour 1975}} \times \text{valeur de 1975 d'après le tableau IV}$$

Il faut utiliser la valeur absolue avec une certaine réserve, ce qui explique le choix de l'utilisation de nombres-indices. La mesure de l'emploi, de la production, etc., est sujette à une certaine marge d'erreur, généralement indéterminée. Même si cette erreur statistique influe sur les mesures de la variation relative, il faut prévoir que ses effets sur les secteurs individuels et leurs agrégations prendront davantage d'ampleur au moment d'établir les comparaisons intersectorielles de niveau absolu. De plus, il existe des différences appréciables dans les facteurs institutionnels influant sur les groupes d'activités, notamment le niveau des investissements en immobilisations et leur taux de rendement; en l'état actuel de la statistique, on ne peut pas tenir compte de ces facteurs. Il y a lieu également de signaler que les valeurs relatives de la production peuvent varier, puisqu'elles sont ajustées pour tenir compte des variations de prix, en fonction du choix de l'année de base. Les prix ne varient pas toujours d'un montant égal ou n'évoluent pas nécessairement dans une seule direction et le choix d'une année de base différente donnerait des prix relatifs dissemblables pour la production.

TABLE III. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1971¹
TABLEAU III. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1971¹

	Output ² — Production ²	Persons employed — Personnes employées	Man-hours — Heures-hommes	Labour compensation — Rémunération du travail	
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000	
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	67,377.5	5,962,551	1,172,924	44,307.9	
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	64,584.1	5,452,802	1,042,654	42,629.2	
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	33,454.5	2,891,816	591,387	22,693.9	
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	30,661.1	2,382,067	461,117	21,015.2	
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	33,923.0	3,070,735	581,536	21,614.0	
Agriculture	2,793.4	509,749	130,270	1,678.7	
Manufacturing — Industries manufacturières	18,855.1	1,638,690	316,186	13,181.7	
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	11,806.0	743,378	144,931	7,833.5	
	Output per person — Production par personne	Output per man-hour — Production par heure-homme	Compensation per person — Rémunération par personne	Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	Unit labour cost — Coût unitaire de main- d'oeuvre
	dollars				
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	11,300	5.74	7,431	3.78	.66
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	11,844	6.19	7,818	4.09	.66
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	11,569	5.66	7,848	3.84	.68
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	12,872	6.65	8,822	4.56	.69
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	11,047	5.83	7,039	3.72	.64
Agriculture	5,480	2.14	3,293	1.29	.60
Manufacturing — Industries manufacturières	11,506	5.96	8,044	4.17	.70
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	15,882	8.15	10,538	5.40	.66

¹ For sources, see Appendix I. — Pour la référence, voir l'annexe I.

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971 - 1977* (Catalogue 61 - 213). — Voir *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971 - 1977* (n° 61 - 213 au catalogue).

TABLE IV. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1975¹
TABLEAU IV. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1975¹

	Output ² — Production ²	Persons employed — Personnes employées	Man-hours — Heures-hommes	Labour compensation — Rémunération du travail	
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000	
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	81,115.4	6,866,968	1,294,250	78,153.9	
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	78,553.9	6,358,695	1,167,445	75,850.0	
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	37,708.0	3,107,688	615,197	39,047.9	
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	35,146.5	2,599,415	488,392	36,743.9	
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	43,407.4	3,759,280	679,053	39,106.1	
Agriculture	2,561.5	508,273	126,805	2,303.9	
Manufacturing — Industries manufacturières	21,516.5	1,750,526	325,697	21,748.7	
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	13,630.0	848,889	162,694	14,995.2	
	Output per person — Production par personne	Output per man-hour — Production par heure-homme	Compensation per person — Rémunération par personne	Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	Unit labour cost — Coût unitaire de main- d'oeuvre
	dollars				
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	11,812	6.27	11,381	6.04	.96
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	12,354	6.73	11,929	6.50	.97
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	12,134	6.13	12,565	6.35	1.04
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	13,521	7.20	14,135	7.52	1.05
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	11,547	6.39	10,403	5.76	.90
Agriculture	5,040	2.02	4,533	1.82	.90
Manufacturing — Industries manufacturières	12,291	6.61	12,424	6.68	1.01
Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	16,056	8.38	17,665	9.22	1.10

¹ For sources, see Appendix I. — Pour la référence, voir l'annexe I.

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971-1977* (Catalogue 61-213). — Voir *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971-1977* (n° 61-213 au catalogue).

APPENDIX I

SOURCES OF DATA USED IN TABLES AND CHARTS

ANNEXE I

SOURCES DES DONNÉES UTILISÉES DANS LES TABLEAUX
ET LES GRAPHIQUES

APPENDIX – I – ANNEXE

Sources of Data

Output

The output data used to calculate the indexes of labour productivity and unit labour cost are Real Domestic Product by Industry. The following sources are utilized: *Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971-1977* (Catalogue 61-213) for the years from 1971; *Annual Historical Indexes of Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1935-1971* (CANSIM Matrix 389) for the years 1946-1971. Some special industry aggregations conforming to the industry classification used in productivity calculations are compiled from worksheets underlying the above sources. Dollar values of Real Domestic Product are published in Catalogue 61-213; for the years before 1971 the dollar values are calculated from the index values for each year and the dollar values of the reference base, 1971. The dollar value of total Gross Domestic Product at factor cost for the base year 1971 agrees with the value published in Table 3 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201).

Labour Input

This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed and the number of man-hours worked by these persons employed.

The sources of data for the years from 1961 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures for the years 1946-1961, see *Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-hour in Canada, Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963* (Catalogue 14-501).

Reference was made in the discussion of absolute values to discontinuities in labour data dependent on the series "Estimates of Employees" and on the Labour Force Survey. Estimates of Employees is discussed below. The discontinuity in the Labour Force Survey reflects, among other influences, the change in the minimum age for labour force participation from 14 to 15 years and information on multiple job holders. In 1975 the Revised Labour Force Survey was run in parallel with the Former Labour Force Survey, providing a year of overlap, and the index numbers can be constructed as a continuous series.

Sources des données

Production

Les indices du produit intérieur réel par industrie ont été utilisés pour calculer les indices de la productivité du travail et du coût unitaire de main-d'oeuvre. Les données relatives à la production proviennent des sources suivantes: *Produit intérieur réel par industrie (1971=100) 1971-1977* (n° 61-213 au catalogue) pour les années postérieures à 1971; *Indices chronologiques du produit intérieur réel, par industrie, par année (1971=100) 1935-1971* (matrice 389 de CANSIM) pour les années 1946-1971. Des agrégations particulières respectant la classification par activité ont été compilées à partir des feuilles de travail de ces sources pour permettre certains calculs de productivité. Les valeurs monétaires du produit intérieur réel sont publiées au n° 61-213 au catalogue; pour les années antérieures à 1971, elles sont calculées d'après les valeurs indiciaires de chaque année et les valeurs monétaires de l'année de référence (1971). Pour cette année de base enfin, la valeur monétaire du produit intérieur brut total au coût des facteurs concorde avec la valeur publiée au tableau 3 des *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue).

Entrée de main-d'oeuvre

On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre: le nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes pendant lesquelles ces personnes ont travaillé.

Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1961. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre pour la période 1946-1961, consulter la publication *Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963* (n° 14-501F au catalogue).

À propos des valeurs absolues, il a été fait mention de ruptures de continuité dans les données dépendant des séries sur l'estimation du nombre de salariés et de l'enquête sur la population active. Le cas des estimations du nombre de salariés est étudié plus loin. En ce qui concerne les chiffres de la population active, la rupture de continuité découle en partie de l'augmentation de l'âge minimum d'activité (qui est passé de 14 à 15 ans) et des renseignements recueillis sur les personnes cumulant des emplois. En 1975, la nouvelle enquête sur la population active a été menée parallèlement à l'ancienne; le chevauchement des deux enquêtes cette année-là permet de construire une série continue de nombres-indices.

APPENDIX I — Continued — ANNEXE I — suite

The Revised Labour Force Survey provides data on multiple job holders for the first time on a regular basis. A multiple job holder in fact represents two jobs, and is so counted in the industry and classes of worker series derived from the Revised Labour Force Survey. Where employment measures come from establishment reporting records a multiple job holder is automatically recorded on the payroll records of each of his employers.

The multiple job holder is recorded according to the industry of his main job, as the industry of his second job is not recorded, but according to the class of worker (paid worker or other than paid worker) of the second job. While a multiple job holder is not necessarily employed in the same industry for both the first and second jobs, available evidence suggests that the number of second job holders in a particular industry approximates the number of multiple job holders whose first job is in the same industry.

While multiple job holders are counted twice as persons employed, there is of course no duplication in the number of man-hours worked.

Persons employed — Persons employed are made up of two groups: paid workers and other than paid workers. The other than paid workers include self-employed workers and unpaid family workers.

Paid workers — *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961 - 1976* (Catalogue 72-516), and monthly Catalogue 72-008 for 1977, is the source of data for paid workers for the following industries: forestry, construction, transportation, communication and other utilities, trade, finance, insurance and real estate and the commercial sector of community, business and personal service industries. Some adjustments to the industrial classification of the series was made, effective in 1977.⁴ Estimates of the impact of this revision were made for 1976.⁵ Faced with the introduction of a discontinuity in the series it was convenient to shift the break to 1975. Thus the discontinuity in *Estimates of Employees* would coincide with the discontinuity necessitated by the Revised Labour Force Survey, as described above. The adjusted values for 1975 were calculated from the relative change in the published series and the adjusted values for 1976

Grâce à la nouvelle enquête sur la population active, on a pu recueillir pour la première fois des données périodiques sur les personnes cumulant des emplois; ces personnes occupent en réalité deux emplois et c'est ainsi que l'on en tient compte dans les séries sur la branche d'activité et le statut professionnel établies à partir de la nouvelle enquête sur la population active. Lorsque les mesures de l'emploi sont tirées des registres des établissements déclarants, une personne qui cumule des emplois figure automatiquement sur la feuille de paie de chacun de ces employeurs.

La personne cumulant des emplois est inscrite dans la branche d'activité de son emploi principal, la branche d'activité de son emploi secondaire n'étant donc pas prise en compte, mais avec le statut professionnel (travailleur rémunéré ou autre) de l'emploi secondaire. Une telle personne n'a pas nécessairement deux emplois dans la même branche d'activité, mais les renseignements dont on dispose indiquent que le nombre de personnes qui ont un deuxième emploi dans une branche d'activité donnée est à peu près égal au nombre de celles dont le premier emploi est dans la même branche d'activité.

Les personnes cumulant des emplois sont comptées deux fois dans le nombre des personnes occupées, mais cela n'entraîne bien sûr aucun double compte dans le nombre d'heures-hommes travaillées.

Personnes occupées — Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés. Cette dernière catégorie comprend les travailleurs autonomes et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Travailleurs rémunérés — Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie, 1961 - 1976* (n° 72-516 au catalogue) et, pour 1977, de la publication mensuelle n° 72-008 au catalogue, dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière, bâtiment et travaux publics, transports, communications et autres services publics, commerce, finances, assurances et affaires immobilières, et le secteur commercial des services socio-culturels, commerciaux et personnels. Des ajustements ont été apportés à la classification des activités économiques de la série à compter de 1977⁴, et des estimations de l'impact de cette révision ont été effectuées pour 1976⁵. Comme cela introduisait une rupture de continuité dans la série, il a été décidé de reporter cette rupture à 1975, afin de la faire coïncider avec celle engendrée par la refonte de l'enquête sur la population active (voir plus haut). Les valeurs ajustées pour 1975 ont été calculées à partir de la

⁴ For a description see *Estimates of Employees, 1961 - 1976* (Catalogue 72-516), page 5.

⁵ *Ibid*, pages 6 and 7.

⁴ Pour plus de renseignements, voir *Estimations du nombre de salariés, 1961 - 1976* (n° 72-516 au catalogue), page 5.

⁵ *Ibid*, pages 6 et 7.

APPENDIX I – Continued – ANNEXE I – suite

as published on pages 6 and 7 of Catalogue 72-516. *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas* (Catalogue 31-203) is the source for the number of paid workers in manufacturing. The data for 1977 are projections of the 1976 values from the above source on the basis of the corresponding employment data from *Estimates of Employees by Province and Industry* (Catalogue 72-008).

For the mining industry, the number of paid workers in Major Groups 1-4 inclusive [metal mines, mineral fuels, non-metal mines (except coal mines), quarries and sand pits] is taken from *General Review of the Mineral Industries* (Catalogue 26-201). The other major group, services incidental to mining, includes three industries. The number of paid workers in “contract drilling for petroleum” and “other contract drilling” is obtained from *Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling* (Catalogue 26-207). The remaining industry, miscellaneous services incidental to mining, is measured by interpolation between and extrapolation from the number of paid workers reported in the decennial censuses. Employment in the oil sands industry is included. Values for the most recent years are calculated on the basis of employment data from *Estimates of Employees by Province and Industry* (Catalogues 72-516 and 72-008).

The totality of the industries described above includes three industries which are classified as non-commercial, and thus must be excluded: highway and bridge maintenance, water systems and other utilities. Employment in “electric power, gas and water” is published in *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002). This total is deducted from the number of paid workers in transportation, communication and other utilities, as described above. Also published in the same source is employment in electric power and in gas distribution. Employment in water systems and other utilities is calculated as a residual. Similarly, and from the same source, employment in highway and bridge maintenance is deducted from the number of paid workers in transportation and storage. It is expected that the larger firm employment survey represents all employment in these industries.

The number of paid workers in agriculture and in fishing and trapping is taken from *The Labour Force* (Catalogue 71-001). Multiple job holders are added from 1975.

variation relative de la série publiée et des valeurs ajustées pour 1976, telles qu’elles sont publiées aux pages 6 et 7 du n° 72-516 au catalogue. Les données sur le nombre de travailleurs rémunérés dans les industries manufacturières proviennent de la publication *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). À partir des données de 1976 de cette dernière publication, on a établi des projections pour 1977 en se fondant sur les données d’emploi correspondantes qui proviennent de *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie* (n° 72-008 au catalogue).

Dans le cas des mines, le nombre de travailleurs rémunérés du groupe 1-4 inclusivement [mines métalliques, combustibles minéraux, mines non métalliques (sauf mines de charbon), carrières et sablières] a été tiré de la *Revue générale sur les industries minérales* (n° 26-201 au catalogue). L’autre groupe, les services miniers, comprend trois branches d’activité: le nombre de travailleurs rémunérés au service des branches d’activité “forage de puits de pétrole à forfait” et “autre forage à forfait” provient du bulletin *Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait* (n° 26-207 au catalogue); quant au cas des services miniers divers, on a estimé le nombre de travailleurs rémunérés par interpolation et extrapolation à partir des chiffres des recensements décennaux. Les personnes travaillant à l’exploitation des sables bitumineux ont été prises en compte. Pour les dernières années, ces estimations ont été établies à l’aide des données correspondantes sur l’emploi provenant de *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie* (nos 72-516 et 72-008 au catalogue).

Trois activités non commerciales (entretien de routes et de ponts, distribution d’eau et autres services d’utilité publique) appartiennent aux activités décrites ci-dessus et doivent par conséquent en être exclues. Les données sur l’emploi dans le groupe “énergie électrique, gaz et eau”, qui paraissent dans *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue), ont été déduites du nombre de travailleurs rémunérés de la division des transports, communications et autres services publics. La même publication fournit aussi les données sur l’emploi dans l’énergie électrique et la distribution de gaz, et l’emploi dans la distribution d’eau et les autres services d’utilité publique a été calculé de façon résiduelle. Le nombre de travailleurs employés à l’entretien des routes et des ponts a été également déduit du nombre des travailleurs des transports et de l’entreposage, toujours suivant la même méthode et d’après la même source de données. On suppose que l’enquête sur l’emploi dans les grandes entreprises appréhende la totalité de l’emploi dans ces branches d’activité.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l’agriculture, de la pêche et de la chasse a été tiré de la publication *La population active* (n° 71-001 au catalogue). Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

APPENDIX I - Continued - ANNEXE I - suite

Other than paid workers - For manufacturing the number of other than paid workers is derived from the series working owners and partners in *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas* (Catalogue 31-203). For mining the data are obtained from the decennial censuses and estimated for other years by interpolation and extrapolation. For the remaining industries the number of other than paid workers is obtained from tabulations of The Labour Force.

Man-hours worked - With the exception of manufacturing the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the number of persons employed and the average number of hours worked in each year.

In manufacturing, the basic source is the Annual Census of Manufactures, supplemented by other survey results as noted. Distinct calculations are made for production workers and for salaried employees, total man-hours worked being obtained as the sum of the two elements.

For production workers, the number of man-hours worked is obtained from tabulations of returns to the Annual Census of Manufactures.

For salaried employees, the methodology for estimating hours worked is slightly different in the early part of the period, up to 1969. The discontinuance of the survey *Earnings and Hours of Work in Manufacturing* at that time necessitated a different technique in the later period. This survey yielded a value of average hourly earnings applicable to the earnings of salaried employees. With data on average hourly earnings, payroll values are converted into estimated hours paid. The survey on labour costs in Canada covers the manufacturing industry in selected years, and this provides a basis for converting hours **paid** to hours **worked**. The ratio of hours worked to hours paid for the Labour Costs Survey years was extended to other years by interpolation. For the years after 1969, relationships presented in the Labour Costs Survey are used to convert average weekly earnings of salaried employees from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002) to a rate of pay per hour worked. Dividing the earnings of salaried employees by this hourly rate yields an estimate of hours worked.

Personnes autres que les travailleurs rémunérés - Dans le cas des industries manufacturières, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été établi à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs publiées dans *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). Dans le cas du secteur minier, les données proviennent des recensements décennaux, et ont été estimées pour les autres années par interpolation et extrapolation. Pour ce qui est des autres activités économiques, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été obtenu à partir des totalisations de La population active.

Heures-hommes travaillées - Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on a obtenu le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en faisant le produit du nombre de personnes occupées et de la moyenne annuelle des heures travaillées.

Dans le cas des industries manufacturières, les données proviennent en premier lieu du recensement annuel des manufactures, mais aussi de quelques autres enquêtes dont il est fait mention. On a calculé de façon distincte le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production et par les employés salariés et on en a fait la somme.

Le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production a été établi en totalisant les résultats du recensement annuel des manufactures.

On a estimé le nombre d'heures-hommes travaillées par les employés salariés de façon légèrement différente pour les premières années de la période visée, c'est-à-dire jusqu'en 1969. L'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières ayant été abandonnée cette année-là, il a fallu utiliser une nouvelle méthode pour les années suivantes. Cette enquête permettait de connaître les gains horaires moyens des salariés, à partir desquels on pouvait convertir les chiffres des rémunérations en estimations du nombre d'heures payées. L'enquête sur les coûts de main-d'oeuvre au Canada recueille des données sur les industries manufacturières pour certaines années, ce qui permet de convertir le nombre d'heures **payées** en nombre d'heures **travaillées**. Le rapport des heures travaillées aux heures payées que l'on obtient pour les années appréhendées par l'Enquête sur les coûts de main-d'oeuvre a été appliqué aux autres années par interpolation. Pour les années postérieures à 1969, on a utilisé les rapports tirés de l'Enquête sur les coûts de main-d'oeuvre pour convertir les gains hebdomadaires moyens des salariés d'après le bulletin *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue) en taux de salaire horaire pour les heures travaillées; on a alors estimé le nombre d'heures travaillées en divisant les gains des salariés par le taux horaire.

APPENDIX I — Continued — ANNEXE I — suite

Average hours worked by working owners and partners is taken from hours worked by other than paid workers in manufacturing in the Labour Force Survey.

For recent years, when the annual Census of Manufactures is not yet available, the relative change in hours worked in manufacturing is calculated in the same manner as for other industries, as described below.

Average hours worked for industries other than manufacturing are calculated from tabulations of The Labour Force. Estimates are made independently for paid workers and other than paid workers; from 1975 the latter class is further divided into self-employed workers and unpaid family workers. Multiple job holders are included from 1975.

Monthly data from the Labour Force Survey refer only to the survey week. The survey week can be taken as representative of other weeks in the month except for the non-random events of holidays and strikes. The procedure is to first adjust the survey weeks for the effect of strikes and holidays falling in that week. This yields a nominal value of the hours worked in that week if there were no strikes or holidays. The survey generates the data required to make these corrections. Corresponding nominal values for non-survey weeks are estimated by interpolation. These nominal values for each week of the year are then adjusted by the known impact of strikes and/or holidays on that week. The necessary data on strikes is tabulated by Labour Canada and published in the Labour Gazette. Only the paid worker series is adjusted for strikes. The holiday adjustment is based on statutory holidays and studies of employment practices in industries. Average annual hours worked per week is calculated as the average of the weekly values adjusted for strikes and holidays. The number of hours worked per year is simply the weekly average multiplied by the number of weeks in the year. The number of weeks in the year is not taken as constant, but reflects the vagaries of the calendar. A calendar year encompasses 52 complete weeks plus one, or in leap years, two extra days. If these extra day(s) fall on a normal day of rest the year is considered to have 52 weeks even. If not the number of weeks is greater. There can be a slight variation in the year-to-year change in hours worked on this account.

L'Enquête sur la population active permet d'établir le nombre moyen d'heures travaillées par les propriétaires et les associés actifs, d'après le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés des industries manufacturières.

Dans le cas des dernières années, pour lesquelles on ne dispose pas encore des données du recensement annuel des manufactures, on calcule la variation relative du nombre d'heures travaillées dans les industries manufacturières de la même façon que dans les autres industries; la méthode utilisée est décrite ci-dessous.

Dans les activités autres que les industries manufacturières, le nombre moyen d'heures travaillées a été calculé d'après les totalisations de La population active. Les estimations ont été faites séparément pour les travailleurs rémunérés et les autres; à partir de 1975, cette dernière catégorie a été divisée en travailleurs autonomes et travailleurs familiaux non rémunérés. Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Les données mensuelles de l'Enquête sur la population active se rapportent uniquement à la semaine d'enquête, qui est considérée comme représentative des autres semaines du mois, sauf pour ce qui est des congés et des grèves qui ne sont pas aléatoires. La méthode consiste à ajuster les données de la semaine en question en fonction des congés et des grèves qu'elle pouvait comprendre; cela donne une valeur nominale des heures travaillées au cours de la semaine d'enquête comme s'il n'y avait eu ni grève ni congé. Les données nécessaires pour apporter ces corrections sont produites par l'enquête. On estime alors par interpolation les valeurs nominales correspondantes pour les autres semaines et les valeurs nominales de chaque semaine de l'année sont ajustées en fonction de l'incidence connue des grèves ou des congés sur chaque semaine. Les données requises sur les grèves sont totalisées par le ministère du Travail du Canada et publiées dans la Gazette du travail. Seules les données sur les travailleurs rémunérés sont ajustées pour tenir compte des grèves. Quant à l'ajustement relatif aux congés, il est fondé sur les congés statutaires et sur des études des pratiques d'emploi dans les activités économiques. La moyenne annuelle des heures travaillées par semaine est obtenue en faisant la moyenne des heures hebdomadaires après ajustement pour des grèves et des congés. Le nombre d'heures travaillées par année s'obtient simplement en multipliant la moyenne hebdomadaire par le nombre annuel de semaines. Ce dernier n'est pas constant mais suit les variations du calendrier. Une année civile comprend 52 semaines complètes plus une journée (deux les années bissextiles); si cette (ou ces) journée(s) tombe(nt) un jour normal de repos, on considère que l'année a juste 52 semaines; dans le cas contraire, le nombre de semaines est supérieur. De ce fait, le nombre d'heures travaillées peut légèrement varier d'une année à l'autre.

APPENDIX I — Concluded — ANNEXE I — fin

Labour Compensation

There are two components to labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income of self-employed workers.

Labour income of paid workers — This is the wages and salaries, and supplementary income as estimated by the Labour Division of Statistics Canada and published in Table 29 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201). Adjustments are made to exclude noncommercial industries.

Labour income of other than paid workers — In addition to the labour income of paid workers, labour compensation includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation is based on the assumption that the hourly income for the labour of self-employed persons is the same as that of an average paid worker in the same year and the same industry division.

For the years to 1975 the hours worked of self-employed workers was estimated as the ratio of self-employed persons to other than paid workers times the hours worked by other than paid workers. From 1975, as noted above, the hours worked by self-employed persons are estimated directly.

An adjustment is made in the case of some professional persons, as doctors, dentists, lawyers, accountants, engineers. These occupations are largely self-employed, but the average earnings of paid workers in the same industry division underrepresent the earnings of these occupations. In these cases direct evidence on average labour income is introduced.

Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail imputé des travailleurs autonomes.

Revenu du travail des travailleurs rémunérés — Il s'agit de la valeur des salaires et traitements et du revenu supplémentaire du travail, estimée par la Division du travail de Statistique Canada et publiée au tableau 29 des *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue). On a apporté les ajustements nécessaires afin d'exclure les activités non commerciales.

Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés — La rémunération du travail comprend, en plus du revenu du travail des travailleurs rémunérés, un revenu du travail fictif de tous les autres travailleurs (à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés). L'imputation qui sert à déterminer ce revenu fictif se fonde sur l'hypothèse que le revenu horaire des travailleurs autonomes est égal, au cours d'une même année, à celui d'un travailleur rémunéré moyen de la même division d'activité économique.

Jusqu'en 1975, on a estimé le nombre d'heures travaillées par les travailleurs autonomes en faisant le rapport du nombre de travailleurs autonomes au nombre des personnes autres que les travailleurs rémunérés et en multipliant ce rapport par le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés. À partir de 1975, comme nous l'avons déjà souligné, les heures travaillées par les travailleurs autonomes ont été estimées directement.

Un ajustement s'impose dans le cas de certaines personnes exerçant des professions libérales, comme les médecins, les dentistes, les avocats, les comptables ou les ingénieurs. Il s'agit certes en grande majorité de travailleurs autonomes, mais les travailleurs rémunérés exerçant la même activité perçoivent un revenu moyen moindre, ce qui sous-estimerait les gains de ces personnes. Aussi le revenu moyen de ces travailleurs autonomes a-t-il été estimé directement.

APPENDIX II

INDUSTRIAL CLASSIFICATION USED IN THIS REPORT

ANNEXE II

CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES UTILISÉE
DANS LA PRÉSENTE PUBLICATION

APPENDIX – II – ANNEXE

Industrial Classification

Commercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 81.3% of Gross Domestic Product in the base year 1971. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregations. These industry groupings are:

- A. Agriculture
- B. Manufacturing
- C. Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing)
- D. Commercial service-producing industries.

The aggregations presented are:

- E. All commercial industries (A + B + C + D)
- F. Commercial goods-producing industries (A + B + C)
- G. Commercial nonagricultural industries (B + C + D)
- H. Commercial nonagricultural goods-producing industries (B + C).

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification⁶ (SIC) numbers and 1971 Real Domestic Product⁷ (RDP) weights, is given below.

⁶ See *Standard Industrial Classification Manual* Revised 1970 (Catalogue 12-501).

⁷ See *Real Domestic Product by Industry (1971=100) 1971-1977* (Catalogue 61-213).

Classification des activités économiques

Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont compté pour 81.3 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1971. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'oeuvre ou de main-d'oeuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leurs agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
- B. Industries manufacturières
- C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières)
- D. Activités économiques commerciales productrices de services.

Les agrégats sont:

- E. L'ensemble des activités économiques commerciales (A + B + C + D)
- F. Activités économiques commerciales productrices de biens (A + B + C)
- G. Activités économiques commerciales non agricoles (B + C + D)
- H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens (B + C).

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification⁶ (dans le manuel de la CAÉ) et leur coefficient de pondération du produit intérieur réel⁷ (PIR) établi sur l'année de base de 1971.

⁶ Voir la *Classification des activités économiques* révisée 1970 (n° 12-501F au catalogue).

⁷ Voir la publication *Produit intérieur réel par industrie (1971=100) 1971-1977* (n° 61-213 au catalogue).

APPENDIX II — Continued — ANNEXE II — suite
SIC Composition — Composition de la CAÉ

Industry grouping Groupes d'activités économiques	1971 RDP weight — Pondération du PIR de 1971	SIC Composition — Composition de la CAÉ		
		Name — Nom	Number — Numéro	
			Division	Industries — Activités économiques
A. Agriculture	3.371	Agriculture	1	
B. Manufacturing — Industries manufacturières.	22.753	Manufacturing industries — Industries manufacturières.	5	
C. Other commercial goods-producing industries (ex., agriculture and manufacturing) — Autres activités économiques commerciales productrices de biens (ex., agriculture et industries manufacturières).	14.247	Forestry — Forêts	2	
		Fishing and trapping — Chasse et pêche	3	
		Mines (including milling), quarries and oil wells — Mines (y compris broyage), carrières et puits de pétrole.	4	
		Construction — Bâtiment et travaux publics . .	6	
		Electric power and gas distribution — Énergie électrique et distribution de gaz.	7	Only — Seulement 572, 574
		Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) — Transports, communications et autres services publics (sauf entretien des routes et ponts et énergie électrique, gaz et eau).	7	Except — Sauf 516, 572, 574, 576, 579
		Trade — Commerce	8	
D. Commercial service-producing industries — Activités économiques commerciales productrices de services.	40.937	Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) — Finances, assurances et affaires immobilières (incluant loyers et redevances).	9	
		Related health care institutions — Établissements annexes de soins sanitaires.		822
		Offices of physicians and surgeons — Cabinets de médecin et de chirurgien.		823
		Offices of para-medical personnel — Cabinets de praticiens paramédicaux.		824
		Offices of dentists — Cabinets de dentiste		825
		Diagnostic and therapeutic services, n.e.s. — Services de diagnostic et de soins, n.c.a.		826
		Miscellaneous health services — Services de santé divers.		827
		Amusement and recreation services — Divertissements et loisirs.		841, 842, 843, 844, 845, 849
		Services to business management — Services fournis aux entreprises.		851, 853, 855, 861, 862, 863, 864, 866, 867, 869
		Personal services (less private households) — Services personnels (excluant ménages).		871, 872, 874, 876, 877, 879
		Accommodation and food services — Hébergement et restauration.		881, 883, 884, 886
		Miscellaneous services — Services divers		891, 893, 894, 895, 896, 897, 898, 899

APPENDIX II — Concluded — ANNEXE II — fin

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des agrégations des activités économiques:

Industry aggregation Agrégation des activités économiques	1971 RDP weight — Pondération du PIR de 1971
E. All commercial industries — (A + B + C + D) — Ensemble des activités économiques commerciales	81.308
F. Commercial goods-producing industries — (A + B + C) — Activités économiques commerciales productrices de biens	40.371
G. Commercial nonagricultural industries — (B + C + D) — Activités économiques commerciales non agricoles	77.937
H. Commercial nonagricultural goods-producing industries — (B + C) — Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	37.000

Noncommercial Industries

Industries non commerciales

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are noncommercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

Aggregate — Agrégat	1971 RDP weight — Pondération du PIR de 1971	SIC number Numéro de la CAÉ	
		Division	Industries — Activités économiques
Noncommercial industries — Industries non commerciales . .	18.692		
Highway and bridge maintenance — Entretien des routes et ponts484		516
Water systems and other utilities — Distribution d'eau et autres services d'utilité publique201		576, 579
Education and related services — Enseignement et services annexes	6.478	10.01	
Hospitals — Hôpitaux	3.018		821
Welfare organizations — Organismes de bien-être381		828
Religious organizations — Organisations cultuelles361		831
Private households — Ménages344		873
Public administration and defence — Administration publique et défense	7.425	11	

APPENDIX III

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST AND
RELATED DATA IN CANSIM

ANNEXE III

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
ET DONNÉES CONNEXES — CANSIM

APPENDIX – III – ANNEXE

Labour Productivity, Unit Labour Cost and Related Data in CANSIM

The indexes in this publication, the absolute data underlying the indexes and additional industrial detail for some of the component series are entered in **CANSIM** (Canadian Socio-Economic Information Management System). [**CANSIM** is the Registered Trade Mark for Statistics Canada's machine-readable data base. These data are available from **CANSIM** via terminal, on computer print-outs, or in machine-readable form. When publishing any data retrieved from **CANSIM** the following must be used as the source "These data originate from **CANSIM** which is the registered trade mark for Statistics Canada's machine-readable data base".]

For more information please contact:

CANSIM
Current Economic Analysis Division
Statistics Canada
23rd floor, R.H. Coats Building
Ottawa, Ontario K1A 0Z8
(613) 995-7406

The table below identifies the matrix numbers for the various data. Two matrix numbers are presented for each category of absolute values, one referring to the period 1946-1975 and one referring to 1975 and following years. See explanation in section on absolute values, page 20. [For a complete listing of the data contained in the **CANSIM** Main Base, please contact the *CANSIM Main Base Series Directory* (Catalogue 12-203).]

Productivité du travail, coût unitaire de main-d'oeuvre et données connexes – CANSIM

Les indices de cette publication, les valeurs absolues qui servent à les calculer et les détails supplémentaires sur les branches d'activité de certaines séries sont inscrits dans **CANSIM** (Système canadien d'information socio-économique). [**CANSIM** est la marque déposée de la base de données lisibles par machine de Statistique Canada. On peut obtenir ces données sur imprimés d'ordinateur ou sous forme ordiolingue par l'entremise d'un terminal de **CANSIM**. Toute publication de données extraites de **CANSIM** doit porter la mention suivante: "Ces données sont extraites de **CANSIM**, marque déposée de la base de données ordiolingues de Statistique Canada".]

Pour de plus amples renseignements, s'adresser à:

CANSIM
Division des analyses de conjoncture
Statistique Canada
23^e étage, immeuble R.H. Coats
Ottawa (Ontario) K1A 0Z8
(613) 995-7406

Le tableau suivant indique les numéros des matrices des différentes données. Chaque série de valeurs absolues comporte deux numéros de matrice, l'un pour la période 1946-1975 et l'autre pour 1975 et les années suivantes. Voir l'explication à la section sur les valeurs absolues, page 20. [Pour obtenir la liste complète des données de la base principale **CANSIM**, consulter *Base principale répertoire des séries CANSIM* (n^o 12-203 au catalogue).]

APPENDIX III - Continued - ANNEXE III - suite

CANSIM Matrices		Matrices de CANSIM	
	Matrix Number		Numéro de matrice
Indexes		Indices	
Persons employed	607	Personnes occupées	607
Paid workers	608	Travailleurs rémunérés	608
Man-hours worked of persons employed	609	Heures-hommes travaillées, personnes occupées	609
Man-hours worked of paid workers	610	Heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	610
Output per person employed	611	Production par personne occupée	611
Output per man-hour worked of persons employed	612	Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	612
Labour compensation of persons employed	619	Rémunération du travail des personnes occupées	619
Labour compensation per person employed	620	Rémunération du travail par personne occupée	620
Labour compensation per man-hour worked of persons employed	621	Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	621
Unit labour cost	622	Coût unitaire de main-d'oeuvre	622
Absolute Values		Valeurs absolues	
Number of persons employed		Nombre de personnes occupées	
1946 - 1975	601	1946 - 1975	601
1975 -	1106	1975 -	1106
Number of paid workers		Nombre de travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	602	1946 - 1975	602
1975 -	1107	1975 -	1107
Number of man hours worked of persons employed		Nombre d'heures-hommes travaillées, personnes occupées	
1946 - 1975	603	1946 - 1975	603
1975 -	1108	1975 -	1108
Number of man-hours worked of paid workers		Nombre d'heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	604	1946 - 1975	604
1975 -	1109	1975 -	1109
Output per person employed		Production par personne occupée	
1946 - 1975	605	1946 - 1975	605
1975 -	1110	1975 -	1110
Output per man-hour worked of persons employed		Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	
1946 - 1975	606	1946 - 1975	606
1975 -	1111	1975 -	1111
Average hours worked per week of persons employed		Moyenne hebdomadaire des heures travaillées, personnes occupées	
1946 - 1975	613	1946 - 1975	613
1975 -	1112	1975 -	1112
Average hours worked per week of paid workers		Moyenne hebdomadaire des heures travaillées, travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	614	1946 - 1975	614
1975 -	1113	1975 -	1113

APPENDIX III — Concluded — ANNEXE III — fin

CANSIM Matrices — Concluded

Matrices de CANSIM — fin

Absolute Values	Matrix Number	Valeurs absolues	Numéro de matrice
Labour compensation of persons em- ployed		Rémunération du travail des personnes oc- cupées	
1946-1975	615	1946-1975	615
1975-	1114	1975-	1114
Labour compensation per person em- ployed		Rémunération du travail par personne oc- cupée	
1946-1975	616	1946-1975	616
1975-	1115	1975-	1115
Labour compensation per man-hour worked of persons employed		Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	
1946-1975	617	1946-1975	617
1975-	1116	1975-	1116
Unit labour cost		Coût unitaire de main-d'oeuvre	
1946-1975	618	1946-1975	618
1975-	1117	1975-	1117

TABLES

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST,
AND RELATED DATA

TABLEAUX

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
ET DONNÉES CONNEXES

TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-77

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-77
(1971=100)

YEAR	OUTPUT (1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	29.4	68.7	83.6	13.9	42.8	35.2	20.2	16.6	47.1
1947	31.3	71.8	85.4	17.3	43.6	36.7	24.1	22.2	49.2
1948	32.5	73.0	86.8	19.3	44.5	37.4	26.4	22.2	50.3
1949	33.3	74.0	87.3	20.3	45.0	38.2	27.5	23.3	51.1
1950	35.7	73.8	85.3	22.2	48.4	41.8	30.1	26.0	52.3
1951	38.5	75.7	86.9	25.9	50.9	44.3	34.2	29.8	57.3
1952	41.3	76.3	87.1	28.1	54.1	47.4	36.9	32.3	58.1
1953	43.0	76.7	87.5	30.1	56.1	49.1	39.2	34.3	59.2
1954	42.1	76.1	86.5	30.2	55.3	48.7	39.7	34.9	60.7
1955	46.8	77.0	86.8	32.2	60.8	56.7	45.1	40.1	70.8
1956	51.0	80.0	90.0	36.1	63.7	53.9	41.8	37.1	68.7
1957	51.1	81.3	90.3	38.9	62.9	56.7	47.8	43.0	70.1
1958	51.9	78.5	87.0	39.2	65.8	58.9	49.7	45.0	75.5
1959	54.6	80.2	88.3	41.2	68.1	61.9	51.4	46.7	75.6
1960	55.8	79.5	87.4	43.1	69.8	63.9	54.0	49.4	77.1
1961	57.0	80.1	86.6	44.4	71.1	65.8	55.4	51.3	78.2
1962	61.1	82.1	88.7	46.8	74.4	68.9	57.1	52.8	78.7
1963	64.6	83.9	90.0	49.6	77.0	71.8	59.1	55.1	79.3
1964	69.3	86.6	92.6	53.6	79.8	74.9	61.7	57.9	79.4
1965	74.6	90.5	95.7	59.2	82.4	77.9	65.4	61.9	80.0
1966	79.8	93.6	97.7	66.3	85.3	81.6	70.8	67.8	80.2
1967	82.1	95.3	99.0	72.4	86.2	82.9	76.0	73.2	80.2
1968	86.7	95.4	97.9	77.2	90.9	86.6	80.6	75.8	80.2
1969	92.3	98.4	100.0	85.5	93.8	92.3	87.0	85.7	80.2
1970	94.1	98.3	99.0	91.5	95.7	95.1	93.1	92.4	80.2
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.2	103.2	102.3	111.1	102.9	103.7	105.6	103.7	103.7
1973	114.9	108.3	107.6	125.6	106.1	106.8	119.6	120.5	114.8
1974	120.0	113.7	112.2	154.4	105.5	106.9	135.8	137.6	118.7
1975	120.4	114.8	112.6	178.5	104.8	106.9	155.5	155.5	140.3
1976	127.5	116.3	113.5	203.8	109.6	112.2	175.3	175.5	144.9
1977	131.8	117.3	114.3	224.3	110.5	115.3	188.1	196.3	173.2

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1961-77

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1961-77

YEAR	OUTPUT (1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1961-62	7.2	2.4	2.4	5.5	4.6	4.7	3.0	3.0	-1.6
1962-63	5.7	2.2	1.4	5.8	3.5	4.2	3.5	4.3	0.1
1963-64	7.3	3.5	2.9	8.0	3.6	4.3	4.4	5.0	0.7
1964-65	7.6	4.2	3.4	10.6	3.3	4.0	6.1	6.9	2.7
1965-66	7.0	3.3	2.1	11.9	3.5	4.7	8.3	9.6	4.6
1966-67	2.9	1.8	1.3	9.3	1.1	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.6	0.1	-1.1	6.6	5.5	6.9	6.5	7.8	0.9
1968-69	6.5	3.2	2.2	10.8	3.2	4.2	7.5	8.1	4.1
1969-70	2.0	-0.1	-1.1	7.0	2.0	3.0	7.0	8.2	2.9
1970-71	6.3	1.7	1.0	9.3	4.5	5.2	7.4	8.6	4.6
1971-72	6.2	3.2	2.3	11.1	2.9	3.7	11.1	11.0	7.8
1972-73	8.2	4.9	5.1	16.6	3.1	3.0	11.1	13.5	14.1
1973-74	4.4	5.0	4.4	19.2	-0.6	0.1	13.5	14.2	15.2
1974-75	0.3	1.0	0.4	15.6	-0.7	0.0	14.5	12.8	13.2
1975-76	5.9	1.2	0.8	14.2	4.6	5.0	12.8	13.2	7.8
1976-77	3.4	2.6	0.7	10.1	0.8	2.8	7.3	9.3	6.4

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. = PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-77TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-77
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.1	53.1	61.8	12.7	51.0	43.9	23.9	20.6	46.9
1947	29.5	57.7	66.5	15.5	51.1	44.3	26.9	23.4	52.7
1948	30.5	59.5	68.6	17.8	51.2	44.5	29.9	26.0	58.5
1949	31.7	60.8	69.3	19.1	52.1	45.8	31.4	27.5	60.1
1950	32.9	61.9	69.5	20.3	54.8	48.7	32.9	29.3	60.0
1951	36.2	65.4	72.9	23.8	55.4	49.6	36.4	32.6	65.7
1952	38.1	66.9	74.2	26.3	57.0	51.3	39.3	35.5	69.1
1953	40.4	68.0	75.0	28.5	59.4	53.8	41.9	37.9	70.5
1954	40.8	67.0	73.2	28.8	60.9	55.8	43.0	39.3	70.5
1955	44.8	69.1	75.1	30.6	64.9	59.7	44.3	40.7	75.2
1956	45.1	73.1	79.7	34.5	67.1	61.5	47.2	43.3	70.3
1957	50.1	75.1	81.2	37.2	66.7	61.7	49.5	45.8	74.2
1958	50.4	73.1	78.7	37.5	69.0	64.1	51.4	47.7	74.5
1959	53.5	74.8	80.6	39.9	71.5	66.3	53.3	49.5	74.6
1960	54.6	74.9	80.2	41.7	72.9	68.1	55.7	52.1	76.5
1961	56.5	75.1	79.7	43.1	75.2	70.9	57.3	54.1	76.2
1962	60.2	77.7	82.7	45.7	77.5	72.8	60.6	57.2	75.8
1963	63.4	79.9	84.5	48.4	79.4	74.9	63.0	59.5	76.5
1964	68.6	83.4	88.3	52.5	82.2	77.7	66.3	62.9	78.8
1965	74.1	88.1	92.9	58.4	84.1	79.8	71.1	68.2	83.0
1966	79.0	92.3	96.2	65.6	86.2	82.1	76.3	73.5	87.2
1967	82.2	93.9	97.4	71.6	87.5	84.4	78.3	75.0	88.1
1968	86.8	94.3	96.8	76.5	92.1	87.7	81.1	78.0	89.7
1969	92.7	97.7	99.4	85.0	94.4	92.9	86.9	85.5	92.1
1970	94.3	98.1	98.9	91.3	96.1	95.4	93.0	92.3	96.9
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.0	104.5	103.5	111.5	102.8	103.3	107.1	107.7	104.2
1973	116.0	109.9	109.4	129.6	105.6	106.0	117.9	118.5	111.7
1974	121.6	115.7	114.4	154.9	105.1	106.3	133.9	135.3	127.3
1975	121.6	116.8	114.6	179.1	104.1	106.1	153.4	156.2	147.3
1976	126.5	118.6	116.1	204.2	108.4	110.7	172.3	176.0	159.0
1977	133.1	121.9	117.5	224.5	109.2	113.3	184.1	191.0	166.6

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1961-77TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1961-77

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	6.5	3.3	3.8	6.0	3.1	2.7	2.6	2.1	-0.5
1962-63	5.3	2.8	2.3	6.1	2.5	2.9	3.1	3.6	0.7
1963-64	8.2	4.4	4.3	8.5	3.5	3.7	5.8	4.0	0.2
1964-65	8.0	5.6	5.3	11.2	2.3	2.7	5.3	5.7	3.0
1965-66	6.6	4.8	3.6	12.3	1.8	2.9	7.2	8.5	5.4
1966-67	4.1	1.7	1.2	9.2	2.2	2.8	7.3	7.9	4.9
1967-68	5.6	0.4	-0.7	6.7	5.3	6.3	6.4	7.4	1.1
1968-69	6.3	3.7	2.7	11.1	2.5	3.6	7.2	8.2	4.5
1969-70	2.2	0.4	-0.5	7.4	1.8	2.7	7.0	7.9	5.1
1970-71	6.0	1.9	1.1	9.6	4.1	4.8	7.5	8.3	3.3
1971-72	7.0	4.0	3.5	11.5	2.8	3.3	7.1	7.7	4.2
1972-73	8.4	5.6	5.6	16.2	2.7	2.6	10.1	10.0	7.2
1973-74	4.8	5.3	4.6	19.5	-0.5	0.3	13.5	14.2	14.0
1974-75	0.0	1.0	0.2	15.7	-1.0	-0.2	14.5	15.5	15.6
1975-76	5.7	1.5	1.2	14.0	4.1	4.3	12.3	12.6	8.0
1976-77	3.6	2.8	1.2	9.9	0.7	2.3	6.9	8.6	6.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-77

TABLEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-77
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	28.8	96.7	115.0	15.6	29.8	25.0	16.2	13.6	54.3
1947	30.5	99.3	114.7	20.9	30.7	26.6	21.1	18.2	58.6
1948	32.1	99.7	115.2	23.0	32.2	27.9	23.1	20.0	61.8
1949	32.7	100.4	115.1	23.7	32.6	28.4	23.6	20.6	71.8
1950	35.4	95.1	111.6	26.7	35.7	31.7	26.9	23.9	72.6
1951	38.8	100.9	113.1	31.6	38.4	34.3	31.3	28.0	75.4
1952	42.1	100.0	111.4	33.8	42.1	37.6	33.9	30.4	81.5
1953	43.7	95.5	111.5	35.6	43.9	39.2	35.8	31.9	80.4
1954	41.8	97.5	108.9	38.9	42.9	43.8	38.1	37.5	81.4
1955	47.3	97.5	108.1	41.6	48.5	46.4	35.8	32.0	83.4
1956	51.9	96.8	110.2	46.1	52.0	51.8	40.3	38.3	78.4
1957	51.4	99.2	107.9	48.1	51.8	47.1	41.7	37.5	80.2
1958	52.2	93.8	101.5	43.4	55.6	47.6	44.5	40.9	85.8
1959	54.7	94.4	102.1	45.1	57.9	51.4	46.3	42.5	83.2
1960	55.9	92.5	99.8	46.9	60.2	56.0	51.5	48.2	82.5
1961	56.5	91.7	97.3	47.2	61.6	56.0	50.4	47.0	83.8
1962	61.8	93.1	99.0	49.8	66.4	58.0	51.5	45.5	83.6
1963	65.7	94.2	97.5	52.4	69.7	62.4	53.5	50.3	80.6
1964	70.2	97.0	101.8	56.8	72.4	66.0	55.6	52.7	79.8
1965	76.0	95.8	104.0	62.9	76.1	69.0	58.6	55.8	80.9
1966	82.1	101.7	105.4	70.5	80.7	73.0	63.0	60.4	82.7
1967	82.8	101.9	104.7	75.9	81.2	77.9	69.3	66.9	85.9
1968	88.0	100.9	102.9	80.2	81.2	79.1	74.5	72.5	91.7
1969	93.4	102.0	103.3	87.6	87.2	85.5	77.9	77.9	91.1
1970	94.2	95.4	100.1	91.9	91.6	90.5	85.9	84.8	93.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	97.6
1972	105.0	100.9	100.1	109.2	108.4	108.9	123.2	123.7	113.6
1973	113.7	104.8	104.4	129.2	104.0	104.9	108.2	105.1	104.1
1974	115.4	107.5	106.8	153.2	108.4	108.9	123.2	123.7	113.6
1975	112.7	106.1	105.1	174.1	108.2	108.9	142.5	142.5	131.6
1976	119.3	106.2	105.2	197.2	108.2	107.2	164.0	165.6	154.6
1977	122.3	107.0	104.1	217.6	114.3	117.5	165.6	187.4	165.3
							203.3	209.1	177.9

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-77

TABLEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-77

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.5	7.8	7.6	4.0	3.8	-3.5
1962-63	6.3	1.2	0.5	8.3	5.0	5.8	4.0	4.7	-1.0
1963-64	6.8	2.9	2.3	10.3	3.9	4.5	5.3	5.5	1.4
1964-65	8.3	3.0	2.2	10.7	5.1	5.8	7.5	8.3	2.2
1965-66	8.0	1.9	1.3	12.2	6.0	6.7	10.1	10.8	3.9
1966-67	0.9	0.2	-0.7	5.6	0.6	1.5	7.4	7.4	6.7
1967-68	6.3	-1.0	-1.7	7.6	7.4	8.1	6.6	7.4	-0.7
1968-69	6.1	1.1	0.3	9.3	5.0	5.8	8.1	8.9	2.9
1969-70	0.9	0.6	-0.1	4.9	3.4	4.0	7.6	8.2	4.0
1970-71	6.2	0.6	-0.1	8.8	5.6	6.3	8.2	8.9	2.5
1971-72	5.0	0.9	0.1	9.2	4.0	4.9	8.2	9.1	4.1
1972-73	8.3	3.9	4.3	18.6	4.2	3.8	13.8	13.4	9.2
1973-74	2.4	2.6	2.3	13.6	-0.2	0.0	15.6	15.9	15.8
1974-75	-3.2	-1.3	-1.6	13.3	-1.8	-1.6	15.1	15.5	17.3
1975-76	5.9	0.1	0.1	10.3	5.7	5.8	13.2	13.2	7.0
1976-77	2.5	0.7	-1.1	10.3	1.8	3.6	9.5	11.6	7.6

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-77

TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-77
(1971=100)

Y. AN	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	24.5	67.1	74.4	13.4	36.5	32.9	20.0	18.0	54.8
1947	26.9	72.9	80.3	17.7	36.9	33.5	24.2	22.0	65.7
1948	28.5	74.6	82.1	20.4	38.2	34.7	27.4	24.9	71.6
1949	29.0	75.8	82.2	21.4	39.1	36.0	28.3	26.1	72.5
1950	32.0	77.2	83.3	23.2	41.5	38.4	30.1	27.9	72.6
1951	34.7	82.7	88.8	27.6	42.0	39.1	33.6	31.3	80.1
1952	36.4	83.6	89.0	30.6	43.6	40.9	36.6	34.4	81.0
1953	35.2	84.4	90.2	32.8	42.5	43.5	38.9	36.4	83.7
1954	35.4	81.1	85.0	32.3	46.6	46.4	39.9	39.1	82.1
1955	43.8	83.6	87.5	34.2	52.4	50.1	40.9	39.1	78.2
1956	46.5	88.2	92.6	38.8	55.0	52.4	44.0	41.9	80.0
1957	49.6	88.3	92.2	41.1	55.8	53.8	46.3	44.6	82.9
1958	52.7	85.3	88.7	44.3	59.1	57.1	48.3	46.6	81.6
1959	53.6	85.7	87.0	44.7	61.8	59.4	50.2	48.2	81.2
1960	55.6	85.3	88.3	47.6	70.4	65.7	55.9	53.5	82.7
1961	60.0	87.2	90.1	50.3	72.6	70.3	57.7	55.9	79.5
1962	63.3	87.2	94.7	54.9	75.7	73.0	60.2	58.0	79.5
1963	69.1	91.3	94.7	61.5	78.1	75.2	63.9	61.5	81.7
1964	75.2	96.3	100.0	65.5	80.2	77.6	69.1	66.8	86.1
1965	80.8	100.7	104.1	74.6	83.0	81.0	74.4	72.7	89.7
1966	83.2	100.3	102.7	79.0	88.5	86.6	79.3	77.6	89.5
1967	88.2	99.7	101.8	79.0	88.5	86.6	79.3	77.6	92.4
1968	93.7	101.4	102.6	82.3	91.3	89.4	82.3	80.4	96.6
1969	94.7	99.3	100.0	91.5	95.4	94.5	82.2	81.0	100.0
1970	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.5	102.3	102.1	104.1	107.6	107.6	107.3	107.3	103.1
1973	115.9	107.7	107.6	129.1	107.6	107.6	119.9	120.0	111.4
1974	115.5	110.7	110.3	154.0	108.0	108.4	139.2	136.6	128.9
1975	114.6	108.7	107.6	174.9	105.4	106.6	160.9	166.6	152.6
1976	120.7	105.3	108.6	197.6	110.4	111.1	180.7	181.9	163.7
1977	124.2	110.5	108.4	217.4	112.5	114.6	196.8	200.6	175.0

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-77

TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-77

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.9	3.1	4.3	6.6	4.8	3.3	3.4	2.2	-1.2
1962-63	5.5	2.2	2.0	5.6	3.1	3.5	3.4	3.5	0.1
1963-64	9.2	4.7	5.1	9.1	4.3	3.8	4.2	3.9	-0.0
1964-65	7.8	5.5	5.6	11.9	3.2	3.0	6.1	6.0	2.9
1965-66	7.4	4.6	4.1	13.1	2.7	3.2	8.1	8.7	5.3
1966-67	3.0	-0.4	-1.3	7.3	3.5	4.4	7.8	8.8	4.2
1967-68	6.0	-0.6	-0.9	5.8	6.6	6.9	6.5	6.6	-0.2
1968-69	6.2	1.7	0.8	9.7	4.4	5.4	7.8	8.8	3.2
1969-70	1.1	-2.1	-2.4	5.7	3.2	3.5	7.9	8.2	4.6
1970-71	5.6	0.7	-0.2	9.3	4.8	5.8	8.5	9.5	3.5
1971-72	6.5	2.3	2.1	9.8	4.1	4.3	7.3	7.5	3.1
1972-73	8.8	5.2	5.4	17.6	3.4	3.2	11.8	11.6	15.6
1973-74	3.1	2.8	2.5	19.3	0.4	0.7	16.0	16.4	18.4
1974-75	-4.1	-1.8	-2.5	13.6	-2.4	-1.7	15.6	16.4	7.3
1975-76	5.3	0.6	0.9	13.0	4.7	4.2	12.3	11.9	6.9
1976-77	2.9	1.0	-0.2	10.0	1.9	3.2	6.9	10.2	

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-77

TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-77
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.8	42.3	51.7	12.0	70.4	57.6	28.3	23.2	40.2
1947	32.1	46.0	55.6	13.5	69.9	57.8	29.3	24.2	42.0
1948	32.7	47.9	57.9	15.3	68.3	56.5	32.0	26.5	46.8
1949	34.0	49.2	59.0	16.8	69.1	57.6	34.1	28.4	48.3
1950	35.8	50.0	58.6	17.5	71.6	61.0	35.1	29.9	49.0
1951	37.8	51.9	60.3	19.9	72.8	62.7	38.3	33.0	52.6
1952	39.9	54.0	62.4	22.2	73.9	63.9	41.0	35.5	56.5
1953	41.6	55.3	63.1	24.3	75.2	66.0	43.9	38.5	59.3
1954	42.2	56.1	63.8	25.3	75.3	66.2	45.2	39.7	59.1
1955	45.7	57.8	65.2	27.0	79.1	70.1	46.7	41.4	60.0
1956	49.2	61.4	69.4	30.3	80.1	70.9	49.4	43.7	61.6
1957	50.4	64.5	72.5	33.4	78.2	69.6	49.4	46.0	62.2
1958	51.0	64.5	74.3	37.1	81.8	72.9	55.6	46.1	63.6
1959	54.1	66.8	72.3	34.8	78.7	70.5	53.6	50.0	66.2
1960	55.4	67.7	74.8	39.2	81.0	74.0	55.6	52.5	68.6
1961	57.5	69.2	75.7	41.5	84.3	77.3	61.0	55.9	70.8
1962	60.5	71.7	78.2	43.7	88.6	79.1	62.8	60.3	72.2
1963	63.5	74.2	80.3	46.6	88.2	82.0	67.8	63.5	75.8
1964	66.2	77.3	83.2	50.2	89.4	83.7	72.0	68.7	79.9
1965	73.1	81.5	87.3	55.4	90.0	85.9	77.2	73.8	84.4
1966	77.3	85.8	90.0	61.8	94.9	87.3	82.2	79.8	88.6
1967	81.4	89.0	93.2	68.7	96.7	91.1	87.8	86.2	91.6
1968	85.5	90.1	92.8	74.0	95.9	90.0	87.8	85.0	90.8
1969	91.0	94.9	97.8	83.4	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1970	94.0	97.2	100.0	91.0	101.9	102.6	107.3	108.0	105.3
1971	100.0	100.0	100.0	113.1	101.9	102.6	116.5	117.4	112.0
1972	107.4	105.4	104.7	110.8	104.0	104.8	130.2	132.2	126.1
1973	116.1	111.6	110.8	155.7	103.3	104.9	148.9	152.3	143.2
1974	123.5	119.5	117.7	163.2	104.0	111.0	167.6	172.7	155.6
1975	128.0	123.1	120.3	210.8	107.8				
1976	135.5	125.7	122.0	231.4	107.9	113.2	176.8	185.5	163.9
1977	141.2	130.8	124.8						

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-77

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1961-77

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.2	3.6	3.3	5.4	1.4	1.7	1.7	2.0	0.1
1962-63	5.0	3.4	2.6	6.5	1.5	2.3	2.9	3.8	1.5
1963-64	7.4	4.2	3.7	7.7	3.0	3.7	3.4	3.9	0.3
1964-65	7.2	5.8	4.9	10.5	1.4	2.1	4.5	5.3	3.1
1965-66	5.7	5.0	3.1	11.5	0.7	2.6	6.2	8.1	5.4
1966-67	5.3	3.7	3.6	11.3	1.6	1.6	7.3	7.4	5.7
1967-68	5.0	1.2	-0.4	7.7	3.8	5.5	6.4	8.2	2.5
1968-69	6.4	5.4	4.3	12.6	1.1	2.1	6.9	8.0	5.8
1969-70	3.3	2.4	1.1	9.2	0.8	2.2	6.6	8.0	5.7
1970-71	6.4	2.9	2.2	9.8	3.4	4.1	6.8	7.5	3.3
1971-72	7.4	5.4	4.7	13.1	1.9	2.6	7.3	8.0	5.3
1972-73	6.1	6.9	5.8	15.0	2.1	2.1	8.6	6.6	6.4
1973-74	6.4	7.1	6.3	19.7	-0.7	0.1	11.8	12.7	12.5
1974-75	3.6	2.9	2.2	17.7	0.7	1.4	14.3	15.2	13.6
1975-76	5.9	2.2	1.5	15.0	3.7	4.3	12.6	13.4	8.7
1976-77	4.2	4.1	2.3	9.8	0.1	2.0	5.5	7.4	5.4

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-77

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-77
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	63.5	235.1	258.6	43.1	27.0	24.6	18.3	16.7	67.9
1947	59.6	222.4	236.2	61.6	26.8	25.2	27.7	26.1	103.4
1948	61.6	217.3	232.6	55.8	28.4	26.5	25.7	24.0	90.6
1949	58.0	215.5	231.3	52.5	26.9	25.1	24.4	22.7	90.5
1950	63.4	201.8	211.8	70.0	31.4	29.9	34.7	33.1	110.5
1951	72.4	186.1	198.9	79.3	38.9	36.4	42.6	39.9	109.5
1952	88.6	176.6	190.6	74.5	50.2	46.5	42.2	39.1	84.1
1953	81.0	170.1	187.2	70.1	47.6	43.3	41.2	37.4	107.4
1954	62.2	174.0	193.5	66.8	35.7	32.1	38.4	34.5	95.0
1955	76.8	162.3	180.9	73.0	47.3	42.5	44.9	40.3	94.4
1956	81.6	153.8	172.7	77.0	53.0	47.2	50.1	44.6	118.8
1957	68.6	147.5	163.6	61.5	46.5	41.9	45.3	49.8	106.5
1958	76.1	141.1	154.0	81.0	53.9	49.4	57.4	52.6	101.4
1959	73.7	137.2	149.3	74.7	53.7	49.4	53.1	50.0	102.0
1960	77.1	133.8	145.1	78.6	57.6	53.1	58.8	54.2	118.0
1961	66.8	133.6	142.2	78.8	50.0	47.0	59.0	55.4	94.6
1962	81.6	129.5	136.8	77.2	63.0	59.6	68.9	64.0	103.4
1963	91.5	127.3	132.9	73.9	71.9	68.9	72.0	67.5	108.8
1964	82.8	123.6	127.1	80.3	67.0	65.2	65.0	63.2	97.0
1965	85.3	116.5	118.4	80.3	73.2	72.1	65.9	67.5	103.4
1966	96.7	106.5	110.0	83.0	80.8	87.2	77.9	75.4	116.7
1967	78.9	109.7	111.4	82.1	71.9	70.7	82.9	82.5	111.5
1968	106.9	106.8	106.8	95.0	79.7	79.8	88.9	88.9	110.3
1969	90.6	104.9	105.5	99.9	86.3	85.5	94.7	94.7	108.8
1970	89.0	100.2	99.9	96.8	88.8	89.1	96.6	97.0	115.5
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	88.2	94.3	92.8	101.8	93.6	95.0	108.0	105.7	144.6
1973	89.5	91.5	92.8	129.5	97.8	96.3	141.5	139.4	178.9
1974	82.0	92.9	94.6	143.1	88.3	86.7	151.1	145.3	186.0
1975	91.7	94.1	96.5	164.0	97.5	95.0	174.4	165.2	220.6
1976	104.2	91.8	93.5	133.8	113.5	111.4	211.0	207.3	
1977	101.3	91.1	89.0	223.4	111.2	113.9	245.2	251.1	

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1961-77

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1961-77

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	22.2	-3.1	-3.7	-2.0	26.0	26.8	1.1	1.8	-19.8
1962-63	12.1	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-8.8
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-6.8	-5.4	4.8	6.4	-12.5
1964-65	3.0	-8.7	-6.8	-0.1	9.3	10.6	6.0	7.3	-3.0
1965-66	13.4	-8.6	-7.1	3.4	24.0	21.9	13.1	11.2	-8.8
1966-67	-18.4	3.0	1.5	10.9	-20.8	-19.6	7.8	9.3	-4.4
1967-68	8.0	-2.5	-4.4	3.2	10.8	12.9	5.9	8.0	-1.1
1968-69	-1.8	-4.5	-5.4	-3.1	2.9	7.6	7.1	6.4	-1.3
1969-70	12.4	-0.2	11.0	3.3	12.6	3.7	1.5	3.1	-8.1
1970-71	-11.8	-2.7	-7.2	1.8	-6.4	1.4	6.0	9.7	15.5
1971-72	1.5	-2.9	0.1	27.1	4.5	-10.0	31.0	27.0	20.7
1972-73	-8.4	1.5	1.8	10.5	-9.7	9.6	13.2	12.3	2.5
1973-74	11.8	-3.3	2.1	14.6	10.4	17.3	21.0	22.0	4.0
1974-75	13.6	-2.4	-3.1	18.1	16.4	2.2	16.2	21.2	18.6
1975-76									
1976-77									

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-77

TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-77
(1971=100)

YEAR	OUTPUT (1)	PERSCNS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION (1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1946	27.6	69.0	75.9	14.2	40.0	36.4	20.6	16.8	51.6
1947	30.2	73.9	80.2	18.5	40.9	37.0	25.1	23.1	61.3
1948	31.5	75.4	82.3	21.5	41.8	38.3	28.4	26.1	68.1
1949	32.4	76.6	82.1	22.6	42.3	39.5	29.5	27.5	69.8
1950	34.5	77.4	85.8	24.2	44.6	42.0	31.3	29.5	70.1
1951	37.5	82.1	86.7	28.6	45.7	43.7	34.6	33.3	76.3
1952	36.9	84.1	89.8	31.7	46.3	44.9	37.7	36.6	81.5
1953	41.7	86.6	89.8	34.5	48.1	46.4	39.8	38.4	82.7
1954	40.8	82.7	84.7	36.3	49.3	48.5	41.3	40.6	83.7
1955	44.7	84.7	86.6	34.2	52.8	51.6	42.8	41.9	81.1
1956	48.9	88.3	90.9	40.1	53.8	53.8	45.5	44.1	82.1
1957	48.8	88.7	90.1	42.4	55.4	55.0	47.9	47.1	87.0
1958	47.9	88.2	85.6	42.4	56.9	56.0	50.4	49.5	88.5
1959	51.4	85.1	87.1	44.8	60.4	60.4	52.6	51.4	87.1
1960	52.3	84.3	85.6	46.3	62.1	61.1	54.9	54.1	86.5
1961	56.4	83.6	84.4	46.9	65.1	64.4	56.1	55.5	86.1
1962	59.4	85.8	87.6	50.1	69.2	67.8	58.3	57.1	84.3
1963	63.4	88.0	90.1	53.3	72.1	70.4	60.6	58.2	84.1
1964	69.5	92.0	94.6	58.1	75.6	73.5	63.2	61.4	83.6
1965	75.8	96.7	99.4	64.1	78.4	76.2	66.3	64.5	84.6
1966	81.5	101.3	103.4	71.9	80.5	78.9	71.0	69.6	89.2
1967	83.9	101.7	103.1	77.2	82.5	81.4	75.9	74.9	92.0
1968	89.1	101.0	102.5	82.4	86.3	84.9	81.6	80.4	92.4
1969	95.8	102.9	104.1	89.9	93.1	92.0	87.3	86.4	93.8
1970	100.2	100.6	101.2	104.0	94.0	93.4	93.5	92.5	99.5
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.2	102.9	102.5	110.6	104.2	104.6	107.5	107.9	102.1
1973	116.9	107.4	107.0	126.7	108.8	109.3	118.0	118.5	108.4
1974	120.8	109.5	108.7	148.9	110.3	111.1	135.9	137.0	123.2
1975	114.1	106.8	105.2	165.0	106.8	108.5	154.4	156.9	144.6
1976	120.2	106.6	105.9	189.5	112.5	113.5	177.4	176.9	157.7
1977	124.8	107.0	105.0	207.8	116.6	118.9	154.2	158.0	166.5

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1961-77

TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1961-77

YEAR	OUTPUT (1)	PERSONS EMPLOYED	MAN-HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION (1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES-HOMMES	REMUNERATION TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE-HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE-HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE
1961-62	9.2	2.7	3.8	6.8	6.3	5.3	4.0	3.0	-2.2
1962-63	6.7	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	6.6	4.5	5.0	9.0	4.9	4.4	4.2	3.6	-0.6
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.7	3.7	4.9	5.0	1.2
1965-66	7.5	4.7	4.0	12.1	2.7	3.5	7.1	7.8	4.3
1966-67	2.9	0.4	-0.2	7.4	2.5	3.2	7.0	7.7	0.4
1967-68	6.2	-0.7	-0.6	6.7	7.0	6.8	7.4	7.3	0.4
1968-69	7.5	2.0	1.5	9.1	5.4	5.5	7.0	7.5	1.5
1969-70	-1.4	-2.3	-2.8	4.6	1.0	1.5	7.1	6.9	0.5
1970-71	5.8	-0.6	-1.2	6.4	6.4	7.1	7.0	7.6	0.5
1971-72	7.2	2.9	2.5	10.6	4.2	4.6	7.5	7.9	3.1
1972-73	9.0	4.4	4.3	14.6	4.4	4.5	5.7	5.8	5.1
1973-74	3.3	2.0	1.6	17.5	1.4	1.6	15.2	15.6	13.7
1974-75	-5.5	-2.5	-3.2	10.8	-3.2	-2.3	13.6	14.5	17.3
1975-76	5.3	0.0	0.7	14.9	5.3	4.6	14.8	14.0	9.0
1976-77	3.8	0.1	-0.9	9.7	3.6	4.8	9.5	10.7	5.6

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-77

TABEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-77
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	20.3	62.8	71.3	12.1	32.3	28.5	19.3	17.0	59.6
1947	22.5	70.9	80.5	16.2	31.7	27.9	22.9	20.2	72.2
1948	24.4	72.7	81.6	18.7	33.6	29.9	25.7	22.9	76.5
1949	25.6	74.0	82.6	19.5	34.9	31.2	26.4	23.6	78.6
1950	26.6	76.7	85.9	21.6	37.3	33.3	28.1	25.1	75.4
1951	30.8	84.0	94.3	26.4	36.7	32.3	31.5	27.7	85.9
1952	33.1	82.4	91.0	30.0	45.1	35.1	34.8	30.4	86.7
1953	35.8	79.4	86.7	29.3	48.8	39.6	37.8	33.0	83.7
1954	37.8	77.4	86.7	30.8	52.7	47.9	37.9	34.5	77.4
1955	42.8	81.2	96.1	36.5	54.7	50.1	41.5	36.0	75.8
1956	48.2	88.1	96.7	39.9	57.2	52.7	43.7	40.2	76.3
1957	51.0	85.1	89.2	37.1	63.0	58.4	44.8	41.6	71.2
1958	52.1	82.8	92.3	39.4	63.9	59.3	46.0	42.7	72.0
1959	54.7	85.7	90.0	41.0	66.7	62.2	48.9	45.6	73.3
1960	56.0	83.9	85.2	41.0	71.2	67.6	50.7	48.2	71.5
1961	57.6	80.5	89.8	43.6	72.5	67.8	51.6	48.5	71.7
1962	60.9	84.0	90.1	45.2	73.9	70.1	53.0	50.2	72.4
1963	63.1	85.4	94.8	46.5	76.2	72.1	55.2	52.2	77.0
1964	68.4	89.7	101.3	57.0	77.7	73.0	59.9	56.3	82.7
1965	74.0	95.2	105.7	65.6	79.6	75.0	66.0	62.0	85.9
1966	79.3	99.4	109.3	70.3	84.2	80.3	72.3	65.0	86.6
1967	81.8	97.2	100.3	73.3	89.5	86.4	77.7	71.1	90.2
1968	86.8	96.8	99.4	81.1	91.8	88.8	82.8	79.1	92.0
1969	89.9	97.9	99.4	87.3	98.3	96.9	90.5	89.1	100.0
1970	94.9	94.5	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	103.1
1971	100.0	100.0	100.0	108.5	104.1	104.0	107.3	107.2	116.7
1972	105.3	101.1	101.2	108.5	105.5	104.6	123.1	122.1	138.5
1973	114.2	102.2	109.2	133.2	103.8	103.3	143.7	143.0	165.9
1974	117.5	113.2	113.6	162.7	102.3	102.4	169.8	169.8	173.8
1975	115.4	112.9	112.8	191.6	105.8	106.2	183.9	184.6	189.3
1976	121.5	114.8	115.8	211.1	104.5	106.5	157.7	201.6	
1977	123.3	118.0		233.4					

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1961-77

TABEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1961-77

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.7	3.9	5.4	6.1	1.8	0.3	2.2	0.7	0.4
1962-63	3.6	1.6	0.3	3.9	1.9	3.4	2.3	3.5	0.2
1963-64	8.4	5.1	5.3	9.4	3.1	2.9	4.1	3.9	0.9
1964-65	6.2	6.2	6.8	15.2	2.0	1.2	8.5	7.8	6.4
1965-66	7.2	4.4	4.4	15.1	2.7	2.7	10.3	10.2	7.4
1966-67	3.2	-2.2	-3.6	7.1	8.5	7.1	9.6	11.2	3.9
1967-68	5.9	-0.4	-1.6	4.2	6.3	7.6	4.7	5.9	-1.5
1968-69	3.8	1.2	-0.9	10.7	2.6	4.6	9.4	11.6	6.6
1969-70	5.6	-1.4	-1.5	7.7	7.1	7.2	9.2	9.3	2.0
1970-71	5.4	3.6	2.1	14.5	1.7	3.2	10.5	12.2	8.7
1971-72	8.3	1.1	1.2	8.5	4.1	4.0	7.3	7.2	3.1
1972-73	8.5	7.0	7.8	22.8	1.3	0.6	14.7	13.9	13.2
1973-74	2.9	4.6	4.2	22.1	-1.0	-1.2	16.8	17.2	18.7
1974-75	-1.8	-0.3	-0.6	17.8	-1.4	-0.9	18.1	18.8	19.8
1975-76	5.3	1.7	1.4	10.2	3.4	3.7	8.3	8.7	4.7
1976-77	1.5	2.8	1.3	10.6	-1.2	0.3	7.5	9.2	8.9

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

System of National Accounts

Système de comptabilité nationale

Aggregate productivity measures

Mesures globales de productivité

1946-1978

1946-1978

REF ID: A111111

Note

This and other government publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores or by mail order.

Mail orders should be sent to Publications Distribution, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6, or to Publishing Centre, Supply and Services Canada, Ottawa, K1A 0S9.

Inquiries about this publication should be addressed to:

Input-Output Division,

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (telephone: 992-3641) or to a local office of the bureau's User Advisory Services Division:

St. John's (Nfld.)	(726-0713)
Halifax	(426-5331)
Montréal	(283-5725)
Ottawa	(992-4734)
Toronto	(966-6586)
Winnipeg	(949-4020)
Regina	(569-5405)
Edmonton	(425-5052)
Vancouver	(666-3695)

Toll-free access to the regional statistical information service is provided in Nova Scotia, New Brunswick, and Prince Edward Island by telephoning 1-800-565-7192. Throughout Saskatchewan, the Regina office can be reached by dialing 1-800-667-3524, and throughout Alberta, the Edmonton office can be reached by dialing 1-800-222-6400.

Nota

On peut se procurer cette publication, ainsi que toutes les publications du gouvernement du Canada, auprès des agents autorisés locaux, dans les librairies ordinaires ou par la poste.

Les commandes par la poste devront parvenir à Distribution des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6, ou à Imprimerie et édition, Approvisionnement et services Canada, Ottawa, K1A 0S9.

Toutes demandes de renseignements sur la présente publication doivent être adressées à:

Division des entrées-sorties,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone 992-3641) ou à un bureau local de la Division de l'assistance-utilisateurs situé aux endroits suivants:

St. John's (T.-N.)	(726-0713)
Halifax	(426-5331)
Montréal	(283-5725)
Ottawa	(992-4734)
Toronto	(966-6586)
Winnipeg	(949-4020)
Regina	(569-5405)
Edmonton	(425-5052)
Vancouver	(666-3695)

On peut obtenir une communication gratuite avec le service régional d'information statistique de la Nouvelle-Écosse, du Nouveau-Brunswick et de l'Île-du-Prince-Édouard en composant 1-800-565-7192. En Saskatchewan, on peut communiquer avec le bureau régional de Regina en composant 1-800-667-3524, et en Alberta, avec le bureau d'Edmonton au numéro 1-800-222-6400.

Statistics Canada
Input-Output Division

Statistique Canada
Division des entrées-sorties

System of National Accounts

Système de comptabilité nationale

Aggregate productivity measures

1946-1978

Mesures globales de productivité

1946-1978

Published under the authority of
the President of the Treasury Board

Statistics Canada should be credited when
reproducing or quoting any part of this document

© Minister of Supply
and Services Canada 1979

October 1979
3-2200-508

Price: Canada, \$6.00
Other Countries, \$7.20

Catalogue 14-201

ISSN 0317-7882

Ottawa

Publication autorisée par
le président du Conseil du Trésor

Reproduction ou citation autorisées sous réserve
d'indication de la source: Statistique Canada

Ministre des Approvisionnements
et Services Canada 1979

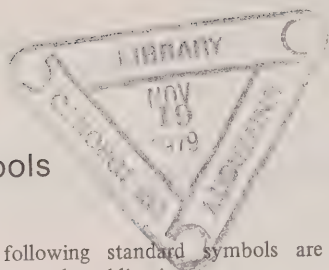
Octobre 1979
3-2200-508

Prix: Canada, \$6.00
Autres pays, \$7.20

Catalogue 14-201

ISSN 0317-7882

Ottawa



Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- p preliminary figures.
- r revised figures.
- x confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Act.

NOTE

The indexes in this publication, the absolute data underlying the indexes and additional industrial detail for some of the component series are entered in **CANSIM** (Canadian Socio-Economic Information Management System). [**CANSIM** is the Registered Trade Mark for Statistics Canada's machine-readable data base. These data are available from **CANSIM** via terminal, on computer print-outs, or in machine-readable form. When publishing any data retrieved from **CANSIM** the following must be used as the source "These data originate from **CANSIM** which is the registered trade mark for Statistics Canada's machine-readable data base".]

For more information please contact:

CANSIM
(Canadian Socio-Economic Information Management System) Division
Statistics Canada
9th floor, R.H. Coats Building
Ottawa, Ontario K1A 0Z8
(613) 992-9831

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. nombres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- nombres infimes.
- p nombres provisoires.
- r nombres rectifiés.
- x confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret.

NOTA

Les indices de cette publication, les valeurs absolues qui servent à les calculer et les détails supplémentaires sur les branches d'activité de certaines séries sont inscrits dans **CANSIM** (Système canadien d'information socio-économique). [**CANSIM** est la marque déposée de la base de données lisibles par machine de Statistique Canada. On peut obtenir ces données sur imprimés d'ordinateur ou sous forme ordiolingue par l'entremise d'un terminal de **CANSIM**. Toute publication de données extraites de **CANSIM** doit porter la mention suivante: "Ces données sont extraites de **CANSIM**, marque déposée de la base de données ordiolingues de Statistique Canada".]

Pour de plus amples renseignements, s'adresser à:

CANSIM
Division (Système canadien d'information socio-économique)
Statistique Canada
9^e étage, immeuble R.H. Coats
Ottawa (Ontario) K1A 0Z8
(613) 992-9831

THE SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue carrying the prefix 13) were historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue with prefix 67) in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue with prefix 15). The indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to Gross Domestic Product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, *A System of National Accounts* (Studies in Methods, Series F, No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

LE SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le n° de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (n° de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et des dépenses.

Une nomenclature, sensiblement augmentée, d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (n° de catalogue commençant par 15). Les indices du produit intérieur réel par industrie (compris dans les publications dont le n° de catalogue commence par 61) mesurent, en dollars constants, l'apport de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre entrées et sorties dans les études de productivité (publications dont le n° de catalogue commence par 14).

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les indices du produit intérieur réel. Les comptes de flux financiers (publications dont le n° de catalogue commence par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. En outre, le système a été conçu de façon à pouvoir incorporer les comptes de bilans (qui prennent pour objet le patrimoine) lorsque les données s'y rapportant seront suffisamment développées.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistics Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement. Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données fondées, par exemple, sur l'établissement de manière à les faire correspondre aux données établies d'après la société ou l'entreprise.

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada est étroitement relié à la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée *Système de comptabilité nationale* (Études méthodologiques, série F, n° 2, Rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

Table of Contents

	Page
Review of Results	7
Productivity	7
Labour Compensation and Unit Labour Cost	10
Comparison with United States Results	11
About the Measures	17
Productivity	17
Output	17
Labour Input	18
Labour Compensation	18
Real Labour Compensation	19
Unit Labour Cost	19
Time Series in Index Form	19
Absolute Values	21
Indexes of Labour Productivity, Unit Labour Cost, and Related Data, and Annual Percentage Changes, 1946 - 1978	
Table	
1 - 2. All Commercial Industries	26
3 - 4. Commercial Nonagricultural Industries	27
5 - 6. Commercial Goods-producing Industries	28
7 - 8. Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	29
9 - 10. Commercial Service-producing Industries	30
11 - 12. Agriculture	31
13 - 14. Manufacturing	32
15 - 16. Other Commercial Goods-producing Industries (except Agriculture and Manufacturing)	33
Appendix	
I. Sources of Data	35
II. Industrial Classification Used in this Report	41
III. Labour Productivity, Unit Labour Cost and Related Data in CANSIM	45

Table des matières

	Page
Analyse des résultats	7
Productivité	7
Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre	10
Comparaison avec les résultats des États-Unis	11
Les mesures	17
Productivité	17
Production	17
Entrée de main-d'oeuvre	18
Rémunération du travail	18
Rémunération réelle du travail	19
Coût unitaire de main-d'oeuvre	19
Séries chronologiques indicielles	19
Valeurs absolues	21
Indices de la productivité du travail, du coût unitaire de main-d'oeuvre, et données connexes, et variations annuelles en pourcentage, 1946 - 1978	
Tableau	
1 - 2. Ensemble des activités économiques commerciales	26
3 - 4. Activités économiques commerciales non agricoles	27
5 - 6. Activités économiques commerciales productrices de biens	28
7 - 8. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	29
9 - 10. Activités économiques commerciales productrices de services	30
11 - 12. Agriculture	31
13 - 14. Industries manufacturières	32
15 - 16. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (sauf agriculture et industries manufacturières)	33
Appendice	
I. Sources des données	35
II. Classification des activités économiques utilisée dans le présent bulletin	41
III. Productivité du travail, coût unitaire de main-d'oeuvre et données connexes - CANSIM	45

Figure 1

Output per Man-hour — Production par heure-homme

Index — Indice

300 — (1971=100)

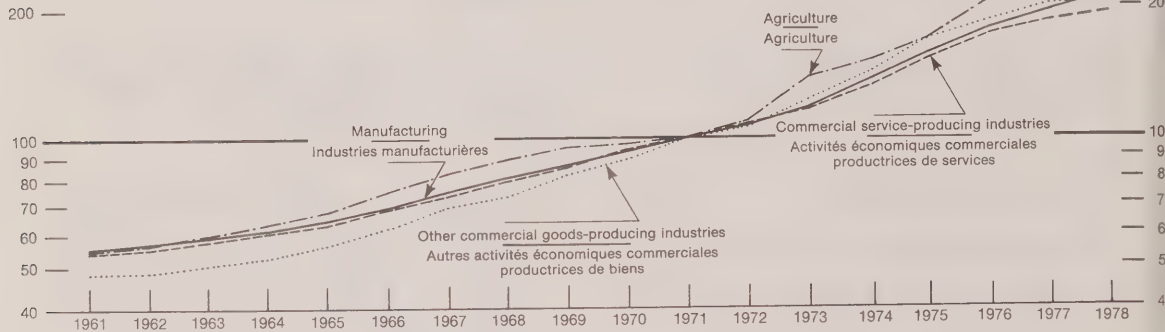
Semi-logarithmic scale

Echelle semi-logarithmique



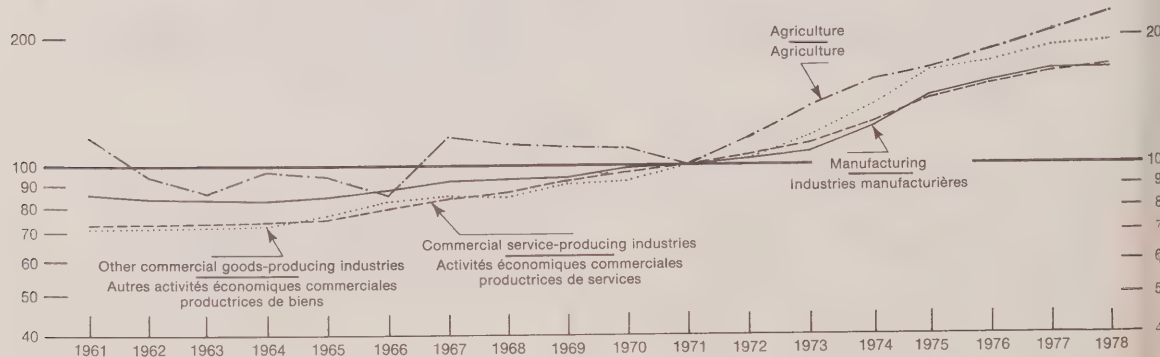
Compensation per Man-hour — Rémunération par heure-homme

300 — (1971=100)



Unit Labour Cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre

300 — (1971=100)



REVIEW OF RESULTS

Productivity

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

Output per man-hour for All Commercial Industries increased 1.3% in 1978; this followed increases of 3.0% in 1977 and 5.0% in 1976. The 1.3% increase in output per man-hour reflects an increase of 4.6% in output and 3.2% in man-hours. Though the 4.6% increase in output in 1978 is larger than the 3.4% increase in 1977 yet it was achieved with a larger increase in man-hours with the result that the productivity increase in 1978 is lower than in 1977. Some perspective can be added to the performance of the economy in recent years by setting them in the historical context of more than three decades of observation, although, of course, year-to-year changes exhibit considerably more variation than do longer-term trends. The average annual rate of growth¹ of productivity for the entire 32-year period is 4.0%, for the last 15 years it is 3.5% and for the last five years only 2.2%. For the two components, output and man-hours: the 4.6% increase in output in 1978 is lower than the 5.0% increase for the 32 years and the 5.2% increase for the last 15 years but is above the 3.7% increase for the last five years; the increase in man-hours in 1978 is well above all the long-run averages and is the largest increase since 1974.

Commercial goods-producing industries registered an increase in output per man-hour of 3.5% while commercial service-producing industries showed a decrease of 0.4%. For both the commercial goods-producing industries and commercial service-producing

ANALYSE DES RÉSULTATS

Productivité

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'oeuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'oeuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'oeuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employés et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

La production par heure-homme pour l'ensemble des activités commerciales a augmenté de 1.3 % en 1978, après avoir progressé de 3.0 % en 1977 et de 5.0 % en 1976. L'augmentation de 1.3 % de la production par heure-homme rend compte d'un accroissement de 4.6 % de la production et de 3.2 % des heures-hommes. Bien que l'accroissement de 4.6 % de la production en 1978 soit supérieur à celui de 3.4 % enregistré en 1977, il s'explique cependant par une progression plus importante des heures-hommes, ce qui fait que l'augmentation de la productivité en 1978 est inférieure à celle notée en 1977. Il est possible de se faire une meilleure idée de la performance de l'économie au cours des dernières années en replaçant ces dernières dans le contexte historique de plus de 30 années d'observation, même si, naturellement, les fluctuations d'une année à l'autre font ressortir considérablement plus de variations que les tendances à plus long terme. Le taux de croissance annuel moyen¹ de la productivité pour les 32 années étudiées est de 4.0 %; il est de 3.5 % pour les 15 dernières, et pour les cinq dernières, de 2.2 % seulement. S'agissant des deux composantes que sont la production et les heures-hommes, on constate que l'augmentation de 4.6 % de la production en 1978 est inférieure à celle de 5.0 % pour les 32 années étudiées et à celle de 5.2 % pour les 15 dernières années, mais qu'elle est supérieure à celle de 3.7 % enregistrée pour les cinq dernières années. Quant aux heures-hommes, l'augmentation en 1978 est bien supérieure à toutes les moyennes à long terme, et elle est la plus importante depuis 1974.

Les activités commerciales productrices de biens font ressortir une augmentation de la production par heure-homme de 3.5 %, alors que les activités commerciales productrices de services accusent une diminution de 0.4 %. Pour ces deux catégories d'activité commerciales, l'accrois-

¹ Average annual rates of growth are computed from the least squares trend of the logarithms of the index numbers. Growth rate triangles, which display the average annual rate of change over spans of years, are available on request for all indexes published in this report.

¹ Les taux de croissance annuels moyens sont calculés à l'aide de la tendance des moindres carrés des logarithmes des indices. On peut se procurer sur demande les triangles des taux de croissance, qui indiquent le taux annuel moyen de variation entre deux années données, pour tous les indices publiés ici.

TEXT TABLE I. Average Annual Per Cent Change – Productivity and Related Measures

TABLEAU EXPLICATIF I. Variation annuelle moyenne en pourcentage – Productivité et mesures connexes

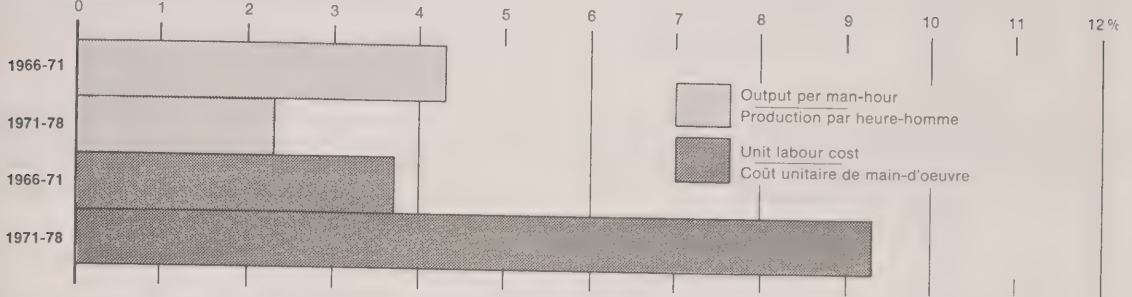
	1946-1978	1961-1971	1971-1978	1975 and 1976 1975 et 1976	1976 and 1977 1976 et 1977	1977 and 1978 1977 et 1978
Commercial industries – Activités commerciales:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.0	4.2	2.3	5.0	3.0	1.3
Output – Production	5.0	5.8	4.6	5.9	3.4	4.6
Man-hours – Heures-hommes	1.0	1.5	2.2	0.8	0.5	3.2
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.1	2.9	9.3	8.2	6.0	4.2
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	7.2	7.2	11.8	13.6	9.1	5.6
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	3.3	3.5	2.0	4.6	2.3	1.0
Output – Production	5.3	5.9	4.6	5.9	3.4	4.5
Man-hours – Heures-hommes	1.9	2.4	2.6	1.3	1.1	3.4
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.2	3.0	9.2	8.1	5.9	4.0
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.6	6.6	11.4	13.0	8.3	5.0
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	5.2	5.4	2.7	5.7	4.7	3.5
Output – Production	4.9	5.7	3.2	5.7	2.7	4.8
Man-hours – Heures-hommes	- 0.3	0.3	0.5	0.2	- 2.1	1.3
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.5	2.3	10.1	7.7	6.7	2.9
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	7.8	7.8	13.1	13.8	11.8	6.5
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.4	4.3	2.3	4.6	3.9	3.0
Output – Production	5.4	6.1	3.3	5.8	2.5	4.5
Man-hours – Heures-hommes	1.0	1.7	1.0	1.1	- 1.4	1.4
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.5	2.5	10.0	7.5	6.5	2.3
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.9	6.9	12.4	12.5	10.6	5.5
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	2.3	2.8	2.0	4.5	1.3	- 0.4
Output – Production	5.2	5.8	5.8	5.9	2.1	4.3
Man-hours – Heures-hommes	2.8	2.9	3.8	1.4	4.8	4.8
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.9	3.6	8.6	8.7	5.4	5.4
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.4	6.5	10.7	13.5	6.8	5.0
Agriculture:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	5.2	6.0	4.4	10.1	9.8	7.5
Output – Production	1.6	2.1	3.1	6.3	4.4	8.3
Man-hours – Heures-hommes	- 3.4	- 3.7	- 1.2	- 3.5	- 4.9	0.7
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.0	0.9	12.0	10.9	9.6	11.4
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	7.3	7.0	16.9	22.1	20.3	19.8
Manufacturing – Industries manufacturières:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.1	4.4	2.9	5.1	5.4	4.6
Output – Production	5.1	6.3	3.4	5.7	2.7	7.8
Man-hours – Heures-hommes	1.0	1.9	0.4	0.6	- 2.5	3.0
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.5	1.9	9.1	8.7	5.9	2.4
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.6	6.3	12.3	14.2	11.7	7.2
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières):						
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.7	4.3	0.9	3.8	0.9	0.9
Output – Production	5.9	5.8	3.1	6.0	2.0	- 0.6
Man-hours – Heures-hommes	1.1	1.4	2.1	2.1	1.0	- 1.5
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.5	3.5	11.3	5.8	7.4	2.7
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	7.4	7.9	12.3	9.8	8.5	3.7

Figure II

Average Annual Rate of Growth in Output per Man-hour and Unit Labour Cost
Taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme et coût unitaire de main-d'oeuvre

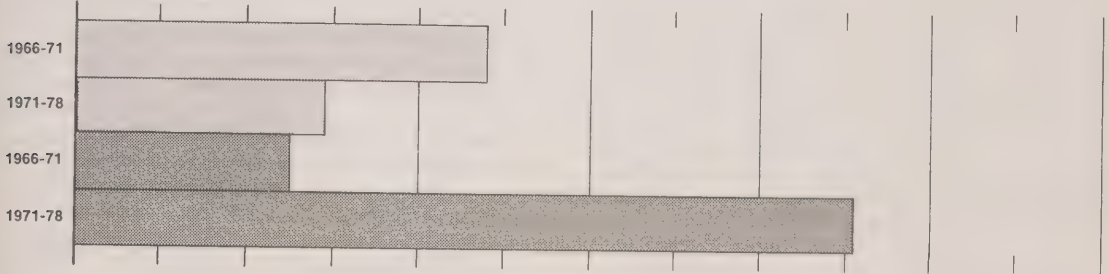
All commercial industries

L'ensemble des activités économiques commerciales



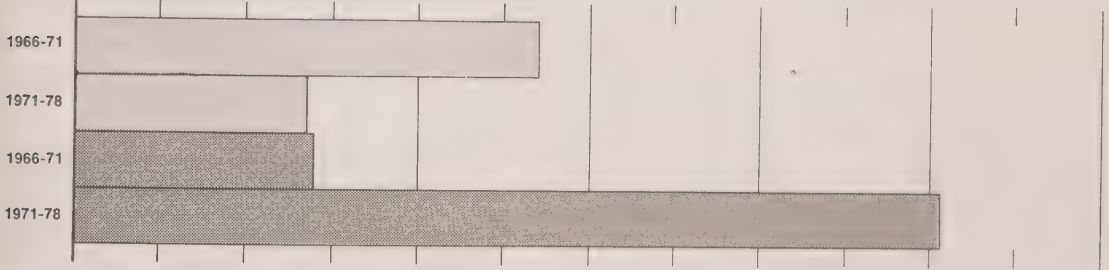
Manufacturing

Industries manufacturières



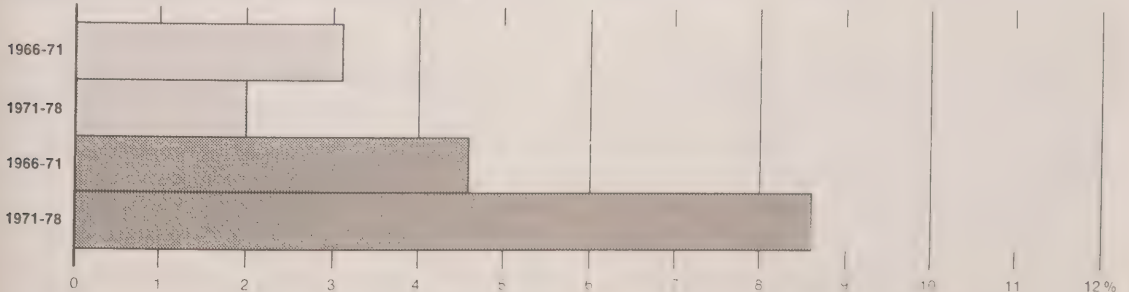
Commercial goods-producing industries

Activités économiques commerciales productrices de biens



Commercial service-producing industries

Activités économiques commerciales productrices de services



industries the increase in output in 1978 was larger than in 1977; but higher growth in man-hours in 1978 left the resultant increase in output per man-hour lower than in 1977. Over the years, commercial goods-producing industries have recorded higher average rates of growth in output per man-hour than have the commercial service-producing industries. For the entire period since 1946 the former has increased at an average rate of 5.2% and the latter at a rate of 2.3%.

In all the industrial aggregates reported above, the average annual rate of growth in output per man-hour in 1978 is the lowest of the last three years and has been steadily going down since 1976.

Output per man-hour in manufacturing increased by 4.6% in 1978 following increases of 5.4% in 1977 and 5.1% in 1976. The increase in productivity in 1978 reflects an increase of 7.8% in output and 3.0% in man-hours. The increase in output per man-hour in 1978, though less than in the two previous years, is above the 4.1% average increase for the past 32 years, 4.0% for the last 15 years and 2.8% for the last five years. The 7.8% increase in output in 1978 is the largest increase since 1973 and is well above the 5.1% average increase for the entire post 1946 period. The 3.0% increase in man-hours in 1978 comes after a decline of 2.5% in 1977. For the entire 32-year period, the man-hours in manufacturing have increased at the average annual rate of 1.0%; but for the more recent five years have declined at the average annual rate of 0.6%.

Labour Compensation and Unit Labour Cost

Unit labour cost for All Commercial Industries increased by 4.2% in 1978 notably less than the increases of 6.0% in 1977 and 8.2% in 1976. Though still above the long-run increase of 3.1% for the entire 32-year period, the increase of 4.2% in 1978 contrasts sharply with the average annual increase of 9.3% for the last five years and a peak of 15.0% reached in 1975.

Unit labour cost in manufacturing increased by 2.4% in 1978 after a 5.9% increase in 1977 and an 8.7% increase in 1976. The increase of 2.4% in manufacturing is the smallest increase since 1971 and is very close to the average increase of 2.5% for the entire 32-year period, and contrasts sharply with the 5.1% increase for the last 15 years and 9.8% for the last five years. During the 1970's the increase in unit labour cost in manufacturing has varied from a low of 0.5% in 1971 to a high of 17.8% in 1975.

sement de la production en 1978 est supérieur à celui enregistré en 1977; cependant, l'augmentation plus forte des heures-hommes en 1978 se traduit par une progression moindre de la production par heure-homme qu'en 1977. Au cours des années, les activités commerciales productrices de biens ont accusé des taux de croissance moyens de la production par heure-homme supérieurs à ceux des activités commerciales productrices de services. Depuis 1946, le taux moyen de croissance a été de 5.2 % dans le premier cas et de 2.3 % dans le second.

En ce qui concerne tous les agrégats dont il est question ci-dessus, le taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme en 1978 est le plus bas de ces trois dernières années et il accuse une baisse continue depuis 1976.

La production par heure-homme dans les industries manufacturières s'est accrue de 4.6 % en 1978, contre 5.4 % en 1977 et 5.1 % en 1976. L'augmentation de la productivité en 1978 rend compte d'une hausse de 7.8 % de la production et d'une progression de 3.0 % des heures-hommes. L'augmentation de la production par heure-homme en 1978, même si elle est inférieure à celle des deux années précédentes, est néanmoins supérieure à l'accroissement moyen de 4.1 % pour les 32 dernières années, à celui de 4.0 % pour les 15 dernières et à celui de 2.8 % pour les cinq dernières. L'accroissement de 7.8 % de la production en 1978 est le plus important depuis 1973 et dépasse de loin l'augmentation moyenne de 5.1 % pour l'ensemble de la période étudiée. L'accroissement des heures-hommes de 3.0 % en 1978 fait suite à une baisse de 2.5 % en 1977. Pour l'ensemble de la période étudiée, les heures-hommes dans les industries manufacturières se sont accrues à un taux annuel moyen de 1.0 %; elles ont cependant baissé à un taux annuel moyen de 0.6 % au cours des cinq dernières années.

Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre

Pour l'ensemble des activités commerciales, le coût unitaire de main-d'oeuvre s'est accru de 4.2 % en 1978, soit sensiblement moins qu'en 1977 (6.0 %) et en 1976 (8.2 %). Même si elle se situe au-dessus de l'accroissement à long terme de 3.1 % pour l'ensemble de la période étudiée, cette augmentation de 4.2 % en 1978 tranche vivement sur la progression annuelle moyenne de 9.3 % pour les cinq dernières années, avec un sommet de 15.0 % en 1975.

Dans les industries manufacturières, le coût unitaire de main-d'oeuvre s'est accru de 2.4 % en 1978, contre 5.9 % en 1977 et 8.7 % en 1976. Cette augmentation est la plus faible depuis 1971 et est très proche de celle de 2.5 % pour l'ensemble de la période étudiée; elle est très inférieure à celle de 5.1 % enregistrée au cours des 15 dernières années, et à celle de 9.8 % pour les cinq dernières. Au cours des années 70, l'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre dans les industries manufacturières a fluctué entre un minimum de 0.5 % en 1971 et un maximum de 17.8 % en 1975.

Unit labour cost can be calculated as the ratio of average compensation (compensation per man-hour) to productivity (output per man-hour). In years of high productivity, comparatively high increases in compensation per man-hour translate into more moderate increases in unit labour cost. In 1978 the increase in compensation per man-hour in manufacturing is 7.2% as against 5.6% for the commercial industries. Yet higher productivity in manufacturing in 1978 has reduced the 7.2% increase in compensation per man-hour to a 2.4% increase in unit labour cost while the 5.6% increase in compensation per man-hour in All Commercial Industries gets translated into a 4.2% increase in unit labour cost.

Comparison with United States Results

Comparisons of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by different concepts and techniques of measurement as well as by differences in economic environment such as a different cyclical behaviour. Among other variables cognizance should be taken of the effect of changing exchange rates, particularly on an international comparison of costs.

Commercial Industries²

Output per man-hour for commercial industries in 1978 increased 1.3% in Canada and 0.3% in the United States. In both countries, larger increases were registered in 1977, 3.0% in Canada and 1.6% in the United States. The rate of increase of output per man-hour has been declining in both countries since 1976 when Canada showed an increase of 5.0% and the United States 3.5%. Higher rates of growth in output per man-hour for Canada are consistent with past experience, although the growth rate in both countries was notably higher in earlier years. Over the past 31 years, the average annual rate of growth in output per man-hour has been 4.0% in Canada and 2.7% in the United States. For the last five years the rate of growth has come down to 2.2% for Canada and 1.3% for the United States.

The increase in unit labour cost in 1978 was 4.2% in Canada and 9.0% in the United States. In 1977 the increase in unit labour cost in both countries was almost of the same order of magnitude while in 1976 the increase in unit labour cost was 8.2% in Canada and 5.0% in the United States. For the longer run, Canada has experienced higher growth rates in both output per man-hour and compensation per man-

Le rapport entre la rémunération moyenne (ou rémunération par heure-homme) et la productivité (ou production par heure-homme) permet de calculer le coût unitaire de main-d'oeuvre. Ainsi, dans les années de forte productivité, des hausses relativement élevées de la rémunération par heure-homme se traduisent en augmentations plus modérées du coût unitaire de main-d'oeuvre. En 1978, l'augmentation de la rémunération par heure-homme dans les industries manufacturières a été de 7.2 % contre 5.6 % dans les activités commerciales. Toutefois, l'amélioration de la productivité dans les industries manufacturières en 1978 a eu pour effet de traduire l'augmentation de 7.2 % de la rémunération par heure-homme en une hausse de 2.4 % du coût unitaire de main-d'oeuvre, alors que l'augmentation de 5.6 % de la rémunération par heure-homme pour l'ensemble des activités commerciales devait se solder par une hausse de 4.2 % du coût unitaire de main-d'oeuvre.

Comparaison avec les résultats des États-Unis

Dans le cas des variations de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, les comparaisons entre le Canada et les États-Unis doivent être utilisées avec prudence. Les mesures peuvent subir les effets des différences de concepts et de techniques et d'un environnement économique dissimilable, en ce qui concerne les fluctuations conjoncturelles par exemple. On doit tenir compte de plusieurs variables, notamment de l'incidence des variations des taux de change lorsqu'on compare les coûts au niveau international.

Activités commerciales²

En 1978, la production par heure-homme dans les activités commerciales a progressé de 1.3 % au Canada et de 0.3 % aux États-Unis. On avait enregistré des augmentations plus importantes dans les deux pays en 1977 (3.0 % au Canada et 1.6 % aux États-Unis). Le taux de croissance de la production par heure-homme est à la baisse dans les deux pays depuis 1976, lorsque le Canada avait accusé une progression de 5.0 %, et les États-Unis, de 3.5 %. La croissance plus rapide de la production par heure-homme au Canada est conforme aux résultats antérieurs, même si les taux de croissance dans les deux pays étaient sensiblement plus élevés auparavant. Au cours des 31 dernières années le taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme a été de 4.0 % au Canada et de 2.7 % aux États-Unis. Pour les cinq dernières années, il est tombé à 2.2 % au Canada et à 1.3 % aux États-Unis.

L'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre a été en 1978 de 4.2 % au Canada et de 9.0 % aux États-Unis. En 1977, l'augmentation avait été pratiquement la même dans les deux pays, alors qu'en 1976 elle avait été de 8.2 % au Canada et de 5.0 % aux États-Unis. En longue période, les taux de croissance de la production et de la rémunération par heure-homme ont été supérieurs au Canada: le coût unitaire de main-d'oeuvre pouvant être calculé comme le

² Private Business Sector in the United States is taken as equivalent to Commercial Industries in Canada.

² Le secteur privé américain est considéré comme équivalent aux activités commerciales du Canada.

TEXT TABLE II. Average Annual Per Cent Change — Productivity and Related Measures in Canada and United States

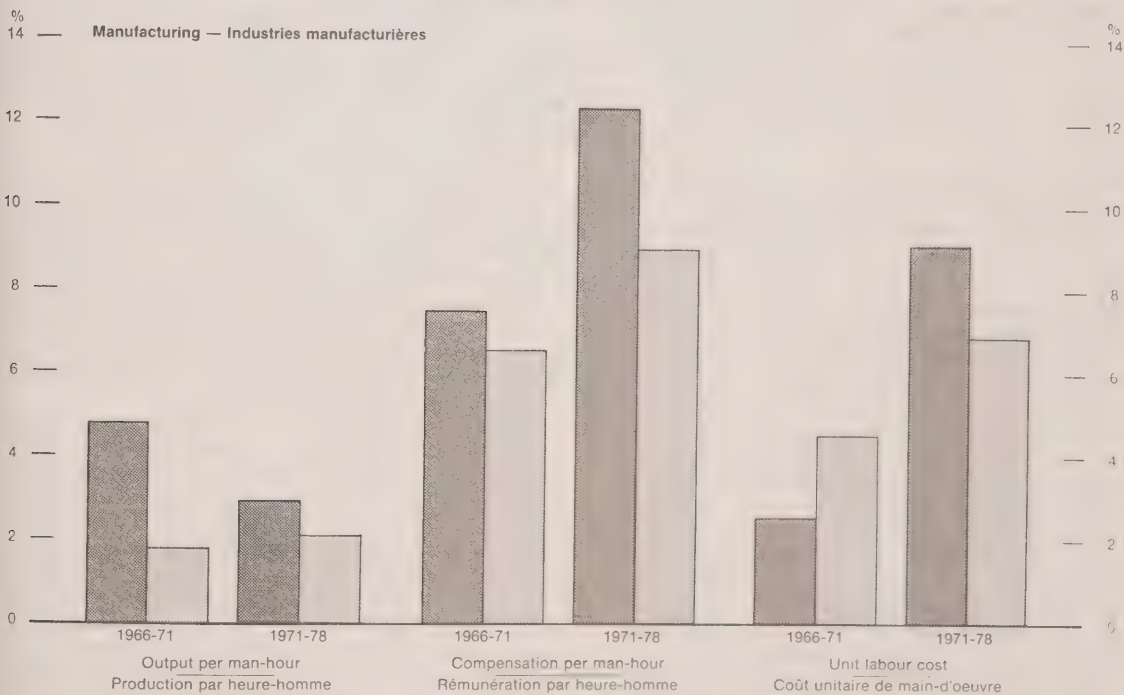
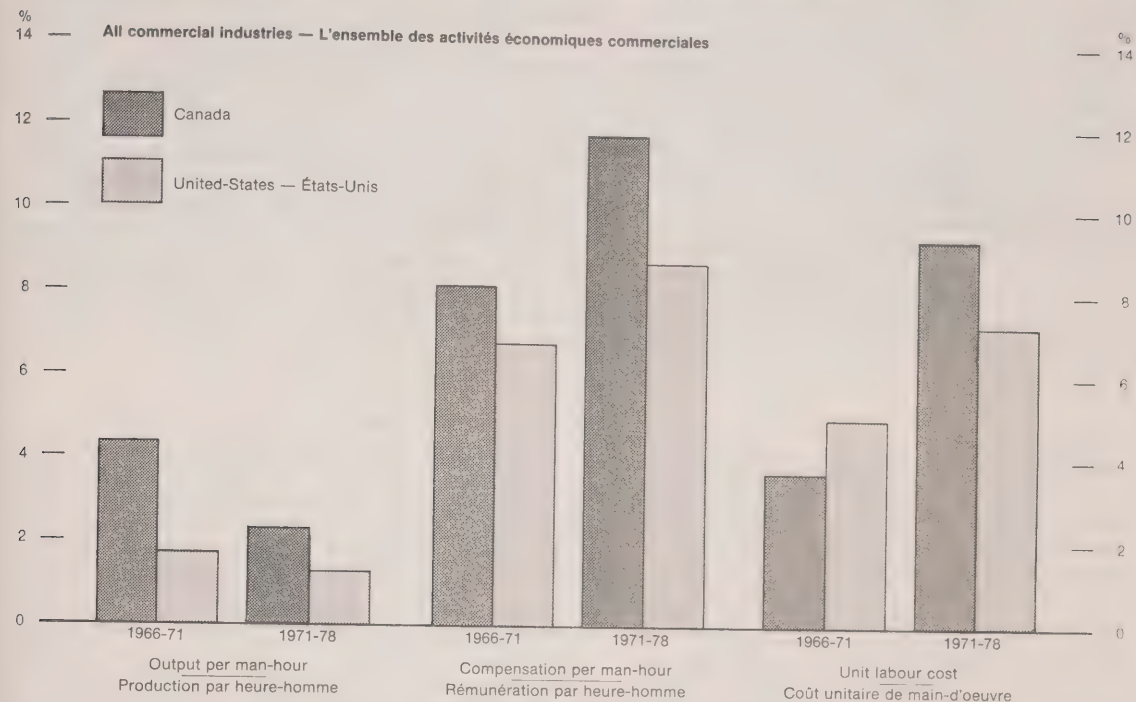
TABLEAU EXPLICATIF II. Variation annuelle moyenne en pourcentage — Productivité et mesures connexes au Canada et aux États-Unis

	1947-1978		1961-1971		1971-1978	
	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.0	2.7	4.2	2.8	2.3	1.3
Output — Production	5.0	3.5	5.8	4.2	4.6	2.7
Man-hours — Heures-hommes	1.0	0.8	1.5	1.3	2.2	1.4
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.1	3.0	2.9	3.0	9.3	7.3
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.1	5.8	7.2	5.9	11.8	8.7
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.1	2.6	4.4	2.8	2.9	2.1
Output — Production	5.1	3.5	6.3	4.6	3.4	2.7
Man-hours — Heures-hommes	1.0	0.8	1.9	1.8	0.4	0.6
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.3	2.7	1.9	2.1	9.1	6.9
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.5	5.4	6.3	5.0	12.3	9.0
	1975 and 1976		1976 and 1977		1977 and 1978	
	1975 et 1976		1976 et 1977		1977 et 1978	
	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	5.0	3.5	3.0	1.6	1.3	0.3
Output — Production	5.9	6.5	3.4	5.3	4.6	4.4
Man-hours — Heures-hommes	0.8	2.9	0.5	3.7	3.2	4.1
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	8.2	5.0	6.0	6.4	4.2	9.0
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	13.6	8.7	9.1	8.1	5.6	9.2
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	5.1	4.3	5.4	2.4	4.6	2.5
Output — Production	5.7	9.4	2.7	6.3	7.8	6.3
Man-hours — Heures-hommes	0.6	4.9	- 2.5	3.9	3.0	3.7
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	8.7	3.9	5.9	6.3	2.4	6.9
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	14.2	8.3	11.7	8.8	7.2	9.5

Figure III

Canada — United States Comparisons, Average Annual Rate of Growth

Comparaisons des taux de croissance annuels moyens du Canada et des États-Unis



hour. As unit labour cost can be calculated as the ratio of these two components, the growth in unit labour cost is similar in the two countries; for the period 1947 to 1978, the average annual rate of growth is 3.1% for Canada and 3.0% for the United States. In the early 1960's the changes in unit labour cost were quite restrained, increasing only 0.4% from 1960 to 1964 in the United States and declining fractionally in Canada for the same period. From 1965 onward, unit labour cost started rising in both countries, and from 1965 to 1970, the rate of increase in unit labour cost was 3.9% in Canada and 4.8% in the United States. Then the inflationary pressure of the 1970's manifested itself and from 1971 to 1978, the rate of increase in unit labour cost more than doubled in Canada to 9.3%. The increase in the United States in the same period was 7.3%.

Manufacturing

Output per man-hour in manufacturing in 1978 increased 4.6% in Canada and 2.5% in the United States. Output increased 7.8% in Canada in 1978 and 6.3% in the United States and man-hours increased 3.0% in Canada and 3.7% in the United States. It is the third consecutive year when the increase in output per man-hour in Canada is higher than in the United States. However, in 1977 and 1976, the increase in output in Canada was less than in the United States and it was a smaller increase in man-hours which enabled Canada to achieve a higher increase in output per man-hour than in the United States. Over the last three years the average annual rate of growth in man-hours has been 4.1% in the United States but flat in Canada.

Unit labour cost in manufacturing increased by 2.4% in Canada in 1978 and 6.9% in the United States. In the case of Canada it is the lowest increase since 1971 and is close to the average increase of 2.3% for the entire 1947 to 1978 period and below the 9.8% average increase for the last five years. The latest increase for the United States is above the 2.7% average increase for the entire post 1947 period but is close to the 7.2% increase for the last five years.

Since 1947, output per man-hour in manufacturing has grown more rapidly in Canada (4.1%) than in the United States (2.6%). The same pattern is found for the periods 1951 to 1961, 1961 to 1971 and 1971 to 1978. In the 1970's, however, the rate of increase in output per man-hour in both countries is lower than for the decade 1961 to 1971 or for the entire period 1947 to 1978. As for commercial industries above, compensation per man-hour has also grown more rapidly in Canada than in the United States, 6.5% as against 5.4% for the period 1947 to 1978. However, higher Canadian

rapport de ces deux éléments, son augmentation est semblable dans les deux pays, comme en témoignent leurs taux de croissance communs pour la période 1947 à 1978, qui se sont chiffrés en moyenne à 3.1 % par an pour le Canada et à 3.0 % pour les États-Unis. Au début des années 1960, les variations du coût unitaire de main-d'oeuvre ont été très limitées avec, de 1960 à 1964, une augmentation de seulement 0.4 % aux États-Unis et une baisse négligeable au Canada; à partir de 1965, le coût unitaire a commencé à s'élever dans les deux pays, avec des taux d'accroissement respectifs de 3.9 % et 4.8 % au Canada et aux États-Unis pour la période 1965 à 1970. Ensuite, lorsque se sont manifestées les tensions inflationnistes des années 1970, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre a plus que doublé au Canada pour atteindre 9.3 % entre 1971 et 1978; l'augmentation a été de 7.3 % aux États-Unis pour la même période.

Industries manufacturières

La production par heure-homme dans les industries manufacturières s'est accrue de 4.6 % au Canada et de 2.5 % aux États-Unis en 1978. La production a progressé de 7.8 % au Canada et de 6.3 % aux États-Unis, tandis que les heures-hommes accusaient une hausse de 3.0 % au Canada et de 3.7 % aux États-Unis. Il s'agit de la troisième année consécutive où l'augmentation de la production par heure-homme au Canada est supérieure à celle observée aux États-Unis. Toutefois, en 1977 et en 1976, l'augmentation de la production au Canada avait été inférieure à celle observée aux États-Unis, et c'est en raison d'une hausse moins importante des heures-hommes que le Canada a pu réaliser une meilleure progression de la production par heure-homme qu'aux États-Unis. Pour les trois dernières années, le taux de croissance annuel moyen des heures-hommes a été de 4.1 % aux États-Unis mais nul au Canada.

Le coût unitaire de main-d'oeuvre dans les industries manufacturières s'est accru de 2.4 % au Canada et de 6.9 % aux États-Unis en 1978. Au Canada, il s'agit de la plus faible augmentation observée depuis 1971, et elle se rapproche de l'augmentation moyenne de 2.3 % pour la période 1947 à 1978, tout en étant inférieure à la moyenne de 9.8 % des cinq dernières années. Aux États-Unis, la dernière progression observée dépasse la moyenne de 2.7 % pour l'ensemble de la période étudiée, mais elle est voisine de l'augmentation de 7.2 % pour les cinq dernières années.

Depuis 1947, la production par heure-homme a crû plus rapidement au Canada (4.1 %) qu'aux États-Unis (2.6 %); on retrouve la même situation pour les périodes 1951 à 1961, 1961 à 1971 et 1971 à 1978. Au cours des années 1970 toutefois, le taux de croissance de la production par heure-homme des deux pays a été inférieur à ceux de la décennie 1961 à 1971 et de l'ensemble de la période 1947 à 1978. Comme dans le cas des activités commerciales, la rémunération par heure-homme a progressé à un rythme plus rapide au Canada qu'aux États-Unis (6.5 % et 5.4 % respectivement pour la période 1947 à 1978). Cependant, la meilleure productivité enregistrée par le Canada pendant la

productivity for most of this period more than provides an offset with the result that unit labour cost in Canada increased at a lower rate, 2.3% as against 2.7% for the United States. If we analyse the unit labour cost for separate periods, a change through time becomes evident. For the period 1947 to 1961 the increase in unit labour cost was 2.3% in Canada and 3.1% in the United States; for 1961 to 1971 the difference narrowed considerably with unit labour cost increasing 1.9% in Canada and 2.1% in the United States. For the period after 1971, the figures are reversed with unit labour cost increasing by 9.1% in Canada and 6.9% in the United States.

majeure partie de cette période en a plus que compensé les effets, ce qui a entraîné une hausse du coût unitaire de main-d'oeuvre au Canada de 2.3 %, moins forte qu'aux États-Unis (2.7 %). Lorsqu'on analyse l'évolution du coût unitaire en se fondant sur des périodes différentes, un changement de tendance apparaît clairement: l'accroissement du coût unitaire a été de 2.3 % au Canada et de 3.1 % aux États-Unis entre 1947 et 1961; pendant la période 1961 à 1971, la différence entre les taux est considérablement réduite (1.9 % et 2.1 % respectivement) et depuis 1971, la situation s'est inversée, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmentant de 9.1 % au Canada contre 6.9 % aux États-Unis.

ABOUT THE MEASURES

Productivity

In a general sense, a productivity index is a measure of the change in the efficiency of an economy in combining resources to produce its output. Ideally, all resources should be counted as inputs. At the present stage of development, only labour inputs can be measured. There are numerous constraints to optimizing the efficiency of an economy. Not all economic activities lend themselves to improved productivity to the same degree. Many of the activities where productivity improvement is more difficult to achieve are desirable or even necessary. Labour skills and capital in place are inherited, and cannot easily be renewed in many cases. Yet improved productivity remains the key to higher real incomes per person.

The productivity measures presented are a ratio between output and labour input, in index number form. The level and rate of change of output are determined by a number of influences, of which labour time is only one, albeit an important one. Indexes of output per man-hour, or output per person, while serving many analytical uses, do not describe the sources of economic growth. Thus measured changes in output per unit of labour input are not necessarily attributable to the contribution of labour.

Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by Industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-506).

The productivity measures pertain to commercial industries only. The output of noncommercial industries, because it is not normally marketed, presents some difficulties in measurement. The conventional measure of output for noncommercial industries is labour input or labour input plus depreciation. Such an approach does not yield a meaningful measurement of productivity.

LES MESURES

Productivité

Un indice de productivité, dans le sens large du terme, mesure la variation du degré d'efficacité avec lequel une économie combine ses ressources pour produire. Dans un système idéal, toutes les ressources devraient être prises en compte, mais les techniques actuelles ne permettent de mesurer que les entrées de main-d'oeuvre. De nombreuses contraintes limitent le rendement optimal d'une économie. La productivité ne peut pas s'accroître dans la même mesure dans toutes les activités économiques et parmi elles, beaucoup sont jugées utiles et même nécessaires même s'il est difficile d'en accroître la productivité. La main-d'oeuvre qualifiée et les équipements existants sont prédéterminés et ne peuvent pas être facilement renouvelés dans de nombreux cas. Pourtant, l'amélioration de la productivité demeure le facteur-clé de l'augmentation du revenu réel par tête.

Les mesures de la productivité présentées ici sont un ratio entre la production et l'entrée de main-d'oeuvre, ratio exprimé sous la forme d'un nombre-indice. Le niveau et le taux de variation de la production sont déterminés par un certain nombre de facteurs, dont la durée du travail n'en est qu'un, mais qui est important. Les indices de la production par heure-homme, ou la production par personne, même s'ils ont de nombreuses utilisations analytiques, ne décrivent pas les causes de la croissance économique. Par conséquent, les variations mesurées de la production par unité d'entrée de main-d'oeuvre ne sont pas nécessairement attribuables à l'apport de la main-d'oeuvre.

Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants, par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans la publication *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (n° 61-506 au catalogue).

Les mesures de la productivité portent uniquement sur les activités commerciales. En effet, la production des activités non commerciales est difficile à mesurer justement parce qu'elle n'est normalement pas commercialisée. Aussi la façon courante de mesurer la production des activités non commerciales est-elle de calculer l'entrée de main-d'oeuvre, ou l'entrée de main-d'oeuvre plus l'amortissement, mais une telle méthode ne permet pas d'obtenir une mesure valable de la productivité.

Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

"Persons employed" denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

"Man-hours worked" are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of "man-hours paid" by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident, etc.

Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work, including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers, plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation in this report represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

The estimation of a value of labour services of self-employed persons is essentially arbitrary. The only measured production of self-employed persons is net income of unincorporated business, which is a mixture of returns to labour and to other factors of production. The basis of the imputation is the assumption that the value of labour of an hour of a self-employed person's working time is the same as the value of an hour of an average paid worker in the same industry division. This recognizes that labour services are essentially contracted for on a time basis, and a measure of labour compensation should not reflect returns on investment or to risk-taking.

Unpaid family workers, while not directly recompensed for their services, are not a free resource, and their contribution is subsumed in the net income of the firm where they are employed. However no labour income is imputed to unpaid family workers. There is no valid basis for measuring the value of their services, and it is judged that less error is generated

Entrée de main-d'oeuvre

En théorie, l'entrée de main-d'oeuvre devrait englober tous les services de la main-d'oeuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution qualitative de la main-d'oeuvre utilisée.

Les "personnes occupées" sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les "heures-hommes travaillées" se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des "heures-hommes rémunérées" puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, etc.

Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'oeuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail; ceci comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés, ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail présentées ici constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'oeuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments; et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

L'estimation de la valeur des services de main-d'oeuvre est essentiellement arbitraire dans le cas des travailleurs autonomes. Le revenu net des entreprises non constituées en sociétés, qui combine revenu du travail et revenu d'autres facteurs de production, représente la seule mesure de la production des travailleurs autonomes. L'imputation repose sur l'hypothèse que la valeur d'une heure de travail d'un travailleur autonome est égale à la valeur d'une heure de travail d'un travailleur rémunéré (au taux moyen) de la même division d'activité économique. Cela suppose que les services de main-d'oeuvre sont essentiellement retenus sur une base temporelle et que la mesure de la rémunération du travail ne doit pas refléter la rémunération du capital investi et de l'esprit d'entreprise.

Les travailleurs familiaux non rémunérés ne constituent pas une ressource gratuite même s'ils ne reçoivent pas de rémunération directe pour leurs services, et leur contribution est comprise dans le revenu net de l'entreprise qui les emploie. Toutefois, aucun revenu du travail n'est imputé aux travailleurs familiaux non rémunérés. En effet, il n'existe pas de base valable qui permette de mesurer la valeur de leurs

by their exclusion from measures of labour compensation than by imputing labour income to them at the same rate as paid workers. The number of unpaid family workers is insignificant in most industries.

Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the CPI may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the CPI measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the CPI can be used as an adjustment factor to approximate movements in real wages.

Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

services et l'on estime que ne pas en tenir compte dans les mesures de la rémunération du travail engendre moins d'erreurs que leur imputer un revenu du travail au même taux que les travailleurs rémunérés. Le nombre de travailleurs familiaux non rémunérés est négligeable dans la plupart des activités économiques.

Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations de prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux, ainsi que des variations des taux de rémunération. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix qui prend en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe - cible pour l'IPC peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'IPC mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des variations de l'impôt sur le revenu et ne s'applique pas à la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limites, l'IPC peut être utilisé comme facteur de correction pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels.

Coût unitaire de main-d'oeuvre

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'oeuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

Séries chronologiques indicielles

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indicelle.

Productivity Index. The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity index} = \frac{\text{Real output index}}{\text{Labour input index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and current year.

Unit Labour Cost Index. Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit labour cost index} = \frac{\text{Labour compensation index}}{\text{Real output index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

The unit labour cost index can also be expressed as a ratio of the average labour compensation index to the productivity index. That is:

$$\begin{aligned} U_t &= \frac{\text{Average labour compensation index}}{\text{Productivity index}} \times 100 \\ &= \left[\left(\frac{C_t}{L_t} \div \frac{C_o}{L_o} \right) \times 100 \right] \div \left[\left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100 \end{aligned}$$

Where U is the unit labour cost index, C is labour compensation; Q and L and the subscripts were defined above.

Productivity in Relation to Unit Labour Cost and Average Labour Compensation. The definitions of P, Q, L, U and C were given above, but expressed here as absolutes.

Indice de productivité. La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\text{Indice de productivité} = \frac{\text{Indice de la production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'oeuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'oeuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à l'année courante.

Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre. De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre sous la forme suivante:

$$\text{Indice du coût unitaire de main d'oeuvre} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

L'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre peut aussi être exprimé comme le rapport de l'indice de la rémunération moyenne du travail à l'indice de la productivité. Soit:

$$U_t = \frac{\text{Indice de la rémunération moyenne du travail}}{\text{Indice de productivité}} \times 100$$

Où U est l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre, C la rémunération du travail; Q et L et les indices attachés aux symboles ont été définis plus haut.

La productivité par rapport au coût unitaire de main-d'oeuvre et à la rémunération moyenne du travail. On a défini P, Q, L, U et C plus haut, mais ici, ces symboles représentent des valeurs absolues.

If W is denoted as average labour compensation, then by definition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \text{ or} \\ U &= W/P \end{aligned}$$

The growth in these variables can be presented as

$$\begin{aligned} P_{t+n} &= P_t (1+p)^{t+n} \\ W_{t+n} &= W_t (1+w)^{t+n} \\ U_{t+n} &= U_t (1+u)^{t+n} \end{aligned}$$

Where the small letters refer to the rates of growth and the subscripts and superscripts refer to time. P_t , W_t and U_t represent the initial values of P , W and U at some initial time, t . In the year $t+n$:

$$U_{t+n} = W_{t+n}/P_{t+n}$$

Substitution of the preceding three relationships into the above equation yields

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

This simplifies to

$$U_t (1+u)^{t+n} = U_t \left[\frac{1+w}{1+p} \right]^{t+n}$$

$$1+u = \frac{1+w}{1+p}$$

$$u = \frac{w-p}{1+p}$$

Thus the growth rate in unit labour cost is inversely related to the productivity growth rate. The last equation can be expressed as

$$p = \frac{w-u}{1+u}$$

If unit labour cost grows more quickly than average labour compensation, the productivity growth rate is negative.

Absolute Values

All time series in this report are presented in index number form. This form emphasizes relative change as the objective in constructing the productivity and related cost measures. These indexes are constructed from absolute values for persons employed, man-hours, Real Domestic Product and labour compensation and there is some interest in the absolute values underlying these indexes.

Text Tables III and IV give the absolute values underlying the indexes for the years 1971 and 1975.

Si on dénote aussi la rémunération moyenne du travail par W , alors par définition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \text{ ou} \\ U &= W/P \end{aligned}$$

La croissance de ces variables peut s'écrire de la façon suivante

$$\begin{aligned} P_{t+n} &= P_t (1+p)^{t+n} \\ W_{t+n} &= W_t (1+w)^{t+n} \\ U_{t+n} &= U_t (1+u)^{t+n} \end{aligned}$$

Où les petites lettres désignent les taux de croissance, les indices et les exposants désignant le temps; P_t , W_t et U_t représentent les valeurs initiales de P , W et U à un instant initial quelconque t . Pendant l'année $t+n$:

$$U_{t+n} = W_{t+n}/P_{t+n}$$

La substitution des trois relations précédentes dans l'équation ci-dessus donne

$$U_t (1+u)^{t+n} = \frac{W_t (1+w)^{t+n}}{P_t (1+p)^{t+n}}$$

Expression qui se ramène à

$$U_t (1+u)^{t+n} = U_t \left[\frac{1+w}{1+p} \right]^{t+n}$$

$$1+u = \frac{1+w}{1+p}$$

$$u = \frac{w-p}{1+p}$$

Donc, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre est inversement proportionnel au taux de croissance de la productivité. La dernière équation peut s'écrire sous la forme

$$p = \frac{w-u}{1+u}$$

Si le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente plus rapidement que la rémunération moyenne du travail, le taux de croissance de la productivité est négatif.

Valeurs absolues

Les séries chronologiques de la présente publication figurent toutes sous la forme de nombres-indices. Cette formule permet de faire de la variation relative l'objectif à poursuivre lorsque l'on construit des mesures de la productivité et des coûts connexes. Ces indices sont établis à partir des valeurs absolues sur les personnes occupées, les heures-hommes, le produit intérieur réel et la rémunération du travail, valeurs absolues qui présentent elles-mêmes un certain intérêt.

Les tableaux explicatifs III et IV présentent les valeurs absolues qui ont servi au calcul des indices de 1971 et 1975;

TEXT TABLE III. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1971¹

TABLEAU EXPLICATIF III. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1971¹

	Output ²	Persons employed	Man-hours	Labour compensation
	Production ²	Personnes employées	Heures-hommes	Rémunération du travail
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	67,377.5	5,962,551	1,172,924	44,307.9
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	64,584.1	5,452,802	1,042,654	42,629.2
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	33,454.5	2,891,816	591,387	22,693.9
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	30,661.1	2,382,067	461,117	21,015.2
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	33,923.0	3,070,735	581,536	21,614.0
Agriculture	2,793.4	509,749	130,270	1,678.7
Manufacturing – Industries manufacturières	18,855.1	1,638,690	316,186	13,181.7
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	11,806.0	743,378	144,931	7,833.5
	Output per person	Output per man-hour	Compensation per person	Compensation per man-hour
	Production par personne	Production par heure-homme	Rémunération par personne	Rémunération par heure-homme
	dollars			Unit labour cost
				Coût unitaire de main-d'oeuvre
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	11,300	5.74	7,431	3.78
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	11,844	6.19	7,818	4.09
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	11,569	5.66	7,848	3.84
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	12,872	6.65	8,822	4.56
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	11,047	5.83	7,039	3.72
Agriculture	5,480	2.14	3,293	1.29
Manufacturing – Industries manufacturières	11,506	5.96	8,044	4.17
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	15,882	8.15	10,538	5.40

¹ For sources, see Appendix I.

¹ Pour la référence, voir l'appendice I.

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971 - 1978* (Catalogue 61-213).

² Voir *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971 - 1978* (n° 61-213 au catalogue).

TEXT TABLE IV. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1975¹

TABLEAU EXPLICATIF IV. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1975¹

	Output ²	Persons employed	Man-hours	Labour compensation
	Production ²	Personnes employées	Heures-hommes	Rémunération du travail
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	81,873.8	6,866,653	1,300,319	77,953.9
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	79,136.3	6,361,468	1,174,296	75,649.7
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	37,891.4	3,109,945	621,908	39,035.3
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	35,153.9	2,604,760	495,884	36,731.2
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	43,982.5	3,756,708	678,412	38,918.5
Agriculture	2,737.5	505,185	126,023	2,304.1
Manufacturing – Industries manufacturières	21,551.1	1,750,526	332,150	21,652.4
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	13,602.8	854,234	163,734	15,078.7
	Output per person	Output per man-hour	Compensation per person	Compensation per man-hour
	Production par personne	Production par heure-homme	Rémunération par personne	Rémunération par heure-homme
	dollars			Unit labour cost
				Coût unitaire de main-d'oeuvre
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	11,923	6.30	11,353	5.99
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	12,440	6.74	11,892	6.44
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	12,184	6.09	12,552	6.28
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	13,496	7.09	14,102	7.41
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	11,708	6.48	10,360	5.74
Agriculture	5,419	2.17	4,561	1.83
Manufacturing – Industries manufacturières	12,311	6.49	12,369	6.52
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	15,924	8.31	17,652	9.21

¹ For sources, see Appendix I.

¹ Pour la référence, voir l'appendice I.

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971-1978* (Catalogue 61-213).

² Voir *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971-1978* (n° 61-213 au catalogue).

Absolute values are given for two years, and this reflects discontinuities in the absolute values as a time series. The break in the series results from the introduction of the Revised Labour Force Survey in 1975. Several changes were introduced with the Revised Labour Force Survey — the age for labour force participation was raised from 14 to 15 years; a revised and more precise questionnaire was introduced; the sample was based on demographic characteristics from the 1971 Census of population; multiple job holders were identified.³ An analysis of the magnitude of these changes suggested that it is not reasonable to link the historical series to the levels of employment and hours, by industry, revealed by the revised survey; that is, it cannot be assumed that relationship between the former and revised surveys for 1975 applied proportionately to all preceding years. Thus for the series influenced by the Labour Force Survey, there are two absolute values in 1975.

As noted, the former and the revised labour force surveys were run in parallel in 1975. Thus an overlap is provided, and a continuous series can readily be constructed in index number form.

There are also some discontinuities in 1975 in the labour series derived from Estimates of Employees. Some refinements were introduced into the industrial classification of these data in 1977 and these adjustments were carried back to 1975. Here again there are two values for 1975, the data as published and the adjusted data. The adjustments are described in Appendix I, Sources of Data.

To calculate the absolute values corresponding to the published indexes, the following procedure can be followed:

(1) For the years 1946 - 1975

$$\frac{\text{Index}}{100} \times 1971 \text{ value from Text Table III}$$

(2) For the years 1975 and following

$$\frac{\text{Index}}{\text{Index for 1975}} \times 1975 \text{ value from Text Table IV}$$

There are some caveats to be observed in the use of absolutes, and these account in part for the choice of an index number presentation. The measurement of employment, output, etc., is subject to some, usually indeterminate, margin of error. While such statistical error will have some effect on measures of relative change, it can be expected that, both for

ces valeurs sont données pour deux ans, ce qui traduit les ruptures de continuité dans les valeurs absolues des séries chronologiques, notamment du fait de la refonte de l'enquête sur la population active en 1975. La nouvelle enquête sur la population active a en effet subi plusieurs modifications: on a augmenté l'âge requis pour devenir actif, qui est passé de 14 à 15 ans; on a adopté un nouveau questionnaire plus précis; on a fondé l'échantillon sur les caractéristiques démographiques tirées du recensement de la population de 1971; on a identifié les personnes qui cumulent des emplois³. Du fait de l'ampleur de ces modifications, il serait déraisonnable de relier les séries chronologiques aux données de la nouvelle enquête sur les niveaux de l'emploi et de la durée du travail selon la branche d'activité; autrement dit, on ne peut pas supposer que les rapports établis pour 1975 entre l'ancienne et la nouvelle enquête s'appliquent à toutes les années précédentes. Aussi existe-t-il deux valeurs absolues en 1975 pour les séries concernées par l'enquête sur la population active.

L'ancienne et la nouvelle enquête sur la population active ont donc été menées parallèlement en 1975. Le chevauchement qui en résulte permet de construire facilement une série continue sous la forme de nombres-indices.

La série statistique tirée de Estimations du nombre de salariés comprend aussi des ruptures de continuité en 1975; en effet, des raffinements ont été apportés en 1977 à la classification de ces données par secteur d'activité, et les ajustements consécutifs ont été effectués rétroactivement à 1975 (ces ajustements sont décrits à l'appendice I: Source des données). Il y a donc, ici aussi, deux valeurs pour l'année 1975, les données publiées et les données corrigées.

On peut calculer les valeurs absolues correspondant aux indices publiés de la façon suivante:

(1) Pour les années 1946 - 1975

$$\frac{\text{Indice}}{100} \times \text{valeur de 1971 d'après le tableau explicatif III}$$

(2) Pour 1975 et les années suivantes

$$\frac{\text{Indice}}{\text{Indice pour 1975}} \times \text{valeur de 1975 d'après le tableau explicatif IV}$$

Il faut utiliser la valeur absolue avec une certaine réserve, ce qui explique le choix de l'utilisation de nombres-indices. La mesure de l'emploi, de la production, etc., est sujette à une certaine marge d'erreur, généralement indéterminée. Même si cette erreur statistique influe sur les mesures de la variation relative, il faut prévoir que ses effets sur les secteurs individuels et leurs agrégations prendront davantage d'am-

³ Papers explaining the revisions to the labour force survey and analysing their impact are available on request from Labour Force Survey Division, Statistics Canada.

³ Des documents expliquent les modifications apportées à l'enquête sur la population active et en analysent les effets; on peut se les procurer sur demande auprès de la Division de l'enquête sur la population active de Statistique Canada.

individual sectors and their aggregations, the effect of such error will be more serious when intersectoral comparisons of absolute levels are attempted. Further there are marked differences in the institutional factors affecting the industry groupings presented, factors such as the level of investment in and the rate of return on fixed capital, and at the present stage of statistical development these factors are not accounted for. It is also worth noting that the relative values of output, because they are adjusted for price change, can change depending on the choice of the base year. Prices do not always change by the same amount, or even necessarily in the same direction, and the choice of a different base year would yield different relative prices for output.

pleur au moment d'établir les comparaisons intersectorielles de niveau absolu. De plus, il existe des différences appréciables dans les facteurs institutionnels influant sur les groupes d'activités, notamment le niveau des investissements en immobilisations et leur taux de rendement; en l'état actuel de la statistique, on ne peut pas tenir compte de ces facteurs. Il y a lieu également de signaler que les valeurs relatives de la production peuvent varier, puisqu'elles sont ajustées pour tenir compte des variations de prix, en fonction du choix de l'année de base. Les prix ne varient pas toujours d'un montant égal ou n'évoluent pas nécessairement dans une seule direction et le choix d'une année de base différente donnerait des prix relatifs dissemblables pour la production.

TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-78

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-78
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.4	68.7	83.6	13.9	42.8	35.2	20.2	16.6	47.1
1947	31.3	71.8	85.4	17.3	43.6	36.7	24.1	20.2	55.2
1948	32.5	73.0	86.8	19.3	44.5	37.4	26.4	22.2	59.3
1949	33.3	74.0	87.3	20.3	45.0	38.2	27.5	23.3	61.1
1950	35.7	73.8	85.3	22.2	48.4	41.8	30.1	26.0	62.3
1951	38.5	75.7	86.9	25.9	50.9	44.3	34.2	29.8	67.3
1952	41.3	76.3	87.1	28.1	54.1	47.4	36.9	32.3	68.1
1953	43.0	76.7	87.5	30.1	56.1	49.1	39.2	34.3	69.9
1954	42.1	76.1	86.5	30.2	55.3	48.7	39.7	34.9	71.8
1955	46.8	77.0	86.8	32.2	60.8	53.9	41.8	37.1	68.7
1956	51.0	80.0	90.0	36.1	63.7	56.7	45.1	40.1	70.8
1957	51.1	81.3	90.3	38.9	62.9	56.6	47.8	43.0	75.5
1958	51.9	78.9	87.0	39.2	65.8	59.6	49.7	45.0	75.5
1959	54.6	80.2	88.3	41.2	68.1	61.9	51.4	46.7	77.3
1960	55.8	79.9	87.4	43.1	69.8	63.9	54.0	49.4	77.9
1961	57.0	80.1	86.6	44.4	71.1	65.8	55.4	51.3	77.9
1962	61.1	82.1	88.7	46.8	74.4	68.9	57.1	52.8	76.7
1963	64.6	83.9	90.0	49.6	77.0	71.8	59.1	55.1	76.7
1964	69.3	86.8	92.6	53.6	79.8	74.9	61.7	57.9	77.3
1965	74.6	90.5	95.7	59.2	82.4	77.9	65.4	61.9	79.4
1966	79.8	93.6	97.7	66.3	85.3	81.6	70.8	67.8	83.0
1967	82.1	95.3	99.0	72.4	86.2	82.9	76.0	73.2	88.2
1968	86.7	95.4	97.9	77.5	90.9	88.6	80.9	78.8	89.0
1969	92.3	98.4	100.0	85.5	93.8	92.3	87.0	85.5	92.7
1970	94.1	98.3	99.0	91.5	95.7	95.1	93.1	92.4	97.2
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.2	103.2	102.4	111.1	102.9	103.7	107.7	108.5	104.6
1973	115.4	108.3	107.6	129.6	106.6	107.3	119.6	120.4	112.2
1974	121.2	113.7	112.4	154.4	106.6	107.9	135.8	137.4	127.4
1975	121.5	114.8	112.6	177.9	105.8	107.9	154.9	158.0	146.4
1976	128.7	116.4	113.5	203.8	110.5	113.3	175.1	179.5	158.4
1977	133.1	119.0	114.1	223.4	111.8	116.7	187.7	195.8	167.8
1978	139.2	122.0	117.7	243.4	114.0	118.2	199.4	206.8	174.9

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1961-78

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1961-78

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.2	2.4	2.4	5.5	4.6	4.7	3.0	3.0	-1.6
1962-63	5.7	2.2	1.4	5.8	3.5	4.2	3.5	4.3	0.1
1963-64	7.3	3.5	2.9	8.0	3.6	4.3	4.4	5.0	0.7
1964-65	7.6	4.2	3.4	10.6	3.3	4.0	6.1	6.9	2.7
1965-66	7.0	3.3	2.1	11.9	3.5	4.7	8.3	9.6	4.6
1966-67	2.9	1.8	1.3	9.3	1.1	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.6	0.1	-1.1	6.6	5.5	4.2	6.5	7.8	0.9
1968-69	6.5	3.2	2.2	10.8	3.2	4.2	7.5	8.4	4.1
1969-70	2.0	-0.1	-1.1	7.0	2.0	3.0	7.0	8.1	4.9
1970-71	6.2	1.7	1.0	9.3	4.5	5.2	7.4	8.2	2.9
1971-72	6.2	3.2	2.4	11.1	2.9	3.7	7.7	8.5	4.6
1972-73	8.7	4.9	5.1	16.6	3.6	3.5	11.1	11.0	7.3
1973-74	5.0	5.0	4.5	19.2	0.0	0.6	13.5	14.1	13.5
1974-75	0.2	1.0	0.2	15.2	-0.8	0.0	14.1	15.0	15.0
1975-76	5.9	1.3	0.8	14.5	4.4	5.0	13.0	13.6	8.2
1976-77	3.4	2.3	0.5	9.6	1.2	3.0	7.2	9.1	6.0
1977-78	4.6	2.5	3.2	9.0	2.9	1.3	6.3	5.6	4.2

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-78

TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-78
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.1	53.1	61.8	12.7	51.0	43.9	23.9	20.6	46.9
1947	29.5	57.7	66.5	15.5	51.1	44.3	26.9	23.4	52.7
1948	30.5	59.5	68.6	17.6	51.2	44.5	29.9	26.0	58.5
1949	31.7	60.8	69.3	19.1	52.1	45.8	31.4	27.5	60.1
1950	33.9	61.9	69.5	20.3	54.8	48.7	32.9	29.3	60.0
1951	36.2	65.4	72.9	23.8	55.4	49.6	36.4	32.6	65.7
1952	38.1	66.9	74.2	26.3	57.0	51.3	39.3	35.5	69.1
1953	40.4	68.0	75.0	28.5	59.4	53.8	41.9	37.9	70.5
1954	40.8	67.0	73.2	28.8	60.9	55.8	43.0	39.3	70.5
1955	44.8	69.1	75.1	30.6	64.9	59.7	44.3	40.7	68.2
1956	49.1	73.1	79.7	34.5	67.1	61.6	47.2	43.3	70.3
1957	50.1	75.1	81.2	37.5	66.7	61.7	49.5	45.8	74.2
1958	50.4	73.1	78.7	37.2	69.0	64.1	51.4	47.7	74.5
1959	53.5	74.8	80.6	39.9	71.5	66.3	53.3	49.5	74.6
1960	54.6	74.9	80.2	41.7	72.9	68.1	55.7	52.1	76.5
1961	56.5	75.1	79.7	43.1	75.2	70.9	58.8	57.2	76.4
1962	60.2	77.7	82.7	45.7	77.5	72.8	60.6	59.5	78.8
1963	63.4	79.9	84.6	48.4	79.4	74.9	63.0	62.9	83.0
1964	68.6	83.4	88.3	52.5	82.2	77.7	66.3	62.9	87.2
1965	74.1	88.1	92.9	58.4	84.1	79.8	68.9	65.5	92.1
1966	79.0	92.3	96.2	65.6	85.6	82.1	71.1	68.2	96.8
1967	82.2	93.9	97.4	71.6	87.5	84.4	73.5	70.0	100.0
1968	86.8	94.3	96.8	76.5	92.1	89.7	78.1	75.9	104.2
1969	92.3	97.7	99.4	85.0	96.4	92.9	86.9	85.5	111.3
1970	94.3	98.1	98.9	91.3	96.1	95.4	93.0	92.3	126.3
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	145.6
1972	107.0	104.0	103.6	111.5	102.8	103.3	107.1	107.6	157.4
1973	116.4	109.9	109.4	129.6	105.9	106.4	117.9	118.4	166.7
1974	122.6	115.7	114.6	154.9	106.0	107.0	133.9	135.1	173.3
1975	122.5	116.8	114.6	178.5	104.9	106.9	152.8	155.7	
1976	129.7	118.7	116.1	204.2	109.3	111.8	172.0	175.9	
1977	134.1	121.7	117.3	223.6	110.2	114.4	183.7	190.6	
1978	140.1	124.8	121.3	242.7	112.3	115.5	194.5	200.1	

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1961-78

TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1961-78

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	6.5	3.3	3.8	6.0	3.1	2.7	2.6	2.1	-0.5
1962-63	5.3	2.8	2.3	6.1	2.5	2.9	3.1	3.6	0.7
1963-64	8.2	4.4	4.3	8.5	3.5	3.7	3.8	4.0	0.2
1964-65	8.0	5.6	5.3	11.2	2.3	2.7	5.3	5.7	3.0
1965-66	6.6	4.8	3.6	12.3	1.8	2.9	7.2	8.5	5.4
1966-67	4.1	1.7	1.2	9.2	2.2	2.8	7.3	7.9	4.9
1967-68	5.6	0.4	-0.7	6.7	5.3	6.3	6.4	7.4	1.1
1968-69	6.3	3.7	2.7	11.1	2.5	3.6	7.2	8.2	4.5
1969-70	2.2	0.4	-0.5	7.4	1.8	2.7	7.0	7.5	5.1
1970-71	6.0	1.9	1.1	9.6	4.1	4.8	7.5	8.3	3.3
1971-72	7.0	4.0	3.6	11.5	2.8	3.3	7.1	7.6	4.2
1972-73	8.8	5.6	5.6	16.2	3.0	3.0	10.1	10.0	6.8
1973-74	5.3	5.3	4.8	19.5	0.1	0.6	13.5	14.1	13.4
1974-75	-0.1	1.0	-0.0	15.2	-1.0	-0.1	14.1	15.2	15.3
1975-76	5.9	1.6	1.3	14.4	4.2	4.6	12.6	13.0	8.1
1976-77	3.4	2.5	1.1	9.5	0.8	2.3	6.8	8.3	5.9
1977-78	4.5	2.5	3.4	8.6	1.9	1.0	5.9	5.0	4.0

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-78

TABLEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-78
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	28.8	96.7	115.0	15.6	29.8	25.0	16.2	13.6	54.3
1947	30.5	99.3	114.7	20.9	30.7	26.6	21.1	18.2	68.6
1948	32.1	99.7	115.2	23.0	32.2	27.9	23.1	20.0	71.8
1949	32.7	100.4	115.1	23.7	32.6	28.4	23.6	20.6	72.6
1950	35.4	99.1	111.6	26.7	35.7	31.7	26.9	23.9	75.4
1951	38.8	100.9	113.1	31.6	38.4	34.3	31.3	28.0	81.5
1952	42.1	100.0	111.4	33.8	42.1	37.8	33.9	30.4	80.4
1953	43.7	99.5	111.5	35.6	43.9	39.2	35.8	31.9	81.4
1954	41.8	97.5	108.9	34.9	42.9	38.4	35.8	32.0	83.4
1955	47.3	97.5	108.1	37.1	48.5	43.8	38.1	34.3	78.4
1956	51.9	99.8	110.2	41.6	52.0	47.1	41.7	37.8	80.2
1957	51.4	99.2	107.9	44.1	51.8	47.6	44.5	40.9	85.8
1958	52.2	93.8	101.5	43.4	55.6	51.4	46.3	42.8	83.2
1959	54.7	94.4	102.1	45.1	57.9	53.6	47.8	44.2	82.5
1960	55.9	92.9	99.8	46.9	60.2	56.0	50.4	47.0	83.8
1961	56.5	91.7	97.3	47.2	61.6	58.0	51.5	48.5	83.6
1962	61.8	93.1	99.0	49.8	66.4	62.4	53.5	50.3	80.6
1963	65.7	94.2	99.5	52.4	69.7	66.0	55.6	52.7	79.8
1964	70.2	97.0	101.8	56.8	72.4	69.0	58.6	55.8	80.9
1965	76.0	99.8	104.0	62.9	76.1	73.0	63.0	60.4	82.7
1966	82.1	101.7	105.4	70.5	80.7	77.9	69.3	66.9	85.9
1967	82.8	101.9	104.7	75.9	81.2	79.1	74.5	72.5	91.7
1968	88.0	100.9	102.9	80.2	87.2	85.5	79.4	77.9	91.1
1969	93.4	102.0	103.3	87.6	91.6	90.5	85.9	84.8	93.8
1970	94.2	99.4	100.1	91.9	94.7	94.1	92.4	91.8	97.6
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	104.9	100.9	100.1	109.2	103.9	104.7	108.2	109.1	104.2
1973	114.3	104.8	104.4	129.2	109.0	109.4	123.2	123.7	113.0
1974	117.6	107.5	107.2	153.2	109.3	109.7	142.5	143.0	130.3
1975	113.3	106.1	105.1	173.5	106.7	107.8	163.5	165.1	153.2
1976	119.8	106.5	105.2	197.7	112.5	113.9	185.7	187.9	165.0
1977	123.0	105.8	103.1	216.4	116.2	119.3	204.5	210.0	176.0
1978	128.9	106.5	104.4	233.5	121.0	123.5	219.2	223.6	181.1

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-78

TABLEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-78

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.5	7.8	7.6	4.0	3.8	-3.5
1962-63	6.3	1.2	0.5	5.2	5.0	5.8	4.0	4.7	-1.0
1963-64	6.8	2.9	2.3	8.3	3.9	4.5	5.3	5.9	1.4
1964-65	8.3	3.0	2.2	10.7	5.1	5.8	7.5	8.3	2.2
1965-66	8.0	1.9	1.3	12.2	6.0	6.7	10.1	10.8	3.9
1966-67	0.9	0.2	-0.7	7.6	0.6	1.5	7.4	8.4	6.7
1967-68	6.3	-1.0	-1.7	5.6	7.4	8.1	6.6	7.4	-0.7
1968-69	6.1	1.1	0.3	9.3	5.0	5.8	8.1	8.9	2.9
1969-70	0.9	-2.5	-3.0	4.9	3.4	4.0	7.6	8.2	4.0
1970-71	6.2	0.6	-0.1	8.8	5.6	6.3	8.2	8.9	2.5
1971-72	4.9	0.9	0.1	9.2	3.9	4.7	8.2	9.1	4.2
1972-73	9.0	3.9	4.3	18.3	4.9	4.5	13.8	13.4	8.5
1973-74	2.9	2.6	2.6	18.6	0.3	0.3	15.6	15.6	15.3
1974-75	-3.7	-1.3	-1.9	13.3	-2.4	-1.7	14.8	15.5	17.6
1975-76	5.7	0.4	0.2	14.0	5.4	5.7	13.5	13.8	7.7
1976-77	2.7	-0.6	-2.1	9.5	3.3	4.7	10.1	11.8	6.7
1977-78	4.8	0.6	1.3	7.9	4.1	3.5	7.2	6.5	2.9

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-78TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-78
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	24.5	67.1	74.4	13.4	36.5	32.9	20.0	18.0	54.8
1947	26.9	72.9	80.3	17.7	36.9	33.5	24.2	22.0	65.7
1948	28.5	74.6	82.1	20.4	38.2	34.7	27.4	24.9	71.6
1949	29.6	75.8	82.2	21.4	39.1	36.0	28.3	26.1	72.5
1950	32.0	77.2	83.3	23.2	41.5	38.4	30.1	27.9	72.6
1951	34.7	82.7	88.8	27.8	42.0	39.1	33.6	31.3	80.1
1952	36.4	83.6	89.0	30.6	43.6	40.9	36.6	34.4	84.0
1953	39.2	84.4	90.2	32.8	46.5	43.5	38.9	36.4	83.7
1954	39.4	81.1	85.0	32.3	48.6	46.4	39.9	38.0	82.1
1955	43.8	83.6	87.5	34.2	52.4	50.1	40.9	39.1	78.2
1956	48.5	88.2	92.6	38.8	55.0	52.4	44.0	41.9	80.0
1957	49.6	88.8	92.2	41.1	55.8	53.8	46.3	44.6	82.9
1958	49.5	83.7	86.7	40.4	59.1	57.1	48.3	46.6	81.6
1959	52.7	85.3	88.7	42.8	61.8	59.4	50.2	48.2	81.2
1960	53.6	84.2	87.0	44.3	63.7	61.6	52.7	51.0	82.7
1961	55.6	82.7	84.7	44.7	67.2	65.7	54.0	52.8	80.4
1962	60.0	85.3	88.3	47.6	70.4	67.9	55.9	53.9	79.4
1963	63.3	87.2	90.1	50.3	72.6	70.3	57.7	55.9	79.5
1964	69.1	91.3	94.7	54.9	75.7	73.0	60.2	58.0	79.5
1965	75.2	96.3	100.0	61.5	78.1	75.2	63.9	61.5	81.7
1966	80.8	100.7	104.1	69.5	80.2	77.6	69.1	66.8	86.1
1967	83.2	100.3	102.7	74.6	83.0	81.0	74.4	72.7	89.7
1968	88.2	99.7	101.8	79.0	88.5	86.6	79.3	77.6	89.5
1969	93.7	101.4	102.6	86.6	92.4	91.3	85.4	84.4	92.4
1970	94.7	99.3	100.2	91.5	95.4	94.5	92.2	91.4	96.6
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.3	102.3	102.2	109.8	103.9	104.0	107.3	107.4	103.3
1973	116.2	107.7	107.7	129.1	107.9	107.9	119.9	119.9	111.2
1974	120.1	110.7	110.7	154.0	108.5	108.5	139.2	139.1	128.2
1975	114.7	108.7	107.5	174.3	105.5	106.7	160.3	162.1	152.0
1976	121.3	109.7	108.6	198.2	110.6	111.6	180.7	182.4	163.4
1977	124.3	109.1	107.2	216.3	113.9	116.0	198.3	201.8	174.1
1978	129.9	109.4	108.7	231.4	118.7	119.5	211.5	212.9	178.1

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-78TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-78

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.9	3.1	4.3	6.6	4.8	3.3	3.4	2.2	-1.2
1962-63	5.5	2.2	2.0	5.6	3.1	3.5	3.4	3.5	0.1
1963-64	9.2	4.7	5.1	9.1	4.3	3.8	4.2	3.9	-0.0
1964-65	8.8	5.5	5.6	11.9	3.2	3.0	6.1	6.0	2.9
1965-66	7.4	4.6	4.1	13.1	2.7	3.2	9.1	8.7	5.3
1966-67	3.0	-0.4	-1.3	7.3	3.5	4.4	7.8	8.8	4.2
1967-68	6.0	-0.6	-0.9	5.8	6.6	6.9	6.5	6.8	-0.2
1968-69	6.2	1.7	0.8	9.7	4.4	5.4	7.8	8.8	3.2
1969-70	1.1	-2.1	-2.4	5.7	3.2	3.5	7.9	8.2	4.6
1970-71	5.6	0.7	-0.2	9.3	4.8	5.8	8.5	9.5	3.5
1971-72	6.3	2.3	2.2	9.8	3.9	4.0	7.3	7.4	3.3
1972-73	9.3	5.2	5.4	17.6	3.8	3.7	11.8	11.6	7.6
1973-74	3.4	2.8	2.8	19.3	0.6	0.6	16.0	16.0	15.4
1974-75	-4.5	-1.8	-2.9	13.2	-2.8	-1.7	15.2	16.5	18.6
1975-76	5.8	0.9	1.1	13.7	4.8	4.6	12.7	12.5	7.5
1976-77	2.5	-0.5	-1.4	9.1	3.0	3.9	9.7	10.6	6.5
1977-78	4.5	0.3	1.4	7.0	4.2	3.0	6.7	5.5	2.3

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-78

TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-78
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.8	42.3	51.7	12.0	70.4	57.6	28.3	23.2	40.2
1947	32.1	46.0	55.6	13.5	69.9	57.8	29.3	24.2	42.0
1948	32.7	47.9	57.9	15.3	68.3	56.5	32.0	26.5	46.8
1949	34.0	49.2	59.0	16.8	69.1	57.6	34.1	28.4	49.3
1950	35.8	50.0	58.6	17.5	71.6	61.0	35.1	29.9	49.0
1951	37.8	51.9	60.3	19.9	72.8	62.7	38.3	33.0	52.6
1952	39.9	54.0	62.4	22.2	73.9	63.9	41.0	35.5	55.5
1953	41.6	55.3	63.1	24.3	75.2	66.0	43.9	38.5	58.3
1954	42.2	56.1	63.8	25.3	75.3	66.2	45.2	39.7	60.0
1955	45.7	57.8	65.2	27.0	79.1	70.1	46.7	41.4	59.1
1956	49.2	61.4	69.4	30.3	80.1	70.9	49.4	43.7	61.6
1957	50.4	64.5	72.5	33.4	78.2	69.6	51.7	46.0	66.2
1958	51.0	64.8	72.3	34.8	78.7	70.5	53.6	48.1	68.2
1959	54.1	66.8	74.3	37.1	81.0	72.9	55.6	50.0	68.6
1960	55.4	67.7	74.8	39.2	81.8	74.1	58.0	52.5	70.8
1961	57.5	69.2	75.7	41.5	83.1	76.0	59.9	54.8	72.2
1962	60.5	71.7	78.2	43.7	84.3	77.3	61.0	55.9	72.3
1963	63.5	74.2	80.3	46.6	85.6	79.1	62.8	58.0	73.3
1964	68.2	77.3	83.2	50.2	88.2	82.0	64.9	60.3	73.6
1965	73.1	81.8	87.3	55.4	89.4	83.7	67.8	63.5	75.8
1966	77.3	85.8	90.0	61.8	90.0	85.9	72.0	68.7	79.9
1967	81.4	89.0	93.2	68.7	91.4	87.3	77.2	73.8	84.4
1968	85.5	90.1	92.8	74.0	94.9	92.1	82.2	79.8	86.6
1969	91.0	94.9	96.8	83.4	95.9	94.0	87.8	86.2	91.6
1970	94.0	97.2	97.8	91.0	96.7	96.1	93.7	93.0	96.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.5	105.4	104.7	113.1	102.0	102.7	107.3	108.0	105.2
1973	116.6	111.6	110.8	130.0	104.5	105.2	116.5	117.4	111.5
1974	124.8	119.5	117.7	155.7	104.4	106.1	130.2	132.2	124.7
1975	129.7	123.1	120.3	182.5	105.4	107.8	148.3	151.8	140.8
1976	137.4	125.7	122.0	210.1	109.3	112.6	167.1	172.2	152.9
1977	143.1	131.5	125.4	230.7	109.8	114.1	175.4	183.9	161.2
1978	149.3	136.8	131.4	253.8	109.2	113.6	185.6	193.2	170.0

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-78

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1961-78

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.2	3.6	3.3	5.4	1.4	1.7	1.7	2.0	0.1
1962-63	5.0	3.4	2.6	6.5	1.5	2.3	2.9	3.8	1.5
1963-64	7.4	4.2	3.7	7.7	3.0	3.7	3.4	5.3	0.3
1964-65	7.2	5.8	4.9	10.5	1.4	2.1	4.5	5.3	3.1
1965-66	5.7	5.0	3.1	11.5	0.7	2.6	6.2	8.1	5.4
1966-67	5.3	3.7	3.6	11.3	1.6	1.6	7.3	7.4	5.7
1967-68	5.0	1.2	-0.4	7.7	3.8	5.5	6.4	8.2	2.5
1968-69	6.4	5.4	4.3	12.6	1.1	2.1	6.9	8.0	5.8
1969-70	3.3	2.4	1.1	9.2	0.8	2.2	6.6	8.0	5.7
1970-71	6.4	2.9	2.2	9.8	3.4	4.1	6.8	7.5	3.3
1971-72	7.5	5.4	4.7	13.1	2.0	2.7	7.3	8.0	5.2
1972-73	8.5	5.9	5.8	15.0	2.5	2.4	8.6	8.6	6.0
1973-74	7.0	7.1	6.3	19.7	-0.1	0.9	11.8	12.7	11.8
1974-75	3.9	2.9	2.2	17.2	1.0	1.6	13.9	14.8	12.9
1975-76	5.9	2.2	1.4	15.1	3.7	4.5	12.7	13.5	8.7
1976-77	4.1	4.6	2.8	9.8	-0.5	1.3	8.0	6.8	5.4
1977-78	4.3	4.0	4.8	10.0	0.4	-0.4	5.8	5.0	5.4

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-78TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-78
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	63.5	235.1	258.6	43.1	27.0	24.6	18.3	16.7	67.9
1947	59.6	222.4	236.2	61.6	26.8	25.2	27.7	26.1	103.4
1948	61.6	217.3	232.6	55.8	28.4	26.5	25.7	24.0	90.6
1949	58.0	215.5	231.3	52.5	26.9	25.1	24.4	22.7	90.5
1950	63.4	201.8	211.8	70.0	31.4	29.9	34.7	33.1	110.5
1951	72.4	186.1	198.9	79.3	38.9	36.4	42.6	39.9	109.5
1952	88.6	176.6	190.6	74.5	50.2	46.5	42.2	39.1	84.1
1953	81.0	170.1	187.2	70.1	47.6	43.3	41.2	37.4	86.5
1954	62.2	174.0	193.5	66.8	35.7	32.1	38.4	34.5	107.4
1955	76.8	162.3	180.9	73.0	47.3	42.5	44.9	40.3	95.0
1956	81.6	153.8	172.7	77.0	53.0	47.2	50.1	44.6	94.4
1957	68.6	141.1	163.6	81.5	46.5	41.9	55.3	49.8	118.8
1958	76.1	141.1	163.6	81.5	46.5	41.9	55.3	49.8	118.8
1959	73.7	137.2	149.3	81.0	53.9	49.4	57.4	52.6	106.5
1960	77.1	133.8	145.1	78.6	53.7	49.4	54.5	50.0	101.4
1961	66.8	133.6	142.2	78.8	53.1	53.1	58.8	54.2	102.0
1962	81.6	129.5	136.8	77.2	63.0	59.6	59.0	55.4	118.0
1963	91.5	127.3	132.9	78.9	71.9	68.9	59.6	56.4	94.6
1964	82.8	123.6	127.1	80.3	67.0	65.2	62.0	59.4	86.3
1965	85.3	116.5	118.4	80.3	73.2	72.1	68.9	67.8	97.0
1966	96.7	106.5	110.0	83.0	90.8	87.9	77.9	75.4	94.1
1967	78.9	109.7	111.6	92.1	71.9	70.7	83.9	82.5	116.7
1968	85.2	106.9	106.8	95.0	79.7	79.8	88.9	89.0	111.5
1969	90.6	104.9	105.5	99.9	86.3	85.9	95.2	94.7	110.3
1970	89.0	100.2	99.9	96.8	88.8	89.1	96.6	97.0	108.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	88.5	94.3	92.8	101.8	93.9	95.3	108.0	109.7	115.1
1973	93.7	91.5	92.9	129.5	102.4	100.9	141.5	139.4	138.2
1974	89.8	92.9	94.6	143.1	96.7	94.9	154.1	151.3	159.4
1975	98.0	94.1	96.5	164.0	104.2	101.5	174.4	169.9	167.4
1976	104.2	91.9	93.2	193.3	113.4	111.8	210.4	207.5	185.5
1977	108.8	90.9	88.6	221.2	119.7	122.8	243.5	245.6	203.3
1978	117.8	93.0	89.2	266.8	126.7	132.0	287.1	299.0	226.5

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1961-78TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1961-78

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	22.2	-3.1	-3.7	-2.0	26.0	26.8	1.1	1.8	-19.8
1962-63	12.1	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-8.8
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-6.8	-5.4	4.8	6.4	12.5
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	-0.1	9.3	10.6	6.0	7.3	-3.0
1965-66	13.4	-8.6	-7.1	3.4	24.0	21.9	13.1	11.2	-8.8
1966-67	-18.4	3.0	1.5	10.9	-20.8	-19.6	7.8	9.3	36.0
1967-68	8.0	-2.5	-4.4	3.2	10.8	12.9	5.9	8.0	-4.4
1968-69	6.3	-1.8	-1.2	5.1	8.3	7.6	7.1	6.4	-1.1
1969-70	-1.8	-4.5	-5.4	-3.1	2.9	3.7	1.5	2.4	-1.3
1970-71	12.4	-0.2	0.1	3.3	12.6	12.2	3.5	3.1	-8.1
1971-72	-11.5	-5.7	-7.2	1.8	-6.1	-4.7	8.0	9.7	15.1
1972-73	5.9	-2.9	0.1	27.1	9.1	5.9	31.0	27.0	20.1
1973-74	-4.2	1.5	1.8	10.5	-5.6	-5.9	8.9	8.6	15.3
1974-75	9.1	1.3	2.1	14.6	7.8	7.0	13.2	12.3	5.0
1975-76	6.3	-2.3	-3.5	17.9	8.8	10.1	20.7	22.1	10.9
1976-77	4.4	-1.1	-4.9	14.4	5.6	9.8	15.7	20.3	9.6
1977-78	8.3	2.3	0.7	20.6	5.8	7.5	17.9	19.8	11.4

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-78TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-78
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.6	69.0	75.9	14.2	40.0	36.4	20.6	18.8	51.6
1947	30.2	73.9	80.2	19.5	40.9	37.6	25.1	23.1	61.3
1948	31.5	75.4	82.3	21.5	41.8	38.3	28.4	26.1	68.1
1949	32.4	76.6	82.1	22.6	42.3	39.5	29.5	27.5	69.8
1950	34.5	77.4	82.1	24.2	44.6	42.0	31.3	29.5	70.1
1951	37.5	82.1	85.8	28.6	45.7	43.7	34.8	33.3	76.3
1952	38.9	84.1	86.7	31.7	46.3	44.9	37.7	36.6	81.5
1953	41.7	86.6	89.8	34.5	48.1	46.4	39.8	38.4	82.7
1954	40.8	82.7	84.2	34.2	49.3	48.5	41.3	40.6	83.7
1955	44.7	84.7	86.6	36.3	52.8	51.6	42.8	41.9	81.1
1956	48.9	88.3	90.9	40.1	55.4	53.8	45.5	44.1	82.1
1957	48.8	88.7	90.1	42.4	55.0	54.1	47.9	47.1	87.0
1958	47.9	84.2	85.6	42.4	56.9	56.0	50.4	49.5	88.5
1959	51.4	85.1	87.1	44.8	60.4	59.0	52.6	51.4	87.1
1960	52.3	84.3	85.6	46.3	62.1	61.1	54.9	54.1	88.5
1961	54.4	83.6	84.4	46.9	65.1	64.4	56.1	55.5	86.1
1962	59.4	85.8	87.6	50.1	69.2	67.8	58.3	57.1	84.3
1963	63.4	88.0	90.1	53.3	72.1	70.4	60.6	59.2	84.1
1964	69.5	92.0	94.6	58.1	75.6	73.5	63.2	61.4	83.6
1965	75.8	96.7	99.4	64.1	78.4	76.2	66.3	64.5	84.6
1966	81.5	101.3	103.4	71.9	80.5	78.9	71.0	69.6	88.2
1967	83.9	101.7	103.1	77.2	82.5	81.4	75.9	74.9	92.0
1968	89.1	101.0	102.5	82.4	88.3	86.9	81.6	80.4	92.4
1969	95.8	102.9	104.1	89.9	93.1	92.0	87.3	86.4	93.8
1970	94.5	100.6	101.2	94.0	94.0	93.4	93.5	92.9	99.5
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.1	102.9	102.7	110.6	104.1	104.4	107.5	107.7	103.2
1973	117.6	107.4	107.0	126.7	109.5	109.9	118.0	118.4	107.7
1974	122.0	109.5	109.3	148.9	111.4	111.7	135.9	136.2	122.0
1975	114.3	106.8	105.1	164.3	107.0	108.8	153.8	156.4	143.7
1976	120.8	106.9	105.7	188.7	112.9	114.3	176.5	178.5	156.2
1977	124.1	104.6	103.0	205.4	118.7	120.5	196.4	199.4	165.5
1978	133.8	106.2	106.0	226.7	125.9	126.1	213.4	213.7	169.5

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1961-78TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1961-78

YEAR	OUTPUT (1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.2	2.7	3.8	6.8	6.3	5.3	4.0	3.0	-2.2
1962-63	6.7	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	9.6	4.5	5.0	9.0	4.9	4.4	4.2	3.8	-0.6
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.7	3.7	4.9	5.0	1.2
1965-66	7.5	4.7	4.0	12.1	2.7	3.5	7.1	7.8	4.3
1966-67	2.9	0.4	-0.2	7.4	2.5	3.2	7.0	7.7	4.3
1967-68	6.2	-0.7	-0.6	6.7	7.0	6.8	7.4	7.3	0.4
1968-69	7.5	2.0	1.5	9.1	5.4	5.9	7.0	7.5	1.5
1969-70	-1.4	-2.3	-2.8	4.6	1.0	1.5	7.1	7.6	6.0
1970-71	5.8	-0.6	-1.2	6.4	6.4	7.1	6.9	7.6	0.5
1971-72	7.1	2.9	2.7	10.6	4.1	4.4	7.5	7.7	3.2
1972-73	9.8	4.4	4.3	14.6	5.2	5.3	9.7	9.9	4.4
1973-74	3.7	2.0	2.1	17.5	1.7	1.6	15.2	15.1	13.2
1974-75	-6.3	-2.5	-3.9	10.3	-3.9	-2.6	13.1	14.8	17.8
1975-76	5.7	0.1	0.6	14.8	5.5	5.1	14.7	14.2	8.7
1976-77	2.7	-2.2	-2.5	8.9	5.1	5.4	11.3	11.7	5.9
1977-78	7.8	1.6	3.0	10.4	6.1	4.6	8.7	7.2	2.4

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-78

TABLEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-78
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	20.3	62.8	71.3	12.1	32.3	28.5	19.3	17.0	59.6
1947	22.5	70.9	80.5	16.2	31.7	27.9	22.9	20.2	72.2
1948	24.4	72.7	81.6	18.7	33.6	29.9	25.7	22.9	76.5
1949	25.8	74.0	82.6	19.5	34.9	31.2	26.4	23.6	75.6
1950	28.6	76.7	85.9	21.6	37.3	33.3	28.1	25.1	75.4
1951	30.8	84.0	95.5	26.4	36.7	32.3	31.5	27.7	85.9
1952	33.1	82.4	94.3	28.7	40.2	35.1	34.8	30.4	86.7
1953	35.8	79.4	91.0	30.0	45.1	39.4	37.8	33.0	83.7
1954	37.8	77.4	86.7	29.3	48.8	43.6	37.9	33.7	77.4
1955	42.8	81.2	89.4	30.8	52.7	47.9	37.8	33.7	72.0
1956	48.2	88.1	96.1	36.5	54.7	50.1	41.5	38.0	75.8
1957	51.0	89.1	96.7	38.9	57.2	52.7	43.7	40.2	76.3
1958	52.1	82.8	89.2	37.1	63.0	58.4	44.8	41.6	71.2
1959	54.7	85.7	92.3	39.4	63.9	59.3	46.0	42.7	72.0
1960	56.0	83.9	90.0	41.0	66.7	62.2	48.9	45.6	73.3
1961	57.6	80.9	85.2	41.0	71.2	67.6	50.7	48.2	71.3
1962	60.9	84.0	89.8	43.6	72.5	67.8	51.8	48.5	71.5
1963	63.1	85.4	90.1	45.2	73.9	70.1	53.0	50.2	71.7
1964	68.4	89.7	94.8	49.5	76.2	72.1	55.2	52.2	72.4
1965	74.0	95.2	101.3	57.0	77.7	73.0	59.9	56.3	77.0
1966	79.3	99.4	105.7	65.6	79.8	75.0	66.0	62.0	82.7
1967	81.8	97.2	101.9	70.3	84.2	80.3	72.3	69.0	85.9
1968	86.6	96.8	100.3	73.3	89.5	86.4	75.7	73.1	84.6
1969	89.9	97.9	99.4	81.1	91.8	90.4	82.8	81.6	90.2
1970	94.9	96.5	98.0	87.3	98.3	96.9	90.5	89.1	92.0
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	105.1	101.1	101.2	108.5	103.9	103.8	107.3	107.2	103.3
1973	113.9	108.2	109.2	133.2	105.2	104.3	123.1	122.1	117.0
1974	117.1	113.2	113.8	162.7	103.4	102.9	143.7	143.0	139.0
1975	115.2	112.9	112.8	191.1	102.1	102.2	169.4	169.5	165.9
1976	122.1	115.7	115.1	214.2	105.6	106.1	185.2	186.1	175.4
1977	124.5	118.9	116.2	234.6	104.7	107.1	197.3	201.9	188.5
1978	123.7	116.4	114.4	239.5	106.3	108.1	205.7	209.3	193.5

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1961-78

TABLEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1961-78

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.7	3.9	5.4	6.1	1.8	0.3	2.2	0.7	0.4
1962-63	3.6	1.6	0.3	3.9	1.9	3.4	2.3	3.5	0.2
1963-64	8.4	5.1	5.3	9.4	3.1	2.9	4.1	3.9	0.9
1964-65	8.2	6.2	6.8	15.2	2.0	1.2	8.5	7.8	6.4
1965-66	7.2	4.4	4.4	15.1	2.7	2.7	10.3	10.2	7.4
1966-67	3.2	-2.2	-3.6	7.1	5.5	7.1	9.6	11.2	3.9
1967-68	5.9	-0.4	-1.6	4.2	6.3	7.6	4.7	5.9	-1.5
1968-69	3.8	1.2	-0.9	10.7	2.6	4.6	9.4	11.6	6.6
1969-70	5.6	-1.4	-1.5	7.7	7.1	7.2	9.2	9.3	2.0
1970-71	5.4	3.6	2.1	14.5	1.7	3.2	10.5	7.2	8.7
1971-72	5.1	1.1	1.2	8.5	3.9	3.8	7.3	12.2	3.3
1972-73	8.4	7.0	7.8	22.8	1.3	0.5	14.7	13.9	13.3
1973-74	2.8	4.6	4.2	22.1	-1.7	-1.3	16.8	17.2	18.8
1974-75	-1.6	-0.3	-0.9	17.5	-1.3	-0.7	17.8	18.5	19.4
1975-76	6.0	2.5	2.1	12.1	3.4	3.8	9.4	9.8	5.8
1976-77	2.0	2.8	1.0	9.5	-0.9	0.9	6.5	8.5	7.4
1977-78	-0.6	-2.1	-1.5	2.1	1.5	3.9	4.3	3.7	2.7

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

Appendix I

SOURCES OF DATA

Output

The output data used to calculate the indexes of labour productivity and unit labour cost are Real Domestic Product by Industry. The following sources are utilized: *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100)* (Catalogue 61-213) for the years from 1971; *Annual Historical Indexes of Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1935 - 1971* (CANSIM Matrix 389) for the years 1946 to 1971. Some special industry aggregations conforming to the industry classification used in productivity calculations are compiled from worksheets underlying the above sources. Dollar values of Real Domestic Product are published in Catalogue 61-213; for the years before 1971 the dollar values are calculated from the index values for each year and the dollar values of the reference base, 1971. The dollar value of total Gross Domestic Product at factor cost for the base year 1971 agrees with the value published in Table 3 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201).

Labour Input

This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed and the number of man-hours worked by these persons employed.

The sources of data for the years from 1961 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures for the years 1946 to 1961, see *Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-hour in Canada, Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963* (Catalogue 14-501).

Reference was made in the discussion of absolute values to discontinuities in labour data dependent on the series "Estimates of Employees" and on the Labour Force Survey. Estimates of Employees is discussed below. The discontinuity in the Labour Force Survey reflects, among other influences, the change in the minimum age for labour force participation from 14 to 15 years and information on multiple job holders. In 1975 the Revised Labour Force Survey was run in parallel with the Former Labour

Appendice I

SOURCES DES DONNÉES

Production

Les indices du produit intérieur réel par industrie ont été utilisés pour calculer les indices de la productivité du travail et du coût unitaire de main-d'oeuvre. Les données relatives à la production proviennent des sources suivantes: *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100)* (n° 61-213 au catalogue) pour les années postérieures à 1971; *Indices chronologiques du produit intérieur réel, par industrie, par année (1971 = 100) 1935 - 1971* (matrice 389 de CANSIM) pour les années 1946 à 1971. Des agrégations particulières respectant la classification par activité ont été compilées à partir des feuilles de travail de ces sources pour permettre certains calculs de productivité. Les valeurs monétaires du produit intérieur réel sont publiées au n° 61-213 au catalogue; pour les années antérieures à 1971, elles sont calculées d'après les valeurs indiciaires de chaque année et les valeurs monétaires de l'année de référence (1971). Pour cette année de base enfin, la valeur monétaire du produit intérieur brut total au coût des facteurs concorde avec la valeur publiée au tableau 3 des *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue).

Entrée de main-d'oeuvre

On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre: le nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes pendant lesquelles ces personnes ont travaillé.

Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1961. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre pour la période 1946 à 1961, consulter la publication *Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963* (n° 14-501F au catalogue).

À propos des valeurs absolues, il a été fait mention de ruptures de continuité dans les données dépendant des séries sur l'estimation du nombre de salariés et de l'enquête sur la population active. Le cas des estimations du nombre de salariés est étudié plus loin. En ce qui concerne les chiffres de la population active, la rupture de continuité découle en partie de l'augmentation de l'âge minimum d'activité (qui est passé de 14 à 15 ans) et des renseignements recueillis sur les personnes cumulant des emplois. En 1975, la nouvelle enquête sur la population active a été menée

Force Survey, providing a year of overlap, and the index numbers can be constructed as a continuous series.

The Revised Labour Force Survey provides data on multiple job holders for the first time on a regular basis. A multiple job holder in fact represents two jobs, and is so counted in the industry and classes of worker series derived from the Revised Labour Force Survey. Where employment measures come from establishment reporting records a multiple job holder is automatically recorded on the payroll records of each of his employers.

The multiple job holder is recorded according to the industry of his main job, as the industry of his second job is not recorded, but according to the class of worker (paid worker or other than paid worker) of the second job. While a multiple job holder is not necessarily employed in the same industry for both the first and second jobs, available evidence suggests that the number of second job holders in a particular industry approximates the number of multiple job holders whose first job is in the same industry.

While multiple job holders are counted twice as persons employed, there is of course no duplication in the number of man-hours worked.

Persons Employed. Persons employed are made up of two groups: paid workers and other than paid workers. The other than paid workers include self-employed workers and unpaid family workers.

Paid Workers. *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961 - 1976* (Catalogue 72-516), and monthly Catalogue 72-008 for subsequent years, is the source of data for paid workers for the following industries: forestry, construction, transportation, communication and other utilities, trade, finance, insurance and real estate and the commercial sector of community, business and personal service industries. Some adjustments to the industrial classification of the series was made, effective in 1977.¹ Estimates of the impact of this revision were made for 1976.² Faced with the introduction of a discontinuity in the series it was convenient to shift the break to 1975. Thus the discontinuity in Estimates of Employees would coincide with the discontinuity necessitated by the Revised Labour Force Survey, as described above. The adjusted values for 1975 were calculated from the relative

parallèlement à l'ancienne; le chevauchement des deux enquêtes cette année-là permet de construire une série continue de nombres-indices.

Grâce à la nouvelle enquête sur la population active, on a pu recueillir pour la première fois des données périodiques sur les personnes cumulant des emplois; ces personnes occupent en réalité deux emplois et c'est ainsi que l'on en tient compte dans les séries sur la branche d'activité et le statut professionnel établies à partir de la nouvelle enquête sur la population active. Lorsque les mesures de l'emploi sont tirées des registres des établissements déclarants, une personne qui cumule des emplois figure automatiquement sur la feuille de paie de chacun de ses employeurs.

La personne cumulant des emplois est inscrite dans la branche d'activité de son emploi principal, la branche d'activité de son emploi secondaire n'étant donc pas prise en compte, mais avec le statut professionnel (travailleur rémunéré ou autre) de l'emploi secondaire. Une telle personne n'a pas nécessairement deux emplois dans la même branche d'activité, mais les renseignements dont on dispose indiquent que le nombre de personnes qui ont un deuxième emploi dans une branche d'activité donnée est à peu près égal au nombre de celles dont le premier emploi est dans la même branche d'activité.

Les personnes cumulant des emplois sont comptées deux fois dans le nombre des personnes occupées, mais cela n'entraîne bien sur aucun double compte dans le nombre d'heures-hommes travaillées.

Personnes occupées. Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés. Cette dernière catégorie comprend les travailleurs autonomes et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Travailleurs rémunérés. Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie, 1961 - 1976* (n° 72-516 au catalogue) et, pour les années suivantes, de la publication mensuelle n° 72-008 au catalogue, dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière, bâtiment et travaux publics, transports, communications et autres services publics, commerce, finances, assurances et affaires immobilières, et le secteur commercial des services socio-culturels, commerciaux et personnels. Des ajustements ont été apportés à la classification des activités économiques de la série à compter de 1977¹, et des estimations de l'impact de cette révision ont été effectuées pour 1976². Comme cela introduisait une rupture de continuité dans la série, il a été décidé de reporter cette rupture à 1975, afin de la faire coïncider avec celle engendrée par la refonte de l'enquête sur la population active (voir plus haut). Les valeurs ajustées pour 1975 ont été calculées à partir de la variation

¹ For a description see *Estimates of Employees, 1961 - 1976* (Catalogue 72-516), page 5.

² *Ibid*, pages 6 and 7.

¹ Pour plus de renseignements, voir *Estimations du nombre de salariés, 1961 - 1976* (n° 72-516 au catalogue), page 5.

² *Ibid*, pages 6 et 7.

change in the published series and the adjusted values for 1976 as published on pages 6 and 7 of Catalogue 72-516. The source of the number of paid workers in manufacturing is *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas* (Catalogue 31-203). The data for years more recent than are available from Catalogue 31-203 are estimated on the basis of the corresponding employment data from *Estimates of Employees by Province and Industry* (Catalogue 72-008).

For the mining industry, the number of paid workers in Major Groups 1-4 inclusive [metal mines, mineral fuels, non-metal mines (except coal mines), quarries and sand pits] is taken from *General Review of the Mineral Industries* (Catalogue 26-201). The other major group, services incidental to mining, includes three industries. The number of paid workers in "contract drilling for petroleum" and "other contract drilling" is obtained from *Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling* (Catalogue 26-207). The remaining industry, miscellaneous services incidental to mining, is measured by interpolation between and extrapolation from the number of paid workers reported in the decennial censuses. Employment in the oil sands industry is included. Values for the most recent years are calculated on the basis of employment data from *Estimates of Employees by Province and Industry* (Catalogue 72-008).

The totality of the industries described above includes three industries which are classified as non-commercial, and thus must be excluded: highway and bridge maintenance, water systems and other utilities. Employment in "electric power, gas and water" is published in *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002). This total is deducted from the number of paid workers in transportation, communication and other utilities, as described above. Also published in the same source is employment in electric power and in gas distribution. Employment in water systems and other utilities is calculated as a residual. Similarly, and from the same source, employment in highway and bridge maintenance is deducted from the number of paid workers in transportation and storage. It is expected that the larger firm employment survey represents all employment in these industries.

The number of paid workers in agriculture and in fishing and trapping is taken from *The Labour Force* (Catalogue 71-001). Multiple job holders are added from 1975.

Other than Paid Workers. For manufacturing the number of other than paid workers is derived from the series working owners and partners in *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial*

relative de la série publiée et des valeurs ajustées pour 1976, telles qu'elles sont publiées aux pages 6 et 7 du n° 72-516 au catalogue. Le nombre des travailleurs rémunérés dans les industries manufacturières est tiré de la publication *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). Les données des années plus récentes et qui ne figurent pas dans cette publication sont estimées à partir des données correspondantes de l'emploi tirées de *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie* (n° 72-008 au catalogue).

Dans le cas des mines, le nombre de travailleurs rémunérés des groupes 1-4 inclusivement [mines métalliques, combustibles minéraux, mines non métalliques (sauf mines de charbon), carrières et sablières] a été tiré de la *Revue générale sur les industries minérales* (n° 26-201 au catalogue). L'autre groupe, les services miniers, comprend trois branches d'activité: le nombre de travailleurs rémunérés au service des branches d'activité "forage de puits de pétrole à forfait" et "autre forage à forfait" provient du bulletin *Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait* (n° 26-207 au catalogue); quant au cas des services miniers divers, on a estimé le nombre de travailleurs rémunérés par interpolation et extrapolation à partir des chiffres des recensements décennaux. Les personnes travaillant à l'exploitation des sables bitumineux ont été prises en compte. Pour les dernières années, ces estimations ont été établies à l'aide des données correspondantes sur l'emploi provenant de *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie* (n° 72-008 au catalogue).

Trois activités non commerciales (entretien de routes et de ponts, distribution d'eau et autres services d'utilité publique) appartiennent aux activités décrites ci-dessus et doivent par conséquent en être exclues. Les données sur l'emploi dans le groupe "énergie électrique, gaz et eau", qui paraissent dans *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue), ont été déduites du nombre de travailleurs rémunérés de la division des transports, communications et autres services publics. La même publication fournit aussi les données sur l'emploi dans l'énergie électrique et la distribution de gaz, et l'emploi dans la distribution d'eau et les autres services d'utilité publique a été calculé de façon résiduelle. Le nombre de travailleurs employés à l'entretien des routes et des ponts a été également déduit du nombre des travailleurs des transports et de l'entreposage, toujours suivant la même méthode et d'après la même source de données. On suppose que l'enquête sur l'emploi dans les grandes entreprises appréhende la totalité de l'emploi dans ces branches d'activité.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l'agriculture, de la pêche et de la chasse a été tiré de la publication *La population active* (n° 71-001 au catalogue). Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Personnes autres que les travailleurs rémunérés. Dans le cas des industries manufacturières, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été établi à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs publiées

Areas (Catalogue 31-203). For mining the data are obtained from the decennial censuses and estimated for other years by interpolation and extrapolation. For the remaining industries the number of other than paid workers is obtained from tabulations of The Labour Force.

Man-hours Worked. With the exception of manufacturing the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the number of persons employed and the average number of hours worked in each year.

In manufacturing, the basic source is the Annual Census of Manufactures, supplemented by other survey results as noted. Distinct calculations are made for production workers and for salaried employees, total man-hours worked being obtained as the sum of the two elements.

For production workers, the number of man-hours worked is obtained from tabulations of returns to the Annual Census of Manufactures.

For salaried employees, the methodology for estimating hours worked is slightly different in the early part of the period, up to 1969. The discontinuance of the survey *Earnings and Hours of Work in Manufacturing* at that time necessitated a different technique in the later period. This survey yielded a value of average hourly earnings applicable to the earnings of salaried employees. With data on average hourly earnings, payroll values are converted into estimated hours paid. The survey on labour costs in Canada covers the manufacturing industry in selected years, and this provides a basis for converting hours **paid** to hours **worked**. The ratio of hours worked to hours paid for the Labour Costs Survey years was extended to other years by interpolation. For the years after 1969, relationships presented in the Labour Costs Survey are used to convert average weekly earnings of salaried employees from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002) to a rate of pay per hour worked. Dividing the earnings of salaried employees by this hourly rate yields an estimate of hours worked.

Average hours worked by working owners and partners is taken from hours worked by other than paid workers in manufacturing in the Labour Force Survey.

For recent years, when the Annual Census of Manufactures is not yet available, the relative change in hours worked in manufacturing is calculated in the

dans *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). Dans le cas du secteur minier, les données proviennent des recensements décennaux, et ont été estimées pour les autres années par interpolation et extrapolation. Pour ce qui est des autres activités économiques, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été obtenu à partir des totalisations de La population active.

Heures-hommes travaillées. Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on a obtenu le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en faisant le produit du nombre de personnes occupées et de la moyenne annuelle des heures travaillées.

Dans le cas des industries manufacturières, les données proviennent en premier lieu du recensement annuel des manufactures, mais aussi de quelques autres enquêtes dont il est fait mention. On a calculé de façon distincte le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production et par les employés salariés et on en a fait la somme.

Le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production a été établi en totalisant les résultats du recensement annuel des manufactures.

On a estimé le nombre d'heures-hommes travaillées par les employés salariés de façon légèrement différente pour les premières années de la période visée, c'est-à-dire jusqu'en 1969. L'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières ayant été abandonnée cette année-là, il a fallu utiliser une nouvelle méthode pour les années suivantes. Cette enquête permettait de connaître les gains horaires moyens des salariés, à partir desquels on pouvait convertir les chiffres des rémunérations en estimations du nombre d'heures payées. L'enquête sur les coûts de main-d'oeuvre au Canada recueille des données sur les industries manufacturières pour certaines années, ce qui permet de convertir le nombre d'heures **payées** en nombre d'heures **travaillées**. Le rapport des heures travaillées aux heures payées que l'on obtient pour les années appréhendées par l'Enquête sur les coûts de main-d'oeuvre a été appliqué aux autres années par interpolation. Pour les années postérieures à 1969, on a utilisé les rapports tirés de l'Enquête sur les coûts de main-d'oeuvre pour convertir les gains hebdomadaires moyens des salariés d'après le bulletin *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue) en taux de salaire horaire pour les heures travaillées; on a alors estimé le nombre d'heures travaillées en divisant les gains des salariés par le taux horaire.

L'Enquête sur la population active permet d'établir le nombre moyen d'heures travaillées par les propriétaires et les associés actifs, d'après le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés des industries manufacturières.

Dans le cas des dernières années, pour lesquelles on ne dispose pas encore des données du recensement annuel des manufactures, on calcule la variation relative du nombre

same manner as for other industries, as described below.

Average hours worked for industries other than manufacturing are calculated from tabulations of The Labour Force. Estimates are made independently for paid workers and other than paid workers; from 1975 the latter class is further divided into self-employed workers and unpaid family workers. Multiple job holders are included from 1975.

Monthly data from the Labour Force Survey refer only to the survey week. The survey week can be taken as representative of other weeks in the month except for the non-random events of holidays and strikes. The procedure is to first adjust the survey weeks for the effect of strikes and holidays falling in that week. This yields a nominal value of the hours worked in that week if there were no strikes or holidays. The survey generates the data required to make these corrections. Corresponding nominal values for non-survey weeks are estimated by interpolation. These nominal values for each week of the year are then adjusted by the known impact of strikes and/or holidays on that week. The necessary data on strikes is tabulated by Labour Canada. Only the paid worker series is adjusted for strikes. The holiday adjustment is based on statutory holidays and studies of employment practices in industries. Average annual hours worked per week is calculated as the average of the weekly values adjusted for strikes and holidays. The number of hours worked per year is simply the weekly average multiplied by the number of weeks in the year. The number of weeks in the year is not taken as constant, but reflects the vagaries of the calendar. A calendar year encompasses 52 complete weeks plus one, or in leap years, two extra days. If these extra day(s) fall on a normal day of rest the year is considered to have 52 weeks even. If not the number of weeks is greater. There can be a slight variation in the year-to-year change in hours worked on this account.

Labour Compensation

There are two components to labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income of self-employed workers.

Labour Income of Paid Workers. This is the wages and salaries, and supplementary income as estimated by the Labour Division of Statistics Canada and published in Table 29 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201). Adjustments are made to exclude noncommercial industries.

d'heures travaillées dans les industries manufacturières de la même façon que dans les autres industries; la méthode utilisée est décrite ci-dessous.

Dans les activités autres que les industries manufacturières, le nombre moyen d'heures travaillées a été calculé d'après les totalisations de La population active. Les estimations ont été faites séparément pour les travailleurs rémunérés et les autres; à partir de 1975, cette dernière catégorie a été divisée en travailleurs autonomes et travailleurs familiaux non rémunérés. Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Les données mensuelles de l'Enquête sur la population active se rapportent uniquement à la semaine d'enquête, qui est considérée comme représentative des autres semaines du mois, sauf pour ce qui est des congés et des grèves qui ne sont pas aléatoires. La méthode consiste à ajuster les données de la semaine en question en fonction des congés et des grèves qu'elle pouvait comprendre; cela donne une valeur nominale des heures travaillées au cours de la semaine d'enquête comme s'il n'y avait eu ni grève ni congé. Les données nécessaires pour apporter ces corrections sont produites par l'enquête. On estime alors par interpolation les valeurs nominales correspondantes pour les autres semaines et les valeurs nominales de chaque semaine de l'année sont ajustées en fonction de l'incidence connue des grèves ou des congés sur chaque semaine. Les données requises sur les grèves sont totalisées par le ministère du Travail du Canada. Seules les données sur les travailleurs rémunérés sont ajustées pour tenir compte des grèves. Quant à l'ajustement relatif aux congés, il est fondé sur les congés statutaires et sur des études des pratiques d'emploi dans les activités économiques. La moyenne annuelle des heures travaillées par semaine est obtenue en faisant la moyenne des heures hebdomadaires après ajustement pour des grèves et des congés. Le nombre d'heures travaillées par année s'obtient simplement en multipliant la moyenne hebdomadaire par le nombre annuel de semaines. Ce dernier n'est pas constant mais suit les variations du calendrier. Une année civile comprend 52 semaines complètes plus une journée (deux les années bissextiles); si cette (ou ces) journée(s) tombe(nt) un jour normal de repos, on considère que l'année a juste 52 semaines; dans le cas contraire, le nombre de semaines est supérieur. De ce fait, le nombre d'heures travaillées peut légèrement varier d'une année à l'autre.

Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail imputé des travailleurs autonomes.

Revenu du travail des travailleurs rémunérés. Il s'agit de la rémunération des salariés, estimée par la Division du travail de Statistique Canada et publiée au tableau 29 des *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue). On a apporté les ajustements nécessaires afin d'exclure les activités non commerciales.

Labour Income of Other than Paid Workers. In addition to the labour income of paid workers, labour compensation includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation is based on the assumption that the hourly income for the labour of self-employed persons is the same as that of an average paid worker in the same year and the same industry division.

For the years to 1975 the hours worked of self-employed workers was estimated as the ratio of self-employed persons to other than paid workers times the hours worked by other than paid workers. From 1975, as noted above, the hours worked by self-employed persons are estimated directly.

An adjustment is made in the case of some professional persons, as doctors, dentists, lawyers, accountants, engineers. These occupations are largely self-employed, but the average earnings of paid workers in the same industry division underrepresent the earnings of these occupations. In these cases direct evidence on average labour income is introduced.

Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés. La rémunération du travail comprend, en plus du revenu du travail des travailleurs rémunérés, un revenu du travail fictif de tous les autres travailleurs (à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés). L'imputation qui sert à déterminer ce revenu fictif se fonde sur l'hypothèse que le revenu horaire des travailleurs autonomes est égal, au cours d'une même année, à celui d'un travailleur rémunéré moyen de la même division d'activité économique.

Jusqu'en 1975, on a estimé le nombre d'heures travaillées par les travailleurs autonomes en faisant le rapport du nombre de travailleurs autonomes au nombre des personnes autres que les travailleurs rémunérés et en multipliant ce rapport par le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés. À partir de 1975, comme nous l'avons déjà souligné, les heures travaillées par les travailleurs autonomes ont été estimées directement.

Un ajustement s'impose dans le cas de certaines personnes exerçant des professions libérales, comme les médecins, les dentistes, les avocats, les comptables ou les ingénieurs. Il s'agit certes en grande majorité de travailleurs autonomes, mais les travailleurs rémunérés exerçant la même activité perçoivent un revenu moyen moindre, ce qui sous-estimerait les gains de ces personnes. Aussi le revenu moyen de ces travailleurs autonomes a-t-il été estimé directement.

Appendix II

INDUSTRIAL CLASSIFICATION

Commercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 81.3% of Gross Domestic Product in the base year 1971. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregations. These industry groupings are:

- A. Agriculture
- B. Manufacturing
- C. Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing)
- D. Commercial service-producing industries.

The aggregations presented are:

- E. All commercial industries (A + B + C + D)
- F. Commercial goods-producing industries (A + B + C)
- G. Commercial nonagricultural industries (B + C + D)
- H. Commercial nonagricultural goods-producing industries (B + C).

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification¹ (SIC) numbers and 1971 Real Domestic Product² (RDP) weights, is given below.

¹ See *Standard Industrial Classification Manual Revised 1970* (Catalogue 12-501).

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971 - 1978* (Catalogue 61-213).

Appendice II

CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES

Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont compté pour 81.3 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1971. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'oeuvre ou de main-d'oeuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leurs agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
- B. Industries manufacturières
- C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (sauf agriculture et industries manufacturières)
- D. Activités économiques commerciales productrices de services.

Les agrégats sont:

- E. L'ensemble des activités économiques commerciales (A + B + C + D)
- F. Activités économiques commerciales productrices de biens (A + B + C)
- G. Activités économiques commerciales non agricoles (B + C + D)
- H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens (B + C).

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification¹ (dans le manuel de la CAÉ) et leur coefficient de pondération du produit intérieur réel² (PIR) établi sur l'année de base de 1971.

¹ Voir la *Classification des activités économiques révisée 1970* (n° 12-501F au catalogue).

² Voir la publication *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971 - 1978* (n° 61-213 au catalogue).

Standard Industrial Classification Composition

Composition de la Classification des activités économiques

Industry grouping Groupes d'activités économiques	1971 Real Domestic Product weight Pondération du produit intérieur réel de 1971	Standard Industrial Classification composition Composition de la Classification des activités économiques	
		Name - Nom	Number - Numéro
			Division Industries Activités économiques
A. Agriculture	3.371	Agriculture	1
B. Manufacturing - Industries manufacturières	22.753	Manufacturing industries - Industries manufacturières	5
C. Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) - Autres activités économiques commerciales productrices de biens (sauf agriculture et industries manufacturières)	14.247	Forestry - Forêts	2
		Fishing and trapping - Chasse et pêche	3
		Mines (including milling), quarries and oil wells - Mines (y compris broyage), carrières et puits de pétrole	4
		Construction - Bâtiment et travaux publics	6
		Electric power and gas distribution - Énergie électrique et distribution de gaz	7
D. Commercial service-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de services	40.937		Only - Seulement 572, 574
		Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) - Transports, communications et autres services publics (sauf entretien des routes et ponts et énergie électrique, gaz et eau)	7
		Trade - Commerce	8
		Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) - Finances, assurances et affaires immobilières (incluant loyers et redevances)	9
		Related health care institutions - Établissements annexes de soins sanitaires	822
		Offices of physicians and surgeons - Cabinets de médecin et de chirurgien	823
		Offices of para-medical personnel - Cabinets de praticiens paramédicaux	824
		Offices of dentists - Cabinets de dentiste	825
		Diagnostic and therapeutic services, n.e.s. - Services de diagnostic et de soins, n.c.a.	826
		Miscellaneous health services - Services de santé divers	827
		Amusement and recreation services - Divertissements et loisirs	841, 842, 843, 844, 845, 849
		Services to business management - Services fournis aux entreprises	851, 853, 855, 861, 862, 863, 864, 866, 867, 869
		Personal services (less private households) - Services personnels (excluant ménages)	871, 872, 874, 876, 877, 879
		Accommodation and food services - Hébergement et restauration	881, 883, 884, 886
		Miscellaneous services - Services divers	891, 893, 894, 895, 896, 897, 898, 899

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des agrégations des activités économiques:

Industry aggregation	1971 Real Domestic Product weight
Agrégation des activités économiques	Pondération du produit intérieur réel de 1971
E. All commercial industries - (A + B + C + D) - Ensemble des activités économiques commerciales	81.308
F. Commercial goods-producing industries - (A + B + C) - Activités économiques commerciales productrices de biens	40.371
G. Commercial nonagricultural industries - (B + C + D) - Activités économiques commerciales non agricoles	77.937
H. Commercial nonagricultural goods-producing industries - (B + C) - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	37.000

Noncommercial Industries

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are noncommercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

Industries non commerciales

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

Aggregate	1971 Real Domestic Product weight	Standard Industrial Classification number
Agrégat	Pondération du produit intérieur réel de 1971	Numéro de la Classification des activités économiques
		Division Industries
		Activités économiques
Noncommercial industries - Industries non commerciales	18.692	
Highway and bridge maintenance - Entretien des routes et ponts	.484	516
Water systems and other utilities - Distribution d'eau et autres services d'utilité publique	.201	576, 579
Education and related services - Enseignement et services annexes	6.478	10.01
Hospitals - Hôpitaux	3.018	821
Welfare organizations - Organismes de bien-être	.381	828
Religious organizations - Organisations culturelles	.361	831
Private households - Ménages	.344	873
Public administration and defence - Administration publique et défense	7.425	11

Appendix III

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST AND RELATED DATA IN CANSIM

The table below identifies the matrix numbers for the various data in CANSIM. Two matrix numbers are presented for each category of absolute values, one referring to the period 1946-1975 and one referring to 1975 and following years. See explanation in section on absolute values, page 21. [For a complete listing of the data contained in the CANSIM Main Base, please contact the *CANSIM Main Base Series Directory* (Catalogue 12-203).]

CANSIM Matrices

Indexes	Matrix number
Persons employed	607
Paid workers	608
Man-hours worked of persons employed	609
Man-hours worked of paid workers	610
Output per person employed	611
Output per man-hour worked of persons employed	612
Labour compensation of persons employed	619
Labour compensation per person employed	620
Labour compensation per man-hour worked of persons employed	621
Unit labour cost	622
Absolute Values	
Number of persons employed	
1946-1975	601
1975 -	1106
Number of paid workers	
1946-1975	602
1975 -	1107
Number of man-hours worked of persons employed	
1946-1975	603
1975 -	1108

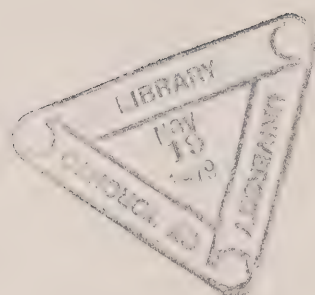
Appendice III

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE ET DONNÉES CONNEXES – CANSIM

Le tableau suivant indique les numéros des matrices des différentes données dans CANSIM. Chaque série de valeurs absolues comporte deux numéros de matrice, l'un pour la période 1946-1975 et l'autre pour 1975 et les années suivantes. Voir l'explication à la section sur les valeurs absolues, page 21. [Pour obtenir la liste complète des données de la base principale CANSIM, consulter *Base principale répertoire des séries CANSIM* (n° 12-203 au catalogue).]

Matrices de CANSIM

Indices	Numéro de matrice
Personnes occupées	607
Travailleurs rémunérés	608
Heures-hommes travaillées, personnes occupées	609
Heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	610
Production par personne occupée	611
Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	612
Rémunération du travail des personnes occupées	619
Rémunération du travail par personne occupée	620
Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	621
Coût unitaire de main-d'oeuvre	622
Valeurs absolues	
Nombre de personnes occupées	
1946-1975	601
1975 -	1106
Nombre de travailleurs rémunérés	
1946-1975	602
1975 -	1107
Nombre d'heures-hommes travaillées, personnes occupées	
1946-1975	603
1975 -	1108



System of National Accounts

Système de comptabilité nationale

Aggregate productivity measures

Mesures globales de productivité

1979

1979

DEPOSITORY LIBRARY

Note

This and other government publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores or by mail order.

Mail orders should be sent to Publications Distribution, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6, or to Publishing Centre, Supply and Services Canada, Ottawa, K1A 0S9.

Inquiries about this publication should be addressed to:

Input-Output Division,

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0T6 (telephone: 992-3641) or to a local Advisory Services office:

St. John's (Nfld.)	(726-0713)
Halifax	(426-5331)
Montréal	(283-5725)
Ottawa	(992-4734)
Toronto	(966-6586)
Winnipeg	(949-4020)
Regina	(359-5405)
Edmonton	(420-3027)
Vancouver	(666-3695)

Toll-free access to the regional statistical information service is provided in Nova Scotia, New Brunswick, and Prince Edward Island by telephoning 1-800-565-7192. Throughout Saskatchewan, the Regina office can be reached by dialing 1-800-667-3524, and throughout Alberta, the Edmonton office can be reached by dialing 1-800-222-6400.

Nota

On peut se procurer cette publication, ainsi que toutes les publications du gouvernement du Canada, auprès des agents autorisés locaux, dans les librairies ordinaires ou par la poste.

Les commandes par la poste devront parvenir à Distribution des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6, ou à Imprimerie et édition, Approvisionnements et services Canada, Ottawa, K1A 0S9.

Toutes demandes de renseignements sur la présente publication doivent être adressées à:

Division des entrées-sorties,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0T6 (téléphone: 992-3641) ou à un bureau local des Services consultatifs situé aux endroits suivants:

St. John's (T.-N.)	(726-0713)
Halifax	(426-5331)
Montréal	(283-5725)
Ottawa	(992-4734)
Toronto	(966-6586)
Winnipeg	(949-4020)
Regina	(359-5405)
Edmonton	(420-3027)
Vancouver	(666-3695)

On peut obtenir une communication gratuite avec le service régional d'information statistique de la Nouvelle-Écosse, du Nouveau-Brunswick et de l'Île-du-Prince-Édouard en composant 1-800-565-7192. En Saskatchewan, on peut communiquer avec le bureau régional de Regina en composant 1-800-667-3524, et en Alberta, avec le bureau d'Edmonton au numéro 1-800-222-6400.

Statistics Canada
Input-Output Division

Statistique Canada
Division des entrées-sorties

System of National Accounts

Système de comptabilité nationale

Aggregate productivity measures

1979

Mesures globales de productivité

1979

Published under the authority of
the Minister of Supply and
Services Canada

Statistics Canada should be credited when
reproducing or quoting any part of this document

© Minister of Supply
and Services Canada 1980

October 1980
3-2200-508

Price: Canada, \$6.00
Other Countries, \$7.20

Catalogue 14-201

ISSN 0317-7882

Ottawa

Publication autorisée par
le ministre des Approvisionnements et
Services Canada

Reproduction ou citation autorisée sous réserve
d'indication de la source: Statistique Canada

© Ministre des Approvisionnements
et Services Canada 1980

Octobre 1980
3-2200-508

Prix: Canada, \$6.00
Autres pays, \$7.20

Catalogue 14-201

ISSN 0317-7882

Ottawa



Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- P preliminary figures.
- r revised figures.
- x confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Act.

NOTE

The indexes in this publication, the absolute data underlying the indexes and additional industrial detail for some of the component series are entered in **CANSIM** (Canadian Socio-Economic Information Management System). [**CANSIM** is the Registered Trade Mark for Statistics Canada's machine-readable data base. These data are available from **CANSIM** via terminal, on computer print-outs, or in machine-readable form. When publishing any data retrieved from **CANSIM** the following must be used as the source "These data originate from **CANSIM** which is the registered trade mark for Statistics Canada's machine-readable data base".]

For more information please contact:

CANSIM
(Canadian Socio-Economic Information Management System) Division
Statistics Canada
9th floor, R.H. Coats Building
Ottawa, Ontario K1A 0Z8
(613) 992-9831

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. nombres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro.
- nombres infimes.
- P nombres provisoires.
- r nombres rectifiés.
- x confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret.

NOTA

Les indices de cette publication, les valeurs absolues qui servent à les calculer et les détails supplémentaires sur les branches d'activité de certaines séries sont inscrits dans **CANSIM** (Système canadien d'information socio-économique). [**CANSIM** est la marque déposée de la base de données lisibles par machine de Statistique Canada. On peut obtenir ces données sur imprimés d'ordinateur ou sous forme ordiolingue par l'entremise d'un terminal de **CANSIM**. Toute publication de données extraites de **CANSIM** doit porter la mention suivante: "Ces données sont extraites de **CANSIM**, marque déposée de la base de données ordiolingues de Statistique Canada".]

Pour de plus amples renseignements, s'adresser à:

CANSIM
Division (Système canadien d'information socio-économique)
Statistique Canada
9^e étage, immeuble R.H. Coats
Ottawa (Ontario) K1A 0Z8
(613) 992-9831



Statistics Canada

Statistique Canada

Aggregate Productivity Measures

(Catalogue 14-201)

The publication *Aggregate Productivity Measures* is usually printed and available for distribution in October.

However, this year a major revision delayed the availability of essential data until November and it will be early next year before the 1980 publication can be published.

The statistical tables which form part of the regular publication are available at this time, though, and as an interim service are being distributed free of charge to subscribers to the regular publication.

When the full publication (catalogue 14-201) is published early in 1982, copies will be forwarded to all subscribers.

Mesures globales de productivité

(n° 14-201 au Catalogue)

La publication intitulée *Mesures globales de productivité* est habituellement imprimée et disponible pour fins de distribution au cours du mois d'octobre.

Cette année, toutefois, une révision majeure de la publication a retardé la disponibilité des données essentielles jusqu'en novembre de sorte que l'édition de 1980 ne paraîtra qu'au début de l'an prochain.

Néanmoins, les tableaux statistiques de la publication régulière sont déjà disponibles et seront distribués gratuitement aux abonnés de la publication, à titre de service intérimaire.

Au début de 1982, des exemplaires du document complet (n° 14-201 au Catalogue) seront alors envoyés à tous les abonnés.



Canada

TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-80

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.4	68.7	83.6	13.9	42.8	35.2	20.2	16.6	47.1
1947	31.3	71.8	85.4	17.3	43.6	36.7	24.1	20.2	55.2
1948	32.5	73.0	86.8	19.3	44.5	37.4	26.4	22.2	59.3
1949	33.3	74.0	87.3	20.3	45.0	38.2	27.5	23.3	61.1
1950	35.7	73.8	85.3	22.2	48.4	41.8	30.1	26.0	62.3
1951	38.5	75.7	86.9	25.9	50.9	44.3	34.2	29.8	67.3
1952	41.3	76.3	87.1	28.1	54.1	47.4	36.9	32.3	68.1
1953	43.0	76.7	87.5	30.1	56.1	49.1	39.2	34.3	69.9
1954	42.1	76.1	86.5	30.2	55.3	48.7	39.7	34.9	71.8
1955	46.8	77.0	86.8	32.2	60.8	53.9	41.8	37.1	68.7
1956	51.0	80.0	90.0	36.1	63.7	56.7	45.1	40.1	70.8
1957	51.1	81.3	90.3	38.9	62.9	56.6	47.8	43.0	76.1
1958	51.9	78.9	87.0	39.2	65.8	59.6	49.7	45.0	75.5
1959	54.6	80.2	88.3	41.2	68.1	61.9	51.4	46.7	75.5
1960	55.8	79.9	87.4	43.1	69.8	63.9	54.0	49.4	77.3
1961	57.0	80.1	86.6	44.4	71.1	65.8	55.4	51.3	77.9
1962	61.1	82.1	88.7	46.8	74.4	68.9	57.1	52.8	76.7
1963	64.6	83.9	90.0	49.6	77.0	71.8	59.1	55.1	76.7
1964	69.3	86.8	92.6	53.6	79.8	74.9	61.7	57.9	77.3
1965	74.6	90.5	95.7	59.2	82.4	77.9	65.4	61.9	79.4
1966	78.8	93.6	97.7	66.3	85.3	81.6	70.8	67.8	83.0
1967	82.1	95.3	99.0	72.4	86.2	82.9	76.0	73.2	88.2
1968	86.7	95.4	97.9	77.2	90.9	88.6	80.9	78.8	89.0
1969	92.3	98.4	100.0	85.5	93.8	92.3	87.0	85.5	92.7
1970	94.1	98.3	99.0	91.5	95.7	95.1	93.1	92.4	97.2
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.6	103.3	102.5	111.1	103.2	104.0	107.6	108.4	104.2
1973	116.0	108.4	107.6	129.6	107.0	107.8	119.5	120.4	111.7
1974	121.7	113.9	112.3	154.4	106.9	108.4	135.6	137.5	126.8
1975	122.2	115.1	112.6	177.9	106.2	108.5	154.6	157.9	145.5
1976	128.9	116.7	113.5	203.8	110.4	113.5	174.6	179.5	158.1
1977	133.0	119.4	114.3	223.4	111.4	116.4	187.1	195.5	167.9
1978	137.9	122.8	117.9	243.3	112.3	116.9	198.1	206.3	176.5
1979	143.8	128.0	122.3	272.9	112.3	117.5	213.1	223.1	189.8
1980	144.2	130.0	123.7	302.4	110.9	116.6	232.5	244.5	209.7

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1961-80

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.2	2.4	2.4	5.5	4.6	4.7	3.0	3.0	-1.6
1962-63	5.7	2.2	1.4	5.8	3.5	4.2	3.5	4.3	0.1
1963-64	7.3	3.5	2.9	8.0	3.6	4.3	4.4	5.0	0.7
1964-65	7.6	4.2	3.4	10.6	3.3	4.0	6.1	6.9	2.7
1965-66	7.0	3.3	2.1	11.9	3.5	4.7	8.3	9.6	4.6
1966-67	2.9	1.8	1.3	9.3	1.1	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.6	0.1	-1.1	6.6	5.5	6.9	6.5	7.8	0.9
1968-69	6.5	3.2	2.2	10.8	3.2	4.2	7.5	8.4	4.1
1969-70	2.0	-0.1	-1.1	7.0	2.0	3.0	7.0	8.1	4.9
1970-71	6.3	1.7	1.0	9.3	4.5	5.2	7.4	8.2	2.9
1971-72	6.6	3.3	2.5	11.1	3.2	4.0	7.6	8.4	4.2
1972-73	8.8	5.0	5.0	16.6	3.7	3.7	11.1	11.1	7.2
1973-74	4.9	5.0	4.3	19.1	-0.1	0.6	13.4	14.2	13.5
1974-75	0.4	1.1	0.3	15.2	-0.7	0.1	14.0	14.8	14.7
1975-76	5.5	1.4	0.8	14.6	4.6	4.6	13.0	13.7	8.6
1976-77	3.2	2.3	0.6	9.6	0.9	2.6	7.1	8.9	6.2
1977-78	3.7	2.8	3.2	8.9	0.8	0.4	5.9	5.6	5.1
1978-79	4.3	4.3	3.7	12.2	0.0	0.5	7.6	8.1	7.5
1979-80	0.3	1.6	1.1	10.8	-1.2	-0.8	9.1	9.6	10.5

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-80

TABLÉAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.1	53.1	61.8	12.7	51.0	43.9	23.9	20.6	46.6
1947	29.5	57.7	66.5	15.5	51.1	44.3	26.9	23.4	52.2
1948	30.5	59.5	68.6	17.8	51.2	44.5	29.9	26.0	58.3
1949	31.7	60.8	69.3	19.1	52.1	45.8	31.4	27.5	60.3
1950	33.9	61.9	69.5	20.3	54.8	48.7	32.9	29.3	60.3
1951	36.2	65.4	72.9	23.8	55.4	49.6	36.4	32.6	65.3
1952	38.1	66.9	74.2	26.3	57.0	51.3	39.3	35.5	69.3
1953	40.4	68.0	75.0	28.5	59.4	53.8	41.9	37.9	70.3
1954	40.8	67.0	73.2	28.8	60.9	55.8	43.0	39.3	70.3
1955	44.8	69.1	75.1	30.6	64.9	59.7	44.3	40.7	68.3
1956	49.1	73.1	79.7	34.5	67.1	61.6	47.2	43.3	70.3
1957	50.1	75.1	81.2	37.2	66.7	61.7	49.5	45.8	74.3
1958	50.4	73.1	78.7	37.5	69.0	64.1	51.4	47.7	74.3
1959	53.5	74.8	80.6	39.9	71.5	66.3	53.3	49.5	74.3
1960	54.6	74.9	80.2	41.7	72.9	68.1	55.7	52.1	76.3
1961	56.5	75.1	79.7	43.1	75.2	70.9	57.3	54.1	76.3
1962	60.2	77.7	82.7	45.7	77.5	72.8	58.8	55.2	75.3
1963	63.4	79.9	84.6	48.4	79.4	74.9	60.6	57.2	76.3
1964	68.6	83.4	88.3	52.5	82.2	77.7	63.0	59.5	76.3
1965	74.1	88.1	92.9	58.4	84.1	79.8	66.3	62.9	78.3
1966	79.0	92.3	96.2	65.6	85.6	82.1	71.1	68.2	83.3
1967	82.2	93.9	97.4	71.6	87.5	84.4	76.3	73.5	87.3
1968	86.8	94.3	96.8	76.5	92.1	89.7	81.1	79.0	88.3
1969	92.3	97.7	99.4	85.0	94.4	92.9	86.9	85.5	92.3
1970	94.3	98.1	98.9	91.3	96.1	95.4	93.0	92.3	96.3
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.4	104.1	103.7	111.5	103.1	103.5	107.1	107.5	103.3
1973	116.8	110.0	109.5	129.6	106.2	107.7	117.8	118.4	111.3
1974	123.0	115.8	114.5	154.8	106.2	107.5	133.7	135.3	125.3
1975	123.0	117.0	114.6	178.4	105.1	107.3	152.5	155.6	145.3
1976	129.7	119.1	116.1	204.3	109.0	111.7	171.6	175.9	157.3
1977	133.8	122.1	117.5	223.5	109.6	113.9	183.1	190.2	167.3
1978	139.0	125.6	121.5	242.7	110.6	114.4	193.2	199.6	174.3
1979	145.6	131.2	126.2	272.9	111.0	115.4	208.0	216.3	187.3
1980	145.8	133.5	128.2	303.1	109.2	113.7	227.1	236.4	207.3

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1961-80

TABLÉAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	6.5	3.3	3.8	6.0	3.1	2.7	2.6	2.1	-0.1
1962-63	5.3	2.8	2.3	6.1	2.5	2.9	3.1	3.6	0.1
1963-64	8.2	4.4	4.3	8.5	3.5	3.7	3.8	4.0	0.1
1964-65	8.0	5.6	5.3	11.2	2.3	2.7	5.3	5.7	3.1
1965-66	6.6	4.8	3.6	12.3	1.8	2.9	7.2	8.5	5.5
1966-67	4.1	1.7	1.2	9.2	2.2	2.8	7.3	7.9	4.1
1967-68	5.6	0.4	-0.7	6.7	5.3	6.3	6.4	7.4	1.1
1968-69	6.3	3.7	2.7	11.1	2.5	3.6	7.2	8.2	4.1
1969-70	2.2	0.4	-0.5	7.4	1.8	2.7	7.0	7.9	5.1
1970-71	6.0	1.9	1.1	9.6	4.1	4.8	7.5	8.3	3.1
1971-72	7.4	4.1	3.7	11.5	3.1	3.5	7.1	7.5	3.1
1972-73	8.8	5.6	5.5	16.2	3.0	3.1	10.0	10.1	6.1
1973-74	5.3	5.3	4.5	19.5	0.0	0.7	13.5	14.3	13.1
1974-75	0.0	1.0	0.2	15.2	-1.0	-0.2	14.0	15.1	15.1
1975-76	5.4	1.7	1.3	14.5	3.7	4.1	12.5	13.0	8.1
1976-77	3.2	2.6	1.2	9.4	0.6	2.0	6.7	8.1	6.1
1977-78	3.9	2.9	3.4	8.6	0.9	0.4	5.5	4.9	4.1
1978-79	4.7	4.4	3.8	12.4	0.4	0.9	7.7	8.3	7.1
1979-80	0.1	1.8	1.6	11.1	-1.6	-1.5	9.2	9.3	11.1

(1) GROSS DOMESTIC PRODUCT IN CONSTANT PRICES - PRODUIT INTERIEUR BRUT EN PRIX CONSTANTS

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-80

TABEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-80
(1971=100)

	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
	--	--	--	--	--	--	--	--	--
EE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
6	28.8	96.7	115.0	15.6	29.8	25.0	16.2	13.6	54.3
7	30.5	99.3	114.7	20.9	30.7	26.6	21.1	18.2	68.6
8	32.1	99.7	115.2	23.0	32.2	27.9	23.1	20.0	71.8
9	32.7	100.4	115.1	23.7	32.6	28.4	23.6	20.6	72.6
10	35.4	99.1	111.6	26.7	35.7	31.7	26.9	23.9	75.4
11	38.8	100.9	113.1	31.6	38.4	34.3	31.3	28.0	81.5
12	42.1	100.0	111.4	33.8	42.1	37.8	33.9	30.4	80.4
13	43.7	99.5	111.5	35.6	43.9	39.2	35.8	31.9	81.4
14	41.8	97.5	108.9	34.9	42.9	38.4	35.8	32.0	83.4
15	47.3	97.5	108.1	37.1	48.5	43.8	38.1	34.3	78.4
16	51.9	99.8	110.2	41.6	52.0	47.1	41.7	37.8	80.2
17	51.4	99.2	107.9	44.1	51.8	47.6	44.5	40.9	85.8
18	52.2	93.8	101.5	43.4	55.6	51.4	46.3	42.8	83.2
19	54.7	94.4	102.1	45.1	57.9	53.6	47.8	44.2	82.5
20	55.9	92.9	99.8	46.9	60.2	56.0	50.4	47.0	83.8
21	56.5	91.7	97.3	47.2	61.6	58.0	51.5	48.5	83.6
22	61.8	93.1	99.0	49.8	66.4	62.4	53.5	50.3	80.6
23	65.7	94.2	99.5	52.4	69.7	66.0	55.6	52.7	79.8
24	70.2	97.0	101.8	56.8	72.4	69.0	58.6	55.8	80.9
25	76.0	99.8	104.0	62.9	76.1	73.0	63.0	60.4	82.7
26	82.1	101.7	105.4	70.5	80.7	77.9	69.3	66.9	85.9
27	82.8	101.9	104.7	75.9	81.2	79.1	74.5	72.5	91.7
28	88.0	100.9	102.9	80.2	87.2	85.5	79.4	77.9	91.1
29	93.4	102.0	103.3	87.6	91.6	90.5	85.9	84.8	93.8
30	94.2	99.4	100.1	91.9	94.7	94.1	92.4	91.8	97.6
1	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
2	105.2	101.1	100.4	109.2	104.1	104.8	108.1	108.8	103.8
3	114.9	105.1	104.6	129.2	109.3	109.8	123.5	123.5	112.5
4	117.6	107.8	106.9	153.2	109.1	110.1	142.0	143.3	130.2
5	114.1	106.5	105.1	173.5	107.1	108.6	162.8	165.1	152.0
6	120.3	107.2	105.3	157.9	112.2	114.2	184.6	187.9	164.5
7	122.6	106.6	103.4	216.6	115.1	118.6	203.3	209.5	176.6
8	125.4	108.1	104.9	233.7	116.0	119.5	216.2	222.8	186.4
9	129.7	112.5	109.0	260.0	115.3	119.0	231.1	238.5	200.4
0	127.7	111.6	107.4	283.0	114.4	118.9	253.6	263.5	221.7

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-80

TABEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-80

	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
	--	--	--	--	--	--	--	--	--
EE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1-62	9.4	1.5	1.7	5.5	7.8	7.6	4.0	3.8	-3.5
2-63	6.3	1.2	0.5	5.2	5.0	5.8	4.0	4.7	-1.0
3-64	6.8	2.9	2.3	8.3	3.9	4.5	5.3	5.9	1.4
4-65	8.3	3.0	2.2	10.7	5.1	5.8	7.5	8.3	2.2
5-66	8.0	1.9	1.3	12.2	6.0	6.7	10.1	10.8	3.9
6-67	0.9	0.2	-0.7	7.6	0.6	1.5	7.4	8.4	6.7
7-68	6.3	-1.0	-1.7	5.6	7.4	8.1	6.6	7.4	-0.7
8-69	6.1	1.1	0.3	9.3	5.0	5.8	8.1	8.9	2.9
9-70	0.9	-2.5	-3.0	4.9	3.4	4.0	7.6	8.2	4.0
0-71	6.2	0.6	-0.1	8.8	5.6	6.3	8.2	8.9	2.5
1-72	5.2	1.1	0.4	9.2	4.1	4.8	8.1	8.8	3.8
2-73	9.2	4.0	4.1	18.3	5.0	4.8	13.8	13.6	8.3
3-74	2.3	2.6	2.2	18.6	-0.2	0.3	15.5	16.0	15.8
4-75	-3.0	-1.2	-1.7	13.3	-1.8	-1.4	14.6	15.2	16.8
5-76	5.4	0.6	0.2	14.1	4.8	5.2	13.4	13.9	8.2
6-77	1.9	-0.6	-1.8	9.5	2.6	3.9	10.1	11.5	7.4
7-78	2.3	1.4	1.4	7.9	0.8	0.8	6.4	6.4	5.5
8-79	3.4	4.1	4.0	11.3	-0.6	-0.4	6.9	7.0	7.5
9-80	-1.5	-0.8	-1.5	8.9	-0.8	-0.1	9.8	10.5	10.6

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-80

TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	24.5	67.1	74.4	13.4	36.5	32.9	20.0	18.0	54.2
1947	26.9	72.9	80.3	17.7	36.9	33.5	24.2	22.0	65.1
1948	28.5	74.6	82.1	20.4	38.2	34.7	27.4	24.9	71.1
1949	29.6	75.8	82.2	21.4	39.1	36.0	28.3	26.1	72.1
1950	32.0	77.2	83.3	23.2	41.5	38.4	30.1	27.9	72.1
1951	34.7	82.7	88.8	27.8	42.0	39.1	33.6	31.3	80.1
1952	36.4	83.6	89.0	30.6	43.6	40.9	36.6	34.4	84.1
1953	39.2	84.4	90.2	32.8	46.5	43.5	38.9	36.4	83.1
1954	39.4	81.1	85.0	32.3	48.6	46.4	39.9	38.0	82.1
1955	43.8	83.6	87.5	34.2	52.4	50.1	40.9	39.1	78.1
1956	48.5	88.2	92.6	38.8	55.0	52.4	44.0	41.9	80.1
1957	49.6	88.8	92.2	41.1	55.8	53.8	46.3	44.6	82.1
1958	49.5	83.7	86.7	40.4	59.1	57.1	48.3	46.6	81.1
1959	52.7	85.3	88.7	42.8	61.8	59.4	50.2	48.2	81.1
1960	53.6	84.2	87.0	44.3	63.7	61.6	52.7	51.0	82.1
1961	55.6	82.7	84.7	44.7	67.2	65.7	54.0	52.8	80.1
1962	60.0	85.3	88.3	47.6	70.4	67.9	55.9	53.9	79.1
1963	63.3	87.1	90.1	50.3	72.6	70.3	57.7	55.9	79.1
1964	69.1	91.3	94.7	54.9	75.7	73.0	60.2	58.0	79.1
1965	75.2	96.3	100.0	61.5	78.1	75.2	63.9	61.5	81.1
1966	80.8	100.7	104.1	69.5	80.2	77.6	69.1	66.8	86.1
1967	83.2	100.3	102.7	74.6	83.0	81.0	74.4	72.7	89.1
1968	88.2	99.7	101.8	79.0	88.5	86.6	79.3	77.6	89.1
1969	93.7	101.4	102.6	86.6	92.4	91.3	85.4	84.4	92.1
1970	94.7	99.3	100.2	91.5	95.4	94.5	92.2	91.4	96.1
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.7	102.5	102.6	109.8	104.0	104.0	107.1	107.1	103.1
1973	116.4	108.0	107.9	129.2	107.8	107.9	119.6	119.7	110.1
1974	120.1	111.0	110.3	154.0	108.2	108.8	138.7	139.5	128.1
1975	115.1	109.2	107.5	174.2	105.4	107.0	159.5	162.1	151.1
1976	121.2	110.5	108.7	198.4	109.7	111.5	179.5	182.4	163.1
1977	123.4	110.0	107.6	216.5	112.2	114.7	196.8	201.2	175.1
1978	126.6	111.3	109.3	231.6	113.7	115.8	208.1	211.9	183.1
1979	132.3	116.3	113.8	259.0	113.7	116.2	222.6	227.5	195.1
1980	129.6	115.5	113.0	283.2	112.3	114.7	245.3	250.6	218.1

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-80

TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.9	3.1	4.3	6.6	4.8	3.3	3.4	2.2	-1.2
1962-63	5.5	2.2	2.0	5.6	3.1	3.5	3.4	3.5	0.1
1963-64	9.2	4.7	5.1	9.1	4.3	3.8	4.2	3.9	-0.6
1964-65	8.8	5.5	5.6	11.9	3.2	3.0	6.1	6.0	2.6
1965-66	7.4	4.6	4.1	13.1	2.7	3.2	8.1	8.7	5.3
1966-67	3.0	-0.4	-1.3	7.3	3.5	4.4	7.8	8.8	4.2
1967-68	6.0	-0.6	-0.9	5.8	6.6	6.9	6.5	6.8	-0.2
1968-69	6.2	1.7	0.8	9.7	4.4	5.4	7.8	8.8	3.2
1969-70	1.1	-2.1	-2.4	5.7	3.2	3.5	7.9	8.2	4.6
1970-71	5.6	0.7	-0.2	9.3	4.8	5.8	8.5	9.5	3.5
1971-72	6.7	2.5	2.6	9.8	4.0	4.0	7.1	7.1	3.0
1972-73	9.1	5.3	5.2	17.6	3.7	3.7	11.7	11.8	7.7
1973-74	3.2	2.8	2.3	19.2	0.4	0.8	15.9	16.5	15.6
1974-75	-4.2	-1.6	-2.6	13.1	-2.6	-1.7	15.0	16.1	18.1
1975-76	5.3	1.2	1.1	13.9	4.1	4.2	12.5	12.6	8.1
1976-77	1.8	-0.5	-1.1	9.1	2.3	2.9	9.6	10.3	7.2
1977-78	2.6	1.2	1.6	7.0	1.3	1.0	5.7	5.3	4.3
1978-79	4.5	4.5	4.2	11.8	0.0	0.3	7.0	7.3	7.0
1979-80	-2.0	-0.8	-0.7	9.3	-1.2	-1.3	10.2	10.2	11.6

(1) GROSS DOMESTIC PRODUCT IN CONSTANT PRICES - PRODUIT INTERIEUR BRUT EN PRIX CONSTANTS

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-80

TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-80
(1971=100)

	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
46	29.8	42.3	51.7	12.0	70.4	57.6	28.3	23.2	40.2
47	32.1	46.0	55.6	13.5	69.9	57.8	29.3	24.2	42.0
48	32.7	47.9	57.9	15.3	68.3	56.5	32.0	26.5	46.8
49	34.0	49.2	59.0	16.8	69.1	57.6	34.1	28.4	49.3
50	35.8	50.0	58.6	17.5	71.6	61.0	35.1	29.9	49.0
51	37.8	51.9	60.3	19.9	72.8	62.7	38.3	33.0	52.6
52	39.9	54.0	62.4	22.2	73.9	63.9	41.0	35.5	55.5
53	41.6	55.3	63.1	24.3	75.2	66.0	43.9	38.5	58.3
54	42.2	56.1	63.8	25.3	75.3	66.2	45.2	39.7	60.0
55	45.7	57.8	65.2	27.0	79.1	70.1	46.7	41.4	59.1
56	49.2	61.4	69.4	30.3	80.1	70.9	49.4	43.7	61.6
57	50.4	64.5	72.5	33.4	78.2	69.6	51.7	46.0	66.2
58	51.0	64.8	72.3	34.8	78.7	70.5	53.6	48.1	68.2
59	54.1	66.8	74.3	37.1	81.0	72.9	55.6	50.0	68.6
60	55.4	67.7	74.8	39.2	81.8	74.1	58.0	52.5	70.8
61	57.5	69.2	75.7	41.5	83.1	76.0	59.9	54.8	72.2
62	60.5	71.7	78.2	43.7	84.3	77.3	61.0	55.9	72.3
63	63.5	74.2	80.3	46.6	85.6	79.1	62.8	58.0	73.3
64	68.2	77.3	83.2	50.2	88.2	82.0	64.9	60.3	73.6
65	73.1	81.8	87.3	55.4	89.4	83.7	67.8	63.5	75.8
66	77.3	85.8	90.0	61.8	90.0	85.9	72.0	68.7	79.9
67	81.4	89.0	93.2	68.7	91.4	87.3	77.2	73.8	84.4
68	85.5	90.1	92.8	74.0	94.9	92.1	82.2	79.8	86.6
69	91.0	94.9	96.8	83.4	95.9	94.0	87.8	86.2	91.6
70	94.0	97.2	97.8	91.0	96.7	96.1	93.7	93.0	96.8
71	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
72	108.0	105.3	104.7	113.1	102.5	103.2	107.3	108.1	104.7
73	117.1	111.6	110.8	130.0	105.0	105.7	116.5	117.4	111.0
74	125.7	119.5	117.7	155.7	105.2	106.8	130.2	132.2	123.9
75	130.1	123.1	120.3	182.5	105.7	108.2	148.3	151.7	140.3
76	137.3	125.7	122.0	210.0	109.2	112.6	167.1	172.2	153.0
77	143.1	131.5	125.4	230.4	108.7	114.1	175.1	183.7	161.1
78	150.1	136.8	131.4	253.5	109.7	114.2	185.3	192.9	168.9
79	157.5	142.8	136.1	286.5	110.3	115.8	200.6	210.5	181.9
80	160.3	147.6	140.5	222.7	108.6	114.1	218.7	229.8	201.4

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-80

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1961-80

	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
61-62	5.2	3.6	3.3	5.4	1.4	1.7	1.7	2.0	0.1
62-63	5.0	3.4	2.6	6.5	1.5	2.3	2.9	3.8	1.5
63-64	7.4	4.2	3.7	7.7	3.0	3.7	3.4	3.9	0.3
64-65	7.2	5.8	4.9	10.5	1.4	2.1	4.5	5.3	3.1
65-66	5.7	5.0	3.1	11.5	0.7	2.6	6.2	8.1	5.4
66-67	5.3	3.7	3.6	11.3	1.6	1.6	7.3	7.4	5.7
67-68	5.0	1.2	-0.4	7.7	3.8	5.5	6.4	8.2	2.5
68-69	6.4	5.4	4.3	12.6	1.1	2.1	6.9	8.0	5.8
69-70	3.3	2.4	1.1	9.2	0.8	2.2	6.6	7.5	5.7
70-71	6.4	2.9	2.2	9.8	3.4	4.1	6.8	7.5	4.7
71-72	8.0	5.3	4.7	13.1	2.5	3.2	7.3	8.1	6.0
72-73	8.4	5.9	5.8	15.0	2.4	2.4	8.6	8.6	11.6
73-74	7.3	7.1	6.3	19.7	0.2	1.0	11.8	12.7	13.3
74-75	3.5	3.0	2.2	17.2	0.5	1.3	13.9	14.7	9.1
75-76	5.5	2.1	1.4	15.1	3.3	4.1	12.7	13.5	5.3
76-77	4.2	4.6	2.8	9.7	-0.5	1.3	4.8	6.7	4.9
77-78	4.9	4.0	4.8	10.0	0.9	0.1	5.8	9.1	7.7
78-79	4.9	4.4	3.6	13.0	0.5	1.4	8.3	9.1	10.7
79-80	1.8	3.4	3.2	12.7	-1.5	-1.5	9.0		

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-80

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	63.5	235.1	258.6	43.1	27.0	24.6	18.3	16.7	67.4
1947	59.6	222.4	236.2	61.6	26.8	25.2	27.7	26.1	103.2
1948	61.6	217.3	232.6	55.8	28.4	26.5	25.7	24.0	90.2
1949	58.0	215.5	231.3	52.5	26.9	25.1	24.4	22.7	90.2
1950	63.4	201.8	211.8	70.0	31.4	29.9	34.7	33.1	110.2
1951	72.4	186.1	198.9	79.3	38.9	36.4	42.6	39.9	109.2
1952	88.6	176.6	190.6	74.5	50.2	46.5	42.2	37.4	84.2
1953	81.0	170.1	187.2	70.1	47.6	43.3	41.2	34.5	107.2
1954	62.2	174.0	193.5	66.8	35.7	32.1	38.4	40.3	95.2
1955	76.8	162.3	180.9	73.0	47.3	42.5	44.9	44.6	94.2
1956	81.6	153.8	172.7	77.0	53.0	47.2	50.1	49.8	118.2
1957	68.6	147.5	163.6	81.5	46.5	41.9	55.3	52.6	106.2
1958	76.1	141.1	154.0	81.0	53.9	49.4	57.4	50.0	101.2
1959	73.7	137.2	149.3	74.7	53.7	49.4	54.5	54.2	102.2
1960	77.1	133.8	145.1	78.6	57.6	53.1	58.8	55.4	118.2
1961	66.8	133.6	142.2	78.8	50.0	47.0	59.6	56.4	94.2
1962	81.6	129.5	136.8	77.2	63.0	59.6	59.6	59.4	86.2
1963	91.5	127.3	132.9	78.9	71.9	68.9	62.0	63.2	97.2
1964	82.8	123.6	127.1	80.3	67.0	65.2	65.0	67.8	94.2
1965	85.3	116.5	118.4	80.3	73.2	72.1	68.9	75.4	85.2
1966	96.7	106.5	110.0	83.0	90.8	87.9	83.9	82.5	116.2
1967	78.9	109.7	111.6	92.1	71.9	70.7	88.9	89.0	111.2
1968	85.2	106.9	106.8	95.0	79.7	79.8	95.2	94.7	110.2
1969	90.6	104.9	105.5	99.9	86.3	85.9	96.6	97.0	108.2
1970	89.0	100.2	99.9	96.8	88.8	89.1	100.0	100.0	100.2
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	114.2
1972	88.7	94.3	92.8	101.8	94.0	95.5	108.0	139.4	133.2
1973	96.9	91.5	92.9	129.5	105.9	104.3	141.5	151.3	159.2
1974	89.5	92.9	94.6	143.1	96.3	94.6	154.1	169.9	159.2
1975	103.0	94.1	96.5	164.0	109.5	106.7	174.4	207.7	177.2
1976	109.3	91.9	93.2	193.6	119.0	117.3	210.6	249.9	194.2
1977	113.9	90.9	88.6	221.5	125.3	128.5	243.7	299.0	240.2
1978	111.1	93.0	89.2	266.8	119.6	124.5	287.1	302.2	277.2
1979	100.2	94.9	92.0	277.9	105.6	108.9	293.0	323.8	268.2
1980	105.5	93.7	87.6	283.7	112.6	120.5	302.7		

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1961-80

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	22.2	-3.1	-3.7	-2.0	26.0	26.8	1.1	1.8	-19.2
1962-63	12.1	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-8.2
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-6.8	-5.4	4.8	6.4	12.2
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	-0.1	9.5	10.6	6.0	7.3	-3.2
1965-66	13.4	-8.6	-7.1	3.4	24.0	21.9	13.1	11.2	-8.2
1966-67	-18.4	3.0	1.5	10.9	-20.8	-19.6	7.8	9.3	36.2
1967-68	8.0	-2.5	-4.4	3.2	10.8	12.9	5.9	8.0	-4.6
1968-69	6.3	-1.8	-1.2	5.1	8.3	7.6	7.1	6.4	-1.2
1969-70	-1.8	-4.5	-5.4	-3.1	2.9	3.7	1.5	2.4	-1.2
1970-71	12.4	-0.2	0.1	3.3	12.6	12.2	3.5	3.1	-8.2
1971-72	-11.3	-5.7	-7.2	1.8	-6.0	-4.5	8.0	9.7	14.2
1972-73	9.2	-2.9	0.1	27.1	12.7	9.2	31.0	27.0	16.2
1973-74	-7.6	1.5	1.8	10.5	-9.1	-9.3	8.9	8.6	19.2
1974-75	15.1	1.3	2.1	14.6	13.7	12.8	13.2	12.3	-0.2
1975-76	6.1	-2.3	-3.5	18.0	8.7	9.9	20.8	22.2	11.2
1976-77	4.2	-1.1	-4.9	14.4	5.3	9.5	15.7	20.3	9.2
1977-78	-2.5	2.3	0.7	20.5	-4.5	-3.1	17.8	19.7	23.2
1978-79	-9.8	2.1	3.1	4.2	-11.7	-12.5	2.1	1.0	15.2
1979-80	5.3	-1.2	-4.7	2.1	6.6	10.7	3.3	7.1	-3.2

(1) GROSS DOMESTIC PRODUCT IN CONSTANT PRICES - PRODUIT INTERIEUR BRUT EN PRIX CONSTANTS

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-80

TABEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU CCUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-80
(1971=100)

	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	CCUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.6	69.0	75.9	14.2	40.0	36.4	20.6	18.8	51.6
1947	30.2	73.9	80.2	18.5	43.9	37.6	25.1	23.1	61.3
1948	31.5	75.4	82.3	21.5	41.8	38.3	28.4	26.1	68.1
1949	32.4	76.6	82.1	22.6	42.3	39.5	29.5	27.5	65.8
1950	34.5	77.4	82.1	24.2	44.6	42.0	31.3	29.5	70.1
1951	37.5	82.1	85.8	28.6	45.7	43.7	34.8	33.3	76.3
1952	38.9	84.1	86.7	31.7	46.3	44.9	37.7	36.6	81.5
1953	41.7	86.6	89.8	34.5	48.1	46.4	39.8	38.4	82.7
1954	40.8	82.7	84.2	34.2	49.3	48.5	41.3	40.6	83.7
1955	44.7	84.7	86.6	36.3	52.8	51.6	42.8	41.9	81.1
1956	48.9	88.3	90.9	40.1	55.4	53.8	45.5	44.1	82.1
1957	48.8	88.7	90.1	42.4	55.0	54.1	47.9	47.1	87.0
1958	47.9	84.2	85.6	42.4	56.9	56.0	50.4	49.5	88.5
1959	51.4	85.1	87.1	44.8	60.4	59.0	52.6	51.4	87.1
1960	52.3	84.3	85.6	46.3	62.1	61.1	54.9	54.1	88.5
1961	54.4	83.6	84.4	46.9	65.1	64.4	56.1	55.5	86.1
1962	59.4	85.8	87.6	50.1	69.2	67.8	58.3	57.1	84.3
1963	63.4	88.0	90.1	53.3	72.1	70.4	60.6	59.2	84.1
1964	69.5	92.0	94.6	58.1	75.6	73.5	63.2	61.4	83.6
1965	75.8	96.7	99.4	64.1	78.4	76.2	66.3	64.5	84.6
1966	81.5	101.3	103.4	71.9	80.5	78.9	71.0	69.6	88.2
1967	83.9	101.7	103.1	77.2	82.5	81.4	75.9	74.9	92.0
1968	89.1	101.0	102.5	82.4	88.3	86.9	81.6	80.4	92.4
1969	95.8	102.9	104.1	89.9	93.1	92.0	87.3	86.4	93.8
1970	94.5	100.6	101.2	94.0	94.0	93.4	93.5	92.9	95.5
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.7	103.1	103.2	110.6	104.5	104.4	107.2	107.2	102.6
1973	119.1	107.8	107.2	126.7	110.4	111.0	117.5	118.1	106.4
1974	123.4	110.0	108.7	148.7	112.2	113.5	135.2	136.8	120.5
1975	116.2	107.5	105.1	164.0	108.0	110.6	152.6	156.2	141.2
1976	123.1	108.0	105.6	188.4	114.0	116.5	174.5	178.4	153.1
1977	125.5	105.8	103.6	205.0	118.6	121.2	193.7	198.0	163.3
1978	131.9	109.2	107.1	226.2	120.8	123.1	207.2	211.2	171.5
1979	138.1	113.2	110.2	256.5	122.0	125.2	226.6	232.7	185.8
1980	133.7	111.5	108.9	279.2	119.8	122.8	249.6	256.5	208.8

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1961-80

TABEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU CCUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1961-80

	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	CCUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.2	2.7	3.8	6.8	6.3	5.3	4.0	3.0	-2.2
1962-63	6.7	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-3.2
1963-64	9.6	4.5	5.0	5.0	4.9	4.4	4.2	3.8	-0.6
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.7	3.7	4.9	5.0	1.2
1965-66	7.5	4.7	4.0	12.1	2.7	2.5	7.1	7.8	4.3
1966-67	2.9	0.4	-0.2	7.4	2.6	2.2	7.0	7.7	4.3
1967-68	6.2	-0.7	-0.6	6.7	7.0	6.8	7.4	7.3	0.4
1968-69	7.5	2.0	1.5	9.1	5.4	5.9	7.0	7.5	1.8
1969-70	-1.4	-2.3	-2.8	4.6	1.0	1.5	7.1	7.6	6.0
1970-71	5.8	-0.6	-1.2	5.4	6.4	7.1	6.9	7.6	0.5
1971-72	7.7	3.1	3.2	10.6	4.5	4.4	7.2	7.2	2.6
1972-73	10.6	4.5	4.0	14.6	5.6	6.3	9.6	10.2	3.7
1973-74	3.6	2.0	1.4	17.4	1.6	2.3	15.1	15.8	13.5
1974-75	-5.8	-2.2	-3.4	10.3	-3.7	-2.6	12.9	14.2	17.2
1975-76	5.9	0.4	0.5	14.9	5.6	5.3	14.4	14.2	8.4
1976-77	1.9	-2.0	-2.0	8.8	4.0	4.0	11.0	11.0	6.7
1977-78	5.1	3.2	3.4	10.3	1.9	1.6	6.9	6.7	5.0
1978-79	4.7	3.7	2.9	12.4	1.0	1.7	9.4	10.2	8.5
1979-80	-3.2	-1.2	-1.3	8.8	-2.0	-1.9	10.1	10.2	12.4

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-80

TABLEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	20.3	62.8	71.3	12.1	32.3	28.5	19.3	17.0	59.2
1947	22.5	70.9	80.5	16.2	31.7	27.9	22.9	20.2	72.1
1948	24.4	72.7	81.6	18.7	33.6	29.9	25.7	22.9	76.1
1949	25.8	74.0	82.6	19.5	34.9	31.2	26.4	23.6	75.1
1950	28.6	76.7	85.9	21.6	37.3	33.3	28.1	25.1	75.1
1951	30.8	84.0	95.5	26.4	36.7	32.3	31.5	27.7	85.1
1952	33.1	82.4	94.3	28.7	40.2	35.1	34.8	30.4	86.1
1953	35.8	79.4	91.0	30.0	45.1	39.4	37.8	33.0	83.1
1954	37.8	77.4	86.7	29.3	48.8	43.6	37.8	33.7	77.1
1955	42.8	81.2	89.4	30.8	52.7	47.9	37.9	34.5	72.1
1956	48.2	88.1	96.1	36.5	54.7	50.1	41.5	38.0	75.1
1957	51.0	89.1	96.7	38.9	57.2	52.7	43.7	40.2	76.1
1958	52.1	82.8	89.2	37.1	63.0	58.4	44.8	41.6	71.1
1959	54.7	85.7	92.3	39.4	63.9	59.3	46.0	42.7	72.1
1960	56.0	83.9	90.0	41.0	66.7	62.2	48.9	45.6	73.1
1961	57.6	80.9	85.2	41.0	71.2	67.6	50.7	48.2	71.1
1962	60.9	84.0	89.8	43.6	72.5	67.8	51.8	48.5	71.1
1963	63.1	85.4	90.1	45.2	73.9	70.1	53.0	50.2	72.1
1964	68.4	89.7	94.8	49.5	76.2	72.1	55.2	52.2	77.1
1965	74.0	95.2	101.3	57.0	77.7	73.0	59.9	56.3	82.1
1966	79.3	99.4	105.7	65.6	79.8	75.0	66.0	62.0	85.1
1967	81.8	97.2	101.9	70.3	84.2	80.3	72.3	69.0	85.1
1968	86.6	96.8	100.3	73.3	89.5	86.4	75.7	73.1	90.1
1969	89.9	97.9	99.4	81.1	91.8	90.4	82.8	81.6	92.1
1970	94.9	96.5	98.0	87.3	98.3	96.9	90.5	89.1	100.0
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	104.9	101.2	101.3	108.6	103.7	103.6	107.3	107.2	103.1
1973	112.2	108.4	109.3	133.4	103.5	102.6	123.1	122.0	118.1
1974	114.7	113.3	113.9	162.9	101.2	100.7	143.7	143.0	142.1
1975	113.2	112.9	112.8	191.3	100.3	100.4	169.5	169.6	169.1
1976	118.3	116.0	115.5	215.1	102.0	102.4	185.4	186.2	181.1
1977	120.0	119.0	116.4	235.7	100.8	103.1	198.1	202.6	196.1
1978	118.1	116.0	114.1	240.9	101.8	103.5	207.6	211.2	204.1
1979	123.1	123.2	121.7	263.3	99.9	101.1	213.7	216.4	214.1
1980	123.0	123.3	122.0	290.1	99.8	100.8	235.3	237.7	235.1

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1961-80

TABLEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.7	3.9	5.4	6.1	1.8	0.3	2.2	0.7	0.1
1962-63	3.6	1.6	0.3	3.9	1.9	3.4	2.3	3.5	0.0
1963-64	8.4	5.1	5.3	9.4	3.1	2.9	4.1	3.9	0.0
1964-65	8.2	6.2	6.8	15.2	2.0	1.2	8.5	7.8	6.1
1965-66	7.2	4.4	4.4	15.1	2.7	2.7	10.3	10.2	7.1
1966-67	3.2	-2.2	-3.6	7.1	5.5	7.1	9.6	11.2	3.1
1967-68	5.9	-0.4	-1.6	4.2	6.3	7.6	4.7	5.9	-1.1
1968-69	3.8	1.2	-0.9	10.7	2.6	4.6	9.4	11.6	6.1
1969-70	5.6	-1.4	-1.5	7.7	7.1	7.2	9.2	9.3	2.1
1970-71	5.4	3.6	2.1	14.5	3.7	3.2	10.5	12.2	8.1
1971-72	4.9	1.2	1.3	8.6	3.7	3.6	7.3	7.2	3.1
1972-73	7.0	7.1	7.9	22.8	-0.2	-1.0	14.7	13.9	14.1
1973-74	2.2	4.6	4.2	22.1	-2.2	-1.9	16.8	17.2	19.1
1974-75	-1.3	-0.4	-0.9	17.5	-0.9	-0.3	17.9	18.6	19.1
1975-76	4.5	2.8	2.3	12.4	1.7	2.0	9.4	9.8	7.1
1976-77	1.4	2.6	0.8	9.6	-1.2	0.7	6.8	8.8	6.1
1977-78	-1.6	-2.5	-2.0	2.2	1.0	0.4	4.8	4.2	3.1
1978-79	4.2	6.2	6.7	9.3	-1.9	-2.3	3.0	2.5	4.1
1979-80	-0.1	0.1	0.3	10.2	-0.1	-0.3	10.1	9.9	10.1

TABLE II. Average Annual Per Cent Change - Productivity and Related Measures in Canada and United States
LEAU EXPLICATIF II. Variation annuelle moyenne en pourcentage - Productivité et mesures connexes au Canada et aux Etats-Unis

	1947-1980		1961-1971		1971-1980	
	Canada	United States Etats-Unis	Canada	United States Etats-Unis	Canada	United States Etats-Unis
Commercial industries - Activités commerciales:						
Output per man-hour - Production par heure-homme	3.8	2.6	4.2	2.8	1.8	1.2
Output - Production	5.0	3.5	5.8	4.2	4.1	3.1
Man-hours - Heures-hommes	1.1	0.9	1.5	1.3	2.2	1.9
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.4	3.3	2.9	3.0	8.9	7.4
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	7.3	6.0	7.2	5.9	10.8	8.7
Manufacturing industries - Industries manufacturières:						
Output per man-hour - Production par heure-homme	4.0	2.7	4.4	2.7	2.4	2.1
Output - Production	5.0	3.6	6.3	4.6	3.1	3.0
Man-hours - Heures-hommes	1.0	0.9	1.9	1.9	0.7	0.9
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.7	2.8	1.9	2.1	9.0	6.8
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	6.8	5.6	6.3	4.9	11.6	9.0
	1977 and 1978 1977 et 1978		1978 and 1979 1978 et 1979		1979 and 1980 1979 et 1980	
	Canada	United States Etats-Unis	Canada	United States Etats-Unis	Canada	United States Etats-Unis
Commercial industries - Activités commerciales:						
Output per man-hour - Production par heure-homme	0.4	-0.2	0.5	-0.4	-0.8	-0.3
Output - Production	3.7	4.7	4.3	2.8	0.3	-0.8
Man-hours - Heures-hommes	3.2	4.9	3.7	3.3	1.1	-0.5
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	5.1	8.6	7.5	10.4	10.5	10.3
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	5.6	8.4	8.1	9.9	9.6	10.0
Manufacturing industries - Industries manufacturières:						
Output per man-hour - Production par heure-homme	1.6	0.9	1.7	1.0	-1.9	-0.4
Output - Production	5.1	5.4	4.7	3.1	-3.2	-4.6
Man-hours - Heures-hommes	3.4	4.4	2.9	2.1	-1.3	-4.1
Unit labour cost - Coût unitaire de main-d'oeuvre	5.0	7.3	8.3	8.6	12.4	11.1
Compensation per man-hour - Rémunération par heure-homme	6.7	8.2	10.2	9.7	10.2	10.5

THE SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue carrying the prefix 13) were historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue with prefix 67) in their more summary form, are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services is portrayed in the Input-Output Tables of the System (Catalogue with prefix 15). The indexes of Real Domestic Product by Industry (included with Catalogue carrying the prefix 61) provide "constant dollar" measures of the contribution of each industry to Gross Domestic Product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue with prefix 14).

Both the Input-Output Tables and Indexes of Real Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by the Financial Flow Accounts (Catalogue with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics, and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Also, provision is made in the System for incorporation of balance sheet (wealth) estimates when such data are sufficiently developed.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, *A System of National Accounts* (Studies in Methods, Series F, No. 2, Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

LE SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le n° de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (n° de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et des dépenses.

Une nomenclature, sensiblement augmentée, d'industries et de biens et services figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (n° de catalogue commençant par 15). Les indices du produit intérieur réel par industrie (compris dans les publications dont le n° de catalogue commence par 61) mesurent, en dollars constants, l'apport de chaque branche d'activité au produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre entrées et sorties dans les études de productivité (publications dont le n° de catalogue commence par 14).

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les indices du produit intérieur réel. Les comptes de flux financiers (publications dont le n° de catalogue commence par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. En outre, le système a été conçu de façon à pouvoir incorporer les comptes de bilans (qui prennent pour objet le patrimoine) lorsque les données s'y rapportant seront suffisamment développées.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement. Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données fondées, par exemple, sur l'établissement de manière à les faire correspondre aux données établies d'après la société ou l'entreprise.

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada est étroitement relié à la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée *Système de comptabilité nationale* (Études méthodologiques, série F, n° 2, Rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

Table of Contents

	Page
Review of Results	7
Productivity	7
Labour Compensation and Unit Labour Cost	10
Comparison with United States Results	11
About the Measures	15
Productivity	15
Output	15
Labour Input	16
Labour Compensation	16
Real Labour Compensation	17
Unit Labour Cost	17
Time Series in Index Form	17
Absolute Values	19
Indexes of Labour Productivity, Unit Labour Cost, and Related Data, and Annual Percentage Changes, 1946 - 1979	
Table	
1 - 2. All Commercial Industries	24
3 - 4. Commercial Nonagricultural Industries	25
5 - 6. Commercial Goods-producing Industries	26
7 - 8. Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	27
9 - 10. Commercial Service-producing Industries	28
11 - 12. Agriculture	29
13 - 14. Manufacturing	30
15 - 16. Other Commercial Goods-producing Industries (except Agriculture and Manufacturing)	31
Appendix	
I. Sources of Data	33
II. Industrial Classification Used in this Report	39
III. Labour Productivity, Unit Labour Cost and Related Data in CANSIM	43

Table des matières

	Page
Analyse des résultats	7
Productivité	7
Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre	10
Comparaison avec les résultats des États-Unis	11
Les mesures	15
Productivité	15
Production	15
Entrée de main-d'oeuvre	16
Rémunération du travail	16
Rémunération réelle du travail	17
Coût unitaire de main-d'oeuvre	17
Séries chronologiques indicielles	17
Valeurs absolues	19
Indices de la productivité du travail, du coût unitaire de main-d'oeuvre, et données connexes, et variations annuelles en pourcentage, 1946 - 1979	
Tableau	
1 - 2. Ensemble des activités économiques commerciales	24
3 - 4. Activités économiques commerciales non agricoles	25
5 - 6. Activités économiques commerciales productrices de biens	26
7 - 8. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	27
9 - 10. Activités économiques commerciales productrices de services	28
11 - 12. Agriculture	29
13 - 14. Industries manufacturières	30
15 - 16. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (sauf agriculture et industries manufacturières)	31
Appendice	
I. Sources des données	33
II. Classification des activités économiques utilisée dans le présent bulletin	39
III. Productivité du travail, coût unitaire de main-d'oeuvre et données connexes - CANSIM	43

Figure 1

Output per Man-hour — Production par heure-homme

Index — Indice

300 — (1971=100)

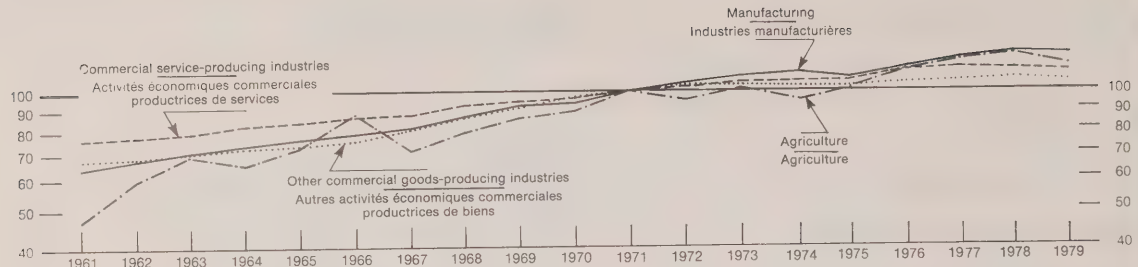
Semi-logarithmic scale

200 — Échelle semi-logarithmique

Index — Indice

300

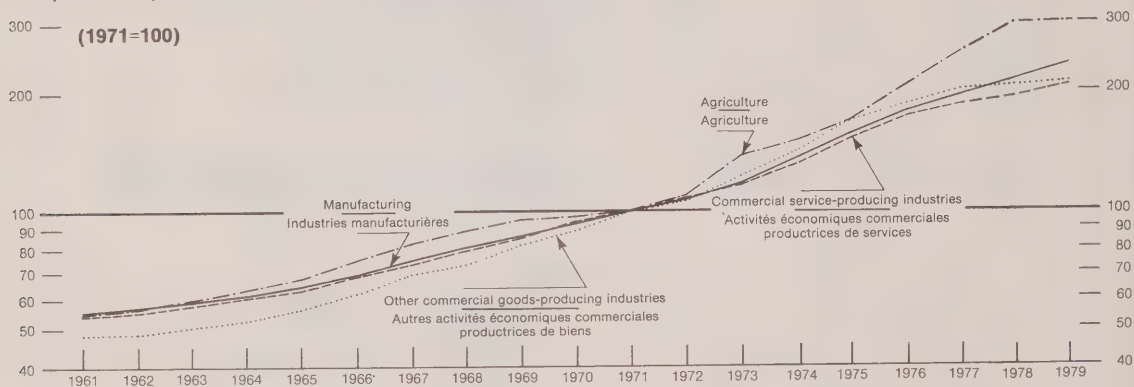
200



Compensation per Man-hour — Rémunération par heure-homme

300 — (1971=100)

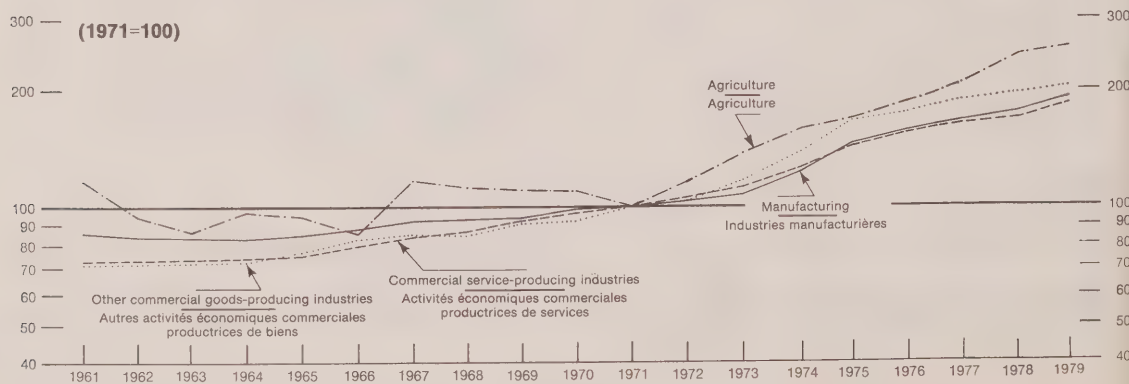
200 —



Unit Labour Cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre

300 — (1971=100)

200 —



REVIEW OF RESULTS

Productivity

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

Output and man-hours increased by 3.7% in 1979 leaving the index of output per man-hour for All Commercial Industries unchanged in 1979, following increases of 0.9% in 1978 and 2.7% in 1977. Although the 3.7% increase in output in 1979 was close to the 3.9% increase in 1978 and was larger than the 3.0% increase in 1977, it was achieved with a greater input in man-hours, resulting in the productivity increase in 1979 being lower than in both 1978 and 1977. This was only the second time in more than two decades that output per man-hour did not show any increase, the last time being in 1975. Some perspective can be added to the performance of the economy in recent years by setting them in the historical context of more than three decades of observations, although, of course, year-to-year changes exhibit considerably more variation than do longer term trends. The average annual rate of growth¹ of output per man-hour for the entire 33-year period was 3.9%, for the last 15 years it was 3.2% and for the more recent five years only 2.0%. For the two components, output and man-hours, the 3.7% increase in output in 1979 was lower than 5.0% increase for the 33 years and the 4.9% increase for the last 15 years but was almost equal to the 3.6% increase for the last five years; on the other hand the increase in man-hours in 1979 was well above all the long-run averages and was the largest increase since 1974.

ANALYSE DES RÉSULTATS

Productivité

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'oeuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'oeuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'oeuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employés et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

La production et les heures-hommes ont augmenté de 3.7 % en 1979, et l'indice de la production par heure-homme pour l'ensemble des activités commerciales est resté ainsi inchangé en 1979, après s'être accru de 0.9 % en 1978 et de 2.7 % en 1977. Bien que l'augmentation de 3.7 % de la production en 1979 soit proche de l'augmentation de 3.9 % notée en 1978 et supérieure à celle de 3.0 % pour 1977, elle est imputable à une augmentation des entrées des heures-hommes, et l'augmentation de la productivité en 1979 a été moins forte qu'en 1978 et 1977. C'est la deuxième fois seulement en plus de 20 ans que la production par heure-homme n'accuse aucune augmentation, la dernière fois étant 1975. Il est possible de se faire une meilleure idée de la performance de l'économie au cours des dernières années en replaçant ces dernières dans le contexte historique de plus de 30 années d'observation, même si, naturellement, les fluctuations d'une année à l'autre font ressortir considérablement plus de variations que les tendances à plus long terme. Le taux de croissance annuel moyen¹ de la production par heure-homme pour les 33 années étudiées est de 3.9 %, il est de 3.2 % pour les 15 dernières, et pour les cinq dernières, de 2.0 % seulement. S'agissant des deux composantes que sont la production et les heures-hommes, l'augmentation de 3.7 % de la production en 1979 est inférieure à celle de 5.0 % pour les 33 années étudiées et à celle de 4.9 % pour les 15 dernières années, mais elle est presque égale à celle de 3.6 % enregistrée pour les cinq dernières années. Par contre, l'augmentation des heures-hommes en 1979 est bien supérieure à toutes les moyennes à long terme, et elle est la plus importante depuis 1974.

¹ Average annual rates of growth are computed from the least squares trend of the logarithms of the index numbers. Growth rate triangles, which display the average annual rate of change over spans of years, are available on request for all indexes published in this report.

¹ Les taux de croissance annuels moyens sont calculés à l'aide de la tendance des moindres carrés des logarithmes des indices. On peut se procurer sur demande les triangles des taux de croissance, qui indiquent le taux annuel moyen de variation entre deux années données, pour tous les indices publiés ici.

TEXT TABLE I. Average Annual Per Cent Change — Productivity and Related Measures

TABLEAU EXPLICATIF I. Variation annuelle moyenne en pourcentage — Productivité et mesures connexes

	1946 - 1979	1961 - 1971	1971 - 1979	1976 and 1977 1976 et 1977	1977 and 1978 1977 et 1978	1978 and 1979 1978 et 1979
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	3.9	4.2	2.1	2.7	0.9	0.0
Output — Production	5.0	5.8	4.3	3.0	3.9	3.7
Man-hours — Heures-hommes	1.0	1.5	2.2	0.3	3.1	3.7
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.3	2.9	9.0	6.3	4.7	7.6
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.3	7.2	11.2	9.3	5.6	7.6
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	3.2	3.5	1.8	2.3	0.5	0.2
Output — Production	5.3	5.9	4.4	3.2	3.9	3.8
Man-hours — Heures-hommes	2.0	2.4	2.6	0.8	3.3	3.7
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.3	3.0	8.9	6.1	4.3	7.7
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.7	6.6	10.8	8.6	5.0	7.8
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	5.1	5.4	2.4	4.4	2.3	- 0.2
Output — Production	4.8	5.7	3.0	1.8	3.4	3.7
Man-hours — Heures-hommes	- 0.3	0.3	0.6	- 2.6	1.0	3.8
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.7	2.3	9.8	7.6	4.3	6.6
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	8.0	7.8	12.4	12.3	6.7	6.5
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.3	4.3	2.1	3.9	2.1	0.2
Output — Production	5.3	6.1	3.0	1.8	3.2	4.1
Man-hours — Heures-hommes	1.0	1.7	0.9	- 2.0	1.1	4.0
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.6	2.5	9.7	7.2	3.5	6.7
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.0	6.9	11.9	11.4	5.7	6.8
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	2.3	2.8	1.8	1.3	- 0.4	0.2
Output — Production	5.2	5.8	5.6	4.1	4.3	3.7
Man-hours — Heures-hommes	2.8	2.9	3.7	2.8	4.8	3.6
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	4.0	3.6	8.3	5.3	5.2	8.5
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.4	6.5	10.2	6.7	4.8	8.6
Agriculture:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	5.1	6.0	3.3	5.9	3.4	- 4.8
Output — Production	1.6	2.1	2.3	0.8	4.1	- 1.8
Man-hours — Heures-hommes	- 3.3	- 3.7	- 0.9	- 4.9	0.7	3.1
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.3	0.9	12.3	13.6	15.8	5.2
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.5	7.0	16.0	20.3	19.7	0.2
Manufacturing — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.0	4.4	2.7	5.1	3.1	1.1
Output — Production	5.1	6.3	3.1	1.3	5.7	3.9
Man-hours — Heures-hommes	1.0	1.9	0.3	- 3.5	2.5	2.6
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.6	1.9	9.2	7.3	4.3	8.6
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.8	6.3	12.2	12.8	7.5	9.9
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières):						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.6	4.3	0.8	1.4	0.9	- 2.0
Output — Production	5.8	5.8	3.0	2.4	- 0.6	4.7
Man-hours — Heures-hommes	1.1	1.4	2.2	1.0	- 1.5	6.8
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.7	3.5	10.3	7.0	2.7	3.7
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.4	7.9	11.1	8.5	3.7	1.6

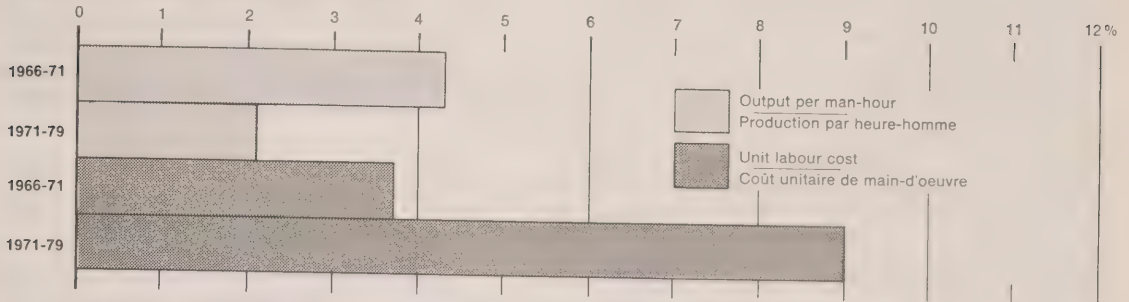
Figure II

Average Annual Rate of Growth in Output per Man-hour and Unit Labour Cost

Taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme et coût unitaire de main-d'oeuvre

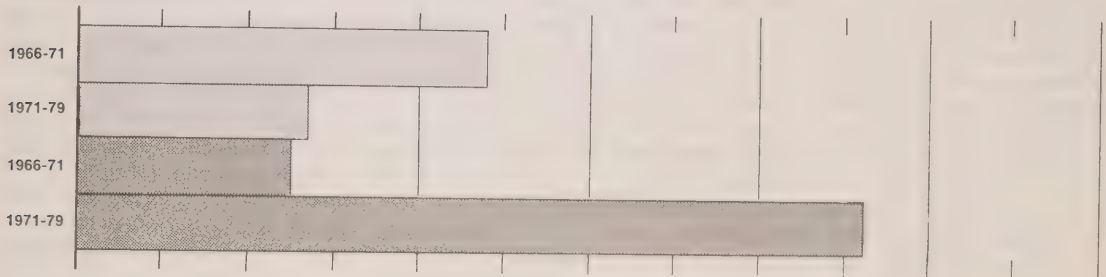
All commercial industries

L'ensemble des activités économiques commerciales



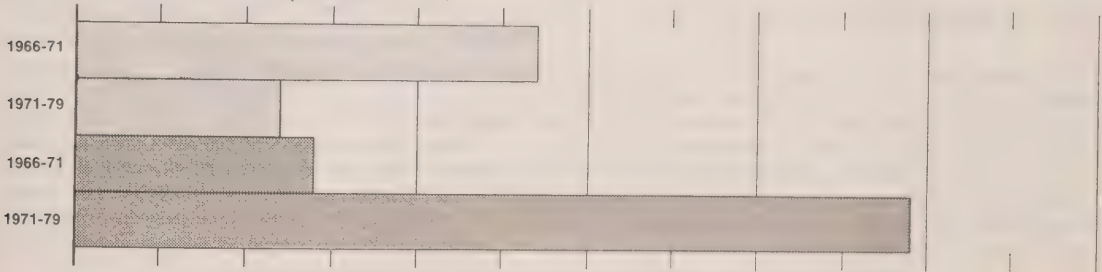
Manufacturing

Industries manufacturières



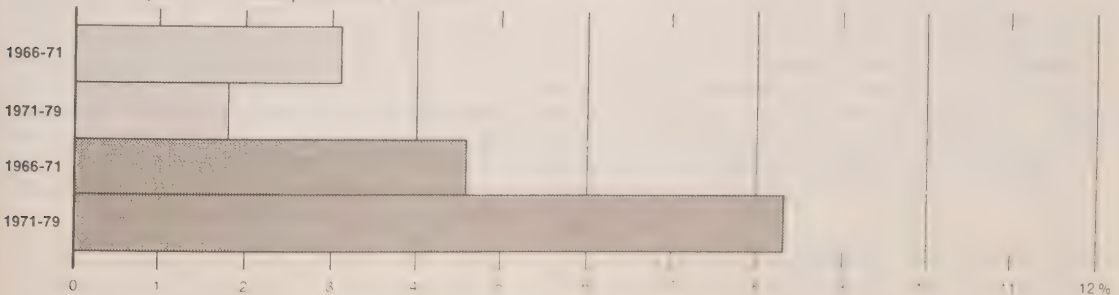
Commercial goods-producing industries

Activités économiques commerciales productrices de biens



Commercial service-producing industries

Activités économiques commerciales productrices de services



Commercial goods-producing industries registered a decline in output per man-hour of 0.2%, while commercial service-producing industries showed an increase of the same magnitude. This contrasts with the results over the years where commercial goods-producing industries have recorded higher average rates of growth in output per man-hour than have the commercial service-producing industries. For the entire period from 1946 the former has increased at an average rate of 5.1% and the latter at a rate of 2.3%.

Output per man-hour in manufacturing increased by 1.1% in 1979 following increases of 3.1% in 1978 and 5.1% in 1977. The increase of 1.1% in productivity in 1979 reflected an increase of 3.9% in output and 2.6% in man-hours. The increase in output per man-hour in 1979 was smaller than the 4.0% average annual increase for the entire 33-year period, the 3.7% increase for the last 15 years and 2.9% increase for the last five years. In fact the annual rate of increase in output per man-hour in manufacturing has been declining since 1977. The 3.9% increase in output in 1979 is also smaller than the 5.1% average annual increase for the entire 33-year period; but exceeds 2.5% increase over the past five years. The 2.6% increase in man-hours in 1979 was well above the average annual increase of 1.0% recorded for the entire 33-year period.

Labour Compensation and Unit Labour Cost

Unit labour cost for All Commercial Industries increased by 7.6% in 1979, a notably larger increase than the 4.7% in 1978 and the 6.3% increase in 1977. In fact the 7.6% increase in unit labour cost in 1979 reverses the trend of diminishing increases since 1976. The average annual increase in unit labour cost for All Commercial Industries is 3.3% for the entire post 1946 period and 7.8% for the last five years.

Unit labour cost in manufacturing increased by 8.6% in 1979 following increases of 4.3% in 1978, and 7.3% in 1977. The average annual increase in unit labour cost in manufacturing for the entire 33-year period is 2.6% and for the most recent five years it is 8.6%. During the 1970's the increase in unit labour cost in manufacturing has varied from a low of 0.5% in 1971 to a high of 17.8% in 1975.

Unit labour cost can be calculated as the ratio of average compensation (compensation per man-hour) to productivity (output per man-hour). In years of

Les activités commerciales productrices de biens accusent une diminution de la production par heure-homme de 0.2 %, tandis que les activités commerciales productrices de services enregistrent une augmentation de même taille. Cette évolution contraste avec les résultats des années passées, alors que les activités commerciales productrices de biens accusaient des taux de croissance moyens de la production par heure-homme supérieurs à ceux des activités commerciales productrices de services. Pour l'ensemble de la période étudiée, c'est-à-dire à partir de 1946, le taux d'augmentation moyen était dans le premier cas de 5.1 % et dans le second, de 2.3 %.

La production par heure-homme dans les industries manufacturières s'est accrue de 1.1 % en 1979, contre 3.1 % en 1978 et 5.1 % en 1977. L'augmentation de 1.1 % de la productivité en 1979 rend compte d'une hausse de 3.9 % de la production et de 2.6 % des heures-hommes. L'accroissement de la production par heure-homme en 1979 est inférieur à l'augmentation moyenne annuelle de 4.0 % pour la période de 33 ans étudiée, à l'augmentation de 3.7 % pour les 15 dernières années et à celle de 2.9 % pour les cinq dernières. En fait, le taux d'augmentation annuelle de la production par heure-homme dans les industries manufacturières est à la baisse depuis 1977. L'accroissement de 3.9 % de la production en 1979 est également inférieur à l'augmentation annuelle moyenne de 5.1 % pour l'ensemble de la période étudiée, mais est supérieur à l'augmentation de 2.5 % des cinq dernières années. L'augmentation de 2.6 % des heures-hommes en 1979 est bien supérieure à l'augmentation annuelle moyenne de 1.0 % pour l'ensemble de la période étudiée.

Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre

Pour l'ensemble des activités commerciales, le coût unitaire de main-d'oeuvre s'est accru de 7.6 % en 1979, soit sensiblement plus qu'en 1978 (4.7 %) et en 1977 (6.3 %). En fait, cet accroissement marque un retournement de la tendance à des augmentations de plus en plus petites depuis 1976. L'accroissement annuel moyen du coût unitaire de main-d'oeuvre pour l'ensemble des activités commerciales est de 3.3 % pour l'ensemble de la période étudiée et de 7.8 % pour les cinq dernières années.

Dans les industries manufacturières, le coût unitaire de main-d'oeuvre s'est accru de 8.6 % en 1979, comparativement à des augmentations de 4.3 % en 1978 et de 7.3 % en 1977. L'augmentation annuelle moyenne du coût unitaire de main-d'oeuvre dans les industries manufacturières pour l'ensemble de la période étudiée est de 2.6 %, et pour les cinq dernières années, de 8.6 %. Au cours des années 1970, l'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre dans les industries manufacturières a varié entre un minimum de 0.5 % en 1971 et un maximum de 17.8 % en 1975.

Le rapport entre la rémunération moyenne (ou rémunération par heure-homme) et la productivité (ou production par heure-homme) permet de calculer le coût unitaire de

high productivity, comparatively high increases in compensation per man-hour translate into more moderate increases in unit labour cost. In 1979 the increase in compensation per man-hour in manufacturing is 9.9% compared to 7.6% for all commercial industries. Yet higher productivity in manufacturing in 1979 has reduced the 9.9% increase in compensation per man-hour to a 8.6% increase in unit labour cost, while the 7.6% increase in compensation per man-hour in All Commercial Industries goes unchanged as 7.6% increase in unit labour cost.

Comparison with United States Results

Comparisons of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by different concepts and techniques of measurement as well as by differences in economic environment such as a different cyclical behaviour. Among other variables cognizance should be taken of the effect of changing exchange rates, particularly on an international comparison of costs.

Commercial Industries²

Output per man-hour for commercial industries in 1979 showed no change in Canada and a decline of 0.9% in the United States. In both countries, increases were registered in 1978, 0.9% in Canada and 0.5% in the United States. The rate of increase of output per man-hour has been declining in both countries since 1976 when Canada showed an increase of 5.0% and the United States, 3.5%. Higher rates of growth in output per man-hour for Canada are consistent with past experience, although the growth rate in both countries was notably higher in earlier years. Over the past 32 years, the average annual rate of growth in output per man-hour has been 3.9% in Canada and 2.6% in the United States. For the last five years the rate of growth came down to 2.0% for Canada and 1.6% for the United States.

The increase in unit labour cost in 1979 was 7.6% in Canada and 10.3% in the United States. In 1978 the increase in unit labour cost was 4.7% in Canada and 8.0% in the United States while in 1977 it was of the same order of magnitude for both countries. For the longer run, Canada has experienced higher growth rates in both output per man-hour and compensation per man-hour. As unit labour cost

main-d'oeuvre. Ainsi, dans les années de forte productivité, des hausses relativement élevées de la rémunération par heure-homme se traduisent en augmentations plus modérées du coût unitaire de main-d'oeuvre. En 1979, l'augmentation de la rémunération par heure-homme dans les industries manufacturières a été de 9.9%, comparativement à 7.6% pour l'ensemble des activités commerciales. Toutefois, l'amélioration de la productivité dans les industries manufacturières en 1979 a réduit l'augmentation de 9.9% de la rémunération par heure-homme en une progression de 8.6% du coût unitaire de main-d'oeuvre, alors que l'accroissement de 7.6% de la rémunération par heure-homme pour l'ensemble des activités commerciales se traduit par une progression identique (7.6%) du coût unitaire de main-d'oeuvre.

Comparaison avec les résultats des États-Unis

Dans le cas des variations de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, les comparaisons entre le Canada et les États-Unis doivent être utilisées avec prudence. Les mesures peuvent subir les effets des différences de concepts et de techniques et d'un environnement économique dissimilaire, en ce qui concerne les fluctuations conjoncturelles par exemple. On doit tenir compte de plusieurs variables, notamment de l'incidence des variations des taux de change lorsqu'on compare les coûts au niveau international.

Activités commerciales²

La production par heure-homme dans les activités commerciales en 1979 ne fait ressortir aucune variation au Canada et se caractérise par une diminution de 0.9% aux États-Unis. Dans les deux pays, on devait accuser des augmentations en 1978 (0.9% au Canada, 0.5% aux États-Unis). Le taux de croissance de la production par heure-homme est à la baisse dans les deux pays depuis 1976, lorsque le Canada avait accusé une progression de 5.0%, et les États-Unis, de 3.5%. La croissance plus rapide de la production par heure-homme au Canada est conforme aux résultats antérieurs, même si les taux de croissance dans les deux pays étaient sensiblement plus élevés auparavant. Au cours des 32 dernières années, le taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme a été de 3.9% au Canada et de 2.6% aux États-Unis. Pour les cinq dernières années, il est tombé à 2.0% au Canada et à 1.6% aux États-Unis.

L'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre en 1979 a été de 7.6% au Canada et de 10.3% aux États-Unis. En 1978, l'augmentation avait été de 4.7% au Canada et de 8.0% aux États-Unis, tandis qu'en 1977 elle était du même ordre de grandeur pour les deux pays. En longue période, les taux de croissance de la production et de la rémunération par heure-homme ont été supérieurs au Canada: le coût unitaire de main-d'oeuvre pouvant être

² Private Business Sector in the United States is taken as equivalent to Commercial Industries in Canada.

² Le secteur privé américain est considéré comme équivalent aux activités commerciales du Canada.

TEXT TABLE II. Average Annual Per Cent Change — Productivity and Related Measures in Canada and United States

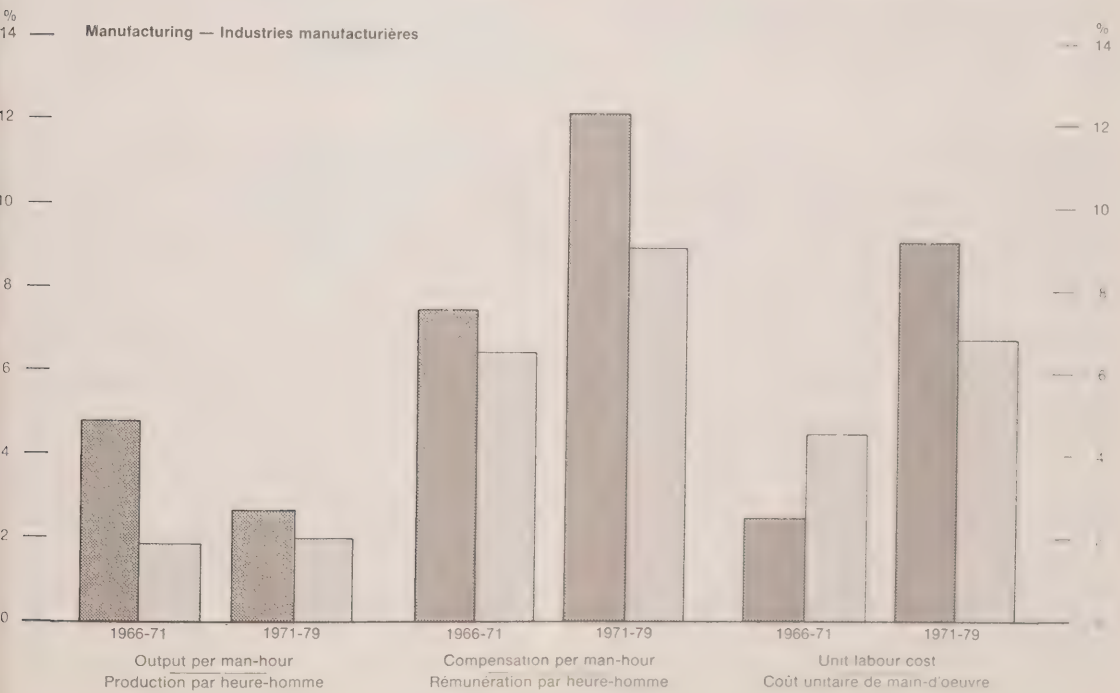
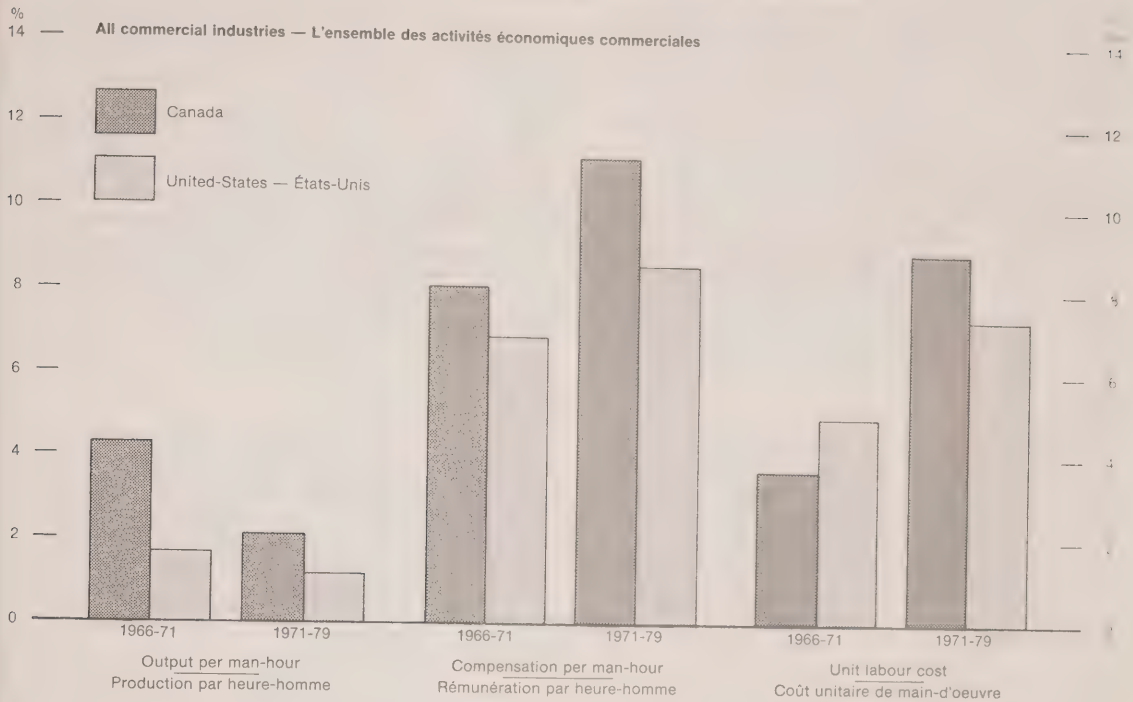
TABLEAU EXPLICATIF II. Variation annuelle moyenne en pourcentage — Productivité et mesures connexes au Canada et aux États-Unis

	1947 - 1979		1961 - 1971		1971 - 1979	
	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	3.9	2.6	4.2	2.8	2.1	1.2
Output — Production	5.0	3.5	5.8	4.2	4.3	3.0
Man-hours — Heures-hommes	1.0	0.8	1.5	1.4	2.2	1.8
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.2	3.2	2.9	3.0	9.0	7.4
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.3	5.9	7.2	5.9	11.2	8.7
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.1	2.6	4.4	2.7	2.7	2.0
Output — Production	5.0	3.5	6.3	4.6	3.1	3.0
Man-hours — Heures-hommes	1.0	0.9	1.9	1.9	0.3	1.0
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.6	2.8	1.9	2.1	9.2	6.8
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.7	5.5	6.3	4.9	12.2	9.0
1976 and 1977			1977 and 1978		1978 and 1979	
1976 et 1977			1977 et 1978		1978 et 1979	
	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	2.7	1.8	0.9	0.5	0.0	- 0.9
Output — Production	3.0	5.8	3.9	5.2	3.7	2.4
Man-hours — Heures-hommes	0.3	3.9	3.1	4.7	3.7	3.3
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	6.3	6.1	4.7	8.0	7.6	10.3
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	9.3	8.0	5.6	8.5	7.6	9.4
Manufacturing industries — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	5.1	3.0	3.1	0.5	1.1	0.9
Output — Production	1.3	7.3	5.7	4.8	3.9	3.1
Man-hours — Heures-hommes	- 3.5	4.2	2.5	4.3	2.6	2.2
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	7.3	5.2	4.3	7.7	8.6	8.2
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	12.8	8.4	7.5	8.2	9.9	9.2

Figure III

Canada — United States Comparisons, Average Annual Rate of Growth

Comparaisons des taux de croissance annuels moyens du Canada et des États-Unis



can be calculated as the ratio of these two components, the growth in unit labour cost is similar in the two countries; for the period 1947 to 1979, the average annual rate of growth in unit labour cost is 3.2% for both countries. In the early 1960's the changes in unit labour cost were quite restrained, increasing only 0.4% from 1960 to 1964 in the United States and declining fractionally in Canada for the same period. From 1965 onwards, unit labour cost started rising in both countries, and from 1965 to 1970, the rate of increase in unit labour cost was 3.9% in Canada and 4.8% in the United States. Then the inflationary pressure of the 1970's manifested itself and from 1971 to 1979, the rate of increase in unit labour cost more than doubled in Canada to 9.0%. The increase in the United States in the same period was 7.4%.

Manufacturing

Output per man-hour in manufacturing in 1979 increased by same order of magnitude in both countries, 1.1% in Canada and 0.9% in the United States. In 1978 the respective increases were 3.1% in Canada and 0.5% in the United States. Output increased 3.9% in Canada in 1979 and 3.1% in the United States while the increase in man-hours was 2.6% in Canada and 2.2% in the United States.

Unit labour cost in manufacturing increased by 8.6% in Canada in 1979 and 8.2% in the United States. Increases for 1978 were 4.3% in Canada and 7.7% for the United States.

Since 1947, output per man-hour in manufacturing has grown more rapidly in Canada (4.1%) than in the United States (2.6%). In the 1970's, the rate of increase in output per man-hour in both countries is lower than during the previous decades. As for commercial industries above, compensation per man-hour has also grown more rapidly in Canada than in the United States, 6.7% as against 5.5% for the period 1947 to 1979. However, higher Canadian productivity for most of this period more than provides an offset with the result that unit labour cost in Canada increased at a lower rate, 2.6% as against 2.8% for the United States. For the period 1947 to 1961 the increase in unit labour cost was 2.3% in Canada and 3.1% in the United States; for 1961 to 1971 the difference narrowed considerably with unit labour cost increasing 1.9% in Canada and 2.1% in the United States. For the period after 1971, the figures are reversed with unit labour cost increasing by 9.2% in Canada and 6.8% in the United States.

calculé comme le rapport de ces deux éléments, son augmentation est semblable dans les deux pays, comme en témoignent leurs taux de croissance communs pour la période 1947 à 1979, qui ont été de 3.2 % au Canada et aux États-Unis. Au début des années 1960, les variations du coût unitaire de main-d'oeuvre ont été très limitées avec, de 1960 à 1964, une augmentation de seulement 0.4 % aux États-Unis et une baisse négligeable au Canada. À partir de 1965, le coût unitaire de main-d'oeuvre a commencé à s'élever dans les deux pays, avec des taux d'accroissement respectifs de 3.9 % et 4.8 % au Canada et aux États-Unis pour la période 1965 à 1970. Ensuite, lorsque se sont manifestées les tensions inflationnistes des années 1970, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre a plus que doublé au Canada pour atteindre 9.0 % entre 1971 et 1979. L'augmentation a été de 7.4 % aux États-Unis pour la même période.

Industries manufacturières

La production par heure-homme dans les industries manufacturières en 1979, s'est accrue du même ordre de grandeur dans les deux pays, soit de 1.1 % au Canada et de 0.9 % aux États-Unis. En 1978, les augmentations avaient été respectivement de 3.1 % au Canada et de 0.5 % aux États-Unis. La production s'est accrue de 3.9 % au Canada en 1979 et de 3.1 % aux États-Unis, tandis que l'augmentation des heures-hommes a été de 2.6 % au Canada et de 2.2 % aux États-Unis.

Le coût unitaire de main-d'oeuvre dans les industries manufacturières s'est accru en 1979 de 8.6 % au Canada et de 8.2 % aux États-Unis. Pour 1978, ces augmentations avaient été de 4.3 % au Canada et de 7.7 % aux États-Unis.

Depuis 1947, la production par heure-homme a crû plus rapidement au Canada (4.1 %) qu'aux États-Unis (2.6 %). Au cours de la décennie 1970, le taux d'accroissement de la production par heure-homme dans les deux pays est inférieur à celui des décennies précédentes. Comme dans le cas des activités commerciales, la rémunération par heure-homme s'est accrue plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis (6.7 % contre 5.5 %) entre 1947 et 1979. Toutefois, la productivité plus élevée au Canada pendant la plus grande partie de cette période a plus que compensé cette progression, et le résultat final est que le coût unitaire de main-d'oeuvre au Canada s'est accru à un rythme moins rapide (2.6 % contre 2.8 % aux États-Unis). De 1947 à 1961, l'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre a été de 2.3 % au Canada et de 3.1 % aux États-Unis; pendant la période allant de 1961 à 1971, la différence entre les taux est considérablement réduite (1.9 % et 2.1 % respectivement). Depuis 1971, la situation s'est inversée, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmentant de 9.2 % au Canada et de 6.8 % aux États-Unis.

ABOUT THE MEASURES

Productivity

In a general sense, a productivity index is a measure of the change in the efficiency of an economy in combining resources to produce its output. Ideally, all resources should be counted as inputs. At the present stage of development, only labour inputs can be measured. There are numerous constraints to optimizing the efficiency of an economy. Not all economic activities lend themselves to improved productivity to the same degree. Many of the activities where productivity improvement is more difficult to achieve are desirable or even necessary. Labour skills and capital in place are inherited, and cannot easily be renewed in many cases. Yet improved productivity remains the key to higher real incomes per person.

The productivity measures presented are a ratio between output and labour input, in index number form. The level and rate of change of output are determined by a number of influences, of which labour time is only one, albeit an important one. Indexes of output per man-hour, or output per person, while serving many analytical uses, do not describe the sources of economic growth. Thus measured changes in output per unit of labour input are not necessarily attributable to the contribution of labour.

Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by Industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-506).

The productivity measures pertain to commercial industries only. The output of noncommercial industries, because it is not normally marketed, presents some difficulties in measurement. The conventional measure of output for noncommercial industries is labour input or labour input plus depreciation. Such an approach does not yield a meaningful measurement of productivity.

LES MESURES

Productivité

Un indice de productivité, dans le sens large du terme, mesure la variation du degré d'efficacité avec lequel une économie combine ses ressources pour produire. Dans un système idéal, toutes les ressources devraient être prises en compte, mais les techniques actuelles ne permettent de mesurer que les entrées de main-d'œuvre. De nombreuses contraintes limitent le rendement optimal d'une économie. La productivité ne peut pas s'accroître dans la même mesure dans toutes les activités économiques et parmi elles, beaucoup sont jugées utiles et même nécessaires même s'il est difficile d'en accroître la productivité. La main-d'œuvre qualifiée et les équipements existants sont prédéterminés et ne peuvent pas être facilement renouvelés dans de nombreux cas. Pourtant, l'amélioration de la productivité demeure le facteur-clé de l'augmentation du revenu réel par tête.

Les mesures de la productivité présentées ici sont un ratio entre la production et l'entrée de main-d'œuvre, ratio exprimé sous la forme d'un nombre-indice. Le niveau et le taux de variation de la production sont déterminés par un certain nombre de facteurs, dont la durée du travail n'en est qu'un, mais qui est important. Les indices de la production par heure-homme, ou la production par personne, même s'ils ont de nombreuses utilisations analytiques, ne décrivent pas les causes de la croissance économique. Par conséquent, les variations mesurées de la production par unité d'entrée de main-d'œuvre ne sont pas nécessairement attribuables à l'apport de la main-d'œuvre.

Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants, par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans la publication *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (n° 61-506 au catalogue).

Les mesures de la productivité portent uniquement sur les activités commerciales. En effet, la production des activités non commerciales est difficile à mesurer justement parce qu'elle n'est normalement pas commercialisée. Aussi la façon courante de mesurer la production des activités non commerciales est-elle de calculer l'entrée de main-d'œuvre, ou l'entrée de main-d'œuvre plus l'amortissement, mais une telle méthode ne permet pas d'obtenir une mesure valable de la productivité.

Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

"Persons employed" denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

"Man-hours worked" are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of "man-hours paid" by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident, etc.

Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work, including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers, plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation in this report represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

The estimation of a value of labour services of self-employed persons is essentially arbitrary. The only measured production of self-employed persons is net income of unincorporated business, which is a mixture of returns to labour and to other factors of production. The basis of the imputation is the assumption that the value of labour of an hour of a self-employed person's working time is the same as the value of an hour of an average paid worker in the same industry division. This recognizes that labour services are essentially contracted for on a time basis, and a measure of labour compensation should not reflect returns on investment or to risk-taking.

Unpaid family workers, while not directly recompensed for their services, are not a free resource, and their contribution is subsumed in the net income of the firm where they are employed. However no labour income is imputed to unpaid family workers. There is no valid basis for measuring the value of their services, and it is judged that less error is generated

Entrée de main-d'oeuvre

En théorie, l'entrée de main-d'oeuvre devrait englober tous les services de la main-d'oeuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution qualitative de la main-d'oeuvre utilisée.

Les "personnes occupées" sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les "heures-hommes travaillées" se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des "heures-hommes rémunérées" puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, etc.

Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'oeuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail; ceci comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés, ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail présentées ici constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'oeuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments, et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

L'estimation de la valeur des services de main-d'oeuvre est essentiellement arbitraire dans le cas des travailleurs autonomes. Le revenu net des entreprises non constituées en sociétés, qui combine revenu du travail et revenu d'autres facteurs de production, représente la seule mesure de la production des travailleurs autonomes. L'imputation repose sur l'hypothèse que la valeur d'une heure de travail d'un travailleur autonome est égale à la valeur d'une heure de travail d'un travailleur rémunéré (au taux moyen) de la même division d'activité économique. Cela suppose que les services de main-d'oeuvre sont essentiellement retenus sur une base temporelle et que la mesure de la rémunération du travail ne doit pas refléter la rémunération du capital investi et de l'esprit d'entreprise.

Les travailleurs familiaux non rémunérés ne constituent pas une ressource gratuite même s'ils ne reçoivent pas de rémunération directe pour leurs services, et leur contribution est comprise dans le revenu net de l'entreprise qui les emploie. Toutefois, aucun revenu du travail n'est imputé aux travailleurs familiaux non rémunérés. En effet, il n'existe pas de base valable qui permette de mesurer la valeur de leurs

by their exclusion from measures of labour compensation than by imputing labour income to them at the same rate as paid workers. The number of unpaid family workers is insignificant in most industries.

Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the CPI may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the CPI measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the CPI can be used as an adjustment factor to approximate movements in real wages.

Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

services et l'on estime que ne pas en tenir compte dans les mesures de la rémunération du travail engendre moins d'erreurs que leur imputer un revenu du travail au même taux que les travailleurs rémunérés. Le nombre de travailleurs familiaux non rémunérés est négligeable dans la plupart des activités économiques.

Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations de prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux, ainsi que des variations des taux de rémunération. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix qui prend en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe - cible pour l'IPC peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'IPC mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des variations de l'impôt sur le revenu et ne s'applique pas à la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limites, l'IPC peut être utilisé comme facteur de correction pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels.

Coût unitaire de main-d'oeuvre

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'oeuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

Séries chronologiques indicielles

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indicelle.

Productivity Index. The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity index} = \frac{\text{Real output index}}{\text{Labour input index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and any other year.

Unit Labour Cost Index. Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit labour cost index} = \frac{\text{Labour compensation index}}{\text{Real output index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

The unit labour cost index can also be expressed as a ratio of the average labour compensation index to the productivity index. That is:

$$\begin{aligned} U_t &= \frac{\text{Average labour compensation index}}{\text{Productivity index}} \times 100 \\ &= \left[\left(\frac{C_t}{L_t} \div \frac{C_o}{L_o} \right) \times 100 \right] \div \left[\left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100 \end{aligned}$$

Where U is the unit labour cost index, C is labour compensation; Q and L and the subscripts were defined above.

Productivity in Relation to Unit Labour Cost and Average Labour Compensation. The definitions of P, Q, L, U and C were given above, but expressed here as absolutes.

Indice de productivité. La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\text{Indice de productivité} = \frac{\text{Indice de la production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'oeuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'oeuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à une autre année quelconque.

Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre. De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre sous la forme suivante:

$$\text{Indice du coût unitaire de main d'oeuvre} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

L'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre peut aussi être exprimé comme le rapport de l'indice de la rémunération moyenne du travail à l'indice de la productivité. Soit:

$$U_t = \frac{\text{Indice de la rémunération moyenne du travail}}{\text{Indice de productivité}} \times 100$$

Où U est l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre, C la rémunération du travail; Q et L et les indices attachés aux symboles ont été définis plus haut.

La productivité par rapport au coût unitaire de main-d'oeuvre et à la rémunération moyenne du travail. On a défini P, Q, L, U et C plus haut, mais ici, ces symboles représentent des valeurs absolues.

If W is denoted as average labour compensation, then by definition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \text{ or} \\ U &= W/P \end{aligned}$$

The growth in these variables can be presented as

$$\begin{aligned} P_t &= P_o (1 + p)^n \\ W_t &= W_o (1 + w)^n \\ U_t &= U_o (1 + u)^n \end{aligned}$$

Where the lower case letters refer to the rates of growth and the subscripts o and t and superscript n refer to time. P_o , W_o and U_o represent the values in the initial year o and P_t , W_t and U_t represent the values of P , W and U in the year t with n being the time interval in years between the year t and the year o . In the year t :

$$U_t = W_t / P_t$$

Substituting the preceding three relationships into the above equation yields

$$U_o (1 + u)^n = \frac{W_o (1 + w)^n}{P_o (1 + p)^n}$$

which simplifies to

$$U_o (1 + u)^n = U_o \left[\frac{1 + w}{1 + p} \right]^n$$

$$1 + u = \frac{1 + w}{1 + p}$$

$$u = \frac{w - p}{1 + p}$$

Thus the growth rate in unit labour cost is inversely related to the productivity growth rate. The last equation can be expressed as

$$p = \frac{w - u}{1 + u}$$

If unit labour cost grows more quickly than average labour compensation, the productivity growth rate is negative.

Absolute Values

All time series in this report are presented in index number form. This form emphasizes relative change as the objective in constructing the productivity and related cost measures. These indexes are constructed from absolute values for persons employed, man-hours, Real Domestic Product and labour compensation and there is some interest in the absolute values underlying these indexes.

Text Tables III and IV give the absolute values underlying the indexes for the years 1971 and 1975.

Si on dénote aussi la rémunération moyenne du travail par W , alors par définition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \text{ ou} \\ U &= W/P \end{aligned}$$

La croissance de ces variables peut s'écrire de la façon suivante

$$\begin{aligned} P_t &= P_o (1 + p)^n \\ W_t &= W_o (1 + w)^n \\ U_t &= U_o (1 + u)^n \end{aligned}$$

Où les minuscules désignent les taux de croissance, les indices o et t et l'exposant n désignent le temps. P_o , W_o et U_o représentent les valeurs en l'année initiale o et P_t , W_t et U_t , les valeurs de P , W et U en l'année t , n étant l'intervalle de temps en années entre l'année t et l'année o . En l'année t :

$$U_t = W_t / P_t$$

La substitution des trois relations précédentes dans l'équation ci-dessus donne

$$U_o (1 + u)^n = \frac{W_o (1 + w)^n}{P_o (1 + p)^n}$$

qui se ramène à

$$U_o (1 + u)^n = U_o \left[\frac{1 + w}{1 + p} \right]^n$$

$$1 + u = \frac{1 + w}{1 + p}$$

$$u = \frac{w - p}{1 + p}$$

Donc, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre est inversement proportionnel au taux de croissance de la productivité. La dernière équation peut s'écrire sous la forme

$$p = \frac{w - u}{1 + u}$$

Si le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente plus rapidement que la rémunération moyenne du travail, le taux de croissance de la productivité est négatif.

Valeurs absolues

Les séries chronologiques de la présente publication figurent toutes sous la forme de nombres-indices. Cette formule permet de faire de la variation relative l'objectif à poursuivre lorsque l'on construit des mesures de la productivité et des coûts connexes. Ces indices sont établis à partir des valeurs absolues sur les personnes occupées, les heures-hommes, le produit intérieur réel et la rémunération du travail, valeurs absolues qui présentent elles-mêmes un certain intérêt.

Les tableaux explicatifs III et IV présentent les valeurs absolues qui ont servi au calcul des indices de 1971 et 1975;

TEXT TABLE III. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1971¹

TABLEAU EXPLICATIF III. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1971¹

	Output ²	Persons employed	Man-hours	Labour compensation
	Production ²	Personnes employées	Heures-hommes	Rémunération du travail
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	67,377.5	5,962,551	1,172,924	44,307.9
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	64,584.1	5,452,802	1,042,654	42,629.2
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	33,454.5	2,891,816	591,387	22,693.9
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	30,661.1	2,382,067	461,117	21,015.2
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	33,923.0	3,070,735	581,536	21,614.0
Agriculture	2,793.4	509,749	130,270	1,678.7
Manufacturing – Industries manufacturières	18,855.1	1,638,690	316,186	13,181.7
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	11,806.0	743,378	144,931	7,833.5
	Output per person	Output per man-hour	Compensation per person	Compensation per man-hour
	Production par personne	Production par heure-homme	Rémunération par personne	Rémunération par heure-homme
	dollars			
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	11,300	5.74	7,431	3.78
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	11,844	6.19	7,818	4.09
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	11,569	5.66	7,848	3.84
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	12,872	6.65	8,822	4.56
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	11,047	5.83	7,039	3.72
Agriculture	5,480	2.14	3,293	1.29
Manufacturing – Industries manufacturières	11,506	5.96	8,044	4.17
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	15,882	8.15	10,538	5.40
				Unit labour cost
				Coût unitaire de main-d'oeuvre

¹ For sources, see Appendix I.

¹ Pour la référence, voir l'appendice I.

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971 - 1979* (Catalogue 61-213).

² Voir *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971 - 1979* (n° 61-213 au catalogue).

TEXT TABLE IV. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1975¹TABLEAU EXPLICATIF IV. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1975¹

	Output ²	Persons employed	Man-hours	Labour compensation
	Production ²	Personnes employées	Heures-hommes	Rémunération du travail
	\$'000,000		'0,000	\$'000,000
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	81,873.8	6,866,653	1,300,319	77,953.9
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	79,136.3	6,361,468	1,174,296	75,649.7
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	37,891.4	3,109,945	621,908	39,035.3
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	35,153.9	2,604,760	495,884	36,731.2
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	43,982.5	3,756,708	678,412	38,918.5
Agriculture	2,737.5	505,185	126,023	2,304.1
Manufacturing — Industries manufacturières	21,551.1	1,750,526	332,150	21,652.4
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	13,602.8	854,234	163,734	15,078.7
	Output per person	Output per man-hour	Compensation per person	Compensation per man-hour
	Production par personne	Production par heure-homme	Rémunération par personne	Rémunération par heure-homme
	dollars			Unit labour cost
				Coût unitaire de main-d'oeuvre
All commercial industries — Ensemble des activités économiques commerciales	11,923	6.30	11,353	5.99
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles	12,440	6.74	11,892	6.44
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens	12,184	6.09	12,552	6.28
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens	13,496	7.09	14,102	7.41
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services	11,708	6.48	10,360	5.74
Agriculture	5,419	2.17	4,561	1.83
Manufacturing — Industries manufacturières	12,311	6.49	12,369	6.52
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	15,924	8.31	17,652	9.21

¹ For sources, see Appendix I.¹ Pour la référence, voir l'appendice I.² See *Real Domestic Product by Industry* (1971 = 100) 1971-1979 (Catalogue 61-213).² Voir *Produit intérieur réel par industrie* (1971 = 100) 1971-1979 (n° 61-213 au catalogue).

Absolute values are given for two years, and this reflects discontinuities in the absolute values as a time series. The break in the series results from the introduction of the Revised Labour Force Survey in 1975. Several changes were introduced with the Revised Labour Force Survey – the age for labour force participation was raised from 14 to 15 years; a revised and more precise questionnaire was introduced; the sample was based on demographic characteristics from the 1971 Census of population; multiple job holders were identified.³ An analysis of the magnitude of these changes suggested that it is not reasonable to link the historical series to the levels of employment and hours, by industry, revealed by the revised survey; that is, it cannot be assumed that relationship between the former and revised surveys for 1975 applied proportionately to all preceding years. Thus for the series influenced by the Labour Force Survey, there are two absolute values in 1975.

As noted, the former and the revised labour force surveys were run in parallel in 1975. Thus an overlap is provided, and a continuous series can readily be constructed in index number form.

There are also some discontinuities in 1975 in the labour series derived from Estimates of Employees. Some refinements were introduced into the industrial classification of these data in 1977 and these adjustments were carried back to 1975. Here again there are two values for 1975, the data as published and the adjusted data. The adjustments are described in Appendix I, Sources of Data.

To calculate the absolute values corresponding to the published indexes, the following procedure can be followed:

(1) For the years 1946-1975

$$\frac{\text{Index}}{100} \times 1971 \text{ value from Text Table III}$$

(2) For the years 1975 and following

$$\frac{\text{Index}}{\text{Index for 1975}} \times 1975 \text{ value from Text Table IV}$$

There are some caveats to be observed in the use of absolutes, and these account in part for the choice of an index number presentation. The measurement of employment, output, etc., is subject to some, usually indeterminate, margin of error. While such statistical error will have some effect on measures of relative change, it can be expected that, both for

ces valeurs sont données pour deux ans, ce qui traduit les ruptures de continuité dans les valeurs absolues des séries chronologiques, notamment du fait de la refonte de l'enquête sur la population active en 1975. La nouvelle enquête sur la population active a en effet subi plusieurs modifications: on a augmenté l'âge requis pour devenir actif, qui est passé de 14 à 15 ans; on a adopté un nouveau questionnaire plus précis; on a fondé l'échantillon sur les caractéristiques démographiques tirées du recensement de la population de 1971; on a identifié les personnes qui cumulent des emplois³. Du fait de l'ampleur de ces modifications, il serait déraisonnable de relier les séries chronologiques aux données de la nouvelle enquête sur les niveaux de l'emploi et de la durée du travail selon la branche d'activité; autrement dit, on ne peut pas supposer que les rapports établis pour 1975 entre l'ancienne et la nouvelle enquête s'appliquent à toutes les années précédentes. Aussi existe-t-il deux valeurs absolues en 1975 pour les séries concernées par l'enquête sur la population active.

L'ancienne et la nouvelle enquête sur la population active ont donc été menées parallèlement en 1975. Le chevauchement qui en résulte permet de construire facilement une série continue sous la forme de nombres-indices.

La série statistique tirée de Estimations du nombre de salariés comprend aussi des ruptures de continuité en 1975; en effet, des raffinements ont été apportés en 1977 à la classification de ces données par secteur d'activité, et les ajustements consécutifs ont été effectués rétroactivement à 1975 (ces ajustements sont décrits à l'appendice I: Source des données). Il y a donc, ici aussi, deux valeurs pour l'année 1975, les données publiées et les données corrigées.

On peut calculer les valeurs absolues correspondant aux indices publiés de la façon suivante:

(1) Pour les années 1946-1975

$$\frac{\text{Indice}}{100} \times \text{valeur de 1971 d'après le tableau explicatif III}$$

(2) Pour 1975 et les années suivantes

$$\frac{\text{Indice}}{\text{Indice pour 1975}} \times \text{valeur de 1975 d'après le tableau explicatif IV}$$

Il faut utiliser la valeur absolue avec une certaine réserve, ce qui explique le choix de l'utilisation de nombres-indices. La mesure de l'emploi, de la production, etc., est sujette à une certaine marge d'erreur, généralement indéterminée. Même si cette erreur statistique influe sur les mesures de la variation relative, il faut prévoir que ses effets sur les secteurs individuels et leurs agrégations prendront davantage d'am-

³ Papers explaining the revisions to the labour force survey and analysing their impact are available on request from Labour Force Survey Division, Statistics Canada.

³ Des documents expliquent les modifications apportées à l'enquête sur la population active et en analysent les effets; on peut se les procurer sur demande auprès de la Division de l'enquête sur la population active de Statistique Canada.

individual sectors and their aggregations, the effect of such error will be more serious when intersectoral comparisons of absolute levels are attempted. Further there are marked differences in the institutional factors affecting the industry groupings presented, factors such as the level of investment in and the rate of return on fixed capital, and at the present stage of statistical development these factors are not accounted for. It is also worth noting that the relative values of output, because they are adjusted for price change, can change depending on the choice of the base year. Prices do not always change by the same amount, or even necessarily in the same direction, and the choice of a different base year would yield different relative prices for output.

pleur au moment d'établir les comparaisons intersectorielles de niveau absolu. De plus, il existe des différences appréciables dans les facteurs institutionnels influant sur les groupes d'activités, notamment le niveau des investissements en immobilisations et leur taux de rendement; en l'état actuel de la statistique, on ne peut pas tenir compte de ces facteurs. Il y a lieu également de signaler que les valeurs relatives de la production peuvent varier, puisqu'elles sont ajustées pour tenir compte des variations de prix, en fonction du choix de l'année de base. Les prix ne varient pas toujours d'un montant égal ou n'évoluent pas nécessairement dans une seule direction et le choix d'une année de base différente donnerait des prix relatifs dissemblables pour la production.

TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-79

TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-79
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.4	68.7	83.6	13.9	42.8	35.2	20.2	16.6	47.1
1947	31.3	71.8	85.4	17.3	43.6	36.7	24.1	20.2	55.2
1948	32.5	73.0	86.8	19.3	44.5	37.4	26.4	22.2	59.3
1949	33.3	74.0	87.3	20.3	45.0	38.2	27.5	23.3	61.1
1950	35.7	73.8	85.3	22.2	48.4	41.8	30.1	26.0	62.3
1951	38.5	75.7	86.9	25.9	50.9	44.3	34.2	29.8	67.3
1952	41.3	76.3	87.1	28.1	54.1	47.4	36.9	32.3	68.1
1953	43.0	76.7	87.5	30.1	56.1	49.1	39.2	34.3	69.9
1954	42.1	76.1	86.5	30.2	55.3	48.7	39.7	34.9	71.8
1955	46.8	77.0	86.8	32.2	60.8	53.9	41.8	37.1	68.7
1956	51.0	80.0	90.0	36.1	63.7	56.7	45.1	40.1	70.8
1957	51.1	81.3	90.3	38.9	62.9	56.6	47.8	43.0	76.1
1958	51.9	78.9	87.0	39.2	65.8	59.6	49.7	45.0	75.5
1959	54.6	80.2	88.3	41.2	68.1	61.9	51.4	46.7	75.5
1960	55.8	79.9	87.4	43.1	69.8	63.9	54.0	49.4	77.3
1961	57.0	80.1	86.6	44.4	71.1	65.8	55.4	51.3	77.9
1962	61.1	82.1	88.7	46.8	74.4	68.9	57.1	52.8	76.7
1963	64.6	83.9	90.0	49.6	77.0	71.8	59.1	55.1	76.7
1964	69.3	86.8	92.6	53.6	79.8	74.9	61.7	57.9	77.3
1965	74.6	90.5	95.7	59.2	82.4	77.9	65.4	61.9	79.4
1966	79.8	93.6	97.7	66.3	85.3	81.6	70.8	67.8	83.0
1967	82.1	95.3	99.0	72.4	86.2	82.9	76.0	73.2	88.2
1968	86.7	95.4	97.9	77.2	90.9	88.6	80.9	78.8	89.0
1969	92.3	98.4	100.0	85.5	93.8	92.3	87.0	85.5	92.7
1970	94.1	98.3	99.0	91.5	95.7	95.1	93.1	92.4	97.2
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.2	103.2	102.4	111.1	102.9	103.7	107.7	108.5	104.6
1973	115.4	108.3	107.6	129.6	106.6	107.3	119.6	120.4	112.2
1974	121.2	113.7	112.4	154.4	106.6	107.9	135.8	137.4	127.4
1975	121.5	114.8	112.6	177.9	105.8	107.9	154.9	158.0	146.4
1976	128.6	116.4	113.5	203.9	110.5	113.3	175.2	179.7	158.6
1977	132.5	119.0	113.8	223.4	111.3	116.4	187.7	196.3	168.6
1978	137.7	122.3	117.3	243.1	112.6	117.4	198.8	207.2	176.5
1979	142.7	127.6	121.6	271.1	111.9	117.4	212.5	223.0	189.9

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1961-79

TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1961-79

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.2	2.4	2.4	5.5	4.6	4.7	3.0	3.0	-1.6
1962-63	5.7	2.2	1.4	5.8	3.5	4.2	3.5	4.3	0.1
1963-64	7.3	3.5	2.9	8.0	3.6	4.3	4.4	5.0	0.7
1964-65	7.6	4.2	3.4	10.6	3.3	4.0	6.1	6.9	2.7
1965-66	7.0	3.3	2.1	11.9	3.5	4.7	8.3	9.6	4.6
1966-67	2.9	1.8	1.3	9.3	1.1	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.6	0.1	-1.1	6.6	5.5	6.9	6.5	7.8	0.9
1968-69	6.5	3.2	2.2	10.8	3.2	4.2	7.5	8.4	4.1
1969-70	2.0	-0.1	-1.1	7.0	2.0	3.0	7.0	8.1	4.9
1970-71	6.3	1.7	1.0	9.3	4.5	5.2	7.4	8.2	2.9
1971-72	6.2	3.2	2.4	11.1	2.9	3.7	7.7	8.5	4.6
1972-73	8.7	4.9	5.1	16.6	3.6	3.5	11.1	11.0	7.3
1973-74	5.0	5.0	4.5	19.2	0.0	0.6	13.5	14.1	13.5
1974-75	0.2	1.0	0.2	15.2	-0.8	0.0	14.1	15.0	15.0
1975-76	5.8	1.3	0.8	14.6	4.4	5.0	13.1	13.7	8.3
1976-77	3.0	2.3	0.3	9.6	0.7	2.7	7.1	9.3	6.3
1977-78	3.9	2.7	3.1	8.8	1.2	0.9	5.9	5.6	4.7
1978-79	3.7	4.3	3.7	11.5	-0.6	0.0	6.9	7.6	7.6

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-79

TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-79
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.1	53.1	61.8	12.7	51.0	43.9	23.9	20.6	46.9
1947	29.5	57.7	66.5	15.5	51.1	44.3	26.9	23.4	52.7
1948	30.5	59.5	68.6	17.8	51.2	44.5	29.9	26.0	58.5
1949	31.7	60.8	69.3	19.1	52.1	45.8	31.4	27.5	60.1
1950	33.9	61.9	69.5	20.3	54.8	48.7	32.9	29.3	60.0
1951	36.2	65.4	72.9	23.8	55.4	49.6	36.4	32.6	65.7
1952	38.1	66.9	74.2	26.3	57.0	51.3	39.3	35.5	69.1
1953	40.4	68.0	75.0	28.5	59.4	53.8	41.9	37.9	70.5
1954	40.8	67.0	73.2	28.8	60.9	55.8	43.0	39.3	70.5
1955	44.8	69.1	75.1	30.6	64.9	59.7	44.3	40.7	68.2
1956	49.1	73.1	79.7	34.5	67.1	61.6	47.2	43.3	70.3
1957	50.1	75.1	81.2	37.2	68.7	61.7	49.5	45.8	74.2
1958	50.4	73.1	78.7	37.5	69.0	64.1	51.4	47.7	74.5
1959	53.5	74.8	80.6	39.9	71.5	66.3	53.3	49.5	74.6
1960	54.6	74.9	80.2	41.7	72.9	68.1	55.7	52.1	76.5
1961	56.5	75.1	79.7	43.1	75.2	70.9	57.3	54.1	76.2
1962	60.2	77.7	82.7	45.7	77.5	72.8	58.8	55.2	75.8
1963	63.4	79.9	84.6	48.4	79.4	74.9	60.6	57.2	76.4
1964	68.6	83.4	89.3	52.5	82.2	77.7	63.0	59.5	76.5
1965	74.1	88.1	92.9	58.4	84.1	79.8	66.3	62.9	78.8
1966	79.0	92.3	96.2	65.6	85.6	82.1	71.1	68.2	83.0
1967	82.2	93.9	97.4	71.6	87.5	84.4	76.3	73.5	87.2
1968	86.8	94.3	96.8	76.5	92.1	89.7	81.1	79.0	88.1
1969	92.3	97.7	99.4	85.0	94.4	92.9	86.9	85.5	92.1
1970	94.3	98.1	98.9	91.3	96.1	95.4	93.0	92.3	96.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.0	104.0	103.6	111.5	102.8	103.3	107.1	107.6	104.2
1973	116.4	109.9	109.4	129.6	105.9	106.4	117.9	118.4	111.3
1974	122.6	115.7	114.6	154.9	106.0	107.0	133.9	135.1	126.3
1975	122.5	116.8	114.6	178.5	104.9	106.9	152.8	155.7	145.6
1976	129.6	118.7	116.1	204.4	109.2	111.7	172.2	176.1	157.6
1977	133.7	121.7	117.0	223.6	109.8	114.3	183.8	191.2	167.3
1978	138.9	125.1	120.8	242.4	111.0	114.9	193.8	200.6	174.5
1979	144.2	130.7	125.3	271.1	110.4	115.1	207.4	216.3	188.0

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1961-79

TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1961-79

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	6.5	3.3	3.8	6.0	3.1	2.7	2.6	2.1	-0.5
1962-63	5.3	2.8	2.3	6.1	2.5	2.9	3.1	3.6	0.7
1963-64	8.2	4.4	4.3	8.5	3.5	3.7	3.8	4.0	0.2
1964-65	8.0	5.6	5.3	11.2	2.3	2.7	5.3	5.7	3.0
1965-66	6.6	4.8	3.6	12.3	1.8	2.9	7.2	8.5	5.4
1966-67	4.1	1.7	1.2	9.2	2.2	2.8	7.3	7.9	4.9
1967-68	5.6	0.4	-0.7	6.7	5.3	6.3	6.4	7.4	1.1
1968-69	6.3	3.7	2.7	11.1	2.5	3.6	7.2	8.2	4.5
1969-70	2.2	0.4	-0.5	7.4	1.8	2.7	7.0	7.9	5.1
1970-71	6.0	1.9	1.1	9.6	4.1	4.8	7.5	8.3	3.3
1971-72	7.0	4.0	3.6	11.5	2.8	3.3	7.1	7.6	4.2
1972-73	8.8	5.6	5.6	16.2	3.0	3.0	10.1	10.0	6.8
1973-74	5.3	5.3	4.8	19.5	0.1	0.6	13.5	14.1	13.4
1974-75	-0.1	1.0	-0.0	15.2	-1.0	-0.1	14.1	15.3	15.3
1975-76	5.8	1.6	1.3	14.5	4.1	4.5	12.7	13.1	8.2
1976-77	3.2	2.5	0.8	9.4	0.5	2.3	6.7	8.6	6.1
1977-78	3.9	2.8	3.3	8.4	1.1	0.5	5.5	5.0	4.3
1978-79	3.8	4.5	3.7	11.8	-0.5	0.2	7.0	7.8	7.7

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-79

TABLEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-79
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	28.8	96.7	115.0	15.6	29.8	25.0	16.2	13.6	54.3
1947	30.5	99.3	114.7	20.9	30.7	26.6	21.1	18.2	68.6
1948	32.1	99.7	115.2	23.0	32.2	27.9	23.1	20.0	71.8
1949	32.7	100.4	115.1	23.7	32.6	28.4	23.6	20.6	72.6
1950	35.4	99.1	111.6	26.7	35.7	31.7	26.9	23.9	75.4
1951	38.8	100.9	113.1	31.6	38.4	34.3	31.3	28.0	81.5
1952	42.1	100.0	111.4	33.8	42.1	37.8	33.9	30.4	80.4
1953	43.7	99.5	111.5	35.6	43.9	39.2	35.8	31.9	81.4
1954	41.8	97.5	108.9	34.9	42.9	38.4	35.8	32.0	83.4
1955	47.3	97.5	108.1	37.1	48.5	43.8	38.1	34.3	78.4
1956	51.9	99.8	110.2	41.6	52.0	47.1	41.7	37.8	80.2
1957	51.4	99.2	107.9	44.1	51.8	47.6	44.5	40.9	85.8
1958	52.2	93.8	101.5	43.4	55.6	51.4	46.3	42.8	83.2
1959	54.7	94.4	102.1	45.1	57.9	53.6	47.8	44.2	82.5
1960	55.9	92.9	99.8	46.9	60.2	56.0	50.4	47.0	83.8
1961	56.5	91.7	97.3	47.2	61.6	58.0	51.5	48.5	83.6
1962	61.8	93.1	99.0	49.8	66.4	62.4	53.5	50.3	80.6
1963	65.7	94.2	99.5	52.4	69.7	66.0	55.6	52.7	79.8
1964	70.2	97.0	101.8	56.8	72.4	69.0	58.6	55.8	80.9
1965	76.0	99.8	104.0	62.9	76.1	73.0	63.0	60.4	82.7
1966	82.1	101.7	105.4	70.5	80.7	77.9	69.3	66.9	85.9
1967	82.8	101.9	104.7	75.9	81.2	79.1	74.5	72.5	91.7
1968	88.0	100.9	102.9	80.2	87.2	85.5	79.4	77.9	91.1
1969	93.4	102.0	103.3	87.6	91.6	90.5	85.9	84.8	93.8
1970	94.2	99.4	100.1	91.9	94.7	94.1	92.4	91.8	97.6
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	104.9	100.9	100.1	109.2	103.9	104.7	108.2	109.1	104.2
1973	114.3	104.8	104.4	129.2	109.0	109.4	123.2	123.7	113.0
1974	117.6	107.5	107.2	153.2	109.3	109.7	142.5	143.0	130.3
1975	113.3	106.1	105.1	173.5	106.7	107.8	163.5	165.2	153.2
1976	119.6	106.5	105.2	198.1	112.4	113.7	186.0	188.3	165.6
1977	121.7	105.8	102.5	216.9	115.0	118.7	204.9	211.5	178.2
1978	125.8	107.0	103.6	233.7	117.5	121.4	218.4	225.6	185.9
1979	130.4	111.6	107.6	258.4	116.8	121.2	231.5	240.2	198.2

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-79

TABLEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-79

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.5	7.8	7.6	4.0	3.8	-3.5
1962-63	6.3	1.2	0.5	5.2	5.0	5.8	4.0	4.7	-1.0
1963-64	6.8	2.9	2.3	8.3	3.9	4.5	5.3	5.9	1.4
1964-65	8.3	3.0	2.2	10.7	5.1	5.8	7.5	8.3	2.2
1965-66	8.0	1.9	1.3	12.2	6.0	6.7	10.1	10.8	3.9
1966-67	0.9	0.2	-0.7	7.6	0.6	1.5	7.4	8.4	6.7
1967-68	6.3	-1.0	-1.7	5.6	7.4	8.1	6.6	7.4	-0.7
1968-69	6.1	1.1	0.3	9.3	5.0	5.8	8.1	8.9	2.9
1969-70	0.9	-2.5	-3.0	4.9	3.4	4.0	7.6	8.2	4.0
1970-71	6.2	0.6	-0.1	8.8	5.6	6.3	8.2	8.9	2.5
1971-72	4.9	0.9	0.1	9.2	3.9	4.7	8.2	9.1	4.2
1972-73	9.0	3.9	4.3	18.3	4.9	4.5	13.8	13.4	8.5
1973-74	2.9	2.6	2.6	18.6	0.3	0.3	15.6	15.6	15.3
1974-75	-3.7	-1.3	-2.0	13.3	-2.4	-1.7	14.8	15.5	17.6
1975-76	5.6	0.4	0.2	14.2	5.3	5.5	13.8	14.0	8.1
1976-77	1.8	-0.6	-2.6	9.5	2.3	4.4	10.1	12.3	7.6
1977-78	3.4	1.1	1.0	7.8	2.2	2.3	6.6	6.7	4.3
1978-79	3.7	4.3	3.8	10.6	-0.6	-0.2	6.0	6.5	6.6

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-79

TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-79
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	24.5	87.1	74.4	13.4	36.5	32.9	20.0	18.0	54.8
1947	26.9	72.9	80.3	17.7	36.9	33.5	24.2	22.0	65.7
1948	28.5	74.6	82.1	20.4	38.2	34.7	27.4	24.9	71.6
1949	29.6	75.8	82.2	21.4	39.1	36.0	28.3	26.1	72.5
1950	32.0	77.2	83.3	23.2	41.5	38.4	30.1	27.9	72.6
1951	34.7	82.7	88.8	27.8	42.0	39.1	33.6	31.3	80.1
1952	36.4	83.6	89.0	30.6	43.6	40.9	36.6	34.4	84.0
1953	39.2	84.4	90.2	32.8	46.5	43.5	38.9	36.4	83.7
1954	39.4	81.1	85.0	32.3	48.6	46.4	39.9	38.0	82.1
1955	43.8	83.6	87.5	34.2	52.4	50.1	40.9	39.1	78.2
1956	48.5	88.2	92.6	38.8	55.0	52.4	44.0	41.9	80.0
1957	49.6	88.8	92.2	41.1	55.8	53.8	46.3	44.6	82.9
1958	49.5	83.7	86.7	40.4	59.1	57.1	48.3	46.6	81.6
1959	52.7	85.3	88.7	42.8	61.8	59.4	50.2	48.2	81.2
1960	53.6	84.2	87.0	44.3	63.7	61.6	52.7	51.0	82.7
1961	55.6	82.7	84.7	44.7	67.2	65.7	54.0	52.8	80.4
1962	60.0	85.3	88.3	47.6	70.4	67.9	55.9	53.9	79.4
1963	63.3	87.2	90.1	50.3	72.6	70.3	57.7	55.9	79.5
1964	69.1	91.3	94.7	54.9	75.7	73.0	60.2	58.0	79.5
1965	75.2	96.3	100.0	61.5	78.1	75.2	63.9	61.5	81.7
1966	80.8	100.7	104.1	69.5	80.2	77.6	69.1	66.8	86.1
1967	83.2	100.3	102.7	74.6	83.0	81.0	74.4	72.7	89.7
1968	88.2	99.7	101.8	79.0	88.5	86.6	79.3	77.6	89.5
1969	93.7	101.4	102.6	86.6	92.4	91.3	85.4	84.4	92.4
1970	94.7	99.3	100.2	91.5	95.4	94.5	92.2	91.4	96.6
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.3	102.3	102.2	109.8	103.9	104.0	107.3	107.4	103.3
1973	116.2	107.7	107.7	129.1	107.9	107.9	119.9	119.9	111.2
1974	120.1	110.7	110.7	154.0	108.5	108.5	139.2	139.1	128.2
1975	114.7	108.7	107.5	174.3	105.5	106.7	160.4	162.2	152.0
1976	121.0	109.6	108.6	198.6	110.3	111.4	181.1	182.8	166.1
1977	123.2	109.1	106.4	216.7	112.9	115.7	198.7	203.6	176.0
1978	127.2	110.1	107.7	231.7	115.6	118.1	210.5	215.2	182.2
1979	132.4	115.2	112.0	257.5	114.9	118.3	223.4	229.9	194.4

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-79

TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-79

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.9	3.1	4.3	6.6	4.8	3.3	3.4	2.2	-1.2
1962-63	5.5	2.2	2.0	5.6	3.1	3.5	3.4	3.5	0.1
1963-64	9.2	4.7	5.1	9.1	4.3	3.8	4.2	3.9	-0.0
1964-65	8.8	5.5	5.6	11.9	3.2	3.0	6.1	6.0	2.9
1965-66	7.4	4.6	4.1	13.1	2.7	3.2	8.1	8.7	5.3
1966-67	3.0	-0.4	-1.3	7.3	3.5	4.4	7.8	7.8	4.2
1967-68	6.0	-0.6	-0.9	5.8	6.6	6.9	6.5	6.8	-0.2
1968-69	6.2	1.7	0.8	9.7	4.4	5.4	7.8	8.8	3.2
1969-70	1.1	-2.1	-2.4	5.7	3.2	3.5	7.9	8.2	4.6
1970-71	5.6	0.7	-0.2	9.3	4.8	5.8	8.5	9.5	3.5
1971-72	6.3	2.3	2.2	9.8	3.9	4.0	7.3	7.4	3.3
1972-73	9.3	5.2	5.4	17.6	3.8	3.7	11.8	11.6	7.6
1973-74	3.4	2.8	2.8	19.3	0.6	0.6	16.0	16.0	15.4
1974-75	-4.5	-1.8	-2.9	13.2	-2.8	-1.7	15.2	16.6	18.6
1975-76	5.5	0.9	1.1	13.9	4.5	4.4	12.9	12.7	8.0
1976-77	1.8	-0.5	-2.0	9.1	2.4	3.9	9.7	11.4	7.2
1977-78	3.2	0.9	1.1	6.9	2.4	2.1	6.0	5.7	3.5
1978-79	4.1	4.7	4.0	11.1	-0.6	0.2	6.1	6.8	6.7

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-79

TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-79
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.8	42.3	51.7	12.0	70.4	57.6	28.3	23.2	40.2
1947	32.1	46.0	55.6	13.5	69.9	57.8	29.3	24.2	42.0
1948	32.7	47.9	57.9	15.3	68.3	56.5	32.0	26.5	46.8
1949	34.0	49.2	59.0	16.8	69.1	57.6	34.1	28.4	49.3
1950	35.8	50.0	58.6	17.5	71.6	61.0	35.1	29.9	49.0
1951	37.8	51.9	60.3	19.9	72.8	62.7	38.3	33.0	52.6
1952	39.9	54.0	62.4	22.2	73.9	63.9	41.0	35.5	55.5
1953	41.6	55.3	63.1	24.3	75.2	66.0	43.9	38.5	58.3
1954	42.2	56.1	63.8	25.3	75.3	66.2	45.2	39.7	60.0
1955	45.7	57.8	65.2	27.0	79.1	70.1	46.7	41.4	59.1
1956	49.2	61.4	69.4	30.3	80.1	70.9	49.4	43.7	61.6
1957	50.4	64.5	72.5	33.4	78.2	69.6	51.7	46.0	66.2
1958	51.0	64.8	72.3	34.8	78.7	70.5	53.6	48.1	68.2
1959	54.1	66.8	74.3	37.1	81.0	72.9	55.6	50.0	68.6
1960	55.4	67.7	74.8	39.2	81.8	74.1	58.0	52.5	70.8
1961	57.5	69.2	75.7	41.5	83.1	76.0	59.9	54.8	72.2
1962	60.5	71.7	78.2	43.7	84.3	77.3	61.0	55.9	72.3
1963	63.5	74.2	80.3	46.6	85.6	79.1	62.8	58.0	73.3
1964	68.2	77.3	83.2	50.2	88.2	82.0	64.9	60.3	73.6
1965	73.1	81.8	87.3	55.4	89.4	83.7	67.8	63.5	75.8
1966	77.3	85.8	90.0	61.8	90.0	85.9	72.0	68.7	79.9
1967	81.4	89.0	93.2	68.7	91.4	87.3	77.2	73.8	84.4
1968	85.5	90.1	92.8	74.0	94.9	92.1	82.2	79.8	86.6
1969	91.0	94.9	96.8	83.4	95.9	94.0	87.8	86.2	91.6
1970	94.0	97.2	97.8	91.0	96.7	96.1	93.7	93.0	96.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.5	105.4	104.7	113.1	102.0	102.7	107.3	108.0	105.2
1973	116.6	111.6	110.8	130.0	104.5	105.2	116.5	117.4	111.5
1974	124.8	119.5	117.7	155.7	104.4	106.1	130.2	132.2	124.7
1975	129.7	123.1	120.3	182.5	105.4	107.8	148.3	151.8	140.8
1976	137.5	125.7	122.0	210.0	109.4	112.7	167.1	172.2	152.8
1977	143.2	131.5	125.4	230.4	108.9	114.2	175.1	183.7	160.9
1978	149.4	136.8	131.4	252.9	109.3	113.7	184.9	192.5	169.2
1979	154.9	142.8	136.1	284.5	108.5	113.9	199.3	209.1	183.7

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-79

TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1961-79

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.2	3.6	3.3	5.4	1.4	1.7	1.7	2.0	0.1
1962-63	5.0	3.4	2.6	6.5	1.5	2.3	2.9	3.8	1.5
1963-64	7.4	4.2	3.7	7.7	3.0	3.7	3.4	3.9	0.3
1964-65	7.2	5.8	4.9	10.5	1.4	2.1	4.5	5.3	3.1
1965-66	5.7	5.0	3.1	11.5	0.7	2.6	6.2	8.1	5.4
1966-67	5.3	3.7	3.6	11.3	1.6	1.6	7.3	7.4	5.7
1967-68	5.0	1.2	-0.4	7.7	3.8	1.1	5.5	6.4	8.2
1968-69	6.4	5.4	4.3	12.6	1.1	2.1	6.9	8.0	5.8
1969-70	3.3	2.6	1.1	9.2	0.8	0.8	6.6	8.0	5.7
1970-71	6.4	2.9	2.2	9.8	3.4	4.1	6.8	7.5	3.3
1971-72	7.5	5.4	4.7	13.1	2.0	2.7	7.3	8.0	5.2
1972-73	8.5	5.9	5.8	15.0	2.5	2.4	8.6	8.6	6.0
1973-74	7.0	7.1	6.3	19.7	-0.1	0.9	11.8	12.7	11.8
1974-75	3.9	2.9	2.2	17.2	1.0	1.6	13.9	14.8	12.9
1975-76	6.0	2.2	1.4	15.1	3.8	4.5	12.7	13.5	8.5
1976-77	4.1	4.6	2.8	9.7	-0.5	1.3	4.8	6.7	5.3
1977-78	4.3	4.0	4.8	9.8	0.4	-0.4	5.6	4.8	5.2
1978-79	3.7	4.4	3.6	12.5	-0.7	0.2	7.8	8.6	8.5

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-79

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-79
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	63.5	235.1	258.6	43.1	27.0	24.6	18.3	16.7	67.9
1947	59.6	222.4	236.2	61.6	26.8	25.2	27.7	26.1	103.4
1948	61.6	217.3	232.6	55.8	28.4	26.5	25.7	24.0	90.6
1949	58.0	215.5	231.3	52.5	26.9	25.1	24.4	22.7	90.5
1950	63.4	201.8	211.8	70.0	31.4	29.9	34.7	33.1	110.5
1951	72.4	186.1	198.9	79.3	38.9	36.4	42.6	39.9	109.5
1952	88.6	176.6	190.6	74.5	50.2	46.5	42.2	39.1	84.1
1953	81.0	170.1	187.2	70.1	47.6	43.3	41.2	37.4	86.5
1954	62.2	174.0	193.5	66.8	35.7	32.1	38.4	34.5	107.4
1955	76.8	162.3	180.9	73.0	47.3	42.5	44.9	40.3	95.0
1956	81.6	153.8	172.7	77.0	53.0	47.2	50.1	44.6	94.4
1957	68.6	147.5	163.6	81.5	46.5	41.9	55.3	49.8	118.8
1958	76.1	141.1	154.0	81.0	53.9	49.4	57.4	52.6	106.5
1959	73.7	137.2	149.3	74.7	53.7	49.4	54.5	50.0	101.4
1960	77.1	133.8	145.1	78.6	57.6	53.1	58.8	54.2	102.0
1961	66.8	133.6	142.2	78.8	50.0	47.0	55.4	55.4	118.0
1962	81.6	129.5	136.8	77.2	63.0	59.6	59.6	56.4	94.6
1963	91.5	127.3	132.9	78.9	71.9	68.9	62.0	59.4	86.3
1964	82.8	123.6	127.1	80.3	67.0	65.2	65.0	63.2	97.0
1965	85.3	116.5	118.4	80.3	73.2	72.1	68.9	67.8	94.1
1966	96.7	106.5	110.0	83.0	90.8	87.9	77.9	75.4	85.8
1967	78.9	109.7	111.6	92.1	71.9	70.7	83.9	82.5	116.7
1968	85.2	106.9	106.8	95.0	79.7	79.8	88.9	89.0	111.5
1969	90.6	104.9	105.5	99.9	86.3	85.9	95.2	94.7	110.3
1970	89.0	100.2	99.9	96.8	88.8	89.1	96.6	97.0	108.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	88.5	94.3	92.8	101.8	93.9	95.3	108.0	109.7	115.1
1973	93.7	91.5	92.9	129.5	102.4	100.9	141.5	139.4	138.2
1974	89.8	92.9	94.6	143.1	96.7	94.9	154.1	151.3	159.4
1975	98.0	94.1	96.5	164.0	104.2	101.5	174.4	169.9	167.4
1976	105.0	91.9	93.2	193.6	114.3	112.7	210.6	207.7	184.3
1977	105.8	90.9	88.6	221.5	116.4	119.4	243.7	249.9	209.3
1978	110.1	93.0	89.2	266.8	118.4	123.4	287.1	299.0	242.4
1979	108.1	94.9	92.0	275.7	114.0	117.5	290.7	299.8	255.1

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1961-79

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1961-79

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	22.2	-3.1	-3.7	-2.0	26.0	26.8	1.1	1.8	-19.8
1962-63	12.1	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-8.8
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-6.8	-5.4	4.8	6.4	12.5
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	-0.1	9.3	10.6	6.0	7.3	-3.0
1965-66	13.4	-8.6	-7.1	3.4	24.0	21.9	13.1	11.2	-8.8
1966-67	-18.4	3.0	1.5	10.9	-20.8	-19.6	7.8	9.3	36.0
1967-68	8.0	-2.5	-4.4	3.2	10.8	12.9	5.9	8.0	-4.4
1968-69	6.3	-1.8	-1.2	5.1	8.3	7.6	7.1	6.4	-1.1
1969-70	-1.8	-4.5	-5.4	-3.1	2.9	3.7	1.5	2.4	-1.3
1970-71	12.4	-0.2	0.1	3.3	12.6	12.2	3.5	3.1	-8.1
1971-72	-11.5	-5.7	-7.2	1.8	-6.1	-4.7	8.0	9.7	15.1
1972-73	5.9	2.9	0.1	27.1	9.1	5.9	31.0	27.0	20.1
1973-74	-4.2	1.5	1.8	10.5	-5.6	-5.9	8.9	8.6	15.3
1974-75	9.1	1.3	2.1	14.6	7.8	7.0	13.2	12.3	5.0
1975-76	7.1	-2.3	-3.5	18.0	9.7	11.0	20.8	22.2	10.1
1976-77	0.8	-1.1	-4.9	14.4	1.8	5.9	15.7	20.3	13.6
1977-78	4.1	2.3	0.7	20.5	1.7	3.4	17.8	19.7	15.8
1978-79	-1.8	2.1	3.1	3.3	-3.7	-4.8	1.3	0.2	5.2

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-79

TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-79
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.6	69.0	75.9	14.2	40.0	36.4	20.6	18.8	51.6
1947	30.2	73.9	80.2	18.5	40.9	37.6	25.1	23.1	61.3
1948	31.5	75.4	82.3	21.5	41.8	38.3	28.4	26.1	68.1
1949	32.4	76.6	82.1	22.6	42.3	39.5	29.5	27.5	69.8
1950	34.5	77.4	82.1	24.2	44.6	42.0	31.3	29.5	70.1
1951	37.5	82.1	85.8	28.6	45.7	43.7	34.8	33.3	76.3
1952	38.9	84.1	86.7	31.7	46.3	44.9	37.7	36.6	81.5
1953	41.7	86.6	89.8	34.5	48.1	46.4	39.8	38.4	82.7
1954	40.8	82.7	84.2	34.2	49.3	48.5	41.3	40.6	83.7
1955	44.7	84.7	86.6	36.3	52.8	51.6	42.8	41.9	81.1
1956	48.9	88.3	90.9	40.1	55.4	53.8	45.5	44.1	82.1
1957	48.8	88.7	90.1	42.4	55.0	54.1	47.9	47.1	87.0
1958	47.9	84.2	85.6	42.4	56.9	56.0	50.4	49.5	88.5
1959	51.4	85.1	87.1	44.8	60.4	59.0	52.6	51.4	87.1
1960	52.3	84.3	85.6	46.3	62.1	61.1	54.9	54.1	88.5
1961	54.4	83.6	84.4	46.9	65.1	64.4	56.1	55.5	86.1
1962	59.4	85.8	87.6	50.1	69.2	67.8	58.3	57.1	84.3
1963	63.4	88.0	90.1	53.3	72.1	70.4	60.6	59.2	84.1
1964	69.5	92.0	94.6	58.1	75.6	73.5	63.2	61.4	83.6
1965	75.8	96.7	99.4	64.1	78.4	76.2	66.3	64.5	84.6
1966	81.5	101.3	103.4	71.9	80.5	78.9	71.0	69.6	88.2
1967	83.9	101.7	103.1	77.2	82.5	81.4	75.9	74.9	92.0
1968	89.1	101.0	102.5	82.4	88.3	86.9	81.6	80.4	92.4
1969	95.8	102.9	104.1	89.9	93.1	92.0	87.3	86.4	93.8
1970	94.5	100.6	101.2	94.0	94.0	93.4	93.5	92.9	99.5
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.1	102.9	102.7	110.6	104.1	104.4	107.5	107.7	103.2
1973	117.6	107.4	107.0	126.7	109.5	109.9	118.0	118.4	107.7
1974	122.0	109.5	109.3	148.9	111.4	111.7	135.9	136.2	122.0
1975	114.3	106.8	105.1	164.3	107.0	108.8	153.8	156.4	143.7
1976	120.6	106.9	105.7	188.9	112.8	114.1	176.6	178.7	156.7
1977	122.2	104.6	102.0	205.6	116.9	119.9	196.6	201.6	168.2
1978	129.2	107.2	104.6	226.6	120.6	123.6	211.4	216.7	175.3
1979	134.2	111.3	107.3	255.5	120.5	125.0	229.5	238.1	190.5

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1961-79

TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1961-79

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.2	2.7	3.8	6.8	6.3	5.3	4.0	3.0	-2.2
1962-63	6.7	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	9.6	4.5	5.0	9.0	4.9	4.4	4.2	3.8	-0.6
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.7	3.7	4.9	5.0	1.2
1965-66	7.5	4.7	4.0	12.1	2.7	3.5	7.1	7.8	4.3
1966-67	2.9	0.4	-0.2	7.4	2.5	6.8	7.0	7.7	4.3
1967-68	6.2	-0.7	-0.6	6.7	7.0	5.9	7.4	7.3	0.4
1968-69	7.5	2.0	1.5	9.1	5.4	1.5	7.1	7.6	1.5
1969-70	-1.4	-2.3	-2.8	4.6	1.0	1.5	7.1	7.6	6.0
1970-71	5.8	-0.6	-1.2	6.4	6.4	7.1	6.9	7.6	0.5
1971-72	7.1	2.9	2.7	10.6	4.1	4.4	7.5	7.7	3.2
1972-73	9.8	4.4	4.3	14.6	5.2	5.3	9.7	9.9	4.4
1973-74	3.7	2.0	2.1	17.5	1.7	1.6	15.2	15.1	13.2
1974-75	-6.3	-2.5	-3.9	10.3	-3.9	-2.6	13.1	14.8	17.8
1975-76	5.5	0.1	0.6	15.0	5.4	4.9	14.9	14.3	9.0
1976-77	1.3	-2.2	-3.5	8.9	3.6	5.1	11.3	12.8	7.3
1977-78	5.7	2.5	2.5	10.2	3.2	3.1	7.5	7.5	4.3
1978-79	3.9	3.9	2.6	12.8	-0.1	1.1	8.5	9.9	8.6

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-79

TABLEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-79
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	20.3	62.8	71.3	12.1	32.3	28.5	19.3	17.0	59.6
1947	22.5	70.9	80.5	16.2	31.7	27.9	22.9	20.2	72.2
1948	24.4	72.7	81.6	18.7	33.6	29.9	25.7	22.9	76.5
1949	25.8	74.0	82.6	19.5	34.9	31.2	26.4	23.6	75.6
1950	28.6	76.7	85.9	21.6	37.3	33.3	28.1	25.1	75.4
1951	30.8	84.0	95.5	26.4	36.7	32.3	31.5	27.7	85.9
1952	33.1	82.4	94.3	28.7	40.2	35.1	34.8	30.4	86.7
1953	35.8	79.4	91.0	30.0	45.1	39.4	37.8	33.0	83.7
1954	37.8	77.4	86.7	29.3	48.8	43.6	37.8	33.7	77.4
1955	42.8	81.2	89.4	30.8	52.7	47.9	41.9	34.5	72.0
1956	48.2	88.1	96.1	36.5	54.7	50.1	47.5	38.0	75.8
1957	51.0	89.1	96.7	38.9	57.2	52.7	43.7	40.2	76.3
1958	52.1	82.8	89.2	37.1	63.0	58.4	44.8	41.6	71.2
1959	54.7	85.7	92.3	39.4	63.9	59.3	46.0	42.7	72.0
1960	56.0	83.9	90.0	41.0	66.7	62.2	48.9	45.6	73.3
1961	57.6	80.9	85.2	41.0	71.2	67.6	50.7	48.2	71.3
1962	60.9	84.0	89.8	43.6	72.5	67.8	51.8	48.5	71.5
1963	63.1	85.4	90.1	45.2	73.9	70.1	53.0	50.2	71.7
1964	68.4	89.7	94.8	49.5	76.2	72.1	55.2	52.2	72.4
1965	74.0	95.2	101.3	57.0	77.7	73.0	59.9	56.3	77.0
1966	79.3	99.4	105.7	65.6	79.8	75.0	66.0	62.0	82.7
1967	81.8	97.2	101.9	70.3	84.2	80.3	72.3	69.0	85.9
1968	86.6	96.8	100.3	73.3	89.5	86.4	75.7	73.1	84.6
1969	89.9	97.9	99.4	81.1	91.8	90.4	82.8	81.6	90.2
1970	94.9	96.5	98.0	87.3	98.3	96.9	90.5	89.1	92.0
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	105.1	101.1	101.2	108.5	103.9	103.8	107.3	107.2	103.3
1973	113.9	108.2	109.2	133.2	105.2	104.3	123.1	122.1	117.0
1974	117.1	113.2	113.8	162.7	103.4	102.9	143.7	143.0	139.0
1975	115.2	112.8	112.7	191.1	102.2	102.2	169.5	169.6	165.9
1976	121.7	115.6	115.0	215.9	105.3	105.8	185.9	186.8	176.6
1977	124.6	118.8	116.2	235.4	104.9	107.3	198.1	202.7	188.9
1978	123.9	116.3	114.4	240.4	106.5	108.3	206.6	210.2	194.0
1979	129.7	123.8	122.2	260.9	104.8	106.1	210.8	213.5	201.2

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1961-79

TABLEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1961-79

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.7	3.9	5.4	6.1	1.8	0.3	2.2	0.7	0.4
1962-63	3.6	1.6	0.3	3.9	1.9	3.4	2.3	3.5	0.2
1963-64	8.4	5.1	5.3	9.4	3.1	2.9	4.1	3.9	0.9
1964-65	8.2	6.2	6.8	15.2	2.0	1.2	8.5	7.8	6.4
1965-66	7.2	4.4	4.4	15.1	2.7	2.7	10.3	10.2	7.4
1966-67	3.2	-2.2	-3.6	7.1	5.5	7.1	9.6	11.2	3.9
1967-68	5.9	-0.4	-1.6	4.2	6.3	7.6	4.7	5.9	-1.5
1968-69	3.8	1.2	-0.9	10.7	2.6	4.6	9.4	11.6	6.6
1969-70	5.6	-1.4	-1.5	7.7	7.1	7.2	9.2	9.3	2.0
1970-71	5.4	3.6	2.1	14.5	1.7	3.2	10.5	12.2	8.7
1971-72	5.1	1.1	1.2	8.5	3.9	3.8	7.3	7.2	3.3
1972-73	8.4	7.0	7.8	22.8	1.3	0.5	14.7	13.9	13.3
1973-74	2.8	4.6	4.2	22.1	-1.7	-1.3	16.8	17.2	18.8
1974-75	-1.6	-0.4	-0.9	17.5	-1.2	-0.7	17.9	18.6	19.4
1975-76	5.6	2.5	2.1	12.4	3.0	3.5	9.7	10.2	6.5
1976-77	2.4	2.8	1.0	9.6	-0.4	1.4	6.6	8.5	7.0
1977-78	-0.6	-2.1	-1.5	2.1	1.5	0.9	4.3	3.7	2.7
1978-79	4.7	6.4	6.8	8.5	-1.6	-2.0	2.0	1.6	3.7

(1) REAL DOMESTIC PRODUCT. - PRODUIT INTERIEUR REEL.

Appendix I

SOURCES OF DATA

Output

The output data used to calculate the indexes of labour productivity and unit labour cost are Real Domestic Product by Industry. The following sources are utilized: *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100)* (Catalogue 61-213) for the years from 1971; *Annual Historical Indexes of Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1935 - 1971* (CANSIM Matrix 389) for the years 1946 to 1971. Some special industry aggregations conforming to the industry classification used in productivity calculations are compiled from worksheets underlying the above sources. Dollar values of Real Domestic Product are published in Catalogue 61-213; for the years before 1971 the dollar values are calculated from the index values for each year and the dollar values of the reference base, 1971. The dollar value of total Gross Domestic Product at factor cost for the base year 1971 agrees with the value published in Table 3 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201).

Labour Input

This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed and the number of man-hours worked by these persons employed.

The sources of data for the years from 1961 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures for the years 1946 to 1961, see *Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-hour in Canada, Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963* (Catalogue 14-501).

Reference was made in the discussion of absolute values to discontinuities in labour data dependent on the series "Estimates of Employees" and on the Labour Force Survey. Estimates of Employees is discussed below. The discontinuity in the Labour Force Survey reflects, among other influences, the change in the minimum age for labour force participation from 14 to 15 years and information on multiple job holders. In 1975 the Revised Labour Force Survey was run in parallel with the Former Labour

Appendice I

SOURCES DES DONNÉES

Production

Les indices du produit intérieur réel par industrie ont été utilisés pour calculer les indices de la productivité du travail et du coût unitaire de main-d'oeuvre. Les données relatives à la production proviennent des sources suivantes: *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100)* (n° 61-213 au catalogue) pour les années postérieures à 1971; *Indices chronologiques du produit intérieur réel, par industrie, par année (1971 = 100) 1935 - 1971* (matrice 389 de CANSIM) pour les années 1946 à 1971. Des agrégations particulières respectant la classification par activité ont été compilées à partir des feuilles de travail de ces sources pour permettre certains calculs de productivité. Les valeurs monétaires du produit intérieur réel sont publiées au n° 61-213 au catalogue; pour les années antérieures à 1971, elles sont calculées d'après les valeurs indiciaires de chaque année et les valeurs monétaires de l'année de référence (1971). Pour cette année de base enfin, la valeur monétaire du produit intérieur brut total au coût des facteurs concorde avec la valeur publiée au tableau 3 des *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue).

Entrée de main-d'oeuvre

On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre: le nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes pendant lesquelles ces personnes ont travaillé.

Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1961. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre pour la période 1946 à 1961, consulter la publication *Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963* (n° 14-501F au catalogue).

À propos des valeurs absolues, il a été fait mention de ruptures de continuité dans les données dépendant des séries sur l'estimation du nombre de salariés et de l'enquête sur la population active. Le cas des estimations du nombre de salariés est étudié plus loin. En ce qui concerne les chiffres de la population active, la rupture de continuité découle en partie de l'augmentation de l'âge minimum d'activité (qui est passé de 14 à 15 ans) et des renseignements recueillis sur les personnes cumulant des emplois. En 1975, la nouvelle enquête sur la population active a été menée

Force Survey, providing a year of overlap, and the index numbers can be constructed as a continuous series.

The Revised Labour Force Survey provides data on multiple job holders for the first time on a regular basis. A multiple job holder in fact represents two jobs, and is so counted in the industry and classes of worker series derived from the Revised Labour Force Survey. Where employment measures come from establishment reporting records a multiple job holder is automatically recorded on the payroll records of each of his employers.

Evidence from the Labour Force Survey permits the appropriate classification of the first job of a multiple job holder according to industry and class of worker. As the industry of his second job is not recorded he is classified to the industry of his first job, but to the proper class of worker (paid worker or other than paid) of his second job. While a multiple job holder is not necessarily employed in the same industry for both the first and second jobs, available evidence suggests that the number of second job holders in a particular industry approximates the number of multiple job holders whose first job is in the same industry.

While multiple job holders are counted twice as persons employed, there is of course no duplication in the number of man-hours worked.

Persons employed. Persons employed are made up of two groups: paid workers and other than paid workers. The other than paid workers include self-employed workers and unpaid family workers.

Paid workers. *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961 - 1976* (Catalogue 72-516), and monthly Catalogue 72-008 for subsequent years, is the source of data for paid workers for the following industries: forestry, construction, transportation, communication and other utilities, trade, finance, insurance and real estate and the commercial sector of community, business and personal service industries. Some adjustments to the industrial classification of the series was made, effective in 1977.¹ Estimates of the impact of this revision were made for 1976.² Faced with the introduction of a discontinuity in the series it was convenient to shift the break to 1975. Thus the discontinuity in *Estimates of Employees* would coincide with the discontinuity necessitated by the Revised Labour Force Survey, as described above. The adjusted values for 1975 were calculated from the relative

parallèlement à l'ancienne; le chevauchement des deux enquêtes cette année-là permet de construire une série continue de nombres-indices.

Grâce à la nouvelle enquête sur la population active, on a pu recueillir pour la première fois des données périodiques sur les personnes cumulant des emplois; ces personnes occupent en réalité deux emplois et c'est ainsi que l'on en tient compte dans les séries sur la branche d'activité et le statut professionnel établies à partir de la nouvelle enquête sur la population active. Lorsque les mesures de l'emploi sont tirées des registres des établissements déclarants, une personne qui cumule des emplois figure automatiquement sur la feuille de paie de chacun de ses employeurs.

Les résultats de l'enquête sur la population active permettent de classer le premier emploi d'une personne cumulant des emplois selon la branche d'activité et le statut professionnel. Comme la branche d'activité de son deuxième emploi n'est pas notée, la personne est classée selon la branche d'activité de son premier emploi et selon le statut professionnel (travailleur rémunéré ou non) correspondant à son deuxième emploi. Une telle personne n'a pas nécessairement deux emplois dans la même branche d'activité, mais les renseignements dont on dispose indiquent que le nombre de personnes qui ont un deuxième emploi dans une branche d'activité donnée est à peu près égal au nombre de celles dont le premier emploi est dans la même branche d'activité.

Les personnes cumulant des emplois sont comptées deux fois dans le nombre des personnes occupées, mais cela n'entraîne bien sûr aucun double compte dans le nombre d'heures-hommes travaillées.

Personnes occupées. Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés. Cette dernière catégorie comprend les travailleurs autonomes et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Travailleurs rémunérés. Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie, 1961 - 1976* (n° 72-516 au catalogue) et, pour les années suivantes, de la publication mensuelle n° 72-008 au catalogue, dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière, bâtiment et travaux publics, transports, communications et autres services publics, commerce, finances, assurances et affaires immobilières, et le secteur commercial des services socio-culturels, commerciaux et personnels. Des ajustements ont été apportés à la classification des activités économiques de la série à compter de 1977¹, et des estimations de l'impact de cette révision ont été effectuées pour 1976². Comme cela introduisait une rupture de continuité dans la série, il a été décidé de reporter cette rupture à 1975, afin de la faire coïncider avec celle engendrée par la refonte de l'enquête sur la population active (voir plus haut). Les valeurs ajustées pour 1975 ont été calculées à partir de la variation

¹ For a description see *Estimates of Employees, 1961 - 1976* (Catalogue 72-516), page 5.

² *Ibid*, pages 6 and 7.

¹ Pour plus de renseignements, voir *Estimations du nombre de salariés, 1961 - 1976* (n° 72-516 au catalogue), page 5.

² *Ibid*, pages 6 et 7.

change in the published series and the adjusted values for 1976 as published on pages 6 and 7 of Catalogue 72-516. The source of the number of paid workers in manufacturing is *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas* (Catalogue 31-203). The data for years more recent than are available from Catalogue 31-203 are estimated on the basis of the corresponding employment data from *Estimates of Employees by Province and Industry* (Catalogue 72-008).

For the mining industry, the number of paid workers in Major Groups 1-4 inclusive [metal mines, mineral fuels, non-metal mines (except coal mines), quarries and sand pits] is taken from *General Review of the Mineral Industries* (Catalogue 26-201). The other major group, services incidental to mining, includes three industries. The number of paid workers in "contract drilling for petroleum" and "other contract drilling" is obtained from *Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling* (Catalogue 26-207). The remaining industry, miscellaneous services incidental to mining, is measured by interpolation between and extrapolation from the number of paid workers reported in the decennial censuses. Employment in the oil sands industry is included. Values for the most recent years are calculated on the basis of employment data from *Estimates of Employees by Province and Industry* (Catalogue 72-008).

The totality of the industries described above includes three industries which are classified as non-commercial, and thus must be excluded: highway and bridge maintenance, water systems and other utilities. Employment in "electric power, gas and water" is published in *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002). This total is deducted from the number of paid workers in transportation, communication and other utilities, as described above. Also published in the same source is employment in electric power and in gas distribution. Employment in water systems and other utilities is calculated as a residual. Similarly, and from the same source, employment in highway and bridge maintenance is deducted from the number of paid workers in transportation and storage. It is expected that the larger firm employment survey represents all employment in these industries.

The number of paid workers in agriculture and in fishing and trapping is taken from *The Labour Force* (Catalogue 71-001). Multiple job holders are added from 1975.

Other than paid workers. For manufacturing the number of other than paid workers is derived from the series working owners and partners in *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial*

relative de la série publiée et des valeurs ajustées pour 1976, telles qu'elles sont publiées aux pages 6 et 7 du n° 72-516 au catalogue. Le nombre des travailleurs rémunérés dans les industries manufacturières est tiré de la publication *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). Les données des années plus récentes et qui ne figurent pas dans cette publication sont estimées à partir des données correspondantes de l'emploi tirées de *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie* (n° 72-008 au catalogue).

Dans le cas des mines, le nombre de travailleurs rémunérés des groupes 1-4 inclusivement [mines métalliques, combustibles minéraux, mines non métalliques (sauf mines de charbon), carrières et sablières] a été tiré de la *Revue générale sur les industries minérales* (n° 26-201 au catalogue). L'autre groupe, les services miniers, comprend trois branches d'activité: le nombre de travailleurs rémunérés au service des branches d'activité "forage de puits de pétrole à forfait" et "autre forage à forfait" provient du bulletin *Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait* (n° 26-207 au catalogue); quant au cas des services miniers divers, on a estimé le nombre de travailleurs rémunérés par interpolation et extrapolation à partir des chiffres des recensements décennaux. Les personnes travaillant à l'exploitation des sables bitumineux ont été prises en compte. Pour les dernières années, ces estimations ont été établies à l'aide des données correspondantes sur l'emploi provenant de *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie* (n° 72-008 au catalogue).

Trois activités non commerciales (entretien de routes et de ponts, distribution d'eau et autres services d'utilité publique) appartiennent aux activités décrites ci-dessus et doivent par conséquent en être exclues. Les données sur l'emploi dans le groupe "énergie électrique, gaz et eau", qui paraissent dans *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue), ont été déduites du nombre de travailleurs rémunérés de la division des transports, communications et autres services publics. La même publication fournit aussi les données sur l'emploi dans l'énergie électrique et la distribution de gaz, et l'emploi dans la distribution d'eau et les autres services d'utilité publique a été calculé de façon résiduelle. Le nombre de travailleurs employés à l'entretien des routes et des ponts a été également déduit du nombre des travailleurs des transports et de l'entreposage, toujours suivant la même méthode et d'après la même source de données. On suppose que l'enquête sur l'emploi dans les grandes entreprises appréhende la totalité de l'emploi dans ces branches d'activité.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l'agriculture, de la pêche et de la chasse a été tiré de la publication *La population active* (n° 71-001 au catalogue). Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Personnes autres que les travailleurs rémunérés. Dans le cas des industries manufacturières, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été établi à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs publiées

Areas (Catalogue 31-203). For mining the data are obtained from the decennial censuses and estimated for other years by interpolation and extrapolation. For the remaining industries the number of other than paid workers is obtained from tabulations of The Labour Force.

Man-hours worked. With the exception of manufacturing the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the number of persons employed and the average number of hours worked in each year.

In manufacturing, the basic source is the Annual Census of Manufactures, supplemented by other survey results as noted. Distinct calculations are made for production workers and for salaried employees, total man-hours worked being obtained as the sum of the two elements.

For production workers, the number of man-hours worked is obtained from tabulations of returns to the Annual Census of Manufactures.

For salaried employees, the methodology for estimating hours worked is slightly different in the early part of the period, up to 1969. The discontinuance of the survey Earnings and Hours of Work in Manufacturing at that time necessitated a different technique in the later period. This survey yielded a value of average hourly earnings applicable to the earnings of salaried employees. With data on average hourly earnings, payroll values are converted into estimated hours paid. The survey on labour costs in Canada covers the manufacturing industry in selected years, and this provides a basis for converting hours **paid** to hours **worked**. The ratio of hours worked to hours paid for the Labour Costs Survey years was extended to other years by interpolation. For the years after 1969, relationships presented in the Labour Costs Survey are used to convert average weekly earnings of salaried employees from *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002) to a rate of pay per hour worked. Dividing the earnings of salaried employees by this hourly rate yields an estimate of hours worked.

Average hours worked by working owners and partners is taken from hours worked by other than paid workers in manufacturing in the Labour Force Survey.

For recent years, when the Annual Census of Manufactures is not yet available, the relative change in hours worked in manufacturing is calculated in the

dans Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial (n° 31-203 au catalogue). Dans le cas du secteur minier, les données proviennent des recensements décennaux, et ont été estimées pour les autres années par interpolation et extrapolation. Pour ce qui est des autres activités économiques, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été obtenu à partir des totalisations de La population active.

Heures-hommes travaillées. Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on a obtenu le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en faisant le produit du nombre de personnes occupées et de la moyenne annuelle des heures travaillées.

Dans le cas des industries manufacturières, les données proviennent en premier lieu du recensement annuel des manufactures, mais aussi de quelques autres enquêtes dont il est fait mention. On a calculé de façon distincte le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production et par les employés salariés et on en a fait la somme.

Le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production a été établi en totalisant les résultats du recensement annuel des manufactures.

On a estimé le nombre d'heures-hommes travaillées par les employés salariés de façon légèrement différente pour les premières années de la période visée, c'est-à-dire jusqu'en 1969. L'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières ayant été abandonnée cette année-là, il a fallu utiliser une nouvelle méthode pour les années suivantes. Cette enquête permettait de connaître les gains horaires moyens des salariés, à partir desquels on pouvait convertir les chiffres des rémunérations en estimations du nombre d'heures payées. L'enquête sur les coûts de main-d'oeuvre au Canada recueille des données sur les industries manufacturières pour certaines années, ce qui permet de convertir le nombre d'heures **payées** en nombre d'heures **travaillées**. Le rapport des heures travaillées aux heures payées que l'on obtient pour les années appréhendées par l'Enquête sur les coûts de main-d'oeuvre a été appliqué aux autres années par interpolation. Pour les années postérieures à 1969, on a utilisé les rapports tirés de l'Enquête sur les coûts de main-d'oeuvre pour convertir les gains hebdomadaires moyens des salariés d'après le bulletin *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue) en taux de salaire horaire pour les heures travaillées; on a alors estimé le nombre d'heures travaillées en divisant les gains des salariés par le taux horaire.

L'Enquête sur la population active permet d'établir le nombre moyen d'heures travaillées par les propriétaires et les associés actifs, d'après le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés des industries manufacturières.

Dans le cas des dernières années, pour lesquelles on ne dispose pas encore des données du recensement annuel des manufactures, on calcule la variation relative du nombre

same manner as for other industries, as described below.

Average hours worked for industries other than manufacturing are calculated from tabulations of The Labour Force. Estimates are made independently for paid workers and other than paid workers; from 1975 the latter class is further divided into self-employed workers and unpaid family workers. Multiple job holders are included from 1975.

Monthly data from the Labour Force Survey refer only to the survey week. The survey week can be taken as representative of other weeks in the month except for the non-random events of holidays and strikes. The procedure is to first adjust the survey weeks for the effect of strikes and holidays falling in that week. This yields a nominal value of the hours worked in that week if there were no strikes or holidays. The survey generates the data required to make these corrections. Corresponding nominal values for non-survey weeks are estimated by interpolation. These nominal values for each week of the year are then adjusted by the known impact of strikes and/or holidays on that week. The necessary data on strikes is tabulated by Labour Canada. Only the paid worker series is adjusted for strikes. The holiday adjustment is based on statutory holidays and studies of employment practices in industries. Average annual hours worked per week is calculated as the average of the weekly values adjusted for strikes and holidays. The number of hours worked per year is simply the weekly average multiplied by the number of weeks in the year. The number of weeks in the year is not taken as constant, but reflects the vagaries of the calendar. A calendar year encompasses 52 complete weeks plus one, or in leap years, two extra days. If these extra day(s) fall on a normal day of rest the year is considered to have 52 weeks even. If not the number of weeks is greater. There can be a slight variation in the year-to-year change in hours worked on this account.

Labour Compensation

There are two components to labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income of self-employed workers.

Labour income of paid workers. This is the wages and salaries, and supplementary income as estimated by the Labour Division of Statistics Canada and published in Table 29 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201). Adjustments are made to exclude noncommercial industries.

d'heures travaillées dans les industries manufacturières de la même façon que dans les autres industries; la méthode utilisée est décrite ci-dessous.

Dans les activités autres que les industries manufacturières, le nombre moyen d'heures travaillées a été calculé d'après les totalisations de La population active. Les estimations ont été faites séparément pour les travailleurs rémunérés et les autres; à partir de 1975, cette dernière catégorie a été divisée en travailleurs autonomes et travailleurs familiaux non rémunérés. Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Les données mensuelles de l'Enquête sur la population active se rapportent uniquement à la semaine d'enquête, qui est considérée comme représentative des autres semaines du mois, sauf pour ce qui est des congés et des grèves qui ne sont pas aléatoires. La méthode consiste à ajuster les données de la semaine en question en fonction des congés et des grèves qu'elle pouvait comprendre; cela donne une valeur nominale des heures travaillées au cours de la semaine d'enquête comme s'il n'y avait eu ni grève ni congé. Les données nécessaires pour apporter ces corrections sont produites par l'enquête. On estime alors par interpolation les valeurs nominales correspondantes pour les autres semaines et les valeurs nominales de chaque semaine de l'année sont ajustées en fonction de l'incidence connue des grèves ou des congés sur chaque semaine. Les données requises sur les grèves sont totalisées par le ministère du Travail du Canada. Seules les données sur les travailleurs rémunérés sont ajustées pour tenir compte des grèves. Quant à l'ajustement relatif aux congés, il est fondé sur les congés statutaires et sur des études des pratiques d'emploi dans les activités économiques. La moyenne annuelle des heures travaillées par semaine est obtenue en faisant la moyenne des heures hebdomadaires après ajustement pour des grèves et des congés. Le nombre d'heures travaillées par année s'obtient simplement en multipliant la moyenne hebdomadaire par le nombre annuel de semaines. Ce dernier n'est pas constant mais suit les variations du calendrier. Une année civile comprend 52 semaines complètes plus une journée (deux les années bissextiles); si cette (ou ces) journée(s) tombe(nt) un jour normal de repos, on considère que l'année a juste 52 semaines; dans le cas contraire, le nombre de semaines est supérieur. De ce fait, le nombre d'heures travaillées peut légèrement varier d'une année à l'autre.

Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail imputé des travailleurs autonomes.

Revenu du travail des travailleurs rémunérés. Il s'agit de la rémunération des salariés, estimée par la Division du travail de Statistique Canada et publiée au tableau 29 des *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue). On a apporté les ajustements nécessaires afin d'exclure les activités non commerciales.

Labour income of other than paid workers. In addition to the labour income of paid workers, labour compensation includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation is based on the assumption that the hourly income for the labour of self-employed persons is the same as that of an average paid worker in the same year and the same industry division.

For the years to 1975 the hours worked of self-employed workers was estimated as the ratio of self-employed persons to other than paid workers times the hours worked by other than paid workers. From 1975, as noted above, the hours worked by self-employed persons are estimated directly.

An adjustment is made in the case of some professional persons, as doctors, dentists, lawyers, accountants, engineers. These occupations are largely self-employed, but the average earnings of paid workers in the same industry division underrepresent the earnings of these occupations. In these cases direct evidence on average labour income is introduced.

Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés. La rémunération du travail comprend, en plus du revenu du travail des travailleurs rémunérés, un revenu du travail fictif de tous les autres travailleurs (à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés). L'imputation qui sert à déterminer ce revenu fictif se fonde sur l'hypothèse que le revenu horaire des travailleurs autonomes est égal, au cours d'une même année, à celui d'un travailleur rémunéré moyen de la même division d'activité économique.

Jusqu'en 1975, on a estimé le nombre d'heures travaillées par les travailleurs autonomes en faisant le rapport du nombre de travailleurs autonomes au nombre des personnes autres que les travailleurs rémunérés et en multipliant ce rapport par le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés. À partir de 1975, comme nous l'avons déjà souligné, les heures travaillées par les travailleurs autonomes ont été estimées directement.

Un ajustement s'impose dans le cas de certaines personnes exerçant des professions libérales, comme les médecins, les dentistes, les avocats, les comptables ou les ingénieurs. Il s'agit certes en grande majorité de travailleurs autonomes, mais les travailleurs rémunérés exerçant la même activité perçoivent un revenu moyen moindre, ce qui sous-estimerait les gains de ces personnes. Aussi le revenu moyen de ces travailleurs autonomes a-t-il été estimé directement.

Appendix II

INDUSTRIAL CLASSIFICATION

Commercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 81.3% of Gross Domestic Product in the base year 1971. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregations. These industry groupings are:

- A. Agriculture
- B. Manufacturing
- C. Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing)
- D. Commercial service-producing industries.

The aggregations presented are:

- E. All commercial industries (A + B + C + D)
- F. Commercial goods-producing industries (A + B + C)
- G. Commercial nonagricultural industries (B + C + D)
- H. Commercial nonagricultural goods-producing industries (B + C).

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification¹ (SIC) numbers and 1971 Real Domestic Product² (RDP) weights, is given below.

¹ See *Standard Industrial Classification Manual Revised 1970* (Catalogue 12-501).

² See *Real Domestic Product by Industry (1971 = 100) 1971 - 1979* (Catalogue 61-213).

Appendice II

CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES

Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont compté pour 81,3 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1971. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'œuvre ou de main-d'œuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leurs agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
- B. Industries manufacturières
- C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (sauf agriculture et industries manufacturières)
- D. Activités économiques commerciales productrices de services.

Les agrégats sont:

- E. L'ensemble des activités économiques commerciales (A + B + C + D)
- F. Activités économiques commerciales productrices de biens (A + B + C)
- G. Activités économiques commerciales non agricoles (B + C + D)
- H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens (B + C).

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification¹ (dans le manuel de la CAÉ) et leur coefficient de pondération du produit intérieur réel² (PIR) établi sur l'année de base de 1971.

¹ Voir la *Classification des activités économiques révisée 1970* (n° 12-501F au catalogue).

² Voir la publication *Produit intérieur réel par industrie (1971 = 100) 1971 - 1979* (n° 61-213 au catalogue).

Standard Industrial Classification Composition

Composition de la Classification des activités économiques

Industry grouping Groupes d'activités économiques	1971 Real Domestic Product weight Pondération du produit intérieur réel de 1971	Standard Industrial Classification composition Composition de la Classification des activités économiques		
		Name – Nom	Number – Numéro	Industries Activités économiques
A. Agriculture	3.371	Agriculture	1	
B. Manufacturing – Industries manufacturières	22.753	Manufacturing industries – Industries manufacturières	5	
C. Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités économiques commerciales productrices de biens (sauf agriculture et industries manufacturières)	14.247	Forestry – Forêts	2	
		Fishing and trapping – Chasse et pêche	3	
		Mines (including milling), quarries and oil wells – Mines (y compris broyage), carrières et puits de pétrole	4	
		Construction – Bâtiment et travaux publics	6	
		Electric power and gas distribution – Énergie électrique et distribution de gaz	7	Only – Seulement 572, 574
D. Commercial service-producing industries – Activités économiques commerciales productrices de services	40.937	Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) – Transports, communications et autres services publics (sauf entretien des routes et ponts et énergie électrique, gaz et eau)	7	Except – Sauf 516, 572, 574, 576, 579
		Trade – Commerce	8	
		Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) – Finances, assurances et affaires immobilières (incluant loyers et redevances)	9	
		Related health care institutions – Établissements annexes de soins sanitaires		822
		Offices of physicians and surgeons – Cabinets de médecin et de chirurgien		823
		Offices of para-medical personnel – Cabinets de praticiens paramédicaux		824
		Offices of dentists – Cabinets de dentiste		825
		Diagnostic and therapeutic services, n.e.s. – Services de diagnostic et de soins, n.c.a.		826
		Miscellaneous health services – Services de santé divers		827
		Amusement and recreation services – Divertissements et loisirs		841, 842, 843, 844, 845, 849
		Services to business management – Services fournis aux entreprises		851, 853, 855, 861, 862, 863, 864, 866, 867, 869
		Personal services (less private households) – Services personnels (excluant ménages)		871, 872, 874, 876, 877, 879
		Accommodation and food services – Hébergement et restauration		881, 883, 884, 886
		Miscellaneous services – Services divers		891, 893, 894, 895, 896, 897, 898, 899

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des agrégations des activités économiques:

Industry aggregation	1971 Real Domestic Product weight
Agrégation des activités économiques	Pondération du produit intérieur réel de 1971
E. All commercial industries - (A + B + C + D) - Ensemble des activités économiques commerciales	81.308
F. Commercial goods-producing industries - (A + B + C) - Activités économiques commerciales productrices de biens	40.371
G. Commercial nonagricultural industries - (B + C + D) - Activités économiques commerciales non agricoles	77.937
H. Commercial nonagricultural goods-producing industries - (B + C) - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	37.000

Noncommercial Industries

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Real Domestic Product) which are noncommercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

Industries non commerciales

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur réel) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

Aggregate	1971 Real Domestic Product weight	Standard Industrial Classification number
Agrégat	Pondération du produit intérieur réel de 1971	Numéro de la Classification des activités économiques
		Division Industries
		Activités économiques
Noncommercial industries - Industries non commerciales	18.692	
Highway and bridge maintenance - Entretien des routes et ponts	.484	516
Water systems and other utilities - Distribution d'eau et autres services d'utilité publique	.201	576, 579
Education and related services - Enseignement et services annexes	6.478	10.01
Hospitals - Hôpitaux	3.018	821
Welfare organizations - Organismes de bien-être	.381	828
Religious organizations - Organisations cultuelles	.361	831
Private households - Ménages	.344	873
Public administration and defence - Administration publique et défense	7.425	11

Appendix III

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST AND RELATED DATA IN CANSIM

The table below identifies the matrix numbers for the various data in CANSIM. Two matrix numbers are presented for each category of absolute values, one referring to the period 1946-1975 and one referring to 1975 and following years. See explanation in section on absolute values, page 21. [For a complete listing of the data contained in the CANSIM Main Base, please contact the CANSIM Main Base Series Directory (Catalogue 12-203).]

CANSIM Matrices

Indexes	Matrix number
Persons employed	607
Paid workers	608
Man-hours worked of persons employed	609
Man-hours worked of paid workers	610
Output per person employed	611
Output per man-hour worked of persons employed	612
Labour compensation of persons employed	619
Labour compensation per person employed	620
Labour compensation per man-hour worked of persons employed	621
Unit labour cost	622
Absolute Values	
Number of persons employed	
1946-1975	601
1975 -	1106
Number of paid workers	
1946-1975	602
1975 -	1107
Number of man-hours worked of persons employed	
1946-1975	603
1975 -	1108

Appendice III

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE ET DONNÉES CONNEXES - CANSIM

Le tableau suivant indique les numéros des matrices des différentes données dans CANSIM. Chaque série de valeurs absolues comporte deux numéros de matrice, l'un pour la période 1946-1975 et l'autre pour 1975 et les années suivantes. Voir l'explication à la section sur les valeurs absolues, page 21. [Pour obtenir la liste complète des données de la base principale CANSIM, consulter *Base principale répertoire des séries CANSIM* (n° 12-203 au catalogue).]

Matrices de CANSIM

Indices	Numéro de matrice
Personnes occupées	607
Travailleurs rémunérés	608
Heures-hommes travaillées, personnes occupées	609
Heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	610
Production par personne occupée	611
Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	612
Rémunération du travail des personnes occupées	619
Rémunération du travail par personne occupée	620
Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	621
Coût unitaire de main-d'oeuvre	622
Valeurs absolues	
Nombre de personnes occupées	
1946-1975	601
1975 -	1106
Nombre de travailleurs rémunérés	
1946-1975	602
1975 -	1107
Nombre d'heures-hommes travaillées, personnes occupées	
1946-1975	603
1975 -	1108

CANSIM Matrices -- Concluded

Matrices de CANSIM -- fin

Absolute Values	Matrix number	Valeurs absolues	Numéro de matrice
Number of man-hours worked of paid workers		Nombre d'heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	604	1946 - 1975	604
1975 -	1109	1975 -	1109
Output per person employed		Production par personne occupée	
1946 - 1975	605	1946 - 1975	605
1975 -	1110	1975 -	1110
Output per man-hour worked of persons employed		Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	
1946 - 1975	606	1946 - 1975	606
1975 -	1111	1975 -	1111
Average hours worked per week of persons employed		Moyenne hebdomadaire des heures travaillées, personnes occupées	
1946 - 1975	613	1946 - 1975	613
1975 -	1112	1975 -	1112
Average hours worked per week of paid workers		Moyenne hebdomadaire des heures travaillées, travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	614	1946 - 1975	614
1975 -	1113	1975 -	1113
Labour compensation of persons employed		Rémunération du travail des personnes occupées	
1946 - 1975	615	1946 - 1975	615
1975 -	1114	1975 -	1114
Labour compensation per person employed		Rémunération du travail par personne occupée	
1946 - 1975	616	1946 - 1975	616
1975 -	1115	1975 -	1115
Labour compensation per man-hour worked of persons employed		Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	
1946 - 1975	617	1946 - 1975	617
1975 -	1116	1975 -	1116
Unit labour cost		Coût unitaire de main-d'oeuvre	
1946 - 1975	618	1946 - 1975	618
1975 -	1117	1975 -	1117



System of National Accounts

**Aggregate
productivity
measures**

1980

Système de comptabilité nationale

**Mesures
globales de
productivité**

1980



Note

This and other government publications may be purchased from local authorized agents and other community bookstores or by mail order.

Mail orders should be sent to Publications, Statistics Canada, Ottawa, K1A 0V7, or to Publishing Centre, Supply and Services Canada, Ottawa, K1A 0S9.

Inquiries about this publication should be addressed to:

Input-Output Division,

Statistics Canada, Ottawa, K1A 0V7 (telephone: 995-8261) or to a local Advisory Services office:

St. John's (Nfld.)	(772-4073)
Halifax	(426-5331)
Montréal	(283-5725)
Ottawa	(992-4734)
Toronto	(966-6586)
Winnipeg	(949-4020)
Regina	(359-5405)
Edmonton	(420-3027)
Vancouver	(666-3691)

Toll-free access to the regional statistical information service is provided in Nova Scotia, New Brunswick, and Prince Edward Island by telephoning 1-800-565-7192. Throughout Saskatchewan, the Regina office can be reached by dialing 1-800-667-3524, and throughout Alberta, the Edmonton office can be reached by dialing 1-800-222-6400.

Nota

On peut se procurer cette publication, ainsi que toutes les publications du gouvernement du Canada, auprès des agents autorisés locaux, dans les librairies ordinaires ou par la poste.

Les commandes par la poste devront parvenir à Distribution des publications, Statistique Canada, Ottawa, K1A 0V7, ou à Imprimerie et édition, Approvisionnement et services Canada, Ottawa, K1A 0S9.

Toutes demandes de renseignements sur la présente publication doivent être adressées à:

Division des entrées-sorties,

Statistique Canada, Ottawa, K1A 0V7 (téléphone: 995-8261) ou à un bureau local des Services consultatifs situé aux endroits suivants:

St. John's (T.-N.)	(772-4073)
Halifax	(426-5331)
Montréal	(283-5725)
Ottawa	(992-4734)
Toronto	(966-6586)
Winnipeg	(949-4020)
Regina	(359-5405)
Edmonton	(420-3027)
Vancouver	(666-3691)

On peut obtenir une communication gratuite avec le service régional d'information statistique de la Nouvelle-Écosse, du Nouveau-Brunswick et de l'Île-du-Prince-Édouard en composant 1-800-565-7192. En Saskatchewan, on peut communiquer avec le bureau régional de Regina en composant 1-800-667-3524, et en Alberta, avec le bureau d'Edmonton au numéro 1-800-222-6400.

Statistics Canada
Input-Output Division

System of National Accounts

Aggregate productivity measures

1980

Statistique Canada
Division des entrées-sorties

Système de comptabilité nationale

Mesures globales de productivité

1980

Published under the authority of
the Minister of Supply and
Services Canada

Statistics Canada should be credited when
reproducing or quoting any part of this document

© Minister of Supply
and Services Canada 1982

April 1982
3-2200-508

Price: Canada, \$6.00
Other Countries, \$7.20

Catalogue 14-201

ISSN 0317-7882

Ottawa

Publication autorisée par
le ministre des Approvisionnements et
Services Canada

Reproduction ou citation autorisée sous réserve
d'indication de la source: Statistique Canada

© Ministre des Approvisionnements
et Services Canada 1982

Avril 1982
3-2200-508

Prix: Canada, \$6.00
Autres pays, \$7.20

Catalogue 14-201

ISSN 0317-7882

Ottawa

Symbols

The following standard symbols are used in Statistics Canada publications:

- .. figures not available.
- ... figures not appropriate or not applicable.
- nil or zero.
- amount too small to be expressed.
- p preliminary figures.
- r revised figures.
- x confidential to meet secrecy requirements of the Statistics Act.

NOTE

The indexes in this publication, the absolute data underlying the indexes and additional industrial detail for some of the component series are entered in **CANSIM** (Canadian Socio-Economic Information Management System). [**CANSIM** is the Registered Trade Mark for Statistics Canada's machine-readable data base. These data are available from **CANSIM** via terminal, on computer print-outs, or in machine-readable form. When publishing any data retrieved from **CANSIM** the following must be used as the source "These data originate from **CANSIM** which is the registered trade mark for Statistics Canada's machine-readable data base".]

For more information please contact:

CANSIM
(Canadian Socio-Economic Information Management System) Division
Statistics Canada
9th floor, R.H. Coats Building
Ottawa, Ontario K1A 0Z8
(613) 992-9831

Signes conventionnels

Les signes conventionnels suivants sont employés uniformément dans les publications de Statistique Canada:

- .. nombres indisponibles.
- ... n'ayant pas lieu de figurer.
- néant ou zéro
- nombres infimes.
- p nombre provisoires.
- r nombres rectifiés.

x confidentiel en vertu des dispositions de la Loi sur la statistique relatives au secret.

NOTA

Les indices de cette publication, les valeurs absolues qui servent à les calculer et les détails supplémentaires sur les branches d'activité de certaines séries sont inscrits dans **CANSIM** (Système canadien d'information socio-économique). [**CANSIM** est la marque déposée de la base de données lisibles par machine de Statistique Canada. On peut obtenir ces données sur imprimés d'ordinateur ou sous forme ordiolingue par l'entremise d'un terminal de **CANSIM**. Toute publication de données extraites de **CANSIM** doit porter la mention suivante: "Ces données sont extraites de **CANSIM**, marque déposée de la base de données ordiolingues de Statistique Canada".]

Pour de plus amples renseignements, s'adresser à:

CANSIM
Division (Système canadien d'information socio-économique)
Statistique Canada
9^e étage, immeuble R.H. Coats
Ottawa (Ontario) K1A 0Z8
(613) 992-9831

THE SYSTEM OF NATIONAL ACCOUNTS

In Canada, the National Accounts have been developed since the close of the Second World War in a series of publications relating to their constituent parts. These have now reached a stage of evolution where they can be termed a "System of National Accounts". For purposes of identification, all publications (containing tables of statistics, descriptions of conceptual frameworks and descriptions of sources and methods) which make up this System will now carry the term "System of National Accounts" as a general title.

The System of National Accounts in Canada consists of several parts. The annual and quarterly Income and Expenditure Accounts (included with Catalogue carrying the prefix 13) were, historically speaking, the first set of statistics to be referred to with the title "National Accounts" (National Accounts, Income and Expenditure). The Balance of International Payments data (Catalogue with prefix 67), in their more summary form are also part of the System of National Accounts and they, in fact, pre-date the Income and Expenditure Accounts.

Greatly expanded structural detail on industries and on goods and services in current and constant prices is portrayed in the Input-Output tables of the System (Catalogue with prefix 15). The Catalogue Nos. carrying the prefix 61 provide constant dollar measures of the contribution of each industry to total Gross Domestic Product at factor cost. Inputs and outputs are related in Productivity Studies (Catalogue with prefix 14).

Both the Input-Output tables and the estimates of Gross Domestic Product by Industry use the establishment as the primary unit of industrial production. Measures of financial transactions are provided by Financial Flow Accounts (Catalogue with prefix 13). Types of lenders and financial instruments are the primary detail in these statistics and the legal entity is the main unit of classification of transactors. Levels of outstanding financial assets and liabilities are published annually as a major contribution towards a complete national balance sheet.

The System of National Accounts provides an overall conceptually integrated framework in which the various parts can be considered as interrelated sub-systems. At present, direct comparisons amongst those parts which use the establishment as the basic unit and those which use the legal entity can be carried out only at highly aggregated levels of data. However, Statistics Canada is continuing research on enterprise-company-establishment relationships; it may eventually be feasible to reclassify the data which are on one basis (say the establishment basis) to correspond to the units employed on another (the company or the enterprise basis).

In its broad outline, the Canadian System of National Accounts bears a close relationship to the international standard as described in the United Nations publication, *A System of National Accounts* (Studies in Methods, Series F, No. 2 Rev. 3, Statistical Office, Department of Economic and Social Affairs, United Nations, New York, 1968).

LE SYSTÈME DE COMPTABILITÉ NATIONALE

Au Canada, les comptes nationaux ont fait l'objet depuis la fin de la Seconde Guerre mondiale de toute une série de publications portant sur leurs éléments constitutifs. Ils ont connu une telle évolution qu'on peut maintenant les qualifier de "Système de comptabilité nationale". Aux fins d'identification, toutes les publications qui font partie du système (elles contiennent des tableaux statistiques, la description du cadre théorique et l'explication des sources et des méthodes) porteront désormais le titre général de "Système de comptabilité nationale".

Le système de comptabilité nationale du Canada se divise en plusieurs catégories de comptes. Les comptes annuels et trimestriels des revenus et des dépenses (paraissant dans les publications dont le n° de catalogue commence par 13) ont constitué le premier ensemble de statistiques à être connu sous le titre de "Comptes nationaux" (Comptes nationaux, revenus et dépenses). Les données sur la balance canadienne des paiements internationaux (n° de catalogue commençant par 67) font également partie, sous leur forme sommaire, du système de comptabilité nationale; elles ont même existé avant les comptes des revenus et des dépenses.

Une nomenclature beaucoup plus détaillée d'industries et de biens et services en prix courants et constants figure dans les tableaux d'entrées-sorties du système (n° de catalogue commençant par 15). Les publications dont les numéros de catalogue commencent par 61 comprennent les mesures en dollars constants de l'apport de chaque branche d'activité au total du produit intérieur brut au coût des facteurs. Un rapport est établi entre les entrées et sorties dans les études de productivité (publications dont le n° de catalogue commence par 14).

L'établissement est l'unité primaire de production industrielle tant dans les tableaux d'entrées-sorties que dans les estimations du produit intérieur brut par activité économique. Les comptes de flux financiers (publications dont les n° de catalogue commencent par 13) mesurent les opérations financières. Les catégories de prêteurs et d'instruments financiers forment les éléments de base de ces statistiques et la personne morale est le point de départ du classement des agents économiques. Les niveaux des actifs et passifs financiers en circulation sont disponibles annuellement; ils constituent un élément important d'un bilan national exhaustif.

Le système de comptabilité nationale constitue un ensemble conceptuellement intégré dans lequel les diverses catégories de comptes peuvent être considérées comme des sous-systèmes étroitement liés entre eux. Au stade actuel de développement, on ne peut faire de comparaison directe entre les éléments basés sur l'établissement et ceux qui sont basés sur l'entité juridique que lorsque les données sont groupées dans des catégories très générales. Toutefois, Statistique Canada poursuit ses recherches sur les relations entre l'entreprise, la société et l'établissement. Il sera peut-être possible un jour de reclasser les données établies sur une certaine base (l'établissement par exemple) de manière à les faire correspondre aux données établies sur une autre base (société ou entreprise).

Dans ses grandes lignes, le système de comptabilité nationale du Canada suit de très près la norme internationale exposée dans la publication des Nations Unies intitulée *Système de comptabilité nationale* (Études méthodologiques, série F, n° 2, rév. 3, Bureau de statistique, Département des affaires économiques et sociales, Nations Unies, New York, 1970).

Table of Contents

	Page
Review of Results	7
Productivity	7
Labour Compensation and Unit Labour Cost	10
Comparison with United States Results	10
About the Measures	15
Productivity	15
Output	15
Labour Input	16
Labour Compensation	16
Real Labour Compensation	17
Unit Labour Cost	17
Time Series in Index Form	17
Absolute Values	19

Indexes of Labour Productivity, Unit Labour Cost, and Related Data, and Annual Percentage Changes, 1946 - 1980

Table

1 - 2. All Commercial Industries	24
3 - 4. Commercial Nonagricultural Industries	25
5 - 6. Commercial Goods-producing Industries	26
7 - 8. Commercial Nonagricultural Goods-producing Industries	27
9 - 10. Commercial Service-producing Industries	28
11 - 12. Agriculture	29
13 - 14. Manufacturing	30
15 - 16. Other Commercial Goods-producing Industries (except Agriculture and Manufacturing)	31

Appendix

I. Sources of Data	33
II. Industrial Classification Used in this Report	39
III. Labour Productivity, Unit Labour Cost and Related Data in CANSIM	43

Table des matières

	Page
Analyse des résultats	-
Productivité	-
Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre	10
Comparaison avec les résultats des États-Unis	10
Les mesures	15
Productivité	15
Production	15
Entrée de main-d'oeuvre	16
Rémunération du travail	16
Rémunération réelle du travail	17
Coût unitaire de main-d'oeuvre	17
Séries chronologiques indicielles	17
Valeurs absolues	19

Indices de la productivité du travail, du coût unitaire de main-d'oeuvre, et données connexes, et variations annuelles en pourcentage, 1946 - 1980

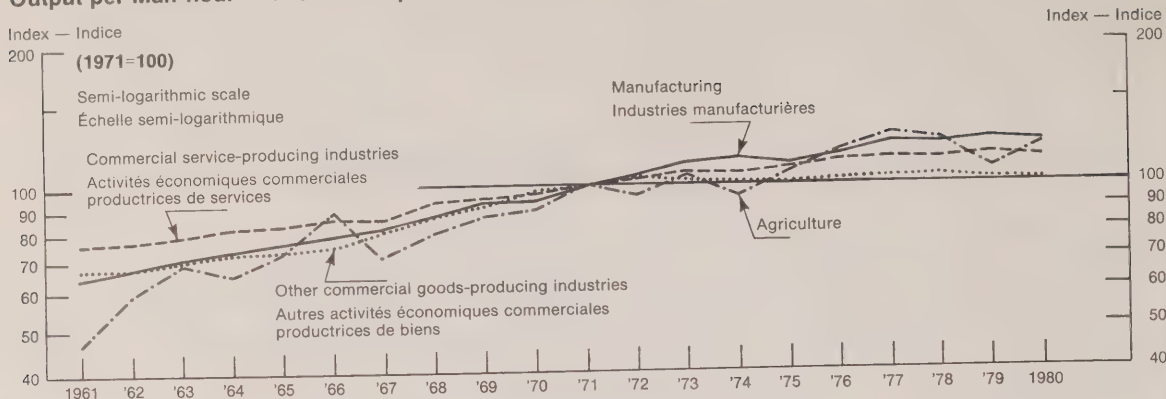
Tableau

1 - 2. Ensemble des activités économiques commerciales	24
3 - 4. Activités économiques commerciales non agricoles	25
5 - 6. Activités économiques commerciales productrices de biens	26
7 - 8. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	27
9 - 10. Activités économiques commerciales productrices de services	28
11 - 12. Agriculture	29
13 - 14. Industries manufacturières	30
15 - 16. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (sauf agriculture et industries manufacturières)	31

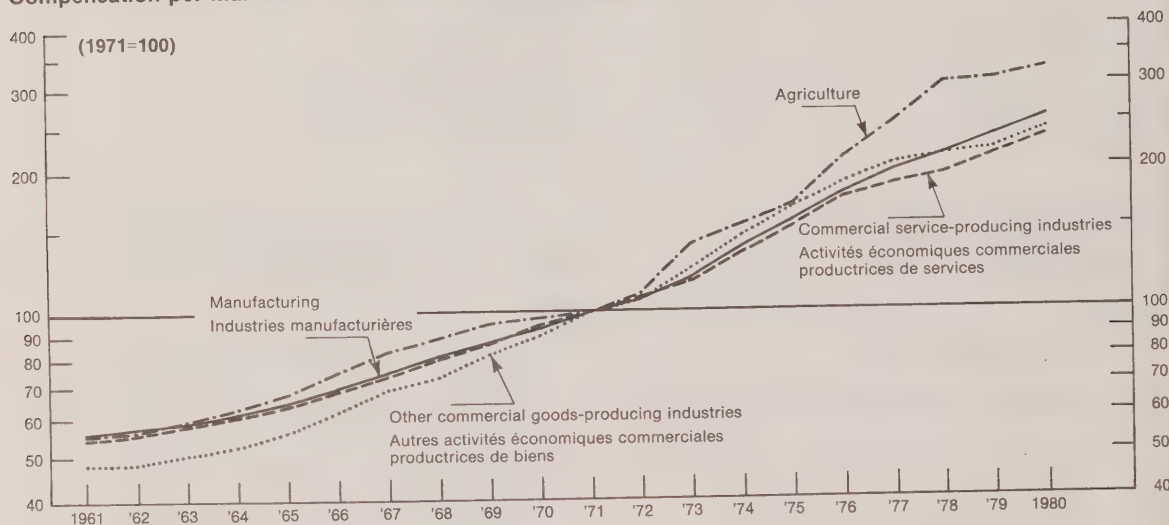
Appendice

I. Sources des données	33
II. Classification des activités économiques utilisée dans le présent bulletin	39
III. Productivité du travail, coût unitaire de main-d'oeuvre et données connexes - CANSIM	43

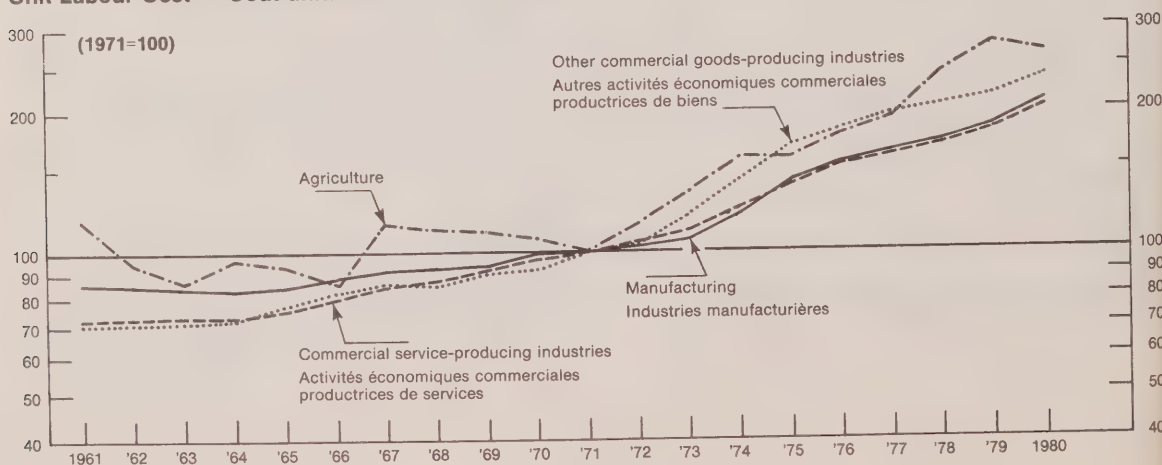
Figure 1
Output per Man-hour — Production par heure-homme



Compensation per Man-hour — Rémunération par heure-homme



Unit Labour Cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre



REVIEW OF RESULTS

Productivity

The measures of productivity presented in this report relate output to a single input, labour time. It must be emphasized, however, that changes in output per unit of labour input cannot be attributed directly and solely to labour. These measures reflect not only changes in the skill and effort of the labour force, but also the contribution of other productive resources and the effectiveness with which all are combined and organized for production. In other words, changes in technology, capital investment, capacity utilization, work-flow, managerial skills and labour-management relations each has a bearing on movements in what is termed the "labour productivity" series.

Output per man-hour in All Commercial Industries showed a decrease of 0.8% in 1980, following increases of 0.5% in 1979 and 0.4% in 1978. The decrease in output per man-hour in 1980 reflected man-hours increasing 1.1% while output increased only 0.3%, and it was the first decrease in output per man-hour in the last two decades. The increase in output in 1980 was also the lowest over the last two decades, being approached only by the 0.4% growth in 1975. Some perspective can be added to the performance of the economy in recent years by setting it in the historical context of more than three decades of observations, although, of course, year-to-year changes exhibit considerably more variation than do longer term trends. The average annual rate of growth¹ of output per man-hour for the entire 34 year period was 3.9%, for the last 15 years it was 2.9% and for the more recent five years only 1.3%. For the two components, output and man-hours, the 0.3% increase in output in 1980 was well below the average 5.0% increase for the entire 34 year period, the 4.7% increase for the last 15 years or the 3.5% increase for the most recent five years. The increase of 1.1% for man-hours in 1980 equals the rate of increase for the entire 34 years period; but is less than an increase of 1.8% for the last 15 years and 2.1% for the last five years.

¹ Average annual rates of growth are computed from the least squares trend of the logarithms of the index numbers. Growth rate triangles, which display the average annual rate of changes over spans of years, are available on request for all indexes published in this report.

ANALYSE DES RÉSULTATS

Productivité

Les mesures de la productivité que l'on retrouvera ici relient la production à une entrée unique: la durée du travail. Il faut cependant insister sur le fait que les variations dans la production par unité d'entrée de main-d'oeuvre ne peuvent être attribuées ni directement ni exclusivement à la main-d'oeuvre. Ces mesures rendent non seulement compte des variations dans la compétence et les efforts de la main-d'oeuvre, mais encore de l'apport des autres ressources productives avec lesquelles elle travaille ainsi que de l'efficacité avec laquelle tous ces facteurs se combinent et s'organisent en vue de la production. En d'autres termes, les changements dans le domaine des techniques, de l'investissement des capitaux, de l'utilisation du potentiel, des flux, de la compétence des gestionnaires et des rapports entre les employés et l'employeur agissent chacun pour leur part sur l'évolution de ce qu'il est convenu d'appeler les séries sur la "productivité du travail".

La production par heure-homme diminue de 0.8 % en 1980 dans l'ensemble des activités commerciales, après s'être accrue de 0.5 % en 1979 et de 0.4 % en 1978. Cette baisse résulte d'une hausse de 1.1 % des heures-hommes combinée à une faible augmentation de 0.3 % de la production et c'est le premier recul de la production par heure-homme des 20 dernières années. La hausse de la production enregistrée en 1980 est également la plus faible en 20 ans, le plus bas niveau ayant été de 0.4 % en 1975. On se fera une meilleure idée de la performance de l'économie au cours des dernières années en la replaçant dans le contexte historique de plus de 30 années d'observations, même si, naturellement, les fluctuations d'une année à l'autre font ressortir considérablement plus de variations que les tendances à plus long terme. Le taux de croissance annuel moyen¹ de la production par heure-homme pour les 34 années étudiées est de 3.9 %; il est de 2.9 % pour les 15 dernières et de seulement 1.3 % pour les cinq dernières années. Pour les deux composantes, production et heures-hommes, l'augmentation de 0.3 % de la production de 1980 est bien inférieure à la moyenne de 5.0 % pour les 34 années étudiées, à celle de 4.7 % pour les 15 dernières années et à celle de 3.5 % pour les derniers cinq ans. La hausse de 1.1 % des heures-hommes en 1980 est la même que pour la période de 34 ans mais elle est inférieure à l'augmentation de 1.8 % des 15 dernières années et à celle de 2.1 % pour les derniers cinq ans.

¹ Les taux de croissance annuels moyens sont calculés à l'aide de la tendance des moindres carrés des logarithmes des indices. On peut se procurer sur demande les triangles des taux de croissance, qui indiquent le taux annuel moyen de variation entre deux années données, pour tous les indices publiés ici.

TEXT TABLE I. Average Annual Per Cent Change — Productivity and Related Measures

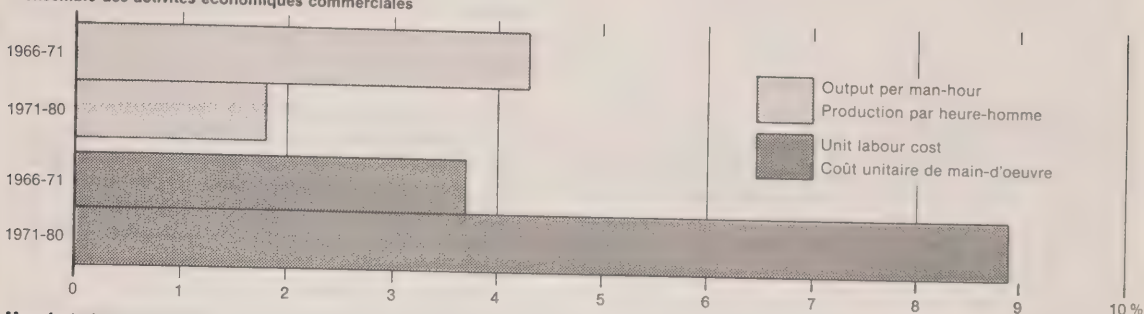
TABLEAU EXPLICATIF I. Variation annuelle moyenne en pourcentage — Productivité et mesures connexes

	1946-1980	1961-1971	1971-1980	1977 and 1978 1977 et 1978	1978 and 1979 1978 et 1979	1979 and 1980 1979 et 1980
Commercial industries — Activités commerciales:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	3.9	4.2	1.8	0.4	0.5	- 0.8
Output — Production	5.0	5.8	4.1	3.7	4.3	0.3
Man-hours — Heures-hommes	1.1	1.5	2.2	3.2	3.7	1.1
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.4	2.9	8.9	5.1	7.5	10.5
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.4	7.2	10.8	5.6	8.1	9.6
Commercial nonagricultural industries — Activités commerciales non agricoles:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	3.2	3.5	1.5	0.4	0.9	- 1.5
Output — Production	5.2	5.9	4.1	3.9	4.7	0.1
Man-hours — Heures-hommes	2.0	2.4	2.6	3.4	3.8	1.6
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.5	3.0	8.8	4.5	7.3	11.0
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.8	6.6	10.4	4.9	8.3	9.3
Commercial goods-producing industries — Activités commerciales productrices de biens:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	5.0	5.4	1.9	0.8	- 0.4	- 0.1
Output — Production	4.7	5.7	2.6	2.3	3.4	- 1.5
Man-hours — Heures-hommes	- 0.3	0.3	0.7	1.4	4.0	- 1.5
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.9	2.3	9.7	5.5	7.5	10.6
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	8.0	7.8	11.8	6.4	7.0	10.5
Commercial nonagricultural goods-producing industries — Activités commerciales non agricoles productrices de biens:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.2	4.3	1.6	1.0	0.3	- 1.3
Output — Production	5.2	6.1	2.7	2.6	4.5	- 2.0
Man-hours — Heures-hommes	1.0	1.7	1.1	1.6	4.2	- 0.7
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.8	2.5	9.5	4.3	7.0	11.6
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.1	6.9	11.3	5.3	7.3	10.2
Commercial service-producing industries — Activités commerciales productrices de services:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	2.3	2.8	1.6	0.1	1.4	- 1.5
Output — Production	5.2	5.8	5.3	4.9	4.9	1.8
Man-hours — Heures-hommes	2.8	2.9	3.7	4.8	3.6	3.2
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	4.2	3.6	8.3	4.9	7.7	10.7
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.6	6.5	10.0	5.0	9.1	9.1
Agriculture:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	5.0	6.0	2.8	- 3.1	- 12.5	10.7
Output — Production	1.6	2.1	1.7	- 2.5	- 9.8	5.3
Man-hours — Heures-hommes	- 3.2	- 3.7	- 1.0	0.7	3.1	- 4.7
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.5	0.9	12.0	23.5	15.6	- 3.1
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.7	7.0	15.1	19.7	1.0	7.1
Manufacturing — Industries manufacturières:						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.0	4.4	2.4	1.6	1.7	- 1.9
Output — Production	5.1	6.3	3.1	5.1	4.7	- 3.2
Man-hours — Heures-hommes	1.0	1.9	0.7	3.4	2.9	- 1.3
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.8	1.9	9.0	5.0	8.3	12.4
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	6.9	6.3	11.6	6.7	10.2	10.2
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) — Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières):						
Output per man-hour — Production par heure-homme	4.4	4.3	0.0	0.4	- 2.3	- 0.3
Output — Production	5.5	5.8	2.1	- 1.6	4.2	- 0.1
Man-hours — Heures-hommes	1.1	1.4	2.1	- 2.0	6.7	0.3
Unit labour cost — Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.0	3.5	10.5	3.8	4.9	10.2
Compensation per man-hour — Rémunération par heure-homme	7.5	7.9	10.6	4.2	2.5	9.9

Figure II
Average Annual Rate of Growth in Output per Man-hour and Unit Unit Labour Cost
Taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme et coût
unitaire de main-d'oeuvre

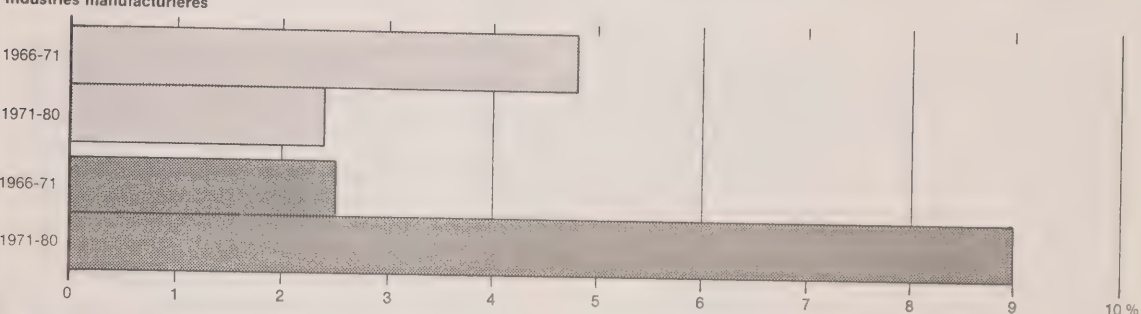
All commercial industries

L'ensemble des activités économiques commerciales



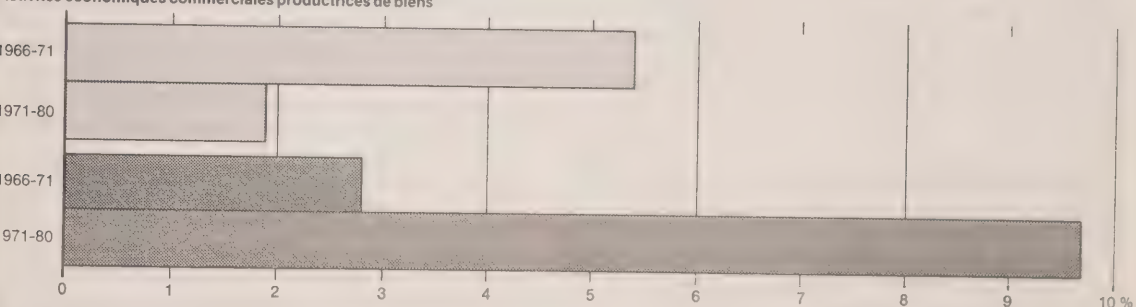
Manufacturing

Industries manufacturières



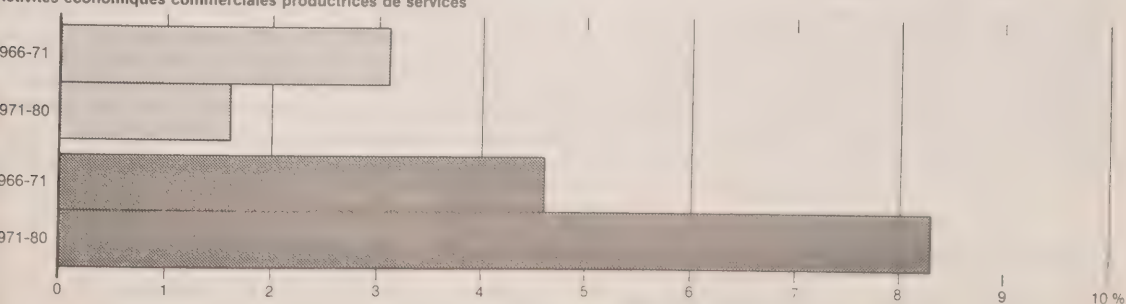
Commercial goods-producing industries

Activités économiques commerciales productrices de biens



Commercial service-producing industries

Activités économiques commerciales productrices de services



Commercial goods-producing industries registered a decline of 0.1% in output per man-hour in 1980 while commercial service-producing industries showed a decline of 1.5%. Although commercial service-producing industries had a larger increase in output than did commercial goods-producing industries, the increase of 3.2% in man-hours in commercial service-producing industries resulted in a decline of 1.5% in the output per man-hour in 1980.

Output per man-hour in manufacturing also showed a decline of 1.9% in 1980, the first decline since 1975. The decline in output per man-hour in 1980 reflected declines of 3.2% in output and 1.3% in man-hours. During the last two decades, the output in manufacturing has declined only three times, in 1970, 1975 and now in 1980.

Labour Compensation and Unit Labour Cost

Unit labour cost for All Commercial Industries increased by 10.5% in 1980 following increases of 7.5% in 1979 and 5.1% in 1978 and it was the largest annual increase since 1975. The average annual increase in unit labour cost for All Commercial Industries was 3.4% for the entire post 1946 period and 7.2% for the most recent five years. Unit labour cost in manufacturing increased by 12.4% in 1980, larger than the 8.3% increase in 1979 and more than double the increase of 5.0% in 1978; in fact the increase was the largest since 1975 when an increase of 17.2% was registered. The average annual increase in unit labour cost in manufacturing for the entire 34 year period was 2.8% and for the most recent five years it was 7.7%. During 1970's the increase in unit labour cost in manufacturing has varied from a low of 0.5% in 1971 to a high of 17.2% in 1975.

Unit labour cost can be calculated as the ratio of average compensation (compensation per man-hour) to productivity (output per man-hour). In years of strong productivity growth comparatively high increases in compensation per man-hour translate into more moderate increases in unit labour cost; conversely, declines in productivity mean that increases in unit labour cost exceed those in average compensation. For example, in manufacturing the increase in compensation per man-hour is 10.2% for 1979 and 1980; but due to differences in productivity between these two years the resultant increase in unit labour cost is 8.3% in 1979 and 12.4% in 1980.

Comparison with United States Results

Comparisons of changes in productivity and unit labour cost with the United States should be used with prudence. The measures can be influenced by

En 1980, les activités commerciales productrices de biens accusent une baisse de 0.1 % de la production par heure-homme tandis que les activités commerciales productrices de services enregistrent une diminution de 1.5 %. Bien que la production de ces dernières ait plus augmenté que celle des activités productrices de biens, la hausse de 3.2 % des heures-hommes dans les activités commerciales productrices de services s'est traduite par une baisse de 1.5 % de la production par heure-homme en 1980.

La production par heure-homme dans les industries manufacturières baisse également de 1.9 % en 1980, pour la première fois depuis 1975. Cette diminution est le résultat d'une baisse de 3.2 % de la production et de 1.3 % des heures-hommes. Au cours des 20 dernières années, la production dans ce secteur n'a reculé qu'à trois reprises, soit en 1970, en 1975 et en 1980.

Rémunération du travail et coût unitaire de main-d'oeuvre

Pour l'ensemble des activités commerciales, le coût unitaire de main-d'oeuvre s'est accru de 10.5 % en 1980, après avoir progressé de 7.5 % en 1979 et de 5.1 % en 1978. Il s'agit de la plus forte hausse annuelle depuis 1975. L'accroissement annuel moyen du coût unitaire de main-d'oeuvre pour l'ensemble des activités commerciales est de 3.4 % pour l'ensemble de la période étudiée et de 7.2 % pour les cinq dernières années. Dans les industries manufacturières, le coût unitaire de main-d'oeuvre s'est accru de 12.4 % en 1980, une hausse supérieure à celle de 8.3 % en 1979 et plus du double de celle de 5.0 % en 1978. C'est en fait la plus forte augmentation depuis 1975, lorsque le coût unitaire avait fait un bond de 17.2 %. L'augmentation annuelle moyenne du coût unitaire de main-d'oeuvre pour l'ensemble de la période étudiée est de 2.8 %, et pour les cinq dernières années, de 7.7 %. Au cours des années 70, la hausse du coût unitaire de main-d'oeuvre dans le secteur manufacturier a varié entre un minimum de 0.5 % en 1971 et un maximum de 17.2 % en 1975.

Le rapport entre la rémunération moyenne (ou rémunération par heure-homme) et la productivité (ou production par heure-homme) permet de calculer le coût unitaire de main-d'oeuvre. Ainsi, dans les années de forte productivité, des hausses relativement élevées de la rémunération par heure-homme se traduisent en augmentations plus modérées du coût unitaire de main-d'oeuvre. Inversement, des baisses de productivité signifient que les hausses du coût unitaire de main-d'oeuvre dépassent celles de la rémunération moyenne. Ainsi, dans le secteur manufacturier, la hausse de la rémunération par heure-homme a été de 10.2 % en 1979 et en 1980. Cependant, en raison de différences de productivité pour les deux années, les augmentations du coût unitaire de main-d'oeuvre en résultant ont été de 8.3 % en 1979 et de 12.4 % en 1980.

Comparaison avec les résultats des États-Unis

Dans le cas des variations de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, les comparaisons entre le Canada et les États-Unis doivent être utilisées avec prudence. Les

different concepts and techniques of measurement as well as by differences in economic environment such as a different cyclical behaviour. Among other variables cognizance should be taken of the effect of changing exchange rates, particularly on an international comparison of costs.

Commercial Industries²

Output per man-hour for commercial industries declined in both countries in 1980, the decline being 0.8% in Canada and 0.3% in the United States. It is the third straight year that output per man-hour has shown a decline in the United States, while Canada showed modest increases of 0.5% in 1979 and 0.4% in 1978. The rate of increase of output per man-hour has been declining in both countries since 1976 when Canada showed an increase of 4.6% and the United States, 3.3%. In the past, Canada has shown higher rates of growth in output per man-hour than the United States, although the growth rate in both countries was notably higher in earlier years than for the most recent period. Over the past 33 years, the average annual rates of growth in output per man-hour have been 3.8% in Canada and 2.6% in the United States, over the last 15 years the respective rates were 2.9% for Canada and 1.7% for the United States and for the most recent five years they were 1.3% for Canada and 0.8% for the United States.

The increases in unit labour cost in 1980 were 10.5% in Canada and 10.3% in the United States. In 1979 the increases in unit labour cost were 7.5% in Canada and 10.4% in the United States. In 1980 the increases in average compensation were 9.6% in Canada and 10.0% in the United States, but a larger decrease in productivity in Canada resulted in a higher increase in unit labour costs than in the United States. For the longer run, Canada has experienced higher growth rates in both output per man-hour and compensation per man-hour. Unit labour cost can be calculated as the ratio of these two components and the growth in unit labour cost has been similar in the two countries. In the early 1960's the changes in unit labour cost were quite restrained, increasing only 0.5% from 1960 to 1964 in the United States and declining fractionally in Canada for the same period. From 1965 onwards, the unit labour cost started rising in both countries, and from 1965 to 1970, the rates of increase of unit labour cost were 4.8% in the United States and 3.9% in Canada. Then the inflationary pressure of the 1970's manifested itself and from 1971 to 1980, the rate of increase in unit labour cost more than doubled in Canada to 8.9%. The increase in the United States in the same period was 7.4%.

mesures peuvent subir les effets des différences de concepts et de techniques et d'un environnement économique dissimilable, en ce qui concerne les fluctuations conjoncturelles par exemple. On doit tenir compte de plusieurs variables, notamment de l'incidence des variations des taux de change lorsqu'on compare les coûts au niveau international.

Activités commerciales²

En 1980, la production par heure-homme dans les activités commerciales diminué dans les deux pays, soit de 0.8 % au Canada et de 0.3 % aux États-Unis. C'est la troisième année consécutive que la production par heure-homme fléchit aux États-Unis tandis que le Canada a connu de faibles augmentations de 0.5 % en 1979 et de 0.4 % en 1978. Le taux de croissance de la production par heure-homme est en baisse dans les deux pays depuis l'année 1976, durant laquelle le Canada a connu une hausse de 4.6 % et les États-Unis, une augmentation de 3.3 %. Par le passé, le Canada a accusé des taux de croissance de la production par heure-homme plus élevés que les États-Unis, bien que la croissance enregistrée dans ces deux pays ait été sensiblement plus élevée auparavant que durant les dernières années. Au cours des 33 dernières années, le taux de croissance annuel moyen de la production par heure-homme se chiffre à 3.8 % au Canada et à 2.6 % aux États-Unis; pour les 15 dernières années, ce taux est de 2.9 % au Canada et de 1.7 % aux États-Unis, et pour les cinq dernières, il est de 1.3 % au Canada et de 0.8 % aux États-Unis.

En 1980, les augmentations du coût unitaire de main-d'oeuvre s'établissent à 10.5 % au Canada et à 10.3 % aux États-Unis, alors qu'elles atteignaient 7.5 % au Canada et 10.4 % aux États-Unis en 1979. En 1980, les augmentations de la rémunération moyenne se situent à 9.6 % au Canada et à 10.0 % aux États-Unis, mais une baisse plus forte de la productivité au Canada s'est traduite par une hausse plus élevée du coût unitaire de main-d'oeuvre qu'aux États-Unis. En longue période, les taux de croissance de la production et de la rémunération par heure-homme ont été supérieurs au Canada. Le coût unitaire de main-d'oeuvre peut être calculé comme le rapport de ces deux éléments et son augmentation a été similaire dans les deux pays. Au début des années 60, les variations du coût unitaire de main-d'oeuvre ont été très limitées avec, de 1960 à 1964, une augmentation de seulement 0.5 % aux États-Unis et une baisse minime au Canada. À partir de 1965, le coût unitaire de main-d'oeuvre a commencé à s'élever dans les deux pays, avec des taux d'accroissement respectifs de 4.8 % et de 3.9 % aux États-Unis et au Canada pour la période allant de 1965 à 1970. Ensuite, lorsque se sont manifestées les tensions inflationnistes des années 1970, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre a plus que doublé au Canada pour atteindre 8.9 % entre 1971 et 1980. L'augmentation a été de 7.4 % aux États-Unis pour la même période.

² Private Business Sector in the United States is taken as equivalent to Commercial Industries in Canada.

² Le secteur privé américain est considéré comme équivalent aux activités commerciales du Canada.

TEXT TABLE II. Average Annual Per Cent Change – Productivity and Related Measures in Canada and United States

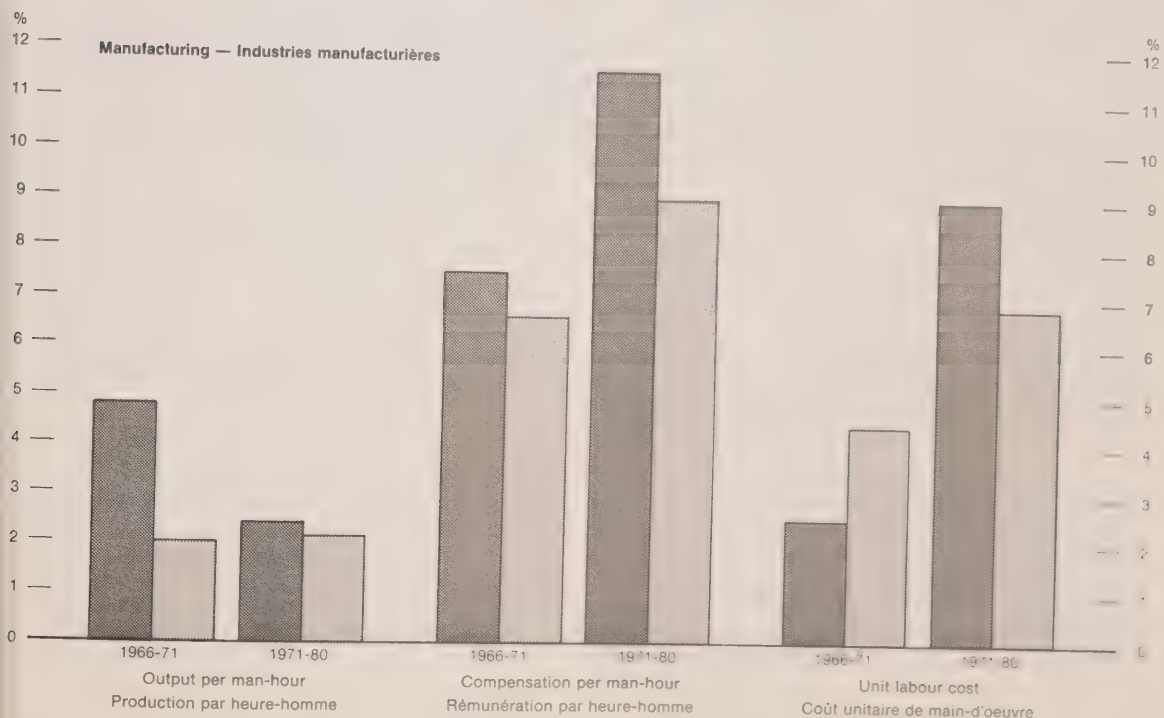
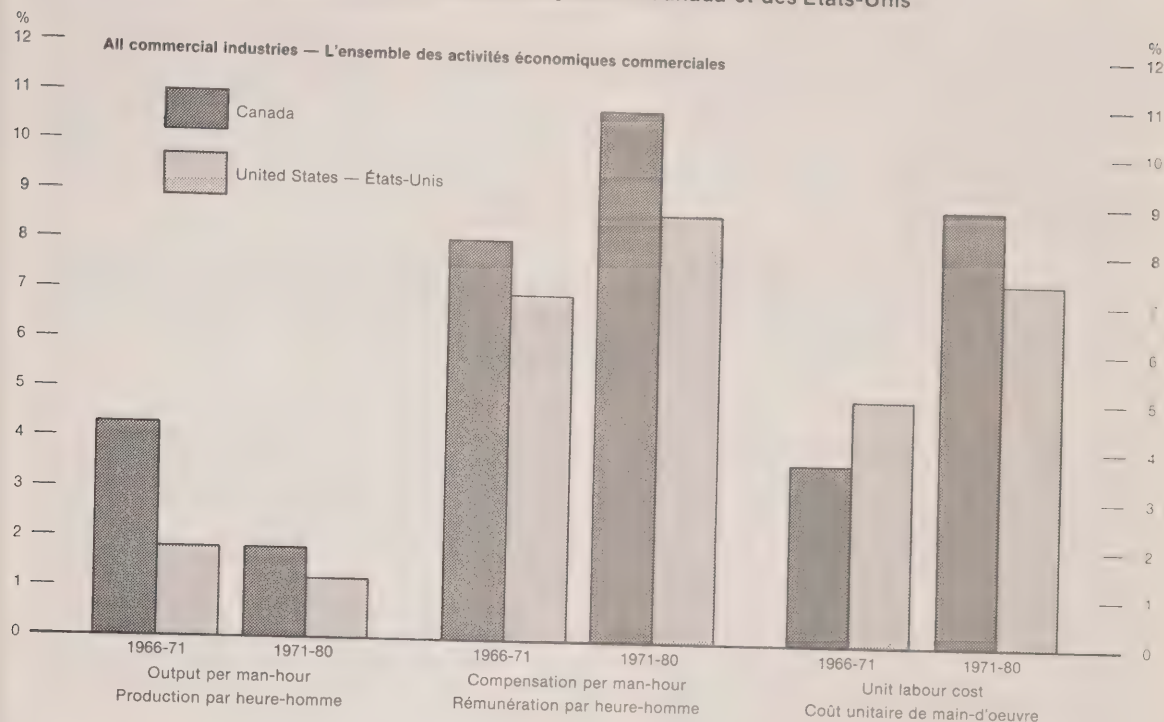
TABLEAU EXPLICATIF II. Variation annuelle moyenne en pourcentage – Productivité et mesures connexes au Canada et aux États-Unis

	1947-1980		1961-1971		1971-1980	
	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis
Commercial industries – Activités commerciales:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	3.8	2.6	4.2	2.8	1.8	1.2
Output – Production	5.0	3.5	5.8	4.2	4.1	3.1
Man-hours – Heures-hommes	1.1	0.9	1.5	1.3	2.2	1.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	3.4	3.3	2.9	3.0	8.9	7.4
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	7.3	6.0	7.2	5.9	10.8	8.7
Manufacturing industries – Industries manufacturières:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	4.0	2.7	4.4	2.7	2.4	2.1
Output – Production	5.0	3.6	6.3	4.6	3.1	3.0
Man-hours – Heures-hommes	1.0	0.9	1.9	1.9	0.7	0.9
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	2.7	2.8	1.9	2.1	9.0	6.8
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.8	5.6	6.3	4.9	11.6	9.0
	1977 and 1978		1978 and 1979		1979 and 1980	
	1977 et 1978		1978 et 1979		1979 et 1980	
	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis	Canada	United States États-Unis
Commercial industries – Activités commerciales:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	0.4	- 0.2	0.5	- 0.4	- 0.8	- 0.3
Output – Production	3.7	4.7	4.3	2.8	0.3	- 0.8
Man-hours – Heures-hommes	3.2	4.9	3.7	3.3	1.1	- 0.5
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	5.1	8.6	7.5	10.4	10.5	10.3
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	5.6	8.4	8.1	9.9	9.6	10.0
Manufacturing industries – Industries manufacturières:						
Output per man-hour – Production par heure-homme	1.6	0.9	1.7	1.0	- 1.9	- 0.4
Output – Production	5.1	5.4	4.7	3.1	- 3.2	- 4.6
Man-hours – Heures-hommes	3.4	4.4	2.9	2.1	- 1.3	- 4.1
Unit labour cost – Coût unitaire de main-d'oeuvre	5.0	7.3	8.3	8.6	12.4	11.1
Compensation per man-hour – Rémunération par heure-homme	6.7	8.2	10.2	9.7	10.2	10.5

Figure III

Canada — United States Comparisons, Average Annual Rate of Growth

Comparaisons des taux de croissance annuels moyens du Canada et des États-Unis



Manufacturing

Output per man-hour in manufacturing declined in both Canada and the United States in 1980. The declines are 1.9% in Canada and 0.4% in the United States. In 1979 output per man-hour had increased by 1.7% in Canada and 1.0% in the United States. In 1980 output also declined in both countries by 3.2% in Canada and 4.6% in the United States. In both cases it was the first decline in output since 1975. Man-hours declined by 1.3% in Canada and 4.1% in the United States.

In 1980 unit labour cost in manufacturing increased by 12.4% in Canada and 11.1% in the United States. Increases for 1979 were 8.3% for Canada and 8.6% for the United States.

Since 1947, output per man-hour in manufacturing has grown more rapidly in Canada (4.0%) than in the United States (2.7%). In the 1970's the rates of increase in output per man-hour in both countries were lower than during the previous decades. As for commercial industries above, compensation per man-hour has also grown more rapidly in Canada than in the United States, 6.8% compared to 5.6% for the period 1947 to 1980. However, higher productivity for Canada for most of this period more than provides an offset with the result that unit labour cost in Canada increased at a slightly lower rate, 2.7%, compared to 2.8% in the United States. For the period 1947 to 1961 the increases in unit labour cost were 2.3% in Canada and 3.1% in the United States; for 1961 to 1971 the difference narrowed considerably with unit labour cost increasing 1.9% in Canada and 2.1% in the United States. For the period after 1971, the figures were reversed with unit labour cost increasing by 9.0% in Canada and 6.8% in the United States.

Industries manufacturières

En 1980, la production par heure-homme dans les industries manufacturières baisse de 1.9 % au Canada et de 0.4 % aux États-Unis. En 1979, la production par heure-homme s'était accrue de 1.7 % au Canada et de 1.0 % aux États-Unis. En 1980, la production a également reculé dans les deux pays, soit de 3.2 % au Canada et de 4.6 % aux États-Unis. Dans les deux cas, il s'agissait de la première diminution de la production depuis 1975. Le nombre d'heures-hommes accuse une baisse de 1.3 % au Canada et de 4.1 % aux États-Unis.

En 1980, le coût unitaire de main-d'oeuvre dans les industries manufacturières accuse une hausse de 12.4 % au Canada et de 11.1 % aux États-Unis. En 1979, ces augmentations avaient été de 8.3 % pour le Canada et de 8.6 % pour les États-Unis.

Depuis 1947, la production par heure-homme a crû plus rapidement au Canada (4.0 %) qu'aux États-Unis (2.7 %). Au cours des années 70, le taux d'accroissement de la production par heure-homme dans les deux pays est inférieur à celui des décennies précédentes. Comme dans le cas des activités commerciales, la rémunération par heure-homme s'est accrue plus rapidement au Canada qu'aux États-Unis (6.8 % contre 5.6 %) entre 1947 et 1980. Toutefois, la productivité plus élevée au Canada pendant la plus grande partie de cette période a plus que compensé cette progression, et le résultat final est que le coût unitaire de main-d'oeuvre au Canada a augmenté à un rythme moins rapide, 2.7 %, contre 2.8 % aux États-Unis. De 1947 à 1961, l'augmentation du coût unitaire de main-d'oeuvre a été de 2.3 % au Canada et de 3.1 % aux États-Unis; pendant la période allant de 1961 à 1971, la différence entre les taux s'est considérablement réduite (1.9 % au Canada et 2.1 % aux États-Unis). Depuis 1971, la situation s'est inversée, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmentant de 9.0 % au Canada et de 6.8 % aux États-Unis.

ABOUT THE MEASURES

Productivity

In a general sense, a productivity index is a measure of the change in the efficiency of an economy in combining resources to produce its output. Ideally, all resources should be counted as inputs. At the present stage of development, only labour inputs are measured. There are numerous constraints to optimizing the efficiency of an economy. Not all economic activities lend themselves to improved productivity to the same degree. Many of the activities where productivity improvement is more difficult to achieve are desirable or even necessary. Labour skills and capital in place are inherited, and cannot easily be renewed in many cases. Yet improved productivity remains the key to higher real incomes per person.

The productivity measures presented are a ratio between output and labour input, in index number form. The level and rate of change of output are determined by a number of influences, of which labour time is only one, albeit an important one. Indexes of output per man-hour, or output per person, while serving many analytical uses, do not describe the sources of economic growth. Thus measured changes in output per unit of labour input are not necessarily attributable to the contribution of labour.

Output

The concept of output used in this report is constant price Gross Domestic Product at factor cost, by industry (Real Domestic Product by Industry), and is the summation of constant price output indexes for individual industries. The weights used to aggregate the industry measures over time are each industry's share of Gross Domestic Product in the base year. A more complete description of the concepts, sources and methods of the output indexes is found in *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-506).

The productivity measures pertain to commercial industries only. The output of noncommercial industries, because it is not normally marketed, presents some difficulties in measurement. The conventional measure of output for noncommercial industries is labour input or labour input plus depreciation. Such an approach does not yield a meaningful measurement of productivity.

LES MESURES

Productivité

Un indice de productivité, dans le sens large du terme, mesure la variation du degré d'efficacité avec lequel une économie combine ses ressources pour produire. Dans un système idéal, toutes les ressources devraient être prises en compte, mais actuellement seules les entrées de main-d'œuvre le sont. De nombreuses contraintes limitent le rendement optimal d'une économie. La productivité ne peut pas s'accroître dans la même mesure dans toutes les activités économiques et parmi elles, beaucoup sont jugées utiles et même nécessaires même s'il est difficile d'en accroître la productivité. La main-d'œuvre qualifiée et les équipements existants sont prédéterminés et ne peuvent pas être facilement renouvelés dans de nombreux cas. Pourtant, l'amélioration de la productivité demeure le facteur-clé de l'augmentation du revenu réel par tête.

Les mesures de la productivité présentées ici sont un ratio entre la production et l'entrée de main-d'œuvre, ratio exprimé sous la forme d'un nombre-indice. Le niveau et le taux de variation de la production sont déterminés par un certain nombre de facteurs, dont la durée du travail n'en est qu'un, mais qui est important. Les indices de la production par heure-homme, ou la production par personne, même s'ils ont de nombreuses utilisations analytiques, ne décrivent pas les causes de la croissance économique. Par conséquent, les variations mesurées de la production par unité d'entrée de main-d'œuvre ne sont pas nécessairement attribuables à l'apport de la main-d'œuvre.

Production

Le concept de production retenu dans cet ouvrage est le produit intérieur brut au coût des facteurs exprimé en dollars constants, par industrie (produit intérieur réel par industrie); c'est la somme des indices de la production en dollars constants pour chaque activité économique. Les coefficients de pondération utilisés dans l'agrégation des mesures des activités économiques pour une période donnée correspondent à l'apport de chaque industrie au produit intérieur brut de l'année de base. Le lecteur trouvera une description plus complète des principes, sources et méthodes relatifs aux indices de la production dans la publication *Indexes of Real Domestic Product by Industry* (n° 61-506 au catalogue).

Les mesures de la productivité portent uniquement sur les activités commerciales. En effet, la production des activités non commerciales est difficile à mesurer justement parce qu'elle n'est normalement pas commercialisée. Aussi la façon courante de mesurer la production des activités non commerciales est-elle de calculer l'entrée de main-d'œuvre, ou l'entrée de main-d'œuvre plus l'amortissement, mais une telle méthode ne permet pas d'obtenir une mesure valable de la productivité.

Labour Input

In principle, labour input should cover all labour services expended to bring about a given output. This report presents two measures of labour service: persons employed, and man-hours worked. Neither of these measures, however, take into account the changing quality of labour input.

"Persons employed" denote all persons engaged in the production of output, including paid and own-account workers, working employers and unpaid family workers.

"Man-hours worked" are the sum of man-hours spent at the place of employment by persons employed, and therefore differ from a measure of "man-hours paid" by excluding time used on vacation, holiday, illness, accident, etc.

Labour Compensation

Labour compensation is a measure of the value of labour services engaged in the production process. It includes all payments in cash or in kind by domestic producers to persons employed as remuneration for work, including wages, salaries and supplementary labour income of paid workers; plus an imputed labour income for self-employed workers. Statistics of labour compensation in this report represent the most comprehensive labour cost data available for all industries at the present time since they include both cash payments and supplements, and cover all persons employed for gain.

The estimation of a value of labour services of self-employed persons is essentially arbitrary. The only measured production of self-employed persons is net income of unincorporated business, which is a mixture of returns to labour and to other factors of production. The basis of the imputation is the assumption that the value of labour of an hour of a self-employed person's working time is the same as the value of an hour of an average paid worker in the same industry division. This recognizes that labour services are essentially contracted for on a time basis, and a measure of labour compensation should not reflect returns on investment or to risk-taking.

Unpaid family workers, while not directly recompensed for their services, are not a free resource, and their contribution is subsumed in the net income of the firm where they are employed. However no labour income is imputed to unpaid family workers. There is no valid basis for measuring the value of their services, and it is judged that less error is generated

Entrée de main-d'oeuvre

En théorie, l'entrée de main-d'oeuvre devrait englober tous les services de la main-d'oeuvre employés pour obtenir une production donnée. Cette publication présente deux mesures de ce genre de services: les personnes occupées et les heures-hommes travaillées. Toutefois, aucune de ces mesures ne prend en compte l'évolution qualitative de la main-d'oeuvre utilisée.

Les "personnes occupées" sont toutes celles qui participent à la production d'un bien, y compris les travailleurs rémunérés et les travailleurs pour compte propre, les employeurs actifs et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Les "heures-hommes travaillées" se présentent comme la somme des heures-hommes que les personnes occupées ont passées au travail, et elles diffèrent par conséquent des "heures-hommes rémunérées" puisqu'elles ne prennent pas en compte la durée des vacances, des congés, des maladies, des accidents, etc.

Rémunération du travail

La rémunération du travail mesure la valeur des services de la main-d'oeuvre entrant dans le processus de production. Elle comprend tous les paiements en espèces ou en nature versés par les producteurs canadiens aux personnes occupées au titre de la rémunération du travail; ceci comprend les salaires, les traitements et le revenu supplémentaire du travail des travailleurs rémunérés, ainsi qu'un revenu fictif du travail dans le cas des travailleurs autonomes. Les statistiques de la rémunération du travail présentées ici constituent à l'heure actuelle les données sur le coût de main-d'oeuvre les plus complètes pour l'ensemble des activités économiques, puisqu'elles comprennent les paiements en espèces et les suppléments, et portent sur toutes les personnes occupées touchant une rémunération.

L'estimation de la valeur des services de main-d'oeuvre est essentiellement arbitraire dans le cas des travailleurs autonomes. Le revenu net des entreprises non constituées en sociétés, qui combine revenu du travail et revenu d'autres facteurs de production, représente la seule mesure de la production des travailleurs autonomes. L'imputation repose sur l'hypothèse que la valeur d'une heure de travail d'un travailleur autonome est égale à la valeur d'une heure de travail d'un travailleur rémunéré (au taux moyen) de la même division d'activité économique. Cela suppose que les services de main-d'oeuvre sont essentiellement retenus sur une base temporelle et que la mesure de la rémunération du travail ne doit pas refléter la rémunération du capital investi et de l'esprit d'entreprise.

Les travailleurs familiaux non rémunérés ne constituent pas une ressource gratuite même s'ils ne reçoivent pas de rémunération directe pour leurs services, et leur contribution est comprise dans le revenu net de l'entreprise qui les emploie. Toutefois, aucun revenu du travail n'est imputé aux travailleurs familiaux non rémunérés. En effet, il n'existe pas de base valable qui permette de mesurer la valeur de leurs

by their exclusion from measures of labour compensation than by imputing labour income to them at the same rate as paid workers. The number of unpaid family workers is insignificant in most industries.

Real Labour Compensation

The real value over time of changes in labour compensation is affected by changes in prices. There are two ways of viewing price changes as they relate to labour compensation. In one way, the employed person is selling a service, his labour, to a buyer, the employer. In theory the problem of pricing this labour service is similar to pricing other services. Changes in quality such as better training or greater experience can be noted and adjusted for. In practice such measures of price change do not now exist. Average wages reflect changing skills and shifts to better paying employers as well as changes in rates of pay. The second idea suggested by the term real compensation concerns the changing purchasing power of a person's income, and could be measured by a price index reflecting the changing costs of goods and services that the income earner purchases. The Consumer Price Index would appear to be such a measure, and has been used in this manner. It does, however, have limitations as a deflator for labour compensation: the expenditure patterns of the target group for the CPI may differ significantly from that of persons employed in a particular industry or sector; the CPI measures the changing prices of a fixed basket of goods, and thus may not reflect changes in the "cost of living" for other time periods; it does not allow for changes in income taxes; it is not appropriate for that portion of personal income which is saved. In spite of these limitations, the CPI can be used as an adjustment factor to approximate movements in real wages.

Unit Labour Cost

Unit labour cost is the ratio of labour compensation to real output. It is a measure of the cost of labour per unit of real output. Unit labour cost can also be obtained as the ratio of average compensation to productivity; thus, unit labour cost will increase when average compensation grows more rapidly than productivity.

Time Series in Index Form

All time series are expressed in index form.

services et l'on estime que ne pas en tenir compte dans les mesures de la rémunération du travail engendre moins d'erreurs que leur imputer un revenu du travail au même taux que les travailleurs rémunérés. Le nombre de travailleurs familiaux non rémunérés est négligeable dans la plupart des activités économiques.

Rémunération réelle du travail

Les variations des prix agissent dans le temps sur la valeur réelle des variations de la rémunération du travail. Il y a deux façons de considérer la relation entre les variations de prix et la rémunération du travail. Il y a d'abord la personne occupée qui vend un service, son travail, à un acheteur, l'employeur. En théorie, le problème de la fixation d'un prix à ce service est semblable à la fixation du prix d'autres services. Il est possible de relever les changements qualitatifs, comme une meilleure formation ou une expérience plus grande, et d'apporter les ajustements nécessaires. Dans la pratique, ces mesures des variations des prix n'existent pas à l'heure actuelle. Les salaires moyens tiennent compte de l'évolution des qualifications professionnelles et du déplacement vers des employeurs qui payent mieux, ainsi que des variations des taux de rémunération. La deuxième idée qui se dégage du terme "rémunération réelle" se rapporte à l'évolution du pouvoir d'achat du revenu d'une personne, et qu'on pourrait mesurer par l'indice de prix qui prend en compte l'évolution des coûts des biens et des services achetés par une personne gagnant un revenu. Il semblerait que l'indice des prix à la consommation réponde à cette définition, et il a servi à cette fin. Il ne constitue cependant pas un indice de déflation parfait de la rémunération du travail: les régimes de dépenses du groupe – cible pour l'IPC peuvent être très différents de ceux des personnes occupées dans une activité économique ou un secteur particulier; l'IPC mesure l'évolution des prix d'un panier de biens déterminé, et ne donne donc pas nécessairement une idée des changements du "coût de la vie" pour d'autres périodes; il ne tient pas compte des variations de l'impôt sur le revenu et ne s'applique pas à la portion du revenu personnel qui est épargnée. En dépit de ces limites, l'IPC peut être utilisé comme facteur de correction pour fournir une approximation des mouvements des salaires réels.

Coût unitaire de main-d'oeuvre

Le coût unitaire de main-d'oeuvre est le rapport de la rémunération du travail à la production réelle. Il mesure le coût de main-d'oeuvre par unité réelle de production. On peut aussi le calculer comme le rapport de la rémunération moyenne à la productivité. Dans cette hypothèse, le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente lorsque la rémunération moyenne croît plus rapidement que la productivité.

Séries chronologiques indicielles

Toutes ces séries chronologiques sont sous forme indicelle.

Productivity Index. The basic formula of productivity used throughout this report may be expressed as follows:

$$\text{Productivity index} = \frac{\text{Real output index}}{\text{Labour input index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Where P is the index of labour productivity, and Q and L are constant price output (Real Domestic Product) and the volume of labour input respectively, at the appropriate level of aggregation, and the subscripts o and t refer to the base year and any other year.

Unit Labour Cost Index. Similarly, the index of unit labour cost may be expressed as follows:

$$\text{Unit labour cost index} = \frac{\text{Labour compensation index}}{\text{Real output index}} \times 100$$

or, in algebraic form:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

The unit labour cost index can also be expressed as a ratio of the average labour compensation index to the productivity index. That is:

$$\begin{aligned} U_t &= \frac{\text{Average labour compensation index}}{\text{Productivity index}} \times 100 \\ &= \left[\left(\frac{C_t}{L_t} \div \frac{C_o}{L_o} \right) \times 100 \right] \div \left[\left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100 \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{L_t} \times \frac{L_o}{C_o} \times \frac{Q_o}{Q_t} \times \frac{L_t}{L_o} \right] \times 100 \\ &= \left[\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right] \times 100 \end{aligned}$$

Where U is the unit labour cost index, C is labour compensation; Q and L and the subscripts were defined above.

Productivity in Relation to Unit Labour Cost and Average Labour Compensation. The definitions of P, Q, L, U and C were given above, but expressed here as absolutes.

Indice de productivité. La formule fondamentale pour la productivité, celle qui sera utilisée tout au long de la présente publication, peut s'écrire sous la forme suivante:

$$\text{Indice de productivité} = \frac{\text{Indice de la production réelle}}{\text{Indice de l'entrée de main-d'oeuvre}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

$$P_t = \left(\frac{Q_t}{Q_o} \div \frac{L_t}{L_o} \right) \times 100$$

Où P est l'indice de productivité, et Q et L sont la production en prix constants (produit intérieur réel) et le volume de l'entrée de main-d'oeuvre respectivement, au niveau d'agrégation correspondant. Les indices o et t se rapportent à l'année de base et à une autre année quelconque.

Indice du coût unitaire de main-d'oeuvre. De même, on peut mettre l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre sous la forme suivante:

$$\text{Indice du coût unitaire de main d'oeuvre} = \frac{\text{Indice de la rémunération du travail}}{\text{Indice de la production réelle}} \times 100$$

ou, sous forme algébrique:

$$U_t = \left(\frac{C_t}{C_o} \div \frac{Q_t}{Q_o} \right) \times 100$$

L'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre peut aussi être exprimé comme le rapport de l'indice de la rémunération moyenne du travail à l'indice de la productivité. Soit:

$$U_t = \frac{\text{Indice de la rémunération moyenne du travail}}{\text{Indice de productivité}} \times 100$$

Où U est l'indice du coût unitaire de main-d'oeuvre, C la rémunération du travail; Q et L et les indices attachés aux symboles ont été définis plus haut.

La productivité par rapport au coût unitaire de main-d'oeuvre et à la rémunération moyenne du travail. On a défini P, Q, L, U et C plus haut, mais ici, ces symboles représentent des valeurs absolues.

If W is denoted as average labour compensation, then by definition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \text{ or} \\ U &= W/P \end{aligned}$$

The growth in these variables can be presented as

$$\begin{aligned} P_t &= P_o (1 + p)^n \\ W_t &= W_o (1 + w)^n \\ U_t &= U_o (1 + u)^n \end{aligned}$$

Where the lower case letters refer to the rates of growth and the subscripts o and t and superscript n refer to time. P_o , W_o and U_o represent the values in the initial year o and P_t , W_t and U_t represent the values of P , W and U in the year t with n being the time interval in years between the year t and the year o . In the year t :

$$U_t = W_t / P_t$$

Substituting the preceding three relationships into the above equation yields

$$U_o (1 + u)^n = \frac{W_o (1 + w)^n}{P_o (1 + p)^n}$$

which simplifies to

$$U_o (1 + u)^n = U_o \left[\frac{1 + w}{1 + p} \right]^n$$

$$1 + u = \frac{1 + w}{1 + p}$$

$$u = \frac{w - p}{1 + p}$$

Thus the growth rate in unit labour cost is inversely related to the productivity growth rate. The last equation can be expressed as

$$p = \frac{w - u}{1 + u}$$

If unit labour cost grows more quickly than average labour compensation, the productivity growth rate is negative.

Absolute Values

All time series in this report are presented in index number form. This form emphasizes relative change as the objective in constructing the productivity and related cost measures. These indexes are constructed from absolute values for persons employed, man-hours, Real Domestic Product and labour compensation and there is some interest in the absolute values underlying these indexes.

Text Tables III and IV give the absolute values underlying the indexes for the years 1971 and 1975.

Si on dénote aussi la rémunération moyenne du travail par W , alors par définition:

$$\begin{aligned} P &= Q/L \\ W &= C/L \\ U &= C/Q \text{ ou} \\ U &= W/P \end{aligned}$$

La croissance de ces variables peut s'écrire de la façon suivante

$$\begin{aligned} P_t &= P_o (1 + p)^n \\ W_t &= W_o (1 + w)^n \\ U_t &= U_o (1 + u)^n \end{aligned}$$

Où les minuscules désignent les taux de croissance, les indices o et t et l'exposant n désignent le temps. P_o , W_o et U_o représentent les valeurs en l'année initiale o et P_t , W_t et U_t , les valeurs de P , W et U en l'année t , n étant l'intervalle de temps en années entre l'année t et l'année o . En l'année t :

$$U_t = W_t / P_t$$

La substitution des trois relations précédentes dans l'équation ci-dessus donne

$$U_o (1 + u)^n = \frac{W_o (1 + w)^n}{P_o (1 + p)^n}$$

qui se ramène à

$$U_o (1 + u)^n = U_o \left[\frac{1 + w}{1 + p} \right]^n$$

$$1 + u = \frac{1 + w}{1 + p}$$

$$u = \frac{w - p}{1 + p}$$

Donc, le taux de croissance du coût unitaire de main-d'oeuvre est inversement proportionnel au taux de croissance de la productivité. La dernière équation peut s'écrire sous la forme

$$p = \frac{w - u}{1 + u}$$

Si le coût unitaire de main-d'oeuvre augmente plus rapidement que la rémunération moyenne du travail, le taux de croissance de la productivité est négatif.

Valeurs absolues

Les séries chronologiques de la présente publication figurent toutes sous la forme de nombres-indices. Cette formule permet de faire de la variation relative l'objectif à poursuivre lorsque l'on construit des mesures de la productivité et des coûts connexes. Ces indices sont établis à partir des valeurs absolues sur les personnes occupées, les heures-hommes, le produit intérieur réel et la rémunération du travail, valeurs absolues qui présentent elles-mêmes un certain intérêt.

Les tableaux explicatifs III et IV présentent les valeurs absolues qui ont servi au calcul des indices de 1971 et 1975;

TEXT TABLE III. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1971¹

TABLEAU EXPLICATIF III. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1971¹

	Output ²	Persons employed	Man-hours	Labour compensation
	Production ²	Personnes employées	Heures-hommes	Rémunération du travail
	\$'000,000	'000	'000,000	\$'000,000
All commercial industries - Ensemble des activités économiques commerciales	68,006	5,963	11,729	44,308
Commercial nonagricultural industries - Activités commerciales non agricoles	65,310	5,453	10,427	42,629
Commercial goods-producing industries - Activités commerciales productrices de biens	33,536	2,892	5,914	22,694
Commercial nonagricultural goods-producing industries - Activités commerciales non agricoles productrices de biens	30,841	2,382	4,611	21,015
Commercial service-producing industries - Activités commerciales productrices de services	34,469	3,071	5,815	21,614
Agriculture	2,696	510	1,303	1,679
Manufacturing - Industries manufacturières	19,041	1,639	3,162	13,182
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) - Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	11,800	743	1,449	7,834
	Output per person	Output per man-hour	Compensation per person	Compensation per man-hour
	Production par personne	Production par heure-homme	Rémunération par personne	Rémunération par heure-homme
	dollars			Unit labour cost
				Coût unitaire de main-d'oeuvre
All commercial industries - Ensemble des activités économiques commerciales	11,405	5.80	7,431	3.78
Commercial nonagricultural industries - Activités commerciales non agricoles	11,977	6.26	7,818	4.09
Commercial goods-producing industries - Activités commerciales productrices de biens	11,597	5.67	7,848	3.84
Commercial nonagricultural goods-producing industries - Activités commerciales non agricoles productrices de biens	12,947	6.69	8,822	4.56
Commercial service-producing industries - Activités commerciales productrices de services	11,225	5.93	7,039	3.72
Agriculture	5,288	2.07	3,293	1.29
Manufacturing - Industries manufacturières	11,620	6.02	8,044	4.17
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) - Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	15,873	8.14	10,538	5.40

¹ For sources, see Appendix I.

¹ Pour la référence, voir l'appendice I.

² See Gross Domestic Product by Industry (Catalogue 61-213)

² Voir Produit intérieur brut par industrie (n° 61-213 au catalogue)

TEXT TABLE IV. Values of Productivity and Unit Labour Cost, 1975¹

TABLEAU EXPLICATIF IV. Valeurs de la productivité et du coût unitaire de main-d'oeuvre, 1975¹

	Output ²	Persons employed	Man-hours	Labour compensation
	Production ²	Personnes employées	Heures-hommes	Rémunération du travail
	\$'000,000	'000	'000,000	\$'000,000
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	83,107	6,880	13,006	77,937
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	80,331	6,375	11,746	75,633
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	38,261	3,122	6,221	39,019
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	35,485	2,617	4,960	36,715
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	44,846	3,758	6,786	38,918
Agriculture	2,776	505	1,260	2,304
Manufacturing – Industries manufacturières	22,122	1,762	3,322	21,624
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	13,362	855	1,639	15,091
	Output per person	Output per man-hour	Compensation per person	Compensation per man-hour
	Production par personne	Production par heure-homme	Rémunération par personne	Rémunération par heure-homme
	dollars			Unit labour cost
				Coût unitaire de main-d'oeuvre
All commercial industries – Ensemble des activités économiques commerciales	12,080	6.39	11,328	5.99
Commercial nonagricultural industries – Activités commerciales non agricoles	12,602	6.84	11,865	6.44
Commercial goods-producing industries – Activités commerciales productrices de biens	12,255	6.15	12,498	6.27
Commercial nonagricultural goods-producing industries – Activités commerciales non agricoles productrices de biens	13,560	7.15	14,030	7.40
Commercial service-producing industries – Activités commerciales productrices de services	11,935	6.61	10,357	5.74
Agriculture	5,495	2.20	4,561	1.83
Manufacturing – Industries manufacturières	12,555	6.66	12,272	6.51
Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) – Autres activités commerciales productrices de biens (sauf l'agriculture et les industries manufacturières)	15,631	8.15	17,653	9.21

¹ For sources, see Appendix I.

¹ Pour la référence, voir l'appendice I.

² See Gross Domestic Product by Industry (Catalogue 61-213)

² Voir Produit intérieur brut par industrie (n° 61-213 au catalogue)

Absolute values are given for two years, and this reflects discontinuities in the absolute values as a time series. The break in the series results from the introduction of the Revised Labour Force Survey in 1975. Several changes were introduced with the Revised Labour Force Survey — the age for labour force participation was raised from 14 to 15 years; a revised and more precise questionnaire was introduced; the sample was based on demographic characteristics from the 1971 Census of population; multiple job holders were identified.³ An analysis of the magnitude of these changes suggested that it is not reasonable to link the historical series to the levels of employment and hours, by industry, revealed by the revised survey; that is, it cannot be assumed that relationship between the former and revised surveys for 1975 applied proportionately to all preceding years. Thus for the series influenced by the Labour Force Survey, there are two absolute values in 1975.

As noted, the former and the revised labour force surveys were run in parallel in 1975. Thus an overlap is provided, and a continuous series can readily be constructed in index number form.

There are also some discontinuities in 1975 in the labour series derived from Estimates of Employees. Some refinements were introduced into the industrial classification of these data in 1977 and these adjustments were carried back to 1975. Here again there are two values for 1975, the data as published and the adjusted data. The adjustments are described in Appendix I, Sources of Data.

To calculate the absolute values corresponding to the published indexes, the following procedure can be followed:

(1) For the years 1946 - 1975

$$\frac{\text{Indice}}{100} \times 1971 \text{ value from Text Table III}$$

(2) For the years 1975 and following

$$\frac{\text{Indice}}{\text{Indice for 1975}} \times 1975 \text{ value from Text Table IV}$$

There are some caveats to be observed in the use of absolutes, and these account in part for the choice of an index number presentation. The measurement of employment, output, etc., is subject to some, usually indeterminate, margin of error. While such statistical error will have some effect on measures of relative change, it can be expected that, both for individual sectors and their aggregations, the effect of such error will be more serious when intersectoral comparisons of absolute levels are attempted. Further

ces valeurs sont données pour deux ans, ce qui traduit les ruptures de continuité dans les valeurs absolues des séries chronologiques, notamment du fait de la refonte de l'enquête sur la population active en 1975. La nouvelle enquête sur la population active a en effet subi plusieurs modifications; on a augmenté l'âge requis pour devenir actif, qui est passé de 14 à 15 ans; on a adopté un nouveau questionnaire plus précis; on a fondé l'échantillon sur les caractéristiques démographiques tirées du recensement de la population de 1971; on a identifié les personnes qui cumulent des emplois³. Du fait de l'ampleur de ces modifications, il serait déraisonnable de relier les séries chronologiques aux données de la nouvelle enquête sur les niveaux de l'emploi et de la durée du travail selon la branche d'activité; autrement dit, on ne peut pas supposer que les rapports établis pour 1975 entre l'ancienne et la nouvelle enquête s'appliquent à toutes les années précédentes. Aussi existe-t-il deux valeurs absolues en 1975 pour les séries concernées par l'enquête sur la population active.

L'ancienne et la nouvelle enquête sur la population active ont donc été menées parallèlement en 1975. Le chevauchement qui en résulte permet de construire facilement une série continue sous la forme de nombres-indices.

La série statistique tirée de Estimations du nombre de salariés comprend aussi des ruptures de continuité en 1975; en effet, des raffinements ont été apportés en 1977 à la classification de ces données par secteur d'activité, et les ajustements consécutifs ont été effectués rétroactivement à 1975 (ces ajustements sont décrits à l'appendice I: Source des données). Il y a donc, ici aussi, deux valeurs pour l'année 1975, les données publiées et les données corrigées.

On peut calculer les valeurs absolues correspondant aux indices publiés de la façon suivante:

(1) Pour les années 1946-1975

$$\frac{\text{Indice}}{100} \times \text{valeur de 1971 d'après le tableau explicatif III}$$

(2) Pour 1975 et les années suivantes

$$\frac{\text{Indice}}{\text{Indice pour 1975}} \times \text{valeur de 1975 d'après le tableau explicatif IV}$$

Il faut utiliser la valeur absolue avec une certaine réserve, ce qui explique le choix de l'utilisation de nombres-indices. La mesure de l'emploi, de la production, etc., est sujette à une certaine marge d'erreur, généralement indéterminée. Même si cette erreur statistique influe sur les mesures de la variation relative, il faut prévoir que ses effets sur les secteurs individuels et leurs agrégations prendront davantage d'ampleur au moment d'établir les comparaisons intersectorielles de niveau absolu. De plus, il existe des différences appréciables dans les facteurs institutionnels influant sur les groupes

³ Papers explaining the revisions to the labour force survey and analysing their impact are available on request from Labour Force Survey Division, Statistics Canada.

³ Des documents expliquent les modifications apportées à l'enquête sur la population active et en analysent les effets; on peut se les procurer sur demande auprès de la Division de l'enquête sur la population active de Statistique Canada.

there are marked differences in the institutional factors affecting the industry groupings presented, factors such as the level of investment in and the rate of return on fixed capital, and at the present stage of statistical development these factors are not accounted for. It is also worth noting that the relative values of output, because they are adjusted for price change, can change depending on the choice of the base year. Prices do not always change by the same amount, or even necessarily in the same direction, and the choice of a different base year would yield different relative prices for output.

d'activités, notamment le niveau des investissements en immobilisations et leur taux de rendement; en l'état actuel de la statistique, on ne peut pas tenir compte de ces facteurs. Il y a lieu également de signaler que les valeurs relatives de la production peuvent varier, puisqu'elles sont ajustées pour tenir compte des variations de prix, en fonction du choix de l'année de base. Les prix ne varient pas toujours d'un montant égal ou n'évoluent pas nécessairement dans une seule direction et le choix d'une année de base différente donnerait des prix relatifs dissemblables pour la production.

TABLE 1. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1946-80TABLEAU 1. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.4	68.7	83.6	13.9	42.8	35.2	20.2	16.6	47.1
1947	31.3	71.8	85.4	17.3	43.6	36.7	24.1	20.2	55.2
1948	32.5	73.0	86.8	19.3	44.5	37.4	26.4	22.2	59.3
1949	33.3	74.0	87.3	20.3	45.0	38.2	27.5	23.3	61.1
1950	35.7	73.8	85.3	22.2	48.4	41.8	30.1	26.0	62.3
1951	38.5	75.7	86.9	25.9	50.9	44.3	34.2	29.8	67.3
1952	41.3	76.3	87.1	28.1	54.1	47.4	36.9	32.3	68.1
1953	43.0	76.7	87.5	30.1	56.1	49.1	39.2	34.3	69.9
1954	42.1	76.1	86.5	30.2	55.3	48.7	39.7	34.9	71.8
1955	46.8	77.0	86.8	32.2	60.8	53.9	41.8	37.1	68.7
1956	51.0	80.0	90.0	36.1	63.7	56.7	45.1	40.1	70.8
1957	51.1	81.3	90.3	38.9	62.9	56.6	47.8	43.0	76.1
1958	51.9	78.9	87.0	39.2	65.8	59.6	49.7	45.0	75.5
1959	54.6	80.2	88.3	41.2	68.1	61.9	51.4	46.7	75.5
1960	55.8	79.9	87.4	43.1	69.8	63.9	54.0	49.4	77.3
1961	57.0	80.1	86.6	44.4	71.1	65.8	55.4	51.3	77.9
1962	61.1	82.1	88.7	46.8	74.4	68.9	57.1	52.8	76.7
1963	64.6	83.9	90.0	49.6	77.0	71.8	59.1	55.1	76.7
1964	69.3	86.8	92.6	53.6	79.8	74.9	61.7	57.9	77.3
1965	74.6	90.5	97.7	59.2	82.4	77.9	65.4	61.9	79.4
1966	79.8	92.6	97.7	66.3	85.3	81.6	70.8	67.8	83.0
1967	82.1	95.3	99.0	72.4	86.2	82.9	76.0	73.2	88.2
1968	86.7	95.4	97.9	77.2	90.9	88.6	80.9	78.8	89.0
1969	92.3	98.4	100.0	85.5	93.8	92.3	87.0	85.5	92.7
1970	94.1	98.3	99.0	91.5	95.7	95.1	93.1	92.4	97.2
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.6	103.3	102.5	111.1	103.2	104.0	107.6	108.4	104.2
1973	116.0	108.4	107.6	129.6	107.0	107.8	119.5	120.4	111.7
1974	121.7	113.9	112.3	154.6	106.9	108.4	135.6	137.5	126.8
1975	122.2	115.1	112.6	177.9	106.2	108.5	154.6	157.9	145.5
1976	128.9	116.7	113.5	203.8	110.4	113.5	174.6	179.5	158.1
1977	133.0	119.4	114.3	223.4	111.4	116.4	187.1	195.5	167.9
1978	137.9	122.8	117.9	243.3	112.3	116.9	198.1	206.3	176.5
1979	143.8	128.0	122.3	272.9	112.3	117.5	213.1	223.1	189.8
1980	144.2	130.0	123.7	302.4	110.9	116.6	232.5	244.5	209.7

TABLE 2. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
ALL COMMERCIAL INDUSTRIES, 1961-80TABLEAU 2. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ENSEMBLE DES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.2	2.4	2.4	5.5	4.6	4.7	3.0	3.0	-1.6
1962-63	5.7	2.2	1.4	5.8	3.5	4.2	3.5	4.3	0.1
1963-64	7.3	3.5	2.9	8.0	3.6	4.3	4.4	5.0	0.7
1964-65	7.6	4.2	3.4	10.6	3.3	4.0	6.1	6.9	2.7
1965-66	7.0	3.3	2.1	11.9	3.5	4.7	8.3	9.6	4.6
1966-67	2.9	1.8	1.3	9.3	1.1	1.6	7.3	7.9	6.2
1967-68	5.6	0.1	-1.1	6.6	5.5	6.9	6.5	7.8	0.9
1968-69	5.6	0.1	-1.1	10.8	3.2	4.2	7.5	8.4	4.1
1969-70	6.5	3.2	-1.1	7.0	2.0	3.0	7.0	8.1	4.9
1970-71	6.3	2.0	1.7	9.3	4.5	5.2	7.4	8.2	2.9
1971-72	6.6	3.3	2.5	11.1	3.2	4.0	7.6	8.4	4.2
1972-73	8.8	5.0	5.0	16.6	3.7	3.7	11.1	11.1	7.2
1973-74	4.9	5.0	4.3	19.1	-0.1	0.6	13.4	14.2	13.5
1974-75	0.4	1.1	0.3	15.2	-0.7	0.1	14.0	14.8	14.7
1975-76	5.5	1.4	0.8	14.6	4.0	4.6	13.0	13.7	8.6
1976-77	3.2	2.3	0.6	9.6	0.9	2.6	7.1	8.9	6.2
1977-78	3.7	2.8	3.2	8.9	0.8	0.4	5.9	5.6	5.1
1978-79	4.3	4.3	3.7	12.2	0.0	0.5	7.6	8.1	7.5
1979-80	0.3	1.6	1.1	10.8	-1.2	-0.8	9.1	9.6	10.5

(1) GROSS DOMESTIC PRODUCT IN CONSTANT PRICES - PRODUIT INTERIEUR BRUT EN PRIX CONSTANTS

TABLE 3. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1946-80

TABLEAU 3. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.1	53.1	61.8	12.7	51.0	43.9	23.9	20.6	46.9
1947	29.5	57.7	66.5	15.5	51.1	44.3	26.9	23.4	52.7
1948	30.5	59.5	68.6	17.8	51.2	44.5	29.9	26.0	58.5
1949	31.7	60.8	69.3	19.1	52.1	45.8	31.4	27.5	60.1
1950	33.9	61.9	69.5	20.3	54.8	48.7	32.9	29.3	60.0
1951	36.2	65.4	72.9	23.8	55.4	49.6	36.4	32.6	65.7
1952	38.1	66.9	74.2	26.3	57.0	51.3	39.3	35.5	69.1
1953	40.4	68.0	75.0	28.5	59.4	53.8	41.9	37.9	70.5
1954	40.8	67.0	73.2	28.8	60.9	55.8	43.0	39.3	70.5
1955	44.8	69.1	75.1	30.6	64.9	59.7	44.3	40.7	68.2
1956	49.1	73.1	79.7	34.5	67.1	61.6	47.2	43.3	70.3
1957	50.1	75.1	81.2	37.2	66.7	61.7	49.5	45.8	74.2
1958	50.4	73.1	78.7	37.5	69.0	64.1	51.4	47.7	74.5
1959	53.5	74.8	80.6	39.9	71.5	66.3	53.3	49.5	74.6
1960	54.6	74.9	80.2	41.7	72.9	68.1	55.7	52.1	76.5
1961	56.5	75.1	79.7	43.1	75.2	70.9	57.3	54.1	76.2
1962	60.2	77.7	82.7	45.7	77.5	72.8	58.8	55.2	75.8
1963	63.4	79.9	84.6	48.4	79.4	74.9	60.6	57.2	76.4
1964	68.6	83.4	88.3	52.5	82.2	77.7	63.0	59.5	76.5
1965	74.1	88.1	92.9	58.4	84.1	79.8	66.3	62.9	78.8
1966	79.0	92.3	96.2	65.6	85.6	82.1	71.1	68.2	83.0
1967	82.2	93.9	97.4	71.6	87.5	84.4	76.3	73.5	87.2
1968	86.8	94.3	96.8	76.5	92.1	89.7	81.1	79.0	88.1
1969	92.3	97.7	99.4	85.0	94.4	92.9	86.9	85.5	92.1
1970	94.3	98.1	98.9	91.3	96.1	95.4	93.0	92.3	96.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.4	104.1	103.7	111.5	103.1	103.5	107.1	107.5	103.8
1973	116.8	110.0	109.5	129.6	106.2	106.7	117.8	118.4	111.0
1974	123.0	115.8	114.5	154.8	106.2	107.5	133.7	135.3	125.8
1975	123.0	117.0	114.6	178.4	105.1	107.3	152.5	155.6	145.1
1976	129.7	119.1	116.1	204.3	109.0	111.7	171.6	175.9	157.5
1977	133.8	122.1	117.5	223.5	109.6	113.9	183.1	190.2	167.1
1978	139.0	125.6	121.5	242.7	110.6	114.4	193.2	199.6	174.6
1979	145.6	131.2	126.2	272.9	111.0	115.4	208.0	216.3	187.4
1980	145.8	133.5	128.2	303.1	109.2	113.7	227.1	236.4	207.9

TABLE 4. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL INDUSTRIES, 1961-80

TABLEAU 4. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	6.5	3.3	3.8	6.0	3.1	2.7	2.6	2.1	-0.5
1962-63	5.3	2.8	2.3	6.1	2.5	2.9	3.1	3.6	0.7
1963-64	8.2	4.4	4.3	8.5	3.5	3.7	3.8	4.0	0.2
1964-65	8.0	5.6	5.3	11.2	2.3	2.7	5.3	5.7	3.0
1965-66	6.6	4.8	3.6	12.3	1.8	2.9	7.2	8.5	5.4
1966-67	4.1	1.7	1.2	9.2	2.2	2.8	7.3	7.9	4.9
1967-68	5.6	0.4	-0.7	6.7	5.3	6.3	6.4	7.4	1.1
1968-69	6.3	3.7	2.7	11.1	2.5	3.6	7.2	8.2	4.5
1969-70	2.2	0.4	-0.5	7.4	1.8	2.7	7.0	7.9	5.1
1970-71	6.0	1.9	1.1	9.6	4.1	4.8	7.5	8.3	3.3
1971-72	7.4	4.1	3.7	11.5	3.1	3.5	7.1	7.5	3.8
1972-73	8.8	5.6	5.5	16.2	3.0	3.1	10.0	10.1	6.4
1973-74	5.3	5.3	4.5	19.5	0.0	0.7	13.5	14.3	13.4
1974-75	0.0	1.0	0.2	15.2	-1.0	-0.2	14.0	15.1	15.3
1975-76	5.4	1.7	1.3	14.5	3.7	4.1	12.5	13.0	8.6
1976-77	3.2	2.6	1.2	9.4	0.6	2.0	6.7	8.1	6.1
1977-78	3.9	2.9	3.4	8.6	0.9	0.4	5.5	4.9	4.5
1978-79	4.7	4.4	3.8	12.4	0.4	0.9	7.7	8.3	7.3
1979-80	0.1	1.8	1.6	11.1	-1.6	-1.5	9.2	9.3	11.0

TABLE 5. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-80TABLEAU 5. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	28.8	96.7	115.0	15.6	29.8	25.0	16.2	13.6	54.3
1947	30.5	99.3	114.7	20.9	30.7	26.6	21.1	18.2	68.6
1948	32.1	99.7	115.2	23.0	32.2	27.9	23.1	20.0	71.8
1949	32.7	100.4	115.1	23.7	32.6	28.4	23.6	20.6	72.6
1950	35.4	99.1	111.6	26.7	35.7	31.7	26.9	23.9	75.4
1951	38.8	100.9	113.1	31.6	38.4	34.3	31.3	28.0	81.5
1952	42.1	100.0	111.4	33.8	42.1	37.8	33.9	30.4	80.4
1953	43.7	99.5	111.5	35.6	43.9	39.2	35.8	31.9	81.4
1954	41.8	97.5	108.9	34.9	42.9	38.4	35.8	32.0	83.4
1955	47.3	99.8	108.1	37.1	48.5	43.8	38.1	34.3	78.4
1956	51.9	99.2	107.9	44.1	51.8	47.6	44.5	40.9	85.8
1957	51.4	99.2	107.9	44.1	51.8	47.6	44.5	40.9	85.8
1958	52.2	93.8	101.5	43.4	55.6	51.4	46.3	42.8	83.2
1959	54.7	94.4	102.1	45.1	57.9	53.6	47.8	44.2	82.5
1960	55.9	92.9	99.8	46.9	60.2	56.0	50.4	47.0	83.8
1961	56.5	91.7	97.3	47.2	61.6	58.0	51.5	48.5	83.6
1962	61.8	93.1	99.0	49.8	66.4	62.4	53.5	50.3	80.6
1963	65.7	94.2	99.5	52.4	69.7	66.0	55.6	52.7	79.8
1964	70.2	97.0	101.8	56.8	72.4	69.0	58.6	55.8	80.9
1965	76.0	99.8	104.0	62.9	76.1	73.0	63.0	60.4	82.7
1966	82.1	101.7	105.4	70.5	80.7	77.9	69.3	66.9	85.9
1967	82.8	101.9	104.7	75.9	81.2	79.1	74.5	72.5	91.7
1968	88.0	100.9	102.9	80.2	87.2	85.5	79.4	77.9	91.1
1969	93.4	102.0	103.3	87.6	91.6	90.5	85.9	84.8	93.8
1970	94.2	99.4	100.1	91.9	94.7	94.1	92.4	91.8	97.6
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	105.2	101.1	100.4	109.2	104.1	104.8	108.1	108.8	103.8
1973	114.9	105.1	104.6	129.2	109.3	109.8	122.9	123.5	112.5
1974	117.6	107.8	106.9	153.2	109.1	110.1	142.0	143.3	130.2
1975	114.1	106.5	105.1	175.5	107.1	108.6	162.8	165.1	152.0
1976	120.3	107.2	105.3	197.9	112.2	114.2	184.6	187.9	164.5
1977	122.6	106.6	103.4	216.6	115.1	118.6	203.3	209.5	176.6
1978	125.4	108.1	104.9	233.7	116.0	119.5	216.2	222.8	186.4
1979	129.7	112.5	109.0	260.0	115.3	119.0	231.1	238.5	200.4
1980	127.7	111.6	107.4	283.0	114.4	118.9	253.6	263.5	221.7

TABLE 6. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-80TABLEAU 6. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.4	1.5	1.7	5.5	7.8	7.6	4.0	3.8	-3.5
1962-63	6.3	1.2	0.5	5.2	5.0	5.8	4.0	4.7	-1.0
1963-64	6.8	2.9	2.3	8.3	3.9	4.5	5.3	5.9	1.4
1964-65	8.3	3.0	2.2	10.7	5.1	5.8	7.5	8.3	2.2
1965-66	8.0	1.9	1.3	12.2	6.0	6.7	10.1	10.8	3.9
1966-67	0.9	0.2	-0.7	7.6	0.6	1.5	7.4	8.4	6.7
1967-68	6.3	-1.0	-1.7	5.6	7.4	8.1	6.6	7.4	-0.7
1968-69	6.1	1.1	0.3	9.3	5.0	5.8	8.1	8.9	2.9
1969-70	6.2	-2.5	-3.0	4.9	3.4	4.0	7.6	8.2	4.0
1970-71	6.2	0.6	-0.1	8.8	5.6	6.3	8.2	8.9	2.5
1971-72	5.2	1.1	0.4	9.2	4.1	4.8	8.1	8.8	3.8
1972-73	9.2	4.0	4.1	18.3	5.0	4.8	13.8	13.6	8.3
1973-74	2.3	2.6	2.2	18.6	-0.2	0.3	15.5	16.0	15.8
1974-75	-3.0	-1.2	-1.7	13.3	-1.8	-1.4	14.6	15.2	16.8
1975-76	5.4	0.6	0.2	14.1	4.8	5.2	13.4	13.9	8.2
1976-77	1.9	-0.6	-1.8	9.5	2.6	3.9	10.1	11.5	7.4
1977-78	2.3	1.4	1.4	7.9	0.8	0.8	6.4	6.4	5.5
1978-79	3.4	4.1	4.0	11.3	-0.6	-0.4	6.9	7.0	7.5
1979-80	-1.5	-0.8	-1.5	8.9	-0.8	-0.1	9.8	10.5	10.6

(1) GROSS DOMESTIC PRODUCT IN CONSTANT PRICES - PRODUIT INTERIEUR BRUT EN PRIX CONSTANTS

TABLE 7. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-80

TABLEAU 7. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	24.5	67.1	74.4	13.4	36.5	32.9	20.0	18.0	54.8
1947	26.9	72.9	80.3	17.7	36.9	33.5	24.2	22.0	65.7
1948	28.5	74.6	82.1	20.4	38.2	34.7	27.4	24.9	71.6
1949	29.6	75.8	82.2	21.4	39.1	36.0	28.3	26.1	72.5
1950	32.0	77.2	83.3	23.2	41.5	38.4	30.1	27.9	72.6
1951	34.7	82.7	88.8	27.8	42.0	39.1	33.6	31.3	80.1
1952	36.4	83.6	89.0	30.6	43.6	40.9	36.6	34.4	84.0
1953	39.2	84.4	90.2	32.8	46.5	43.5	38.9	36.4	83.7
1954	39.4	81.1	85.0	32.3	48.6	46.4	39.9	38.0	82.1
1955	43.8	83.6	87.5	34.2	52.4	50.1	40.9	39.1	78.2
1956	48.5	88.2	92.6	38.8	55.0	52.4	44.0	41.9	80.0
1957	49.6	88.8	92.2	41.1	55.8	53.8	46.3	44.6	82.9
1958	49.5	83.7	86.7	40.4	59.1	57.1	48.3	46.6	81.6
1959	52.7	85.3	88.7	42.8	61.8	59.4	50.2	48.2	82.7
1960	53.6	84.2	87.0	44.3	63.7	61.6	52.7	51.0	81.2
1961	55.6	82.7	84.7	44.7	67.2	65.7	54.0	52.8	80.4
1962	60.0	85.3	88.3	47.6	70.1	67.9	55.9	53.9	79.4
1963	63.3	87.1	90.1	50.3	72.6	70.3	57.7	55.9	79.5
1964	69.1	91.3	94.7	54.9	75.7	73.0	60.2	58.0	79.5
1965	75.2	96.3	100.0	61.5	78.1	75.2	63.9	61.5	81.7
1966	80.8	100.7	104.1	69.5	80.2	77.6	69.1	66.8	86.1
1967	83.2	100.3	102.7	74.6	83.0	81.0	74.4	72.7	89.7
1968	88.2	99.7	101.8	79.0	88.5	86.6	79.3	77.6	89.5
1969	93.7	101.4	102.6	86.6	92.4	91.3	85.4	84.4	92.4
1970	94.7	99.3	100.2	91.5	95.4	94.5	92.2	91.4	96.6
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	106.7	102.5	102.6	109.8	104.0	104.0	107.1	107.1	103.0
1973	116.4	108.0	107.9	129.2	107.8	107.9	119.6	119.7	110.9
1974	120.1	111.0	110.3	154.0	108.2	107.0	138.7	139.5	128.2
1975	115.1	109.2	107.5	174.2	105.4	107.0	159.5	162.1	151.4
1976	121.2	110.5	108.7	198.4	109.7	111.5	179.5	182.4	163.6
1977	123.4	110.0	107.6	216.5	112.2	114.7	196.8	201.2	175.4
1978	126.6	111.3	109.3	231.6	113.7	115.8	208.1	211.9	183.0
1979	132.3	116.3	113.8	259.0	113.7	116.2	222.6	227.5	195.7
1980	129.6	115.5	113.0	283.2	112.3	114.7	245.3	250.6	218.5

TABLE 8. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL NONAGRICULTURAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-80

TABLEAU 8. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES NON AGRICOLES PRODUCTRICES DE BIENS, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	7.9	3.1	4.3	6.6	4.8	3.3	3.4	2.2	-1.2
1962-63	5.5	2.2	2.0	5.6	3.1	3.5	3.4	3.5	0.1
1963-64	9.2	4.7	5.1	9.1	4.3	3.8	4.2	3.9	-0.0
1964-65	8.8	5.5	5.6	11.9	3.2	3.0	6.1	6.0	2.9
1965-66	7.4	4.6	4.1	13.1	2.7	3.2	8.1	8.7	5.3
1966-67	3.0	-0.4	-1.3	7.3	3.5	4.4	7.8	8.8	-0.2
1967-68	6.0	-0.6	-0.9	5.8	6.6	6.9	6.5	6.8	3.2
1968-69	6.2	1.7	0.8	9.7	4.4	5.4	7.8	8.8	4.6
1969-70	1.1	-2.1	-2.4	5.7	3.2	3.5	7.9	8.2	3.5
1970-71	5.6	0.7	-0.2	9.3	4.8	5.8	8.5	9.5	7.7
1971-72	6.7	2.5	2.6	9.8	4.0	4.0	7.1	7.1	15.6
1972-73	9.1	5.3	5.2	17.6	3.7	3.7	11.7	11.8	18.1
1973-74	3.2	2.8	2.3	19.2	0.4	0.4	15.9	16.5	8.1
1974-75	-4.2	-1.6	-2.6	13.1	-2.6	-1.7	15.0	16.1	7.2
1975-76	5.3	1.2	1.1	13.9	4.1	4.2	12.5	12.6	4.3
1976-77	1.8	-0.5	-1.1	9.1	2.3	2.9	9.6	10.3	7.0
1977-78	2.6	1.2	1.6	7.0	1.3	1.0	5.7	5.3	11.6
1978-79	4.5	4.5	4.2	11.8	0.0	0.3	7.0	7.3	11.6
1979-80	-2.0	-0.8	-0.7	9.3	-1.2	-1.3	10.2	10.2	11.6

TABLE 9. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1946-80TABLEAU 9. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	29.8	42.3	51.7	12.0	70.4	57.6	28.3	23.2	40.2
1947	32.1	46.0	55.6	13.5	69.9	57.8	29.3	24.2	42.0
1948	32.7	47.9	57.9	15.3	68.3	56.5	32.0	26.5	46.8
1949	34.0	49.2	59.0	16.8	69.1	57.6	34.1	28.4	49.3
1950	35.8	50.0	58.6	17.5	71.6	61.0	35.1	29.9	49.0
1951	37.8	51.9	60.3	19.9	72.8	62.7	38.3	33.0	52.6
1952	39.9	54.0	62.4	22.2	73.9	63.9	41.0	35.5	55.5
1953	41.6	55.3	63.1	24.3	75.2	66.0	43.9	38.5	58.3
1954	42.2	56.1	63.8	25.3	75.3	66.2	45.2	39.7	60.0
1955	45.7	57.8	65.2	27.0	79.1	70.1	46.7	41.4	59.1
1956	49.2	61.4	69.4	30.3	80.1	70.9	49.4	43.7	61.6
1957	50.4	64.5	72.5	33.4	78.2	69.6	51.7	46.0	66.2
1958	51.0	64.8	72.3	34.8	78.7	70.5	53.6	48.1	68.2
1959	54.1	66.8	74.3	37.1	81.0	72.9	55.6	50.0	68.6
1960	55.4	67.7	74.8	39.2	81.8	74.1	58.0	52.5	70.8
1961	57.5	69.2	75.7	41.5	83.1	76.0	59.9	54.8	72.2
1962	60.5	71.7	78.2	43.7	84.3	77.3	61.0	55.9	72.3
1963	63.5	74.2	80.3	46.6	85.6	79.1	62.8	58.0	73.3
1964	68.2	77.3	83.2	50.2	88.2	82.0	64.9	60.3	73.6
1965	73.1	81.8	87.3	55.4	89.4	83.7	67.8	63.5	75.8
1966	77.3	85.8	90.0	61.8	90.0	85.9	72.0	68.7	79.9
1967	81.4	89.0	93.2	68.7	91.4	87.3	77.2	73.8	84.4
1968	85.5	90.1	92.8	74.0	94.9	92.1	82.2	79.8	86.6
1969	91.0	94.9	96.8	83.4	95.9	94.0	87.8	86.2	91.6
1970	94.0	97.2	97.8	91.0	96.7	96.1	93.7	93.0	96.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	108.0	105.3	104.7	113.1	102.5	103.2	107.3	108.1	104.7
1973	117.1	111.6	110.8	130.0	105.0	105.7	116.5	117.4	111.0
1974	125.7	119.5	117.7	155.7	105.2	106.8	130.2	132.2	123.9
1975	130.1	123.1	120.3	182.5	105.7	108.2	148.3	151.7	140.3
1976	137.3	125.7	122.0	210.0	109.2	112.6	167.1	172.2	153.0
1977	143.1	131.5	125.4	230.4	108.7	114.1	175.1	183.7	161.1
1978	150.1	136.8	131.4	253.5	109.7	114.2	185.3	192.9	168.9
1979	157.5	142.8	136.1	286.5	110.3	115.8	200.6	210.5	181.9
1980	160.3	147.6	140.5	322.7	108.6	114.1	218.7	229.8	201.4

TABLE 10. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
COMMERCIAL SERVICE-PRODUCING INDUSTRIES, 1961-80TABLEAU 10. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE SERVICES, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.2	3.6	3.3	5.4	1.4	1.7	1.7	2.0	0.1
1962-63	5.0	3.4	2.6	6.5	1.5	2.3	2.9	3.8	1.5
1963-64	7.4	4.2	3.7	7.7	3.0	3.7	3.4	3.9	0.3
1964-65	7.2	5.8	4.9	10.5	1.4	2.1	4.5	5.3	3.1
1965-66	5.7	5.0	3.1	11.5	0.7	2.6	6.2	8.1	5.4
1966-67	5.3	3.7	3.6	11.3	1.6	1.6	7.3	7.4	5.7
1967-68	5.0	1.2	-0.4	7.7	3.8	5.5	6.4	8.2	2.5
1968-69	6.4	5.4	4.3	12.6	1.1	2.1	6.9	8.0	5.8
1969-70	3.3	2.4	1.1	9.2	0.8	2.2	6.6	8.0	5.7
1970-71	6.4	2.9	2.2	9.8	3.4	4.1	6.8	7.5	3.3
1971-72	8.0	5.3	4.7	13.1	2.5	3.2	7.3	8.1	4.7
1972-73	8.4	5.9	5.8	15.0	2.4	2.4	8.6	8.6	6.0
1973-74	7.3	7.1	6.3	19.7	0.2	1.0	11.8	12.7	11.6
1974-75	3.5	3.0	2.2	17.2	0.5	1.3	13.9	14.7	13.3
1975-76	5.5	2.1	1.4	15.1	3.3	4.1	12.7	13.5	9.1
1976-77	4.2	4.6	2.8	9.7	-0.5	1.3	4.8	6.7	5.3
1977-78	4.9	4.0	4.8	10.0	0.9	0.1	5.8	5.0	4.9
1978-79	4.9	4.4	3.6	13.0	0.5	1.4	8.3	9.1	7.7
1979-80	1.8	3.4	3.2	12.7	-1.5	-1.5	9.0	9.1	10.7

(1) GROSS DOMESTIC PRODUCT IN CONSTANT PRICES - PRODUIT INTERIEUR BRUT EN PRIX CONSTANTS

TABLE 11. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1946-80

TABLEAU 11. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	63.5	235.1	258.6	43.1	27.0	24.6	18.3	16.7	67.9
1947	59.6	222.4	236.2	61.6	26.8	25.2	27.7	26.1	103.4
1948	61.6	217.3	232.6	55.8	28.4	26.5	25.7	24.0	90.6
1949	58.0	215.5	231.3	52.5	26.9	25.1	24.4	22.7	90.5
1950	63.4	201.8	211.8	70.0	31.4	29.9	34.7	33.1	110.5
1951	72.4	186.1	198.9	79.3	38.9	36.4	42.6	39.9	109.5
1952	88.6	176.6	190.6	74.5	50.2	46.5	42.2	39.1	84.1
1953	81.0	170.1	187.2	70.1	47.6	43.3	41.2	37.4	86.5
1954	62.2	174.0	193.5	66.8	35.7	32.1	38.4	34.5	107.4
1955	76.8	162.3	180.9	73.0	47.3	42.5	44.9	40.3	95.0
1956	81.6	153.8	172.7	77.0	53.0	47.2	50.1	44.6	94.4
1957	68.6	147.5	163.6	81.5	46.5	41.9	55.3	49.8	118.8
1958	76.1	141.1	154.0	81.0	53.9	49.4	57.4	52.6	106.5
1959	73.7	137.2	149.3	74.7	53.7	49.4	54.5	50.0	101.4
1960	77.1	133.8	145.1	78.6	57.6	53.1	58.8	54.2	102.0
1961	66.8	133.6	142.2	78.8	50.0	47.0	59.6	56.4	94.6
1962	81.6	129.5	136.8	77.2	63.0	59.6	62.0	59.4	86.3
1963	91.5	127.3	132.9	78.9	71.9	68.9	65.0	63.2	97.0
1964	82.8	123.6	127.1	80.3	67.0	65.2	68.9	67.8	94.1
1965	85.3	116.5	118.4	80.3	73.2	72.1	77.9	75.4	85.8
1966	96.7	106.5	110.0	83.0	90.8	87.9	88.9	89.0	111.5
1967	78.9	109.7	111.6	92.1	71.9	70.7	83.9	82.5	116.7
1968	85.2	106.9	106.8	95.0	79.7	79.8	88.9	89.0	111.5
1969	90.6	104.9	105.5	99.9	86.3	85.9	95.2	94.7	110.3
1970	89.0	100.2	99.9	96.8	88.8	89.1	96.6	97.0	108.8
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	88.7	94.3	92.8	101.8	94.0	95.5	108.0	109.7	114.9
1973	96.9	91.5	92.9	129.5	105.9	104.3	141.5	139.4	133.6
1974	89.5	92.9	94.6	143.1	96.3	94.6	154.1	151.3	159.9
1975	103.0	94.1	96.5	164.0	109.5	106.7	174.4	169.9	159.3
1976	109.3	91.9	93.2	193.6	119.0	117.3	210.6	207.7	177.0
1977	113.9	90.9	88.6	221.5	125.3	128.5	243.7	249.9	194.5
1978	111.1	93.0	89.2	266.8	119.6	124.5	287.1	299.0	240.1
1979	100.2	94.9	92.0	277.9	105.6	108.9	293.0	302.2	277.5
1980	105.5	93.7	87.6	283.7	112.6	120.5	302.7	323.8	268.8

TABLE 12. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
AGRICULTURE, 1961-80

TABLEAU 12. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AGRICULTURE, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	22.2	-3.1	-3.7	-2.0	26.0	26.8	1.1	1.8	-19.8
1962-63	12.1	-1.7	-2.9	2.2	14.1	15.6	4.0	5.3	-8.8
1963-64	-9.5	-2.9	-4.4	1.8	-6.8	-5.4	4.8	6.4	12.5
1964-65	3.0	-5.7	-6.8	-0.1	9.3	10.6	6.0	7.3	-3.0
1965-66	13.4	-8.6	-7.1	3.4	24.0	21.9	13.1	11.2	-8.8
1966-67	-18.4	3.0	1.5	10.9	-20.8	-19.6	7.8	9.3	36.0
1967-68	8.0	-2.5	-4.4	3.2	10.8	12.9	5.9	8.0	-4.4
1968-69	6.3	-1.8	-1.2	5.1	8.3	7.6	7.1	6.4	-1.1
1969-70	-1.8	-4.5	-5.4	-3.1	2.9	3.7	1.5	2.4	-1.3
1970-71	12.4	-0.2	0.1	3.3	12.6	12.2	3.5	3.1	-8.1
1971-72	-11.3	-5.7	-7.2	1.8	-6.0	-4.5	8.0	9.7	14.9
1972-73	9.2	-2.9	0.1	27.1	12.7	9.2	31.0	27.0	16.3
1973-74	-7.6	1.5	1.8	10.5	-9.1	-9.3	8.9	8.6	19.7
1974-75	15.1	1.3	2.1	14.6	13.7	12.8	13.2	12.3	-0.4
1975-76	6.1	-2.3	-3.5	18.0	8.7	9.9	20.8	22.2	11.1
1976-77	4.2	-1.1	-4.9	14.4	5.3	9.5	15.7	20.3	9.9
1977-78	-2.5	2.3	0.7	20.5	-4.5	-3.1	17.8	19.7	23.5
1978-79	-9.8	2.1	3.1	4.2	-11.7	-12.5	2.1	1.0	15.0
1979-80	5.3	-1.2	-4.7	2.1	6.6	10.7	3.3	7.1	-3.1

TABLE 13. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1946-80TABLEAU 13. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	27.6	69.0	75.9	14.2	40.0	36.4	20.6	18.8	51.6
1947	30.2	73.9	80.2	18.5	40.9	37.6	25.1	23.1	61.3
1948	31.5	75.4	82.3	21.5	41.8	38.3	28.4	26.1	68.1
1949	32.4	76.6	82.1	22.6	42.3	39.5	29.5	27.5	69.8
1950	34.5	77.4	82.1	24.2	44.6	42.0	31.3	29.5	70.1
1951	37.5	82.1	85.8	28.6	45.7	43.7	34.8	33.3	76.3
1952	38.9	84.1	86.7	31.7	46.3	44.9	37.7	36.6	81.5
1953	41.7	86.6	89.8	34.5	48.1	46.4	39.8	38.4	82.7
1954	40.8	82.7	84.2	34.2	49.3	48.5	41.3	40.6	83.7
1955	44.7	84.7	86.6	36.3	52.8	51.6	42.8	41.9	81.1
1956	48.9	88.3	90.9	40.1	55.4	53.8	45.5	44.1	82.1
1957	48.8	88.7	90.1	42.4	55.0	54.1	47.9	47.1	87.0
1958	47.9	84.2	85.6	42.4	56.9	56.0	50.4	49.5	88.5
1959	51.4	85.1	87.1	44.8	60.4	59.0	52.6	51.4	87.1
1960	52.3	84.3	85.6	46.3	62.1	61.1	54.9	54.1	88.5
1961	54.4	83.6	84.4	46.9	65.1	64.4	56.1	55.5	86.1
1962	59.4	85.8	87.6	50.1	69.2	67.8	58.3	57.1	84.3
1963	63.4	88.0	90.1	53.3	72.1	70.4	60.6	59.2	84.1
1964	69.5	92.0	94.6	58.1	75.6	73.5	63.2	61.4	83.6
1965	75.8	96.7	99.4	64.1	78.4	76.2	66.3	64.5	84.6
1966	81.5	101.3	103.4	71.9	80.5	78.9	71.0	69.6	89.2
1967	83.9	101.7	103.1	77.2	82.5	81.4	75.9	74.9	92.0
1968	89.1	101.0	102.5	82.4	88.3	86.9	81.6	80.4	92.4
1969	95.8	102.9	104.1	89.9	93.1	92.0	87.3	86.4	93.8
1970	94.5	100.6	101.2	94.0	94.0	93.4	93.5	92.9	99.5
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	107.7	103.1	103.2	110.6	104.5	104.4	107.2	107.2	102.6
1973	119.1	107.8	107.2	126.7	110.4	111.0	117.5	118.1	106.4
1974	123.4	110.0	108.7	148.7	112.2	113.5	135.2	136.8	120.5
1975	116.2	107.5	105.1	164.0	108.0	110.6	152.6	156.2	141.2
1976	123.1	108.0	105.6	188.4	114.0	116.5	174.5	178.4	153.1
1977	125.5	105.8	103.6	205.0	118.6	121.2	193.7	198.0	163.3
1978	131.9	109.2	107.1	226.2	120.8	123.1	207.2	211.2	171.5
1979	138.1	113.2	110.2	256.5	122.0	125.2	226.6	232.7	185.8
1980	133.7	111.9	108.9	279.2	119.5	122.8	249.6	256.5	208.8

TABLE 14. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
MANUFACTURING, 1961-80TABLEAU 14. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
INDUSTRIES MANUFACTURIERES, 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	9.2	2.7	3.8	6.8	6.3	5.3	4.0	3.0	-2.2
1962-63	6.7	2.5	2.8	6.6	4.2	3.8	4.0	3.6	-0.2
1963-64	9.6	4.5	5.0	9.0	4.9	4.4	4.2	3.8	-0.6
1964-65	9.1	5.2	5.1	10.3	3.7	3.7	4.9	5.0	1.2
1965-66	7.5	4.7	4.0	12.1	2.7	3.5	7.1	7.8	4.3
1966-67	2.9	0.4	-0.2	7.4	2.5	3.2	7.0	7.7	4.3
1967-68	6.2	-0.7	-0.6	6.7	7.0	6.8	7.4	7.3	0.4
1968-69	7.5	2.0	1.5	9.1	5.4	5.9	7.0	7.5	1.5
1969-70	-1.4	-2.3	-2.8	4.6	1.0	1.5	7.1	7.6	6.0
1970-71	5.8	-0.6	-1.2	6.4	6.4	7.1	6.9	7.6	0.5
1971-72	7.7	3.1	3.2	10.6	4.5	4.4	7.2	7.2	2.6
1972-73	10.6	4.5	4.0	14.6	5.6	6.3	9.6	10.2	3.7
1973-74	3.6	2.0	1.4	17.4	1.6	2.3	15.1	15.8	13.3
1974-75	-5.8	-2.2	-3.4	10.3	-3.7	-2.6	12.9	14.2	17.2
1975-76	5.9	0.4	0.5	14.9	5.6	5.3	14.4	14.2	8.4
1976-77	1.9	-2.0	-2.0	8.8	4.0	4.0	11.0	11.0	6.7
1977-78	5.1	3.2	3.4	10.3	1.9	1.6	6.9	6.7	5.0
1978-79	4.7	3.7	2.9	13.4	1.0	1.7	9.4	10.2	8.3
1979-80	-3.2	-1.2	-1.3	8.8	-2.0	-1.9	10.1	10.2	12.4

(1) GROSS DOMESTIC PRODUCT IN CONSTANT PRICES - PRODUIT INTERIEUR BRUT EN PRIX CONSTANTS

TABLE 15. INDEXES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1946-80

TABLEAU 15. INDICES DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1946-80
(1971=100)

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1946	20.3	62.8	71.3	12.1	32.3	28.5	19.3	17.0	59.6
1947	22.5	70.9	80.5	16.2	31.7	27.9	22.9	20.2	72.2
1948	24.4	72.7	81.6	18.7	33.6	29.9	25.7	22.9	76.5
1949	25.8	74.0	82.6	19.5	34.9	31.2	26.4	23.6	75.6
1950	28.6	76.7	85.9	21.6	37.3	33.3	28.1	25.1	75.4
1951	30.8	84.0	95.5	26.4	36.7	32.3	31.5	27.7	85.9
1952	33.1	82.4	94.3	28.7	40.2	35.1	34.8	30.4	86.7
1953	35.8	79.4	91.0	30.0	45.1	39.4	37.8	33.0	83.7
1954	37.8	77.4	86.7	29.3	48.8	43.6	37.8	33.7	77.4
1955	42.8	81.2	89.4	30.8	52.7	47.9	37.9	34.5	72.0
1956	48.2	88.1	96.1	36.5	54.7	50.1	41.5	38.0	75.8
1957	51.0	89.1	96.7	38.9	57.2	52.7	43.7	40.2	76.3
1958	52.1	82.8	89.2	37.1	63.0	58.4	44.8	41.6	71.2
1959	54.7	85.7	92.3	39.4	63.9	59.3	46.0	42.7	72.0
1960	56.0	83.9	90.0	41.0	66.7	62.2	48.9	45.6	73.3
1961	57.6	80.9	85.2	41.0	71.2	67.6	50.7	48.2	71.3
1962	60.9	84.0	89.8	43.6	72.5	67.8	51.8	48.5	71.5
1963	63.1	85.4	90.1	45.2	73.9	70.1	53.0	50.2	71.7
1964	68.4	89.7	94.8	49.5	76.2	72.1	55.2	52.2	72.4
1965	74.0	95.2	101.3	57.0	77.7	73.0	59.9	56.3	77.0
1966	79.3	99.4	105.7	65.6	79.8	75.0	66.0	62.0	82.7
1967	81.8	97.2	101.9	70.3	84.2	80.3	72.3	69.0	85.9
1968	86.6	96.8	100.3	73.3	89.5	86.4	75.7	73.1	84.6
1969	89.9	97.9	99.4	81.1	91.8	90.4	82.8	81.6	90.2
1970	94.9	96.5	98.0	87.3	98.3	96.9	90.5	89.1	92.0
1971	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1972	104.9	101.2	101.3	108.6	103.7	103.6	107.3	107.2	103.5
1973	112.2	108.4	109.3	133.4	103.5	102.6	123.1	122.0	118.9
1974	114.7	113.3	113.9	162.9	101.2	100.7	143.7	143.0	142.0
1975	113.2	112.9	112.8	191.3	100.3	100.4	169.5	169.6	169.0
1976	118.3	116.0	115.5	215.1	102.0	102.4	185.4	186.2	181.8
1977	120.0	119.0	116.4	235.7	100.8	103.1	198.1	202.6	196.4
1978	118.1	116.0	114.1	240.9	101.8	103.5	207.6	211.2	204.0
1979	123.1	123.2	121.7	263.3	99.9	101.1	213.7	216.4	214.0
1980	123.0	123.3	122.0	290.1	99.8	100.8	235.3	237.7	235.8

TABLE 16. ANNUAL PERCENTAGE CHANGES OF LABOUR PRODUCTIVITY AND UNIT LABOUR COST,
OTHER COMMERCIAL GOODS-PRODUCING INDUSTRIES (EX AGRICULTURE & MANUFACTURING), 1961-80

TABLEAU 16. VARIATIONS ANNUELLES EN POURCENTAGE DE LA PRODUCTIVITE ET DU COUT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE,
AUTRES ACTIVITES ECONOMIQUES COMMERCIALES PRODUCTRICES DE BIENS (EX: AGRICULTURE & INDUSTRIES MANUFACTURIERES), 1961-80

YEAR	OUTPUT(1)	PERSONS EMPLOYED	MAN- HOURS	LABOUR COMPENSATION	OUTPUT PER PERSON	OUTPUT PER MAN-HOUR	COMPENSATION PER PERSON	COMPENSATION PER MAN-HOUR	UNIT LABOUR COST
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--
ANNEE	PRODUCTION(1)	PERSONNES OCCUPEES	HEURES- HOMMES	REMUNERATION DU TRAVAIL	PRODUCTION PAR PERSONNE	PRODUCTION PAR HEURE- HOMME	REMUNERATION PAR PERSONNE	REMUNERATION PAR HEURE- HOMME	COUT UNITAIRE DE MAIN- D'OEUVRE
1961-62	5.7	3.9	5.4	6.1	1.8	0.3	2.2	0.7	0.4
1962-63	3.6	1.6	0.3	3.9	1.9	3.4	2.3	3.5	0.2
1963-64	8.4	5.1	5.3	9.4	3.1	2.9	4.1	3.9	0.9
1964-65	8.2	6.2	6.8	15.2	2.0	1.2	8.5	7.8	6.4
1965-66	7.2	4.4	4.4	15.1	2.7	2.7	10.3	10.2	7.4
1966-67	3.2	-2.2	-3.6	7.1	5.5	7.1	9.6	11.2	3.9
1967-68	5.9	-0.4	-1.6	4.2	6.3	7.6	4.7	5.9	-1.5
1968-69	3.8	1.2	-0.9	10.7	2.6	4.6	9.4	11.6	6.6
1969-70	5.6	-1.4	-1.5	7.7	7.1	7.2	9.2	9.3	2.0
1970-71	5.4	3.6	2.1	14.5	1.7	3.2	10.5	12.2	8.7
1971-72	4.9	1.2	1.3	8.6	3.7	3.6	7.3	7.2	3.5
1972-73	7.0	7.1	7.9	22.8	-0.2	-1.0	14.7	13.9	14.9
1973-74	2.2	4.6	4.2	22.1	-2.2	-1.9	16.8	17.2	19.4
1974-75	-1.3	-0.4	-0.9	17.5	-0.9	-0.3	17.9	18.6	19.0
1975-76	4.5	2.8	2.3	12.4	1.7	2.0	9.4	9.8	7.6
1976-77	1.4	2.6	0.8	9.6	-1.2	0.7	6.8	8.8	8.0
1977-78	-1.6	-2.5	-2.0	2.2	1.0	0.4	4.8	4.2	3.8
1978-79	4.2	6.2	6.7	9.3	-1.9	-2.3	3.0	2.5	4.9
1979-80	-0.1	0.1	0.3	10.2	-0.1	-0.3	10.1	9.9	10.2

Appendix I

SOURCES OF DATA

Output

The output data used to calculate the indexes of labour productivity and unit labour cost are the estimates of constant (1971) price Gross Domestic Product by Industry. The following sources are utilized: *Gross Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-213) for the years from 1971; *Annual Historical Indexes of Real Domestic Product by Industry* (1971 = 100) 1935 - 1971 (CANSIM Matrix 389) for the years 1946 to 1971. Some special industry aggregations conforming to the industry classification used in productivity calculations are compiled from worksheets underlying the above sources. Dollar values of Gross Domestic Product are published in Catalogue 61-213; for the years before 1971 the dollar values are calculated from the index values for each year and the dollar values of the reference base, 1971.

Labour Input

This report presents two measures of labour input: the annual average number of persons employed and the number of man-hours worked by these persons employed.

The sources of data for the years from 1961 are presented below. For an explanation of the data sources for the labour input measures for the years 1946 to 1961, see *Indexes of Output Per Person Employed and Per Man-hour in Canada, Commercial Nonagricultural Industries, 1947-1963* (Catalogue 14-501).

Reference was made in the discussion of absolute values to discontinuities in labour data dependent on the series "Estimates of Employees" and on the Labour Force Survey. Estimates of Employees is discussed below. The discontinuity in the Labour Force Survey reflects, among other influences, the change in the minimum age for labour force participation from 14 to 15 years and information on multiple job holders. In 1975 the Revised Labour Force Survey was run in parallel with the Former Labour

Appendice I

SOURCES DES DONNÉES

Production

Les estimations du produit intérieur brut par industrie en prix constants (1971) ont servi à calculer les indices de la productivité du travail et du coût unitaire de main-d'oeuvre. Les données relatives à la production proviennent des sources suivantes: *Produit intérieur brut par industrie* (n° 61-213 au catalogue) pour les années postérieures à 1971; *Indices chronologiques du produit intérieur réel, par industrie, par année (1971=100) 1935-1971* (matrice 389 de CANSIM) pour les années 1946 à 1971. Des agrégations particulières respectant la classification par activité ont été préparées à partir des feuilles de travail de ces sources pour permettre certains calculs de productivité. Les valeurs monétaires du produit intérieur brut sont publiées au n° 61-213 au catalogue; pour les années antérieures à 1971, elles sont calculées d'après les valeurs indiciaires de chaque année et les valeurs monétaires de l'année de référence (1971).

Entrée de main-d'oeuvre

On trouvera dans cette publication deux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre: le nombre annuel moyen de personnes occupées et le nombre d'heures-hommes pendant lesquelles ces personnes ont travaillé.

Le lecteur trouvera ci-après les sources des données annuelles pour la période commençant en 1961. Pour tout renseignement sur les sources des données relatives aux mesures de l'entrée de main-d'oeuvre pour la période 1946 à 1961, consulter la publication *Indices de l'extrant par personne employée et par heure-homme au Canada, industries commerciales non agricoles, 1947-1963* (n° 14-501F au catalogue).

À propos des valeurs absolues, il a été fait mention de solutions de continuité dans les données dépendant des séries sur l'estimation du nombre de salariés et de l'enquête sur la population active. Le cas des estimations du nombre de salariés est étudié plus loin. En ce qui concerne les chiffres de la population active, la solution de continuité découle en partie de l'augmentation de l'âge minimum d'activité (qui est passé de 14 à 15 ans) et des renseignements recueillis sur les personnes cumulant des emplois. En 1975, la nouvelle enquête sur la population active a été menée

Force Survey, providing a year of overlap, and the index numbers can be constructed as a continuous series.

The Revised Labour Force Survey provides data on multiple job holders for the first time on a regular basis. A multiple job holder in fact represents two jobs, and is so counted in the industry and classes of worker series derived from the Revised Labour Force Survey. Where employment measures come from establishment reporting records a multiple job holder is automatically recorded on the payroll records of each of his employers.

Evidence from the Labour Force Survey permits the appropriate classification of the first job of a multiple job holder according to industry and class of worker. As the industry of his second job is not recorded he is classified to the industry of his first job, but to the proper class of worker (paid worker or other than paid) of his second job. While a multiple job holder is not necessarily employed in the same industry for both the first and second jobs, available evidence suggests that the number of second job holders in a particular industry approximates the number of multiple job holders whose first job is in the same industry.

While multiple job holders are counted twice as persons employed, there is of course no duplication in the number of man-hours worked.

Persons employed. Persons employed are made up of two groups: paid workers and other than paid workers. The other than paid workers include self-employed workers and unpaid family workers.

Paid workers. *Estimates of Employees by Province and Industry, 1961-1976* (Catalogue 72-516), and monthly Catalogue 72-008 for subsequent years, is the source of data for paid workers for the following industries: forestry, construction, transportation, communication and other utilities, trade, finance, insurance and real estate and the commercial sector of community, business and personal service industries. Some adjustments to the industrial classification of the series was made, effective in 1977.¹ Estimates of the impact of this revision were made for 1976.² Faced with the introduction of a discontinuity in the series it was convenient to shift the break to 1975. Thus the discontinuity in Estimates of Employees would coincide with the dis-

parallèlement à l'ancienne; le chevauchement des deux enquêtes cette année-là permet de construire une série continue de nombres-indices.

Grâce à la nouvelle enquête sur la population active, on a pu recueillir pour la première fois des données périodiques sur les personnes cumulant des emplois; ces personnes occupent en réalité deux emplois et c'est ainsi que l'on en tient compte dans les séries sur la branche d'activité et le statut professionnel établies à partir de la nouvelle enquête sur la population active. Lorsque les mesures de l'emploi sont tirées des registres des établissements déclarants, une personne qui cumule des emplois figure automatiquement sur la feuille de paie de chacun de ses employeurs.

Les résultats de l'enquête sur la population active permettent de classer le premier emploi d'une personne cumulant des emplois selon la branche d'activité et le statut professionnel. Comme la branche d'activité de son deuxième emploi n'est pas notée, la personne est classée selon la branche d'activité de son premier emploi et selon le statut professionnel (travailleur rémunéré ou non) correspondant à son deuxième emploi. Une telle personne n'a pas nécessairement deux emplois dans la même branche d'activité, mais les renseignements dont on dispose indiquent que le nombre de personnes qui ont un deuxième emploi dans une branche d'activité donnée est à peu près égal au nombre de celles dont le premier emploi est dans la même branche d'activité.

Les personnes cumulant des emplois sont comptées deux fois dans le nombre des personnes occupées, mais cela n'entraîne bien sur aucun double compte dans le nombre d'heures-hommes travaillées.

Personnes occupées. Les personnes occupées peuvent être soit des travailleurs rémunérés, soit des personnes autres que des travailleurs rémunérés. Cette dernière catégorie comprend les travailleurs autonomes et les travailleurs familiaux non rémunérés.

Travailleurs rémunérés. Les données sur les travailleurs rémunérés ont été tirées de la publication *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie, 1961-1976* (n° 72-516 au catalogue) et, pour les années suivantes, de la publication mensuelle n° 72-008 au catalogue, dans le cas des activités suivantes: exploitation forestière, bâtiment et travaux publics, transports, communications et autres services publics, commerce, finance, assurances et affaires immobilières, et le secteur commercial des services socio-culturels, commerciaux et personnels. Des ajustements ont été apportés à la classification des activités économiques de la série à compter de 1977¹, et des estimations de l'impact de cette révision ont été effectuées pour 1976². Comme cela introduisait une rupture de continuité dans la série, il a été décidé de reporter cette rupture à 1975, afin de la

¹ For a description see *Estimates of Employees, 1961 - 1976* (Catalogue 72-516), page 5.

² *Ibid*, page 6 and 7.

¹ Pour plus de renseignements, voir *Estimations du nombre de salariés, 1961 - 1976* (n° 72-516 au catalogue), page 5.

² *Ibid*, pages 6 et 7.

continuity necessitated by the Revised Labour Force Survey, as described above. The adjusted values for 1975 were calculated from the relative change in the published series and the adjusted values for 1976 as published on pages 6 and 7 of Catalogue 72-516. The source of the number of paid workers in manufacturing is *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas* (Catalogue 31-203). Statistical adjustments were made to the output measures derived from the census of manufactures for the years from 1971 and the published number of paid workers was also adjusted to maintain consistency with the output measures. Data for the most recent years are estimated by reference to employment in manufacturing reported in "Estimates of Employees by Province and Industry" (Catalogue 72-008).

For the mining industry, the number of paid workers in Major Groups 1-4 inclusive [metal mines, mineral fuels, non-metal mines (except coal mines), quarries and sand pits] is taken from *General Review of the Mineral Industries* (Catalogue 26-201). The other major group, services incidental to mining, includes three industries. The number of paid workers in "contract drilling for petroleum" and "other contract drilling" is obtained from *Contract Drilling for Petroleum and Other Contract Drilling* (Catalogue 26-207) for the years to 1976. Beginning in 1977 the number of paid workers in "other contract drilling" is published in catalogue 26-201 and the number of paid workers in "contract drilling for petroleum" is estimated from other information pertaining to the industry. The remaining industry, miscellaneous services incidental to mining, is measured by interpolation between and extrapolation from the number of paid workers reported in the decennial censuses. Employment in the oil sands industry is included. Values for the most recent years are calculated on the basis of employment data from *Estimates of Employees by Province and Industry* (Catalogue 72-008).

The totality of the industries described above includes three industries which are classified as non-commercial, and thus must be excluded: highway and bridge maintenance, water systems and other utilities. Employment in "electric power, gas and water" is published in *Employment, Earnings and Hours* (Catalogue 72-002). This total is deducted from the number of paid workers in transportation, communication and other utilities, as described above. Also published in the same source is employment in electric power and in gas distribution. Employment in water systems and other utilities is calculated as a residual. Similarly, and from the same source, employment in highway and bridge maintenance is deducted from the number of paid workers in transportation and storage. It is expected that the larger firm employment survey represents all employment in these industries.

faire coïncider avec celle engendrée par la refonte de l'enquête sur la population active (voir plus haut). Les valeurs ajustées pour 1975 ont été calculées à partir de la variation relative de la série publiée et des valeurs ajustées pour 1976, telles qu'elles sont publiées aux pages 6 et 7 du n° 72-516 au catalogue. Le nombre des travailleurs rémunérés dans les industries manufacturières est tiré de la publication *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). Des ajustements statistiques ont été apportés aux mesures de la production tirées du recensement des manufactures depuis 1971 et le nombre publié de travailleurs rémunérés a aussi été ajusté afin de maintenir l'uniformité avec les mesures de la production. Les données pour les années plus récentes sont estimées à partir des données sur l'emploi dans les industries manufacturières tirées de "Estimations du nombre de salariés par province et par industrie" (n° 72-008 au catalogue).

Dans le cas des mines, le nombre de travailleurs rémunérés des groupes 1-4 inclusivement [mines métalliques, combustibles minéraux, mines non métalliques (sauf mines de charbon), carrières et sablières] a été tiré de la *Revue générale sur les industries minérales* (n° 26-201 au catalogue). L'autre groupe, les services miniers, comprend trois branches d'activité, le nombre de travailleurs rémunérés au service des branches d'activité "forage de puits de pétrole à forfait" et "autre forage à forfait" provient du bulletin *Forage de puits de pétrole à forfait et autre forage à forfait* (n° 26-207 au catalogue) pour les années allant jusqu'à 1976. À compter de 1977, le nombre de travailleurs rémunérés dans la branche "autre forage à forfait" figure au n° 26-201 au catalogue et le nombre de travailleurs rémunérés dans la branche "Forage de puits de pétrole à forfait" est estimé à partir d'autres données se rapportant à l'industrie. Quant aux services miniers divers, on a estimé le nombre de travailleurs rémunérés par interpolation et extrapolation à partir des chiffres des recensements décennaux. Les personnes travaillant à l'exploitation des sables bitumineux ont été prises en compte. Pour les dernières années, ces estimations ont été établies à l'aide des données correspondantes sur l'emploi provenant de *Estimations du nombre de salariés par province et par industrie* (n° 72-008 au catalogue).

Trois activités non commerciales (entretien de routes et de ponts, distribution d'eau et autres services d'utilité publique) appartiennent aux activités décrites ci-dessus et doivent par conséquent en être exclues. Les données sur l'emploi dans le groupe "énergie électrique, gaz et eau", qui paraissent dans *Emploi, gains et durée du travail* (n° 72-002 au catalogue), ont été déduites du nombre de travailleurs rémunérés de la division des transports, communications et autres services publics. La même publication fournit aussi les données sur l'emploi dans l'énergie électrique et la distribution de gaz, et l'emploi dans la distribution d'eau et les autres services d'utilité publique a été calculé de façon résiduelle. Le nombre de travailleurs employés à l'entretien des routes et des ponts a été également déduit du nombre des travailleurs des transports et de l'entreposage, toujours suivant la même méthode et d'après la même source de données. On suppose que l'enquête sur l'emploi dans les grandes entreprises appréhende la totalité de l'emploi dans ces branches d'activité.

The number of paid workers in agriculture and in fishing and trapping is taken from *The Labour Force* (Catalogue 71-001). Multiple job holders are added from 1975.

Other than paid workers. For manufacturing the number of other than paid workers is derived from the series working owners and partners in *Manufacturing Industries of Canada: National and Provincial Areas* (Catalogue 31-203). The numbers reported for the 1970's were adjusted to effect consistency with output data. For mining the data are interpolated between decennial censuses and based on the Labour Force Survey for the 1970's.

Man-hours worked. With the exception of manufacturing the number of man-hours worked in each industry is obtained as the product of the number of persons employed and the average number of hours worked in each year.

In manufacturing, the basic source is the Annual Census of Manufactures, supplemented by other survey results as noted. Distinct calculations are made for production workers and for salaried employees, total man-hours worked being obtained as the sum of the two elements. The adjustments effected to the published levels of persons employed in the 1970's also operate on man-hours worked.

For production workers, the number of man-hours worked is obtained from tabulations of returns to the Annual Census of Manufactures.

For salaried employees, the methodology for estimating hours worked is slightly different in the early part of the period, up to 1969. The discontinuance of the survey Earnings and Hours of Work in Manufacturing at that time necessitated a different technique in the later period. This survey yielded a value of average hourly earnings applicable to the earnings of salaried employees. With data on average hourly earnings, payroll values are converted into estimated hours paid. The survey on labour costs in Canada covers the manufacturing industry in selected years, and this provides a basis for converting hours paid to hours worked. For the years after 1969, the occasional surveys of Labour costs in Canada provide the basis for estimating hours worked by salaried employees.

Average hours worked by working owners and partners is taken from hours worked by other than paid workers in manufacturing in the Labour Force Survey. For the 1970's estimated average hours are based on salaried employees.

Le nombre de travailleurs rémunérés de l'agriculture, de la pêche et de la chasse a été tiré de la publication *La population active* (n° 71-001 au catalogue). Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Personnes autres que les travailleurs rémunérés. Dans le cas des industries manufacturières, le nombre de personnes autres que les travailleurs rémunérés a été établi à partir des données relatives aux propriétaires et associés actifs publiées dans *Industries manufacturières du Canada: niveaux national et provincial* (n° 31-203 au catalogue). Les chiffres publiés pour les années 70 ont été ajustés afin de maintenir l'uniformité avec les données de la production. Dans le cas des mines, les données ont été obtenues par interpolation entre les recensements décennaux et se fondent sur l'enquête sur la population active pour les années 70.

Heures-hommes travaillées. Sauf pour le secteur des industries manufacturières, on a obtenu le nombre d'heures-hommes travaillées dans chaque activité économique en faisant le produit du nombre de personnes occupées et de la moyenne annuelle des heures travaillées.

Dans le cas des industries manufacturières, les données proviennent en premier lieu du recensement annuel des manufactures, mais aussi de quelques autres enquêtes dont il est fait mention. On a calculé de façon distincte le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production et par les employés salariés et on en a fait la somme. Les ajustements apportés aux chiffres publiés de personnes occupées dans les années 70 s'appliquent aussi aux heures-hommes travaillées.

Le nombre d'heures-hommes effectuées par les travailleurs de la production a été établi en totalisant les résultats du recensement annuel des manufactures.

On a estimé le nombre d'heures-hommes travaillées par les employés salariés de façon légèrement différente pour les premières années de la période visée, c'est-à-dire jusqu'en 1969. L'enquête sur les gains et les heures de travail dans les industries manufacturières ayant été abandonnée cette année-là, il a fallu utiliser une nouvelle méthode pour les années suivantes. Cette enquête permettait de connaître les gains horaires moyens des salariés, à partir desquels on pouvait convertir les chiffres des rémunérations en estimations du nombre d'heures payées. L'enquête sur les coûts de main-d'oeuvre au Canada recueille des données sur les industries manufacturières pour certaines années, ce qui permet de convertir le nombre d'heures payées en nombre d'heures travaillées. A partir de 1969, les enquêtes irrégulières sur les coûts de main-d'oeuvre au Canada servent de base aux estimations des heures travaillées par les salariés.

L'enquête sur la population active permet d'établir le nombre moyen d'heures travaillées par les propriétaires et les associés actifs, d'après le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés des industries manufacturières. Pour les années 70, le nombre moyen estimé d'heures se fonde sur les salariés.

For recent years, when the Annual Census of Manufactures is not yet available, the relative change in hours worked in manufacturing is calculated in the same manner as for other industries, as described below.

Average hours worked for industries other than manufacturing are calculated from tabulations of The Labour Force. Estimates are made independently for paid workers and other than paid workers; from 1975 the latter class is further divided into self-employed workers and unpaid family workers. Multiple job holders are included from 1975.

Monthly data from the Labour Force Survey refer only to the survey week. The survey week can be taken as representative of other weeks in the month except for the non-random events of holidays and strikes. The procedure is to first adjust the survey weeks for the effect of strikes and holidays falling in that week. This yields a nominal value of the hours worked in that week if there were no strikes or holidays. The survey generates the data required to make these corrections. Corresponding nominal values for non-survey weeks are estimated by interpolation. These nominal values for each week of the year are then adjusted by the known impact of strikes and/or holidays on that week. The necessary data on strikes are tabulated by Labour Canada. Only the paid worker series is adjusted for strikes. The holiday adjustment is based on statutory holidays and studies of employment practices in industries. Average annual hours worked per week is calculated as the average of the weekly values adjusted for strikes and holidays. The number of hours worked per year is simply the weekly average multiplied by the number of weeks in the year. The number of weeks in the year is not taken as constant, but reflects the vagaries of the calendar. A calendar year encompasses 52 complete weeks plus one, or in leap years, two extra days. If these extra day(s) fall on a normal day of rest the year is considered to have 52 weeks even. If not the number of weeks is greater. There can be a slight variation in the year-to-year change in hours worked on this account.

Labour Compensation

There are two components to labour compensation: labour income of paid workers and an imputed labour income of self-employed workers.

Labour income of paid workers. This is the wages and salaries, and supplementary income as estimated

Dans le cas des dernières années, pour lesquelles on ne dispose pas encore des données du recensement annuel des manufactures, on calcule la variation relative du nombre d'heures travaillées dans les industries manufacturières de la même façon que dans les autres industries; la méthode utilisée est décrite ci-dessous.

Dans les activités autres que les industries manufacturières, le nombre moyen d'heures travaillées a été calculé d'après les totalisations de La population active. Les estimations ont été faites séparément pour les travailleurs rémunérés et les autres; à partir de 1975, cette dernière catégorie a été divisée en travailleurs autonomes et travailleurs familiaux non rémunérés. Les personnes cumulant des emplois ont été prises en compte à partir de 1975.

Les données mensuelles de l'Enquête sur la population active se rapportent uniquement à la semaine d'enquête, qui est considérée comme représentative des autres semaines du mois, sauf pour ce qui est des congés et des grèves qui ne sont pas aléatoires. La méthode consiste à ajuster les données de la semaine en question en fonction des congés et des grèves qu'elle pouvait comprendre; cela donne une valeur nominale des heures travaillées au cours de la semaine d'enquête comme s'il n'y avait eu ni grève ni congé. Les données nécessaires pour apporter ces corrections sont produites par l'enquête. On estime alors par interpolation les valeurs nominales correspondantes pour les autres semaines et les valeurs nominales de chaque semaine de l'année sont ajustées en fonction de l'incidence connue des grèves ou des congés sur chaque semaine. Les données requises sur les grèves sont totalisées par le ministère du Travail du Canada. Seules les données sur les travailleurs rémunérés sont ajustées pour tenir compte des grèves. Quant à l'ajustement relatif aux congés, il est fondé sur les congés statutaires et sur des études des pratiques d'emploi dans les activités économiques. La moyenne annuelle des heures travaillées par semaine est obtenue en faisant la moyenne des heures hebdomadaires après ajustement pour des grèves et des congés. Le nombre d'heures travaillées par année s'obtient simplement en multipliant la moyenne hebdomadaire par le nombre annuel de semaines. Ce dernier n'est pas constant mais suit les variations du calendrier. Une année civile comprend 52 semaines complètes plus une journée (deux les années bissextiles); si cette (ou ces) journée(s) tombe(nt) un jour normal de repos, on considère que l'année a juste 52 semaines; dans le cas contraire, le nombre de semaines est supérieur. De ce fait, le nombre d'heures travaillées peut légèrement varier d'une année à l'autre.

Rémunération du travail

La rémunération du travail se compose du revenu du travail des travailleurs rémunérés et du revenu du travail imputé des travailleurs autonomes.

Revenu du travail des travailleurs rémunérés. Il s'agit de la rémunération des salariés, estimée par la Division du travail

by the Labour Division of Statistics Canada and published in Table 29 of *National Income and Expenditure Accounts* (Catalogue 13-201). Adjustments are made to exclude noncommercial industries.

Labour income of other than paid workers. In addition to the labour income of paid workers, labour compensation includes an imputed labour income for all other than paid workers except unpaid family workers. The imputation is based on the assumption that the hourly income for the labour of self-employed persons is the same as that of an average paid worker in the same year and the same industry division.

For the years to 1975 the hours worked of self-employed workers were estimated as the ratio of self-employed persons to other than paid workers times the hours worked by other than paid workers. From 1975, as noted above, the hours worked by self-employed persons are estimated directly.

An adjustment is made in the case of some professional persons, as doctors, dentists, lawyers, accountants, engineers. These occupations are largely self-employed, but the average earnings of paid workers in the same industry division underrepresent the earnings of these occupations. In these cases direct evidence on average labour income is introduced.

de Statistique Canada et publiée au tableau 29 des *Comptes nationaux des revenus et des dépenses* (n° 13-201 au catalogue). On a apporté les ajustements nécessaires afin d'exclure les activités non commerciales.

Revenu du travail des travailleurs autres que les travailleurs rémunérés. La rémunération du travail comprend, en plus du revenu du travail des travailleurs rémunérés, un revenu du travail fictif de tous les autres travailleurs (à l'exception des travailleurs familiaux non rémunérés). L'imputation qui sert à déterminer ce revenu fictif se fonde sur l'hypothèse que le revenu horaire des travailleurs autonomes est égal, au cours d'une même année, à celui d'un travailleur rémunéré moyen de la même division d'activité économique.

Jusqu'en 1975, on a estimé le nombre d'heures travaillées par les travailleurs autonomes en faisant le rapport du nombre de travailleurs autonomes au nombre des personnes autres que les travailleurs rémunérés et en multipliant ce rapport par le nombre d'heures travaillées par les personnes autres que les travailleurs rémunérés. À partir de 1975, comme nous l'avons déjà souligné, les heures travaillées par les travailleurs autonomes ont été estimées directement.

Un ajustement s'impose dans le cas de certaines personnes exerçant des professions libérales, comme les médecins, les dentistes, les avocats, les comptables ou les ingénieurs. Il s'agit certes en grande majorité de travailleurs autonomes, mais les travailleurs rémunérés exerçant la même activité perçoivent un revenu moyen moindre, ce qui sous-estimerait les gains de ces personnes. Aussi le revenu moyen de ces travailleurs autonomes a-t-il été estimé directement.

Appendix II

INDUSTRIAL CLASSIFICATION

Commercial Industries

Statistics presented in this report encompass only the commercial industries of the Canadian economy. These amounted to 81.7% of Gross Domestic Product in the base year 1971. Measurement of the output of noncommercial industries presents difficulties. The goods and services they produce are generally not marketed, and in the absence of this basis for valuing their production, measures of the inputs of labour or labour and capital services are used as measures of the output of these industries. In these cases productivity ratios obviously have little meaning.

Data in this publication present four industry groupings, and their aggregations. These industry groupings are:

- A. Agriculture
- B. Manufacturing
- C. Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing)
- D. Commercial service-producing industries.

The aggregations presented are:

- E. All commercial industries (A + B + C + D)
- F. Commercial goods-producing industries (A + B + C)
- G. Commercial nonagricultural industries (B + C + D)
- H. Commercial nonagricultural goods-producing industries (B + C).

The industrial coverage of the industry groupings published in the report, together with their Standard Industrial Classification¹ (SIC) numbers and 1971 Gross Domestic Product² weights, is given below.

¹ See *Standard Industrial Classification Manual Revised 1970* (Catalogue 12-501).

² See *Gross Domestic Product by Industry* (Catalogue 61-213).

Appendice II

CLASSIFICATION DES ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES

Activités économiques commerciales

Cette publication ne présente que les statistiques couvrant les activités économiques commerciales du Canada. Elles ont compté pour 81.7 % du produit intérieur brut pour l'année de base 1971. Il est difficile de mesurer la production des activités non commerciales. Les biens et les services qu'elles produisent ne sont généralement pas mis sur le marché, et en l'absence de cette base d'évaluation de leur production, les mesures des entrées de main-d'oeuvre ou de main-d'oeuvre et de capital servent de mesures de la production de ces activités économiques. Il en résulte que les rapports de productivité n'ont évidemment pas de grande signification.

Les données présentées dans cet ouvrage portent sur quatre groupes d'activités économiques et leur agrégats. Ce sont:

- A. Agriculture
- B. Industries manufacturières
- C. Autres activités économiques commerciales productrices de biens (sauf agriculture et industries manufacturières)
- D. Activités économiques commerciales productrices de services.

Les agrégats sont:

- E. L'ensemble des activités économiques commerciales (A + B + C + D)
- F. Activités économiques commerciales productrices de biens (A + B + C)
- G. Activités économiques commerciales non agricoles (B + C + D)
- H. Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens (B + C).

Le lecteur trouvera ci-après l'ensemble des industries comprises dans les groupes d'activités économiques publiés dans la présente étude ainsi que leur numéro de classification¹ (dans le manuel de la CAÉ) et leur coefficient de pondération du produit intérieur brut² établi sur l'année de base de 1971.

¹ Voir la *Classification des activités économiques révisée 1970* (n° 12-501F au catalogue).

² Voir la publication *Produits intérieurs brut par industrie* (n° 61-213 au catalogue).

Standard Industrial Classification Composition

Composition de la Classification des activités économiques

Industry grouping Groupes d'activités économiques	1971 Gross Domestic Product weight Pondération du produit intérieur brut de 1971	Standard Industrial Classification composition Composition de la Classification des activités économiques		
		Name - Nom	Number - Numéro	Industries Activités économiques
A. Agriculture	3,238	Agriculture	1	
B. Manufacturing - Industries manufacturières	22,869	Manufacturing industries - Industries manufacturières	5	
C. Other commercial goods-producing industries (except agriculture and manufacturing) - Autres activités économiques productrices de biens (sauf agriculture et industries manufacturières)	14,172	Forestry - Forêts	2	
		Fishing and trapping - Chasse et pêche	3	
		Mines (including milling), quarries and oil wells - Mines (y compris broyage), carrières et puits de pétrole	4	
		Construction - Bâtiment et travaux publics	6	
		Electric power and gas distribution - Énergie électrique et distribution de gaz	7	Only - Seulement 572,574
D. Commercial service-producing industries - Activités économiques commerciales productrices de services	41,399	Transportation, communication and other utilities (except highway and bridge maintenance and electric power, gas and water utilities) - Transports, communications et autres services publics (sauf entretien des routes et ponts et énergie électrique, gaz et eau)	7	Except - Sauf 516, 572, 574, 576, 579
		Trade - Commerce	8	
		Finance, insurance and real estate (including rents and royalties) - Finances, assurances et affaires immobilières (incluant loyers et redevances)	9	
		Related health care institutions - Établissements annexes de soins sanitaires		822
		Offices of physicians and surgeons - Cabinets de médecin et de chirurgien		823
		Offices of para-medical personnel - Cabinets de praticiens paramédicaux		824
		Offices of dentists - Cabinets de dentiste		825
		Diagnostic and therapeutic services, n.e.s. - Services de diagnostic et de soins, n.c.a.		826
		Miscellaneous health services - Services de santé divers		827
		Amusement and recreation services - Divertissements et loisirs		841, 842, 843, 844, 845, 849
		Services to business management - Services fournis aux entreprises		851, 853, 855, 861, 862, 863, 864, 866, 867, 869
		Personal services (less private households) - Services personnels (excluant ménages)		871, 872, 874, 876, 877, 879
		Accommodation and food services - Hébergement et restauration		881, 883, 884, 886
		Miscellaneous services - Services divers		891, 893, 894, 895, 896, 897, 898, 899

From the foregoing, the weights of the industry aggregations can be derived, and are presented below:

À partir des données précédentes, on peut calculer les coefficients de pondération des agrégations des activités économiques:

Industry aggregation Agrégation des activités économiques	1971 Gross Domestic Product weight Pondération du produit intérieur brut de 1971
E. All commercial industries - (A + B + C + D) - Ensemble des activités économiques commerciales	81.678
F. Commercial goods-producing industries - (A + B + C) - Activités économiques commerciales productrices de biens	40.279
G. Commercial nonagricultural industries - (B + C + D) - Activités économiques commerciales non agricoles	78.440
H. Commercial nonagricultural goods-producing industries - (B + C) - Activités économiques commerciales non agricoles productrices de biens	37.041

Noncommercial Industries

For easy reference, those industries of the Canadian economy (a universe corresponding to the Gross Domestic Product) which are noncommercial, and therefore not covered in this report, are listed below:

Industries non commerciales

Le lecteur trouvera ci-après la liste des activités faisant partie de l'univers économique canadien (correspondant au produit intérieur brut) qui ne sont pas commerciales et qui, par conséquent, ont été omises de la présente étude:

Aggregate Agrégat	1971 Gross Domestic Product weight Pondération du produit intérieur brut de 1971	Standard Industrial Classification number Numéro de la Classification des activités économiques
		Division Industries Activités économiques
Noncommercial industries - Industries non commerciales	18.322	
Highway and bridge maintenance - Entretien des routes et ponts	.482	516
Water systems and other utilities - Distribution d'eau et autres services d'utilité publique	.244	576, 579
Education and related services - Enseignement et services annexes	6.394	10,01
Hospitals - Hôpitaux	2.842	821
Welfare organizations - Organismes de bien-être	.423	828
Religious organization - Organisations cultuelles	.225	831
Private households - Ménages	.323	873
Public administration and defence - Administration publique et défense	7.389	11

Appendix III

LABOUR PRODUCTIVITY, UNIT LABOUR COST AND RELATED DATA IN CANSIM

The table below identifies the matrix numbers for the various data in CANSIM. Two matrix numbers are presented for each category of absolute values, one referring to the period 1946 - 1975 and one referring to 1975 and following years. See explanation in section on Absolute Values. [For a complete listing of the data contained in the **CANSIM** Main Base, please contact the *CANSIM Main Base Series Directory* (Catalogue 12-203).]

CANSIM Matrices

	Matrix number
Indexes	
Persons employed	607
Paid workers	608
Man-hours worked of persons employed	609
Man-hours worked of paid workers	610
Output per person employed	611
Output per man-hour worked of persons employed	612
Labour compensation of persons employed	619
Labour compensation per person employed	620
Labour compensation per man-hour worked of persons employed	621
Unit labour cost	622
Absolute Values	
Number of persons employed	
1946 - 1975	601
1975 -	1106
Number of paid workers	
1946 - 1975	602
1975 -	1107

Appendice III

PRODUCTIVITÉ DU TRAVAIL, COÛT UNITAIRE DE MAIN-D'OEUVRE ET DONNÉES CONNEXES - CANSIM

Le tableau suivant indique les numéros des matrices des différentes données dans CANSIM. Chaque série de valeurs absolues comporte deux numéros de matrice, l'un pour la période 1946 - 1975 et l'autre pour 1975 et les années suivantes. Voir l'explication à la section sur les valeurs absolues. [Pour obtenir la liste complète des données de la base principale **CANSIM**, consulter *Base principale répertoire des séries CANSIM* (n° 12-203 au catalogue).]

Matrices de CANSIM

	Numéro de matrice
Indices	
Personnes occupées	607
Travailleurs rémunérés	608
Heures-hommes travaillées, personnes occupées	609
Heures-hommes travaillées, travailleurs rémunérés	610
Production par personne occupée	611
Production par heure-homme travaillée, personnes occupées	612
Rémunération du travail des personnes occupées	619
Rémunération du travail par personne occupée	620
Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	621
Coût unitaire de main-d'oeuvre	622
Valeurs absolues	
Nombre de personnes occupées	
1946 - 1975	601
1975 -	1106
Nombre de travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	602
1975 -	1107

CANSIM Matrices — Concluded

Matrices de CANSIM — fin

	Matrix number		Numéro de matrice
Absolute Values — Concluded		Valeurs absolues — fin	
Number of man-hours worked of persons employed		Nombre d'heures-hommes travaillées, per- sonnes occupées	
1946 - 1975	603	1946 - 1975	603
1975 -	1108	1975 -	1108
Number of man-hours worked of paid workers		Nombre d'heures-hommes travaillées, tra- vailleurs rémunérés	
1946 - 1975	604	1946 - 1975	604
1975 -	1109	1975 -	1109
Output per person employed		Production par personne occupée	
1946 - 1975	605	1946 - 1975	605
1975 -	1110	1975 -	1110
Output per man-hour worked of persons employed		Production par heure-homme travaillée, per- sonnes occupées	
1946 - 1975	606	1946 - 1975	606
1975 -	1111	1975 -	1111
Average hours worked per week of persons employed		Moyenne hebdomadaire des heures travail- lées, personnes occupées	
1946 - 1975	613	1946 - 1975	613
1975 -	1112	1975 -	1112
Average hours worked per week of paid workers		Moyenne hebdomadaire des heures travail- lées, travailleurs rémunérés	
1946 - 1975	614	1946 - 1975	614
1975 -	1113	1975 -	1113
Labour compensation of persons em- ployed		Rémunération du travail des personnes oc- cupées	
1946 - 1975	615	1946 - 1975	615
1975 -	1114	1975 -	1114
Labour compensation per person em- ployed		Rémunération du travail par personne oc- cupée	
1946 - 1975	616	1946 - 1975	616
1975 -	1115	1975 -	1115
Labour compensation per man-hour worked of persons employed		Rémunération du travail par heure-homme travaillée, personnes occupées	
1946 - 1975	617	1946 - 1975	617
1975 -	1116	1975 -	1116
Unit labour cost		Coût unitaire de main-d'oeuvre	
1946 - 1975	618	1946 - 1975	618
1975 -	1117	1975 -	1117

